

تقرير مجلس الإدارة

2016



شركة جرير للتسويق
Jarir Marketing Co.

تقرير
مجلس
الإدارة
2016



شركة جرير للتسويق
Jarir Marketing Co.

نبذة عن تاريخ الشركة

تأسست شركة جرير للتسويق في مدينة الرياض في عام ١٩٧٩م، ثم تحولت إلى شركة مساهمة سعودية ومن ثم تم إدراجها في السوق المالية السعودية منذ العام ٢٠٠٣ تحت سجل تجاري رقم ١٠١٠٠٣٢٦٤ ويبلغ رأس المال المدفوع للشركة ٩٠٠ مليون ريال سعودي وتعمل شركة جرير للتسويق بقطاعيها التشغيليين التجزئة والجملة داخل المملكة العربية السعودية بالإضافة لدخولها أسواق دول مجلس التعاون الخليجي حيث تعمل مكتبة جرير قسم التجزئة من خلال معارضها المنتشرة في ١٦ مدينة سعودية إلى جانب معارض أخرى في قطر والكويت والإمارات العربية المتحدة بينما يعمل قسم الجملة من خلال عدة معارض و مكاتب للبيع المباشر



أهدافنا

- أن نحافظ على الريادة فى جودة الخدمة المقدمة إلى عملائنا
- أن نقدم لعملائنا منتجات ذات جودة عالية مقابل أفضل الأسعار
- أن نحتل صدارة السوق فى الأدوات المكتبية، منتجات تكنولوجيا المعلومات، الكتب
- أن نحترم المبادرات الفردية لموظفينا وأن نقدم لهم فرصاً للنمو
- أن نبني فريقاً إدارياً قوياً يمتلك مهارات قيادية فعالة
- أن نقوم بخدمة المجتمع إيماناً منا بمسئوليتنا الاجتماعية
- أن نحقق النمو والربح كوسيلة لتحقيق الأهداف والقيم الأخرى لشركتنا



قيمتنا





الجودة

نلتزم بأعلى مستويات الجودة في كل مانقوم به ونسعى لتحسين وتطوير الخطط والمخرجات باستمرار، كما نعمل على تطوير فريق العمل وتبني السبل المناسبة لذلك



تجاوز توقعات العملاء

نسعى جاهدين لتجاوز توقعات عملائنا باستمرار من خلال التزامنا المستمر بتقديم أعلى مستويات الخدمة لإيماننا أن هذا ما يميزنا عن غيرنا و يضعنا دائماً في مقدمة مصاف المنظمات التي تعتبر العملاء محور إرتكازها وأهم أولوياتها



البساطة

نرجح البساطة واستخدام المنطق في التعامل مع الأفكار والإقتراحات والقرارات، وتجنب تعقيد الأمور بوضع الإجراءات غير الضرورية وذلك لضمان سير العمليات بشكل صحيح على نحو متزن وسلس يحقق الأهداف



النزاهة

نفخر بالتزامنا الأخلاقي والنزاهة والشفافية في كافة تعاملاتنا سواء مع مساهميننا أو شركائنا أو مورديننا أو عملائنا أو موظفينا



الإحترام والتقدير

نحترم ونقدر إختلاف الثقافات لكامل فريق العمل، ونعتني برفاهية وإحتياجات فريق العمل وذلك ضمن توجهنا المستمر لدعم وتوثيق الروابط الأسرية والإجتماعية بين موظفينا



التواضع وأريحية التعامل

نهتم بصدق بموظفينا ونتطلع لسماع آرائهم وإقتراحاتهم وأفكارهم بحرية ونشجعهم على ذلك من خلال تبني سياسة "الباب المفتوح" في كافة تعاملاتنا على جميع المستويات



الولاء

ندين بالولاء لمساهميننا وشركائنا ومورديننا وعمالنا وموظفينا، ونسعى بلا كلل لتطوير وبناء هذه القيمة بيننا للحفاظ على إلتزامهم وثقتهم وملكيتهم وإثراء شعورهم الحقيقي بالإنتماء



روح الفريق

نُحفز العمل الجماعي ونؤمن بأهميته في تحقيق الأهداف على مستوى الفرد والشركة، ونعمل كأسرة عمل واحدة في سبيل تطوير وإنجاز أهدافنا سوياً

المحتويات

12		كلمة رئيس مجلس الإدارة
13		كلمة الرئيس التنفيذي

1. عن جبر

16		1 - نشاط جبر
17		2 - الشركات التابعة
18		3 - قطاع مبيعات الجملة
19		4 - قطاع مبيعات التجزئة "مكتبة جبر"

2. الأداء المالي

26		1 - ملخص نتائج العمليات والتشغيل
27		2 - استعراض لعناصر قوائم الدخل والميزانيات
30		3 - التحليل الجغرافي لنشاط جبر
30		4 - الإقتراض
31		5 - الزكاة والمدفوعات النظامية
32		6 - دعم المؤسسات الاجتماعية
32		7 - توزيعات الأرباح عن العام المالي 2016 م
33		8 - خطة التحول إلى المعايير المحاسبية الدولية

3. رأس المال والمستثمرون وإبلاغات الملكية

36		1 - رأس المال
36		2 - المساهمين الرئيسيين والتغير في حصص الملكية
37		3 - هيكل الملكية للأفراد والمؤسسات

4. سياسة توزيع الأرباح

44		1 - المخاطر التي تتعرض لها جبر
45		2 - النظرة المستقبلية

6. الحوكمة

48		1 - تكوين مجلس الإدارة
50		2 - سجل حضور اجتماعات مجلس الإدارة
51		3 - اللجان المنبثقة من مجلس الإدارة
53		4 - ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين
53		5 - برامج حوافز الموظفين
54		6 - نسبة ملكية الاسهم وتغيرها لأعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين
55		7 - التعاملات مع الأطراف ذوي العلاقة
62		8 - مراجعي حسابات جبر
62		9 - إقرارات مجلس الإدارة
63		10 - حوكمة الشركات

7. حقوق المساهمين وآلية التواصل معهم

66		1 - آليات التواصل مع مساهميننا
66		2 - أهم الأحداث والتطورات خلال العام
67		3 - تواريخ تهم المساهمين

8. كلمة الختام

68		
----	-------	--

كلمة رئيس مجلس الإدارة

السادة مساهمي «شركة جرير للتسويق»

المحترمين

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

أرحب بكم من خلال التقرير السنوي لمجلس الإدارة للعام المالي 2016م، ويطيب لي أن أشارككم النتائج التي استطاعت جرير تحقيقها بفضل الله ثم بجهود جميع منسوبي جرير والتي سيتم عرضها تفصيلاً في هذا التقرير، كما سيتم إستعراض أبرز التحولات في مسيرة جرير ومركزها المالي خلال العام المنتهي في 2016/12/31م.

فقد شهدت السعودية خلال العام 2016م تراجع في أسعار النفط انعكس سلباً على الإنفاق الحكومي، وانتهجت معه الحكومة سياسات ترشيدية، نتج عنها إنخفاض القدرة الشرائية لدى المستهلك، وتراجع المبيعات أثر على تراجع قطاع الشركات والجملة، ولذلك إتبعنا جرير إستراتيجية جديدة تقوم على تخفيض هامش الربح أحياناً لكسب حصة أكبر في السوق الخليجية في ظل الظروف الإقتصادية الحالية وزيادة الإعلانات والعروض للمحافظة على موقعها، حيث بلغت مبيعات 2016م 6,122.6 مليون ريال مقابل 6,375.4 مليون ريال لنفس الفترة من العام الماضي وذلك بانخفاض قدره 4% فقط.

ورغم ما مر به الإقتصاد خلال العام 2016م إلا أن جرير حافظت على خطتها التوسعية وتؤكد على مواصلة خطتها التوسعية المعلنة سابقاً، كما تعتبر السيولة النقدية لدى جرير بأفضل حالاتها منذ إدراج الشركة في سوق الأسهم السعودي، وستواصل جرير سياستها بتوزيع الأرباح على مساهميها.

وفي الختام أتقدم بخالص الشكر والتقدير على ثقتكم في إدارة جرير، كما أشكر أعضاء مجلس الإدارة على توجيهاتهم المستمره ومجهوداتهم في رسم إستراتيجية الشركة، والشكر الكثير إلى الزملاء في الإدارة التنفيذية وكافة إدارات جرير على جهودهم المخلصة متطلعين إلى مزيد من النجاحات خلال العام 2017م، أملأ أن ألتقي بكم خلال الإجتماع السنوي للجمعية العامة للمساهمين للرد على إستفساراتكم بخصوص ما تضمنه هذا التقرير.

محمد بن عبد الرحمن العقيل

رئيس مجلس الإدارة

كلمة الرئيس التنفيذي

السادة مساهمي «شركة جرير للتسويق»

المحترمين

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

يسرني أن ألتقي بكم من خلال التقرير السنوي لمجلس إدارة جرير للعام المالي 2016م لأستعرض معكم أبرز التحولات في الأداء التشغيلي لجرير خلال العام 2016م، حيث بلغت مبيعات جرير خلال العام المنصرم 6,122.6 مليون ريال مقابل 6,375.4 مليون ريال لنفس الفترة من العام الماضي وذلك بانخفاض قدره 4%، وبلغ صافي أرباحها 737.9 مليون ريال مقابل 828.5 مليون ريال وذلك بانخفاض قدره 10.94%، وذلك بسبب ما شهده الإقتصاد من تراجع أسعار النفط والسياسات الترشيدية.

كما حافظت جرير على خططها التوسعية المعلن عنها حيث تم إفتتاح خمسة معارض خلال العام 2016م، وتسعى جرير إلى مواصلة خططها التوسعية للمحافظة على وضعها الريادي محلياً وإقليمياً نتيجة لجهود وخبرات وكفاءة جميع منسوبيها والقائمين عليها، بالإضافة إلى السياسات المتبعة في إستغلال ميزات التنافسية وتواجدها القوي في الأسواق المحلية والإقليمية التي تعمل فيها. وفي النهاية أتوجه بالشكر لأعضاء المجلس الموقرين وكافة موظفي جرير والمساهمين الكرام.

عبدالكريم بن عبد الرحمن العقيل

الرئيس التنفيذي

عن جرير

1





يتمثل نشاط جرير حسب نظامها الأساسي فيما يلي:

- يتمثل نشاط جرير حسب نظامها الأساسي فيما يلي:
- الأدوات المكتبية والمدرسية.
- المطبوعات والكتب والوسائل التعليمية.
- برامج الحاسب الآلي.
- تجارة أجهزة الهواتف النقالة ومستلزماتها.
- بيع وصيانة أجهزة الحاسب الآلي.
- الأدوات والأجهزة الهندسية والمساحية والرياضية والكشفية والسمعية والبصرية وأجهزة التصوير.
- الورق وورق الكمبيوتر وأدوات الزخرفة ومواد الديكور والأدوات اليدوية وأجهزة الرسم.
- الحقائق والشنط والمصنوعات الجلدية.
- ألعاب الأطفال ولوازم الرحلات.
- شراء الأراضي السكنية والتجارية والأراضي لإقامة مباني عليها وإستثمارها بالبيع والتأجير لصالح جرير.
- مقاولات عامة للمباني والأعمال الكهربائية والإلكترونية وصيانة المباني والمستودعات وتحميل وتنزيل البضائع والنقل والتوصيل ونظافة المباني.

وتمارس جرير نشاطها من خلال قطاعين تشغيليين هما التجزئة والجملة:

1. قطاع الجملة:

يتمثل في أنشطة جرير بغرض البيع لعملاء تكون مشترياتهم من قطاع الجملة بغرض إعادة البيع.

2. قطاع التجزئة:

ويعمل من خلال معارض جرير التي تحمل الإسم التجاري " مكتبة جرير " ذات الشعار المعروف، كما يندرج تحت هذا القطاع مبيعات جرير إلى عملائها من الشركات والقطاعات الحكومية والتي تكون مشتريات هذه الشركات من قطاع التجزئة لإستخدامها داخليا وليس بغرض إعادة البيع.

تمتلك جريز عدة شركات تابعة لها، وبعض حصص الملكية في تلك الشركات التابعة مسجلة بإسم موصين، والذين قاموا بالتنازل عن هذه الحصص لصالح جريز، وفيما يلي بيان تلك الشركات وحصص الملكية:

م.	الاسم	دولة التأسيس	الدولة التي تمارس فيها نشاطها	النشاط الرئيسي	رأس المال	نسبة الملكية
1	جريز المتحدة للمواد المكتبية والقرطاسية ذ.م.م	قطر	قطر	نفس نشاط جريز	200.000 ريال قطري	100 %
2	المكتبة المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	نفس نشاط جريز	50.000 درهم إماراتي	100 %
3	شركة جريز التجارية ذ.م.م	الإمارات العربية المتحدة	الإمارات العربية المتحدة	نفس نشاط جريز	150.000 درهم إماراتي	100 %
4	شركة سوق جريز العالمية لغير المواد الغذائية	الكويت	الكويت	نفس نشاط جريز	10.000 دينار كويتي	100 %
5	شركة جريز مصر للتأجير التمويلي ش.م.م *	مصر	مصر	تأجير عقارات مملوكة لها	80.000.000 جنيه مصري	100 %

* شركة مساهمة مصرية يتمثل رأس مالها المصدر والمدفوع (80.000.000) سهماً نقدياً بقيمة اسمية (10 جنيهات مصرية) للسهم الواحد.

نبذة عن الشركات التابعة:

تأسست الشركات التابعة في دول مجلس التعاون الخليجي بغرض التوسع في إفتتاح معارض لمكتبة جريز في دول مجلس التعاون الخليجي.

أما شركة جريز مصر للتأجير التمويلي فقد تأسست بغرض بيع وشراء وتأجير أراضي ومواقع بجمهورية مصر العربية، وتمتلك حالياً أربع مواقع، الأول بمنطقة المعادي بالقاهرة وتبلغ مساحته 2,000 متر مربع، والثاني يقع بمنطقة التجمع الخامس بالقاهرة الجديدة وتبلغ مساحة المعرض 3,000 متر مربع، وقد تم إستثمار هذه المواقع بتأجيرها لمستثمرين آخرين، أما الموقع الثالث فيقع بمدينة الشيخ زايد وهو قيد الإنشاء، والموقع الرابع يقع بمدينة نصر وهو قيد التعديل ليتناسب مع هوية جريز، وتهدف جريز من شراء هذه المواقع إلى إستثمارها بإعادة التأجير حتى يتم إتخاذ قرار بإفتتاح معارض لمكتبة جريز في مصر.

