

تقرير مجلس إدارة

شركة جرير للتسويق

عن العام المالي المنتهي في ٢٠١٠/١٢/٣١ م

تقرير مجلس إدارة

شركة جرير للتسويق

عن العام المالي المنتهى فى ٢٠١٠/١٢/٣١ م

رقم الصفحة

جدول المحتويات :

١	١ . نظرة عامة
٢	٢ . ملخص طبيعة نشاط الشركة
٢	٣ . ملخص نتائج الأعمال " شركة جرير للتسويق"
٣	٤ . استعراض لعناصر قوائم الدخل والميزانيات
٥	٥ . قطاع مبيعات التجزئة (مكتبة جرير)
٨	٦ . قطاع مبيعات الجملة
٨	٧ . التخصيص والتوصية بتوزيع أرباح عن العام المالي ٢٠١٠ م
٩	٨ . الاقتراض
٩	٩ . الزكاة والمدفوعات النظامية
١٠	١٠ . النظرة المستقبلية
١٠	١١ . الموارد البشرية
١١	١٢ . دعم المؤسسات الاجتماعية
١١	١٣ . التحليل الجغرافي لنشاط الشركة
١٢	١٤ . الفروع
١٢	١٥ . التغيير فى حصص الملكية للمؤسسين
١٢	١٦ . رأس المال
١٣	١٧ . أعضاء مجلس الإدارة
١٣	١٨ . لجنة المراجعة
١٤	١٩ . لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت.....
١٥	٢٠ . ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين
١٥	٢١ . العقود التي يكون لأعضاء مجلس الإدارة مصلحة فيها
١٧	٢٢ . نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية ٢٠١٠ لأعضاء مجلس الإدارة
١٨	٢٣ . مراجعي حسابات الشركة
١٨	٢٤ . سياسة توزيع الأرباح
١٨	٢٥ . برامج حوافز للموظفين
١٨	٢٦ . تأكيـــــــــــــــــدات إدارة الشركة
١٩	٢٧ . المخاطر التي تتعرض لها الشركة
١٩	٢٨ . حوكمة الشركات
٢٠	٢٩ . أسماء الشركات المساهمة التي يكون عضو مجلس الإدارة عضوا في مجالس إدارتها
٢٠	٣٠ . كلمة الختام

تقرير مجلس إدارة " شركة جرير للتسويق "
للعام المالي العاشر المنتهي في ٣١ / ١٢ / ٢٠١٠ م
والمقدم إلى الجمعية العامة لمساهمي شركة جرير للتسويق

السادة مساهمي " شركة جرير للتسويق " :

المحترمين

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته ،،،

يسر مجلس إدارة شركتكم (شركة جرير للتسويق) أن يقدم لكم تقرير مجلس إدارة الشركة عن السنة المالية ٢٠١٠ م بعد أن انتهى بحمد الله وتوفيقه العام المالي ٢٠١٠ م بنجاح مستقبليين عاماً جديداً ونحن أكثر ثقة ونفاؤلاً لتحقيق مزيداً من النمو والنجاح أن شاء الله ، كما يسرنا أن نقدم لكم في هذا التقرير أداء الشركة التشغيلي والمالي عن السنة المالية المنتهية في ٣١ / ١٢ / ٢٠١٠ م .

١. نظرة عامة :

لقد جاء العام المالي ٢٠١٠ م ليؤكد توقعات الشركة بأن يكون عام بداية التعافي الحقيقي للاقتصاد السعودي والخروج من تأثير الأحداث الاقتصادية الكبيرة التي شهدها العالم بداية من العام المالي ٢٠٠٨ م بسبب الأزمة المالية العالمية والتي استمرت حتى أواخر عام ٢٠٠٩ م وبداية عام ٢٠١٠ م .

وتأتي الميزانية الجديدة التي أعلنتها الحكومة السعودية لتندعم نفاؤنا بتحقيق نتائج جيدة في العام المالي ٢٠١١ م وخاصة أن الجزء الكبير من ميزانية المملكة تم تخصيصه لقطاعات التعليم العام والتعليم العالي وتدريب القوى العاملة ونسبة من الميزانية تصل إلى ٢٦% من إجمالي الإنفاق .

ولقد كان لتداعيات الأزمة الاقتصادية الأثر في اتجاه الشركات العالمية لزيادة إنتاجها وتخفيض أسعارها لتقليل الآثار السلبية للأزمة العالمية مما أدى إلى زيادة المعروض في السوق وبالتالي اتجاه التجار إلى تخفيض الأسعار لكسب حصة في السوق مما كان له الأثر في انخفاض هامش الربح بصورة ملحوظة عن الأعوام السابقة. ومع ذلك استطاعت شركة جرير للتسويق بفضل الله تحقيق نمواً إيجابياً في الأرباح الصافية بنسبة ٧,٢% .

لقد قامت شركتكم خلال العام الماضي ٢٠١٠ م بافتتاح وتشغيل فرعين لمكتبة جرير حيث تم افتتاح فرع بانوراما في مدينة الرياض وتوسعة ونقل فرع مكة إلى مكان أفضل ليبلغ عدد الفروع العاملة (٢٨) فرعاً في السعودية والخليج .

وسوف يتم إن شاء الله افتتاح أربعة فروع خلال العام الحالي ٢٠١١ م ، فرع في مدينة ينبع وفرع جديد في مكة المكرمة وفرع جديد في مدينة الكويت وفرع جديد في مدينة الهفوف ليصبح عدد الفروع (٣٢) فرعاً في السعودية والخليج .

وبخصوص أداء سهم شركتكم في سوق الأسهم السعودي فقد استمر سهم جرير كأبرز الأسهم في سوق الأسهم من حيث قلة الذبذبة واستقرار السعر الذي يعكس ثقة المستثمرين في أداء الشركة ، وقد ارتفع سعر سهم جرير بنسبة ١٢,٩% حيث بلغ سعر للسهم ١٣٣,٧٥ ريال وذلك في نهاية عام ٢٠٠٩ م ، في حين بلغ سعر للسهم في نهاية عام ٢٠١٠ م ١٥١ ريال .

٢. ملخص طبيعة نشاط الشركة :

تعمل شركة جرير للتسويق أساساً في مجال تجارة الجملة والتجزئة في الأدوات المكتبية والمدرسية وألعاب الأطفال والكتب والوسائل التعليمية وأثاث المكاتب والأجهزة والأدوات الهندسية وأجهزة وبرامج الحاسب الآلي والأدوات الرياضية والكشافية والورق وشراء المباني السكنية والتجارية والأراضي لإقامة مباني عليها واستثمارها بالبيع والتأجير لصالح الشركة وصيانة أجهزة الحاسب الآلي ، وتعمل الشركة من خلال قطاعين تشغيليين هما التجزئة والجملة. ويعمل قطاع التجزئة من خلال معارض الشركة التي تحمل الاسم التجاري " مكتبة جرير " ذات الشعار المعروف .

مكتبة جرير JARIR BOOKSTORE

...not just a Bookstore

...ليست مجرد مكتبة

كما يندرج تحت هذا قطاع التجزئة مبيعات إلى عملائنا من الشركات والتي تكون مشتريات هذه الشركات من قطاع التجزئة لاستخدامها داخليا وليس بغرض إعادة البيع إلى الأفراد والشركات الأخرى . أما قطاع الجملة فيتمثل في أنشطة الشركة بغرض البيع لعملاء تكون مشترياتهم من قطاع الجملة بغرض إعادة البيع ، وقد مثل قطاع التجزئة ٩٠% من مبيعات وصافي أرباح الشركة عام ٢٠١٠ على التوالي بينما مثل قطاع الجملة النسبة الباقية.

