

تقرير مجلس الإدارة
شركة جرير للتسويق

2013

تقرير مجلس إدارة " شركة جرير للتسويق "
للعام المالي المنتهي في 31 / 12 / 2013م
والمقدم إلى الجمعية العامة لمساهمي شركة جرير للتسويق

المحترمين

السادة مساهمي " شركة جرير للتسويق "

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

يسرنا أن نقدم لكم التقرير السنوي لمجلس إدارة (شركة جرير للتسويق) والمقدم إلى جمعيتكم العامة الموقرة لمناقشته ومن ثم الموافقة عليه، وقد تضمن هذا التقرير ملخص عن أنشطة الشركة وتطورات أعمالها عن العام المالي 2013م ، كما يستعرض أداء الشركة التشغيلي والمالي والقوائم المالية وإيضاحاتها وتقرير المحاسب القانوني للشركة عن السنة المالية المنتهية في 31/12/2013م، كما تضمن هذا التقرير ملخص وافٍ عن تطبيق حوكمة الشركات ومعلومات تفصيلية عن أعضاء مجلس الإدارة واللجان المنبثقة عن المجلس والعقود والمعاملات التي تمت مع الأطراف ذات العلاقة، بالإضافة إلى الخطوط العريضة للأهداف والمبادرات لكافة أقسام الشركة خلال العام المالي 2014م.

ومن الجدير بالذكر أنه تم إعداد هذا التقرير وفقاً لمتطلبات لائحة حوكمة الشركات وقواعد التسجيل والإدراج الصادرتان من هيئة السوق المالية وبما يتوافق مع نظام الشركات مع الأخذ بالاعتبار المبادئ والمعايير الدولية في مجال الحوكمة.

ونحيطكم بأن الشركة حققت - بحمد الله - أداءاً تاريخياً وقياسياً بمبيعاتها وأرباحها الصافية خلال هذا العام وهو ما سيتم عرضه تفصيلاً في هذا التقرير.

مجلس إدارة

شركة جرير للتسويق

المحترمين

السادة مساهمي " شركة جرير للتسويق "

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

أرحب بكم من خلال التقرير السنوي لمجلس الإدارة للعام المالي 2013م ويطيب لي تهنئكم على الانجازات الملموسة التي استطاعت الشركة تحقيقها بفضل الله ثم بجهود جميع أعضاء الشركة والتي سيتم عرضها تفصيلاً في هذا التقرير، كما سيتم استعراض أبرز التحولات في مسيرة الشركة ومركزها المالي خلال العام المنتهي في 2013/12/31م.

كما أود أن أشير إلى أن شركتكم بفضل الله تتمتع بوضع تنافسي قوي وكوادر متميزة في كافة المجالات بالإضافة إلى مركز شركتكم المالي الجيد الذي يعد له أثر ملحوظ في دعم وتمويل عملياتها وأنشطتها القائمة وخططها الاستراتيجية وتوسعاتها المستقبلية.

وبتوفيق الله ثم بجهود القائمين عليها فقد استطاعت الشركة خلال العام المنقضي رفع مستوى النمو في الإيرادات والحصة السوقية بالإضافة إلى التطور الملموس في جودة الخدمات المقدمة وتكاملها ، وقد انعكس ذلك إيجاباً على الأداء المالي حيث حققت الشركة أرباحاً صافية بلغت 653 مليون ريال عن العام المالي 2013م بنسبة نمو بلغت 14.6 % مقارنة بالعام المالي 2012م.

إن النمو المطرد في الأرباح والمركز النقدي المتميز الذي تتمتع به الشركة بالإضافة إلى تطلع الشركة الدائم للحفاظ على وضعها الريادي والمتنامي محلياً وإقليمياً رغم الأوضاع والتحديات الحالية التي تمر بها دول المنطقة ناهيك عن القدرات التنافسية والتسويقية والإدارة المتميزة للموارد البشرية ساهم بقوة في دعم السياسات التي تنتهجها الشركة بشأن توزيع الأرباح على مساهميها.

كما استمر سهم جرير كأحد أبرز الأسهم في السوق من حيث قلة الذبذبة واستقرار السعر الذي يعكس ثقة المستثمرين في أداء الشركة حيث ارتفع سعر سهم جرير بنسبة 53.62 % حيث بلغ سعر السهم 159 ريال في نهاية عام 2013م، وهي تعد قفزة هائلة في سعر السهم إذا ما تم الأخذ بالاعتبار زيادة رأس مال الشركة من 600 مليون ريال إلى 900 مليون ريال بنهاية العام 2013م، مما يؤكد على قوة أداء السهم وثقة المستثمرين.

وفي الختام أتقدم بخالص الشكر والتقدير على ثقتكم في إدارة الشركة، كما أوجه الشكر لأعضاء مجلس الإدارة على دعمهم المستمر، والشكر موصول إلى الزملاء في الإدارة التنفيذية للشركة وكافة إدارات الشركة ومنسوبيها داخل وخارج المملكة على جهودهم المخلصة متطلعين إلى مزيد من النجاحات خلال العام 2014م، آملاً أن ألتقي بكم خلال الاجتماع السنوي للجمعية العامة للمساهمين للرد على استفساراتكم بخصوص ما تضمنه هذا التقرير .

محمد العقيل

رئيس مجلس الإدارة

المحترمين

السادة مساهمي " شركة جرير للتسويق "

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

يسرني أن ألتقي بكم من خلال التقرير السنوي لمجلس إدارة الشركة للعام المالي 2013م لأستعرض معكم أداء ونتائج أعمال الشركة ، حيث تخطت مبيعات الشركة ولأول مرة في تاريخها حاجز الخمسة مليارات ريال - والله الحمد - مما جعلها تحقق أعلى نمو في صافي الربح ليصل إلى 14.6 % بواقع 653 مليون ريال خلال العام المالي 2013م .

كما حافظت الشركة على وضعها الريادي محلياً وإقليمياً نتيجة لجهود وخبرات زملائي القائمين عليها بالإضافة إلى السياسات المتبعة في استغلال مميزات التنافسية وتواجهها القوي في الأسواق المحلية والإقليمية التي تعمل فيها من خلال استقطاب كل ما يستحدث من منتجات التكنولوجيا الحديثة في مجالات أجهزة الحاسب الآلي والهواتف الذكية وخاصة الأجهزة اللوحية وأجهزة الحواسيب المتحركة (الألترا بوك) ، فضلاً عن نمو مبيعات الأقسام الأخرى بفعل التأثير القوي للعروض والحملات الترويجية المكثفة التي تقوم بها الشركة لزيادة حصة مبيعاتها في السوق.

وقد تم تنويع هذا المجهود بإدراج العلامة التجارية للشركة كأحد أفضل 100 علامة تجارية في المملكة العربية السعودية خلال العام 2013م ، وذلك بفضل وجود مجموعة من التنفيذيين الأكفاء في الشركة حيث تضافرت جهودهم كفريق عمل واحد إلى تحقيق هذه الانجازات المتواصلة ، ومن المتوقع أن هذا الإنجاز سيضيف بعداً جديداً لمكانة الشركة في المملكة العربية السعودية والعالم العربي وسيعزز من خطط التوسع في داخل وخارج السعودية.

وعلى الرغم من أنه لم يتم افتتاح أي فروع جديدة لمعارض الشركة خلال العام المنصرم إلا أن مستوى المبيعات والأرباح ارتفع إلى معدلات إيجابية تعكس توقعات الشركة.

ومن الجدير بالذكر أن الشركة تكف على وضع دراسات مستفيضة وأبحاث مستمرة قبل دخول الأسواق المختلفة وذلك لتغطية كافة شرائح المجتمع في كل أنحاء المملكة العربية السعودية ودول الخليج وذلك لتحقيق هدفنا المنشود بالوصول إلى كل مستهلك، ولا يتم ذلك إلا بالاستمرار في سياساتنا التوسعية وافتتاح معارض جديدة، حيث تم توقيع عقود جديدة لعدد 29 معرضاً جديداً، سيتم -بإذن الله- افتتاح سبعة فروع منها على الأقل خلال العام الحالي 2014م، أربعة خلال النصف الأول من هذا العام، وتهدف الشركة أن يصل عدد معارضها خلال السنوات القليلة القادمة إلى أكثر من 60 معرضاً.

وفي النهاية أتوجه بالشكر لأعضاء المجلس الموقرين وكافة موظفي معارض وإدارات الشركة والمساهمين الكرام.

عبدالكريم العقيل**الرئيس التنفيذي**

1. نشاط الشركة :

يتمثل نشاط شركة جرير للتسويق في تجارة الجملة والتجزئة فيما يلي :

- الأدوات المكتبية والمدرسية.
- المطبوعات والكتب والوسائل التعليمية.
- برامج الحاسب الآلي.
- تجارة أجهزة الهواتف النقالة ومستلزماتها.
- صيانة أجهزة الحاسب الآلي.
- الأدوات والأجهزة الهندسية والمساحية والرياضية والكشفية والسمعية والبصرية وأجهزة التصوير.
- الورق وورق الكمبيوتر وأدوات الزخرفة ومواد الديكور والأدوات اليدوية وأجهزة الرسم.
- الحقائب والشنط والمصنوعات الجلدية.
- ألعاب الأطفال ولوازم الرحلات.
- شراء المباني السكنية والتجارية والأراضي لإقامة مباني عليها واستثمارها بالبيع والتأجير لصالح الشركة.
- مقاولات عامة للمباني والأعمال الكهربائية والإلكترونية وصيانة المباني والمستودعات وتحميل وتنزيل البضائع والنقل والتوصيل ونظافة المباني.

وتمارس الشركة نشاطها من خلال قطاعين تشغيليين هما التجزئة والجملة، ويعمل قطاع التجزئة من خلال معارض



الشركة التي تحمل الاسم التجاري " مكتبة جرير " ذات الشعار المعروف

ويندرج تحت قطاع التجزئة مبيعات الشركة إلى عملائها من الشركات والمستشفيات والقطاعات الحكومية والتي تكون مشتريات هذه الشركات من قطاع التجزئة لاستخدامها داخليا وليس بغرض إعادة البيع .

أما قطاع الجملة فيتمثل في أنشطة الشركة بغرض البيع لعملاء تكون مشترياتهم من قطاع الجملة بغرض إعادة البيع.

2. الشركات التابعة :

تمتلك شركة جرير عدة شركات تابعة لها موضحة على النحو التالي :

م	الاسم	دولة التأسيس	الدولة التي تمارس فيها نشاطها	النشاط الرئيسي	رأس المال	نسبة الملكية
1	الشركة المتحدة للمستلزمات المكتبية	قطر	قطر	نفس نشاط الشركة	200,000 ريال قطري	100 %
2	المكتبة المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	نفس نشاط الشركة	50,000 درهم إماراتي	100 %
3	شركة جرير التجارية	الإمارات العربية المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	نفس نشاط الشركة	150,000 درهم إماراتي	100 %
4	مكتبة جرير	الكويت	الكويت	نفس نشاط الشركة	3,000 دينار كويتي	100 %
5	شركة جرير مصر للتأجير التمويلي *	مصر	مصر	تأجير عقارات مملوكة لها	500,000 جنيه مصري	100 %

* شركة مساهمة مصرية يتمثل رأس مالها المصدر والمدفوع (50,000) سهماً نقدياً بقيمة اسمية (10 جنيهات مصرية) للسهم الواحد

3. قطاع مبيعات الجملة :

يستهدف قطاع مبيعات الجملة أصحاب المكتبات والمعارض والمراكز التجارية الذين يكون الهدف من شرائهم إعادة البيع، ويوجد حالياً لقسم مبيعات الجملة أربعة (4) معارض في المملكة في كل من الرياض وجده والدمام وخميس مشيط، بالإضافة إلى ستة (6) مكاتب أخرى في كل من تبوك وجازان والهفوف وحائل والطائف والمجمعة .

وقد حقق قطاع الجملة مبيعات بلغت 414 مليون ريال لعام 2013م بانخفاض قدره 3.5% مقارنة بالعام الماضي 2012م كما حقق أرباحاً صافية بلغت 51 مليون ريال بنسبة انخفاض قدرها 16% ، نظراً لاختلاف المواسم الدراسية لعام 2013م عن عام 2012م .

وخلال العام 2013م فقد ارتفعت نسبة مبيعات الأدوات المكتبية بنسبة 5 % مقارنة بالعام المالي 2012م بينما ارتفع معدل النمو في مبيعات الورق بما نسبته 7 % .

واستمر قطاع مبيعات الجملة في توظيف عدد من مندوبي المبيعات الخارجيين من الموظفين السعوديين في المنطقة الغربية، والعمل مستمر في تحديث أنظمة البيع ، بالإضافة إلى إعادة هيكلة معرض القصيم وتحويله إلى مركز لتوزيع البضاعة وذلك حسب رؤية الشركة للاستفادة القصوى من جميع معارضها.

ويسعى قطاع مبيعات الجملة خلال العام المالي 2014م لاستحداث إدارة خاصة لتسويق منتجات الشركة (Merchandising)، وكذلك عمل برنامج خاص لمتابعة العملاء الرئيسيين (Key Account)، كما سيواصل تعيين بائعين سعوديين، وعمل خطة شاملة لنمو المبيعات في المناطق المختلفة وخاصة المنطقة الجنوبية؛ جازان وخميس مشيط عن طريق تعيين عدد من البائعين، بالإضافة إلى ذلك سيتم إعادة هيكلة المبيعات في عدد من الفروع وخاصة فرع مدينة الهفوف.

