

## تقرير مجلس الإدارة للسادة المساهمين لعام ٢٠١٠م

### السادة / مساهمي شركة اتحاد إتصالات (موبايلي)

نضع بين أيديكم تقرير مجلس الإدارة السنوي عن نشاطات وأعمال الشركة للعام المالي ٢٠١٠م، ويتضمن التقرير القوائم المالية الموحدة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م.

### تأسيس ونشاط الشركة

تم تأسيس شركة اتحاد إتصالات ( الشركة/موبايلي ) شركة مساهمة سعودية بموجب قرار مجلس الوزراء رقم ١٨٩ بتاريخ ٢٣ جمادى الثاني ١٤٢٥هـ ( الموافق ١٠ أغسطس ٢٠٠٤م ) المرسوم الملكي رقم م/٤٠ بتاريخ ٢ رجب ١٤٢٥هـ ( الموافق ١٨ أغسطس ٢٠٠٤م ) تحت السجل التجاري رقم ١٠١٠٢٠٣٨٩٦ بتاريخ ١٤ ديسمبر ٢٠٠٤م والمسجل في مدينة الرياض. تعتبر الشركة الحاصلة على الترخيص الثاني لتقديم خدمة الاتصالات المتنقلة اللاسلكية في المملكة العربية السعودية، وقد بدأت الشركة عملياتها التجارية في ٢٥ مايو ٢٠٠٥م. يبلغ رأس مال الشركة ٧ مليار ريال سعودي مقسمة الى ٧٠٠ مليون سهم بقيمة اسمية ١٠ ريال سعودي للسهم الواحد مدفوعة بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م.

### النشاط الرئيس للشركة و الشركات التابعة

يتمثل النشاط الرئيس للشركة في إنشاء وتشغيل شبكة الاتصالات اللاسلكية المتنقلة و شبكة الألياف البصرية وتمديداتها، وإدارة و تركيب وتشغيل شبكات الهاتف والأجهزة الطرفية و أنظمة وحدات الاتصالات بالإضافة إلى بيع و صيانة أجهزة الهاتف و أنظمة وحدات الاتصال في المملكة العربية السعودية.

### الشركات التابعة

فيما يلي بيان يوضح اسماء الشركات التابعة وبلد المنشأ ونسبة ملكية موبايلي فيها كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠:

نسبة الملكية		بلد المنشأ – (العمليات)	الاسم
مباشرة	غير مباشرة		
٩٩,٩٩%	٠,٠١%	الهند	شركة موبايلي انفوتك المحدودة
٩٩%	١%	المملكة العربية السعودية	شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات
٩٦%	٤%	المملكة العربية السعودية	شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات
٩٥%	٥%	المملكة العربية السعودية	الشركة الوطنية لحلول الأعمال ( سابقاً - شركة اتحاد اتصالات للاستثمار التجاري )

#### شركة موبايلي انفوتك المحدودة

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٧م بالاستثمار في شركة تابعة، شركة موبايلي انفوتك المحدودة، بنجالور- الهند بنسبة ٩٩,٩٩% من رأس مالها والتي زاولت كامل نشاطها التجاري خلال سنة ٢٠٠٨م. وتجدر الإشارة الى انه قد تم بداية عام ٢٠٠٩م الاستحواذ على الـ ٠,٠١% المتبقية من رأس مال الشركة التابعة من قبل الشركة الوطنية لحلول الأعمال (المعروفة سابقاً باسم شركة إتحد اتصالات للإستثمار التجاري) وهي شركة تابعة. يتمثل نشاط شركة انفوتك بتطوير البرامج التقنية وتقديم خدمات الدعم الفني لتقنية المعلومات.

#### شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م، بحيازة ما نسبته ٩٩% من حصص الشركاء في شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة وإشتمل الشراء جميع حقوق وأصول وموجودات الشركة والتزاماتها وإسمها التجاري وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ١,٥ مليار ريال سعودي والذي نتج عنه شهرة بمبلغ ١,٤٧ مليار ريال سعودي كما في تاريخ الحيازة. يتمثل نشاط شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بتنفيذ عقود صيانة شبكات الاتصالات السلكية واللاسلكية وتركيب وصيانة أنظمة الحاسب الآلي المتعلقة بها وتقديم خدمات المعطيات.

#### شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م بحيازة ما نسبته ٩٦% من حصص الشركاء في شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة وإشتمل الشراء جميع حقوق وأصول وموجودات الشركة والتزاماتها وإسمها التجاري وعلاماتها التجارية الحالية والمستقبلية مقابل سعر شراء إجمالي قدره ٨٠ مليون ريال سعودي نتج عن ذلك شهرة بمبلغ ٦٣ مليون ريال سعودي كما في تاريخ الحيازة. يتمثل نشاط شركة شبكة زاجل الدولية للاتصالات بتجارة الجملة والتجزئة في أجهزة الحاسب الآلي والأجهزة الإلكترونية وصيانتها وتشغيلها وتقديم الخدمات المرتبطة بها.

#### الشركة الوطنية لحلول الأعمال

قامت الشركة خلال سنة ٢٠٠٨م، بالاستثمار في شركة تابعة، الشركة الوطنية لحلول الأعمال (المعروفة سابقاً باسم شركة إتحد اتصالات للإستثمار التجاري)، شركة سعودية ذات مسؤولية محدودة بنسبة ٩٥% من رأس مالها. حيث قرر الشركاء في الشركة التابعة سابقة الذكر في سنة ٢٠١٠م تغيير اسم الشركة التابعة من شركة إتحد اتصالات للإستثمار التجاري إلى الشركة الوطنية لحلول الأعمال. كما قرر الشركاء زيادة رأس مال الشركة التابعة ليصبح ١٠ مليون ريال سعودي عن طريق مساهمات نقدية أودعت في الحساب البنكي الخاص لدى الشركة التابعة. هذا وقت انتهت الاجراءات النظامية المتعلقة بعملية تغيير اسم الشركة وزيادة رأس مال الشركة التابعة خلال سنة ٢٠١٠م. يتمثل نشاط الشركة الوطنية لحلول الأعمال بتجارة الجملة والتجزئة في المعدات والآلات والأجهزة الإلكترونية والكهربائية وأجهزة الاتصالات السلكية واللاسلكية والاستيراد و التصدير للغير بالإضافة إلى تسويق وتوزيع خدمات الاتصالات وتقديم الخدمات الاستشارية لمجال الاتصالات

يلخص الجدول التالي تفاصيل إيرادات التشغيل للسنوات المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦:

(مليون ريال سعودي)

التغير %	التغير ٠٩/١٠	٢٠٠٦ م	٢٠٠٧ م	٢٠٠٨ م	٢٠٠٩ م	٢٠١٠ م	
		غير موحدة	غير موحدة	موحدة	موحدة	موحدة	
١٤ %	١,٥٥٣	٥,٥٥٨	٨,٠٤٢	٩,٨٦٠	١٠,٩٧٥	١٢,٥٢٨	إستخدام رسوم التشغيل والأشتراك
٦٠ %	٢٨٠	٢٣٤	٣١٩	٤٣٤	٤٦٦	٧٤٦	
٦٩ %	١,١٢٢	٤٩	٧٩	٥٠٠	١,٦١٧	٢,٧٣٩	خدمات اخرى
٢٣ %	٢,٩٥٥	٥,٨٤١	٨,٤٤٠	١٠,٧٩٤	١٣,٠٥٨	١٦,٠١٣	إجمالي الإيرادات

سجل إجمالي إيرادات الشركة ارتفاعاً مضطرباً بنسبة ٢٣% مقارنةً بالعام ٢٠٠٩م، كما ارتفعت معدلات الإستهلاك من حيث عدد الدقائق وحركة نقل البيانات، حيث وصل حجم ترانسات البيانات اليومي الى ٨٥ تيرابايت مقارنةً بـ ٥٠ تيرابايت للعام ٢٠٠٩م. وبلغت إيرادات البيانات ما نسبته ١٨% من إجمالي إيرادات الشركة مقارنةً بـ ١٤% في نهاية العام ٢٠٠٩م. وارتفعت إيرادات عملاء الخطوط المفوترة بحوالي ٥٠% مقارنةً بالعام ٢٠٠٩م. كما سجلت إيرادات قطاع الاعمال ارتفاعاً ملحوظاً تجاوزت نسبته ١٠٠% مقارنةً بالعام السابق.

### قرارات الشركة المهمة

#### التوسع في التغطية وترقية الشبكات

نجحت موبايلي في تغطية غالبية المناطق المأهولة بالسكان في المملكة بخدمات النطاق العريض التي تتيح استخدام الإنترنت عالي السرعة والخدمات المضافة، وقد تجاوزت نسبة التغطية ٩٢% من المناطق المأهولة بالسكان في أكثر من ٥٨٧ موقعاً ما بين مدينة ومنطقة ومحافظة تشمل القرى والطرق السريعة، لتحافظ بذلك على صدارتها لقائمة الشركات المالكة لأكبر شبكة نطاق عريض متحرك في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وكانت الشركة قد أنهت إختبارات شبكة الجيل الرابع (LTE) مع كل من "هواوي" و "إريكسون" و "نوكيا سيمنز" وتم وضع خطط وافية للتركيب والتشغيل. ومن المتوقع أن تساهم خدمات الجيل الرابع في نقل كميات ضخمة من البيانات بأقل تكلفة وطاقة ممكنة وذلك بمساندة البنية التحتية للشبكات التي تملكها موبايلي والمتكاملة مع التقنيات اللاسلكية الأخرى. وسبق ذلك إختبارات لمضاعفة سرعة شبكة حزم البيانات العالية الإتصال المطورة (HSPA+) إلى ٤٢ ميجابت/ثانية في المناطق الرئيسية للمملكة وذلك كمرحلة أولى لإطلاق موسم في جميع أرجاء المملكة.

وعلى صعيد تقنية النطاق العريض الثابت (الواي ماكس) فقد نجحت موبايلي عن طريق شركة بيانات الأولى في إضافة العديد من المدن إلى شبكة الواي ماكس من أهمها مكة المكرمة والمدينة المنورة وينبع، وأيضاً كل من مدينتي بريدة و عنيزة بمنطقة القصيم ومدينة تبوك، بالإضافة إلى الإنتهاء من تغطية جميع أنحاء مدينة الرياض.

كما منحت موبايلي عقوداً بقيمة ٧٩٩ مليون ريال سعودي لكل من شركة "هواوي" و "إريكسون" و "نوكيا سيمنز" بغرض توسعة رقعة تغطية شبكات النطاق العريض وترقية الشبكات في عدد من مناطق المملكة إلى جانب إضافة عدد من الأبراج، كما تهدف تلك التوسعة أيضاً إلى تعزيز الأداء العالي والكفاءة التشغيلية للشبكات من خلال زيادة السعات.

### موبايلي تساهم في بناء أطول كابل بري يربط المنطقة بأوروبا

وقعت موبايلي مع ست شركات اتصالات إقليمية عقد إنشاء شبكة الكابلات الإقليمية (RCN) والذي تقارب قيمته التقديرية ٥٠٠ مليون دولار أمريكي، ويمثل هذا المشروع أطول كابل بري في منطقة الشرق الأوسط يربط بين دولة الإمارات و أوروبا مروراً بالمملكة العربية السعودية والأردن وسوريا وتركيا بمسافة ٧٧٥٠ كم ذهاباً وإياباً. ومن المتوقع أن تنتهي مراحل العمل في المشروع خلال النصف الثاني من عام ٢٠١١م. ويشارك في هذا الكابل إلى جانب موبايلي كل من "اتصالات" الإمارات، والاتصالات الأردنية "أورانج الأردن"، وتحالف "زين-مدى" الأردن، و"السورية للاتصالات"، إضافة "سوبر أونلاين" التركية، ويهدف إلى توفير اتصال عالي السرعة بالإنترنت يلبي الاحتياجات المتزايدة في المنطقة ويعمل على توفير تنوع أكبر لكافة المشغلين من ناحية تقديم الخدمات بالإضافة إلى تأمين عدم إنقطاع الخدمة في حالة حدوث أية أعطال تصيب أنظمة الكابلات البحرية. كما يعتبر هذا المشروع جزء هام من استراتيجية ربط أنحاء المملكة بجميع شبكات الاتصال العالمية من أجل ضمان استمرار تفوق موبايلي في تقديم خدمات النطاق العريض وضمان وجود مسارات متعددة لحركة اتصال البيانات، سواء من داخل المملكة أو تلك القادمة من مشغلين آخرين. وسوف يسهم المشروع أيضاً في توفير ساعات إضافية (١٢,٨ تيرابت/ثانية) من القدرة الاتصالية الموثوقة لتلبية الاحتياجات المستقبلية والمتوقع زيادتها نتيجة نمو خدمات النطاق العريض وتطبيقات الوسائط الإعلامية المتعددة.