٣. ملخص نتائج الأعمال " شركة جرير للتسويق " :

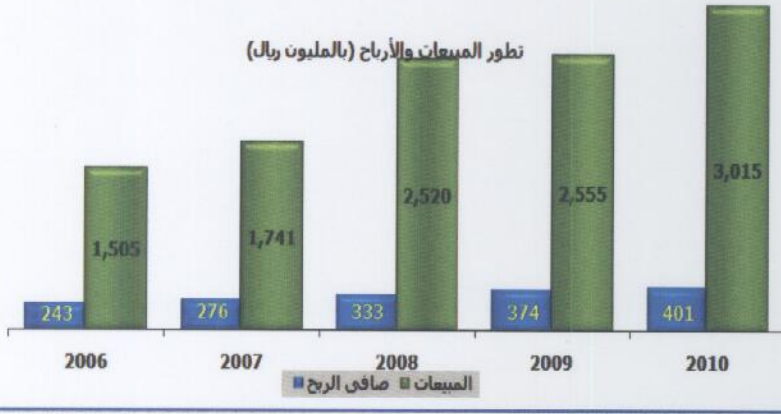
لقد تم إيجاز نتائج العمليات والتشغيل في الشركة كالتالي :-
آلاف الريالات

التغير	السنة المنتهية في		السنة المنتهية في		
	٣١ ديسمبر ٢٠٠٩ م		٣١ ديسمبر ٢٠١٠ م		
	النسبة من المبيعات		النسبة من المبيعات		
المبيعات	-	٢,٥٥٥,٣٠٦	-	٣,٠١٤,٥٦٥	
مجمّل الربح	٪١٩	٤٨٦,٣٧٨	٪١٧	٥٠١,٥٧٨	
ربح النشاط من العمليات الرئيسية	٪١٥	٣٨٤,٤٦٢	٪١٣	٣٩٥,٦٨١	
الربح الصافي قبل الزكاة	٪١٥	٣٨٤,٦٢٢	٪١٤	٤١٣,١٦١	
الربح الصافي	٪١٤,٦	٣٧٣,٩٧٢	٪١٣,٢٩	٤٠٠,٧٤٣	

لقد حقق قطاع التجزئة بالشركة نمواً في مبيعاته بلغ ١٨,٨٪ بينما حقق قطاع الجملة نمواً في المبيعات بنحو ١١,٤٪ مقارنة بالعام الماضي .

وبخصوص الأداء الإجمالي فقد نمت مبيعات الشركة بجميع فروعها في داخل وخارج السعودية بزيادة بنسبة ١٨٪ عن العام الماضي بينما زاد مجمل الربح ٣,١٣٪ . وقد بلغت نسبة مجمل الربح ١٦,٦٤٪ مقابل ١٩٪ مقارنة بالعام الماضي نتيجة اختلاف المزيج البيعي والذي تضمن هذا العام نسبة أعلى من مبيعات الحاسب الآلي والهواتف الذكية ذات الهامش المنخفض نسبياً . هذا وقد زادت الأرباح الصافية لشركتكم بنسبة ٧,١٦٪ وذلك من ٣٧٤ مليون ريال لعام ٢٠٠٩ م إلى ٤٠١ مليون ريال لهذا العام ٢٠١٠ م .

٤. استعراض لعناصر قوائم الدخل والميزانيات :

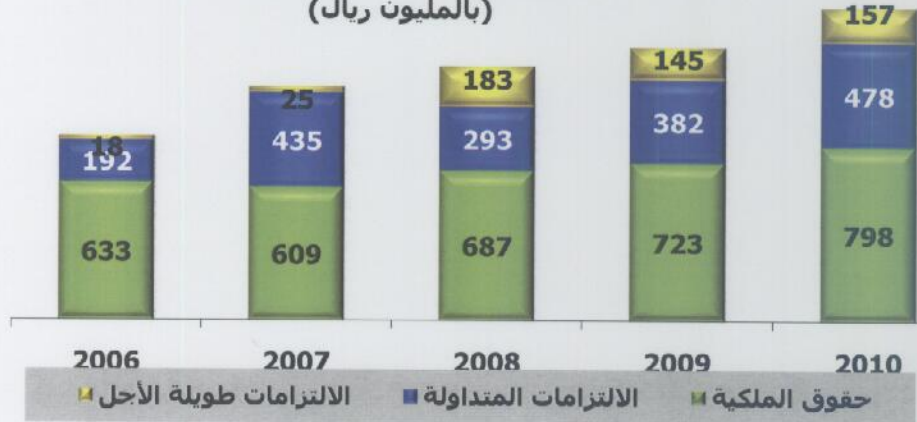


على الرغم من تأثير الاسواق العربية والدولية من الحالة الاقتصادية المتردية الا أن الشركة استطاعت الاستمرار في تحقيق نمو في مبيعاتها وصافي أرباحها. وخلال الأعوام الخمسة الأخيرة قفزت المبيعات من ١,٥٠٥ مليون ريال في ٢٠٠٦ الى ٣,٠١٥ مليون ريال في ٢٠١٠ بينما قفز صافي أرباح الشركة من ٢٤٣ مليون ريال في ٢٠٠٦ الى ٤٠١ مليون في ٢٠١٠.

لقد استمر نمو أصول الشركة خلال السنوات الخمس الماضية من ٨٤٣ مليون ريال في ٢٠٠٦ الى ١,٤٣٤ مليون ريال في ٢٠١٠.

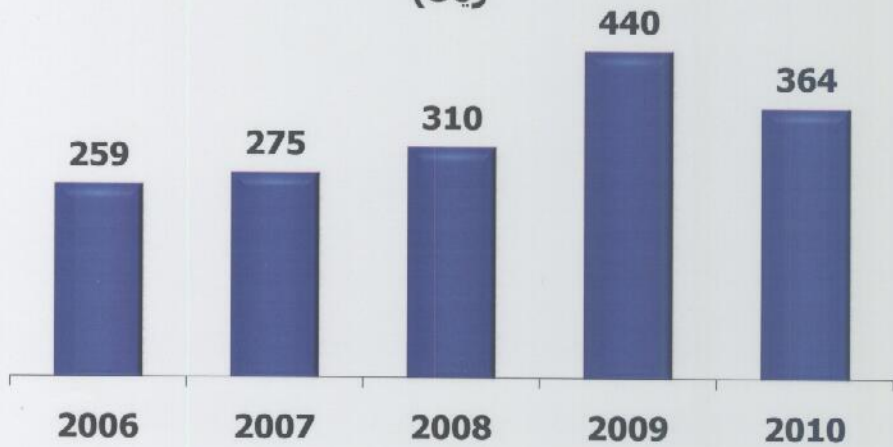


تطور الالتزامات وحقوق الملكية (بالمليون ريال)



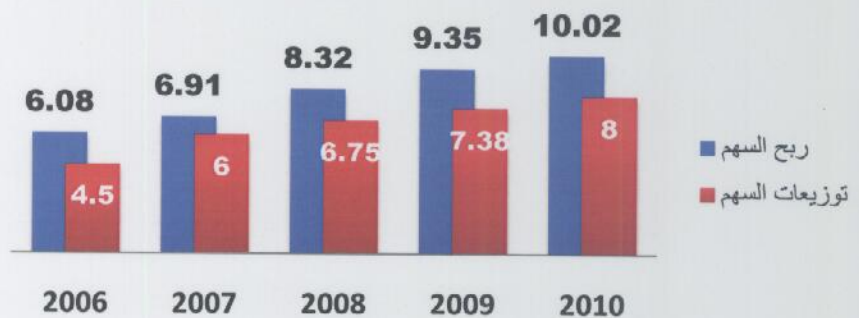
كما استمر نمو حقوق الملكية خلال السنوات الخمس الماضية من ٦٣٣ مليون ريال في ٢٠٠٦ إلى ٧٩٨ مليون ريال في ٢٠١٠.

النقدية المتولدة من أنشطة التشغيل (بالمليون ريال)



حققت الشركة نمواً في النقدية من أنشطتها التشغيلية والتي تعتمد الشركة عليها في تمويل استثماراتها وتوسعاتها وكذلك في سداد التوزيعات للمساهمين حيث زادت هذه التدفقات من ٢٥٩ مليون ريال عام ٢٠٠٦ إلى ٣٦٤ مليون ريال عام ٢٠١٠ الأمر الذي يعكس كفاءة إدارة رأس المال العامل وتطور أرباح الشركة، مع العلم بأن الانخفاض في ٢٠١٠ مقارنة بسنة ٢٠٠٩ هو انخفاض مؤقت نتيجة لشراء كمية كبيرة من أجهزة الحاسب الآلي والهواتف الذكية لمواجهة الطلب المتزايد عليها.

ربح اسهم والتوزيع (ريال)



كما حققت الشركة نمواً مطرداً في ربح السهم والتوزيعات خلال السنوات الخمس الماضية بمعدل نمو مركب قدره ١٣.٣% و ١٥.٥% على التوالي.

تم تعديل أرقام ربح السهم والتوزيعات للسهم للسنوات السابقة لتعكس الوضع الأخير لعدد الأسهم الحالي والبالغ ٤٠ مليون سهماً بعد زيادته بالأسهم المجانية وقرار تجزئة الأسهم.



٥. قطاع مبيعات التجزئة (مكتبة جرير) :

حقق قطاع التجزئة في شركة جرير للتسويق مبيعات قدرها **٢,٦٨١** مليون ريال خلال العام ٢٠١٠م محققاً زيادة قدرها **١٨,٨٤٪** عن العام الماضي وجاءت هذه الزيادة نتيجة لزيادة مبيعات الحاسب الآلي وأجهزة الهواتف الذكية ، وحققت الشركة أرباحاً صافية قدرها **٣٥٩** مليون ريال وبزيادة قدرها **٦,٥٪** عن عام ٢٠٠٩ وذلك بفضل الأداء المتميز لمعظم مبيعات المنتجات الأخرى لمكتبة جرير مثل المستلزمات المدرسية ومستلزمات وبرامج الحاسب الآلي والمستلزمات الهندسية والفنية والالكترونيات .