بلغت مبيعات قطاع مبيعات الجملة في جريز بنحو 356.29 مليون ريال بانخفاض 26 % مقارنة بالعام الماضي 2015م، وبلغت الأرباح الصافية 43.38 مليون ريال بانخفاض قدره 38 % عن عام 2015م.

1-3-1. قسم المشتريات:

يعد قسم المشتريات أحد أهم أقسام قطاع الجملة وذلك لدوره في توفير المنتجات وتلبية إحتياجات قسم المبيعات ومتطلبات السوق، وفي عام 2016م قام بإضافة العديد من المنتجات الجديدة لقسم المواد المكتبية والمدرسية بناءً على دراسة إحتياج المستهلكين، وكذلك تم تحويل صناعة بعض المنتجات إلى مصادر أخرى للحصول على أسعار وجودة أفضل، بالإضافة إلى الإستمرار بالنهج المتبع في الحصول على الحوافز التسويقية من الموردين الرئيسيين مثل ماركة أوهو وفابر كاستل و3 أم.

وخلال العام 2017م، سوف يتم تدشين حبر روكو بالتعاون مع قسم التسويق، كما سيستمر القسم بإضافة منتجات مكتبية ومدرسية للعلامة التجارية روكو، وأيضاً إضافة منتجات جديدة لقسم مواد الرسم والفنية، وسيقوم القسم بتتبع مصادر الإستيراد للمواد الرئيسية وذلك لتفادي إنقطاع التوريد بالإضافة إلى الحصول على عائد ربحي أفضل.

2-3-1. قسم المبيعات:

خلال العام 2016م، قام قسم المبيعات بتوظيف مجموعة من الكفاءات السعودية من بائعين ومشرفي مبيعات، وإعادة هيكلة مبيعات المنطقة الشرقية بإضافة مشرف مبيعات جديد للتركيز على الجبيل وبقيق والخفجي. وفي مجال التوسع ودخول أسواق جديدة تمت إعادة البيع في قنوات متاجر التجزئة الإستهلاكية (الهايبرماركت)، كما تم التعاقد مع الخطوط الجوية السعودية (المبيعات الجوية) والمشاركة في أول إصدار لمجلة خطوط البيرق السعودية، والتميز بالأسبقية ببيع الكتب في الطائرات السعودية لأول مره، إضافة إلى تفعيل البيع مباشرة عن طريق سيارات توزيع (الفان) للكتب من إصدارات مكتبة جريز، والتركيز على بيع إصدارات جريز داخل وخارج المملكة. من ناحية أخرى، تم التعاقد مع شركة متخصصة في مجال التطبيقات الإلكترونية كمنفذ لمشروع نظام البيع الإلكتروني لمندوبي المبيعات عن طريق جهاز الكمبيوتر اللوحي وذلك لتحسين أداء وإنتاجية فريق المبيعات. وسيتم إختيار التطبيق وربطه مع نظام الشركة والبدء في تشغيله في الربع الثاني من عام 2017م. وخلال العام 2017م، سيتم العمل على مشروع إدارة القنوات، ومشروع تطوير الحوافز والعمولات لفريق المبيعات والذي سينعكس إيجاباً على نمو وتطوير المبيعات.

3-3-1. قسم التسويق:

في عام 2016م، تم الإنتهاء من صياغة متطلبات دراسة السوق لعلامة روكو التجارية والتي سيتم عملها عن طريق شركة متخصصة في هذا المجال، حيث أن الدراسة ستشتمل على معرفة سلوك المستهلك في شراء منتجات القرطاسية، ومن المتوقع الحصول على نتائج الدراسة في الربع الأول من 2017م. كما تم فتح حسابات إلكترونية لعلامة روكو التجارية في مواقع التواصل الإجتماعية (فيسبوك، تويتر، يوتيوب، إنستغرام) والتي سيتم تفعيلها بما يتناسب مع أهمية وحجم العلامة التجارية في عام 2017م. ومن ناحية التسويق الميداني، حُصصت ميزانية لتحسين تواجد وظهور منتجات روكو داخل المحلات وذلك عن طريق تركيب مواد الدعاية في داخل المعارض. ولأهمية موسم العودة إلى المدارس قمنا في روكو بإعداد حملة إعلانية مكثفة عبر جميع الوسائل. وخلال العام 2017م، سوف يقوم قسم التسويق بالعمل على دراسة إعادة تصميم هوية ماركة روكو بما يتناسب مع توقعات المستهلك ودور العلامة التجارية. وحرصاً على عملاء روكو وزيادة التواصل والتفاعل معهم، سيتم إطلاق موقع روكو على شبكة الإنترنت بحيث يحتوي على جميع المعلومات التي تخص العلامة (منتجات - معلومات - أخبار). وفي مجال العلاقات العامة، ستستمر مشاركة روكو في معرض القرطاسية العالمي المقام في دبي شهر مارس من كل عام. كما أن هناك توجه للمشاركة والرعاية في بعض المعارض على المستوى المحلي والذي سيعود بالنفع على المجتمع.

قطاع مبيعات التجزئة (مكتبة جرير)

حقق قطاع التجزئة في جرير مبيعات قدرها 5,766.3 مليون ريال خلال العام 2016م بإنخفاض قدرها 2% عن العام الماضي، وبلغت الأرباح الصافية 694.53 مليون ريال بإنخفاض 8% عن عام 2015م، وذلك بسبب إنخفاض مبيعات قسم الكمبيوتر ومستلزماته والألعاب الإلكترونية والمستلزمات المكتبية، كما شهد العام الماضي مكرمة خادم الحرمين الشريفين حفظه الله التي كان لها أثر إيجابي على المبيعات.

وفيما يلي نلقي الضوء على أداء أهم أقسام وإدارات جرير، ونوجز عمل تلك الإدارات وأهم إنجازاتها وأهدافها على النحو التالي:

1-4-1. معارض مكتبة جرير:

يوجد حالياً لمكتبة جرير (45) معرضاً داخل وخارج المملكة، تم إفتتاح (5) معارض منها خلال العام 2016م، معرض في الكويت، وأربعة معارض داخل المملكة ثلاثة منها في الرياض، ومعرض بالطائف، وتأخر إفتتاح معرض كان من المزمع إفتتاحه خلال العام 2016م في دولة الكويت وذلك بسبب تأخر إستلام المواقع من الشركات المنفذة. ونوضح في الجدول التالي توزيع معارض جرير داخل وخارج المملكة والمملوك والمستأجر منها:

الرياض	بريدة	عنيزة	حائل	جدة	الطائف	مكة	المدينة	ينبع	الدمام	الخبر	الظهران	الجبيل	الدحساء	مسيط خميس	جازان	قطر	أبوظبي	الكويت
4	-	-	-	1	-	-	-	-	2	1	-	-	1	-	-	-	-	-
10	1	1	1	5	1	2	1	1	-	1	1	1	1	1	1	3	2	2
14	1	1	1	6	1	2	1	1	2	2	1	1	2	1	1	3	2	2
45 معرض (داخل المملكة وخارجها)																		
المجموع																		

وإمتداداً لنشاط جرير العقاري فقد بلغت المساحات التأجيريه (معارض ومكاتب) بنهاية العام المالي 2016م (54,207) متر مربع.

وخلال العام المالي 2017م، تستهدف جرير التوسع في إفتتاح أكثر من ستة معارض.

2-4-1. قسم مبيعات الشركات:

يستهدف هذا القسم عملائه من القطاعات الحكومية والشركات داخل وخارج المملكة، وإستمر القسم خلال العام 2016م في جذب عملاء من القطاع الحكومي، حيث تمكن من توقيع عقد بيع بالأقساط للأجهزة الإلكترونية لمنسوبي مدينة الملك فهد الطبية، وتوقيع عقد سنوي لتوريد الأدوات المكتبية والقرطاسية مع كلاً من شركة أرامكو، وشركة الجزيرة فورد، وشركة الجميع للسيارات، كما تم رفع مستوى التعاون مع شركة STC ليشمل إضافة إلى عقد التوريد السنوي للمواد المكتبية والقرطاسية والأحبار توريد شهادات الهدايا لبرنامج (العناية بالعملاء) وبرنامج مكافأة عملاء التميز.

كما تم تأسيس قاعدة بيانات للعملاء على أساس (تصنيف قطاع المنشآت) والوصول إلى قائمة بالعملاء المطلوب إستهدافهم في كل قطاع، وتم رفع مبيعات أحبار الطابعات عن طريق إدراج العملاء تحت برنامج (SBD) (وهو برنامج مطروح عن طريق شركة HP يهدف إلى التصدي لعميات ترويج الأحبار المقلدة، وذلك بتوفير أسعار تنافسية وخصومات للعملاء، وتجدر الإشارة إلى تنوية أن جرير مصنفة من شركة HP كموزع ذهبي للأجهزة المكتبية). ويهدف القسم خلال العام 2017م، إلى العمل على إستهداف العملاء المدرجين بقاعدة البيانات المنشأة على أساس (تصنيف قطاع المنشآت)، توسيع نطاق العمل ضمن برنامج الشراكة مع شركة HP بزيادة مبيعات أحبار الطابعات والأجهزة الإلكترونية وأجهزة الطابعات والماسحات الضوئية. وزيادة المبيعات من خلال دعوة العديد من العملاء الحاليين والمستهدفين خلال العام 2017م إلى برنامج البيع B2B المستحدث الذي سيتم تفعيله خلال 2017م.

3-4-1. قسم التجارة الإلكترونية:

تتلخص أنشطة هذا القسم في مشروعين رئيسيين سيتم الحديث عنهما تفصيلاً كما يلي:

1-3-4-1. مشروع التجارة الإلكترونية:

يندرج تحت هذا القسم التجارة الإلكترونية للأفراد (B2C Ecommerce)، والتجارة الإلكترونية للشركات (B2B Ecommerce)، وفيما يلي تفصيل كل قسم:

التجارة الإلكترونية للأفراد (B2C Ecommerce):

تم إطلاق الموقع الإلكتروني الجديد لجرير في أواخر العام 2014م، ووفر الموقع إمكانية تصفح جميع الأصناف المعروضة في مكتبة جرير، والتحقق من توافر المنتج في أي فرع من فروع مكتبة جرير. وخلال شهر يناير من عام 2016م بدأ البيع من خلال الموقع والتوصيل لعنوان العميل بمرحلته الأولى؛ وأدرج بهذه المرحلة الهواتف الذكية و الكمبيوترات فقط، وتم إدراج المنتجات الأخرى تدريجياً بعد التأكد من إستكمال الإختبارات الفنية والإجرائية لعمليات التجارة الإلكترونية، وربط نظام التجارة الإلكترونية مع الأنظمة الأخرى بجرير وخارجها، وتم تجهيز مستودع خاص بالتجارة الإلكترونية والذي سيخدم عملية تجميع المنتجات وتغليفها وشحنها للعملاء، وبشهر نوفمبر تم الإنتهاء من إدراج جميع منتجات جرير، ودعماً للموقع تم تخصيص حملات إعلانية ومنتجات حصرية للموقع، وتقديم خدمة الحجز المسبق لبعض المنتجات، وسعت جرير إلى توفير التوصيل السريع للمنتجات إلى جميع أنحاء المملكة بمعدل يومين من وقت الطلب للمدن الرئيسية وأربعة أيام للمدن الأخرى والتي تتضمن المدن التي لا يوجد فيها معارض مكتبة جرير مما أتاح للشركة إستقطاب شريحة جديدة وضمتها لقاعدة العملاء.

ولقياس مستوى رضا العملاء عن تجربة التسوق والشراء، تم إجراء إستبيان هاتفي مع أكثر من 70 % من العملاء ونتج عن ذلك الوصول إلى نسبة 98 % من العملاء الراضين عن الخدمة.

وفي عام 2017م، سيتم التركيز على إطلاق خدمات جديدة، وحملات تسويقية تستهدف بشكل رئيس التكامل بين عمليات المعارض وعمليات التجارة الإلكترونية لإتاحة الخيار للعميل في التسوق والشراء، والحصول على خدمات ما بعد البيع من خلال المنفذ الذي يفضل، وفي أي وقت ومكان. ومن أبرز هذه الخدمات خدمة الشراء عن طريق الموقع والإستلام من المعارض، وسنعمل على إطلاق تطبيق للهواتف الذكية، فيما تستهدف الحملات التسويقية نشر الوعي وثقافة العملاء عن توفر خدمة الشراء من الموقع وكيفية إستخدام الموقع للحصول على تفاصيل المنتجات وإمكانية التحقق من توفر المنتجات في أي من معارض مكتبة جرير.

التجارة الإلكترونية للشركات (B2B Ecommerce):

تم التعاقد في عام 2015م مع شركة متخصصة في التجارة الإلكترونية كمنفذ لمشروع التجارة الإلكترونية للشركات، واختيار النظام الذي سيتم استخدامه وهو أحد أفضل النظم عالمياً، وربطه مع نظام الكتالوج الإلكتروني لتحديث المنتجات بشكل يومي، وخلال 2016م تم العمل على تطوير النظام ليتلائم مع بقية أنظمة جرير وتم العمل على اختبار النظام. وخلال العام 2017م سيتم العمل على إنهاء تنفيذ نظام التجارة الإلكترونية للشركات وسيتم البدء في تطبيقه تدريجياً على العملاء المستخدمين للنظام السابق حالياً.

4-3-2. مشروع الكتاب الإلكتروني:

تم إطلاق مشروع الكتاب الإلكتروني الذي يحمل إسم (قارئ جرير) خلال العام 2013م، وخلال عام 2016 تم إطلاق عدة تحديثات على تطبيق قارئ جرير تتضمن تطورات رئيسية لتحسين تجربة القراءة ومساعدة القارئ لتنمية عادة القراءة من خلال إحصائيات وتنبيهات عن مستوى القراءة، ومن ناحية الكتب فقد تم التعاقد مع دور نشر ومؤلفين جدد، وإدراج أفضل وأحدث العناوين من الكتب العربية بالإضافة إلى إدراج العديد من الكتب الإنجليزية، مما نتج عنه زيادة عدد الكتب إلى أكثر من ثلاثة أضعاف مقارنة بالعام السابق. وخلال العام 2017م يسعى القسم إلى تنفيذ خطة تسويقية لزيادة المستخدمين لتطبيق قارئ جرير، وزيادة الكتب المنشورة من خلال التطبيق وذلك بالتعاقد مع مزيد من الناشرين والمؤلفين، وإطلاق الكتب الصوتية ليكون قارئ جرير الوجهة الأولى والمفضلة للقارئ العربي، وسيستمر العمل أيضاً على تطوير التطبيق ليشمل خصائص جديدة.