4. قطاع مبيعات التجزئة (مكتبة جرير) :

حقق قطاع التجزئة في شركة جرير للتسويق مبيعات قدرها 4.828 مليون ريال خلال العام 2013م محققاً زيادة قدرها 14.8% عن العام الماضي، وبلغت الأرباح الصافية 603 مليون ريال وبزيادة قدرها 18.3% عن عام 2012م، وجاءت هذه الزيادة نتيجة لزيادة مبيعات الهواتف الذكية ومستلزمات الكمبيوتر والأدوات المكتبية والأجهزة اللوحية والكتب ومعظم الأقسام الأخرى.

وفيما يلي نلقي الضوء على أداء أهم أقسام وإدارات الشركة والتي كان لها مردود إيجابي على أداء الشركة ونتائج أعمالها، ونوجز عمل تلك الإدارات وأهم إنجازاتها وأهدافها على النحو التالي:

4-1. فروع مكتبة جرير :

أدت حملات تصحيح أوضاع العمالة الوافدة وتطبيق بعض الأنظمة الجديدة إلى تقلص أعداد القوى العاملة لدى بعض المقاولين مما أدى إلى تأخر إنجاز بعض فروع مكتبة جرير والتي كان مزعم افتتاحها خلال عام 2013م، والشركة عازمة على تنفيذ خططها التوسعية والتي تهدف إلى افتتاح سبعة فروع جديدة خلال العام 2014م، أربعة منها داخل المملكة، بالرياض على طريق الدائري الجنوبي، وبمحافظة جدة على طريق الأمير ماجد، وفرع بمدينة حائل، وفرع بمدينة خميس مشيط، وثلاثة فروع أخرى خارج المملكة بدولة قطر والكويت وأبو ظبي.

ومن المتوقع - بإذن الله - أن يتم افتتاح أربعة فروع منها خلال النصف الأول من عام 2014م، والجدير بالذكر أنه تم وبحمد الله التوقيع على عقود تسعة وعشرون مشروعاً وجاري العمل على تنفيذها وفق الخطة التوسعية للشركة والتي تستهدف الوصول إلى المستهلكين داخل وخارج المملكة العربية السعودية.

2-4. قسم مبيعات الشركات "Corporate Sales" :

يستهدف هذا القسم عملائه من القطاعات الحكومية والشركات والمدارس، وقام هذا القسم خلال العام المالي 2013م بإنجاز بعض الأعمال التي ساهمت في نمو مبيعات وأرباح الشركة، حيث استمر في تزويد المدارس الأجنبية والعالمية بالكتب والمراجع العلمية والدراسية، كما توسع في جذب عملاء من القطاع الحكومي، والتركيز على استقطاب الشركات والبنوك الأجنبية الجديدة التي تنوي الاستثمار في المملكة العربية السعودية. وسعيًا لجذب مزيد من العملاء الجدد فقد تم التوسع في برامج تقسيط منتجات الشركة لعملائها داخل السعودية وخارجها، وفي هذا الصدد تم توظيف بائعين سعوديين لخدمة القطاع الحكومي.

وابتداءً من العام المالي 2014م فإنه سيتم اعتماد ترخيص إضافي لمكتبة جرير كموزع معتمد لمنتجات HP للشركات الكبرى، ومن أبرز مميزاته الدخول في شراكة استراتيجية مع شركة HP لتوفير احتياجات العملاء من أحبار الطابعات تحت برنامج SBD وهو برنامج الحماية السعري للشركات ذات الاستهلاك الكبير من أحبار الطابعات، حيث ستقوم شركة HP بمنح أسعار خاصة وضمان نفس الأسعار تحت تعاقدات سنوية.

ولمواكبة التطور التقني سيتم تطوير وتحديث نظام التجارة الإلكترونية للشركات "B2B" الذي يهدف إلى تحويل عمليات الشراء والدفع إلى إلكترونية، ومن المتوقع أن يعمل النظام على استقطاب شركات جديدة بالإضافة إلى تعزيز العلاقة مع العملاء الحاليين.

3-4. قسم التجارة الإلكترونية "E - Commerce" :

نظراً للتطور السريع والكبير الذي يشهده العالم رأت شركة جرير إنه يجب عليها أن تلحق بغمار هذا التطور وتواكبه حتى تستطيع تسريع وتيرة النمو في المبيعات والأرباح وتوسيع العلاقات مع مستخدميها في كافة دول المنطقة ، ولذلك فقد اعتمدت نظام التجارة الإلكترونية والتي تعد واحدة من الطرق الحديثة والتي أخذت بالدخول إلى حياتنا اليومية حتى أنها أصبحت تستخدم في العديد من الأنشطة الحياتية والتي هي ذات ارتباط بثورة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

ويسعى هذا القسم إلى تجديد وتطوير موقع الشركة على الإنترنت وتتلخص أنشطة هذا القسم في مشروعين رئيسيين سيتم الحديث عنهما تفصيلاً كما يلي :

1- مشروع " الكتاب الإلكتروني " :

يعد مشروع الكتاب الإلكتروني الذي يحمل اسم (قارئ جرير) أحد أبرز إنجازات قسم التجارة الإلكترونية ويحمل



شعار وهو عبارة عن تطبيق رقمي للهواتف الذكية، ويمكن من خلاله شراء الكتب وتحميلها، كما يتيح التطبيق خاصية القراءة والتصفح، ويحتوي التطبيق على أحدث إصدارات مكتبة جرير والكتب الأكثر مبيعاً، ويشتمل هذا التطبيق على عدة خصائص ومميزات منها إمكانية تدوين الملاحظات ووضع التعليقات والمشاركة عبر شبكات التواصل الاجتماعي، وقد تم الإطلاق الفعلي للتطبيق خلال العام 2013م مشتملاً على أكثر من 500 عنوان من إصدارات مكتبة جرير، بالإضافة إلى أكثر 50 عنوان من أهم الكتب العربية تم توفيرها بالمجان، وتسعى الشركة خلال عام 2014م إلى زيادة عدد الكتب المدرجة بالتطبيق إلى ما يتجاوز 1500 عنوان من إصدارات مكتبة جرير، والتعاقد مع أبرز الناشرين والمؤلفين لنشر كتبهم من خلال التطبيق، كما تدرس الشركة إدراج الكتب الإنجليزية مستقبلاً، وسوف تستمر الشركة في تطوير التطبيق وخواصه.

2- مشروع "التجارة الإلكترونية" :

يهدف هذا المشروع إلى تجديد وتطوير موقع الشركة على الإنترنت وتوفير إمكانية الشراء والدفع من خلاله إضافة إلى عدة مميزات أخرى، منها أن الموقع سوف يكون باللغتين العربية والإنجليزية، كما يشتمل على صفحة خاصة لكل دولة من الدول التي تمارس فيها الشركة نشاطها، كما أن الموقع الجديد سيتيح لمستخدميه خاصة تصفح جميع الأصناف المعروضة في مكتبة جرير وكذلك إمكانية التحقق من توافر المنتج في أي فرع من فروع مكتبة جرير، والعمل على المشروع مقسم إلى مراحل تم بحمد الله الإنتهاء من أغلبه؛ حيث تم الانتهاء من تصميم شكل الموقع، والإنتهاء من الكatalog الإلكتروني الذي يحتوي على المنتجات، بالإضافة إلى الانتهاء من عملية الربط مع النظام الرئيسي للشركة (ERP).

ومن المتوقع بأنه خلال شهر فبراير من العام 2014م سيتم تدشين الموقع الإلكتروني الجديد وهذه تعد المرحلة الأولى للمشروع، أما المرحلة الثانية للمشروع هي إضافة إمكانية البيع والدفع عن طريق الموقع والتوصيل إلى المكان الذي سيحدده العميل داخل السعودية، ومن المتوقع أن يتم الانتهاء من هذه المرحلة خلال الربع الثالث من العام 2014م، وتدرس الشركة توفير إمكانية البيع لعملائها بدول الخليج مستقبلاً إضافة إلى دول منطقة الشرق الأوسط.

4-4. مراكز صيانة جرير "Jarir Service Centers" :

نظراً إلى التوسع في مبيعات الشركة كونها أحد كبرى الشركات الرائدة في مجال مبيعات الحاسب الآلي والهواتف الذكية والأجهزة اللوحية، ومن هذا المنطلق فإن صيانة تلك الأجهزة وخدمة ما بعد البيع تعد من أهم عوامل النجاح والاستمرارية لانعكاسه على ولاء العميل وثقة المستهلك بالشركة .

ويوجد حالياً لقسم الصيانة ثلاثة (3) مراكز داخل السعودية في الرياض، وجدة، والخبر، بالإضافة إلى مركز صيانة آخر في دولة قطر.

وخلال العام المالي 2013م تم افتتاح أقسام للدعم الفني داخل جميع معارض مكتبة جرير داخل المملكة العربية السعودية، مما مكن العملاء من الحصول على خدمات ما بعد البيع لأجهزتهم بسهولة ويسر من دون الحاجة إلى الذهاب لمركز الصيانة، وتم ترتيب عدة زيارات لفريق من قسم الصيانة ليقوم بتدريب موظفي أقسام الدعم الفني داخل المعارض لرفع مستوى الخدمة، كما تم البدء بصيانة أجهزة جوال لينوفو (Lenovo) وكذلك أجهزة إم إس إي (MSI) عقب توقيع عقود الصيانة مع الموردين فضلاً عن صيانة الأجهزة الأخرى، وكذلك تم التوسع في نظام الاستبدال للمنتجات المتعطلة فور البيع، ليشمل أيضاً استبدال الأجهزة المقدمة للصيانة خلال فترة الضمان في حال الحصول على موافقة المورد للاستبدال، كما تم تطوير فريق متابعة شكاوى العملاء (CRM) وهو فريق مكون من موظفين ذوي خبرات ممتازة في التعامل مع العملاء، وتجدر الإشارة إلى أنه تم إستحداث اتفاقيات لضمان مستوى الخدمة (Service Level Agreement) مع عدة موردين ومراكز صيانة خارجية والتي تتضمن استبدال أجهزة العملاء التي تتأخر في عملية الصيانة .

ويسعى القسم خلال العام المالي 2014م إلى إلزام بقية الموردين باتفاقية ضمان مستوى الخدمة (SLA)، وإعادة صياغة عقود الصيانة بما يتوافق مع تطلعات العملاء، بالإضافة إلى استمرار تطوير أقسام الدعم الفني في المعارض وتحسين الخدمات المقدمة عن طريقها.

4-5. قسم التسويق " Marketing " :

نظراً للتنوع المستمر في منتجات الشركة، وحرصاً منها على تقديم كل ما يستجد في مجالات التكنولوجيا والحاسب الآلي والهواتف الذكية والأجهزة اللوحية والكمبيوترات المتحركة (الألترابوك) إلى العملاء ، وسعيًا إلى الوصول إلى كل مستهلك، فقد كان لقسم التسويق دوره المهم في تحقيق أهداف الشركة .

وفقد قام قسم التسويق خلال العام المالي 2013م ببعض الانجازات وفق خطته والمتمثلة في التوسع في الإعلان عبر وسائل التواصل الاجتماعي، وتدشين قناة جرير للفيديو على اليوتيوب والتي تمكن المتابعين من فترة لأخرى من الوقوف على أحدث المنتجات التقنية بالشرح والتفصيل مما يقدم للعملاء خدمة معلوماتية ويكسب المنتج قيمة أكبر، كما تم تكثيف الحملات التسويقية خلال المواسم والمناسبات؛ كمهرجان العودة للمدارس، ومهرجان جرير ديجيتال، ومهرجان الألعاب الإلكترونية، وتدشين حملات تسويقية مدعومة بحملات إعلانية متكاملة الوسائل لجذب مزيد من العملاء، ومن أمثلة ذلك حملة ترويجية للمتطلعين لأجهزة لوحية أو هواتف ذكية بأقل الأسعار، بالإضافة إلى دعم بطاقة جرير الانتمائية من خلال مجموعة من العروض الحصرية الخاصة على أحدث المنتجات التي تقدمها مكتبة جرير، والتركيز على زيادة المميزات الحصرية للبطاقة، والتركيز على دعم الأداة التسويقية المعروفة لدى عملاء مكتبة جرير (دليل التسوق من مكتبة جرير) من خلال إضافة العديد من الصفحات التعليمية والتي تتناول أحدث المنتجات التي يتطلع إليها العديد من العملاء بالشرح والتفصيل.

وخلال العام المالي 2014م فإن قسم التسويق يخطط إلى القيام بعدد من الحملات الإعلانية متنوعة الوسائل للمعارض الجديدة المقرر افتتاحها خلال العام 2014م، وكذلك توسيع نطاق الشراكات الفاعلة والتي تمتاز بتوسيع قاعدة العملاء لدى جرير بتقديم منتجات مقابل استبدال نقاط مكتسبة أو مجمعة من قبل شركات أو بنوك مثل برنامج قطاف لعملاء شركات الاتصالات السعودية ، وتمييز هذه الشركات بحملات إعلانية ومنتجات حصرية ، كما يستهدف الاستمرار وزيادة حجم الانفاق الإعلاني بوسائل إعلانات الطرق والإعلانات داخل المراكز التجارية وكذلك استخدام الإعلانات عبر الراديو والتلفزيون لدعم علامة الشركة التجارية وعروضها الخاصة، بالإضافة إلى دعم الإعلان التعليمي للمستهلكين من خلال زيادة عدد الصفحات التعليمية بدليل التسوق من مكتبة جرير، ودعم أكبر لشرح تعليمي للمنتجات الحديثة على قناة جرير على اليوتيوب، وتقديم المزيد من الدعم الإعلاني لتطبيق جرير الإلكتروني وقارئ جرير على نطاق السعودية ودول الخليج، ومراكز الدعم الفني داخل معارض مكتبة جرير، ومواصلة الدعم الإعلاني للكتب بصفة عامة ولإصدارات جرير بصفة خاصة، مع دعم فيلمي للإصدارات التي تعنى بتطوير الذات من خلال قناة جرير على اليوتيوب، بالإضافة إلى زيادة طرق التواصل مع الأطفال وتنمية مداركهم ومواهبهم من خلال إصدار كتالوج خاص بمنتجات الأطفال، ودعم ذلك من خلال وسائل التواصل الاجتماعي والمهرجانات والمسابقات الموجهة، وسيتم التركيز على دعم بطاقة جرير الانتمائية لتشمل قطاع عريض من الجمهور المستهدف من أصحاب الدخول المحدودة، بالإضافة إلى التركيز على زيادة المميزات الحصرية لحامل البطاقة، كما ستتواصل الجهود للاستمرار في إعادة تأهيل بطاقة عضوية جرير لتشمل نقاط مكتسبة ونسبة خصم محددة وتعميم الفكرة بدول الخليج .