وبالرغم من احتدام المنافسة والانخفاض في متوسط أسعار أجهزة الحاسب الآلي مقارنة بالعام الماضي ، إلا أن مكتبة جرير قد حافظت على ريادتها بالنسبة لمبيعات أجهزة الحاسب الآلي وملحقاته في السعودية ، حيث قامت الشركة باستثمار علاقتها المباشرة مع كبار مصنعي أجهزة الحاسب الآلي مثل شركات " توشيبا " و " دل " و " فوجتسو سيمنز " و " اتش بي " و " آيسر " و " سوني " و " أبل " من خلال الحصول على عروض منتجات حصرية من تلك الشركات وبأسعار تنافسية .

وبخصوص ما ذكر في تقرير مجلس الإدارة للعام السابق ، نوجز ما تم إنجازه خلال العام المالي ٢٠١٠م على النحو التالي :

- تم توسعة القسم الخاص بألعاب الفيديو في المكتبة .
- تم زيادة نمو مبيعات الهواتف الذكية " Smart Phones " .
- تم التوسع في الشراكة القائمة مع شركات الاتصالات (شركة STC ، شركة موبايلي ، شركة عذيب) وذلك لتوفير خدمات مكملة لتقنية المعلومات وخدمات الإنترنت .
- تم إلغاء قسم الأفلام في المكتبة والاقترار على الأفلام الوثائقية وبرامج الأطفال التعليمية والتي تم إدراجها في قسم الكتب العربية .
- تم مراجعة وتحديث العلامات التجارية .
- تم توثيق اتفاقية الشراكة مع شركة " Q Tel " القطرية لتقديم خدمات الاتصالات في قطر .
- تم استقطاب خبرات سعودية في مراكز إدارية عليا ، مع وضع خطط تطوير وتدريب الكفاءات .
- تم البدء في إعادة تنظيم مستودعات الشركة لغرض التوسعات المستقبلية .

فروع مكتبة جرير :

- بخصوص فروع مكتبة جرير ، فقد تم افتتاح فرع بانوراما في مدينة الرياض .
- تم نقل الفرع الحالي في مدينة مكة المكرمة في سوق الحجاز إلى الدور الأرضي ، وهذا الموقع أفضل من ناحية المساحة ومن حيث سهولة الوصول إليه من قبل المتسوقين ، وقد بدأ ذلك واضحاً من خلال نمو مبيعاته . كذلك تم تأجيل افتتاح الفرع الثاني لمكتبة جرير في مكة المكرمة لتفادي التأثير على مبيعات الفرع الجديد البديل لفرع المكتبة في سوق الحجاز ، بالإضافة إلى دخول موسم الحج والعمرة ، بالإضافة إلى العمل على استكمال التراخيص اللازمة .
- بخصوص فرع مكتبة جرير في مدينة الهفوف ، فقد قررت إدارة الشركة تأجيل افتتاح الفرع الثاني لمكتبة جرير في مدينة الهفوف وذلك لأسباب تسويقية ، حيث سيتم افتتاحه - إن شاء الله - في الربع الثالث من العام الحالي ٢٠١١ م .
- بخصوص فرع مكتبة جرير في مدينة الكويت فقد تم تأجيل افتتاح الفرع الثاني لمكتبة جرير بسبب تأخر تصاريح البناء المرتبطة بالدوائر الحكومية في الكويت .

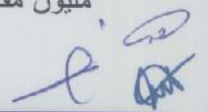


كذلك أنجزت الشركة بعض الأعمال الإضافية خلال العام المالي ٢٠١٠م متعلقة بتطوير مفهوم منتجات البيع بالتجزئة ، ونوجز تلك الإنجازات كما يلي :

- تم التوسع في مجال الهواتف الذكية من خلال تقديم خدمات البيع بالتقسيط وتوفير خدمة ما بعد البيع ، مما أدى إلى الزيادة المطردة في مبيعات الإلكترونيات خلال عام ٢٠١٠م .
- تم توسعة قسم وسائل التعلم وألعاب الأطفال التعليمية وذلك بتوقيع اتفاقيات جديدة لتوريد تلك الأدوات .
- تم توثيق علاقات الشراكة مع الشركات التي تقدم خدمات الاتصالات ومنها " شركة STC " و " شركة موبايلى " و " شركة جو " في السعودية بالإضافة إلى " شركة Q Tel " القطرية وذلك لتوفير خدمات مكاملة لتقنية المعلومات وخدمات الإنترنت .
- تم الاستثمار الاستراتيجي لقسم ألعاب الفيديو في مكتبة جرير من خلال التسويق والتركيز على المنتجات ذات العائد الأعلى.
- تم تعزيز مبيعات أجهزة الجوال والهواتف النقالة بعد أن تم التعاقد مع شركة الحداد (Kube) وتم وضع أماكن خاصة لهم في جميع فروع مكتبة جرير .
- تم استمرار التركيز على زيادة نمو مبيعات المنتجات غير الإلكترونية لتحقيق عائد ربحي أعلى .
- تم استثمار نجاح إصدارات مكتبة جرير من خلال ما تم طباعته من كتب التراجم العالمية الأفضل مبيعاً ، حيث تم نشر (٤٥٩) عنوان جديد خلال عام ٢٠١٠م ، مع زيادة التركيز من تلك الإصدارات على كتب الأطفال ، وقد بلغ مجمل الإصدارات بنهاية عام ٢٠١٠م عدد (٢٠٦٥) عنوان مما نتج عنه نمواً عالياً في مبيعات قسم الكتب العربية خلال عام ٢٠١٠م .
- تم استقطاب خبرات وكوادر سعودية في بعض المراكز القيادية للعمل على تحقيق أهداف الشركة بعيدة المدى والمحافظة على النمو في استخدام العنصر البشري في التدريب والتطوير .
- تم تقديم خدمات ما بعد البيع لهواتف البلاك بيري في جميع مراكز خدمات العملاء وذلك لخدمة العملاء بالشكل الأمثل.
- تم مراجعة البنية التحتية لنظم المعلومات وطرح خطط جديدة لدعم متطلبات العمل على المدى القريب والبعيد .
- تم الاستمرار في استخدام الوسائل الإعلامية الحديثة لتسويق منتجات الشركة مثل وضع اللوحات الإعلانية على الطرق والإعلانات الأخرى عبر الإذاعات وإعلانات الإنترنت .

وبخصوص مراكز صيانة أجهزة الحاسب الآلي فقد استمرت مكتبة جرير في تطويرها وذلك لمواكبة نمو مبيعات أجهزة الحاسب الآلي المباعة ونمو الإقبال على تلك المراكز سواء من قبل عملاء الشركة أو من خارجها ، ولدى الشركة أربع مراكز رئيسية لصيانة أجهزة الحاسب الآلي في كل من مدن الرياض وجده والخبر والدوحة (قطر) .

أما بخصوص المساحات المستأجرة داخل وخارج فروع مكتبة جرير لنشاطات تجارية مختلفة لشركات عالمية أو رائدة في مجالها ، فقد استمرت مكتبة جرير في جني ثمار ذلك من خلال عائد الإيجارات المالي ومن خلال إضافة عامل جذب للمتسوقين ، والشركات المستأجرة لتلك المساحات الداخلية هما شركة " الحداد " وهي أحد أكبر مقدمي خدمات بيع أجهزة الجوال بالمملكة وشركة " ستارباكس " لتقديم خدمات القهوة . وقد بلغ إجمالي الإيجارات المكتسبة خلال عام ٢٠١٠م ٢٣,٨ مليون مقابل ٢٠,٢ مليون ريال عام ٢٠٠٩م .



هذا ولغرض مواكبة نمو عمليات مبيعات التجزئة مستقبلاً فإن إدارة مكتبة جرير تعمل على تدعيم الهيكل الإداري للشركة مع التركيز على عمليات التسويق وعمليات التدريب لموظفيها لتأهيل بعض الموظفين لبعض مراكز الشركة القيادية .

وبخصوص إعادة تنظيم مستودعات الشركة لغرض التوسعات المستقبلية في فروع الشركة لتفي باحتياجات فروع الشركة من التخزين وذلك إلى عدد يزيد عن (٤٠) فرع لمكتبة جرير تقوم إحدى الشركات العالمية والمتخصصة في مجال المستودعات بتقديم الاستشارات الفنية لعمل التوسعة المقترحة في مستودعات الشركة .