4-4-1. خدمات ما بعد البيع:

يعرف هذا القسم سابقاً بإسم مركز صيانة جرير، وخلال العام المالي 2016م أعيدت هيكلة مراكز صيانة جرير ليصبح إدارة خدمات ما بعد البيع وتحويل الصيانة والإصلاح إلى مراكز متخصصة، وتقديم خدمة التوصيل المجاني والمتابعة مع هذه المراكز، وتأتي هذه الهيكلة بهدف تقديم خدمات ذات جودة، ويقدم هذه القسم خدماته من خلال مراكزه داخل المعارض، والمركز الرئيس لعملياته في الرياض. وتم زيادة عدد الأصناف التي تم التعامل معها بخدمات القسم بنسبة 48 % وعدد العمليات بنسبة 73 % مقارنة بالعام 2015م. وسيعمل القسم خلال عام 2017م على تحسين الإنتاجية عن طريق دمج وتوحيد العمليات المتعلقة بخدمات القسم، كما سيتم إفتتاح أقسام خدمات ما بعد البيع في الكويت وأبو ظبي وسينقل المركز الرئيس في الرياض إلى موقع مناسب للعمليات المستحدثة، وسيواصل القسم تطوير خدماته وإستحداث خدمات جديدة ذات قيمة مضافة.

4-5-1. قسم التسويق:

إستمر قسم التسويق خلال العام المالي 2016م في تنفيذ العديد من الحملات الإعلانية والعروض الترويجية لدعم علامة مكتبة جرير التجارية، وزيادة المبيعات والمحافظة على الأرقام البيعية للشركة، شملت الحملات الإعلانية المعارض الجديدة التي تم إفتتاحها خلال العام 2016م، وكان أبرز تلك الحملات حملة التقسيط بسعر الكاش التي تمت بالتعاون مع عدد من البنوك لتسهيل عملية الشراء بالتقسيط على العملاء بدون تكاليف إضافية على السعر الأصلي، حملات إعلانية وعرض الخصم 10 % على أجهزة الكمبيوتر المحمول والأجهزة اللوحية وأجهزة الكمبيوتر 2 في 1 والهواتف الذكية، وحملة العودة للمدارس، وحملة نهاية العام، وإطلاق حملات دعائية للطلب المسبق لأحدث منتجات التقنية والإعلان عنها بإستخدام وسائل الإعلام الجديدة من خلال المواقع الإلكترونية ووسائل التواصل الإجتماعي وقد كان لها أثرها الرائع في تحقيق زيادة في المبيعات عبر الموقع الإلكتروني للشركة، إضافة لمبيعات المعارض، ومنها على سبيل المثال للاحصر حملة الحجز المسبق للآيفون 7 ونظارات الواقع الافتراضي للألعاب الإلكترونية.

وتم تفعيل حساب جرير على موقع لينكدن LinkedIn، وتفعيل حساب جرير في برنامج الإنستغرام لدولة الكويت، وتم تدشين حملات لعدد من المعروفين المشهود لهم بأعداد ضخمة من المتابعين من ذوات الثقة في حملات الإفتتاح.

كما إستمر قسم التسويق الإلكتروني -الذي يديره فريق نسائي سعودي متخصص- بنشر الثقافة التقنية من خلال الصفحات التعليمية في دليل التسوق، وعلى قناة جرير في موقع اليوتيوب.

كما تم توسيع نطاق الشراكات الفاعلة والتي تهدف لتوسيع قاعدة العملاء لدى جرير بتوقيع إتفاقيات مع شركات وبنوك لإستبدال نقاط المكافآت الخاصة بعملائهم عن طريق الشراء من معارض مكتبة جرير، كذلك تم التركيز على دعم بطاقة فيزا سامبا ومكتبة جرير الإئتمانية وزيادة المميزات الحصرية حيث تم زيادة العروض الأسبوعية الخاصة لهم، بالإضافة لعروض خاصة أخرى حيث يمنح حاملي البطاقة خصم 10% وإسترجاع نقدي على جميع المنتجات.

إهتمت مكتبة جرير بالأنشطة التفاعلية والحملات الموجهة للأطفال والتي أولتها عناية خاصة من التنوع لتشمل الألعاب المهارية و الإمكانات الخاصة ودعم القراءة والثقافة والأنشطة التفاعلية التنافسية.

تواصل مكتبة جرير العمل على تطوير برنامج الولاء الخاص بها ليصبح برنامج يحقق مزايا إضافية لعملائها للإستفادة المضاعفة من برنامج الولاء.

كما شملت حملات جرير المشاركة بمعارض الكتب في السعودية ودول الخليج وتدشين حفلات توقيع الكتب بتلك المعارض أو من خلال فروع مختارة.

ويسعى القسم خلال عام 2017م إلى الإستمرار في عروضه الترويجية الجاذبة والتي تهدف إلى الزيادة في المبيعات، مواصلة حملاته الإعلانية الشهرية باستخدام مزيج متنوع من الوسائل الإعلانية التي تهدف لنجاح تلك العروض التسويقية، وكذلك الحملات الإعلانية الموسمية، وتكثيف الحملات الإعلانية لموقع جرير وتقديم عروض ترويجية خاصة لتمييز هذه الأداة البيعية الجديدة إضافة لنقاط التسوق التقليدية، وتكثيف الحملات الإعلانية عن منتجات التقنية الحديثة، وتكثيف الإعلان عن المنتجات والألعاب التعليمية الخاصة بالأطفال، وسيواصل القسم تنظيم زيارات للأطفال لمعارض جرير، وإقامة حفلات تدشين وتوقيع الكتب، وسيواصل القسم قياس رضا العملاء عبر برامج مخصصة لذلك، وتدشين برنامج الولاء الجديد ودعم حملة إعلانية توضح مزاياه والأستفادة التي سيحصل عليها العميل، عمل حملات إعلانية عن الكتاب الإلكتروني ودعم تطبيق قاري جرير، ودعم بطاقة فيزا سامبا جرير الإئتمانية، وسيتوسع القسم بالأبحاث والدراسات التي تعود بالنفع على جرير وعملائها.

4-6. قسم الموارد البشرية وتطوير الكادر البشري:

يقوم قسم الموارد البشرية في جرير بإستقطاب الكفاءات المميزة والقابلة للتدريب والتأهيل وتوظيفها، وتحرص على إستقطاب الموظفين السعوديين إيماناً منها بدعم أبناء الوطن، كما يقوم أيضاً بتدريب الموظفين للإرتقاء بمهاراتهم وقدراتهم العملية وإلرساء قيم الشركة والمعايير الإنتاجية.

وقد بلغ إجمالي عدد العاملين بجرير (4014) موظف بنهاية 2016م مقابل 3,207 موظف بنهاية 2015م، يشكلون مزيجاً من 25 جنسية مختلفة، ووصلت نسبة السعوديين العاملين بجرير إلى أكثر من 46 % من إجمالي الموظفين بواقع (1843) سعودي، وتصنف جرير ضمن النطاق البلاتيني بحسب برنامج وزارة العمل "نطاقات"، كما تم إستحداث خيارات جديدة لساعات عمل أكثر مرونة في المعارض لتتوافق مع متطلبات الشباب السعودي ممن يرغب في الإنضمام لجرير، كما سعت جرير بدعم كادرها من العناصر النسائية في التسويق الإلكتروني ومركز خدمة العملاء.

وفي مجال التدريب والتأهيل خلال العام 2016م سعت جرير إلى إرساء ثقافة الخدمة الجديدة عن طريق برنامج تجاوز توقعات العملاء حيث يشرف القسم على 34 مدير معرض تحت التدريب ضمن برنامج مدراء المستقبل، وتم عقد العديد من الدورات التدريبية التي إستفاد منها (4000) متدرب في جميع معارض جرير داخل وخارج المملكة العربية السعودية، وعقد أكثر من (1350) عملية توجيه مباشر لموظفي المعارض من قبل مدربي جرير تمحورت حول رفع كفاءة وأداء الموظفين في خدمة عملاء جرير.

ويهدف القسم خلال العام 2017م إلى مواصلة جذب الكوادر السعودية المميزة، وتكثيف الدورات التدريبية لرفع مستوى موظفي جرير، والتركيز على تطوير مدراء المعارض، ومواصلة إبتعاث الموظفين المميزين لدراسة اللغة الإنجليزية.

4-1-7. قسم تكنولوجيا المعلومات:

يعد قسم تكنولوجيا المعلومات أحد أهم الأقسام في جرير حيث يمثل القوة الداعمة لتطور العمل من خلال إستخدام كل ما يستجد من تقنيات، وخلال العام 2016م قام القسم بتحديث النسخ المتماثل (Replication) بين المقر الرئيس والمركز الإحتياطي (الطوارئ)، حيث تكون كل المعلومات محدثة ومتواجدة بصفة آلية في الفرع الإحتياطي (الطوارئ) مع إمكانية تبادل الأدوار بين المركزين في حالة حدوث كوارث (Disaster). كما قامت جرير بالشروع في إستبدال آلات نظام البيع (Point of Sales) مع نموذج جديد يتوافق مع رؤية مكتبة جرير لخدمة العميل بأحسن طريقة. وتزامناً مع التطورات قام القسم بتحديث كامل للشبكة الداخلية التي مكنت من تحسين أداء كل الخوادم والدخول إلى المعلومات بطريقة أسرع وأكثر أماناً.

وتم الشروع بدراسة وتجربة حلول جديدة للإرتقاء بأمن معلومات الشركة (Information Security) من أجل تأمين مناخ متناسب ومتكامل بهدف حماية جرير من أي قرصنة معلوماتية.

ويهدف القسم خلال العام 2017م إلى الإرتقاء إلى المعايير العالمية من حيث أمن المعلوماتية مع تأسيس مركز مراقبة الأنظمة الذي سيمكن الشركة من التفاعل الفوري في حالة حدوث مشكلة أيّاً كانت. وتسعى الشركة أيضاً إلى أتمتت المعلومات بين جميع الأقسام والفروع (Business Process Automation) وذلك لتحسين الأداء والإسراع بجميع المعاملات وتتبعها من أجل الجودة.

كما ستعمل جرير على الإرتقاء بنظامها المعلوماتي إلى مستوى يمكن من تسهيل وتأمين جميع العمليات مع نظرة مركزية لخدمة العملاء بأحسن طريقة ممكنة.

الأداء المالي

2



لقد تم إيجاز نتائج العمليات والتشغيل في جريز كالتالي :

آلاف الريالات

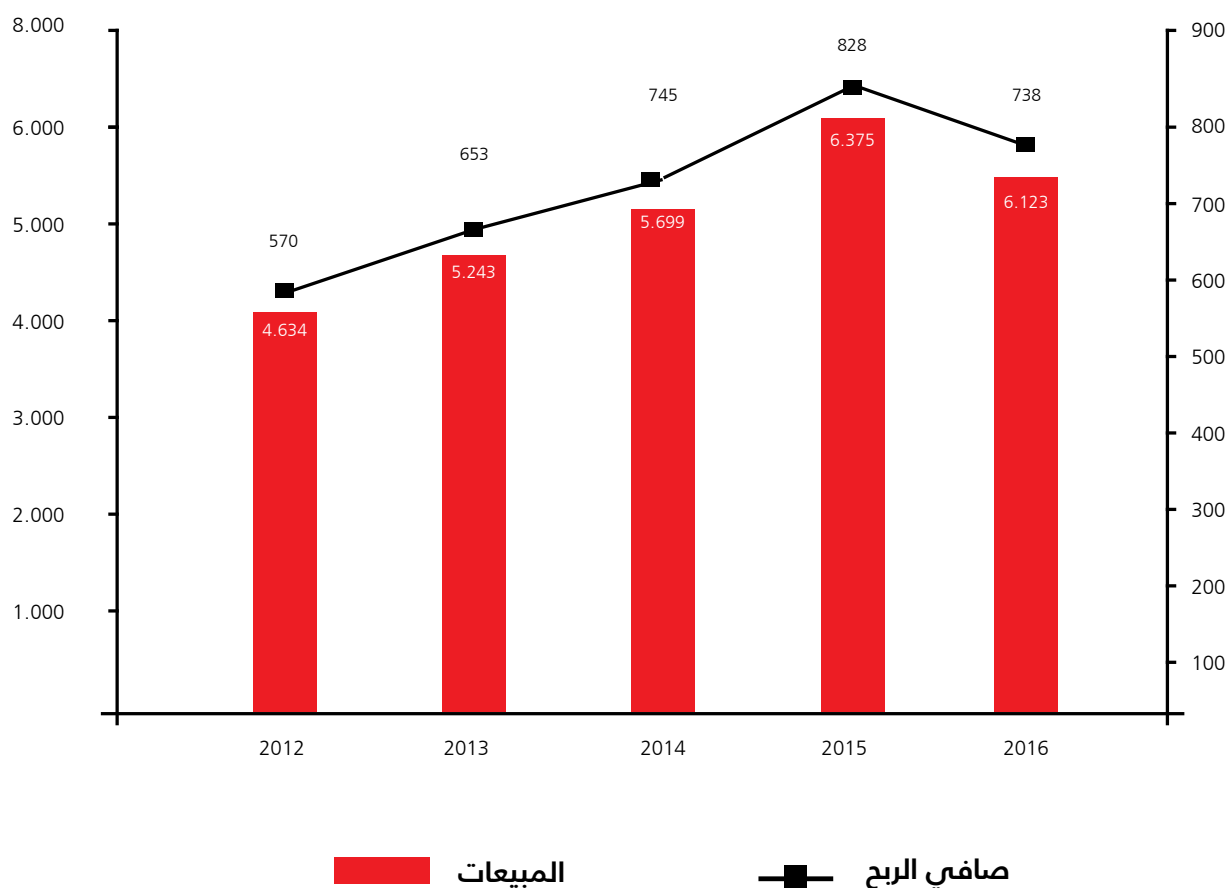
التغير (%)	السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2015م		السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2016م		البيان
	النسبة من المبيعات %	المبلغ	النسبة من المبيعات %	المبلغ	
-3.97 %	-	6.375.378	-	6,122,559	المبيعات
-9.98 %	15.25 %	972.031	14.29 %	875,041	مجمّل الربح
-12.86 %	12.68 %	808.700	11.51 %	704,741	ربح النشاط من العمليات الرئيسية
-11.85 %	13.36 %	851.952	12.27 %	751,003	الربح الصافي قبل الزكاة
-10.93 %	12.99 %	828.471	12.05 %	737,909	الربح الصافي

إنخفضت مبيعات قطاع التجزئة بجريز خلال العام المالي 2016م بنحو 2.1 %، بينما إنخفضت مبيعات قطاع الجملة بنحو 26.2 % مقارنة بالعام الماضي 2015م.