4-6. قسم الموارد البشرية "HR" :

إيماناً من الشركة بأن الموارد البشرية هي أهم عناصر العملية الإنتاجية لتحقيق أعلى مستوى من الإنتاجية على نحو يحقق أهداف الشركة بزيادة قيمتها السوقية ورفع حصتها في مجال الأعمال ويضمن لها الريادة، فقد سعت لتأمين الكفاءات القادرة على الأداء والعطاء المتميز والقابلة للتدريب والتأهيل.

وفقاً لذلك تقوم إدارة الموارد البشرية في الشركة بأعمال عديدة تتعلق بموظفي الشركة بإجراءات الاستقطاب والتوظيف وخدمات شؤون الموظفين والتدريب، وقد بلغ إجمالي عدد العاملين الدائمين بالشركة 2.585 موظف بنهاية 2013 مقابل 2.377 موظف بنهاية 2012م.

وحيث تتجه الشركة إلى دعم خطط برامج السعودية بالاستقطاب والتدريب بما يتماشى مع خطط التوسعة لفروع التجزئة والجملة داخل وخارج السعودية، فقد وصلت نسبة السعوديين في الإدارة العليا في الشركة إلى 83 %، وصلت نسبة السعودة بمراكز مدراء المعارض ورؤساء الأقسام إلى 69 %، ووصلت نسبة السعودة بالشركة كاملة خلال شهر ديسمبر الماضي إلى ما يقارب 31%، حيث تم توظيف عدد (717) موظف سعودي، وذلك في معارض وإدارات الشركة في مختلف المدن السعودية، وتسعى الشركة خلال 2014م إلى زيادة عدد الموظفين السعوديين إلى ما لا يقل عن 850 موظف سعودي لتصل نسبة السعودة إلى ما لا يقل عن 35 % .

وحرصاً من إدارة الموارد البشرية على تحقيق أهداف الشركة وتحسين بيئة العمل وجعلها أكثر جاذبية فقد تم منح موظفي المعارض إجازة يوم إضافي أسبوعياً ليصبح وقت الدوام الرسمي 5 أيام بدلاً من 6 أيام لضمان أفضل الأداء ورفع الكفاءة الإنتاجية للعنصر البشري.

وجدير بالذكر أن إدارة الموارد البشرية خلال العام المالي 2013م قامت بتنفيذ الاتفاقية المبرمة مع صندوق دعم الموارد البشرية وتم الحصول على دفعات من الدعم لبرنامج (التدريب المنتهي بالتوظيف)، و(الدعم الإضافي).

4-7. قسم تطوير الكادر البشري "Human Capital Development" :

يسعى القسم للمساهمة في تحقيق أهداف الشركة بما يخص أهم عناصرها وهو رأس المال البشري حيث يعمل على إرساء القيم والمعايير باستهداف جميع الموظفين للارتقاء بمهاراتهم وقدراتهم العملية والشخصية على حد سواء .

ويعمل القسم على احتواء وتقنين المعرفة والخبرات والعمل على تبادلها لترسيخ جودة الإنتاجية على كافة المستويات، وذلك بتبني سياسة التدريب الممنهج والممتنع والمفيد والعمل على مشاركة وتطوير نقاط النمو والتقدم لكل أفراد المنظومة.

وفي هذا الإطار سنلقي الضوء على أبرز إنجازات قسم تطوير الكادر البشري خلال العام 2013م حيث عقد القسم عدة دورات تدريبية في مهارات البيع وخدمة العملاء لكافة موظفي المعارض، كما يقيس القسم مستوى رضا العملاء عن طريق عقد دراسة (العميل الخفي) بشكل مستمر بأهداف النمو والتطوير وتحقيق هدف الشركة الأول في المحافظة على الريادة في جودة خدمة العملاء ، كما قام القسم بعقد دورة (تدريب المدربين) والتي استفاد منها (50) مدير معرض ومدير تحت التدريب بما يضمن تحقيق التميز وفعالية الإلقاء وإدارة الحوارات والجلسات التدريبية القصيرة مع فريق العمل داخل المعارض.

ولمواكبة خطط التوسع والنمو المطردة للشركة يقوم القسم بالإشراف على تدريب أكثر من (30) مدير معرض متدرب في برنامج "مدراء المستقبل" لتأهيل الكفاءات الوطنية من شغل مناصب قيادية بالمعارض ويشمل برنامج تدريبي نظري وعلمي بمعارض الشركة وأقسامها في كافة المناطق .

بالإضافة إلى ذلك فقد تم استقطاب كفاءات عالمية من أحد بيوت الخبرة الكندية لتمكين الإدارة العليا في الشركة من تعزيز مهاراتها القيادية بشكل فعال ومؤثر، وبخصوص برامج تعليم اللغة الإنجليزية فقد تم ابتعاث عدد من المدراء المتميزين إلى الولايات المتحدة الأمريكية لدراسة اللغة الإنجليزية ضمن برنامج الابتعاث الخاص بالشركة.

وسيتواصل الدعم المستمر لموظفي الشركة من خلال الاستمرار بعقد مزيد من الدورات التدريبية الفعالة والمؤثرة خلال العام 2014م تهدف لتحقيق أهداف الشركة، كما سيتم مواصلة برنامج الابتعاث إلى الخارج لدراسة اللغة الإنجليزية، إضافة إلى عقد شراكات مع بيوت الخبرة العالمية في مجالات قطاع التجزئة والعمليات والقيادة والإدارة الفعالة بما يضمن تحقيق أهداف التطوير والارتقاء ببيئة عمل صحية وجاذبة وذات إنتاجية وكفاءة عالية لتعزيز ولاء موظفي الشركة.

8-4. قسم تكنولوجيا المعلومات " IT " :

بعد قسم تكنولوجيا المعلومات أحد أهم الأقسام في الشركة حيث يمثل القوة الداعمة لتطور العمل من خلال استخدام كل ما يستجد من تقنيات للنهوض بأداء الشركة وإنجاز مهامها بسرعة فائقة، وقد تم إنجاز بعض الأعمال خلال العام المالي 2013م ومنها الانتهاء من ربط كافة أنظمة البيع لدى الشركة بنظام واحد (Middleware)، حيث يسمح هذا النظام بربط مبيعات الشركات والتجارة الإلكترونية، كما يسمح للشركات الأخرى بالربط معه لتنفيذ عملياتهم بسهولة، كما تم تحديث برنامج نقاط البيع (POS) ليتوافق مع خطط العروض والتسويق ومتطلبات السوق الإلكتروني، حيث تم توفير نظام أحدث وأسرع ومستوى خدمة أعلى ودعم فني متواصل وتم تدشينها فعلياً في المعارض الرئيسية، كذلك تم العمل على إجراء تحسينات شاملة لكافة الأنظمة التكنولوجية المعمول بها في الشركة حيث تم بالفعل إحكام الرقابة على جميع المشكلات الفنية التي قد تتسبب في عرقلة العمل أو تعطيله.

وخلال العام القادم 2014م فإن قسم تكنولوجيا المعلومات يهدف إلى تبني أنظمة حديثة تعمل على رفع أداء تكنولوجيا المعلومات داخل الشركة وتقوم بحفظ المعلومات ومعالجة أي مشاكل محتملة وهو ما يعرف علمياً بـ

(Higher Availability & Disaster Recovering)، بالإضافة إلى الاستمرار في تقديم الدعم الفني والتقني اللازم لكافة إدارات الشركة ومعارضها بشكل فعال وخصوصاً إدارة التجارة الإلكترونية، فضلاً عن استحداث نظام جديد لتيسير الإجراءات النظامية الداخلية بالشركة والتي من شأنها إنجاز كافة الأعمال اليومية بشكل سريع ودون حدوث مشاكل محتملة (Business Process Automation).

5. ملخص نتائج الأعمال:

لقد تم إيجاز نتائج العمليات والتشغيل في الشركة كالتالي :-

آلاف الريالات

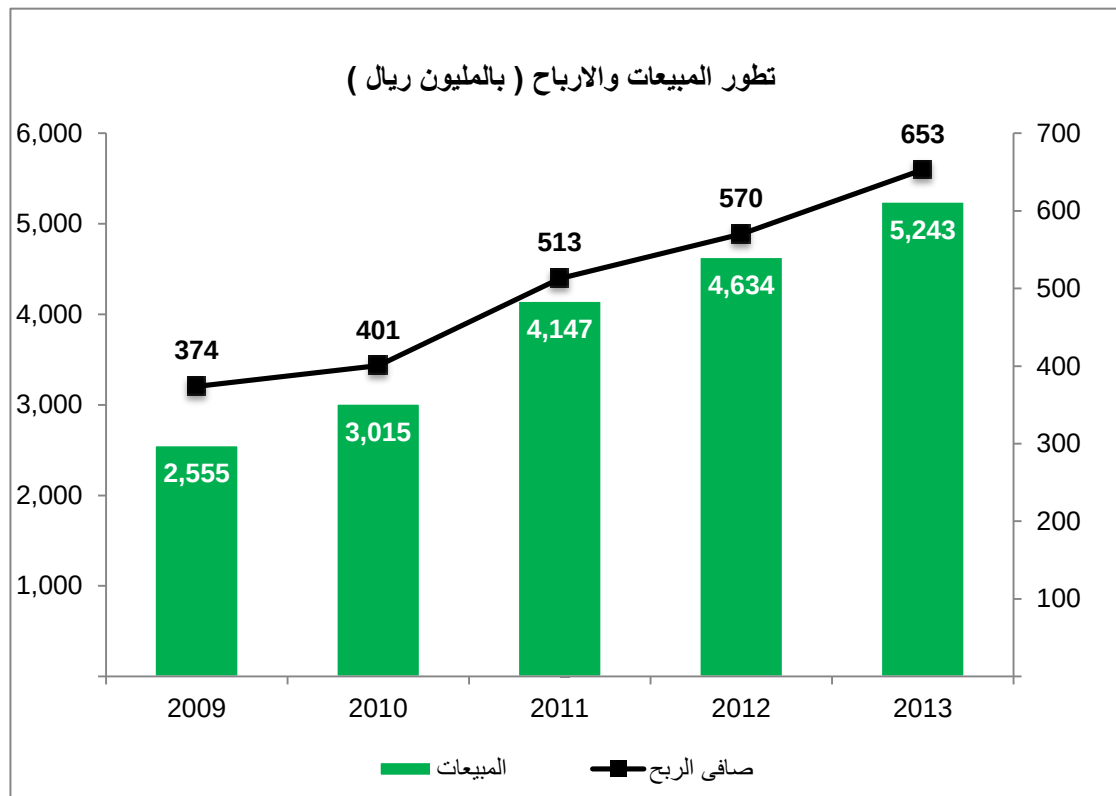
التغير (%)	السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2012م		السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2013م		
	النسبة من المبيعات		النسبة من المبيعات		
13.13%	-	4.634.216	-	5.242.666	المبيعات
14.44%	14.98%	694.106	15.15%	794.356	مجمّل الربح
15.31%	12.13%	561.991	12.36%	648.029	ربح النشاط من العمليات الرئيسية
14.66%	12.69%	588.214	12.86%	674.454	الربح الصافي قبل الزكاة
14.64%	12.30%	569.824	12.46%	653.264	الربح الصافي

لقد حقق قطاع التجزئة بالشركة خلال العام المالي 2013م نمواً في مبيعاته بلغ **14.8%** بينما حقق قطاع الجملة انخفاضاً في المبيعات بنحو **3.5%** مقارنة بالعام الماضي 2012م .

وبخصوص الأداء الإجمالي فقد نمت مبيعات الشركة بجميع فروعها في داخل وخارج السعودية بزيادة بنسبة **13.1%** عن العام الماضي بينما زاد مجمل الربح **14.4%** . وقد بلغت نسبة مجمل الربح **15.15%** مقابل **14.98%** مقارنة بالعام الماضي نتيجة تحسن هامش الربح لمعظم المنتجات وذلك من خلال العلاقات القوية لشركة جرير مع معظم الموردين والتي تؤهلها للحصول على كافة الأصناف بأسعار تنافسية ، وكذلك الحصة السوقية التي تؤهل الشركة للحصول على كميات أكبر من المنتجات بأسعار أقل .

هذا وقد زادت الأرباح الصافية لشركتكم بنسبة **14.6%** وذلك من **569.8** مليون ريال لعام 2012م إلى **653.3** مليون ريال لهذا العام 2013م .