وخلال العام الحالي ٢٠١١م فإن مكتبة جرير (مبيعات التجزئة) تخطط لعمل التالي :

- سيتم التفاوض مع بعض الجامعات الحكومية بخصوص نظام بيع أجهزة الحاسب الآلي بالتقسيط كبديل لبرنامج التقسيط والذي كان من خلال " بنك ساب " ، وتم التوقيع مع إحدى الكليات العلمية بخصوص ذلك وجاري التفاوض للتوقيع مع بعض الجامعات .
- سيتم العمل على الحفاظ على نسب النمو في مبيعات أجهزة الحاسب الآلي ، وذلك عن طريق بيع منتجات " Tablet " مثل (I Pad ، سامسونج جالاكسي ، بلاك بيري ، توشيبا) ، ومن خلال المبادرة بجلب كل ما يستجد في هذا المجال على مدار العام ، وخاصة ما يتعلق بالحاسب الكفية والهواتف الذكية .
- زيادة الاستثمارات في مجال كتب الأطفال والوسائل التعليمية ، حيث سيتم عمل كتالوج خاص لكتب الأطفال المترجمة بعد النجاح الملموس في مبيعات كتب الطفل المترجمة ، حيث ستوسع الشركة في هذا المجال .
- سيتم تعزيز مبيعات أجهزة الجوال والهواتف النقالة بعد أن تم التعاقد مع شركة الحداد (Kube) كبديل عن شركة (أكسيوم) .
- سيتم الاستمرار في الحملات الإعلانية لكافة منتجات الشركة مع تكثيف تلك الحملات بواسطة استخدام اللوحات الخارجية في الطرق (Outdoor) .
- ستقوم الشركة بشراء مباني سكنية خاصة لموظفيها في أحياء مختلفة في مدينتي الرياض وجده لتكون قريبة من معارض الشركة ، وذلك لتفادي عملية الاختناقات المرورية .
- بخصوص افتتاح فروع جديدة لمكتبة جرير ، فإن مكتبة جرير تخطط لافتتاح أربعة (٤) فروع جديدة خلال العام المالي ٢٠١١م ، ثلاثة منها داخل السعودية وفرع واحد خارج السعودية ليصل بذلك عدد فروع مكتبة جرير في السعودية والخليج إلى اثنين وثلاثين (٣٢) فرعاً .
- إتمام توسعة مستودعات الشركة في مدينة الرياض .
- المزيد من التركيز على تقديم خدمة ما بعد البيع وذلك للمنتجات المطروحة حديثاً ، حيث يخلق ذلك انتشاراً وتنوعاً لمنتجات جرير في الأسواق .
- العمل على تحسين الأدوات التي تساعد على تقديم الأداء المثالي لإدارة الشركة وتقديم تطبيقات امتياز الأعمال .
- العمل على تطوير العلامات التجارية الخاصة بالشركة حتى نحافظ على الريادة المنشودة ، وحتى يمكننا بناء قاعدة أقوى للعلامات التجارية من خلال مزيد من التركيز على التسويق الرقمي والاجتماعي .
- مواصلة العمل على تطوير البنية التحتية لأنظمة المعلومات بالشركة حتى تسير جنباً إلى جنب مع متطلبات الأعمال في الشركة .



٦. قطاع مبيعات الجملة :

لقد حقق قطاع الجملة مبيعات بلغت ٣٣٤ مليون ريال لعام ٢٠١٠م محققاً زيادة بلغت ١١,٧% مقارنة بالعام الماضي ٢٠٠٩م كما حقق زيادة في صافي الربح بلغت ٥ مليون ريال بزيادة قدرها ١٣,٥% نتيجة لتحسن هامش الربحية.

وبخصوص ما تم خلال العام المالي الماضي ٢٠١٠م من انجازات في قطاع الجملة فقد تم التالي :

- تم زيادة مبيعات المواد المكتبية (مبيعات الجملة) بنسبة قرابة ١٥ % عن العام المالي السابق ٢٠٠٩ ، أما بخصوص مستلزمات الحاسب الآلي فقد تم المحافظة على النمو السابق.
- وبخصوص إضافة منتجات مكتبية جديدة إلى الماركة (روكو) فقد تم إضافة بعض الأنواع من الملفات والأقلام وإضافة أنواع أخرى من الورق الملون وذلك تماشياً مع احتياجات السوق ، وبخصوص المنتجات المدرسية فقد تم إضافة بعض المنتجات وبعض الألوان وبأشكال جديدة .
- وبخصوص توسعة مستودع ومعرض منطقة الجنوب ، فقد تمت التوسعة وتم تجديد العقد وإعادة تصميم المستودع وتزويده ببعض المعدات لتسهيل وسرعة شحن البضائع .

وخلال العام المالي القادم ٢٠١١ فإن قسم مبيعات الجملة وضمن خطته سيقوم بالتالي :

- سيتم إعادة التركيز على زيادة مبيعات مستلزمات الحاسب الآلي .
- سيتم إعادة هيكلة مبيعات الدمام والهفوف .
- سيتم استكشاف أسواق خارجية .
- سيتم زيادة مندوبي المبيعات الخارجيين .
- سيتم التركيز على أسواق مناطق جازان والطائف والمدينة المنورة ، وذلك لزيادة نسبة مبيعات الجملة إلى ٢٠% .
- سيتم التركيز على بعض أسواق المناطق الأخرى الأصغر من ناحية الحجم ، وذلك بإرسال مندوب إضافي لهذه المناطق لدراسة ومعرفة حجم السوق فيها .
- سيتم التركيز على توفير بديل " للدفتر المدرسي " في حالة تأثر المبيعات بتفعيل تجربة استعمال " ملف إنجاز " كبديل للدفتر المدرسي ، حيث أن الدفتر المدرسي تمثل مبيعاته ما نسبته ٢٠% من مبيعات الجملة .
- سيتم توظيف عدد سبعة (٧) سعوديين في معارض مبيعات الجملة .

٧. التخصيص والتوصية بتوزيع أرباح عن العام المالي ٢٠١٠م :

حسب نص المادة رقم (١/٣٥) من النظام الأساسي لشركة جرير للتسويق فإن مبلغ (٤٠ مليون ريال) والذي يمثل نسبة ١٠% من الأرباح الصافية للسنة الحالية قد تم تخصيصه للاحتياطي النظامي للشركة .

وبخصوص مكافأة أعضاء مجلس الإدارة فحسب نص المادة رقم (٤/٣٥) من النظام الأساسي للشركة والتعليمات العامة لوزارة التجارة والذي ينص على تخصيص نسبة لا تتعدى ١٠% من الأرباح الصافية للسنة الحالية كمكافأة لأعضاء مجلس الإدارة (بعد تجنب مبلغ الاحتياطي النظامي وأرباح للمساهمين تعادل على الأقل ٥% من رأس المال المدفوع) وعلى أن لا تتجاوز مكافأة العضو الواحد مبلغ ٢٠٠,٠٠٠ ريال .

فحسب نص النظام المذكور أعلاه فإن مجموع مبلغ المكافآت لجميع أعضاء مجلس الإدارة يجب ألا يتعدى مبلغ (١,٦٠٠,٠٠٠) ريال .



وقد قرر المجلس صرف مكافأة بمبلغ (١٥٠,٠٠٠) ريال لكل عضو من أعضاء مجلس الإدارة وتم تحميلها على مصاريف العام المالي ٢٠١٠م ، ليبلغ مجموع مكافآت أعضاء مجلس الإدارة مبلغ (١,٢٠٠,٠٠٠) ريال .
 أيضاً وحسب نص المادة رقم (٢ / ١٦) فإنه يحق للمجلس تحديد مكافأة إضافية لرئيس مجلس الإدارة .
 وقد قرر المجلس صرف مكافأة بمبلغ (٣٠٠,٠٠٠) ريال لرئيس المجلس وتم تحميلها على مصاريف العام المالي ٢٠١٠م .
 سبق وأن قرر المجلس في خلال العام توزيع أرباح ربحية عن الربع الأول والثاني والثالث بلغت ٢,٣ ريال للسهم و ١,٥٥ ريال للسهم و ٢ ريال للسهم على التوالي ، وبإجمالي قدره ٥,٨٥ ريال للسهم عن هذه الأرباع الثلاثة .
 هذا ونظراً لوفرة السيولة النقدية في الشركة ولعدم وجود مشروعات كبيرة في المرحلة المقبلة ، فقد قرر المجلس في جلسته التي انعقدت بتاريخ ٢٠١١/٢/٠٧م توزيع مبلغ (٨٠) مليون ريال أرباحاً على المساهمين وذلك عن الربع الرابع من العام المالي ٢٠١٠م ، ليصبح إجمالي ما يتم توزيعه عن أرباح ٢٠١٠م مبلغ (٣١٤,٠٠٠,٠٠٠) ريال بواقع (٧,٨٥) ريال للسهم الواحد ، وستكون أحقية أرباح الربع الرابع لمالكي أسهم الشركة بنهاية تداول يوم الثلاثاء الموافق ٢٠١١/٠٢/١٥م ، وستبدأ الشركة في صرف الأرباح اعتباراً من يوم الاثنين الموافق ٢٠١١/٠٢/٢٨م .