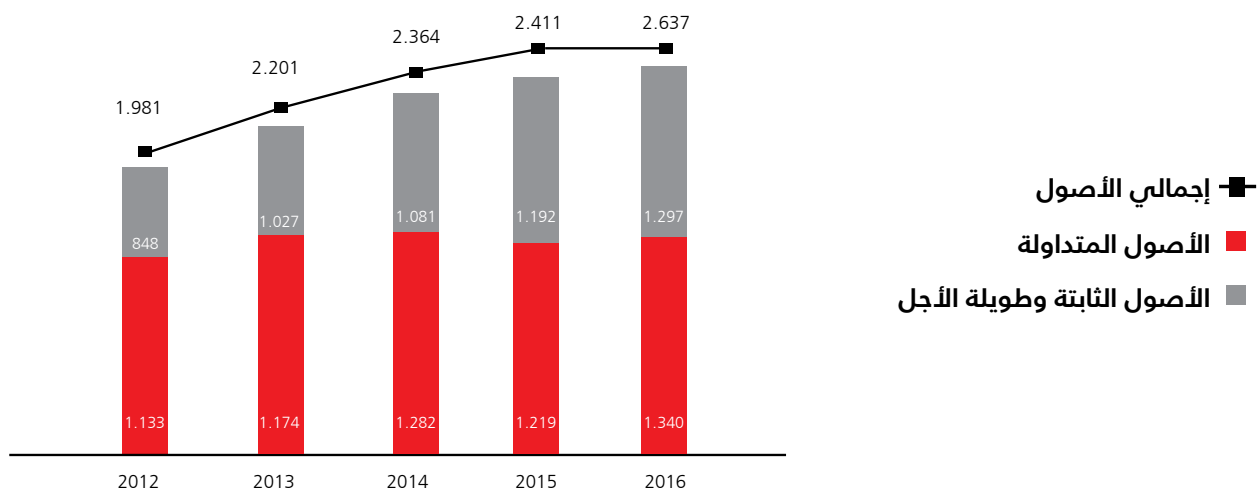
وبخصوص الأداء الإجمالي فقد إنخفضت مبيعات جريز داخل وخارج السعودية بنسبة 3.97 % عن العام الماضي بينما إنخفض مجمل الربح 9.98 %، حيث بلغت نسبة مجمل الربح 14.29 % مقابل 15.25 % مقارنة بالعام الماضي نتيجة تغير المزيج البيعي، بسبب زيادة مبيعات الهواتف الذكية على حساب مبيعات بعض الأقسام ذات هوامش الربحية الأعلى. هذا وقد إنخفضت الأرباح الصافية لجريز بنسبة 10.93 % وذلك من 828.5 مليون ريال لعام 2015م إلى 737.9 مليون ريال لهذا العام 2016م.

تأثرت مبيعات وصافي ربح الشركة هذا العام بالأداء الإقتصادي بصفة عامة وبأداء قطاع التجزئة بالمقارنة مع العام الماضي والذي شهد ربعه الأول تحقيق الشركة لمبيعات قياسية لتزامنه مع مكرمة خادم الحرمين الشريفين حفظه الله.

تطور المبيعات وصافي الربح (بالمليون ريال)

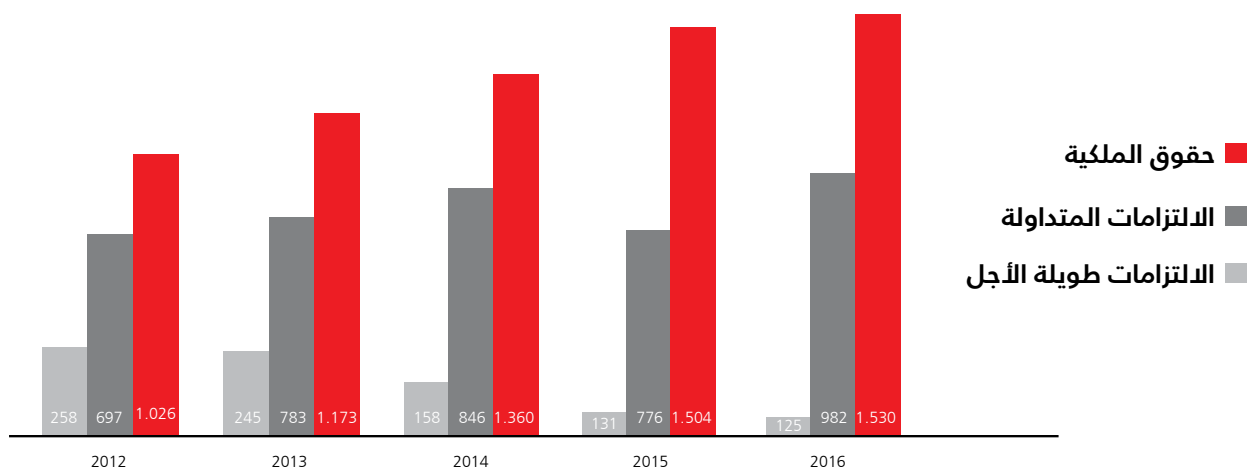


تطور نمو الأصول المتداولة والثابتة (بالمليون ريال)



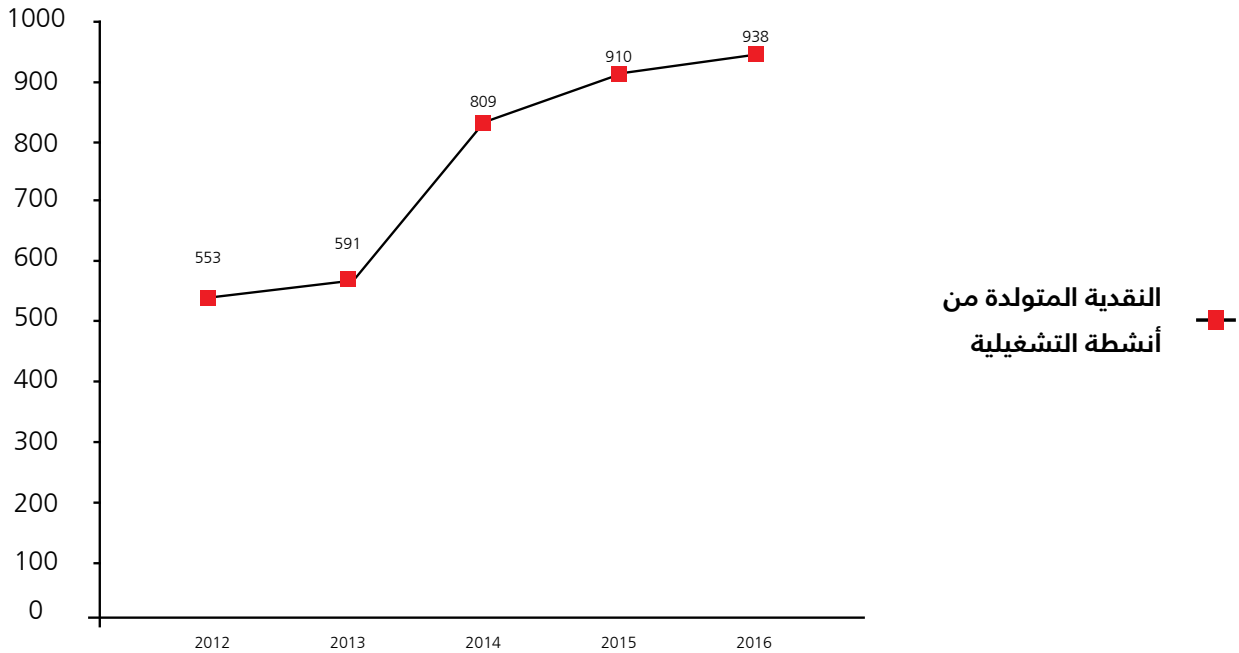
قد إستمر نمو أصول جرير خلال السنوات الخمس الماضية من 1,981 مليون ريال في 2012 إلى 2,637 مليون ريال في 2016م

تطور الالتزامات وحقوق الملكية (بالمليون ريال)



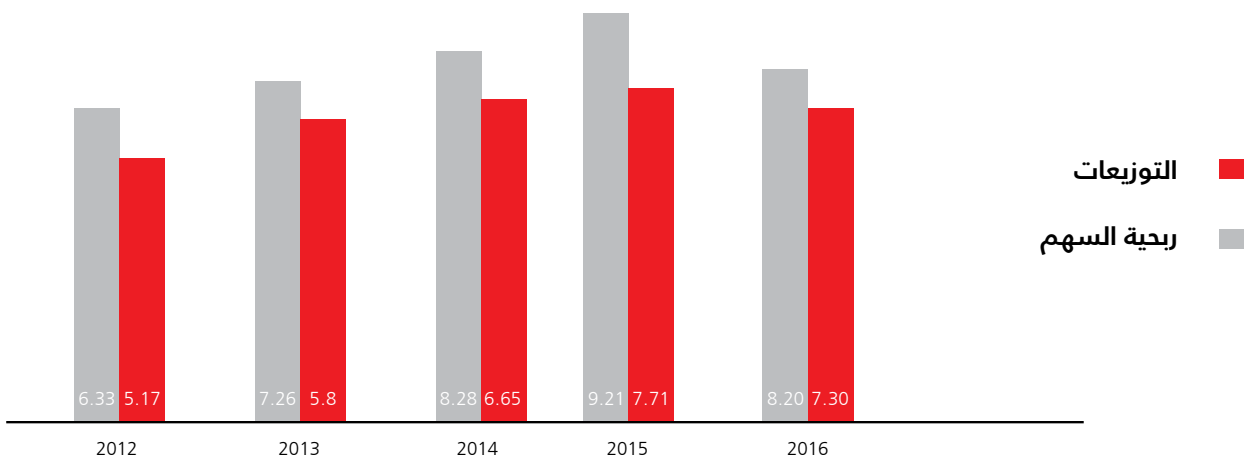
كما إستمر نمو حقوق الملكية خلال السنوات الخمس الماضية من 1,026 مليون ريال في 2012 إلى 1,530 مليون ريال في 2016م

النقدية المتولدة من الأنشطة التشغيلية



حققت جرير نمواً في النقدية من أنشطتها التشغيلية والتي تعتمد جرير عليها في تمويل استثماراتها وتوسعاتها وكذلك في سداد التوزيعات للمساهمين حيث زادت هذه التدفقات من 553 مليون ريال عام 2012 إلى 938 مليون ريال عام 2016 الأمر الذي يعكس كفاءة إدارة رأس المال العامل وتطور أرباح الشركة.

ربح السهم والتوزيع (ريال)



بلغ معدل النمو المركب لكل من ربح السهم والتوزيعات للسهم خلال السنوات الخمس الماضية 6.7% و 9.0% على التوالي (بعد تعديل ربحية السهم تماشياً مع زيادات رأس المال إلى 90 مليون سهم والممولة من الأرباح المبقاة والدحتياطي النظامي).

المدفوعات النظامية والعقوبات والجزاءات

تخضع جرير للزكاة وفقاً لأنظمة مصلحة الزكاة والدخل، ويتم تحميل مبلغ الزكاة المستحق على قائمة الدخل الموحدة لجرير، وقد قامت جرير بتقديم وتسديد إقرارها الزكوي حتى 2015/12/31م كما قامت بتسديد الفروق الناتجة عن الربط الزكوي النهائي حتى نهاية 2010م وتم تقدير الإلتزام الزكوي للعام 2016م بمبلغ (13,094,000) ريال وتم عمل مخصص بإجمالي هذا التقدير.

وفيما يلي بيان بأهم المدفوعات للجهات النظامية :

(آلاف الريالات)

الجهة	2016	2015
مصلحة الجمارك	30,740	37,660
مصلحة الزكاة	15,176	18,752
المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية	18,545	14.023
الإجمالي	64,461	70.435

فُرض على جرير غرامة مالية مقدارها (10,000) ريال، إستناداً إلى الفقرة (ب) من المادة (59) من نظام السوق المالية، لمخالفة جرير الفقرة (أ) من المادة (46) من نظام السوق المالية والفقرة (أ) من المادة (41) من قواعد التسجيل والإدراج، وذلك لعدم إبلاغ الهيئة والجمهور في الوقت النظامي عن التمويل الذي قدمته لشركتها التابعة شركة جرير مصر للتأجير التمويلي (طرف ذو علاقة).

تهتم جرير منذ نشأتها بالمسؤولية الاجتماعية من منطلق حرصها الشديد على تحقيق الأهداف الأخلاقية وإيماناً منا بأن نمو جرير وتطورها لا يعتمد فقط على مركزها المالي فحسب بل بقدرتها أيضاً على المساهمة المجتمعية، حيث إستمرت "جرير" في دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية في المملكة العربية السعودية من خلال قيامها بدعم بعض المدارس في المملكة من خلال تقديم وسائل تعليمية وكتب ومواد مدرسية لبعض جمعيات رعاية الأيتام وتدريب الطلاب.

وقد بلغ إجمالي قيمة دعم المؤسسات الاجتماعية والخيرية مبلغ (460,560) ريال خلال العام 2016م مقابل (309,463) ريال خلال عام 2015م.

توزيعات الأرباح عن العام المالي 2016 م

تم تخصيص مبلغ (73,791) مليون ريال والذي يمثل نسبة 10% من الأرباح الصافية للسنة الحالية للإحتياطي النظامي للشركة إستناداً للمادة رقم (1/35) من النظام الأساس لجرير.