### تعاون إستراتيجي

أبرمت موبايلي اتفاقية تعاون إستراتيجي مع شركة سيسكو العالمية تقوم موبايلي من خلاله بتقديم المزيد من الخدمات المدارة لقطاع الأعمال وذلك من خلال شركة بيانات الأولى. وجاء هذا التعاون بفضل ما تمتلكه موبايلي من بنية تحتية متطورة لمركز البيانات الذي أنشأته الشركة خصيصاً لتوفير أرقى خدمات الاتصالات لقطاع الأعمال ونال جائزة أفضل مشروع مبتكر. ومن أبرز الخدمات التي ستقوم موبايلي بتقديمها، خدمة إدارة خوادم المعلومات والنسخ الاحتياطي بالإضافة إلى جدار الحماية الناري، وقد صممت هذه الخدمات لتلبي إحتياجات كافة الشركات بأحجامها المختلفة وبعتمادية عالية. وكانت الشركة قد قدمت خدمة شبكة الربط الافتراضية لقطاع الأعمال (Ethernet VPN) التي تتيح ربط موقعين أو أكثر للشركات عن طريق شبكة محلية افتراضية خاصة وأمنة بالإضافة إلى شبكة الربط الافتراضية الأخرى والتي تعمل عن طريق بروتوكول الإنترنت (IP VPN)، وتأتي هذه الخدمات مصحوبة بدعم فني لها على مدار الساعة بالإضافة إلى خيارات متعددة للفوترة. ونتيجة للتعاون مع شركة مايكروسوفت العالمية أطلقت موبايلي خدمة إدارة وإستضافة التراسل للشركات والمؤسسات لدعم عملها بشكل أفضل وبجودة عالية وأمنة وبدون تكلفة الإمتلاك، وذلك عن طريق توفير خادم الرسائل (Exchange Server) وخادم الاتصالات أوفيس (Office Communication Server) وأيضاً خدمة (Windows Share point).

### موظفو موبايلي مفتاح نجاحها وثروتها الحقيقية

تعمل موبايلي على توفير أفضل بيئة عمل لموظفيها من أجل مساعدتهم على العمل بكفاءة وإنتاجية، حيث صممت الشركة أنظمة ولوائح عمل حديثة ومرنة تتفق مع نظام العمل في المملكة مما ساهم في خلق ثقافة تنظيمية نابغة من النجاحات المتواصلة والتشجيع على الإبداع وتحمل

المخاطر. وتعمل موبايلي أيضاً على تبني افضل تطبيقات الموارد البشرية على مستوى العالم وتتعاقد مع مكاتب إستشارية عالمية تساعد على التطوير المستمر لبيئة العمل ورفع درجة الرضى الوظيفي للموظف. وقد اطلقت الشركة قيماً سنة لتكون شعاراً لعائلة موبايلي هي: المعاصرة، الحماس، الشفافية، المبادرة، الإحترام والنجاح، وتم عمل دورات تدريبية خاصة لتعزيز هذه القيم مما كان له انعكاسات إيجابية على الموظفين ومدى إرتفاع درجة ولائهم الوظيفي. وتحرص الشركة كل الحرص على تطبيق خطط العمل الموضوعة من قبل الإدارة ومتابعتها وتحسين بيئة العمل باستمرار عن طريق إستقراء آراء الموظفين وإشراكهم في ذلك وإطلاعهم على النتائج. من ناحية أخرى أطلقت الشركة برنامج لتأمين قروض سكنية لموظفيها بلا تكاليف مرابحة لتوفير التمويل اللازم الذي يمكنهم من تحقيق طموحاتهم ضمن شروط ميسرة، الأمر الذي يتماشى مع الأهداف الإستراتيجية للشركة. هذا وقد تجاوز عدد موظفي الشركة في نهاية العام ٢٧٠٠ موظف.

#### مشاركة موبايلي في فعاليات المستثمرين

إنطلاقاً من حرص موبايلي على التواجد في المحافل الدولية وعرض قصص نجاحاتها ومشاريعها المستقبلية بهدف توسعة قاعدة مستثمريها، شاركت الشركة خلال العام ٢٠١٠م في أكثر من ١٨ فعالية حول العالم، من بينها "يوم سوق المال السعودي" الذي احتضنته مدينة نيويورك على مدى يومين، بهدف تعريف المستثمرين الأجانب بشكل مباشر على الفرص الاستثمارية التي توفرها المملكة. وقد شكل ملتقى "يوم سوق المال السعودي" فرصة للمستثمرين الأجانب للقاء هيئة السوق المالية السعودية وممثلين عن ١٢ شركة سعودية مدرجة. وقد عبر تواجد موبايلي عن مدى ثقل المركز المالي الذي تتمتع به الشركة، وعكس صورة مشرقة للبيئة الإستثمارية في المملكة.

#### موبايلي شريك اتصالات حصري لمؤتمر بورومني السعودية

شاركت موبايلي في معرض بورومني السعودية ٢٠١٠م كشريك اتصالات حصري، وذلك وسط ١٢٠٠ شخصية إعتبارية من مجتمع المال والأعمال من القطاعين العام والخاص محلياً وإقليمياً. وقد تمحورت أبرز نقاط المؤتمر حول تأثيرات التغيرات الإقتصادية المرتقبة على إقتصاد المنطقة، وقد أقامت موبايلي جناحاً خاصاً في مقر إقامة المؤتمر عرضت الشركة من خلاله أبرز الخدمات التي تقدمها لقطاع الأعمال بالإضافة إلى الخدمات الخاصة التي تنفرد الشركة بتقديمها إلى رجال الأعمال من خلال باقة راقية.

#### إلتزامات موبايلي نحو المجتمع

إستمرت موبايلي في تقديم الرعاية والخدمات التي تهدف إلى دعم فئات مختلفة من المجتمع يأتي أهمها طرح باقة لذوي الإحتياجات الخاصة من الصم والبكم تمكنهم من التواصل مع ذويهم عبر المكالمات المرئية والرسائل بالإضافة إلى خدمات المحتوى الإخبارية التي يستفيد منها المكفوفين أيضاً. ونظراً لريادة الشركة في خدمات النطاق العريض والنجاح الذي حققته في هذا المجال فقد وقع إختيار وزارة التربية والتعليم على موبايلي للقيام بربط مباني الوزارة بشبكة الألياف الضوئية التي توفر سرعات فائقة للإنترنت، كما قامت الشركة بربط عدد كبير من المدارس في المملكة بخدمة النطاق العريض العالي السرعة سواء عن طريق شبكة الواي ماكس أو الجيل الثالث المطور لتساهم بذلك في دعم تطوير التعليم بالمملكة. وحرصاً منها على المشاركة في التنمية الثقافية للمجتمع السعودي، قامت موبايلي برعاية معرض مصادر المعرفة وعملت من خلاله على تشجيع الشباب على القراءة الإلكترونية، كما قامت بطرح عدداً من الأجهزة المحمولة التي تسهل عملية تحميل الكتب من مواقع مختلفة مدعومة بسرعات اتصال فائقة. وعملت الشركة من خلال برنامج (ملتقى مطوري موبايلي) باستقطاب العقول العربية المبدعة بغرض بناء تطبيقات وبرامج للهواتف المحمولة تهدف إلى إثراء المحتوى العربي على الإنترنت. ومن منطلق مسؤوليتها الإجتماعية لدعم العمل الخيري قدمت موبايلي تبرعات مادية لعدد من الجمعيات الخيرية منها الجمعية السعودية الخيرية لمكافحة السرطان والجمعية

السعودية الخيرية لمرض الزهايمر، بالإضافة إلى رعايتها للندوة الإقليمية لمكافحة المخدرات، والإستمرار في دعم حملة (كلانا) وتنمية إيراداتها من خلال تخصيص رقم موحد لجمع التبرعات عن طريق الرسائل النصية. كما أشادت جمعية (زهرة) لسرطان الثدي بالجهود التي بذلتها موبايلي برعايتها الرسمية للحملة التوعوية (نحو حياة وريدة) وذلك من خلال إرسال رسائل توعوية موجهة للسيدات. وترجمة لإلتزامات موبايلي تجاه المقدسات الإسلامية، تشرفت الشركة بتوقيع عقد لتجميل مكة المكرمة وإظهار العاصمة المقدسة بصورة مميزة في عالم التقنية والجمال. ومن منطلق إدراك موبايلي لأهمية الحفاظ على أمن المعلومات، قامت الشركة برعاية مؤتمر (البيئة المعلوماتية الأمنة) وقامت من خلاله بطرح تجاربها في هذا المجال وعرض العديد من الحلول الرقمية التي تهدف إلى الوصول إلى بيئة معلوماتية آمنة. وفي مجال الرعاية الرياضية، فبالإضافة إلى إستمرار رعاية موبايلي لشريكها الإستراتيجي نادي الهلال وإمتداداً للدعم الذي تقدمه الشركة لإحتضان الشباب وملئ أوقات فراغهم فقد قامت موبايلي بإنشاء ورعاية نادي نجوم موبايلي، كما قامت الشركة أيضاً برعاية فعاليات مهرجان شاطئ (موبايلي الرياضية) والذي شهد العديد من المنافسات الرياضية في مختلف الألعاب.

### مشاركة فعالة في الحج

شاركت موبايلي في حج هذا العام ١٤٣١هـ مستندة على خبرات تراكمية ونجاحات على مدار الأعوام السابقة، كراعي رسمي لحملة "الحج عبادة وسلوك حضاري" بالتعاون مع إمارة مكة المكرمة. وقد جندت الشركة كل طاقاتها البشرية والفنية لمواصلة ريادتها في خدمة هذه الشعارات الدينية العظيمة، وتميزت بتقديم خدمات عالية التقنية مدعومة بإضافة ما يزيد على ١٠٠ برج ثابت ومتحرك متصلين بشبكة الألياف البصرية وذلك لمواكبة الطلب أثناء تأدية المناسك. وقد فاقت الطاقة الإستيعابية التي هبتها الشركة الـ ٤ ملايين مكالمة في وقت واحد مدعومة بمقسمين دوليين يسمحان بإنسيابية المكالمات الدولية بكل يسر وسهولة. وجاء تميز موبايلي نتيجة لإستخدام أحدث تقنيات الإتصالات في العالم والتي تضمن تغطية أفضل للشبكة في أماكن صعبة ومكتظة بالحجيج، سواء داخل الأنفاق أو في مباني منى الجديدة، أو الأدوار الجديدة لجسر الجمرات. وكانت موبايلي قد حصلت على جائزة أفضل شبكة داخلية في مشروع وقف الملك عبدالعزيز بجوار الحرم. كما قامت موبايلي بتقديم العديد من المنتجات والخدمات لضيوف الرحمن منها خدمة الرقم المحلي للعام الثالث على التوالي والتي تمكن الحجاج من الحصول على رقم موبايلي على نفس شريحة الاتصال التي قدموا بها إلى المملكة، كما طرحت الشركة باقة رحال للحج بثلاثة أسعار مختلفة لتلائم جميع الإحتياجات ويخصم يصل إلى ٤٠% على الرقم الدولي المفضل ويسر ثابت للمكالمات المحلية لجميع الشبكات، هذا بالإضافة إلى عرض خاص يشتمل على شريحة اتصال باقة رحال برصيد مع هاتف متحرك صغير الحجم. وكانت موبايلي في وقت سابق قد طرحت برنامج عن الحج يتوافق مع أجهزة الأي فون ويحتوي على آيات قرآنية واحاديث نبوية وأدعية، إضافة إلى تعريف بمناسك الحج يتم عرضة بطريقة إبداعية. ومن منطلق مسؤولية موبايلي الإجتماعية، قامت الشركة بتوفير خدمة الإنترنت اللاسلكي (الواي فاي) مجاناً عن طريق شركة بيانات الأولى التابعة لجميع الحجاج والقائمين على خدمتهم في كل من مشعر منى وعرفات ومزدلفة. وتتويجاً لكل هذه الجهود سجلت شبكات موبايلي ٤٦% زيادة في الحركة المحلية والدولية في مكة المكرمة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. كما سجلت الشركة رقماً قياسياً في أعداد مستخدمي شبكاتها في مشعر منى في أول أيام التشريق، حيث تجاوز عدد المسجلين في الشبكة ١,٤٨ مليون مستخدم توزعوا بين عملاء موبايلي والمتجولين الدوليين بنسبة أداء وصلت إلى ٩٨%. وقد بلغ إجمالي عدد الحجاج لهذا العام ٢,٧٨ مليون حاج (طبقاً للإحصاءات الرسمية). هذا وتعد مشاركات موبايلي إرتقاءً حقيقياً في خدمات الاتصالات اللاسلكية في المملكة بشكل عام وفي مكة بشكل خاص.