٨. الاقتراض :

خلال عام ٢٠١٠م قامت شركة جرير للتسويق بتمديد فترة السماح على قرض التورق طويل الأجل والبالغ قيمة المستخدم منه حتى ٢٠١٠/١٢/٣١م مبلغ (١٠٠ مليون ريال) من أصل قيمة القرض الإجمالي والبالغ قيمته (١٥٠ مليون ريال) حتى تاريخ ٢٠١٢/٠١/٠٢م ، على أن يتم تسديد هذا القرض على ستة (٦) دفعات ربع سنوية متساوية قيمة كل منها (١٦,٦٦ مليون ريال) بداية من ٢٠١٢/٠١/٠٢م .
 وبخصوص رصيد التسهيلات الائتمانية الأخرى المستخدمة والقائمة في نهاية عام ٢٠١٠م ، فإن هذا الرصيد يتمثل في قرض تورق إسلامي قصير الأجل بمبلغ (٥٠ مليون ريال) ، وهو قرض مؤقت ظهر نتيجة لعمليات سداد دفعات كبيرة للموردين بنهاية العام ، وقد تم سداؤه بالكامل في ٢٠١١/٠١/١٦م .

٩. الزكاة والمدفوعات النظامية :

قامت شركة جرير للتسويق بتقديم وتسديد إقرارها الزكوي حتى ٢٠١٠ / ١٢ / ٣١م كما وقامت بتسديد الفروق الناتجة عن الربط الزكوي النهائي حتى نهاية ٢٠٠٧م وتم تقدير الالتزام الزكوي للعام ٢٠١٠م بمبلغ (١٢,٤١٨,٠٠٠) ريال وتم عمل مخصص بإجمالي هذا التقدير .

وفيما يلي بيان بأهم المدفوعات للجهات النظامية:

٢٠٠٩	٢٠١٠	(آلاف الريالات)
٢١,٢٦٢	٢٤,٦٩٤	الرسوم الجمركية
٨,٢٨٧	١٠,٣٢٩	مصلحة الزكاة
٤,٥١٠	٥,١٧٨	المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية

وتتمثل تفاصيل المدفوع لمصلحة الزكاة والدخل ما يلي:

٢٠٠٩	٢٠١٠	(آلاف الريالات)
٨,٢٨٧	١٠,٣٢٩	الزكاة من واقع الإقرار الزكوي عن العام السابق
٨,٢٨٧	١٠,٣٢٩	الإجمالي

١٠. النظرة المستقبلية :

وامتداداً لما تم ذكره سابقاً بخصوص خطط شركتكم للعام المالي ٢٠١١م للمساهمة في زيادة نمو الشركة من خلال قطاعيها التجزئة والجملة ، فإن إدارة شركتكم ستعمل على زيادة نمو نتائج أعمال الشركة .
أما بخصوص خطط شركتكم المستقبلية فإن شركتكم تخطط للتوسع الفعال في تسويق منتجاتها داخل وخارج السعودية بالرغم من المنافسات المحلية والخارجية ، وشركتكم عازمة على الاستمرار في التطور والنمو من خلال تنويع منتجاتها وافتتاح المزيد من فروع مكتبة جرير في داخل وخارج السعودية .
وتتوقع الشركة خلال العام المالي ٢٠١١م افتتاح أربعة (٤) فروع لمكتبة جرير ثلاثة (٣) منها داخل السعودية وفرع واحد خارجها .

وبخصوص مبيعات الشركة ولغرض الاستمرار في زيادة معدلات النمو الحالية ولتخفيف الضغوط على هامش الربح فان الشركة تقوم بتنفيذ عدد من المبادرات والوسائل للمحافظة على معدلات النمو الفعالة في مجال أجهزة الحاسب الآلي المحمول ومنتجات التصوير الرقمي ، والتوسع في مجال التجارة الإلكترونية وفي مجال الألعاب الإلكترونية ، والاستمرار في التركيز على العلامات التجارية المملوكة للشركة مثل " روكو " ، " جي بي " ، " رويال فالكون " ، واتباع برامج ووسائل دعائية متنوعة سواء داخل المعارض أو خارجها ، وتقديم المزيد من إصدارات جرير بالإضافة إلى تطوير مراكز خدمات الصيانة في المملكة وخارجها وتعزيز المراكز القيادية بالشركة في جميع الأقسام بالكفاءات الإدارية والفنية .
بالإضافة إلى ذلك سيتم إن شاء الله التركيز على تحسين الهامش الربحي للمنتجات الأخرى (غير أجهزة الحاسب الآلي) وذلك بزيادة الاستيراد من دول شرق آسيا والاستفادة من تدني أسعار التصنيع في تلك الدول .

وتتوقع الشركة في ظل ظروف السوق الحالية والمتوقعة والتحديات المتعلقة بذلك وفي ظل الافتتاحات الجديدة أن تحقق نمواً في صافي أرباحها قد يزيد عن ١٠% في عام ٢٠١١ مقارنة بعام ٢٠١٠.

١١. الموارد البشرية :

تقوم إدارة الموارد البشرية في الشركة بأعمال عديدة تتعلق بموظفي الشركة بإجراءات الاستقطاب والتوظيف وخدمات شؤون الموظفين والتدريب .

وقد وصلت نسبة السعوديين في الإدارة العليا في الشركة إلى ٨٦% حيث تقوم الإدارة العليا في الشركة بإدارة الشركة ووضع الخطط والبرامج العامة .

وبخصوص إدارات الشركة والمدراء الإقليميين فقد كان من نتائج استقطاب السعوديين وتدريبهم أن استطاعت الشركة أن تشغل تلك المراكز القيادية بموظفين سعوديين مؤهلين وصلت نسبتهم إلى ٧٤% .

وقد قامت إدارة الموارد البشرية بشركة " جرير للتسويق " خلال العام المالي ٢٠١٠م بتوظيف عدد (٤٤٣) سعودي ، وذلك في معارض وإدارات الشركة في مختلف المدن السعودية ، حيث وصلت نسبة السعودة لشغل مراكز مدراء المعارض والأقسام والإدارات قرابة ٧٨% .

ويبلغ عدد مدراء المعارض تحت التدريب قرابة (١٢) مدير جميعهم من السعوديين .

هذا وتعمل إدارة الموارد البشرية بشركة " جرير للتسويق " على استقطاب وتوظيف كفاءات وطنية من خلال معارض الشركة في المدن السعودية والجامعات والمعاهد لدعم عجلة التوظيف والسعودة .

كما أن قسم التدريب في الشركة قام بتدريب (١٥٠٠) موظف خلال العام المالي ٢٠١٠م وذلك على مهارات متعددة بما يتناسب مع أهداف الشركة للتطوير والنمو .

وخلال العام المالي القادم ٢٠١١م فإن إدارة الموارد البشرية تعمل على دعم خطط برامج السعودة بالاستقطاب والتدريب بما يتماشى مع خطط التوسعة لفروع مكتبة جرير داخل وخارج السعودية .

وتركز سياسة التوظيف في الشركة دائماً على اختيار أشخاص لديهم إمكانيات لتقديم الخدمة للعملاء والتي تمثل مركز حيوي لعمليات الشركة حيث أثمرت سياسة التوظيف وبرامج التدريب المستمرة في نمو مبيعات الشركة ، وقد استمرت " شركة جرير للتسويق " بتوظيف السعوديين في قطاعي مبيعات التجزئة ومبيعات الجملة وتعيين بعض السعوديين في معظم المراكز القيادية تزامناً مع نمو الشركة وازدياد فروعها بالإضافة إلى زيادة عدد السعوديين في الأقسام والإدارات الأخرى وقد بدا ذلك واضحاً من خلال زيارة فروع الشركة .

وبخصوص تدريب الموظفين فقد بدأت الشركة كما ذكر سابقاً بجني ثمار استخدامها لأنظمه وبرامج جديدة في التدريب خلال العامين الماضيين من خلال مركز التدريب الداخلي لمنسوبيها في الإدارة العامة ليؤكد حرص وإصرار إدارة الشركة في المضي قدماً في تدريب منسوبيها للاستمرار في نمو السعودة في معارض الشركة . أيضاً استمرت الشركة خلال عام ٢٠١٠م بعمل وتنفيذ عدة برامج اجتماعية وبرامج رياضية لمنسوبيها في مختلف المناطق وقد كانت نتائجها إيجابية وهي مستمرة سنوياً . وقد بلغ إجمالي عدد العاملين الدائمين بالشركة ٢,٠٢٧ موظف بنهاية ٢٠١٠ مقابل ١,٨٤٦ موظف بنهاية ٢٠٠٩م .