وقامت جرير بتوزيع أرباح نقدية خلال العام المالي 2016م وفقاً للجدول التالي :

الفترة	إجمالي التوزيع (مليون ريال)	نصيب السهم (ريال)	تاريخ الإعلان	تاريخ الإستحقاق	تاريخ التوزيع
الربع الأول	157.5	1.75	2016/04/18	2016/05/02	2016/05/12
الربع الثاني	112.5	1.25	2016/07/24	2016/08/03	2016/08/13
الربع الثالث	193.5	2.15	2016/10/17	2016/10/31	2016/11/10
الربع الرابع	193.5	2.15	2017/10/16	2017/02/28	2017/03/09
الإجمالي	657	7.30			

خطة التحول إلى معايير المحاسبة الدولية

بدأت الشركة مبكراً في عملية التحول من الأساس المحاسبي الحالي لإعداد القوائم المالية (وهو معايير المحاسبة السعودية) إلى المعايير الدولية للتقرير المالي بإعداد خطة التحول وتشكيل فريق عمل من الأفراد المؤهلين المسؤولين عن التقارير المالية بالشركة لإتخاذ الإجراءات المناسبة لتنفيذ عناصر خطة التحول حتى تتمكن من إعداد القوائم المالية للشركة عن الفترات المالية التي تبدأ من أول يناير 2017م طبقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي.

وقد تم الإنتهاء من المراحل الهامة الآتية:

- تحديد الفروق بين الأساس المحاسبي الحالي لإعداد القوائم المالية والمعايير الدولية للتقرير المالي وتأثيرها على القوائم المالية للشركة.

- تحديد واختيار وإعتماد السياسات المحاسبية المتوافقة مع المعايير الدولية للتقرير المالي.

- إعداد التسويات اللازمة لتحويل أرصدة قائمة المركز المالي الافتتاحية كما في 2016/1/1م إلى المعايير الدولية للتقرير المالي.

- إعداد قائمة المركز المالي الإفتتاحية (الإدارية) كما في 2016/1/1م شاملة السياسات المحاسبية وفقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي، وتمثل قائمة المركز المالي الإفتتاحية نقطة البداية لإعداد قوائم مالية متفقة مع المعايير الدولية للتقرير المالي.

- إعداد القوائم المالية (الإدارية) للربع الأول لعام 2016م وفقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي والتي ستستخدم كقوائم مقارنة للقوائم المالية للربع الأول لعام 2017م.

- تم الإتفاق مع مراجع حسابات الشركة على مراجعة قائمة المركز المالي الإفتتاحية كما في 2016/1/1 وفقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي مع الإفصاح الخاص بالسياسات المحاسبية وقد شارك على الإنتهاء من أعمال المراجعة.

وسوف يتم بإذن الله خلال الربع الأول من عام 2017م إستكمال المراحل الهامة الآتية:

- إعداد القوائم المالية السنوية لعام 2016 وفقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي والتي ستستخدم عند إعداد القوائم المالية لعام 2017م الشركة وفقاً للمعايير الدولية للتقرير المالي والوفاء بمتطلبات الإفصاح المصاحبة لهذه القوائم المالية.

- فحص مراجع حسابات الشركة لتعديلات التحول للمعايير الدولية للتقرير المالي والتي تمت على للقوائم المالية للربع الأول لعام 2016م والقوائم المالية السنوية لعام 2016م.

وتماشياً مع تعليمات هيئة السوق المالية فقد أعلنت جريز في "تداول" عن مراحل مواكبتها للتحول لمعايير المحاسبة الدولية. وقد تضمن إعلانها بتداول عن المرحلة الثانية من مراحل التحول لمعايير المحاسبة الدولية بتاريخ 2016/10/27م، الأثر المالي المقدر على قائمة المركز المالي في 31 مارس 2016م (والذي نشأ أساساً من قائمة المركز المالي الإفتتاحية) حيث أدت التعديلات إلى انخفاض الأرباح المبقاة بنحو 25 مليون ريال، ويعود ذلك بصورة أساسية إلى محصلة عاملين رئيسيين:

1- زيادة مخصص نهاية الخدمة بسبب تطبيق متطلبات معيار المحاسبة الدولي (منافع الموظف).

2- انخفاض الأرباح المؤجلة والتي نتجت في السابق من معاملة بيع وإعادة إستئجار بإيجار تشغيلي حيث يتطلب معيار المحاسبة الدولي (عقود الإيجار) الإثبات الفوري للأرباح البيع وعدم تأجيلها. وأوضح الإعلان أيضاً أن من بين الآثار حدوث تغييرات في عرض وتبويب لبعض عناصر القوائم المالية، إلا أنه لم تكن هناك آثار جوهرية على صافي ربح الربع الأول من العام 2016م

رأس المال
والمستثمرون
وإبلاغات الملكية

3



الجدول التالي يلخص باختصار رأس مال جرير والأسهم الحرة كما في 2016/12/31م كما يلي :

البيان	القيمة ريال/عدد الأسهم
رأس المال المصرح به	900,000,000 ريال
عدد الأسهم المصدرة (جميعها أسهم عادية)	90,000,000 سهم
عدد الأسهم الحرة وفقاً لسجل جرير في تداول كما في 2016/12/31م*	86,218,313 سهم
رأس المال المدفوع	900,000,000 ريال
القيمة الإسمية للسهم	10 ريال
القيمة المدفوعة للسهم	10 ريال

* عدد الأسهم الحرة تتغير من فترة لأخرى وفقاً لحركة تداول أسهم جرير.

المساهمين الرئيسيين والتغيير في حصص الملكية

في الجدول التالي بيان بأسماء وعدد ونسبة ملكية المساهمين الرئيسيين الذين يملكون 5% فما فوق وتغيرها خلال العام 2016م:

(بملايين الأسهم)

اسم المستثمر	عدد الأسهم في بداية 2016م	نسبة الملكية في بداية 2016م	عدد الأسهم في نهاية 2016م	نسبة الملكية في نهاية 2016م
محمد بن عبدالرحمن العقيل	7.740	% 8.6	7.956	% 8.84
ناصر بن عبدالرحمن العقيل	7.740	% 8.6	7.740	% 8.6
عبدالله بن عبدالرحمن العقيل	7.740	% 8.6	7.740	% 8.6
عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل	7.740	% 8.6	7.740	% 8.6
عبدالسلام بن عبدالرحمن العقيل	7.740	% 8.6	7.740	% 8.6

هيكل الملكية للأفراد والمؤسسات بنهاية العام 2016م

3-3

3-3-1. نوع المستثمرين:

النوع	عدد المستثمرين	عدد الأسهم	نسبة الملكية (%)
شركات ومؤسسات	261	27,175,718	30.195
أفراد	4,257	62,824,282	69.805
الإجمالي	4,518	90,000,000	100

3-3-2. المستثمرون وفقاً لحجم الملكية:

حجم الملكية (سهم)	عدد المستثمرين	عدد الأسهم	نسبة الملكية (%)
أكثر من مليون	13	56,011,981	62.236
من 005 ألف : أقل من مليون	8	5,437,143	6.041
من 001 ألف : أقل من 005 ألف	65	14,637,427	16.264
من 50 ألف : أقل من 100 ألف	54	3,712,001	4.124
من 10 آلاف : أقل من 50 ألف	276	5,766,064	6.406
من 5 آلاف : أقل من 10 آلاف	254	1,748,179	1.942
من ألف : أقل من 5 آلاف	928	2,047,986	2.275
أقل من ألف	2,920	639,219	0.710
الإجمالي	4,518	90,000,000	100

3-3-3. المستثمرون وفقاً لفئاتهم:

الفئة	عددهم	عدد الأسهم	نسبة الملكية (%)
مستثمرين أفراد سعوديين	4,062	62,670,191	69.633
مستثمرين أجانب مقيمين	195	154,091	0.171
شركات ومؤسسات سعودية	77	9,193,109	10.214
مؤسسات حكومية وشبه حكومية	8	4,165,949	4.628
صناديق استثمارية	81	9,991,966	11.102
اتفاقيات مبادلة	32	2,288,737	2.543
مستثمرين أجانب غير مقيمين	55	1,337,856	1.486
جمعيات خيرية	8	198,101	0.220
الإجمالي	4,518	90,000,000	100%

سياسة توزيع الأرباح

4



تتوقف عملية توزيع الأرباح بشكل عام على الأرباح الصافية المحققة، والتدفقات النقدية، والتوقعات المستقبلية للإستثمارات الرئيسية، وبالرغم من أن جرير قد اعتادت على صرف أرباح ربع سنوية للمساهمين إلا أنه ليس هناك ضمانات للتوزيعات المستقبلية، كما قد تتغير سياسة توزيع الأرباح من وقت لآخر حسب الأداء المالي لجرير ورؤية مجلس الإدارة.

وفقاً للمادة (44) من النظام الأساس لجرير فإن الأرباح الصافية السنوية توزع بعد خصم جميع المصروفات العمومية والتكاليف الأخرى على الوجه التالي:

- تجنب نسبة 10 % من الأرباح الصافية لتكوين احتياطي نظامي مع العلم بأنه يجوز للجمعية العامة العادية وقف هذا التجنب متى بلغ الاحتياطي النسبة النظامية.
- يجوز للجمعية العامة العادية بناء على إقتراح من مجلس الإدارة أن تجنب نسبة لا تتجاوز 20 % من الأرباح الصافية لتكوين احتياطي إتفاقي وتخصيصه لغرض أو أغراض معينة.
- يوزع من الباقي بعد ذلك دفعة أولى للمساهمين تعادل 5 % من رأس المال المدفوع على الأقل.
- يخصص بعد ما تقدم نسبة لا تتجاوز 10 % من الباقي لمكافأة مجلس الإدارة بحيث لا تتعدى في جميع الأحوال الحدود القصوى المسموح بها وفقاً للقرارات والتعليمات الرسمية الصادرة من الجهات المختصة في هذا الشأن.
- يجوز للجمعية العامة العادية أن تقتطع نسبة 10 % من الأرباح الصافية لإنشاء مؤسسات إجتماعية لموظفي جرير أو لإستخدامها لمنح موظفي جرير أسهم في جرير كمكافأة لهم.
- يوزع الباقي بعد ذلك على المساهمين كحصة إضافية من الأرباح.

وجرير ستحرص على أن تكون نسبة التوزيع بين 80 % - 90 % من صافي الربح ما لم يتعارض هذا مع الإحتياجات المالية والتشغيلية والإستثمارية.

ووفقاً لذلك يتم إدراج بند مستقل في جدول أعمال الجمعية العامة السنوية ينص على "الموافقة على تفويض مجلس الإدارة بتوزيع أرباح فصلية للمساهمين مع تحديد تاريخ الأحقية والتوزيع مع الأخذ بالإعتبار الأنظمة ذات العلاقة".

الجدول التالي يوضح التطور التاريخي لتوزيعات الأرباح النقدية لجريير حتى الآن:

السنة	صافي الربح (مليون ريال)	ربحية السهم	الربح الموزع (ريال)	إجمالي مبلغ التوزيع (مليون ريال)	نسبة المبلغ الموزع من صافي الأرباح (%)
2003	108.9	4.53	20	96	88
2004	120.6	5.02	22	105.6	87.6
	تم زيادة رأس المال من 240 مليون إلى 300 مليون عن طريق منح سهم مجاني لكل 4 أسهم				
2005	176.2	5.87	20	120	68
2006	243.3	8.11	6	180	74
2007	276	9.20	8	240	87
2008	332.7	11.09	9	270	81.1
2009	373.9	10.23	8	295	78.9
	تم زيادة رأس المال من 300 مليون إلى 400 مليون عن طريق منح سهم مجاني لكل 3 أسهم				
2010	401	10.01	7.85	314	78.3
2011	517.5	11.89	9.70	420	81.1
	تم زيادة رأس المال من 400 مليون إلى 600 مليون عن طريق منح سهم مجاني لكل سهمين				
2012	569.8	9.47	7.75	465	81.6
2013	653.2	9.98	8	522	79.9
	تم زيادة رأس المال من 600 مليون إلى 900 مليون عن طريق منح سهم مجاني لكل سهمين				
2014	745.4	8.28	6,65	598,5	80.3
2015	828.5	9.21	7.71	698.4	84.3
2016	737.9	8.20	7.30	657	89.03

المخاطر والنظرة المستقبلية

5



تتم إدارة المخاطر في جرير من قبل الإدارة العليا وفقاً لسياسات معتمدة من قبل مجلس الإدارة، حيث تقوم الإدارة بتحديد وتقييم المخاطر، والتحوط لها من خلال تعاون وثيق بين إدارات جرير، وتقييم احتماليات حدوثها وتقدير ما قد يترتب عليها من آثار ومن ثم يتم اتخاذ التدابير اللازمة للحد من تلك المخاطر وتجنبها وإحتوائها قدر الإمكان لتلافي أي أضرار قد تتسبب فيها حال وقوعها.

وهناك العديد من المخاطر المرتبطة بأنشطة جرير، ومنها :

مخاطر اقتصادية:

المخاطر التي يتعرض لها الإقتصاد بصفة عامة سواء داخل المملكة أو خارجها، مما يكون لها أثر على الإنفاق للأفراد والمؤسسات، وما يكون لها أثر على الموردين والمصنعين.

مخاطر إستراتيجية:

عدم الإحاطة بالمتغيرات الإقتصادية، وإتخاذ قرارات إستراتيجية خاطئة، أو تطبيق الإستراتيجيات بشكل خاطئ، وجرير تحرص على الإحاطة بالمتغيرات الإقتصادية من خلال دراسة السوق والوضع الإقتصادي، والإستعانة بالخبرات المتميزة لتلافي أي مخاطر إستراتيجية.

مخاطر تشغيلية:

جميع ما يواجه العمليات التشغيلية من أخطاء وقصور، والقدرة على العمل بالبيئة التنافسية، ومن هذه المخاطر:

1 - مخاطر العملة:

وهي مخاطر التغير في قيمة الأدوات المالية بسبب التغير في أسعار صرف العملات، حيث أن أغلب تعاملات جرير بالريال السعودي والدولار الأمريكي واليورو، كما أن الشركات التابعة تتعرض لمخاطر تحويل العملة.

2 - مخاطر إئتمان:

هي عدم مقدرة طرف ما لأداة مالية على الوفاء بالتزاماته مما يؤدي إلى تكبد الطرف الآخر لخسارة مالية، ولتفادي مخاطر الإئتمان يتم إيداع النقد لدى بنوك ذات تصنيف إئتماني مرتفع، وتقييد الذمم المدينة بعد خصم مخصص الديون المشكوك في تحصيلها.