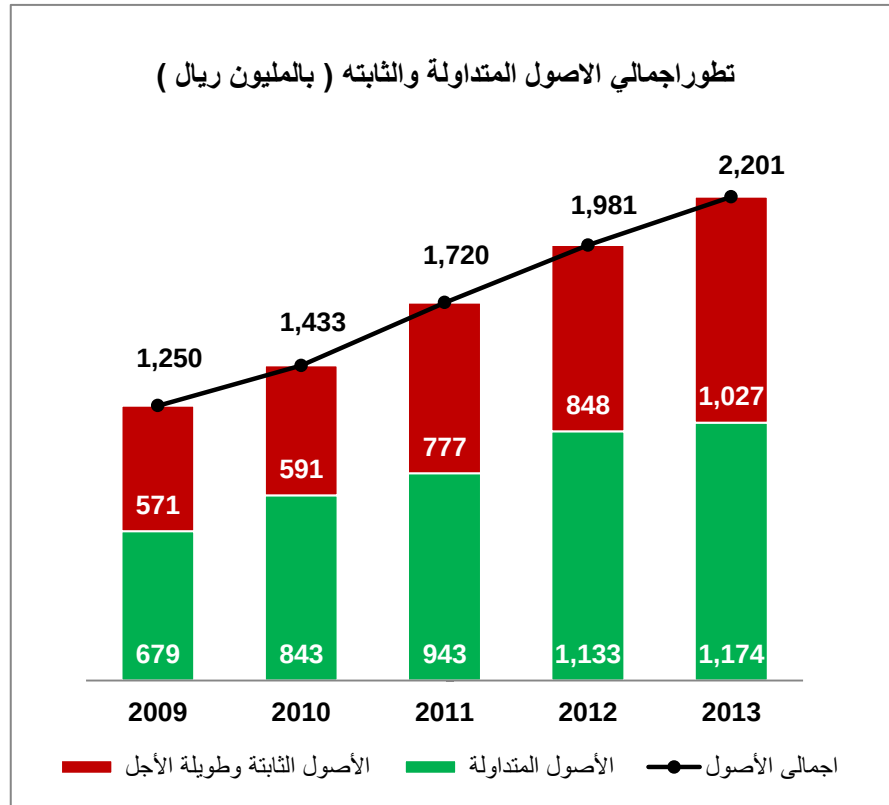
6. استعراض لعناصر قوائم الدخل والميزانيات :



تطور المبيعات والأرباح (بالمليون ريال)

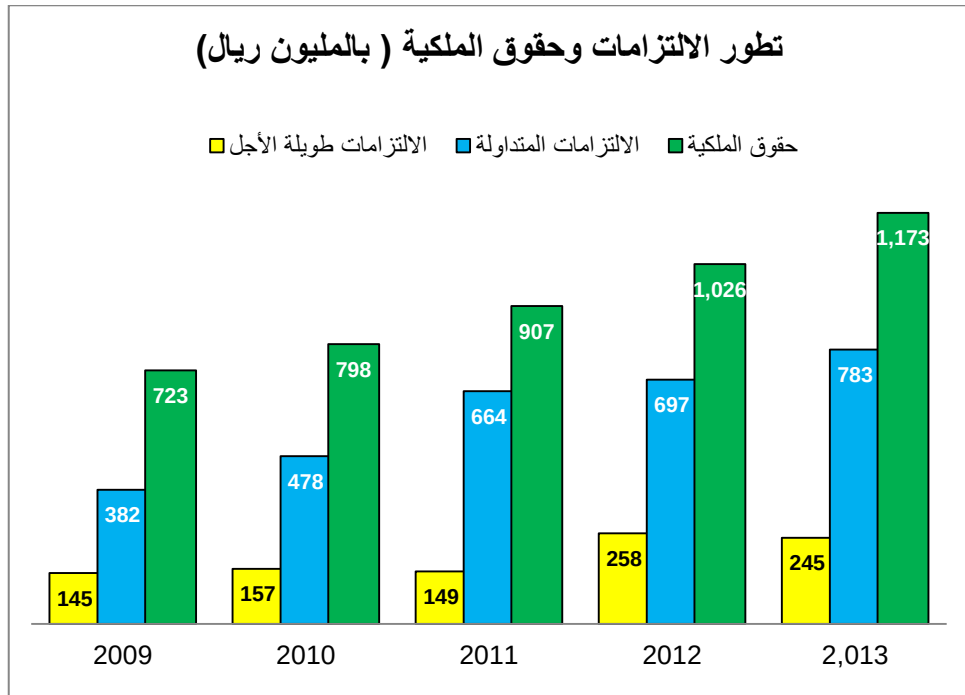
استطاعت الشركة الاستمرار في تحقيق نمو في مبيعاتها وصافي أرباحها خلال الأعوام الخمسة الأخيرة ، حيث قفزت المبيعات من 2.555 مليون ريال في 2009 إلى 5.243 مليون ريال في 2013 بينما قفز صافي أرباح الشركة من 374 مليون ريال في 2009 إلى 653 مليون ريال في 2013 .

لقد استمر نمو
أصول الشركة خلال
السنوات الخمس
الماضية من 1.250
مليون ريال في
2009 إلى 2.201
مليون ريال في
2013



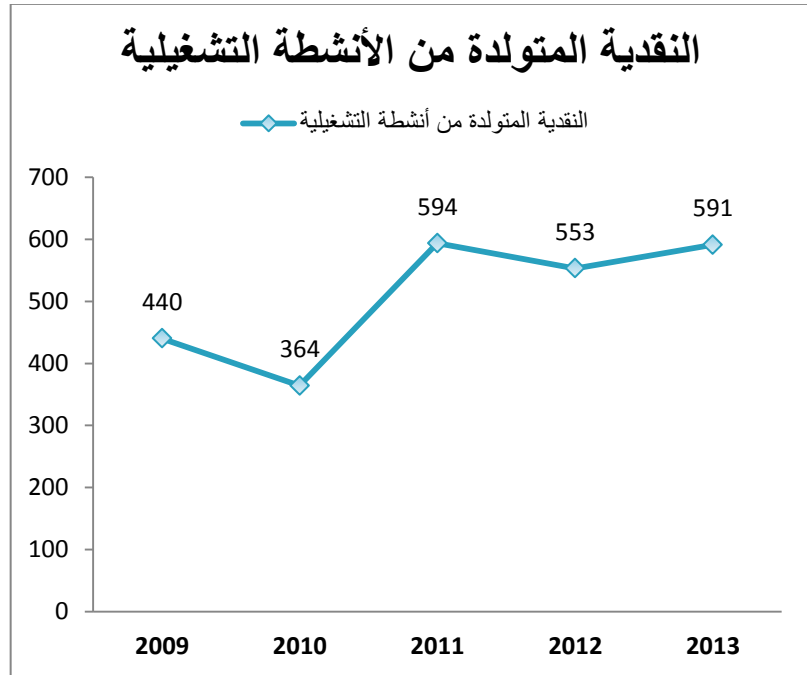
تطور نمو أصول الشركة

كما استمر نمو
حقوق الملكية خلال
السنوات الخمس
الماضية من 723
مليون ريال في
2009 إلى 1.173
مليون ريال في
2013



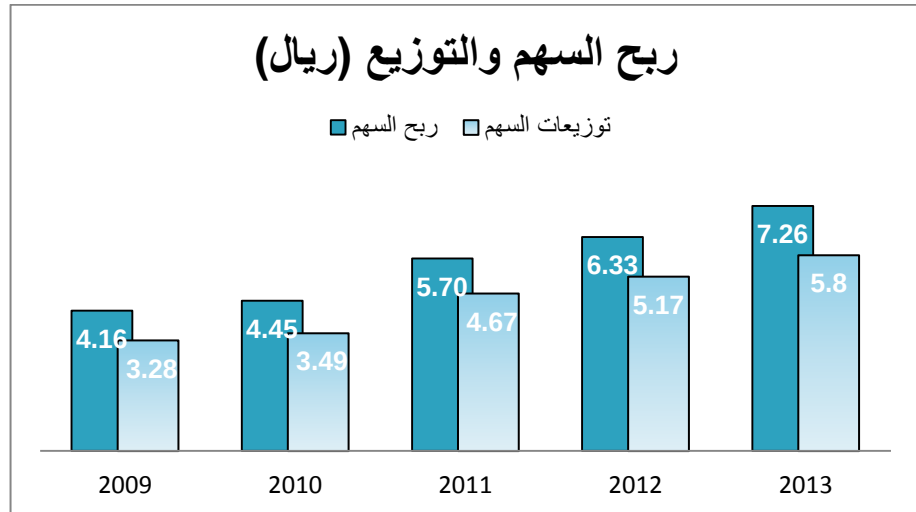
تطور الالتزامات وحقوق الملكية (بالمليون ريال)

حققت الشركة نمواً في النقدية من أنشطتها التشغيلية والتي تعتمد الشركة عليها في تمويل استثماراتها وتوسعاتها وكذلك في سداد التوزيعات للمساهمين حيث زادت هذه التدفقات من 440 مليون ريال عام 2009 إلى 591 مليون ريال عام 2013 الأمر الذي يعكس كفاءة إدارة رأس المال العامل وتطور أرباح الشركة .



النقدية المتولدة من الأنشطة التشغيلية (بالمليون ريال)

كما حققت الشركة نمواً مطرداً في ربح السهم والتوزيعات خلال السنوات الخمس الماضية بمعدل نمو مركب قدره 15% و 15% على التوالي ، مع الأخذ بالاعتبار زيادة رأس مال الشركة من 60 مليون إلى 90 مليون سهم .



ربحية السهم والتوزيعات (ريال)

- تم تعديل ربحية السهم تماشياً مع الزيادة الأخيرة في رأس المال من 60 مليون إلى 90 مليون سهم .

7. التحليل الجغرافي لنشاط الشركة :

يوضح الجدول التالي المبيعات وصافي الربح لنشاط شركة جرير للتسويق في داخل وخارج المملكة :

آلاف الريالات

2012م		2013م		
المبيعات	صافي الأرباح	المبيعات	صافي الأرباح	
4.286.802	505.460	4.862.954	586.593	المملكة العربية السعودية
347.413	64.364	379.711	66.670	دول الشرق الاوسط الأخرى
4.634.215	569.824	5.242.665	653.263	المجموع

8. الافتراض :

يوضح الجدول التالي تفاصيل كافة القروض القائمة كما يلي :

ملايين الريالات السعودية

#	الجهة المانحة	نوع القرض	الغرض	الرصيد أول السنة	إضافات	السداد	الرصيد آخر السنة	طريقة السداد
1	البنك السعودي البريطاني	تورق اسلامي طويل الأجل	التوسعات المستقبلية	16.67	-	16.67	-	تم سداد الدفعة الأخيرة بتاريخ 30 مارس 2013
2	البنك السعودي البريطاني	تورق اسلامي طويل الأجل	التوسعات المستقبلية	100.00	50.00	-	150.00	يتم السداد على 6 دفعات ربع سنوية متساوية ابتداءً من 2014م
3	البنك السعودي للاستثمار	تورق اسلامي طويل الأجل	التوسعات المستقبلية	100.00	-	-	100.00	يتم السداد على 4 دفعات نصف سنوية متساوية ابتداءً من 2015م
الإجمالي				216.67	50.00	16.67	250.00	

ويكمن الهدف وراء الحصول على هذه القروض في دعم تمويل الشركة لشراء أراضي جديدة بمواقع تجارية متميزة في عدد من المدن المختلفة تمهيداً لإقامة معارض جديدة ومباني ، وتأتي هذه الخطوة ضمن الخطة التوسعية التي تنتهجها الشركة لتغطية كافة مناطق المملكة بغرض الوصول إلى أكبر شريحة من المستهلكين ، وبالتالي المساهمة الإيجابية في زيادة العائد على مساهمي الشركة مع الإبقاء على معدلات توزيع الأرباح للمساهمين بما يتماشى مع السياسة التي تنتهجها إدارة الشركة .

9. الزكاة والمدفوعات النظامية :

قامت شركة جرير للتسويق بتقديم وتسديد إقرارها الزكوي حتى 31 / 12 / 2012م كما وقامت بتسديد الفروق الناتجة عن الربط الزكوي النهائي حتى نهاية 2010 وتم تقدير الالتزام الزكوي للعام 2013م بمبلغ (21,190,000) ريال وتم عمل مخصص بإجمالي هذا التقدير .

وفيما يلي بيان بأهم المدفوعات للجهات النظامية :

2012	2013	(آلاف الريالات)
32.400	31.610	الرسوم الجمركية
14.575	17.387	مصلحة الزكاة
7.349	8.907	المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية
54.324	57.904	الإجمالي

10. توزيعات الأرباح عن العام المالي 2013م :

حسب نص المادة رقم (1/35) من النظام الأساسي لشركة جرير للتسويق فإن مبلغ (65.326 مليون ريال) والذي يمثل نسبة 10٪ من الأرباح الصافية للسنة الحالية قد تم تخصيصه للاحتياطي النظامي للشركة، ويجوز للجمعية العامة وقف هذا التجنيب متى بلغ الاحتياطي المذكور نصف رأس المال .

وانطلاقاً من حقوق المساهمين قامت الشركة بتوزيع أرباح نقدية خلال العام المالي 2013م وفقاً في الجدول التالي :

الفترة	إجمالي التوزيع (مليون ريال)	نصيب السهم (ريال)	تاريخ الإعلان	تاريخ الإستحقاق	تاريخ التوزيع
الربع الأول	144	1.60	2013/04/17	2013/04/29	2013/05/08
الربع الثاني	102	1.13	2013/07/16	2013/07/21	2013/07/30
الربع الثالث	150	1.67	2013/10/23	2013/10/30	2013/11/07
الربع الرابع	126	1.40	2014/02/05	2014/02/18	2014/02/27
الإجمالي	522	5.80			

- تم تعديل ربحية السهم تماشياً مع الزيادة الأخيرة في رأس المال من 60 مليون إلى 90 مليون سهم .

11. رأس المال

الجدول التالي يلخص باختصار رأس مال الشركة والأسهم الحرة كما في 2013/12/31م كما يلي :

البيان	القيمة ريال/عدد الأسهم
رأس المال المصرح به	900.000.000 ريال *
عدد الأسهم المصدرة (جميعها أسهم عادية)	90.000.000 سهم
عدد الأسهم الحرة وفقاً لسجل الشركة في تداول كما في 2013/12/26**	89.949.688 سهم
رأس المال المدفوع	900.000.000 ريال
القيمة الاسمية للسهم	10 ريال
القيمة المدفوعة للسهم	10 ريال

* تم زيادة رأس مال الشركة من 60 مليون إلى 90 مليون سهم بعد إقرار الجمعية العامة غير العادية بتاريخ 2013/11/27م .
 ** عدد الأسهم الحرة تتغير من فترة لأخرى وفقاً لحركة تداول أسهم الشركة .