١٢. دعم المؤسسات الاجتماعية :

استمرت " شركة جرير للتسويق " في دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية في السعودية حيث قامت الشركة بدعم بعض المدارس في المملكة من خلال تقديم وسائل تعليمية وكتب ومواد مدرسية وقد بلغت إجمالي قيمة دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية مبلغ (٣٠٣,٠٠٠) ريال خلال هذا العام ٢٠١٠م مقابل (٥٧٧,٠٠٠) ريال خلال عام ٢٠٠٩م .

١٣. التحليل الجغرافي لنشاط الشركة :

يوضح الجدول التالي المبيعات وصافي الربح لنشاط شركة جرير للتسويق في داخل وخارج المملكة :

٢٠٠٩م		٢٠١٠م		(آلاف الريالات)
صافي الربح	مبيعات	صافي الربح	مبيعات	
٣١٤,٧٨٧	٢,٢٥٤,٦٨٤	٣٤٧,٣٥٩	٢,٧١٦,١٢٠	المملكة العربية السعودية
٥٩,١٨٥	٣٠٠,٦٢٢	٥٣,٣٧٥	٢٩٨,٤٤٥	دول الشرق الأوسط الأخرى
٣٧٣,٩٧٢	٢,٥٥٥,٣٠٦	٤٠٠,٧٣٤	٣,٠١٤,٥٦٥	المجموع

١٤. الفروع:

تمتلك شركة جرير عدة شركات تابعة مملوكة لها بالكامل تعمل كلها في نفس النشاط ماعدا شركة " جرير مصر للتأجير التمويلي " والتي يتمثل نشاطها في تأجير عقارات مملوكة لها وموضحة على النحو التالي :

م	الاسم	الموقع	الشكل القانوني
١	الشركة المتحدة للمستلزمات المكتبية	قطر	ذات مسؤولية محدودة
٢	المكتبة المتحدة	أبو ظبي	منشأة فردية
٣	شركة جرير التجارية	أبو ظبي	ذات مسؤولية محدودة
٤	مكتبة جرير	الكويت	منشأة فردية
٥	شركة جرير مصر للتأجير التمويلي	مصر	شركة مساهمه مصريه

مع العلم بأن هذه الشركات التابعة (دول الشرق الأوسط الأخرى) قد حققت صافي أرباح قدره (٥٣,٣٧٥) مليون ريال في عام ٢٠١٠م مقابل صافي أرباح قدره (٥٩,١٨٥) مليون ريال لعام ٢٠٠٩م ، وذلك بانخفاض قدره ١١ % .
ويتمثل رأس المال المصدر والمدفوع لشركة جرير مصر للتأجير التمويلي في (٥٠,٠٠٠) سهما نقديا قيمة السهم الاسمية (١٠ جنيهات مصرية) .

١٥. التغيير في حصص الملكية للمؤسسين :

لم يحدث أي تغيير جوهري في حصص الملكية للمساهمين المؤسسين ككل .

١٦. رأس المال

يبلغ رأس مال الشركة مبلغ (٤٠٠ مليون ريال) وعدد أسهمها (٤٠ مليون سهم) ، بقيمة اسمية (١٠ ريالات) للسهم .

١٧. أعضاء مجلس الإدارة :

لقد تم خلال العام ٢٠١٠م انعقاد أربعة اجتماعات لمجلس الإدارة وتم توضيح بيان الحضور حسب الجدول المذكور أدناه :

الاسم	تاريخ اجتماع مجلس الإدارة				الصفة
	٢٠١٠/١٠/١٨	٢٠١٠/٠٦/٢٣	٢٠١٠/٠٤/٢٥	٢٠١٠/٠٢/٠٧	
١ محمد عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	غير تنفيذي
٢ ناصر عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	غير تنفيذي
٣ عبدالله عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	تنفيذي
٤ عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	تنفيذي
٥ ناصر عبدالعزيز العقيل	√	√	√	√	تنفيذي
٦ شركة العليان المالية : ومثلها عبدالمحسن العجاني : الاجتماع الأول فقط سامر الخواشكي : باقي الاجتماعات	√	√	√	√	مستقل
٧ ناصر عبدالله البداح	√	√	√	√	مستقل
٨ عبدالإله سعد الدريس	√	√	√	قبل زيادة أعضاء المجلس إلى ثمانية (٨) أعضاء	مستقل

XX - غياب

X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من مجلس الإدارة

√ - الحضور أصالة

١٨. لجنة المراجعة

حسب نص المادة رقم (٣٥) من النظام الأساسي للشركة فقد تم تشكيل لجنة المراجعة ، وتتخصص مهامها فيما يلي :

- مراجعة الخطط المحاسبية للشركة .
- مراقبة فعالية حسابات الشركة الداخلية والنتائج المالية الربع سنوية والسنوية .
- التأكد من وجود خطط المراجعة المناسبة عند بداية كل عام ومتابعة تنفيذها .
- دراسة ما توصلت إليه المراجعة الداخلية بالشركة من نتائج فيما يتعلق بإدارة المخاطر والرقابة الداخلية وإعداد التقارير المالية .
- دراسة نطاق ومدى المراجعة السنوية التي يقوم بها المراجعون الخارجيون ودراسة نتائج مراجعتهم .

وتتكون لجنة المراجعة من الأعضاء التالية أسمائهم :

- الأستاذ/ عبد السلام العقيل رئيساً
- الأستاذ/ عبدالإله الدريس عضواً
- الأستاذ/ فرانك فيرميلون عضواً

وتجتمع اللجنة بانتظام كل ثلاثة أشهر بواقع أربع مرات سنوياً ، وفيما يلي بيان حضور الاجتماعات حسب الجدول أدناه :

الاسم	تاريخ اجتماع لجنة المراجعة			
	٢٠١٠/١٠/١٨	٢٠١٠/٠٦/٢٣	٢٠١٠/٠٤/٢٥	٢٠١٠/٠٢/٠٧
١ عبدالسلام عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√
٢ عبدالإله سعد الدريس	√	√	√	√
٣ فرانك فيرمولين	√	√	√	√

وفي ضوء ما قامت به اللجنة من أعمال عن عام ٢٠١٠ فإن لجنة المراجعة ترى أنه ليس هناك أي قصور هام في أنظمة الرقابة الداخلية وأنها فعالة لمنع واكتشاف الأخطاء وأنه لم يحدث خرق جوهرى لأنظمة الرقابة الداخلية خلال عام ٢٠١٠.

١٩. لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت (لجنة الحوكمة) :

تقوم لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت بمساعدة مجلس الإدارة في ترشيح الأعضاء ودراسة مؤهلاتهم للانضمام لعضوية مجلس الإدارة وهي أيضاً المسئولة عن وضع سياسة وبرامج المكافآت والمرتبات لأعضاء مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة وموظفي الإدارة العليا ، وتقوم لجنة الحوكمة أيضاً بالإشراف على تقييم مستوى أداء كل من مجلس الإدارة وإدارة الشركة .

وتتكون لجنة الحوكمة من الأعضاء التالية أسماءهم :

- الأستاذ/ محمد العقيل رئيساً
- الأستاذ/ عبدالكريم العقيل عضواً
- الأستاذ/ فرانك فيرمولين عضواً

وطبقاً للاتحة الحوكمة بالشركة تعقد لجنة الحوكمة اجتماعاتها لما لا يقل عن مرتين سنوياً ، وقد انعقدت اللجنة مرتين خلال العام ٢٠١٠م ، وكان ذلك بتاريخ ٢٢/٠٦/٢٠١٠م ، وتاريخ ١٦/١٠/٢٠١٠م وبحضور جميع الأعضاء .

وفيما يلي بيان حضور الاجتماعات حسب الجدول أدناه :

الاسم	تاريخ اجتماع لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت	
	٢٠١٠/١٠/١٦	٢٠١٠/٠٦/٢٢
١ محمد عبدالرحمن العقيل	√	√
٢ عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	√	√
٣ فرانك فيرمولين	√	√

٢٠. ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين :-

إجمالي المبالغ المكتسبة لأعضاء مجلس الإدارة وستة من كبار التنفيذيين خلال العام المنتهي في ٣١ / ١٢ / ٢٠١٠م

موضحة كالتالي :-

(بآلاف الريالات السعودية)

أعضاء المجلس التنفيذي	أعضاء المجلس غير التنفيذيين	* ستة من كبار التنفيذيين ممن تلقوا أعلى المكافآت والتعويضات بما فيهم الرئيس التنفيذي والمدير المالي	
٣,٣٩٠	-	٤,٤١٩	الرواتب والتعويضات
١,٢٥٨	٤٨	١,٧١٦	البدلات
٤,٤٩٨	٧٥٠	٥,٥٥٣	المكافآت الدورية والسنوية
٤٨٩	-	١,٠٧٩	الخطط التحفيزية
٢,٣٨٩	-	٢,٦٦٨	أي تعويضات أو مزايا عينية أخرى تدفع بشكل شهري أو سنوي

* يشمل ما حصل عليه ستة (٦) من كبار التنفيذيين في الشركة وهم (الأعضاء الثلاثة التنفيذيين + اثنان من كبار التنفيذيين + المدير المالي) .