3 - مخاطر السيولة:

وهي مخاطر صعوبة تأمين السيولة اللازمة لمقابلة إلتزاماتها، وتدار مخاطر السيولة عن طريق التأكد بشكل دوري من توفر سيولة كافية لمواجهة أي إلتزامات مستقبلية.

4 - مخاطر الموارد البشرية:

القدرة على إستقطاب الكوادر البشرية المؤهلة والمميزة والمحافظة عليهم، وتقوم الشركة بصورة مستمرة بتوظيف وتدريب الكوادر الوطنية، وتطوير مكافأة تحفيزية لدعم إستمرارية وكفاءة الموظفين.

5 - مخاطر قانونية:

المخاطر المتعلقة بالتغيرات التشريعية والقانونية بالمملكة أو الدول التي تمارس جرير نشاطها فيها، سواء من ضرائب أو قوانين العمل وغيرها.

6 - مخاطر التقنية:

مخاطر إستمرارية العمليات التشغيلية المرتبطة بالبرامج التقنية في حالة وجود خلل فني، فجرير مستمرة في تطوير ودعم برامجها التقنية والبنية التقنية البديلة.

بناءً على ما تقدم ولما شهدته السعودية خلال العام 2016م من تراجع في أسعار النفط إنعكس سلباً على الإنفاق الحكومي، وأدى إلى إنتهاج الحكومة سياسات ترشيدية، نتج عنها إنخفاض القدرة الشرائية لدى المستهلك، وتراجعت المبيعات على أثر ذلك، واتبعت جرير إستراتيجية جديدة تقوم على تخفيض هامش الربح أحياناً لكسب حصة أكبر في السوق الخليجية في ظل هذه الظروف الإقتصادية، فمن المتوقع أن تستمر جرير على ذات السياسة، وسوف تحافظ على خططها التوسعية المعلنة عنها سابقاً، بزيادة المعارض إلى 60 معرضاً بحلول عام 2019م، وستتضمن خطط التوسع مناطق جديدة في السعودية والكويت والإمارات بالإضافة إلى وضع الأساسات للتوسع في مصر خلال السنوات القادمة.

وخلال العام 2017م تنوي جرير إفتتاح أكثر من ستة معارض والإستمرار بتطوير موقع الشركة الإلكتروني والتجارة الإلكترونية، وسوف يستمر قسم مبيعات الجملة في النمو من خلال مضاعفة شبكة التوزيع الحالية ودخول أسواق جديدة بالإضافة إلى زيادة الاستثمارات في العلامة التجارية "روكو".

إن مستقبل جرير يبدو واعداً في ظل سعيها المتواصل للوصول إلى أكبر شريحة ممكنة من المستهلكين عن طريق زيادة عدد المعارض، ودعم وتطوير التجارة الإلكترونية التي ستمكننا من خدمة عملائنا بطرق وأساليب جديدة والوصول إلى عملاء أكثر، نحن ملتزمون بالارتقاء بأداء الشركة وتحقيق النمو المنشود، وتحسين خدمات عرض المنتجات بالإضافة إلى تقديم أعلى مستويات خدمة العملاء وبأفضل قيمة.

جرير تدرك تماماً أن تحقيق هذه الأهداف يعتمد على فريق عمل قوي ومؤهّل، ولذلك تواصل إستثمارها في رأس المال البشري وإستقطاب كوادر بشرية مؤهلة لتقديم أفضل قيمة لعملائها ومستثمريها.

وبناءً على هذه المعطيات والخطط وفي ظل ظروف السوق الحالية والمتوقعة وفي ضوء التحديات المحيطة بالقطاع الذي نعمل فيه فإن جرير تتوقع تحقيق نمواً إيجابياً بحدود 5 ٪ في العام المالي 2017م مقارنة بالعام المالي 2016م.

الحكومة

6



يتكون مجلس الإدارة من ثمانية أعضاء وفقاً للفقرة (1) من المادة (15) من النظام الأساس لجريز، كما أن تكوين مجلس الإدارة متوافق مع التعليمات الواردة بالمادة (12) من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية.

وفيما يلي نبذة مختصر عن أعضاء مجلس الإدارة الحاليين:

م	الاسم	صفة العضوية	المؤهلات العلمية	الخبرات العملية	الشركات المساهمة المشارك في عضوية مجلسها
1	محمد عبدالرحمن العقيل (رئيس مجلس الإدارة)	غير تنفيذي	- ماجستير في الهندسة من جامعة كاليفورنيا / بركلي - هندسة مدنية من جامعة الملك فهد بالظهران - شهادة الـ OPM من جامعة هارفرد	- رئيساً لمجلس إدارة شركة جريز للتسويق منذ تأسيسها وحتى الآن. - عضو مؤسس لجريز ومكتبة جريز. - المشاركة في تأسيس وإدارة شركة جريز للاستثمارات التجارية. - عضو سابق في عدد من مجالس إدارات عدد من الشركات (الفصلية، إم بي سي). - عضو سابق مجلس أمناء المثوبة. - عضو اللجنة التنفيذية للمركز الوطني للشركات العائلية (بمجلس الغرف). - عضو سابق بالمجلس الاستشاري للشرق الأوسط لجامعة دوك. - عضو سابق بمجلس أمناء الملك عبد العزيز ورجاله لرعاية الموهوبين.	- شركة جريز - للإستثمارات التجارية - شركة سنابل - السعودية - شركة حرمة الدولية - شركة حرمة الوطنية - شركة نوره الوطنية - شركة امتياز العربية - شركة مجموعة - الخريف
2	ناصر عبدالرحمن العقيل	غير تنفيذي	- بكالوريوس هندسة مدنية من جامعة كلورادو بولدر - العديد من الدورات في إدارة الاعمال والتسويق والمبيعات	- عضو مؤسس لجريز ومكتبة جريز. - مدير التسويق والمبيعات لمكتبة جريز. - رئيس شركة كايث العربية للمقاولات. - العمل على تصاميم مكتبة جريز ومجمع مدارس رياض نجد. - أشرف على صيانة المنطقة الصناعية في الجبيل وينبع.	- شركة جريز للعقار - شركة مشاريع حرمة
3	عبدالله عبدالرحمن العقيل (العضو المنتدب)	تنفيذي	بكالوريوس إدارة من جامعة الملك سعود	- عضو مؤسس لجريز ومكتبة جريز. - قام بتأسيس عمليات بيع الجملة في جريز. - رئيس قطاع الجملة في شركة جريز للتسويق والعضو المنتدب للشركة.	- شركة جريز العقارية - شركة مشاريع حرمة - شركة لبب حرمة - شركة حرمة الوطنية - شركة نوره الوطنية - شركة حرمة الدولية - شركة إمتياز العربية
4	عبدالكريم عبدالرحمن العقيل (الرئيس التنفيذي)	تنفيذي	- حاصل على برنامج الـ MPO من جامعة هارفرد - التحق بالعديد من برامج تطوير الادارة	- عضو مؤسس لجريز ومكتبة جريز. - رئيس قطاع التجزئة (مكتبة جريز) والرئيس التنفيذي للشركة. - محاضر منتدب في معهد الادارة العامة في الرياض.	- شركة جريز العقارية - شركة مشاريع حرمة - شركة لبب حرمة - شركة حرمة الوطنية - شركة حرمة الدولية - شركة نوره الوطنية

5	ناصر عبدالعزيز العقيل (الرئيس التنفيذي للعمليات)	تنفيذي	- بكالوريوس علوم الكيميوتر من جامعة ايسترن واشنطن. - التحق بالعديد من الدورات الدراسية عن تطوير الاعمال.	- عمل في قسم تكنولوجيا المعلومات في المؤسسة العامة لتحلية المياه. - عضو مشارك في عدة مجالس إدارات. - نائب مدير عام مكتبة جرير والرئيس التنفيذي للعمليات.	- شركة مدارس رياض نجد الأهلية - شركة سنابل حرمة
6	سامر محمد الخواشكي (ممثل شركة العليان المالية)	مستقل	- ماجستير في التسويق الدولي - جامعة ستراتكلويد - المملكة المتحدة - بكالوريوس في الإدارة الصناعية - جامعة الملك فهد للبترول والمعادن	- مدير عام مطاعم برجر كنج - الشرق الأوسط. - مدير عام شركة العليان للخدمات الغذائية والشركة الأولى للصناعات الغذائية. - رئيس مجموعة العليان المالية.	شركة تعبئة المياه الوطنية (نوفا)
7	فهد عبدالله القاسم	مستقل	- بكالوريوس في العلوم الإدارية - تخصص محاسبة - جامعة الملك سعود. - إكمال برنامج PLMA من جامعة اكسفورد.	- مؤسس وشريك ورئيس مجلس إدارة شركة أموال للاستشارات المالية. - شريك ومؤسس وعضو مجلس إدارة شركة أريز للتسويق العقاري. - شريك وعضو مجلس إدارة شركة فينكوب القابضة للاستثمار - مصر. - عضو مجلس إدارة في عدد من الشركات. - مستشار مجلس إدارة شركة إتحاد الراجحي. - عضو مجلس إدارة مركز المعارض. - عضو في العديد من اللجان (الاستثمار - المراجعة - الحوكمة - الترشيحات والمكافآت).	- شركة صافولا - شركة دور للضيافة - شركة دلة للخدمات الصحية - مجموعة عبد اللطيف العيسى القابضة - شركة فهد بن عبدالله بن عبدالعزيز القاسم وأبنائه للتجارة والاستثمار - الشركة السعودية للضيافة التراثية - بنك البلاد
8	عبدالله سعد الدريس (1)	مستقل	- بكالوريوس في الهندسة المدنية - جامعة تكساس - الولايات المتحدة الأمريكية	- الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة لشركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات. - عضو مجلس إدارة شركة الأندية الرياضية.	- شركة الدريس للخدمات البترولية والنقلات - شركة الأندية الرياضية (بودي ماسترز)
9	نادر بن إبراهيم الوهبي (2) (ممثل المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية)	مستقل	- ماجستير نظم الحماية الاجتماعية - بكالوريوس في التأمين	- مدير عام التخطيط والتطوير بالمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية - باحث - المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية - أمين عام مجلس إدارة المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية	بنك الرياض

(1) إنتهت عضويته بمجلس الإدارة بنهاية الدورة السابقة للمجلس، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.
(2) بدأت عضويته بمجلس الإدارة (كممثل للمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية) بداية دورة المجلس الحالية، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.

سجل حضور اجتماعات مجلس الإدارة خلال العام المالي 2016م

2-6

كما تم خلال العام 2016م إنعقاد أربع اجتماعات لمجلس الإدارة وفق الجدول أدناه:

الاسم	تاريخ اجتماع مجلس الإدارة				مجموع الحضور
	2016/02/03	2016/04/18	2016/06/08	2016/10/17	
1 محمد بن عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	4
2 ناصر بن عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	4
3 عبدالله بن عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	4
4 عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل	√	√	√	√	4
5 ناصر بن عبدالعزيز العقيل	√	√	√	√	4
6 سامر بن محمد الخواشكي (ممثّل شركة العليان المالية)	√	√	√	√	4
7 فهد بن عبدالله القاسم	√	√	√	√	4
8 عبدالإله بن سعد الدريس(1)	√	--	--	--	1
9 نادر بن إبراهيم الوهيبي(2)	--	√	√	√	3

√ - الحضور أصالة X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من مجلس الإدارة XX - غياب

(1) إنتهت عضويته بمجلس الإدارة بنهاية الدورة السابقة للمجلس، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.

(2) بدأت عضويته بمجلس الإدارة (كممثل للمؤسسة العامة للتأمينات الإجتماعية) ببداية دورة المجلس الحالية، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.

اللجان المنبثقة من مجلس الإدارة

1-3-6. لجنة المراجعة:

- شُكلت لجنة المراجعة وفقاً للمادة (14) من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية، والمادة رقم (3/24) من مبادئ وسياسات حوكمة جريز، وتتلخص مهامها ومسئولياتها فيما يلي:
- الإشراف على إدارة المراقبة الداخلية بجريز للتحقق من مدى فاعليتها في تنفيذ الأعمال والمهام التي حددها لها مجلس الإدارة.
- دراسة نظام الرقابة الداخلية بجريز ووضع تقرير مكتوب عن رأيها وتوصياتها بشأنه.
- دراسة تقارير المراجعة الداخلية ومتابعة تنفيذ الإجراءات التصحيحية للملاحظات الواردة فيها.
- التوصية لمجلس الإدارة بتعيين المحاسبين القانونيين -بعد التأكد من إستقلالهم- وفصلهم وتحديد أتعابهم.
- متابعة أعمال المحاسبين القانونيين وإعتماد أي عمل خارج نطاق أعمال المراجعة التي يكلفون بها أثناء قيامهم بأعمال المراجعة.
- دراسة خطة المراجعة مع المحاسب القانوني وإبداء ملاحظات اللجنة عليها.
- دراسة ملاحظات المحاسب القانوني على القوائم المالية ومتابعة ما تم في شأنها.
- دراسة القوائم المالية الأولية والسنوية قبل عرضها على مجلس الإدارة وإبداء الرأي والتوصية بشأنها.
- دراسة السياسات المحاسبية المتبعة وإبداء الرأي والتوصية لمجلس الإدارة بشأنها.

وقد انعقدت أربعة إجتماعات للجنة خلال 2016م، وفيما يلي بيان بأسماء الأعضاء وسجل الحضور:

م	الاسم	المنصب	تاريخ الاجتماع				مجموع الحضور
			2016/02/04	2016/04/17	2016/06/12	2016/10/16	
1	عبد السلام بن عبدالرحمن العقيل	رئيس اللجنة	√	√	√	√	4
2	فهد بن عبدالله القاسم	عضو	√	√	√	√	4
3	فرانك فيرمولين	عضو	√	√	√	√	4

√ - الحضور أصالة X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من لجنة المراجعة XX - غياب

وتجدر الإشارة أن لجنة المراجعة عقدت إجتماعاً عن طريق الهاتف لدراسة القوائم المالية للربع الرابع وأبدت توصيتها للمجلس بشأنها.

وفى ضوء ما قامت به اللجنة من أعمال عن عام 2016م فإن لجنة المراجعة ترى أنه ليس هناك أي قصور هام أو أي تغير جوهري في أنظمة الرقابة الداخلية وأنها فعالة لمنع واكتشاف الأخطاء وأنه لم يحدث أي خرق جوهري أو إخلال بأنظمة الرقابة الداخلية خلال عام 2016م.