12. قائمة المساهمين الرئيسيين والتغير في حصص الملكية :

في الجدول التالي بيان بأسماء وعدد ونسبة ملكية المساهمين الرئيسيين الذين يملكون 5% فما فوق وتغيرها خلال العام 2013م:

(بملايين الأسهم)

اسم المستثمر	عدد الاسهم في بداية 2013م	نسبة الملكية في بداية 2013م	عدد الأسهم في نهاية 2013م	نسبة الملكية في نهاية 2013م
محمد عبدالرحمن ناصر العقيل	8.1	9%	8.1	9%
ناصر عبدالرحمن ناصر العقيل	8.1	9%	8.1	9%
عبدالله عبدالرحمن ناصر العقيل	8.1	9%	8.1	9%
عبدالكريم عبدالرحمن ناصر العقيل	8.1	9%	8.1	9%
عبدالسلام عبدالرحمن ناصر العقيل	8.1	9%	8.1	9%
شركة جرير للاستثمارات التجارية *	8.55	9.5%	5.5	6.10%

* أبلغت الشركة بنقص نسبة ملكية شركة جرير للاستثمارات التجارية فور إتمام صفقة البيع .

13. دعم المؤسسات الاجتماعية :

تهتم الشركة منذ نشأتها بالمسؤولية الاجتماعية من منطلق حرصها الشديد على تحقيق الأهداف الأخلاقية وإيماناً منا بأن نمو الشركة وتطورها لا يعتمد فقط على مركزها المالي فسحب بل بقدرتها أيضاً على المساهمة المجتمعية، حيث استمرت "شركة جرير للتسويق" في دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية في المملكة العربية السعودية من خلال قيامها بدعم بعض المدارس في المملكة من خلال تقديم وسائل تعليمية وكتب ومواد مدرسية لبعض جمعيات رعاية الأيتام وتدريب الطلاب. وقد بلغت إجمالي قيمة دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية مبلغ (565,415) ريال خلال العام 2013م مقابل (381,746) ريال خلال عام 2012م .

14. تواريخ تهم المساهمين :

يوضح الجدول التالي التواريخ المتوقعة لأهم الأحداث والمناسبات التي تهم المساهمين خلال العام المالي 2014م :

التاريخ المتوقع	الحدث	ملاحظات
30 مارس 2014	اجتماع الجمعية العامة العادية الحادية عشرة	سوف يتم الإعلان عن وقت انعقاد الجمعية ومكان انعقادها لاحقاً
أهم الأحداث المتعلقة بالربع الأول		
16 أبريل 2014	موعد اجتماع مجلس الإدارة لفترة الربع الأول	اعتماد النتائج المالية للربع الأول وتوزيع الأرباح والتي سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) فور اعتمادها من المجلس .
17-22 أبريل 2014	موعد نشر نتائج الربع الأول	سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) ومن ثم الصحف اليومية .
17-22 أبريل 2014	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح الربع الأول	يتم صرفها خلال (15) يوماً من تاريخ الأهمية المحدد في إعلان صرف الأرباح .
أهم الأحداث المتعلقة بالربع الثاني		
15 يوليو 2014	اجتماع مجلس الإدارة لفترة الربع الثاني	اعتماد النتائج المالية للربع الثاني وتوزيع الأرباح والتي سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) فور اعتمادها من المجلس .
16-22 يوليو 2014	موعد نشر نتائج الربع الثاني	سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) ومن ثم الصحف اليومية .
16-22 يوليو 2014	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح الربع الثاني	يتم صرفها خلال (15) يوماً من تاريخ الأهمية المحدد في إعلان صرف الأرباح .
أهم الأحداث المتعلقة بالربع الثالث		
22 أكتوبر	اجتماع مجلس الإدارة	اعتماد النتائج المالية للربع الثالث وتوزيع الأرباح والتي

سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) فور اعتمادها من المجلس .	لفترة الربع الثالث	2014
سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) ومن ثم الصحف اليومية .	موعد نشر نتائج الربع الثالث	23 - 30 أكتوبر 2014
يتم صرفها خلال (15) يوماً من تاريخ الأحقية المحدد في إعلان صرف الأرباح .	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح الربع الثالث	23 - 30 أكتوبر 2014
أهم الأحداث المتعلقة بالربع الرابع		
سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) ومن ثم الصحف اليومية .	موعد نشر نتائج الربع الرابع	17 - 22 يناير 2015
اعتماد النتائج المالية للربع الرابع وتوزيع الأرباح والتي سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) فور اعتمادها من المجلس .	اجتماع مجلس الإدارة لفترة الربع الرابع	04 فبراير 2015
سيتم نشرها على موقع السوق المالية (تداول) ومن ثم الصحف اليومية .	موعد نشر النتائج السنوية للعام 2014 وإصدار تقرير المجلس للعام المالي 2014	05 - 26 فبراير 2015
يتم صرفها خلال (15) يوماً من تاريخ الأحقية المحدد في إعلان صرف الأرباح .	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح الربع الرابع	05 - 26 فبراير 2015

- المواعيد المقترحة للاجتماعات مبدئية وليست نهائية وربما يتم تغييرها وفق ما تقتضيه الجهات المعنية ورؤية مجلس الإدارة .

15. المخاطر التي تتعرض لها الشركة:

إن المخاطر جزأ لا يتجزأ من أي نشاط تجاري، وتتم إدارة المخاطر في الشركة بعد الوقوف عليها وتحديدها وتقييم احتمال حدوثها وتقدير ما قد يترتب عليها من آثار ومن ثم يتم اتخاذ التدابير اللازمة للحد من تلك المخاطر وتجنبها واحتوائها قدر الامكان لتلافي أي أضرار قد تتسبب فيها حال وقوعها .

ومن الآليات التي تستخدمها الشركة في إدارة المخاطر المراجعة والرقابة الداخلية والسياسات والإجراءات والمعايير والمخاطر التشغيلية الأخرى التي قد تؤثر على عمليات الشركة كمخاطر المشتريات والتأمين وكذلك المخاطر المالية وتشمل التقلبات في سوق العملات ومعدلات الفوائد على القروض بالإضافة إلى مخاطر الدعاوى القضائية .

وهناك العديد من المخاطر المرتبطة بأنشطة الشركة شأنها في ذلك شأن كل شركات الأعمال الأخرى، ومنها :

✓ يرتبط أداء الشركة بالحالة الاقتصادية في المملكة وفي الدول الأخرى التي يمتد نشاط الشركة إليها. فقد يتأثر إنفاق الأفراد والمؤسسات والشركات الذي يمثلون العملاء المستهدفون بتلك الحالة الاقتصادية، كما قد تتأثر المؤسسات المالية التي تتعامل معها الشركة .

✓ يرتبط نمو الشركة بقدرتها على افتتاح معارض جديدة وتقوم الشركة في سبيل ذلك بالكثير من الأنشطة مثل التخطيط وانتقاء المواقع والمفاضلة بينها واتخاذ قرار الشراء أو التأجير ومناقشة الأسعار والمدد والشروط الأخرى وتهيئة الموقع وتجهيزه وإنشاء أنظمة الكمبيوتر بالمعرض وربطها بالمركز الرئيسي، وبالتالي فإن نجاح الشركة في تحقيق النمو يرتبط إلى حد كبير بقدرتها على استكمال كل هذه الأنشطة بنجاح .

✓ ترتبط قدرة الشركة على الاستمرار في النمو أيضا على توافر الموارد البشرية في الوقت المناسب وتدريبها للوفاء باحتياجات المعارض الجديدة واستقطاب الكفاءات الإدارية والخبرات اللازمة .

✓ قد يتأثر حجم مبيعات وربحية الشركة بتوقيت المواسم الدراسية وبخاصة مبيعات الأدوات المدرسية وبالتالي قد تتعرض أرباح الشركة للتذبذب من فترة إلى أخرى خلال السنة الواحدة .

✓ تعمل الشركة في بيئة تنافسية عالية حيث يعمل الكثير من مؤسسات التجزئة والجملة في نفس المجالات والمجموعات السلعية التي تعمل فيها الشركة مثل المكتبات ومتاجر الإلكترونيات والأسواق المركزية سواء بالمملكة أو في الدول الأخرى التي يمتد نشاط الشركة إليها ويرتبط نمو الشركة ومستويات أرباحها ليس فقط على قدرتها على المنافسة بنجاح ولكن على الحفاظ على ريادتها وموقفها التنافسي المتقدم .

✓ وحيث أن الشركة تعتمد بدرجة كبيرة على أنظمة الحاسب الآلي في إدارة أصولها والرقابة على أنشطتها وسجلاتها المالية فأن استمرار الشركة في أداء أنشطتها على وجه مرض مرتبط باستمرار عمل تلك الأنظمة بكفاءة .

✓ قد تتأثر الشركة أيضا بالمخاطر التي يتعرض لها موردي الشركة بالداخل والخارج وفي هذا الصدد فإن الشركة دائمة العمل على توسيع قاعدة الموردين والمناطق الإقليمية التي يعمل بها هؤلاء الموردين للحد من هذه المخاطر .

16. النظرة المستقبلية :

وامتداداً لما تم ذكره سابقاً بخصوص خطط شركتكم للعام المالي 2014م للمساهمة في زيادة نمو الشركة من خلال قطاعيها التجزئة والجملة ، فإن إدارة شركتكم ستعمل على زيادة نمو نتائج أعمال الشركة.

هناك بعض المقومات التي تدعم نشاط الشركة واستمرار نمو أعمالها والتي تنتظر لها الشركة نظرة تفاؤلية وتعمل جاهدة على استثمار تلك المقومات لتحقيق الريادة والنمو المستدام، ومن بين هذه المقومات النمو المطرد لقطاع التجزئة بالمملكة العربية السعودية والقفزة الهائلة في التعداد السكاني حيث تشير الإحصائيات الصادرة عن الجهات الرسمية بالمملكة إلى أنه من المقدر وصول عدد السكان إلى 37.2 مليون نسمة بحلول عام 2020م بناءً على حساب متوسط النمو السكاني للأعوام التسعة الأخيرة والذي يبلغ 3.3 %، كما أن عدد السكان خلال العام الحالي 2014م يبلغ 31.2 مليون نسمة أغلبهم من فئة الشباب حيث يمثلون ما نسبته 60 % من إجمالي عدد السكان وسوف ينعكس ذلك على مبيعات الشركة حيث يسهم الشباب بنسبة كبيرة في مبيعات منتجات التكنولوجيا والتي تعد أحد أنشطة الشركة الرئيسية.

أما بخصوص خطط شركتكم المستقبلية فإن شركتكم تخطط للتوسع الفعال في تسويق منتجاتها داخل وخارج السعودية بالرغم من المنافسة المحلية والخارجية، وشركتكم عازمة على الاستمرار في التطور والنمو من خلال تنويع منتجاتها وافتتاح المزيد من فروع مكتبة جرير في داخل وخارج السعودية حيث أعلنت الشركة في وقت سابق عن افتتاح سبعة فروع جديدة خلال العام 2014م وجاري العمل على افتتاح أربعة منهم في النصف الأول من هذا العام، كما قامت الشركة بتوقيع 29 عقداً جديدة لأراضي ومواقع جديدة بما في ذلك الفروع المقرر افتتاحها خلال هذا العام وجاري العمل على تنفيذها وفق الخطة التوسعية للشركة وصولاً إلى 60 فرع لمكتبة جرير خلال السنوات القادمة .

وبخصوص مبيعات الشركة ولغرض الاستمرار في زيادة معدلات النمو الحالية ولتخفيف الضغوط على هامش الربح فإن الشركة تقوم بتنفيذ عدد من المبادرات والوسائل للمحافظة على معدلات النمو الفعالة في مجال أجهزة الحاسب الآلي المحمول وأجهزة الهواتف الذكية والأجهزة اللوحية ومنتجات التصوير الرقمي، والتوسع في مجال التجارة الإلكترونية ومشروع الكتاب الإلكتروني، وفي مجال الألعاب الإلكترونية، بالإضافة إلى الاستمرار في التركيز على العلامات التجارية المملوكة للشركة مثل "روكو" ، "جي بي" واتباع برامج ووسائل دعائية متنوعة سواء داخل المعارض أو خارجها، وتقديم المزيد من إصدارات جرير بالإضافة إلى تطوير مراكز خدمات الصيانة في المملكة وخارجها وتعزيز المراكز القيادية بالشركة في جميع الأقسام بالكفاءات الإدارية والفنية ، والشركة من خلال ذلك تهدف للمحافظة على وضعها الريادي في تقديم خدمات العملاء وخدمات ما بعد البيع.

وتتوقع الشركة في ظل ظروف السوق الحالية والمتوقعة والتحديات المتعلقة بذلك وفي ظل الافتتاحات الجديدة أن تحقق نمواً في صافي أرباحها قد يتراوح ما بين 15 - 20 % في عام 2014م مقارنة بعام 2013 .

17. مجلس الإدارة :

17-1. تكوين مجلس الإدارة :

تنص المادة (1/15) من النظام الاساسي للشركة على أن يتولى إدارة الشركة مجلس إدارة مؤلف من ثمانية أعضاء يتم تعيينهم عن طريق الجمعية العامة العادية لمدة لا تزيد عن ثلاث سنوات، وهو ما يتوافق مع الفقرة (أ) من المادة (12) من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية فيما يختص بعدد أعضاء مجلس الإدارة .