## نجاحات وجوائز عالمية:

### مشروع الشبكة الحكومية الأمانة (يسر)

وقعت موبايلي مع وزارة الاتصالات وتقنية المعلومات عقد مشروع تشغيل وصيانة المرحلة الثانية من الشبكة الحكومية الأمانة والذي يهدف إلى تلبية متطلبات برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية (يسر) وذلك وفق المستويات المعتمدة عالمياً. ويعمل المشروع على تنفيذ البنية التحتية للشبكة الحكومية الأمانة (GSN) والمكونات المطلوبة للشبكة، ومركزي أمن المعلومات والمراقبة إضافة إلى إدارة وتشغيل الشبكة حسب المواصفات العالمية. كما يوفر المشروع حلقة ربط إلكترونية بين مختلف القطاعات الحكومية تمكنها من تبادل الخدمات والبيانات بيسر، إلى جانب دعم مشاريع الخدمات الإلكترونية بين أكثر من قطاع. هذا وسوف يساهم تنفيذ هذا العقد في ربط أكثر من ١٠٠ جهة حكومية رئيسية بمركز بيانات التعاملات الإلكترونية. وقد جاء هذا المشروع نظراً لإهتمام حكومة المملكة بتحول الجهات الحكومية في أعمالها ومعاملاتها إلى الأساليب الإلكترونية، وذلك لما تقدمه مفاهيم التعاملات الإلكترونية من فوائد كبيرة على مستوى رفع جودة الأداء وتوفير التكاليف وضمان الدقة والمصادقية في الأعمال.

### موبايلي تفوز بعقد المشروع الاستكشافي لصندوق الخدمة الشاملة

فازت موبايلي بعقد تنفيذ المشروع الاستكشافي لصندوق الخدمة الشاملة بهيئة الاتصالات وتقنية المعلومات، والذي يهدف إلى تقديم خدمات الاتصالات الصوتية والإنترنت ذو النطاق العريض في كل من محافظتي خليص والكامل بمنطقة مكة المكرمة، ومحافظة مهد الذهب بالمدينة المنورة، وذلك بعد أن اجتازت كافة عناصر التقييم وقدمت أفضل عرض مالي لتنفيذ هذا المشروع بقيمة ٥٠ مليون ريال سعودي.

### التطبيقات الذكية وخدمات الاتصالات لمشروع "نسمات الرياض"

في إطار حرص الشركة على تقديم خدمات اتصالات متكاملة والدخول في أسواق جديدة، وقعت موبايلي وشركة ثبات للتطوير العقاري اتفاقية تقوم بموجبها شركة بيانات الأولى التابعة لموبايلي بتطوير وتنفيذ العديد من خدمات الاتصالات المتقدمة لكافة الوحدات السكنية لمشروع مدينة (نسمات الرياض). وبموجب هذه الاتفاقية ستقوم شركة بيانات الأولى بربط جميع الوحدات السكنية (الفلل والشقق) والذي يصل عددها إلى ٤٢٠٠ وحدة سكنية وتقع على مساحة تصل إلى ٣ ملايين متر مربع، بالإضافة إلى ربط العديد من الأنشطة الخدمية الأخرى مثل المركز الرياضي الترفيهي ومنطقة المطاعم الترفيهية والسوق التجاري المركزي وعدد من المدارس ورياض الأطفال والمركز الطبي العالمي، بشبكة موبايلي للألياف البصرية والمرتبطة بشبكات الاتصالات العالمية. كما ستشمل عملية الربط ثلاث وحدات للرعاية الأولية وكذلك المساجد وخدمات الأمن والصيانة والخدمات العامة والتي تشمل مراكز للشركة ومركز للدفاع المدني.

### قوة علامة "موبايلي" التجارية

حققت علامة الشركة التجارية "موبايلي" نجاحاً جديداً، حيث احتلت المرتبة التاسعة لعام ٢٠١٠م كأعلى قيمة لعلامة تجارية على مستوى الخليج. جاء ذلك في تقرير صادر عن (Gulf Marketing Review) حيث قدرت بـ ٩٧٦ مليون دولار أمريكي بعد أن كانت تحتل المرتبة الخامسة العشر في عام ٢٠٠٩م بقيمة ٥٣٥ مليون دولار أمريكي. كما احتلت أيضاً علامة الشركة التجارية المرتبة الرابعة خليجياً بتسجيلها أعلى زيادة في قيمة العلامة التجارية لعام ٢٠١٠م مقارنة بعام ٢٠٠٩م حيث سجلت زيادة قدرها ٤٤١ مليون دولار أمريكي.

## صالات عرض مميزة

في إطار حرص موبايلي على إثراء حياة عملائها، أنشأت الشركة صالات عرض مميزة للمنتجات والخدمات، منها ٥ معارض للسيدات تتمتع بخصوصية كاملة مع طاقم مبيعات نسائي. وقد بلغ عدد مراكز موبايلي الرئيسية ٣٦ مركزاً إلى جانب ٢٤٣ معرضاً من معارض الإمتياز التجارية بالإضافة إلى آلاف محال الإمتياز المشتركة ونقاط البيع المعتمدة ونقاط التوزيع، منتشرة في أكثر من ١٠٨ مدينة في جميع أنحاء المملكة. وتهدف تلك الصالات إلى منح العميل معلومات وخبرة كافية عن كل ما هو جديد في عالم الاتصالات والتكنولوجيا والإنترنت، وكذلك تمكنه من اختبار أحدث أجهزة الاتصالات المتاحة على مستوى العالم وذلك قبل إتخاذ القرار بالشراء، بالإضافة إلى إمكانية استخدام الإنترنت أثناء الإنتظار ودفع الفواتير من خلال جهاز الدفع الآلي. وقد حرصت موبايلي على توفير قسم للدعم الفني لتقديم خدمات ما بعد البيع من خلال خبراء متخصصين للمساعدة في خدمات البرمجة والتوافق لأجهزة الاتصال بالإضافة إلى صيانة الأجهزة.

وكانت منظمة (Retail Design Institute) قد منحت موبايلي جائزة التصميم العالمية لأفضل صالة عرض تم إختيارها لتميزها بمستواها وأناقته وذوقها الرفيع وذلك إعتراً على الرقي والتقدم الذي وصل إليه مستوى صالات العرض لدى موبايلي. وإطلاقاً من حرص موبايلي على أن تكون السباق دائماً في كل ما هو جديد، تستعد الشركة لإطلاق جهاز (Digital Kiosk) الديجتال كيوسك لأول مره في المملكة ومنطقة الشرق الأوسط والذي يحتوي على مكتبة متكاملة من المحتويات الرقمية تتضمن أهم الإصدارات الصوتية والمرئية في المجالات الدينية والترفيهية التي يمكن تحميلها مباشرة من الديجتال كيوسك إلى العديد من وسائط التخزين.

## موبايلي تشارك في معرض جايتكس

قدمت موبايلي من خلال جناحها المشارك في معرض جايتكس لعام ٢٠١٠م خدمات متطورة تعتمد على تقنية (LTE) الحديثة، حيث إستعرضت الشركة خدمة البث الرقمي (IPTV)، وتواصل موبايلي جهودها في هذا الإطار من أجل وضع العملاء على مقربة من الحراك التقني المتجدد بإستمرار وتمهد لبداية عصر رقمي من المرنيات.

## شراكة دولية مع نادي برشلونه

إنضمت موبايلي لإتفاقية الشراكة الدولية في مجال الاتصالات المبرمة بين شركة اتصالات الإماراتية ونادي برشلونه، وتمنح تلك الإتفاقية والتي تستمر لثلاثة سنوات موبايلي عدد من المنافع والمزايا تتضمن منح حقوق إستخدام شعار نادي برشلونه في الحملات الإعلانية، وإيضاً شعار موبايلي ضمن فعاليات النادي لتعزيز بذلك تواجد اسم وعلامة موبايلي في المحافل الرياضية وقلوب جماهير النادي الذي يعد من أكبر اندية العالم في عدد الأعضاء المسجلين في كشوف رسمية.

## إضافة مشغلين جدد في آسيا وأوروبا

عززت موبايلي من إتفاقياتها الدولية مع عدد من المشغلين حول العالم بعد أن وقعت الشركة إتفاقيات للربط البيني للتواصل عن طريق الخدمات الخاصة المقدمة عبر الجيل الثالث المطور، كالمكالمات المرئية والرسائل متعددة الوسائط، وقد ضمت تلك الإتفاقيات مشغلين جدد في كل من إندونيسيا والمغرب وماليزيا ورومانيا والسويد وغيرها من الدول.



## أهم الجوائز العالمية

حصدت موبايلي العديد من الجوائز هذا العام بالإضافة إلى التقارير التي أشادت بأداء الشركة المتميز، يأتي أهمها جائزة أفضل مشغل للعام ٢٠١٠م الممنوحة من مجلس الاتصالات لنول جنوب آسيا والشرق الأوسط وشمال أفريقيا (SAMENA) وذلك بفضل مشاريعها ومبادراتها خلال الأعوام الخمسة الماضية، وتأثيرها الملموس على قطاع الاتصالات في المملكة. كما حصلت موبايلي أيضاً على جائزة سيسكو لأفضل مشروع بيانات مبتكر، وقد اعتبر مشروع موبايلي والذي تقوم فكرته على توفير خدمات إدارة (Managed Services) ذات اعتمادية عالية هو بمثابة نقلة نوعية في تطوير خدمات الاتصالات. هذا وقد وصفت المنظمة العالمية للهاتف المتحرك موبايلي بأنها رائدة النطاق العريض في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وذلك لإسهام الشركة بشكل رئيسي في إنتشار إستخدام إنترنت النطاق العريض المتحرك في المملكة. ونظراً للنتائج العالية التي حققتها الشركة في الأرباح بالإضافة إلى الأرقام القياسية في حجم نقل البيانات من خلال النطاق العريض فقد منحت مجلة "أريبيان بيزنس" موبايلي جائزة أفضل شركة اتصالات في المملكة لعام ٢٠١٠م، كما حصلت الشركة أيضاً على جائزة أفضل مشغل اتصالات في الشرق الأوسط لهذا العام والمقدمة من مجلة (COMMS MEA) المتخصصة في قطاع الاتصالات، وحصل مركزي البيانات الخاص بالشركة في محافظة جدة ومدينة الدمام على تقييم من الدرجة الثالثة (Tier III) الخاص بتصميم مراكز البيانات على مستوى العالم، من قبل معهد (UPTIME) المتخصص في دراسة وتقييم مراكز البيانات العالمية، وجاء على رأس كل هذه الجوائز والتقديرية خطاب الشكر الذي وجهه سمو ولي العهد - حفظه الله - إلى الرئيس التنفيذي للشركة نظراً لمساهمة موبايلي في تطوير خدمات القطاع الحكومي، واعتبر سموه أن مساندة موبايلي لأنشطة المسح البحري السعودي يعكس مدى إهتمام الشركة بمشاركة القطاع الحكومي في تطوير خدماته من أجل مصلحة الوطن والمواطن.

## التوقعات المستقبلية لأعمال الشركة

تعد المملكة العربية السعودية من أكبر إقتصاديات الشرق الأوسط وتمثل ما يقارب نصف الناتج المحلي الإجمالي لنول مجلس التعاون. وقد حظي إقتصاد المملكة بمعدلات نمو جيدة خلال السنوات الماضية مدعوماً بشكل أساسي بارتفاع أسعار النفط وازدياد مساهمات القطاع الخاص. وقد أدى ذلك إلى ارتفاع مستوى دخل الفرد السعودي وتحفيز الإنفاق مما ساهم في إستمرار نمو قطاع الاتصالات. هذا وسوف يستمر نمو قطاع الاتصالات وزيادة الطلب على خدمات البيانات مدعوماً بنمو التعداد السكاني في المملكة، والطبيعة الشابة للتركيبة السكانية - حوالي ٥٠% من إجمالي عدد السكان دون سن الـ ٢٥، وإنتشار الهواتف الذكية (Smart phones)، وتغيير نمط الحياة، وسعي جيل الشباب لإستخدام التقنيات الحديثة كأجهزة الكمبيوتر اللوحي (Tablets) وغيرها.