اللجان المنبثقة من مجلس الإدارة

2-3-6. لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت:

شُكلت لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت وفقاً للمادة (15) من لائحة حوكمة الشركات الصادرة عن هيئة السوق المالية، والمادة رقم (3/25) من مبادئ وسياسات حوكمة جريير.

تقوم لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت بمساعدة مجلس الإدارة في ترشيح الأعضاء ودراسة مؤهلاتهم للإنضمام لعضوية مجلس الإدارة وهي أيضاً المسؤولة عن وضع سياسة وبرامج المكافآت والمرتبات لأعضاء مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لجريير وموظفي الإدارة العليا، وتقوم أيضاً بالإشراف على تقييم مستوى أداء كل من مجلس الإدارة وإدارة جريير التنفيذية.

وفيما يلي بيان بأسماء أعضاء اللجنة وسجل الحضور :

الاسم	المنصب	تاريخ الاجتماع		مجموع الحضور
		2016/11/30	2016/04/18	
1 محمد بن عبدالرحمن العقيل	رئيس اللجنة	√	√	2
2 سامر بن محمد الخواشكي	عضو	√	√	2
3 فهد بن عبدالله القاسم	عضو	√	√	2

√ - الحضور أصالة X - الحضور وكالة بواسطة عضو آخر من لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت XX - غياب

ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين

إجمالي المبالغ المكتسبة لأعضاء مجلس الإدارة وستة من كبار التنفيذيين خلال العام المنتهي في 2016/12/31م موضحة كالتالي :

آلاف الريالات

أعضاء المجلس التنفيذيين	أعضاء المجلس غير التنفيذيين والمستقلين	ستة من كبار التنفيذيين ممن تلقوا أعلى المكافآت والتعويضات بما فيهم الرئيس التنفيذي والمدير المالي *	
6,360	-	7,863	الرواتب والتعويضات
2,034	72	2,741	البدلات
12,600	1,000	13,792	المكافآت الدورية والسنوية
-	-	451	الخطط التحفيزية
7,999	-	8,360	أي تعويضات أو مزايا عينية أخرى تدفع بشكل شهري أو سنوي
28,993	1,072	33,207	الإجمالي

ما حصل عليه أعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين

* يشمل ما حصل عليه ستة (6) من كبار التنفيذيين في جرير وهم (الأعضاء الثلاثة التنفيذيين+إثنان من كبار التنفيذيين+المدير المالي).
أوصى المجلس بصرف مكافأة لأعضاء مجلس الإدارة عن العام 2016م بمبلغ (250,000) ريال لكل عضو، بالإضافة إلى (250,000) ريال مكافأة إضافية لرئيس المجلس. .

وفي هذا الصدد تؤكد إدارة جرير على ما يلي:

- لا توجد أي ترتيبات أو إتفاقيات تنازل بموجبه أحد أعضاء مجلس الإدارة أو أحد كبار التنفيذيين عن أي راتب أو تعويض.
- لا توجد أي ترتيبات أو إتفاقيات تنازل بموجبه أحد مساهمي جرير عن أي حقوق في الأرباح.
- لا توجد أي إستثمارات أو إحتياطيات أخرى تم إنشاؤها لمصلحة موظفي جرير.

برامج حوافز الموظفين

أنشأت جرير عدداً من برامج التحفيز للموظفين وفيما يلي موجز عن هذه البرامج:

برنامج حوافز للموظفين : تمنح إدارة جرير بموجبه كبار موظفيها الحق في الحصول على تعويض تحفيزي نقدي في نهاية فترة الإستحقاق إذا تم إستيفاء شروط محددة، ويرتبط إحتساب هذه المكافآت بالنمو الذي تحققه جرير في أرباحها سنوياً، الذي يحدد طبقاً للقوائم المالية الأولية الموحدة للشركة.

برنامج تمويل المساكن: للموظفين السعوديين يمنح وفق شروط وضوابط معينة، حيث تقوم جرير بتمويل لموظفيها السعوديين ذوي الأداء المتميز لشراء مساكن خاصة بهم من خلال قروض حسن يتم سدادها على أقساط لمدة عشر سنوات، وذلك بهدف تعزيز الولاء لدى الكفاءات الوطنية وكذلك العمل على إستقطاب كفاءات جديدة من الموظفين السعوديين.

مكافآت موظفي المبيعات والتي تشمل مكافآت سنوية وحوافز على المبيعات، وهي مرتبطة بالأداء إلى حد كبير

مكافآت للموظفين وهي مكافأة سنوية تحفيزية وهي مرتبطة بأداء الموظف خلال العام وفق تقييم سنوي.

نسبة ملكية الأسهم وتغييرها لأعضاء مجلس الإدارة وكبار التنفيذيين

6-6

6-6-1. نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال العام 2016م لأعضاء مجلس الإدارة وأزواجهم وأولادهم القصر:

الجدول التالي يوضح عدد أسهم جرير المملوكة لأعضاء مجلس الإدارة خلال العام 2016م:

اسم العضو	بداية 6102م	نهاية 2016م	التغير خلال السنة	نسبة التغير %	أدوات الدين
1 محمد بن عبدالرحمن العقيل	7,740,000	7,956,000	216,000	2.791	لا يوجد
2 ناصر بن عبدالرحمن العقيل	7,740,000	7,740,000	0	0	لا يوجد
3 عبدالله بن عبدالرحمن العقيل	7,740,000	7,740,000	0	0	لا يوجد
4 عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل	7,740,000	7,740,000	0	0	لا يوجد
5 ناصر بن عبدالعزيز العقيل	360,928	360,928	0	0	لا يوجد
6 سامر بن محمد الخواشكي شركة العليان المالية	0 2.100.000	0 2.100.000	0	0	لا يوجد
7 فهد عبدالله القاسم	1,500	1,500	0	0	لا يوجد
8 عبدالإله سعد الدريس	31,000	(2) 36,000	5,000	16.13	لا يوجد
9 نادر بن إبراهيم الوهيبي(3) المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية	(4) 550 3,617,936	550 3,617,936	0	0	لا يوجد

(1) إنتهت عضويته بمجلس الإدارة بنهاية الدورة السابقة للمجلس، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.

(2) عدد الأسهم بنهاية دورة المجلس.

(3) بدأت عضويته بمجلس الإدارة (كممثل للمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية) بداية دورة المجلس الحالية، وتم الإبلاغ بتاريخ 2016/03/16م.

(4) عدد الأسهم بداية دورة المجلس.

6-6-2. نسب ملكية الأسهم والتغير فيها خلال العام 2016م لكبار التنفيذيين وأزواجهم وأولادهم القصر:

الجدول التالي يوضح عدد أسهم جرير المملوكة لكبار التنفيذيين خلال العام 2016م:

الاسم	بداية 2016م	نهاية 2016م	التغير خلال السنة	نسبة التغير %	أدوات الدين
1 فيصل عنبر العنبر (1)	0	0	0	0	لا يوجد
2 رميش كاندرا مولي(2)	0	0	0	0	لا يوجد
3 محمد ضياء مصطفى الأيوبي	0	0	0	0	لا يوجد

(1) تم إنهاء تكليفه كمراقب مالي بتاريخ 2016/07/20م.

(2) تم تعيينه كمراقب مالي بتاريخ 2016/07/20م.

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

خلال العام المالي 2016م إستمرت بعض العقود والتي كانت جدير طرفاً فيها وكانت توجد فيها مصلحة لبعض أعضاء مجلس الإدارة، وبعض هذه العقود تم الإتفاق عليها منذ سنوات سابقة وتأتي إمتداداً لعلاقات مستمرة بدأت قبل العام المالي 2016م.

ونوجز تلك العقود في الجدول أدناه وذلك على النحو التالي :

اسم الطرف ذات العلاقة	طبيعة العقد	مدة العقد	المبلغ السنوي	
			2015م	2016م
1 شركة كايت العربية المحدودة	عقد أعمال تنفيذ وتصاميم وإستشارات فنية للشركة، والذي بدأ بتاريخ 2011/01/01م	خمس سنوات	83,835,036	123,940,570
2 شركة كايت العربية المحدودة	عقد إستئجار مكتب في مبنى جرير (الرياض)، والذي بدأ بتاريخ 2012/11/15م.	خمس سنوات	196,020	196,020
3 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار مكتب في مبنى جرير (الرياض)، والذي بدأ بتاريخ 2012/11/15م.	خمس سنوات	306,240	306,240
4 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار مكتب في مبنى جرير (الرياض)، والذي بدأ بتاريخ 2012/11/15م.	خمس سنوات	145,860	145,860
5 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار معرض في جدة - التحلية	عشر سنوات	1.100.000	1.100.000
6 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار معرض في جدة - طريق الأمير سلطان، والذي بدأ بتاريخ 2004/09/15م.	عشرين سنة يتجدد تلقائياً	1,260,000	1,260,000
7 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار سكن لجرير في جدة - التحلية، والذي بدأ بتاريخ 2004/08/01م.	عشر سنوات يتجدد تلقائياً	142,350	142,350
8 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار معرض في الظهران،	اثنا عشر سنة	1.575.000	1.575.000
9 شركة جرير للإستثمارات التجارية	عقد إستئجار معرض في الرياض بانوراما (التخصصي)، والذي بدأ بتاريخ 2005/12/01م.	إثنا عشر سنة	2,319,000	2,434,950
10 شركة جرير العقارية	عقد إستئجار مكتب في مبنى جرير (الرياض)، والذي بدأ بتاريخ 2012/11/15م.	خمس سنوات	138,600	138,600
11 شركة جرير العقارية	عقد إستئجار مكتب في مبنى جرير (الرياض)، والذي بدأ بتاريخ 2015/10/14م.	سنتين	0	171,625
12 شركة تري لاين لحلول الأعمال	عقد تقديم خدمات استشارات مالية وإدارية وفنية وتوظيف عمالة	يتم الإستعانة بخدماتهم حسب الحاجة	138,717	132,967
13 شركة إمتياز العربية	عقد استئجار شقة سكنية من شركة جرير للتسويق بجازان	سنة واحدة قابلة للتجديد	0	37,000
14 شركة روبين العربية	عقد إستئجار معرض في الرياض - طريق الدائري الشمالي - (مجمع روبين بلازا)	خمس وعشرون سنة قابلة للتجديد	0	422,800
15 شركة ريوف تبوك المحدودة	عقد إستئجار معرض في مدينة تبوك	عشرون سنة ميلادية	0	450,900

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

والجدول التالي يوضح أسماء الأعضاء ذوي العلاقة بهذه الشركات كما يلي :

اسم الشركة	صفة الشركة (الشكل القانوني)	أسماء أعضاء مجلس إدارة " جريـر " ذوي العلاقة
1 كايـت العربية المحدودة	مساهمة مغلقة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل
2 جريـر للاستثمارات التجارية	مساهمة مغلقة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل
3 جريـر للعقار	مساهمة مغلقة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل
4 شركة تري لابين	ذات مسؤولية محدودة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل • فهد بن عبدالله القاسم
5 شركة امتياز العربية	مساهمة مغلقة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالعزيز العقيل
6 شركة روبين العربية	ذات مسؤولية محدودة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل
7 شركة ريوف تبوك المحدودة	ذات مسؤولية محدودة	• محمد بن عبدالرحمن العقيل • ناصر بن عبدالرحمن العقيل • عبدالله بن عبدالرحمن العقيل • عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل

أسباب التعاقد مع شركة " كايـت العربية المحدودة " :

- تقوم شركة " كايـت العربية " بالتنفيذ بأسعار أقل من المنافسين.
- شركة " كايـت العربية " تملك خبره طويلة في مجال البناء وعلى معرفه تامة بمواصفات مباني " جريـر " .
- تمتلك خبره في مجال تنفيذ المشاريع بأقل تكلفه ممكنه مع المحافظة على الجودة العاليه .
- من خلال قيام " شركة كايـت العربية " بعملية البناء يتم توفير تكلفة الإشراف والتصميم ومتابعة المقاولين التي من المفترض أن تقوم بها " جريـر " .
- ضمان التنفيذ في الجدول الزمني المطلوب.

وخلال العام المالي 2016م نوجز الأعمال التي قامت بها شركة " كايث العربية " كما في الجدول التالي :

اسم المشروع	الأعمال التي تم تنفيذها بواسطة كايث العربية
الرياض	
1	جرير بلزا-الدائري الجنوبي- معرض طريق عثمان التخصصي • أعمال اضافية.
2	معرض مكتبة جرير - الدائري الشمالي (شرقاً) خالد بن الوليد وغرب طريق جابر) - حي اليرموك • التصميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • تم الإنتهاء من أعمال الحفر.
3	معرض مكتبة جرير - الجانب الجنوبي من - الطريق الدائري الشمالي - غرب مخرج ٦ • التصميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • أعمال الحفر، وتم البدء في الأعمال الإنشائية.
4	معرض مكتبة جرير الطريق الدائري الشرقي - بين مخرج 11 & 12 • التصميم المعمارية. • البدء بإجراءات اصدار رخصة البناء.
5	معرض مكتبة جرير طريق خريص رقم 2 • التصميم المعمارية. • البدء بإجراءات اصدار رخصة البناء.
6	معرض مكتبة جرير -شرق طريق الملك عبدالله - (وغرب تقاطعه مع شارع الشيخ جابر) • التصميم المعمارية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جرير.
7	معرض مكتبة جرير - طريق صالبوخ - يمين مخرج الدرعية • التصميم المعمارية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جرير. • التنسيق مع مالك العقار خلال فترة تنفيذه مبناه ليتناسب تنفيذه مع متطلبات جرير.
8	معرض مكتبة جرير - شرق مخرج 15 • الدراسات الهندسية لملائمة الموقع لمتطلبات جرير.