٢١. العقود التي يكون لأعضاء مجلس الإدارة مصلحة فيها :-

خلال العام المالي ٢٠١٠م استمرت بعض العقود والتي كانت الشركة طرفاً فيها وكانت توجد فيها مصلحة لبعض أعضاء مجلس الإدارة ، وبعض هذه العقود تم الاتفاق عليها منذ سنوات سابقة وتأتي امتداداً لعلاقات مستمرة بدأت قبل العام المالي ٢٠١٠م .

ونوجز تلك العقود في الجدول أدناه وذلك على النحو التالي :

اسم الشركة	طبيعة العقد	الإيجار السنوي	
		٢٠١٠م	٢٠٠٩م
١ كايث العربية المحدودة	أعمال تنفيذ وتصاميم واستشارات فنية للشركة	٤,٢٩٢,٠٠٠	٧,٦٩٩,٠٠٠
٢ كايث العربية المحدودة	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض)	٩٦,٨٢٢	٩٦,٨٢٢
٣ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض)	١٩٣,٠٥٠	١٩٣,٠٥٠
٤ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار معرض للشركة في جده - التحلية	١,١٠٠,٠٠٠	١,١٠٠,٠٠٠
٥ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار معرض للشركة في جده - طريق الأمير سلطان	١,٢٦٠,٠٠٠	١,٢٦٠,٠٠٠
٦ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار سكن للشركة في جده - التحلية	١٤٢,٣٥٠	١٤٢,٣٥٠
٧ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار معرض للشركة في الظهران	١,٥٠٠,٠٠٠	١,٥٠٠,٠٠٠
٨ جريير للاستثمارات التجارية	عقد إيجار معرض للشركة في الرياض - بانوراما (التخصصي)	٢,٣١٩,٠٠٠	-
٩ جريير العقار	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض)	١٩١,٥٦٥	١٩١,٥٦٥
١٠ جريير المالية	عقد إيجار مكتب في مبنى الشركة (الرياض)	١٤١,٠٧٥	١٤١,٠٧٥

- أسباب التعاقد مع شركة " كايث العربية المحدودة " :

- تقوم شركة " كايث العربية " بالتنفيذ بأسعار أقل من المنافسين.
- شركة " كايث العربية " تملك خبره طويلة في مجال البناء وعلى معرفه تامة بمواصفات مباني "شركة جرير للتسويق" .
- تملك خبره في مجال تنفيذ المشاريع بأقل تكلفه ممكنه مع المحافظة على الجودة .
- من خلال قيام " شركة كايث العربية " بعملية البناء يتم توفير تكلفة الأشراف والتصميم التي من المفترض أن تقوم بها " شركة جرير للتسويق " .

وخلال العام المالي ٢٠١٠م نوجز الأعمال التي قامت بها شركة " كايث العربية " على النحو التالي :

١. المقر الرئيسي لمكتبة جرير (برج جرير) : تم عمل التصميم المعمارية والهندسية ، وعمل الإجراءات الحكومية الأولية ، والتقديم على لجنة المشروعات الكبرى للحصول على رخصة البناء مع البدء في حفر وتسوية الأرض .
٢. مستودع مكتبة جرير : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية والإجراءات الحكومية النظامية ، وبدء التنفيذ بالموقع .
٣. معرض مكتبة جرير في مدينة مكة (١) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية ، والانتهاه من تنفيذ كافة الأعمال المعمارية والكهربائية والميكانيكية وأعمال التشطيبات .
٤. معرض مكتبة جرير مجمع بانوراما : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية ، والانتهاه من تنفيذ كافة الأعمال المعمارية والكهربائية والميكانيكية وأعمال التشطيبات .
٥. معرض مكتبة جرير (بلازا - الدمام) : تم عمل بعض التعديلات في الدور المخصص للمكاتب .
٦. معرض مكتبة جرير في مدينة الهفوف (٢) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية والإجراءات الحكومية النظامية ، والمعرض في مراحل التنفيذ النهائية .
٧. معرض مكتبة جرير في مدينة مكة (٢) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية ، وبانتظار انتهاء مالك المبنى المستأجر من الأعمال المدنية للبدء في أعمال التنفيذ .
٨. معرض مكتبة جرير (السالمية - الكويت) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية .
٩. معرض مكتبة جرير في مدينة ينبع : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية .
١٠. معرض مكتبة جرير (الكورنيش - الدمام) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية .
١١. معرض مكتبة جرير (تقاطع التخصصي مع عثمان بن عفان) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية .
١٢. معرض مكتبة جرير (الدائري الجنوبي) : تم عمل كافة التصميم المعمارية والهندسية وإعداد المواصفات الفنية .
١٣. تقوم شركة كايث بتقديم استشارات هندسية وإعداد دراسات تصميمية ومواصفات لتزويد كافة معارض مكتبة جرير بمولدات كهربائية احتياطية .



عقود إيجار مكاتب ومعارض بين الشركة وشركات أخرى ذات علاقة :

استمرت بعض عقود الإيجار لمعارض مكتبة جرير في مباني شركات مملوكة لبعض أعضاء مجلس الإدارة أو يملك أعضاء مجلس الإدارة حصص فيها - حسب الجدول المذكور سابقاً - كما أن بعض عقود إيجار المكاتب لتلك الشركات تم تجديدها بناء على السعر العادل مع الأخذ بالاعتبار استمرارية تلك الشركات وطبيعة النشاط ، وبعض عقود المعارض تم اعتماد إيجارها بعد الحصول على تقديرات من مكاتب عقارية مستقلة ومتواجدة في نفس المدن التي توجد بها تلك العقارات.

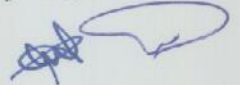
وقد تم اعتماد تلك الإيجارات من قبل " لجنة المراجعة " في الشركة .

٢٢.أ / نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية ٢٠١٠ لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر :

الجدول التالي يوضح عدد أسهم شركة جرير للتسويق المملوكة لأعضاء مجلس الإدارة خلال العام ٢٠١٠ م :

م	الاسم	عدد أسهم الشركة المملوكة		
		التغير خلال السنة	نهاية ٢٠١٠	بداية ٢٠١٠
١	محمد عبدالرحمن العقيل	لا يوجد	٣,٦٠٠,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠
٢	ناصر عبدالرحمن العقيل	لا يوجد	٣,٦٠٠,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠
٣	عبدالله عبدالرحمن العقيل	لا يوجد	٣,٦٠٠,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠
٤	عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	لا يوجد	٣,٦٠٠,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠
٥	ناصر عبدالعزيز العقيل	(٥,٠٠٠) -	٦٦,٦٦٧	٧١,٦٦٧
٦	شركة العليان المالية	(١٢,٢١٤) -	١,٢٥٤,٤٥٣	١,٢٦٦,٦٦٧
٧	ناصر عبدالله البداح	لا يوجد	١,٣٣٣	١,٣٣٣
٨	عبدالإله سعد الدريس	لا يوجد	١٥٠,٠٠٠	١٣٣,٠٠٠

• لا يوجد أي مصلحة تعود لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر في أدوات دين الشركة أو أي من شركاتها التابعة .



٢٢ - ب / نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال السنة المالية ٢٠١٠م لكبار التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر :

الجدول التالي يوضح عدد أسهم شركة جرير للتسويق المملوكة لكبار التنفيذيين خلال العام ٢٠١٠م :

م	الاسم	عدد أسهم الشركة المملوكة		
		التغير خلال السنة	نهاية ٢٠١٠	بداية ٢٠١٠
١	عبد السلام عبدالرحمن العقيل	لا يوجد	٣,٦٠٠,٠٠٠	٣,٦٠٠,٠٠٠
٢	محمد أحمد عبدالخالق	لا ينطبق	لا يملك	لا يملك
٣	محمد ضياء مصطفى الأيوبي	لا ينطبق	لا يملك	لا يملك

- لا يوجد أي مصلحة تعود لكبار التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر في أدوات دين الشركة أو أي من شركاتها التابعة .