ومع التوجه العام في تطوير مجتمعات تقنية المعلومات بهدف نقل المملكة إلى الإقتصاد المبني على المعرفة والإعتماد على التقنية في تحقيق ذلك، فإن الدعم الحكومي القوي للإستثمار في مجال تقنية المعلومات والتركيز على قطاع التعليم سيؤدي إلى زيادة الطلب على خدمات الاتصالات وتقنية المعلومات. من جهة أخرى فإنه جاري العمل على إنشاء عدد من المدن الإقتصادية الذكية في جميع أنحاء المملكة يأتي أهمها مدينة المعرفة الإقتصادية بتكلفة قدرها ٦ مليارات دولار.

هذا وقد جاءت المملكة ضمن أفضل خمسة دول في منطقة الشرق الأوسط من حيث مؤشر التطور في خدمات الاتصالات وتقنية المعلومات وفي المرتبة ٥٢ بين ١٥٩ دولة وذلك طبقاً لبعض التقارير العالمية. ووصل قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة إلى مستوى المنافسة العالمية وإلى درجة من النضج والتطور جعله ينافس في خدماته وتنظيماته مختلف أسواق العالم، وأصبح الجانب البحثي عنصراً هاماً في أسلوب عمله.

ومع وصول قطاع خدمات الصوت إلى درجة عالية من التبعية، ترى موبايلي أن فرص تحقيق النمو في المستقبل سوف تتركز على خدمات البيانات خاصة النطاق العريض المتنامي والذي يشهد تغييرات سريعة في التقنيات المستخدمة. وتؤمن الشركة بأن المرونة والسرعة في مواكبة هذه المتغيرات سوف يكون أحد أهم عوامل النجاح، وبالتالي سوف تستمر الشركة في الإنفاق الراسمالي لتطوير الشبكات. هذا وقد قامت موبايلي بالإنهاء من الإختبارات الفنية اللازمة على الجيل الرابع (LTE). وتأتي الأهمية العالية لهذا الجيل المتقدم من التقنيات نظراً لقدرته على مواكبة التطبيقات العصرية والنهيات الطرفية الحديثة التي تتعطش إلى نطاق عريض أسرع مثل البث المرئي الرقمي المباشر وغيرها من الخدمات العصرية. وقد ساهمت تقنية النطاق العريض المتحرك بدور كبير للوصول إلى أعداد أكبر من العملاء الذين لم يتمكنوا من الشبكة الأرضية من خدمتهم إما لأسباب فنية أو تغطية جغرافية، هذا بالإضافة إلى سرعة بناء الشبكة والأبراج التي لا تحتاج إلى أعمال حفر للكوابل النحاسية أو الألياف البصرية للوصول لكل عميل.

كما أنه لا يمكن تجاهل دور شبكة الألياف البصرية (SNFN) والتي امتدت داخل المدن الرئيسية في المملكة بأطوال تصل إلى حوالي ٢٠ ألف كم وذلك نظراً لضرورة وصولها إلى أبراج الشبكة أو المحطات القاعدية.

وسيعمل مشروع الكابل البحري الجديد (تي جي إن الخليج) مع شركة تاتا للاتصالات، والذي يعتبر داعماً ومكملاً لشبكة الألياف البصرية لموبايلي التي تربط بين جميع أنحاء المملكة ودول الجوار، على زيادة إنسيابية حركة البيانات ومضاعفة قدرات الربط الدولي ورفع الطاقة الإستيعابية على صعيد الحزمة العريضة واستخدام الإنترنت وتطبيقات المشاريع. وسوف تسهم الطاقة الإستيعابية الكبيرة المقدره بحوالي ١,٢ تيرابت/ثانية بالوفاء بالتزامات موبايلي تجاه المؤسسات الحكومية وقطاع الأعمال والحصول على حصة سوقية من هذا القطاع المتنامي والمليء بالفرص.

أما من ناحية المركز المالي للشركة، فقد بلغ صافي الدين (Net Debt) ٥,٨٦ مليار ريال في نهاية العام ٢٠١٠م. وقد أدى ارتفاع الربح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المرابحة الإسلامية والزكاة (EBITDA) مع انخفاض صافي الدين إلى هبوط نسبة Net /EBITDA Debt إلى ٠,٩٥ مرة. ونظراً لما تتمتع به الشركة من قوة التدفقات النقدية، فسيكون بوسعها تحقيق التوازن بين الاستمرار في النمو وتوزيع الأرباح مستقبلاً.

### إستراتيجية موبايلي الجديدة "GED"

من هنا جاءت إستراتيجية موبايلي الجديدة المسماة إختصاراً بالـ GED والتي تكشف عن رؤية الشركة المستقبلية للخمس سنوات القادمة وتستند على التوقعات المستقبلية لقطاع الاتصالات في المملكة وتعتمد على الدخول في شراكات إستراتيجية وتقديم خدمات اتصالات متكاملة تتركز على النطاق العريض بشقيه الثابت والمتحرك مدعومة بقوة المركز المالي للشركة.

وتتركز الإستراتيجية الجديدة على تحقيق النمو (Growth) مع أخذ التكلفة بعين الإعتبار وذلك عن طريق رفع معدلات الإستهلاك والنفاد لخدمات النطاق العريض وهو ما يتوافق تماماً مع التوجهات العالمية نظراً لإنخفاض أسعار خدمات الاتصالات في مختلف أنحاء العالم، بالإضافة إلى العمل على زيادة عمليات البيع بالجملة. هذا وقد قامت الشركة بتاريخ ٢٠ ديسمبر ٢٠١٠م بتوقيع إتفاقية تمويل إسلامي قصير الأجل لمدة ١٢ شهراً قابلة للتجديد لستة أشهر أخرى بقيمة ١,٢ مليار ريال سعودي، بسعر مرابحة تنافسي، وذلك مع خمسة بنوك محلية هي: مجموعة سامبا المالية، البنك الأهلي التجاري، بنك الرياض، البنك السعودي البريطاني (ساب) والبنك السعودي الفرنسي. ونحن نرى أن الإستثمار في شركة بيانات الأولى بالإضافة إلى شبكة الألياف البصرية وشبكة الواي ماكس، الذي إعتدته الشركة سابقاً وأدى إلى تعزيز درجة التنافسية لموبايلي في قطاع الأعمال والمؤسسات الحكومية، سوف يسهم في تحقيق النمو أيضاً. وسوف تعمل الشركة أيضاً على تحقيق أعلى درجات الكفاءة التشغيلية (Efficiency) عن طريق المشاركة في استخدام البنية التحتية، والتوظيف الأمثل للتردد الطيفي المتاح لدى

الشركة، والاستخدام الأفضل فيما بين التقنيات. أما في التميز (Differentiation) فسوف تعمل موبايلي على تطوير خدمة العملاء وعلى أن تكون أفضل بيئة عمل. كما سنعمل على تسخير جميع القدرات لتوفير خدمات إبداعية تثري حياة منسوبينا وعلاننا على حدٍ سواء وتفوق توقعاتهم.

### مخاطر الشركة

#### مخاطر الاعتماد على موردي المعدات ومزودي الخدمات

تدخل موبايلي في عقود تزويد البنية التحتية مع العديد من الأطراف. تتحمل هذه الأطراف بموجب هذه الإتفاقيات المسؤولية عن توريد وتصنيع الأجهزة اللازمة وتوفير خدمات التنفيذ، إضافةً الى إدارة خدمات القيمة المضافة. ويتمثل الخطر في تأثر الشبكة سلباً في حالة عدم وفاء الموردين بالإلتزامات المترتبة عليهم.

#### مخاطر تطور تقنيات الاتصالات

حيث أن تقنية الاتصالات عرضة لتغييرات سريعة وان عدداً كبيراً من التطورات الجديدة التي نشهدها حالياً ما هي إلا نتيجة للتطور التقني في هذا القطاع، فإن الشركة لا تستطيع التوقع عما إذا كان من الممكن أن تصبح إحدى التقنيات أو أكثر من التي تستخدمها حالياً غير مناسبة في المستقبل. وبناءً عليه، فقد تحتاج الشركة بأن تقوم بإستثمارات إضافية وتطوير تقنيات جديدة لكي تبقى على مستوى المنافسة.

#### مخاطر الإئتمان

قد تتعرض الشركة على غرار معظم الشركات لخطر الديون المشكوك في تحصيلها من الحسابات اللاحقة الدفع (المفوتر). إن أي إخفاق في تقييم القدرة الإئتمانية للمشاركين الجدد أو أي تدهور في إقتصاد المملكة قد يؤثر على تحصيل المستحقات من العملاء، ويمكن أن يؤدي الى مستويات إخفاق في الدفع غير متوقعة. مما قد يكون له أثر عكسي على أعمال الشركة ووضعها المالي وتوقعاتها ونتائج عملياتها. غير أن حسابات المدينين تتوزع على قاعدة كبيرة ومتنوعة من المشاركين إضافة الى أن الشركة تتبع سياسات تحصيل فعالة.

#### مخاطر التضخم ومعدلات المربحة وسوق الإئتمان

إن التغييرات في معدلات التضخم ومعدلات الفائدة وسوق الإئتمان بشكل كبير وغير متوقع قد يؤثر سلباً على التوقعات في أداء الإقتصاد بما في ذلك قطاع الاتصالات، وقد يحد من نسبة انفاق المستهلكين من أفراد وشركات على خدمات الاتصالات.

#### مخاطر العملات الأجنبية

تقوم الإدارة بمراقبة تقلبات أسعار العملات الأجنبية بشكل متواصل. تعتقد الإدارة، بناءً على خبرتها أنه من غير الضروري التغطية ضد مخاطر العملات الأجنبية. ويتم تكوين إرتباطات مالية للحد من مخاطر التغيير عندما يتراني لإدارة الشركة أهميتها.

#### مخاطر نسبة المربحة

لا يوجد لدى الشركة مخاطر نسبة مربحة ذات أهمية حيث أنه يتم تحديد تكلفة المراجحات لدى البنوك والقروض قصيرة وطويلة الأجل مسبقاً بناءً على أسعار المربحة السارية في السوق. يتم تكوين إرتباطات مالية للحد من مخاطر التغيير عندما يتراني لإدارة الشركة أهميتها.

## مخاطر السيولة

تقوم الإدارة بمراقبة مخاطر السيولة بصفة دورية للتمويلات المتاحة والإلتزامات الحالية والمستقبلية. كما تراقب الشركة التدفقات النقدية الفعلية وموائمة إستحقاقات الموجودات المالية مع المطلوبات المالية. ولا ترى الشركة أنها عرضة لمخاطر جوهرية متعلقة بالسيولة.

## مخاطر الإرتفاع في معدلات النفاذ

مع إزدياد المنافسة فإنه من الطبيعي أن تكون حصة موبايلي السوقية عرضة لمخاطر التراجع. وقد يتخلى بعض المشتركين عن خدمات المشغلين الحاليين. وإذا ما بلغت هذه الخسارة مقداراً كبيراً، فإن إيرادات وأرباح موبايلي قد تتأثر سلباً.

## أبرز المنتجات والعروض

كعادتها أطلقت موبايلي هذا العام العديد من المنتجات الجديدة والعروض الترويجية بهدف الحفاظ على قاعدة عملائها والوصول لمشاركين جدد، وكذلك تحفيز الاستخدام.

## موبايلي تنفرد بتوفير أول بيئة عمل تعنى بالحوسبة السحابية

نجحت موبايلي بإنفرادها بتوفير أول بيئة عمل تعنى بالحوسبة السحابية (Cloud Computing) وذلك كأول شركة في منطقة الشرق الأوسط تطلق خدمات تستهدف الشركات والمؤسسات المتوسطة والصغيرة لإدارة ملفاتهم وبرامجهم عن طريق الإنترنت باعتمادية وموثوقية تامة دون الحاجة إلى توفير تطبيقات على أجهزة معينة من خلال مركز بيانات متطور قادر على توفير تطبيقات وبرامج تخدم عمل هذه المؤسسات. إضافة إلى الدور الكبير الذي تلعبه بيئة الحوسبة السحابية في خفض المصاريف إلى جانب إعفاء المستخدمين من عناء صيانة ومتابعة برامج تقنيات المعلومات والبنية التحتية.

## أحدث الألعاب الإلكترونية عبر الهاتف المتحرك

أتاحت موبايلي لمستخدميها فرصة الإستمتاع بأحدث الألعاب عبر الهاتف المتحرك وذلك بالتعاون مع شركة (Gameloft) أكبر مصنع لألعاب الهاتف المتحرك في العالم، وأسهمت شبكة الجيل الثالث المطورة التي تملكها موبايلي في سهولة الدخول إلى الموقع وتحميل الألعاب بسرعة فائقة، وهي تتضمن أيضاً ألعاب مشاركة على الإنترنت مع منافسين من دول العالم المختلفة موفرة بذلك أحدث التطبيقات المتعلقة بالهاتف المتحرك حول العالم.