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

9	معرض مكتبة جرير - مجمع روبين - الطريق الدائري الشمالي - بالقرب من مخرج 2	• أعمال التشطيب وتجهيز المعرض.
الخرج		
1	معرض مكتبة جرير	• البدء في الأعمال الإنشائية.
بريدة		
1	موقع مقترح لإنشاء معرض لمكتبة جرير	• دراسات فنية لملائمة الموقع لمتطلبات جرير.
الطائف		
1	معرض مكتبة جرير	• التصميم المعمارية والهندسية. • الإشراف على أعمال التنفيذ.
جدة		
1	معرض مكتبة جرير حي الأندلس	• التصميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • البدء في تنفيذ المشروع.
2	موقع مقترح لإنشاء معرض لمكتبة جرير على طريق الحرمين	• دراسات فنية لملائمة المواقع لمتطلبات جرير .
3	موقع مقترح لإنشاء معرض لمكتبة جرير على طريق التحلية	
4	موقع مقترح لإنشاء معرض لمكتبة جرير على طريق فلسطين	
المدينة المنورة		
1	معرض مكتبة جرير - رقم 2	• التصميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • الأعمال الإنشائية.

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

تبوك		
1	معرض مكتبة جرير - تبوك بارك	• التصاميم المعمارية والدراسات الهندسية الملائمة للمبنى مع متطلبات جرير. • تصميم الكهرباء ومراجعة الرسومات الميكانيكية وتعديلها لتناسب مع متطلبات جرير.
الدمام		
1	معرض مكتبة جرير - قرب الكورنيش - شارع الخليج	• أعمال اضافية.
2	مبنى مكتبة جرير الطريق الساحلي	• التصاميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • جاري العمل على تنفيذ المشروع.
3	أرض على طريق الملك فهد العثيم مول	• التصاميم المعمارية والدراسات الهندسية الملائمة للمبنى مع متطلبات جرير. • عمل تصميم الكهرباء ومراجعة الرسومات الميكانيكية، وتعديلها لتناسب مع متطلبات جرير.
الهفوف		
1	معرض مكتبة جرير حي النسيم	• التصاميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • جاري العمل على تنفيذ المشروع.
2	معرض مكتبة جرير طريق الظهران	• التصاميم المعمارية والهندسية. • إصدار رخصة البناء. • جاري العمل على تنفيذ المشروع.

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

جازان		
1	معرض مكتبة جرير 1-	• إعداد دراسات فنية لملائمة الموقع لمتطلبات جرير.
دولة الكويت		
1	معرض مكتبة جرير الغزالي	• التصميم المعمارية والدراسات الهندسية لملائمة المبنى مع متطلبات جرير. • الإشراف على أعمال تنفيذ مقاول المالك.
2	معرض مكتبة جرير سما مول	• التصميم المعمارية والهندسية بما يتناسب مع متطلبات جرير.
3	معرض مقترح لمكتبة جرير	• إعداد دراسات فنية لملائمة الموقع لمتطلبات جرير.
دولة مصر العربية - القاهرة		
1	معرض جرير مجمع سودك	• التصميم المعمارية والهندسية بما يتناسب مع متطلبات جرير.

التعاملات مع الاطراف ذوي العلاقة

عقود إيجار مكاتب ومعارض بين جرير وشركات أخرى ذات علاقة :

إستمرت بعض عقود الإيجار لمعارض مكتبة جرير في مباني شركات مملوكة لبعض أعضاء مجلس الإدارة أو يملك أعضاء مجلس الإدارة حصص فيها -حسب الجدول المذكور سابقاً- كما أن بعض عقود إيجار المكاتب لتلك الشركات تم تجديدها بناء على السعر العادل مع الأخذ بالاعتبار إستمرارية تلك الشركات وطبيعة النشاط ، وبعض عقود المعارض تم إعتماد إيجارها بعد الحصول على تقديرات من مكاتب عقارية مستقلة ومتواجدة في نفس المدن التي توجد بها تلك العقارات.

وقد تم إعتماد هذه العقود من قبل " لجنة المراجعة " في جرير.

تؤكد جرير على أنه تم إعداد القوائم المالية خلال العام المالي 2016م وفقاً للمعايير المحاسبية المتعارف عليها بالمملكة العربية السعودية والصادرة من الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين. وقد تم الحصول على عروض من كبرى مكاتب المراجعة لتدقيق حسابات جرير خلال العام المالي 2017م، وقد تم عرضها على لجنة المراجعة وبعد مناقشتها إستقر رأي اللجنة على الترشيحات التي ستعرض على الجمعية العامة القادمة للمساهمين للنظر في إختيار مراجع حسابات جرير للعام المالي 2017م.

إقرارات مجلس الإدارة

9-6

يقر مجلس إدارة جرير بما يلي:

- أن سجلات الحسابات أعدت بالشكل الصحيح.
- أن نظام الرقابة الداخلية أعد على أسس سليمة وتُنفذ بفاعلية.
- أنه لا يوجد أي شك يذكر في قدرة الشركة على مواصلة نشاطها.

كما يؤكد مجلس إدارة جرير على :

- أنه لا توجد أي عقوبة أو جزاء أو قيد احتياطي مفروض على جرير من هيئة السوق المالية أو أي جهة إشرافية أو تنظيمية أو قضائية -سوى ماذكر بهذا التقرير-.
- أنه لا يوجد أي إختلاف عن معايير المحاسبة الصادرة من الهيئة السعودية للمحاسبين القانونيين، كما لا توجد أي ملاحظات جوهرية من المحاسب القانوني على القوائم المالية السنوية لجرير خلال العام 2016م، ويلتزم مجلس الإدارة بتزويد هيئة السوق المالية بأي معلومات إضافية تطلبها في أي وقت في حالة إبداء المراجع لأي تحفظات حول القوائم المالية السنوية لجرير.

أصدرت جرير قواعدها الخاصة بحوكمة الشركات والتي تم اعتمادها من الجمعية العامة المنعقدة في 2008/03/10م كما تم إعادة اعتمادها من الجمعية العامة المنعقدة بتاريخ 2012/03/13م بعد إجراء بعض التعديلات على بعض بنودها تماشياً مع الأنظمة الجديدة التي أصدرتها هيئة السوق المالية والتي اشتملت على:

- وضع سياسة مكتوبة من شأنها تنظيم تعارض المصالح لأعضاء مجلس الإدارة والمديرين التنفيذيين والمساهمين.
- السياسات والمعايير المحددة للعضوية في مجلس الإدارة.

وتقوم جرير بمراجعة الالتزام بالقواعد الخاصة بحوكمة جرير من خلال لجنة الحوكمة والترشيحات والمكافآت، وترى اللجنة بأنه قد تم الالتزام بجميع أحكامها وأحكام لائحة حوكمة الشركات الصادرة من هيئة السوق المالية، عدا الفقرة (ب) من المادة السابعة من لائحة حوكمة الشركة الصادرة من الهيئة، والتي تنص على (أن الجمعية العامة تقرر الأرباح المقترح توزيعها وتاريخ التوزيع. وتكون أحقية الأرباح سواء نقدية أو أسهم منحة لمالكي الأسهم المسجلين بسجلات مركز إيداع الأوراق المالية في نهاية تداول يوم انعقاد الجمعية العامة)؛ حيث أن الجمعية العامة تقوم بتفويض مجلس الإدارة بتوزيع أرباح فصلية للمساهمين مع تحديد تاريخ الأحقية والتوزيع مع الأخذ بالاعتبار الأنظمة ذات العلاقة، كما تقوم الجمعية بالمصادقة على ما تم توزيعه.

والجدير بالذكر أن هناك بعض البنود لا تنطبق على جرير وتشمل ما يلي:

- لم تقدم جرير أي قرض نقدي من أي نوع لأي من أعضاء مجلس إدارتها، كما لم تضمن أي قرض عقده أحد أعضاء مجلس إدارتها مع الغير.
- لا يوجد لدى جرير أدوات للدين قابلة للتحويل أو أي أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق إكتتاب أو حقوق مشابهة أصدرتها أو منحتها جرير خلال العام 2016م.
- لا يوجد حقوق تحويل أو إكتتاب بموجب أدوات دين قابلة للتحويل أو أوراق مالية تعاقدية أو مذكرات حق إكتتاب أو حقوق مشابهة أصدرتها أو منحتها جرير خلال العام 2016م.
- لا يوجد لدى جرير أي إسترداد أو شراء أو إلغاء لأي أدوات دين قابلة للإسترداد.
- ليس لدى جرير أسهم إمتياز أو أسهم تتمتع بأولوية خاصة في التصويت سواء للمساهمين أو أعضاء مجلس الإدارة، وأن كل أسهم جرير عبارة عن أسهم عادية متساوية القيمة الإسمية ومتساوية في حقوق التصويت وغيرها من الحقوق حسب النظام.
- تخضع جرير للزكاة وفقاً للأنظمة الهيئة العامة للزكاة والدخل في المملكة العربية السعودية، وتقوم بقيد مخصص الزكاة المستحقة سنوياً وتحمله على قائمة الدخل ويتم قيد التعديلات التي تطرأ عند الربط النهائي للزكاة - إن وجدت- في الفترة التي يتم فيها الربط.
- لم يتم المراجع الخارجي للشركة خلال العام المالي 2016م بتقديم أي خدمات ذات صبغة إستشارية للشركة ولم يتلق أي أتعاب في هذا الخصوص.

7
حقوق المساهمين
وآلية التواصل معهم



إنطلاقاً من حرص جريز وإهتمامها بحقوق مساهميها فقد قامت جريز بتضمين كافة الحقوق للمساهمين وأصحاب المصالح في النظام الأساسي للشركة وتم التركيز على تلك الحقوق بشكل تفصيلي في مبادئ وسياسات حوكمة جريز وإجراءاتها، ويمكن الإطلاع على كافة الوثائق على موقع جريز الإلكتروني

www.Jarir.com

كما توجد إدارة خاصة بجريز لمتابعة شئون المساهمين والتي تقوم بواجبها نحو مساهمي جريز من خلال التواصل المستمر والرد على الإستفسارات ومتابعة أي مشاكل محتملة قد تواجه المساهمين بخصوص عمليات توزيع الأرباح أو غيرها، ويمكن التواصل مع إدارة شئون المساهمين مباشرة عبر موقع الشركة الإلكتروني أو من خلال البريد الإلكتروني

أو من خلال الفاكس +966112018131 jmir@jarirbookstore.com

أهم الأحداث والتطورات خلال العام ٢٠١٦م

شهدت جريز خلال العام 2016م العديد من الأحداث والتطورات التي نوضحها في الجدول الآتي:

التاريخ	الحدث أو التطور
2016/01/31	تعديل الشكل القانوني لإحدى الشركات التابعة لجريز بالكويت (مكتبة جريز)
2016/03/31	إفتتاح معرض جديد لجريز بالطائف (المعرض الواحد والأربعين لجريز)
2016/04/18	تعيين أعضاء مجلس إدارة جريز وإعادة تشكيل اللجان
2016/06/22	إفتتاح معرض جديد لجريز بالرياض (المعرض الثاني والأربعين لجريز)
2016/08/08	إفتتاح معرض جديد لجريز بالرياض (المعرض الثالث والأربعين لجريز)
2016/08/24	المرحلة الأولى من مراحل مواكبة جريز للتحويل لمعايير المحاسبة الدولية
2016/09/07	إفتتاح معرض جديد لجريز بالكويت (المعرض الرابع والأربعين لجريز)
2016/09/18	تعرض أحد معارض جريز للحريق
2016/10/27	المرحلة الثانية من مراحل مواكبة جريز للتحويل لمعايير المحاسبة الدولية
2016/11/01	إفتتاح معرض جديد لجريز بالرياض (المعرض الخامس والأربعين لجريز)
2016/11/09	أثر تحرير سعر صرف الجنيه المصري مقابل العملات الأجنبية على جريز
2016/11/29	الإنهاء من زيادة رأس مال إحدى الشركات التابعة (جريز مصر للتأجير التمويلي)

يوضح الجدول التالي التواريخ المتوقعة لأهم الأحداث والمناسبات التي تهم المساهمين خلال العام المالي 2017م:

التاريخ المتوقع	الحدث
2017/03/29م	إجتماع الجمعية العامة للعام المالي 2016م
2017/05/08م	إجتماع مجلس الإدارة للربع الأول
2017/05/09م	نشر نتائج الربع الأول
2017/05/09م	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح عن الربع الأول، وموعد الأحقية، وصرف الأرباح
2017/08/08م	إجتماع مجلس الإدارة للربع الثاني
2017/08/09م	نشر نتائج الربع الثاني
2017/08/09م	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح عن الربع الثاني، وموعد الأحقية، وصرف الأرباح
2017/11/07م	إجتماع مجلس الإدارة للربع الثالث
2017/11/08م	نشر نتائج الربع الثالث
2017/11/08م	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح عن الربع الثالث، وموعد الأحقية، وصرف الأرباح
2018/03/27م	إجتماع مجلس الإدارة للربع الرابع
2018/03/28م	نشر نتائج الربع الرابع
2018/03/28م	إعلان قرار المجلس بتوزيع أرباح عن الربع الرابع، وموعد الأحقية، وصرف الأرباح
2018/03/28م	نشر النتائج السنوية للعام 2017م وإصدار تقرير المجلس للعام المالي 2017م
2018/05/08م	إجتماع الجمعية العامة للعام المالي 2017م

• المواعيد المقترحة للإجتماعات مبدئية وليست نهائية وربما يتم تغييرها وفق ما تقتضيه الجهات المعنية وارتباطات أعضاء مجلس الإدارة.

كلمة الختام

كلمة الختام

وفقاً للنتائج التي تم إستعراضها في هذا التقرير وفي الحسابات الختامية للعام المالي 2016م والتي تم نشرها في الصحف المحلية، فقد إستمرت شركتكم بحمد الله وتوفيقه في نمو وتطور ملحوظين في نشاطاتها ونتائج أعمالها، وقد صاحب ذلك خطوات وتدابير مالية وإدارية تم إتخاذها لخفض تكاليف التشغيل وإضافة وتطوير منتجات جريـر مع الحفاظ على جودتها وبأسعار تنافسية بالإضافة إلى الإستمرار في تدعيم إدارة جريـر بالموظفين ذوي الكفاءة.

وفي الختام يتقدم أعضاء مجلس إدارة "جريـر" بالشكر لموظفي جريـر والموردين والمساهمين والعملاء والبنوك والجهات الحكومية وذلك لدعمهم وتعاونهم المستمر، وسوف تستمر شركتكم بعون الله وتوفيقه بتحقيق أهدافها وخططها في التوسع ونمو المبيعات.

عبد الله بن عبدالرحمن العقيل **عبدالكريم بن عبدالرحمن العقيل**
العضو المنتدب الرئيس التنفيذي

محمد بن عبدالرحمن العقيل
رئيس مجلس الإدارة



شركة جرير للتسويق
Jarir Marketing Co.