٢٣. مراجعي حسابات الشركة :

تم الحصول على عروض من كبرى مكاتب المراجعة لتدقيق حسابات الشركة ، وقد تم عرضها على لجنة المراجعة وبعد مناقشتها استقر رأي اللجنة على الترشيحات التي ستعرض على الجمعية العمومية للنظر في اختيار مراجع حسابات الشركة لعام ٢٠١١م .

٢٤. سياسة توزيع الأرباح :

تسعى سياسة الشركة إلى تحقيق نمو مطرد في توزيعات الأرباح يتماشى مع النمو في أرباح الشركة مع مراعاة تأمين الاحتياجات المالية والتشغيلية والاستثمارية . وتعمل الشركة على أن يكون متوسط نسبة التوزيع قريباً من ٨٠% من صافي الربح ما لم يتعارض هذا مع الاحتياجات المالية والتشغيلية والاستثمارية .

٢٥. برامج حوافز للموظفين :

أنشأت الشركة برنامج حوافز للموظفين تمنح إدارة الشركة بموجبه موظفيها الذين تختارهم الحق في الحصول على مكافآت تحفيزية بنهاية عام ٢٠١١م ، ويرتبط احتساب هذه المكافآت بالنمو الذي تحققه الشركة في أرباحها سنوياً ويظهر مبلغ هذه المكافآت المستحقة ضمن الالتزامات قصيرة وطويلة الأجل بميزانية الشركة كبنء مستقل ، وقد بلغ رصيد الالتزامات الناشئة عن هذا البرنامج ٢٣,١ مليون ريال في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠م وقد تم تحويل مبلغ ٢٢,٦ مليون ريال إلى الالتزامات قصيرة الأجل ، نظراً لأن الشركة سوف تقوم بتوزيع هذه المكافآت بنهاية عام ٢٠١١م ، وتتمثل هذه القيمة في المدفوعات المستقبلية المتوقعة طبقاً للبرنامج والتي تخص الخدمات التي قدمها العاملون للشركة خلال السنة الحالية والسنوات السابقة .

٢٦. تأكدات إدارة الشركة :

تؤكد إدارة شركة جرير للتسويق ما يلي :
✓ تم إعداد سجلات حسابات الشركة بالشكل الصحيح.

- ✓ يوجد لدى الشركة إدارة للمراجعة الداخلية والتي ترفع تقاريرها للجنة المراجعة (المذكورة أسمائهم أعلاه) وأن لجنة المراجعة حرصت على التأكد من أن نظام الرقابة الداخلية في الشركة أعد على أسس سليمة وتم تنفيذه بفعالية ، ويقر مجلس الإدارة أن نظام الرقابة الداخلية قد أعد على أسس سليمة ونفذ بفعالية .
- ✓ لا توجد أية شكاوى تذكر بشأن قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.
- ✓ لا توجد أي عقوبة أو جزاء أو قيد احتياطي مفروض على الشركة من هيئة سوق المال أو أي جهة إشرافية أو تنظيمية أو قضائية.

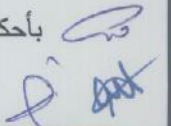
٢٧. المخاطر التي تتعرض لها الشركة

هناك العديد من المخاطر المرتبطة بأنشطة الشركة شأنها في ذلك شأن كل شركات الأعمال الأخرى، من هذه المخاطر:

- ✓ يرتبط أداء الشركة بالحالة الاقتصادية في المملكة وفي الدول الأخرى التي يمتد نشاط الشركة إليها. فقد يتأثر إنفاق الأفراد والمؤسسات والشركات الذي يمثلون العملاء المستهدفون بتلك الحالة الاقتصادية، كما قد تتأثر المؤسسات المالية التي تتعامل معها الشركة.
- ✓ يرتبط نمو الشركة بقدرتها على افتتاح معارض جديدة وتقوم الشركة في سبيل ذلك بالكثير من الأنشطة مثل التخطيط وانقضاء المواقع والمفاضلة بينها واتخاذ قرار الشراء أو التأجير ومناقشة الأسعار والمدد والشروط الأخرى وتهيئة الموقع وتجهيزه وإنشاء أنظمة الكمبيوتر بالمعرض وربطها بالمركز الرئيسي. وبالتالي فإن نجاح الشركة في تحقيق النمو يرتبط إلى حد كبير بقدرتها على استكمال كل هذه الأنشطة بنجاح.
- ✓ ترتبط قدرة الشركة على الاستمرار في النمو أيضا على توافر الموارد البشرية في الوقت المناسب وتدريبها للوفاء باحتياجات المعارض الجديدة واستقطاب الكفاءات الإدارية والخبرات اللازمة.
- ✓ قد يتأثر حجم مبيعات وربحية الشركة بتوقيت المواسم الدراسية وبخاصة مبيعات الأدوات المدرسية وبالتالي قد تتعرض أرباح الشركة للتذبذب من فترة إلى أخرى خلال السنة الواحدة.
- ✓ تعمل الشركة في بيئة تنافسية عالية حيث يعمل الكثير من مؤسسات التجزئة والجملة في نفس المجالات والمجموعات السلعية التي تعمل فيها الشركة مثل المكتبات ومتاجر الإلكترونيات والأسواق المركزية سواء بالمملكة أو في الدول الأخرى التي يمتد نشاط الشركة إليها ويرتبط نمو الشركة ومستويات أرباحها ليس فقط على قدرتها على المنافسة بنجاح ولكن على الحفاظ على ريادتها وموقفها التنافسي المتقدم.
- ✓ وحيث أن الشركة تعتمد بدرجة كبيرة على أنظمة الحاسب الآلي في إدارة أصولها والرقابة على أنشطتها وسجلاتها المالية فإن استمرار الشركة في أداء أنشطتها على وجه مرض مرتبط باستمرار عمل تلك الأنظمة بكفاءة.
- ✓ قد تتأثر الشركة أيضا بالمخاطر التي يتعرض لها موردي الشركة بالداخل والخارج وفي هذا الصدد فإن الشركة دائمة العمل على توسيع قاعدة الموردين والمناطق الإقليمية التي يعمل بها هؤلاء الموردين للحد من هذه المخاطر.

٢٨. حوكمة الشركات :

- أصدرت الشركة قواعدها الخاصة بحوكمة الشركات والتي تم اعتمادها من " جمعية عمومية " للعام المالي ٢٠٠٨ م .
- وتقوم الشركة بمراجعة الالتزام بها من خلال لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت، وترى تلك اللجنة بأنه قد تم الالتزام بأحكامها وأنه لم يحدث أي خرق لأحكامها خلال ٢٠١٠.



٢٩. أسماء الشركات المساهمة التي يكون عضو مجلس الإدارة عضواً في مجالس إدارتها :

اسم العضو	عضو مجلس الإدارة في شركة مساهمة
محمد عبدالرحمن العقيل	الشركة التعاونية للتأمين
عبدالإله سعد الدريس	شركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات
شركة العليان المالية	الشركة السعودية العالمية للبتروكيماويات (سبكيم)
	شركة الزامل للاستثمار الصناعي
ممثل شركة العليان : سامر الخواشكي	لا يوجد
عبدالله عبدالرحمن العقيل	لا يوجد
عبدالكريم عبدالرحمن العقيل	لا يوجد
ناصر عبدالرحمن العقيل	لا يوجد
ناصر عبدالعزيز العقيل	لا يوجد
ناصر عبدالله البداح	لا يوجد

٣٠. كلمة الختام :

وفقاً للنتائج التي تم استعراضها في هذا التقرير وفي الحسابات الختامية للعام المالي ٢٠١٠م والتي تم نشرها في الصحف المحلية ، فقد استمرت شركتكم بحمد الله وتوفيقه في نمو وتطور ملحوظين في نشاطاتها ونتائج أعمالها ، وقد صاحب ذلك خطوات وتدابير مالية وأدارية تم اتخاذها لخفض تكاليف التشغيل وإضافة وتطوير منتجات الشركة مع الحفاظ على جودتها وبأسعار تنافسية بالإضافة إلى الاستمرار في تدعيم إدارة الشركة بالموظفين ذوي الكفاءة .

وفي الختام يتقدم أعضاء مجلس إدارة " شركة جرير للتسويق " بالشكر لموظفي الشركة والمساهمين والبنوك والجهات الحكومية وذلك لدعمهم وتعاونهم المستمر ، وسوف تستمر شركتكم بعون الله وتوفيقه بتحقيق أهدافها وخططها في التوسع ونمو المبيعات.

عبد الكريم العقيل

الرئيس التنفيذي

ورئيس قطاع البيع بالتجزئة

عبد الله العقيل

العضو المنتدب

ورئيس قطاع البيع بالجملة

محمد العقيل

رئيس مجلس الإدارة