## أجهزة كنكت متنوعة

إستمراراً لجهودها البحثية لتوطين كل ما هو جديد في تقنيات وأجهزة الاتصالات، طرحت موبايلي مجموعة متنوعة من أجهزة الكنكت كارد الحديثة منها جهازي (تيربو راوتر) و (كنكت تيربو) المميزين بسرعتهم الفائقة التي تصل إلى ٢١,٦ ميجا بت/ثانية، وجهاز (فيراري كنكت) الذي يتميز بتصميمه الجذاب ويستوحى هويته من فريق فيراري العالمي بلونه الأحمر الخاص، وكذلك جهاز كنكت (Long Tail) المزود بزر يعمل على شبك أو فصل الإتصال بشبكة الإنترنت، هذا بالإضافة إلى أحدث أجهزة كنكت (ميني واي فاي) والذي يتيح لأكثر من شخص إستخدام الإنترنت في وقت واحد وأيضاً أجهزة (كنكت كأس العالم) و(كنكت كرة القدم)، وقد طرحت كل هذه الأجهزة من خلال عدد من الباقات التي تتناسب مع جميع إحتياجات العملاء.

### جهاز (أي فون ٤)

طرحت موبايلي أحدث جهاز أي فون في المملكة (أي فون ٤) من خلال عدد من الباقات المفوترة والمسبقة الدفع التي تم تصميمها لكي تتناسب مع إحتياجات العملاء. وقد دشنت موبايلي تطبيقاً خاصاً بمستخدمي الجهاز يتيح لهم الإطلاع على فواتيرهم وتحويل أرصنتهم والوصول إلى مواقع فروع موبايلي بكافة أرجاء المملكة وذلك كأول شركة اتصالات عربية تقدم تطبيقاً متكاملًا ومجانياً ضمن منتجات شركة (Apple) الرائدة.

### أحدث الإصدارات من أجهزه بلاك بيري في المملكة

طرحت موبايلي أحدث إصدارات من أجهزة البلاك بيري منها جهاز بلاك بيري (٢ Storm) المزود بخاصية اللمس، كما طرحت الشركة جهاز بلاك بيري (Kepler) المدعوم بالجيل الثالث ولوحة مفاتيح تحمل اللغتين العربية والإنجليزية معاً، بالإضافة إلى سعة تخزين تصل إلى ٣٢ جيجابايت، و جهاز بلاك بيري (٩٨٠٠ Torch) بمواصفات متطورة ومدعوم بتقنيات تسهل التواصل الإجتماعي. كما طرحت موبايلي جهاز (Impatica Show Mate) والذي يعمل بشكل متكامل مع البلاك بيري ويدعم العديد من تطبيقات الأعمال. هذا وقد قامت موبايلي بترقية سعة الباقات لخدمة البلاك بيري لتصبح مفتوحة الإستخدام. ومؤخراً تم طرح أحدث إصدار من أجهزة بلاك بيري في المملكة (Bold ٩٧٨٠) بسعر ٢١٩٩ ريال سعودي مع خدمة بلاك بيري للأفراد ب ٩٩ ريال تتضمن ٢ جيجابايت مجاناً شهرياً، فيما تعتبر الباقة الأفضل في المملكة حيث لا تتعدى تكلفة الإستخدام الزائد هلتين لكل كيلوبايت.

### جهاز (أيسر فيراري ليكويد)

طرحت موبايلي أحدث هاتف متحرك ذكي "أيسر فيراري ليكويد" بشكل حصري بالمملكة، ويتميز بتصميمه الأنيق ويتوفر مع شريحة إتصال مسبقة الدفع تحمل علامة "فيراري" مزودة ب ٥ جيجا إنترنت مجاناً لمدة ثلاثة شهور يتم تفعيلها بمجرد تشغيله. ويستلهم الجهاز تصميمه وشكله الجذاب إلى جانب وزنه الخفيف من وحي فريق "فيراري"، حيث يحمل "ليكويد" هوية فيراري بلونها الأحمر المميز، بتناغم مع مفاتيح الكروم ذات تأثير عاكس أسود، في تمازج أخاذ مع شعار موبايلي.

### باقة (راقي) مطورة مع خدمات ومزايا إضافية

طورت موبايلي باقة (راقي) المخصصة لكبار العملاء، وذلك بإضافة مزايا ذات قيمة مضافة تشمل باقات مخفضة للمكالمات والرسائل الدولية، وإستخدام الإنترنت أثناء التجوال وكذلك دقائق مخفضة للمكالمات المحلية، كما أضافت موبايلي خدمة البلاك بيري إلى جانب توفير أجهزة بلاك بيري بسعر مميز لمشركي الباقة. هذا بالإضافة إلى باقة إنترنت التجوال وباقة ٥ جيجا بيانات محلية على الشريحة الصوتية مع باقة الإنترنت الغير محدودة على شريحة البيانات، وأيضاً خدمة الشرائح المتعددة للعائلة وخدمة (راحتي) وعضوية (بريورتي باس).

### باقات وأسعار جديدة لخدمة (برودباند في البيت) و (برودباند USB)

إنطلاقاً من حرص موبايلي على إعطاء عملائها ميزة التواصل دون إنقطاع وبسرعة عالية فقد طرحت الشركة أسعار جديدة لباقات البرودباند في البيت (الواي ماكس)، بحيث يستطيع العملاء إختيار السرعات التي تناسبهم والتي تبدأ من ٢٥٦ كيلوبت/ثانية وتصل إلى ٢ ميجابت/ثانية، كما أتاحت حرية إختيار مدة الإشتراك ما بين شهر واحد وحتى ١٢ شهر، بالإضافة إلى توفير أحدث جهاز مودم لخدمة الواي ماكس يتميز



بسهولة التركيب والتشغيل (Plug & Play) ولا يتطلب أي وصلات أرضية. وفي أحدث إصداراتها، طرحت شركة بيانات الأولى التابعة لجهاز برودباند USB المدعوم بشبكة الواي ماكس عالية السرعة للإستخدام خارج المنزل.

#### خدمة البث التلفزيوني المباشر

أطلقت موبايلى خدمة البث التلفزيوني المباشر من الجيل الثالث المطور والتي تمكن العملاء من مشاهدة برامجهم المفضلة في وقتها المعروف على القناة مع العديد من خيارات القنوات مثل MBC، CNBC العربية، CNN، الإخبارية، التلفزيون السعودي "القناة الأولى"، التلفزيون السعودي "الرياضية"، قناة العفاسي، سبيس تون، قناة هي، ميلودي أفلام، ويليز TV، زوم "قناة هندية"، تي إف سي "قناة فلبينية"، جيتكس "قناة أطفال"، فويل "قناة إستكشاف". وقد فعلت موبايلى الخدمة لجميع عملائها في البطاقات المسبقة الدفع والمفوترة وبدون الحاجة إلى تغيير الشريحة الحالية.

#### خدمة شحن الرصيد أثناء التجوال

أتاحت موبايلى خدمة شحن الرصيد لمشتركي الخطوط مسبقاً الدفع المتجولين على شبكتي اتصالات الإمارات واتصالات مصر، وذلك من خلال بطاقات الشحن التابعة للشركتين، ومن ناحية أخرى بات بمقدور زوار المملكة وحجاج بيت الله الحرام والمعتزمين من عملاء الشركتين الإستفادة من هذه الخدمة أثناء تجوالهم على شبكة موبايلى باستخدام بطاقات الشحن الخاصة بالشركة.

#### خدمة الشرائح المتعددة

أطلقت موبايلى خدمة الشرائح المتعددة (Multi SIM) بحد أقصى ٥ شرائح للرقم نفسه وبفاتورة واحدة، في خطوة تهدف إلى إبقاء العملاء على تواصل تام بكل خدمات موبايلى بطريقة عصرية. وتمكن الشرائح المتعددة العملاء من إستخدام رقم الهاتف المتحرك لعدة أجهزة في الوقت نفسه مثل أي فون، بلاك بيري، أي باد، بالإضافة إلى أجهزة الـ"كنكت"، لتوفر بذلك عناء تبديل الشرائح من جهاز إلى آخر مع منح العميل حرية تقسيم الشرائح حسب الحاجة، سواء للبيانات أو المكالمات الصوتية أو البلاك بيري.

#### إنترنت تجوال عن طريق الواي فاي

أطلقت موبايلى خدمة "إنترنت تجوال" وذلك كأول شركة اتصالات في المملكة تطرح هذه الخدمة لمشتركيها من الأفراد وقطاع الأعمال، لتتيح لهم بذلك أكبر تغطية واي فاي في العالم عبر ١٤٨ ألف نقطة توصيل في معظم المطارات والفنادق والمقاهي العالمية. هذا وقد طرحت موبايلى لهذه الخدمة ٥ باقات مفتوحة الإستخدام بحيث تتناسب مع المدة التي ينوي العميل قضائها خارج المملكة.

#### خدمة رسائل المجموعات

أطلقت موبايلى خدمة رسائل المجموعات (SMS Plus) التي تمكن العملاء من إرسال رسائل نصية إلى عشرين مشتركاً في شبكة موبايلى في نفس الوقت وذلك بسهولة عالية في الإستخدام وتكلفة أقل.

### باقعة للماسنجر

في إطار سعيها المتواصل لتعزيز طرق التواصل بين العملاء، أطلقت موبايلي باقعة (الويندوز لايف ماسنجر) والتي تتيح للعملاء إرسال رسائل فورية لإصدقانهم والبقاء على تواصل دائم معهم عبر (الويندوز لايف ماسنجر)، ويشمل العرض هاتف متحرك داعم للخدمة وشريحة اتصال بالإضافة إلى إشتراك مجاني لمدة ٣ شهور باقعة الـ ١ جيجابايت.

### موبايلي روم توك

أطلقت الشركة خدمة "موبايلي روم توك" لعملاء الباقات مسبقة الدفع والمفوترة أثناء تجوالهم خارج المملكة كطريقة بديلة لإجراء المكالمات وإرسال الرسائل القصيرة أثناء سفرهم في الخارج وبفلس التكلفة المحلية، وذلك من خلال برنامج يمكن تحميله عن طريق بوابة موبايلي الإلكترونية على جهاز الكمبيوتر المحمول.

### شركاء جدد في برنامج (نقاطي)

أضافت موبايلي شركاء جدد لبرنامج الولاء (نقاطي) الذي يهدف إلى تعزيز إرتفاع مستويات الرضى من قبل العملاء ويعمل بشكل تلقائي دون الحاجة إلى تفعيل من قبل العميل، ومن أبرز هؤلاء الشركاء الجدد شركة المصباح المحدودة والتي تملك العديد من صالات البيع في المطارات الرئيسية بالمملكة، ومطاعم إنتركوت العالمية بالإضافة إلى إبرام شراكة متخصصة مع (بريورتي باس) وهو برنامج دولي يمنح الأعضاء حق الدخول إلى صالات كبار الشخصيات في المطارات المحلية والدولية وتقدم خدماتها في أكثر من ٦٠٠ صالة لكبار الشخصيات في العديد من المطارات حول العالم، كما وقعت موبايلي أيضاً إتفاقية مع نادي السفر العالمي (GTC) متيحة بذلك العديد من الخدمات السياحية المتميزة لعملائها، منها الإستفادة من الخصومات في العديد من المطاعم ومعارض التسوق في المملكة، إضافة إلى إتاحة فرصة الإستمتاع بالتسوق في أكبر وأحدث متاجر المملكة في قطاع التجزئة (كارفور) في خطوة من شأنها أن تتيح خيارات تسوق متنوعة لعملاء الشركة.

### عروض ترويجية

أطلقت موبايلي هذا العام العديد من العروض الترويجية بهدف الحفاظ على المشتركين الحاليين وكذلك استقطاب مشتركين جدد، يأتي أهمها تخفيض المكالمات الدولية إلى معظم دول العالم لباقيات (خطي، خطي بلس، نجمة، الموج الأزرق، فلة، مدى، حلا، أنيس ووفير، راقى، وبقعة أي فون) والذي يهدف إلى إتاحة الفرصة لمشركي هذه الباقات للتواصل مع معظم دول العالم بأقل الأسعار ودون تحديد وقت معين ومن أول دقيقة. كما أطلقت الشركة أيضاً عرضاً خاصاً على باقاتها المفوترة للمشاركين الجدد حيث منحت الشركة ٢٧ دقيقة مجانية لكل مكالمة يجريها المشترك داخل شبكة موبايلي وذلك بعد إنقضاء الدقيقة الثالثة، بالإضافة إلى عرض إعفاء جميع عملاء الخطوط المفوترة الجدد من الرسوم الشهرية لمدة ثلاثة أشهر والحصول على رقم مميز وبقعة إنترنت لمدة ثلاثة أشهر غير متتالية.

