يُسعدني، نيابة عن مجلس الإدارة، أن أرفق لكم بالطي القوائم المالية لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2026.

فيما يلي مُلخص أهم عناصر الأداء لفترة التسعة أشهر الأولى من سنة 2026:

التفاصيل	المجموعة			الشركة الأم		
	يناير - سبتمبر 2026	يناير - سبتمبر 2025	(%) التغيير	يناير - سبتمبر 2026	يناير - سبتمبر 2025	(%) التغيير
كمّية المبيعات بالطن المتري	389,342	393,252	(%1)	386,733	396,644	(%2)
قيمة المبيعات بـ ﷼	117,600,778	114,325,967	%3	116,583,996	114,091,868	%2
صافي الأرباح بـ ﷼	5,988,461	6,481,932	(%8)	8,573,754	6,896,690	%24

*المجموعة: المعلومات المالية الموحَّدة الخاصة بشركة الجزيرة للمنتجات الحديدية ش.م.ع.ع وشركاتها التابعة لها.

*الشركة الأم: المعلومات المالية الخاصة بشركة الجزيرة للمنتجات الحديدية ش.م.ع.ع على أساس المستقلة.

كان أداء الشركة الأم خلال الأشهر التسعة الأولى من سنة 2026 أقوى مقارنةً بالسنوات السابقة، مع تحقيق تحسّن متواصل فى النتائج من ربع سنة إلى آخر، بما يعكس مرونة نموذج أعمالنا ومتانته وقدرته على مواجهة التحديات. وقد شهد الربعان الأخيران تحديات استثنائية على مستوى بيئة الأعمال فى المنطقة، وذلك نتيجةً للأوضاع الجيوسياسية ومحدودية توافر المواد الخام واضطراب سلاسل التوريد وانقطاعها. ومع ذلك، واصلت الشركة الأم، رغم هذه التحديات، تحقيق نمو على مستوى الربحية، الأمر الذي يعكس نجاح استراتيجياتنا التشغيلية والتنفيذ المُتقن لها. وقد حافظت الشركة على أداء يفوق التوقعات المُحددة فى الموازنة، حيث انصب تركيزنا على تطوير سلاسل توريد جديدة واتباع استراتيجيات شراء مرنة وتحسين الكفاءة وخفض التكاليف وزيادة الأرباح المتأتية من المنتجات المربحة إلى أقصى حد والحفاظ على علاقات وثيقة ومستدامة مع العملاء.

لا تزال بيئة الأعمال تواجه تحديات متواصلة منذ مارس 2026 في ظل استمرار التوترات الجيوسياسية. وقد واجهنا تحديات مُتعددة تتعلق بسلاسل التوريد وازدحام الموانئ وتأخر وصول المواد. ومع ذلك، نجحت الشركة في التأقلم مع الواقع التجاري المُتغير في بيئة الأعمال، وذلك من خلال تطوير سلاسل توريد بديلة وإنشاء موانئ وطرق جديدة للشحن والحد من الاعتماد على الأسواق البعيدة، بما يضمن استمرارية الأعمال وتحقيق القيمة المضافة لأصحاب المصلحة. ومنذ اندلاع الحرب، شهد الطلب على منتجات الحديد تراجعًا نسبيًا، في حين واصلت التكاليف اللوجستية ارتفاعها. إلا أنّ شركة الجزيرة للمنتجات الحديدية ركزت، في مواجهة هذه المُستجدات، على الأسواق المُربحة وضبط التكاليف والتكيّف مع المُستجدات وحالات عدم اليقين وإقامة شراكات جديدة وتطوير سلاسل توريد أكثر مرونة وكفاءة.

كما تواصل الشركة تركيزها على المنتجات ذات القيمة المضافة العالية، بما يُلبي احتياجات قطاع النفط والغاز، الذي يُتوقع أن يشهد نموًا خلال السنوات القادمة، إلى جانب مواصلة توسيع وتنويع محفظة منتجاتها

في هذا المجال.

ورغم التحديات التي تكتنف آفاق الأعمال على المدى القريب، فإنّ الشركة تثق بأنّ المنطقة ستشهد استقرارًا تدريجيًا على المدى الطويل، وستواصل دورها كمحرك رئيسي للطلب على منتجات الحديد، في ضوء العدد الكبير من المشاريع الجديدة التي تمّ الإعلان عنها، والتي يجري تنفيذها حاليًا في مراحل مختلفة. ووفقاً لتقرير آفاق الاقتصاد العالمي الصادر عن صندوق النقد الدولي، فإنّه يُتوقع أن يشهد اقتصاد دول مجلس التعاون الخليجي انتعاشًا قويًا في سنة 2027، عقب الانكماش أو التباطؤ المؤقت الذي تسببت فيه الاضطرابات الإقليمية خلال سنة 2026. ووفقًا لأحدث توقعات صندوق النقد الدولي، فإنّه من المتوقع أن تشهد دول مجلس التعاون الخليجي انتعاشًا قويًا بنسبة 8.1% في سنة 2027.

وقد تمّ تشغيل الشركة التابعة بنجاح في مناطق خليفة الاقتصادية أبو ظبي (مجموعة كيزاد)، مع استمرار العمليات الإنتاجية والالتزام بالمتطلبات القانونية والتنظيمية المحلية المعمول بها. وقد لاقى المُنتج قبولاً إيجابيًا في السوق، لا سيما لدى المستخدمين النهائيين، بما في ذلك شركات النفط والغاز وشركات تصنيع وتشكيل المنتجات المعدنية، وغيرها من الجهات ذات الصلة.

علمًا بأنّ الأولوية الاستراتيجية للشركة لا تزال تتمثل في مواصلة تحقيق قيمة مضافة لجميع أصحاب المصلحة. حيث تتبع الشركة نهجًا شاملاً فيما يتعلق بالاستدامة، وهي تواصل العمل عن كثب مع جميع الشركاء في سلسلة التوريد للحد من انبعاثات الكربون على نطاق واسع، والحفاظ على قدرتها التنافسية في أوروبا والأسواق الأخرى، وذلك من خلال تطبيق آليات التحكم في انبعاثات الكربون.

وتواصل الشركة سياستها الثابتة المُتمثلة في الاستثمار في الموارد البشرية، وهي توفر لموظفيها الدورات التدريبية اللازمة لتطوير مهاراتهم على جميع المستويات. كما أنّ الشركة تشجع على توظيف المواطنين العمانيين، حيث تبلغ نسبة التعمين الآن 43% من إجمالي القوى العاملة بالشركة.

وفي الختام، يُشرفني، نيابة عن الشركة ومجلس إدارتها، أن أرفع إلى □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□ □□□□ □□□□□□□□ □□ □□□□ □□□□□□□□ □□□□ □□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□ □□□□ □□□□□□□□ ، أخلص آيات الشكر والعرفان على الدعم والتشجيع الذي تُوليه حكومة جلالته الرشيدة للتنمية الصناعية في سلطنة عُمان. كما أغتنم هذه الفرصة لأتوجه بالشكر إلى جميع أصحاب المصلحة، وبشكل خاص إلى الموظفين وفريق والإدارة على ما قدموه لنا من دعم وتعاون، ما يعكس ثقتهم في شركتنا.

نيابة عن مجلس الإدارة

أمل سهيل بهوان

رئيس مجلس الإدارة

28 **أكتوبر** 2026