ولقد تم خلال العام 2013م انتخاب مجلس إدارة جديد لإدارة الشركة خلال الدورة الرابعة لمجلس الإدارة ليتولى مهامه اعتباراً من تاريخ 1434/05/01هـ الموافق 2013/03/13م ، وفيما يلي نبذة مختصر عن أعضاء مجلس الإدارة الحاليين :

م	الاسم	صفة العضوية	المؤهلات العلمية	الخبرات العملية	الشركات المشارك في عضوية مجلسها
1	محمد عبدالرحمن العقيل (رئيس مجلس الإدارة)	غير تنفيذي	هندسة مدنية من جامعة الملك فهد بالظهران ماجستير في الهندسة من جامعة كاليفورنيا إكمال برنامج ال OPM من جامعة هارفرد	رئيساً لمجلس إدارة الشركة منذ تأسيسها وحتى الآن عضو مؤسس لشركة جريّر للتسويق ومكتبة جريّر تأسيس وإدارة شركة جريّر للاستثمارات التجارية عضو مشارك في عدد من مجالس إدارات عدد من الشركات	شركة الأندلس العقارية شركة جريّر للعقار شركة حرمة الدولية شركة حرمة الوطنية شركة نوره الوطنية
2	ناصر عبدالرحمن العقيل	غير تنفيذي	هندسة مدنية من جامعة كلورادو بولدر التحق بالعديد من الدورات الدراسية عن إدارة الأعمال والتسويق والمبيعات وإدارة الوقت	عمل التصميم المعمارية والمواصفات المطلوبة واختيار المواد والإشراف على التنفيذ . تصميم مدارس رياض نجد . مدير التسويق والمبيعات لمكتبة جريّر . رئيس شركة كابت العربية للمقاولات . أشرف على صيانة المنطقة الصناعية في الجبيل وينبع . أحد مؤسسي الشركة وعضو مجلس إدارتها قبل وبعد التحول	شركة جريّر للعقار شركة مشاريع حرمة
3	عبدالله عبدالرحمن العقيل (العضو المنتدب)	تنفيذي	حاصل على بكالوريوس إدارة من جامعة الملك سعود	أكثر من ثلاثين عاماً في الشركة كأحد مؤسسيها . قام بتأسيس عمليات بيع الجملة في الشركة . رئيس قسم البيع بالجملة والعضو المنتدب للشركة .	شركة جريّر للعقار شركة مشاريع حرمة شركة لبب حرمة شركة وادي حرمة شركة نوره الوطنية
4	عبدالكريم عبدالرحمن العقيل (الرئيس التنفيذي)	تنفيذي	حاصل على برنامج ال OPM من جامعة هارفرد التحق بالعديد من برامج تطوير الإدارة	أكثر من ثلاثين عاماً في إدارة مكتبة جريّر . أحد مؤسسي مكتبة جريّر . محاضر منتدب في معهد الإدارة العامة . عضو مجلس إدارة قبل وبعد التحول	شركة جريّر للعقار شركة مشاريع حرمة شركة لبب حرمة شركة حرمة الوطنية شركة حرمة الدولية شركة نوره الوطنية

5	ناصر عبدالعزيز العقيل (الرئيس التنفيذي للعمليات)	تنفيذي	حاصل على شهادة علوم الكمبيوتر من جامعة ايسترن واشنطن . التحق بالعديد من الدورات الدراسية عن تطوير الاعمال .	عمل في قسم تكنولوجيا المعلومات في المؤسسة العامة لتحلية المياه . عضو مشارك في عدة مجالس إدارات . نائب مدير عام مكتبة جرير و الرئيس التنفيذي للعمليات .	شركة مدارس رياض نجد الأهلية شركة سنابل حرمة
6	سامر محمد الخواشكي (ممثل شركة العليان المالية)	مستقل	بكالوريوس في الإدارة الصناعية - جامعة الملك فهد للبترول والمعادن ماجستير في التسويق الدولي - جامعة سنراثكلايد - المملكة المتحدة	مدير عام مطاعم برجر كنج - الشرق الأوسط . مدير عام شركة العليان للخدمات الغذائية والشركة الأولى للصناعات الغذائية . نائب رئيس مجموعة العليان المالية .	الشركة العامة الأولى للخدمات الغذائية (ساس) - المغرب
7	فهد عبدالله القاسم	مستقل	بكالوريوس في العلوم الإدارة - تخصص محاسبة - جامعة الملك سعود حاصل على عضوية وزمالة العديد من مؤسسات المحاسبة والمراجعة المعتمدة محلياً ودولياً . إكمال برنامج AMLP من جامعة اكسفورد	مؤسس وشريك ورئيس مجلس إدارة شركة أموال للاستشارات المالية . شريك ومؤسس وعضو مجلس إدارة شركة أريز للتسويق العقاري . شريك وعضو مجلس إدارة شركة فينكوب القابضة للاستثمار - مصر . عضو لجنة الاستثمار في كل من شركة دلة للخدمات الصحية والشركة السعودية للفنادق وشركة صافولا عضو مجلس الغرفة التجارية الصناعية بالرياض عضو مجلس إدارة مركز المعارض .	شركة صافولا الشركة السعودية للفنادق شركة دلة للخدمات الصحية
8	عبدالإله سعد الدريس	مستقل	بكالوريوس في الهندسة المدنية - جامعة تكساس - الولايات المتحدة الأمريكية	الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة لشركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات . عضو اللجنة التنفيذية لشركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات . عضو مجلس إدارة شركة الأنديا الرياضية .	شركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات شركة الأنديا الرياضية (بودي ماسترز)

17-2. سجل حضور اجتماعات مجلس الإدارة خلال العام المالي 2013م :

كما تم خلال العام 2013م انعقاد خمسة اجتماعات لمجلس الإدارة وتم توضيح بيان الحضور حسب الجدول المذكور أدناه :

الاسم	تاريخ اجتماع مجلس الإدارة					مرات الحضور
	2013/02/05	2013/04/16	2013/06/01	2013/07/15	2013/10/22	
1 محمد عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	√	5
2 ناصر عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	√	5
3 عبدالله عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	√	5
4 عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	√	5
5 ناصر عبدالعزيز العقيل	√	√	√	√	√	5
6 سامر محمد الخواشكي (ممثل شركة العليان المالية)	√	√	x	√	√	4
7 فهد عبدالله القاسم	√*	√	√	√	√	5
8 عبدالإله سعد الدريس	√	√	√	√	√	5

XX - غياب

X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من مجلس الإدارة

√ - الحضور أصالة

* حضر الأستاذ / ناصر عبدالله البداح اجتماع المجلس المشار إليه حيث انتهت عضويته في مجلس الإدارة بتاريخ 2013/03/12م .

3-17. اللجان المنبثقة من مجلس الإدارة :

أ. لجنة المراجعة:

حسب نص المادة رقم (14ج) من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية والمادة رقم (3/24) من مبادي وسياسات حوكمة الشركة فقد تم تشكيل لجنة المراجعة ، وتتخلص مهامها ومسئولياتها فيما يلي :

- الإشراف على إدارة المراقبة الداخلية بالشركة للتحقق من مدى فاعليتها في تنفيذ الأعمال والمهام التي حددها لها مجلس الإدارة .
- دراسة نظام الرقابة الداخلية بالشركة ووضع تقرير مكتوب عن رأيها وتوصياتها بشأنه .
- دراسة تقارير المراجعة الداخلية ومتابعة تنفيذ الإجراءات التصحيحية للملاحظات الواردة فيها .
- التوصية لمجلس الإدارة بتعيين المحاسبين القانونيين - بعد التأكد من استقلالهم - وفصلهم وتحديد أتعابهم .
- متابعة أعمال المحاسبين القانونيين واعتماد أي عمل خارج نطاق أعمال المراجعة التي يكلفون بها أثناء قيامهم بأعمال المراجعة .
- دراسة خطة المراجعة مع المحاسب القانوني وإيداء ملاحظات اللجنة عليها .
- دراسة ملاحظات المحاسب القانوني على القوائم المالية ومتابعة ما تم في شأنها .
- دراسة القوائم المالية الأولية والسنوية قبل عرضها على مجلس الإدارة وإيداء الرأي والتوصية بشأنها .
- دراسة السياسات المحاسبية المتبعة وإيداء الرأي والتوصية لمجلس الإدارة بشأنها .

وقد انعقدت أربعة اجتماعات للجنة المراجعة خلال 2013م ، وفيما يلي بيان بأسماء الأعضاء وسجل الحضور :

م	الاسم	المنصب	تاريخ الاجتماع				مرات الحضور
			2013/02/05	2013/04/16	2013/07/15	2013/10/22	
1	عبد السلام عبدالرحمن العقيل	رئيس اللجنة	√	√	√	√	4
2	فهد عبدالله القاسم	عضو	*√	√	√	√	4
3	فرانك فيرمولين	عضو	√	√	√	√	4

XX - غياب

X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من لجنة المراجعة

√ - الحضور أصالة

* حضر الأستاذ / عبدالإله الدريس اجتماع اللجنة المشار إليه حيث انتهت عضويته في لجنة المراجعة بتاريخ 2013/03/12م .

وفي ضوء ما قامت به اللجنة من أعمال عن عام 2013م فإن لجنة المراجعة ترى أنه ليس هناك أي قصور هام أو أي تغيير جوهري في أنظمة الرقابة الداخلية وأنها فعالة لمنع واكتشاف الأخطاء وأنه لم يحدث أي خرق جوهري أو إخلال بأنظمة الرقابة الداخلية خلال عام 2013م .

ب. لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت (لجنة الحوكمة):

تقوم لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت بمساعدة مجلس الإدارة في ترشيح الأعضاء ودراسة مؤهلاتهم للانضمام لعضوية مجلس الإدارة وهي أيضاً المسؤولة عن وضع سياسة وبرامج المكافآت والمرتبات لأعضاء مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة وموظفي الإدارة العليا، وتقوم لجنة الحوكمة أيضاً بالإشراف على تقييم مستوى أداء كل من مجلس الإدارة وإدارة الشركة.

وفيما يلي بيان بأسماء أعضاء اللجنة وسجل الحضور :

م	الاسم	المنصب	تاريخ الاجتماع		مرات الحضور
			2013/10/22	2013/04/16	
1	محمد عبدالرحمن العقيل	رئيس اللجنة	√	√	2
2	عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	عضو	√	√	2
3	فهد عبدالله القاسم	عضو	√	√	2

XX - غياب

X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت

√ - الحضور أصالة

4-17. ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين :

إجمالي المبالغ المكتسبة لأعضاء مجلس الإدارة وستة من كبار التنفيذيين خلال العام المنتهي في 2013/12/31 موضحة كالتالي :

(آلاف الريالات السعودية)

أعضاء المجلس التنفيذي	أعضاء المجلس غير التنفيذيين والمستقلين	ستة من كبار التنفيذيين ممن تلقوا أعلى المكافآت والتعويضات بما فيهم الرئيس التنفيذي والمدير المالي *
الرواتب والتعويضات	4.590	6.241
البدلات	1.441	2.024
المكافآت الدورية والسنوية **	10.399	11.473
الخطط التحفيزية	-	510
أي تعويضات أو مزايا عينية أخرى تدفع بشكل شهري أو سنوي	2.817	3.207
الإجمالي	19.247	23.455

* يشمل ما حصل عليه ستة (6) من كبار التنفيذيين في الشركة وهم (الأعضاء الثلاثة التنفيذيين + اثنان من كبار التنفيذيين + المدير المالي) .
 ** تشمل المكافآت مبلغ (200.000) ريال لكل عضو من أعضاء المجلس ، بالإضافة إلى (300.000) ريال مكافأة إضافية لرئيس المجلس ، وتم تحميل جميع المكافآت على مصاريف العام المالي 2013م .

وفي هذا الصدد تؤكد إدارة الشركة على ما يلي :

- ✚ لا توجد أي ترتيبات أو اتفاق تنازل بموجبه أحد أعضاء مجلس الإدارة أو احد كبار التنفيذيين عن أي راتب أو تعويض .
- ✚ لا توجد أي ترتيبات أو اتفاق تنازل بموجبه أحد مساهمي الشركة عن أي حقوق في الأرباح .
- ✚ لا توجد أي استثمارات أو احتياطات أخرى تم انشاؤها لمصلحة موظفي الشركة .

5-17. برامج حوافز الموظفين القبايين :

أنشأت الشركة برنامج حوافز للموظفين تمنح إدارة الشركة بموجبه كبار موظفيها أو القيادات مكافآت تحفيزية، كما قامت الشركة أيضاً بعمل برنامج جديد لمكافآت الموظفين الجدد والذين تم تعيينهم مؤخراً ولم تشملهم برامج المكافآت السابقة، ويرتبط احتساب هذه المكافآت بالنمو الذي تحققه الشركة في أرباحها سنوياً ويظهر مبلغ هذه المكافآت المستحقة ضمن الالتزامات طويلة الأجل بميزانية الشركة كبنء مستقء، وقد بلغ رصيد الالتزامات الناشئة عن هذا البرنامج 20.9 مليون ريال في 31 ديسمبر 2013م، وسوف تقوم الشركة بصرف تلك المبالغ للموظفين المستحقين لهذه المكافآت خلال الأعوام الستة القادمة ابتداءً من العام 2015م.

وبالإضافة إلى ذلك تم تفعيل برنامج تمويل المساكن للموظفين السعوديين وفق شروط وضوابط معينة تحددها الإدارة التنفيذية بالشركة، حيث تقوم الشركة بمنح تمويلات لموظفيها السعوديين ذوي الأداء المتميز لشراء مساكن خاصة بهم من خلال قروض إسلامية حسنة يتم سدادها على أقساط لمدة عشر سنوات، وذلك بهدف تعزيز الولاء لدى الكفاءات الوطنية وكذلك العمل على استقطاب كفاءات جديدة من الموظفين السعوديين حسب خطة الشركة تماشياً مع السياسة التي تنتهجها الحكومة بشأن توظيف الوظيف القباية.