وبالنسبة لمشركي الباقات المسبقة الدفع فقد قامت موبايلي بتخفيض أسعار باقاتها (حلا، حلا بلس، فلة، الموج الأزرق) ودون أن تتأثر فترة الصلاحية للرصيد المبدئي البالغ ١٨٠ يوماً من إجراء أول مكالمة، أو فترة السماح التي تبلغ ١٥ يوماً. ومن ناحية أخرى فقد أطلقت شركة بيانات الأولى التابعة عرضاً يمنح المشتركين الجدد في خدمة برودباند في البيت مدة إشتراك إضافية مجانية تختلف على حسب مدة الإشتراك الأصلية، كما أطلقت موبايلي أيضاً عروضاً على باقعة موبايلي كنكت ١G، يحصل من خلاله المشتركون على جهاز كنكت HSPA مع شريحة بيانات بالإضافة إلى بيانات مجانية بحجم ١G لمدة ثلاثة أشهر، كما أطلقت عرضاً آخر على أجهزة (كنكت مودم) و(كنكت راوتر)

مع شرائح البيانات تمكن المشتركين الجدد من الحصول على إشترك شهر مجاني عند تجديد الإشترك سواء في الباقات المفوترة أو المسبقة الدفع.

### لجان مجلس الإدارة الرئيسية

#### لجنة المراجعة

تمتلك لجنة المراجعة صلاحية إجراء أو التفويض بإجراء التحقيقات في أية أمور تقع ضمن نطاق مسؤوليات اللجنة. و يُسمح للجنة بالوصول إلى أعضاء الإدارة التنفيذية والإطلاع على كافة المعلومات المتعلقة بمسؤوليات اللجنة، دون قيد أو شرط. ومن أهم المهام التي تضطلع بها اللجنة، رفع تقارير إلى مجلس الإدارة عن الإجراءات والتوصيات التي تراها مناسبة، والاجتماع مع المدقق الداخلي والمدققين الخارجيين والإدارة التنفيذية للشركة لبحث أية أمور جوهرية، وتراجع اللجنة وتناقش الإعلانات المتعلقة بالنتائج المالية ربع السنوية والسنوية، كما تضع اللجنة إجراءات للتعامل مع الشكاوى التي تتلقاها الشركة بخصوص أي أمور محاسبية أو تدقيقية مشكوك فيها بالإضافة إلى وضع سياسات واضحة للتعامل مع المدققين الخارجيين أو موظفيهم السابقين. وتتشكل اللجنة من كل من الاستاذ/ محمد الأشقر (رئيساً) والاستاذ/ سالم علي الثرهان والاستاذ/ صالح ناصر الجاسر والاستاذ/ عبدالله الرويس (سكرتيراً). وقد اجتمعت ٥ مرات خلال العام ٢٠١٠م.

#### لجنة المخاطر

تشهد البيئة التي تعمل فيها موبايلي منذ إنشاء الشركة وحتى اليوم عدة تغيرات مع ازدياد حدة المنافسة وزيادة عدد المشغلين في السوق وازدياد المتطلبات التنظيمية وتطور التقنيات وتبعات الأزمة المالية العالمية وما شابه ذلك. من هنا، تم تأسيس "إدارة مخاطر الشركة وإستمرارية الأعمال" استجابةً لتغيرات السوق ومواكبة الأوضاع الاقتصادية وتنمية أعمال الشركة والمحافظة عليها مستقبلاً. كما أنشأ مجلس الإدارة "لجنة المخاطر"، المكونة من الاستاذ/ احمد عبدالكريم جلفار (رئيساً) والمهندس/ خالد عمر الكاف والاستاذ/ محمد ابراهيم المنصور والاستاذ/ محمد أمين بن يحيى، تضطلع بمهام مراقبة وتطوير وتنفيذ نظام إدارة المخاطر في الشركة بما في ذلك استمرارية الأعمال في إدارات الشركة كلها. وقد اجتمعت ٣ مرات خلال العام ٢٠١٠م.

#### لجنة الترشيحات والمكافآت

شكل مجلس إدارة الشركة لجنة الترشيحات والمكافآت والمكونة من كل من الاستاذ/ محمد حسن عمران الشامسي (رئيساً) والدكتور/ فهد المبارك والاستاذ/ عبدالعزيز الجميح والاستاذ/ عبدالله الرويس (سكرتيراً). وقد اجتمعت ٣ مرات خلال العام ٢٠١٠م.



ملخص النتائج المالية الموحدة للشركة للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م

يلخص الجدول التالي المركز المالي للشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦:

(مليون ريال سعودي)

<u>٢٠١٠م</u>	<u>٢٠٠٩م</u>	<u>٢٠٠٨م</u>	<u>٢٠٠٧م</u>	<u>٢٠٠٦م</u>	
موحدة	موحدة	موحدة	غير موحدة	غير موحدة	
٩,٤١٥	٨,٤٧٣	٦,٦٢١	٣,١١٤	٢,٠٤١	الموجودات المتداولة
٢٤,٠١٥	٢٢,٣٤٩	٢٠,٥٧٠	١٦,٧٦٧	١٥,٦٤٨	الموجودات غير المتداولة
<u>٣٣,٤٣٠</u>	<u>٣٠,٨٢٢</u>	<u>٢٧,١٩١</u>	<u>١٩,٨٨١</u>	<u>١٧,٦٨٩</u>	إجمالي الموجودات
١٢,٢٥٦	١٢,٠٨٤	١٠,٧٤٩	٦,٠٢٩	١١,٥٤٣	المطلوبات المتداولة
٥,٥٩٥	٦,٤٩٥	٦,٦٨٨	٧,٩٣٩	١,٦١٤	المطلوبات غير المتداولة
<u>١٧,٨٥١</u>	<u>١٨,٥٧٩</u>	<u>١٧,٤٣٧</u>	<u>١٣,٩٦٨</u>	<u>١٣,١٥٧</u>	إجمالي المطلوبات
١٥,٥٧٩	١٢,٢٤٣	٩,٧٥٤	٥,٩١٣	٤,٥٣٢	حقوق المساهمين
<u>٣٣,٤٣٠</u>	<u>٣٠,٨٢٢</u>	<u>٢٧,١٩١</u>	<u>١٩,٨٨١</u>	<u>١٧,٦٨٩</u>	إجمالي المطلوبات وحقوق المساهمين

بلغ إجمالي موجودات الشركة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م ٣٣,٤٣٠ مليون ريال سعودي، في حين بلغ إجمالي مطلوبات الشركة ١٧,٨٥١ مليون ريال سعودي وحقوق المساهمين ١٥,٥٧٩ مليون ريال سعودي كما في ذلك التاريخ.

وتمثلت معظم الموجودات في الممتلكات والمعدات والتي بلغت صافي قيمتها الدفترية ١٢,٤٥٧ مليون ريال سعودي، فيما تمثلت معظم المطلوبات في القروض والتي بلغت ٧,٩٧٢ مليون ريال سعودي. وقد تم إستخدامها في تشغيل وتأسيس البنية التحتية للشركة ومتطلبات رأس المال العامل.

بلغ رصيد احتياطي مكافأة نهاية الخدمة لمصلحة موظفي الشركة ٦٦ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م.

## القروض

قامت الشركة خلال الربع الرابع من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل قصيرة الأجل متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ١,٢ مليار ريال سعودي بترتيب من بنك محلي ومشاركة بنوك محلية أخرى لتمويل المصاريف الرأسمالية ومتطلبات رأس المال العامل بلغ الرصيد المستخدم ٦٠٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة خلال الربع الأول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل مع بنك محلي متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ٢٥٠ مليون ريال سعودي على شكل أوراق دفع لتمويل متطلبات رأس المال العامل تم سداد الرصيد القائم والبالغ ٢٢١ مليون ريال سعودي بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة خلال الربع الأول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مع بنك اجنبي بقيمة ٥٥ مليون دولار امريكي ( يعادل مبلغ ٢٠٦ مليون ريال سعودي ) استخدمت بالكامل لتمويل متطلبات رأس المال العامل. تم سداد الرصيد القائم بالكامل كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

قامت الشركة في ١١ أكتوبر ٢٠٠٩ بتوقيع إتفاقية تمويل مع مجموعة من البنوك المحلية لتمويل الشركة بقرض طويل الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ١,٥ مليار ريال سعودي تم إستخدامه لسداد القرض قصير الأجل كانت الشركة قد حصلت عليه سابقاً لتمويل حيازة شركة تابعة بلغ الرصيد القائم من القرض ١,٢ مليار ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠. حيث تم سداد ٣٠٠ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠١٠م.

تبلغ مدة القرض طويل الأجل المذكور أعلاه أربع سنوات ويتم سداده على أقساط نصف سنوية، كما يتم سداد المراجعة كل ربع سنة على أن يتم سداد القسط الأخير في ١٤ أكتوبر ٢٠١٣.

تم توقيع إتفاقية تمويل بترتيب من بنك محلي ومشاركة بنوك أخرى في ١٤ مارس ٢٠٠٧ لتمويل الشركة بقرض طويل الأجل متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية بقيمة ٢,٨٨ مليار دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ١٠,٧٨ مليار ريال سعودي ) حيث تنص إتفاقية القرض المذكور أعلاه على بيع دقائق الإتصال الهوائي للبنوك المشاركة ومن ثم إعادة توزيعها على مشركي الشركة بالنيابة عن البنوك المشاركة.

تم جدولة الحصول على القرض على النحو التالي :

- أ ) المتحصل من بيع الدقائق وإعادة توزيعها بمبلغ ٢,٤٥ مليار دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٩,١٩ مليار ريال سعودي ).
- ب ) قرض مرابحة لتمويل رأس المال العامل بمبلغ ٢٢٥ مليون دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٨٤٣,٧٥ مليون ريال سعودي ).
- ج ) تمويل مرابحة للدعم المالي بمبلغ ٢٠٠ مليون دولار أمريكي ( يعادل مبلغ ٧٥٠ مليون ريال سعودي ).

هذا وقد قامت الشركة بإستلام قيمة قرض بيع الدقائق وإعادة توزيعها في ٢٩ مارس ٢٠٠٧ والبالغ ٩,١٩ مليار ريال سعودي وتم إستخدام هذا المبلغ في سداد قرض سابق بمبلغ ٧,١ مليار ريال سعودي بالإضافة إلى قروض المساهمين المؤسسين. وقد انتهت صلاحية قرض المرابحة لتمويل رأس المال العامل دون الحاجة اليه، كما لم يتم إستخدام تمويل المرابحة للدعم المالي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.

تبلغ مدة القرض أعلاه ست سنوات يتم سداده على أقساط نصف سنوية مجدولة، كما يتم سداد المراجعة كل ربع سنة على أن يتم سداد القسط الأخير في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢ بلغ الرصيد القائم من القرض ٥,٢ مليار ريال سعودي. حيث تم سداد ١,٤٧٠ مليون ريال سعودي خلال عام ٢٠١٠م.

كما يوجد لدى الشركة التابعة، شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات تسهيلات بنكية على شكل سحب على المكشوف وقروض قصيرة الأجل وأوراق دفع لتمويل متطلبات رأس المال العامل والتي بلغ الرصيد المستخدم منها ٣٧٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر

٢٠٠٩. قامت الشركة التابعة خلال الربع الاول من عام ٢٠١٠ بتوقيع اتفاقية تمويل طويلة الاجل مع بنك محلي متوافقة مع أحكام الشريعة الاسلامية بمبلغ ٣٧٠ مليون ريال سعودي تم استخدامها في سداد القروض قصيرة الأجل وأوراق الدفع سابقة الذكر . تبلغ مدة القرض طويل الاجل اعلاه أربع سنوات يتم سداه على أقساط نصف سنوية مجدولة ، كما يتم سداد القسط الأول بعد ١٨ شهر من تاريخ استخدام القرض .

قامت الشركة التابعة شركة بيانات الأولى لخدمات الشبكات بتوقيع إتفاقية تمويل متوافقة مع أحكام الشريعة الاسلامية مع أحد البنوك المحلية في ١٩ أكتوبر ٢٠٠٩ بمبلغ ٩٠٠ مليون ريال سعودي وذلك لتمويل متطلبات شراء أصول للشركة. بلغ صافي الرصيد المستخدم من إتفاقية التمويل ٦٣٠ مليون ريال سعودي كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ (١٠٠ مليون ريال سعودي: ٢٠٠٩).

تبلغ مدة القرض طويل الاجل اعلاه ست سنوات يتم سداه على أقساط نصف سنوية مجدولة ، كما يتم سداد القسط الأول بعد ٣٦ شهر من تاريخ توقيع الإتفاقية، على ان يتم سداد القسط الاخير في ١٩ أكتوبر ٢٠١٥.