وفضلاً عن هذه البرامج هناك مكافآت لشريحة أخرى من موظفي المبيعات والتي تشمل مكافآت سنوية وحوافز على المبيعات ، وهي مرتبطة بالأداء إلى حد كبير .

17-6. نسبة ملكية الأسهم وتغيرها لأعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين:

أ. نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية 2013 لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر:

الجدول التالي يوضح عدد أسهم شركة جرير للتسويق المملوكة لأعضاء مجلس الإدارة خلال العام 2013م :

#	الاسم	عدد أسهم الشركة المملوكة والتي لهم مصلحة فيها			
		بداية 2013	نهاية 2013	التغير خلال السنة	نسبة التغير %
1	محمد عبدالرحمن العقيل	8,100,000	8,100,000	صفر	0 %
2	ناصر عبدالرحمن العقيل	8,100,000	8,100,000	صفر	0 %
3	عبدالله عبدالرحمن العقيل	8,109,252	8,104,018	- 5,234	- 0.06 %
4	عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	8,100,000	8,100,000	صفر	0 %
5	ناصر عبدالعزيز العقيل	360,928	360,928	صفر	0 %
6	شركة العليان المالية	2,433,000	2,100,000	- 333,000	- 13.69 %
7	فهد عبدالله القاسم	1,500	1,500	صفر	0 %
8	عبدالإله سعد الدريس	150,000	67,500	- 82,500	- 55 %

ب. نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية 2013م لكبار التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر:

الجدول التالي يوضح عدد أسهم شركة جرير للتسويق المملوكة لكبار التنفيذيين خلال العام 2013م :

م	الاسم	عدد أسهم الشركة المملوكة والتي لهم مصلحة فيها			
		بداية 2013	نهاية 2013	التغير خلال السنة	نسبة التغير %
1	عبدالسلام عبدالرحمن العقيل	8,100,000	8,100,000	صفر	0 %
2	محمد أحمد عبدالخالق	لا يملك	لا يملك	لا ينطبق	لا ينطبق
3	محمد ضياء مصطفى الأيوبي	لا يملك	لا يملك	لا ينطبق	لا ينطبق

18- العقود ذات العلاقة :

خلال العام المالي 2013م استمرت بعض العقود والتي كانت الشركة طرفاً فيها وكانت توجد فيها مصلحة لبعض أعضاء مجلس الإدارة، وبعض هذه العقود تم الاتفاق عليها منذ سنوات سابقة وتأتي امتداداً لعلاقات مستمرة بدأت قبل العام المالي 2013م.

ونوجز تلك العقود في الجدول أدناه وذلك على النحو التالي :

	اسم الشركة	طبيعة العقد	مدة العقد	المبلغ السنوي	
				2013 م	2012 م
1	كايت العربية المحدودة	عقد أعمال تنفيذ وتصاميم واستشارات فنية للشركة، والذي بدأ بتاريخ 2011/01/01م.	خمس سنوات	67,500,000	50,800,000
2	كايت العربية المحدودة	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض) والذي بدأ بتاريخ 1434/01/01هـ.	خمس سنوات	196,020	196,020
3	جرير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض) والذي بدأ بتاريخ 1434/01/01هـ.	خمس سنوات	306,240	306,240
4	جرير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض) والذي بدأ بتاريخ 1434/01/01هـ.	خمس سنوات	145,860	145,860
5	جرير للاستثمارات التجارية	استمرار سريان عقد إيجار معرض للشركة في جده - التحلية ، والذي بدأ بتاريخ 1424/05/15هـ .	عشر سنوات	1,100,000	1,100,000
6	جرير للاستثمارات التجارية	استمرار سريان عقد إيجار معرض للشركة في جده - طريق الأمير سلطان ، والذي بدأ بتاريخ 2004/09/15م .	عشرين سنة	1,260,000	1,260,000
7	جرير للاستثمارات التجارية	استمرار سريان عقد إيجار سكن للشركة في جده - التحلية ، والذي بدأ بتاريخ 1425/06/15هـ .	عشر سنوات	142,350	142,350
8	جرير للاستثمارات التجارية	استمرار سريان عقد إيجار معرض للشركة في الظهران ، والذي بدأ بتاريخ 2008/12/15م .	اثنان وعشرون سنة	1,500,000	1,500,000

اسم الشركة	طبيعة العقد	مدة العقد	المبلغ السنوي	
			2012 م	2013 م
9	جرير للاستثمارات التجارية	استمرار سريان عقد إيجار معرض للشركة في الرياض - بانوراما (التخصيصي) والذي بدأ بتاريخ 2005/12/01 م .	2,319,000	2,319,000
10	جرير للعقار	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض) والذي بدأ بتاريخ 1434/01/01 هـ .	138,600	138,600
11	تري لاين لحلول الأعمال	عقد تقديم خدمات استشارات مالية وإدارية وفنية وتوظيف عمالة	138,165	148,547

والجدول التالي يوضح أسماء الملاك لهذه الشركات من أعضاء مجلس إدارة " شركة جرير للتسويق " كما يلي :

اسم الشركة	صفة الشركة (الشكل القانوني)	أسماء الملاك من أعضاء مجلس إدارة " شركة جرير للتسويق "
1	كايت العربية المحدودة	1. محمد عبدالرحمن العقيل 2. ناصر عبدالرحمن العقيل 3. عبدالكريم عبدالرحمن العقيل
2	جرير للاستثمارات التجارية	1. محمد عبدالرحمن العقيل 2. ناصر عبدالرحمن العقيل 3. عبدالله عبدالرحمن العقيل 4. عبدالكريم عبدالرحمن العقيل
3	جرير للعقار	1. محمد عبدالرحمن العقيل 2. ناصر عبدالرحمن العقيل 3. عبدالله عبدالرحمن العقيل 4. عبدالكريم عبدالرحمن العقيل
4	شركة تري لاين	1. محمد عبدالرحمن العقيل 2. ناصر عبدالرحمن العقيل 3. عبدالله عبدالرحمن العقيل 4. عبدالكريم عبدالرحمن العقيل

- أسباب التعاقد مع شركة "كايت العربية المحدودة" :
 - تقوم شركة "كايت العربية" بالتنفيذ بأسعار أقل من المنافسين.
 - شركة "كايت العربية" تملك خبره طويلة في مجال البناء وعلى معرفه تامة بمواصفات مباني "شركة جرير للتسويق".
 - تملك خبره في مجال تنفيذ المشاريع بأقل تكلفه ممكنه مع المحافظة على الجودة العالية .
 - من خلال قيام " شركة كايث العربية " بعملية البناء يتم توفير تكلفة الإشراف والتصميم ومتابعة المقاولين التي من المفترض أن تقوم بها " شركة جرير للتسويق " .
 - ضمان التنفيذ في الجدول الزمني المطلوب .

وخلال العام المالي 2013م نوجز الأعمال التي قامت بها شركة " كايث العربية " كما في الجدول التالي :

#.	اسم المشروع	الأعمال التي تم تنفيذها بواسطة كايث العربية	نوع العمل
المنطقة الوسطى (الرياض - الخرج - حائل)			
1	المقر الرئيسي للشركة (برج جرير) نهاية شارع العليا شمالاً قبل طريق الأمير سلمان	• تم إنهاء التصميم المعمارية والهندسية والحصول على رخصة بناء • تم تعديل المخططات والحصول على رخصة بناء معدلة من أمانة منطقة الرياض • الموقع مسور الآن وتم حفر القبو 3 أدوار ، التحضير للبدأ	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
2	مستودع مكتبة جرير الرئيسي	• تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية • تم انتهاء تنفيذ كامل المشروع • تم انتهاء تصاميم أثاث التخزين وطلبه الإشراف على أعمال تركيب أثاث التخزين • تم انتهاء الحصول على شهادة السلامة من الدفاع المدني • تم تسليم الموقع بالكامل لمكتبة جرير	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
3	سكن موظفين المستودعات	• تم إنهاء التصميم المعمارية والهندسية • تم انتهاء تنفيذ كامل المشروع • تم انتهاء الحصول على شهادة السلامة من الدفاع المدني • تم تسليم الموقع بالكامل لمكتبة جرير	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء

#	اسم المشروع	الأعمال التي تم تنفيذها بواسطة كايث العربية	نوع العمل
4	معرض جرير في تقاطع طريقي التخصصي وعثمان بن عفان	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - تم انتهاء الحصول على رخصة البناء من أمانة منطقة الرياض - المبنى الآن في مرحلة التنفيذ	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
5	معرض جرير على الطريق الدائري الجنوبي	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - تم انتهاء الحصول على رخصة البناء من الأمانة - الحصول على محولات كهرباء من شركة الكهرباء - التنسيق لربط الماء والصرف الصحي - المبنى الآن في مرحلة التنفيذ - تم تنفيذ أكثر من 90 % - من أعمال المبنى	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
6	معرض جرير - الرياض الدائري الشمالي (شرقاً) حي اليرموك	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - تم انتهاء الحصول على رخصة البناء من أمانة منطقة الرياض - جاري أعمال الحفر للبدأ في التنفيذ	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
7	معرض جرير الطريق الدائري الشمالي - الجانب الجنوبي - غرب مخرج ٦	- جاري العمل على التصميم المعمارية والهندسية وفي طور استخراج رخصة البناء - حولت لمراجعة وزارة النقل للحصول على موافقتها ثم البدء في التنفيذ حال الحصول على الترخيص	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
8	معرض جرير - الطريق الدائري الشرقي - بين مخرج 11 & 12	- إنهاء تقسيم الأرض وجاري العمل على تصحيح الصك - تم إنهاء العمل على التصميم المعمارية والهندسية وحال انتهاء الصك سوف يقدم للامانة لاستخراج رخصة البناء	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
9	معرض جرير - طريق خريص رقم ٢	جاري العمل على التصميم المعمارية والهندسية	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
10	معرض جرير طريق الملك عبد العزيز - حي الياسمين	- عمل التصميم المعمارية و الهندسية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جرير - دراسة إمكانية تدعيم النظام الإنشائي ليتناسب مع متطلبات جرير مع استشاري متخصص	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب

#	اسم المشروع	الأعمال التي تم تنفيذها بواسطة كايث العربية	نوع العمل
11	معرض جريّر طريق الملك عبدالله قبل تقاطع شارع الشيخ جابر	- عمل التصميم المعمارية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جريّر - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جريّر - تم طلب المواد وبانتظار انتهاء المالك ثم تبدأ كايث في التنفيذ	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
12	معرض جريّر - شرق مخرج ١٥ - على شارع الأمير سعد بن عبدالرحمن	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية و بدأ المالك بطلب تعديل على الفسح - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جريّر	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
13	معرض جريّر - طريق صلبوخ - يمين مخرج الدرية	تم انتهاء عمل التصميم المعمارية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جريّر	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
14	عدة مواقع في الرياض	دراسة معمارية لعدد من المواقع حول إمكانية فتح فروع جديدة	استشارات هندسية
1	معرض جريّر - الخرج	تم الانتهاء من التصميم المعمارية والتقديم على البلدية للحصول على رخصة البناء	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
1	معرض مكتبة جريّر في مدينة حائل	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - تم استلام الموقع من المالك لاكمال المشروع وعمل التعديلات اللازمة على تنفيذه - تم البدء في مراحل التشطيبات	استشارات هندسية تنفيذ أعمال البناء والتشطيب
المنطقة الغربية (الطائف - جدة - المدينة)			
1	معرض مكتبة جريّر في مدينة الطائف	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جريّر - الإشراف على أعمال تنفيذ مقاول المالك - تم طلب المواد الخاصة بتنفيذ الجزء الخاص بجريّر بواسطة كايث	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
1	حي الأندلس - جدة	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مكتب استشاري لمتابعة اجراءات رخصة البناء	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء

#.	اسم المشروع	الأعمال التي تم تنفيذها بواسطة كايث العربية	نوع العمل
2	الروشن مول - جده	- إنهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك للحصول على رخصة بناء للموقع	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
3	معرض مكتبة جرير - جده (شارع صاري)	الانتهاء من تنفيذ أعمال التوسعة للمعرض حسب المخططات	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
4	معرض جرير - جده (طريق الأمير ماجد)	- تم انتهاء عمل التصميم المعمارية والدراسات الهندسية الملائمة للمبنى مع متطلبات جرير والمتابعة مع المالك - البدء بطلب المواد الخاصة بتنفيذ الجزء الخاص بجرير بواسطة كايث	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
5	معرض جرير - أبجر جده (مجمع الحبيب)	- تم إنهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جرير	استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب
1	المدينة المنورة 2	- جاري العمل على التصميم المعمارية والهندسية - تم التقديم على أمانة منطقة المدينة المنورة عدة مرات للحصول على رخصة البناء	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
المنطقة الشرقية (الدمام - الهفوف)			
1	معرض مكتبة جرير (الدمام كورنيش)	- تم إنهاء التصميم المعمارية والهندسية والحصول على ترخيص البلدية - المبنى الآن في مرحلة التنفيذ - تم تنفيذ أكثر من 90 % من أعمال المبنى	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
2	مبنى الدمام - الخبر (الطريق الساحلي)	- تم إنهاء التصميم المعماري والهندسي - تم تجديد رخصة البناء بعد عمل التعديلات التصميمية اللازمة - جاري جدولة أعمال التنفيذ للمشروع وطلب المواد	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
1	الهدف 3 (حي النسيم)	- تم إنهاء التصميم المعمارية والهندسية - تم إنهاء الحصول على رخصة البناء من أمانة مدينة الهدف - جاري جدولة أعمال التنفيذ للمشروع وطلب المواد	استشارات هندسية موافقات حكومية تنفيذ أعمال البناء
2	الهدف 4 (طريق الظهران)	إعداد مقترحات تصميمية للموقع	استشارات هندسية