#### القروض القائمة كما في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ م

نوع القرض	تاريخ الحصول على القرض	سداد أصل القرض	مدة القرض (سنة)	رصيد القرض (مليون ريال سعودي)
قرض طويل الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	١١ أكتوبر ٢٠٠٩	على أقساط نصف سنوية ويستحق القسط الأخير في ١٤ أكتوبر ٢٠١٣	٤	١,٢٠٠
قرض طويل الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	١٤ مارس ٢٠٠٧	على أقساط نصف سنوية تم سداد السبعة أقساط الأولى ويستحق القسط الأخير في ٣١ ديسمبر ٢٠١٢	٦	٥,٢٣٧
اتفاقية تمويل طويلة الأجل متوافقة مع الشريعة الإسلامية (للشركة التابعة بيانات الأولى)	١٩ أكتوبر ٢٠٠٩	على أقساط نصف سنوية تبدأ في نهاية السنة الثالثة من تاريخ الحصول على القرض	٦	٦٣٠
قرض طويل الأجل (للشركة التابعة بيانات الأولى)	٢٨ فبراير ٢٠١٠	أقساط نصف سنوية تبدأ ٣١ أغسطس ٢٠١١	٤	٣٧٠
قرض قصير الأجل متوافق مع الشريعة الإسلامية	٢٨ ديسمبر ٢٠١٠	يسدد في ٢٧ ديسمبر ٢٠١١	١	٦٠٠

يلخص الجدول التالي قائمة الدخل للشركة للسنوات المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ و ٢٠٠٩ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦:

**(مليون ريال سعودي)**

نسبة التغير	قيمة التغير	٢٠٠٦م	٢٠٠٧م	٢٠٠٨م	٢٠٠٩م	٢٠١٠م	
٠٩/١٠	٠٩/١٠	غير موحدة	غير موحدة	موحدة	موحدة	موحدة	
٢٣%	٢,٩٥٥	٥,٨٤١	٨,٤٤٠	١٠,٧٩٥	١٣,٠٥٨	١٦,٠١٣	إيرادات الخدمات
٣١%	(١,٧١٨)	(٢,٦٨٠)	(٣,٧٧٩)	(٤,٧٦٨)	(٥,٥١٢)	(٧,٢٣٠)	تكلفة الخدمات
١٦%	١,٢٣٧	٣,١٦١	٤,٦٦١	٦,٠٢٧	٧,٥٤٦	٨,٧٨٣	إجمالي الربح
٠,٣%	(٣)	(٣٦٥)	(٦٤١)	(٨١٥)	(١,٠٩٣)	(١,٠٩٦)	مصاريف بيعية وتسويقية
(٦%)	٩٣	(٧٩٦)	(١,٠٧٢)	(١,٤١٨)	(١,٦١٦)	(١,٥٢٣)	مصاريف إدارية وعومية
١١%	(١٨١)	(٨٤٥)	(١,٠٣١)	(١,٢٩٩)	(١,٦٢٩)	(١,٨١٠)	الإستهلاك و الإطفاء الربح من العمليات
٣٦%	١,١٤٦	١,١٥٥	١,٩١٧	٢,٤٩٥	٣,٢٠٨	٤,٣٥٤	التشغيلية
(٢٨)%	٥٨	(٤٧٩)	(٥٥٦)	(٤٣٧)	(٢٠٤)	(١٤٦)	مصاريف تمويلية
٧١%	٢٩	٢٤	٤٣	٤١	٤١	٧٠	إيرادات أخرى
١١٦%	(٣٦)	-	(٢٤)	(٧)	(٣١)	(٦٧)	الزكاة
٤٠%	١,١٩٧	٧٠٠	١,٣٨٠	٢,٠٩٢	٣,٠١٤	٤,٢١١	الربح الصافي

بلغ إجمالي إيرادات الشركة ١٦,٠١٣ مليون ريال سعودي للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ م، فيما بلغ صافي المصاريف ١١,٨٠٢ مليون ريال سعودي. وقد بلغت الأرباح قبل خصم الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المرابحة الإسلامية والزكاة ٦,١٦٤ مليون ريال سعودي. هذا وقد بلغ إجمالي الإستهلاك والإطفاء وتكاليف المرابحة الإسلامية والزكاة ٢,٠٢٤ مليون ريال سعودي. هذا وقد بلغت صافي أرباح الشركة ٤,٢١١ مليون ريال سعودي للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ م أي بنسبة زيادة ٤٠ % عن العام الماضي.

تجدر الإشارة بأنه لا يتوفر تحليل جغرافي لإجمالي إيرادات الشركة نظراً لطبيعة عمل القطاع وذلك لأن الإيراد الناتج عن المشترك ليس مرتبط بمنطقة واحدة حيث أن المشترك يتم إنشاء حسابه في منطقة ما أما مكالماته التي يتم فوترته عليها قد تكون في عدة مناطق وذلك بحسب تواجده داخل المملكة. أما المكالمات الدولية التي يجريها فلا يمكن ربطها بأي منطقة لأنها تتم خارج حدود المملكة.

### المدفوعات النظامية المستحقة السداد:

<u>المبلغ (مليون ريال سعودي)</u>	<u>الجهة مستحقة السداد</u>	<u>البيان</u>
٥٤٦	هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات	رسوم مشاركة الحكومة في العوائد
٣٦	هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات	رسوم الرخصة
٨٢	مصلحة الزكاة والدخل	الزكاة

### سياسة توزيع الأرباح

وفقاً للنظام الأساسي للشركة، يجب ان يصدر أي قرار يتعلق بتوزيع أية ارباح على المساهمين بقيمة هذه الأرباح من الجمعية العامة العادية للشركة استناداً لتوصية من مجلس إدارتها. وقد تتفاوت قيمة هذه الأرباح من سنة لأخرى. وبطبيعة الحال، سوف يخضع الإعلان عن الأرباح الى اية قيود منصوص عليها في النظام الأساسي للشركة وفي القوانين السارية. وقد يتأثر هذا الإعلان بعدد من العوامل، منها التوقعات التجارية للشركة، ومتطلبات السيولة، والأداء المالي، وأوضاع السوق، والمناخ الإقتصادي العام. هذا وقد نصت المادة ٤٢ من النظام الأساسي للشركة على أن توزع أرباح الشركة الصافية السنوية بعد خصم جميع المصروفات العمومية والتكاليف الأخرى بما في ذلك قروض المساهمين والزكاة على الوجه الآتي:

- تجنيب (١٠%) من الأرباح الصافية لتكون احتياطي نظامي ويجوز للجمعية العامة العادية وقف هذا التجنيب متى بلغ الاحتياطي المذكور نصف رأس المال.
- للجمعية العامة العادية بناء على إقتراح مجلس الإدارة أن تجنب نسبة مئوية من الأرباح الصافية لتكوين احتياطي كافي يخصص لأغراض معينة.
- دفع الأرباح إلى المساهمين.

وكان مجلس إدارة الشركة قد قرر في إجتماعه المنعقد بتاريخ ٢٠١٠/١٠/٢١م أن يتم توزيع الأرباح التي تتحقق على نحو نصف سنوي اعتباراً من السنة المالية ٢٠١١م.

### الزكاة

يتم احتساب الزكاة وفقاً لقوانين الزكاة وضريبة الدخل وأنظمة مصلحة الزكاة والدخل المعمول بها في المملكة، وتُحمل التزامات الزكاة على قائمة الدخل.

### مجلس الإدارة

فيما يلي عضوية أعضاء مجلس الإدارة في الشركات المساهمة الأخرى:

عضوية مجالس الإدارة الأخرى	الإسم	
شركة الأسمدة العربية السعودية (سافكو)	الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف	١
المجموعة السعودية للأبحاث والتسويق، وشركة بوبا العربية للتأمين التعاوني	الأستاذ/ صالح ناصر الجاسر	٢
البنك السعودي الهولندي	الدكتور/ فهد عبد الله المبارك	٣

### اجتماعات مجلس الإدارة خلال العام ٢٠١٠م

المشاركة في اجتماعات المجلس	عدد اجتماعات المجلس (٥)	
	اسم عضو مجلس الإدارة	
٥	المهندس/ عبد العزيز صالح الصغير	
٥	المهندس/ خالد عمر الكاف	
٥	الأستاذ/ محمد حسن الشامسي	
٥	الأستاذ/ سالم علي الشرهان	
٥	الأستاذ/ أحمد عبدالكريم جلفار	
٥	الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف	
٥	الأستاذ/ صالح ناصر الجاسر	
٥	الأستاذ/ عبد العزيز حمد الجميح	
٤	الدكتور/ فهد عبد الله المبارك	
٥	الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور	

وصف لأي مصلحة تعود لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر في أسهم أو أدوات دين الشركة أو أي من شركاتها التابعة

عدد الأسهم نهاية العام م ٢٠١٠	عدد الأسهم بداية العام م ٢٠١٠	تصنيف العضوية	الإسم
١٧,٤٢٣,٤٣٢	١٧,٤٢٣,٤٣٢	رئيس مجلس الإدارة / غير تنفيذي - مستقل	المهندس/ عبد العزيز صالح الصغير
١٤٠٠	١٤٠٠	الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب	المهندس/ خالد عمر الكاف
١٤٠٠	١٤٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ محمد حسن الشامسي
١٤٠٠	١٤٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ سالم علي الثرمان
١٤٠٠	١٤٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ أحمد عبدالكريم جلفار
٠	٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ ابراهيم بن محمد السيف
٥٠٠٠	٥٠٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ صالح ناصر الجاسر
٢٩٨٩	٢٩٨٩	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ عبد العزيز حمد الجميح
١٠٠٠	١٠٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الدكتور/ فهد عبد الله المبارك
٤٣٠٠	١٥٠٠	غير تنفيذي - مستقل	الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور

وصف لأي مصلحة تعود لكبار التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر في أسهم أو أدوات دين الشركة أو أي من شركاتها التابعة

عدد الأسهم نهاية العام م ٢٠١٠	عدد الأسهم بداية العام م ٢٠١٠	المنصب	الإسم
٤٥٧١	٤٥٧١	الرئيس التنفيذي - العمليات	عبدالعزیز التمامي
١١٠٠٠	١١٠٠٠	نائب الرئيس لخدمات الموارد البشرية	فهد موسى الزهراني
٢٦٠	٢٦٠	نائب الرئيس الأول - مبيعات المشغلين	إياس سمير إبراهيم الهاجري
١٢٥	١٢٥	نائب الرئيس الأول لتطوير أعمال العقار	طاهر بن عمار بن طاهر الدباغ

**مكافآت وتعويضات أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين (الف ريال سعودي)**

أعلى المكافآت والتعويضات ومن ضمنهم الرئيس التنفيذي والرئيس التنفيذي للعمليات والرئيس التنفيذي للشؤون المالية	أعضاء المجلس غير التنفيذيين / المستقلين	أعضاء المجلس التنفيذيين	
٨,٠٠٠	* ٤,٦٦٧	* ٥٠٠	الرواتب والتعويضات
-	٤٠٩	٤٢	البدلات
٤٧,٠٠٠	١,٨٦٧	٢٠٠	المكافآت الدورية والسنوية
-	-	-	الخطط التحفيزية
-	-	-	تعويضات ومزايا عينية أخرى تدفع بشكل شهري أو سنوي

\* تعويضات عن مهمات استشارية وعضوية لجان

يوجد بعض الغرامات من هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات لم توافق عليها الشركة لافتقارها للسند القانوني وتم التظلم منها لدى ديوان المظالم وفقاً للنظام وجميع الاحكام التي صدرت حتى الآن كانت لصالح الشركة وقضت بإلغاء بعضها، وبقية الغرامات لا تزال قيد النظر أمام الديوان ولم تأخذ بعد صفة القطعية.

ويقر مجلس الإدارة بعدم وجود أي عقد الشركة طرفاً فيه وتوجد فيه مصلحة جوهرية لأحد أعضاء مجلس الإدارة أو الرئيس التنفيذي أو الرئيس التنفيذي للشؤون المالية أو لأي شخص ذو علاقة بأي منهم، باستثناء عقد مع شركة شبكة المعرفة الحاسب الالي المحدودة (الأستاذ/ محمد ابراهيم المنصور شريك فيها)، تم التوصل إليه بطريق المنافسة العامة حيث كانت الشركة صاحبة العرض الأفضل.

**توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح عن العام المالي ٢٠١٠م**

أوصى مجلس إدارة شركة إتحد اتصالات (موبايلي) في اجتماعه بتاريخ ١٦ يناير ٢٠١١م بتوزيع أرباح نقدية مقدارها ١,٤ مليار ريال عن السنة المالية المنتهية في ٢٠١٠/١٢/٣١م بواقع ٢ ريال عن كل سهم و بزيادة قدرها ٦٠% عن العام السابق. وسوف تكون أحقية توزيع الأرباح للمساهمين المقيدين في سجلات (تداول) بنهاية تداول يوم إنعقاد الجمعية العامة والتي سوف يعلن عن موعد إنعقادها لاحقاً كما سيعلن عن موعد صرفها.



## التوافق مع لائحة حوكمة الشركات

بعد الإطلاع على لائحة حوكمة الشركات في المملكة العربية السعودية الصادرة عن مجلس هيئة السوق المالية بموجب القرار رقم ٢١٢-١-٢٠٠٦ وتاريخ ١٤٢٧/١٠/٢١ هـ الموافق ٢٠٠٦/١١/١٢م، قامت الشركة بإعتماد القواعد والمعايير الخاصة بالحوكمة تطبيقاً لمتطلبات لائحة حوكمة الشركات السعودية.

هذا وقد تم تشكيل لجنة الترشيحات والمكافآت وفقاً لما يلي:

١ لجنة الترشيحات والمكافآت  
يشكل مجلس الإدارة لجنة تسمى " لجنة الترشيحات والمكافآت " .

٢ مسؤوليات لجنة الترشيحات والمكافآت

تشمل مهمات لجنة الترشيحات والمكافآت ومسؤولياتها ما يلي:

- ١-٢ التوصية لمجلس الإدارة بالترشيح لعضوية المجلس وفقاً للسياسات والمعايير المعتمدة مع مراعاة عدم ترشيح أي عضو سبق إدانته بجريمة مخلة بالشرف والأمانة .
- ٢-٢ المراجعة السنوية للاحتياجات المطلوبة من المهارات المناسبة لعضوية مجلس الإدارة وإعداد وصف للقرارات والمؤهلات المطلوبة لعضوية مجلس الإدارة، بما في ذلك تحديد الوقت الذي يلزم أن يخصصه العضو لأعمال مجلس الإدارة.
- ٣-٢ مراجعة هيكل مجلس الإدارة ورفع التوصيات في شأن التغييرات التي يمكن إجراؤها.
- ٤-٢ تحديد جوانب الضعف والقوة في مجلس الإدارة، واقتراح معالجتها بما يتفق مع مصلحة الشركة.
- ٥-٢ التأكد بشكل سنوي من استقلالية الأعضاء المستقلين، وعدم وجود أي تعارض مصالح إذا كان العضو يشغل عضوية مجلس إدارة شركة أخرى.
- ٦-٢ وضع سياسات واضحة لتعويضات ومكافآت أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين، ويراعي عند وضع تلك السياسات استخدام معايير ترتبط بالأداء.
- ٧-٢ تراعي اللجنة في إختيار المرشحين لعضوية مجلس الإدارة عوامل عدة، منها على سبيل المثال لا الحصر:
  - النزاهة والأمانة والمسؤولية.
  - الخبرات الناجحة في القيادة والفتنة القوية في الأعمال.
  - استشراف المستقبل والتركيز الإستراتيجي.
  - التعاون .
  - الاستقلالية وعدم تضارب المصالح.
  - القدرة على تكريس الوقت اللازم للوفاء بمسؤوليات عضو مجلس الإدارة.
- ٨-٢ ترفع لجنة الترشيحات والمكافآت توصياتها إلى مجلس الإدارة بشأن مكافآت وتعويضات أعضاء اللجان المنبثقة عن مجلس الإدارة عدا أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت.
- ٩-٢ التأكد من وجود برنامج تعريفي للأعضاء الجدد في مجلس الإدارة.

- ١٠-٢ تقوم اللجنة بتوفير برامج تعليمية وتدريبية مستمرة وإتاحة المجال للأطلاع على المستجدات في مجال تقنية الاتصالات لجميع أعضاء مجلس الإدارة.
- ١١-٢ تتأكد اللجنة، إذا طلب المجلس منها ذلك، من قيام الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب بصياغة الإجراءات التي تكفل نقل مسنوليته بفاعلية وفي الوقت المناسب في حالة عجزه المفاجئ أو تركه العمل أو انتهاء المدة التي تغطيها اتفاقية الإدارة المبرمة مع اتصالات (المادة ١٠-٤ من اتفاقية إدارة). وعلى اللجنة مراجعة هذه الإجراءات مع العضو المنتدب والرئيس التنفيذي وأن تتلقى منه توصياته بشأن ترتيبات التعاقب لمدة أطول.
- ١٢-٢ لتحقيق الإستقلالية وعدم وجود تعارض للمصالح يجب إخطار اللجنة قبل إبرام أي من أعضاء المجلس غير التنفيذيين أي ترتيبات استشارية مع الشركة، ثم ترفع اللجنة توصياتها إلى المجلس.
- ١٣-٢ تكون اللجنة مسؤولة عن تحديد معايير اختيار أي استشاري يقدم خدمة استشارية لها، وعن اختيار وتحديد ووضع الشروط المرجعية لمكافآته.

### ٣ تشكيل اللجنة

- ١-٣ تتألف لجنة الترشيحات والمكافآت من ثلاثة أعضاء على الأقل من مجلس الإدارة ، ويُفصح عن تشكيل اللجنة في التقرير السنوي.
- ٢-٣ يتم دعم عمل اللجنة من جانب العضو المنتدب والرئيس التنفيذي وموظفو موبايلي المعنيين.
- ٣-٣ يعين مجلس الإدارة أعضاء اللجنة ورئيسها. ولا تتجاوز مدة عضوية اللجنة ثلاث سنوات ويجوز إعادة تعيين الأعضاء.
- ٤-٣ يقرر مجلس الإدارة مكافآت أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت ومدة عضوية اللجنة وأسلوب عملها.
- ٥-٣ لا يحق حضور اجتماعات اللجنة إلا لأعضائها؛ ومع ذلك، تجوز دعوة أشخاص آخرين لحضور كل أو جزء من أي اجتماع اللجنة حسب الحاجة .
- ٦-٣ في حال غياب رئيس اللجنة عن الاجتماع، ينتخب الأعضاء الحاضرون أحدهم رئيساً للاجتماع؛ ولا يجوز أن يكون رئيس مجلس الإدارة هو رئيس اللجنة.

### ٤ رئيس اللجنة

يحدد رئيس اللجنة بالتشاور مع أعضاء اللجنة جداول أعمال اجتماعات اللجنة، ولها الحق في الوصول، بلا حد أو قيد، إلى الإدارة والمعلومات.

## ٥ سكرتير اللجنة

للجنة أن تعين سكرتيراً لها، تتمثل مهامه ومسؤولياته في حفظ سجلات أعمال اللجنة كاملةً وشاملةً، بهدف رفع التقارير عن أنشطة وأعمال اللجنة إلى مجلس الإدارة، وأداء كافة المهام الأخرى التي توكل إليه من حين إلى آخر من قبل اللجنة. وعلى الرغم من أن سكرتير اللجنة لا يجب أن يكون عضواً في مجلس إدارة، إلا أنه يمكن اختيار أحد أعضاء اللجنة للاضطلاع بدور سكرتير اللجنة.

## ٦ عزل أعضاء اللجنة

٦-١ يجوز لمجلس الإدارة عزل اللجنة كلها أو أي عضو من أعضائها. ويجوز لأي عضو في اللجنة أن يستقيل من عضويتها بعد تقديمه إشعاراً كتابياً بذلك إلى رئيس المجلس، وتسري تلك الاستقالة من وقت تقديم الإشعار (ما لم يُحدد الإشعار وقتاً لاحقاً لسريان الاستقالة). ويعين المجلس خلفاً للعضو المستقيل.

٦-٢ إذا استقال عضو في اللجنة من منصبه كعضو في مجلس الإدارة، تنتهي عضويته في اللجنة ابتداءً من تاريخ سريان استقالته من المجلس.

## ٧ الاستقلالية

يجب أن يكون كل عضو مستقل من أعضاء اللجنة مستقلاً في إطار التعريف المنصوص عليه في أي نظام واجب التطبيق أو في أي من معايير أو قواعد الإدارة في السوق المالية .

## ٨ الاجتماعات والإجراءات

٨-١ تجتمع اللجنة مرة واحدة على الأقل في السنة، كما تجتمع مرات إضافية متى اقتضت الحاجة لأداء مهامها. ويمكن لأعضاء اللجنة حضور الاجتماعات شخصياً أو من بُعد عن طريق الاتصال الهاتف / الاتصال المرئي.

٨-٢ ينعقد النصاب القانوني لاجتماع اللجنة بحضور أغلبية أعضائها. ويكون لاجتماع اللجنة المنعقد أصولاً، والذي يحضره النصاب القانوني، صلاحية ممارسة جميع أو أي من الصلاحيات والسلطات والحقوق الممنوحة للجنة أو التي يجوز لها أن تمارسها.

٨-٣ لا يكون لرئيس اللجنة صوت مرجح. وفي حالة تساوي الأصوات، يحال الموضوع إلى مجلس الإدارة. وإذا طلبت أغلبية الأعضاء الحاضرين ذلك، يجوز تسجيل التصويت على أي مسألة لبيان كيف صوت كل عضو حاضر أو لم يصوت. وإذا طلب أحد الأعضاء ذلك، يجب تسجيل تصويته . لا يجوز لعضو اللجنة توكيل عضو آخر للتصويت عنه في الاجتماعات، أيا كانت الظروف.

٨-٤ تحتفظ اللجنة بمحاضر مكتوبة لاجتماعاتها. ويجب حفظ هذه المحاضر مع دفاتر وسجلات الشركة، وتوزيعها على كل أعضاء اللجنة. وكل أعضاء مجلس الإدارة بعد الموافقة عليها - ما لم يكن هناك أية تضارب للمصالح.

٨-٥ إذا أذن رئيس اللجنة باتخاذ إجراءات عاجلة في مسألة ما نيابةً عن اللجنة، وكانت تلك المسألة تُنظر عادةً من قبل اللجنة نفسها، وجب رفع تقرير عن هذا الإجراء إلى الاجتماع التالي للجنة للمصادقة عليها.

٨-٦ إذا ارتأت اللجنة إجراء أي تغييرات أو تعديلات في أي من بنود هذا الميثاق يجب على اللجنة أن تقوم بدراستها ومن ثم الرفع للمجلس بتوصيتها لاتخاذ القرار المناسب .

٩ حقوق اللجنة

تتاح للجنة كافة الموارد والمعلومات اللازمة لأداء واجباتها ومسؤولياتها، بما في ذلك التوصية بالاستعانة بمستشار خارجي أو خبراء أو استشاريين آخرين، على النحو الذي تراه ضرورياً.

١٠ المسؤوليات المتعلقة بالتقارير

١-١٠ على اللجنة أن ترفع إلى المجلس التوصيات التي تراها مناسبة عن كل مجال يقع

ضمن نطاق اختصاصها ويحتاج إلى اتخاذ إجراء أو إجراء تحسين.

٢-١٠ يجب أن يبين تقرير المجلس المرفوع إلى الجمعية العامة عدد مرات انعقاد

اجتماعات اللجنة وعدد مرات حضور كل عضو في تلك الاجتماعات.

المراجعة الداخلية والخارجية

وافقت الجمعية العامة العادية للشركة المنعقدة بتاريخ ١٤٣١/٠٤/٠١ هـ (الموافق ١٧ مارس ٢٠١٠م) على تعيين مراقب الحسابات (ديلويت أند توش بكر أبو الخير وشركاهم) للعام المالي ٢٠١٠م.

وقد تم تدعيم نظام الرقابة الداخلية من خلال إدارة متخصصة للمراجعة الداخلية والاهتمام بأي ملاحظات تتبين لها والتأكد من التعامل معها بجدية. وترفع إدارة المراجعة الداخلية تقاريرها للجنة المراجعة والتي حرصت على التأكد من فعالية إجراءات الرقابة الداخلية بالشركة.

ويقر مجلس الإدارة أنه تم إعداد سجلات الحسابات بالشكل الصحيح، وأن نظام الرقابة الداخلية أعد على أسس سليمة وتم تنفيذه بفعالية، وأنه لا يوجد أي شك يُذكر بشأن قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.

وختاماً يود مجلس الإدارة أن يشكر جميع المساهمين على ثقتهم العالية، متمنياً للشركة مزيداً من النجاح.

مجلس الإدارة

شركة اتحاد إتصالات (موبايلي)