المنطقة الجنوبية (خميس مشيط)			
استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه - ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جرير - الإشراف على أعمال تنفيذ مقاول المالك - وتقوم كابت الآن بتنفيذ المعرض والواجهات للجزء الخاص بجرير - تم إنهاء 95 % من الأعمال	معرض مكتبة جرير في مدينة خميس مشيط	1
دولة الكويت (السالمية - الغزالي)			
استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب	- التصاميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه - ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جرير - الإشراف على أعمال تنفيذ مقاول المالك - البدء في أعمال التشطيبات بعد أن تم طلب المواد منذ فترة	معرض مكتبة جرير (السالمية - الكويت)	1
استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب	- تم انتهاء عمل التصميم المعمارية والدراسات الهندسية - لملائمة المبنى مع متطلبات جرير	معرض مكتبة جرير (الغزالي - الكويت)	2
دولة قطر			
استشارات هندسية تنفيذ أعمال التشطيب	- تم انتهاء التصميم المعمارية والهندسية - التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه بواسطة كابت ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جرير - طلب المواد للجزء الخاص بجرير - الانتهاء من تنفيذ أعمال التشطيبات	مجمع الجيدة (تجاري قائم)	1
استشارات هندسية	دراسة إمكانية إقامة معرض لجرير على هذه الأرض	أرض فضاء	2

عقود إيجار مكاتب ومعارض بين الشركة وشركات أخرى ذات علاقة :

استمرت بعض عقود الإيجار لمعارض مكتبة جرير في مباني شركات مملوكة لبعض أعضاء مجلس الإدارة أو يملك أعضاء مجلس الإدارة حصص فيها - حسب الجدول المذكور سابقاً - كما أن بعض عقود إيجار المكاتب لتلك الشركات تم تجديدها بناء على السعر العادل مع الأخذ بالاعتبار استمرارية تلك الشركات وطبيعة النشاط ، وبعض عقود المعارض تم اعتماد إيجارها بعد الحصول على تقديرات من مكاتب عقارية مستقلة ومتواجدة في نفس المدن التي توجد بها تلك العقارات.

وقد تم تجديد بعض من هذه العقود خلال العام 2012م ، كما تم اعتماد تلك الإيجارات من قبل " لجنة المراجعة " في الشركة .

19 - سياسة توزيع الأرباح :

تتوقف عملية توزيع الأرباح بشكل عام على الأرباح الصافية المحققة والتدفقات النقدية والتوقعات المستقبلية للاستثمارات الرئيسية مع الأخذ في الاعتبار أهمية المحافظة على وضع مالي قوي لمقابلة أي تغيرات في الوضع العام أو أي تغيرات جوهرية قد تؤثر على قطاع التجزئة، وبالرغم من أن الشركة قد اعتادت على صرف أرباح ربع سنوية للمساهمين إلا أنه ليس هناك ضمانات لذلك ولا ضمانات لقيمة التوزيعات المستقبلية، كما قد تتغير سياسة توزيع الأرباح من وقت لآخر حسب الإداء المالي للشركة ورؤية مجلس الإدارة.

وفقاً للمادة رقم (35) من النظام الأساسي للشركة فإن سياسة توزيع الأرباح لشركة جريّر للتسويق تقوم على أن يتم توزيع الأرباح الصافية السنوية للشركة بعد خصم جميع المصروفات العمومية والتكاليف الأخرى على الوجه التالي:

- تجنّب نسبة 10% من الأرباح الصافية لتكوين احتياطي نظامي مع العلم بأنه يجوز للجمعية العامة العادية وقف هذا التجنّب متى بلغ الاحتياطي المذكور نصف رأس المال.
- يجوز للجمعية العامة العادية بناء على اقتراح من مجلس الإدارة أن تجنّب نسبة لا تتجاوز 20% من الأرباح الصافية لتكوين احتياطي اتفاقي وتخصيصه لغرض أو أغراض معينة.
- يوزع من الباقي بعد ذلك دفعة أولى للمساهمين تعادل 5% من رأس المال المدفوع على الأقل.
- يخصص بعد ما تقدم نسبة لا تتجاوز 10% من الباقي لمكافأة مجلس الإدارة بحيث لا تتعدى في جميع الأحوال الحدود القصوى المسموح بها وفقاً للقرارات والتعليمات الرسمية الصادرة من الجهات المختصة في هذا الشأن.
- يجوز للجمعية العامة العادية أن تقتطع نسبة 10% من الأرباح الصافية لإنشاء مؤسسات اجتماعية لموظفي الشركة أو لاستخدامها لمنح موظفي الشركة أسهم في الشركة كمكافأة لهم.
- يوزع الباقي بعد ذلك على المساهمين كحصة إضافية من الأرباح.

والتزاماً بما ورد في النظام الأساسي للشركة المذكور أعلاه فإن الشركة تنتهج سياسة التوزيعات الربع سنوية على مساهميها نظراً لتوفر السيولة النقدية حيث أن سياسة الشركة تهدف إلى تحقيق نمو مطرد في توزيعات الأرباح يتماشى مع النمو في أرباح الشركة مع مراعاة تأمين الاحتياجات المالية والتشغيلية والاستثمارية، وتعمل الشركة على أن يكون متوسط نسبة التوزيع قريباً من 80% من صافي الربح ما لم يتعارض هذا مع الاحتياجات المالية والتشغيلية والاستثمارية.

ووفقاً لذلك تحرص الشركة على إدراج بند مستقل في جدول أعمال الجمعية العامة السنوية ينص على "الموافقة على تفويض مجلس الإدارة بتوزيع أرباح فصلية للمساهمين مع تحديد تاريخ الأحقية والتوزيع مع الأخذ بالاعتبار ضوابط وإرشادات وزارة التجارة"، ويقوم المساهمون بالتصويت عليه، وفي حال موافقتهم حسب نظام التصويت التراكمي يقوم مجلس الإدارة باعتماد توزيع الأرباح الربع سنوية حسب المركز النقدي ومستوى السيولة وذلك خلال الاجتماعات الربع سنوية لمجلس الإدارة.

20- مراجعي حسابات الشركة :

تؤكد الشركة على انه تم إعداد القوائم المالية خلال العام المالي 2013م وفقاً للمعايير المحاسبية المتعارف عليها بالمملكة العربية السعودية والصادرة من الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين.

وقد تم الحصول على عروض من كبرى مكاتب المراجعة لتدقيق حسابات الشركة خلال العام المالي الحالي 2014م، وقد تم عرضها على لجنة المراجعة وبعد مناقشتها استقر رأي اللجنة على الترشيحات التي ستعرض على الجمعية العامة القادمة للمساهمين للنظر في اختيار مراجع حسابات الشركة للعام المالي 2014م .

21- حوكمة الشركات :

أصدرت الشركة قواعدها الخاصة بحوكمة الشركات والتي تم اعتمادها من الجمعية العامة المنعقدة في 2008/03/10م كما تم إعادة اعتمادها من الجمعية العامة المنعقدة بتاريخ 2012/03/13م بعد إجراء بعض التعديلات على بعض بنودها تماشياً مع الأنظمة الجديدة التي أصدرتها هيئة السوق المالية والتي اشتملت على:

- وضع سياسة مكتوبة من شأنها تنظيم تعارض المصالح لأعضاء مجلس الإدارة والمديرين التنفيذيين والمساهمين .
- السياسات والمعايير المحددة للعضوية في مجلس الإدارة.
- وتقوم الشركة بمراجعة الالتزام بالقواعد الخاصة بحوكمة الشركة من خلال لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت، وترى تلك اللجنة بأنه قد تم الالتزام بأحكامها وأنه لم يحدث أي خرق لأحكامها خلال عام 2013م حيث أنه تم الإفصاح خلال هذا التقرير عن المتطلبات التي تنطبق على الشركة والتي قامت الشركة بتطبيقها من لائحة حوكمة الشركات، مع الأخذ بالاعتبار أن هناك بعض البنود لا تنطبق على الشركة وتشمل ما يلي:
- ✓ لم تقدم الشركة أي قرض نقدي من أي نوع لأي من أعضاء مجلس إدارتها ، كما لم تضمن أي قرض عقده أحد أعضاء مجلس إدارتها مع الغير .
- ✓ لا توجد للشركة أدوات للدين قابلة للتحويل وأي أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق اكتتاب أو حقوق مشابهة أصدرتها أو منحتها الشركة خلال العام 2013م .
- ✓ لا يوجد حقوق تحويل أو اكتتاب بموجب أدوات دين قابلة للتحويل أو أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق اكتتاب أو حقوق مشابهة أصدرتها أو منحتها الشركة خلال العام 2013م .
- ✓ لا يوجد لدى الشركة أي استرداد أو شراء أو إلغاء لأي أدوات دين قابلة للاسترداد .
- ✓ ليس لدى الشركة أسهم امتياز أو أسهم تتمتع بأولوية خاصة في التصويت سواء للمساهمين أو أعضاء مجلس الإدارة وأن كل أسهم الشركة عبارة عن أسهم عادية متساوية القيمة الاسمية ومتساوية في حقوق التصويت وغيرها من الحقوق حسب النظام.
- ✓ تخضع الشركة للزكاة وفقاً لأنظمة مصلحة الزكاة والدخل في المملكة العربية السعودية ، وتقوم ب قيد مخصص الزكاة المستحقة سنوياً وتحمله على قائمة الدخل ويتم قيد التعديلات التي تطرأ عند الربط النهائي للزكاة - إن وجدت - في الفترة التي يتم فيها الربط .
- ✓ لم يتم المراجع الخارجي للشركة خلال العام المالي 2013م بتقديم أي خدمات ذات صبغة استشارية للشركة ولم يتلق أي أتعاب في هذا الخصوص.

22- إقرارات مجلس الإدارة :

يقر مجلس إدارة الشركة على بما يلي:

- ✓ أنه تم إعداد سجلات حسابات الشركة بالشكل الصحيح.
- ✓ أنه يوجد لدى الشركة إدارة للمراجعة الداخلية والتي ترفع تقاريرها للجنة المراجعة وأن لجنة المراجعة حرصت على التأكد من أن نظام الرقابة الداخلية في الشركة أعد على أسس سليمة وتم تنفيذه بفعالية، ويقر مجلس الإدارة أن نظام الرقابة الداخلية قد أعد على أسس سليمة ونفذ بفعالية.
- ✓ أنه لا توجد أية شكوك تذكر بشأن قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.
- ✓ أنه لا توجد أي عقوبة أو جزاء أو قيد احتياطي مفروض على الشركة من هيئة سوق المال أو أي جهة إشرافية أو تنظيمية أو قضائية.
- ✓ أنه لا يوجد فروقات جوهرية في النتائج التشغيلية عن نتائج السنة السابقة أو أي توقعات سبق وأن أعلنت عنها الشركة.
- ✓ أنه لا يوجد أي اختلاف عن معايير المحاسبة الصادرة من الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين، كما لا توجد أي ملاحظات جوهرية من المحاسب القانوني على القوائم المالية السنوية للشركة خلال العام 2012م، ويلتزم مجلس الإدارة بتزويد هيئة السوق المالية بأي معلومات إضافية تطلبها في أي وقت في حالة إيداء المراجع لأي تحفظات حول القوائم المالية السنوية للشركة.

23- حقوق المساهمين وآليات التواصل معهم :

انطلاقاً من حرص الشركة واهتمامها بحقوق مساهميها فقد قامت الشركة بتضمين كافة الحقوق للمساهمين وأصحاب المصالح في النظام الأساسي للشركة وتم التركيز على تلك الحقوق بشكل تفصيلي في مبادئ وسياسات حوكمة الشركة وإجراءاتها ، ويمكن الإطلاع على كافة هذه الوثائق على موقع الشركة الإلكتروني www.jarirbookstore.com ، كما توجد إدارة خاصة بالشركة لمتابعة شئون المساهمين والتي تقوم بواجبها نحو مساهمي الشركة من خلال التواصل المستمر والرد على الاستفسارات ومتابعة أي مشاكل محتملة قد تواجه المساهمين بخصوص عمليات توزيع الأرباح أو غيرها ، ويمكن التواصل إدارة شئون المساهمين من خلال البريد الإلكتروني jmir@jarirbookstore.com أو من خلال الفاكس رقم 011 / 2018131 .

24- كلمة الختام :

وفقاً للنتائج التي تم استعراضها في هذا التقرير وفي الحسابات الختامية للعام المالي 2013م والتي تم نشرها في الصحف المحلية، فقد استمرت شركتكم بحمد الله وتوفيقه في نمو وتطور ملحوظين في نشاطاتها ونتائج أعمالها، وقد صاحب ذلك خطوات وتدابير مالية وإدارية تم اتخاذها لخفض تكاليف التشغيل وإضافة وتطوير منتجات الشركة مع الحفاظ على جودتها وبأسعار تنافسية بالإضافة إلى الاستمرار في تدعيم إدارة الشركة بالموظفين ذوي الكفاءة. وفي الختام يتقدم أعضاء مجلس إدارة "شركة جرير للتسويق" بالشكر لموظفي الشركة والموردين والمساهمين والعملاء والبنوك والجهات الحكومية وذلك لدعمهم وتعاونهم المستمر، وسوف تستمر شركتكم بعون الله وتوفيقه بتحقيق أهدافها وخططها في التوسع ونمو المبيعات.

عبد الكريم العقيل**عبد الله العقيل****الرئيس التنفيذي****العضو المنتدب****ورئيس قطاع البيع بالتجزئة****ورئيس قطاع البيع بالجملة****محمد العقيل****رئيس مجلس الإدارة**