

خبر صحفى:

"أدنوك للحفر" تشارك "إم بي للخدمات البترولية" في أعمال الحفر وخدمات حقول النفط التابعة لها في منطقة مجلس التعاون الخليجي

- "أدنوك للحفر" ستستحوذ على حصة 80% في شركة "إم بي للخدمات البترولية"، في خطوة استراتيجية تعزز جهودها لتسريع التوسع الإقليمي وتحقيق عوائد مالية مرتفعة
 - من المتوقع أن تسهم الصفقة، بعد استكمالها، في تعزيز الأرباح والتدفقات النقدية والعائدات
- من المتوقع أن تتيح الشراكة فرصاً واعدة ومستقرة للنمو الإقليمي من خلال الاستحواذ على 21 حفارة برية والحصول على عقود لتقديم خدمات حقول النفط لشركات البترول الوطنية في كل من عُمان والكوبت والسعودية والبحرين
 - الاتفاقية تؤكد التزام "أدنوك للحفر" باستراتيجية توسع منضبطة تهدف لخلق وتعزيز القيمة

أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة - 4 نوفمبر 2025: أعلنت شركة أدنوك للحفر ش.م.ع ("أدنوك للحفر" أو المطبي، الإمارات العربية المتحدة - 4 نوفمبر 2025: أعلنت شركة أدنوك الحفر ش.م.ع ("أدنوك الدولي الشركة") المدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية تحت الرمز (AEA007301012) عن إبرام اتفاقية نهائية للاستحواذ على حصة 80% في شركة "إم بي للخدمات البترولية" الرائدة في خدمات الحفر وحقول النفط والتي تزاول أعمالها في كل من سلطنة عُمان، ودولة الكويت، والمملكة العربية السعودية، ومملكة البحرين. وتمثل هذه الصفقة، بعد استيفاء الموافقات التنظيمية المطلوبة، ثاني عملية استحواذ تنفذها شركة أدنوك للحفر في المنطقة".

ومن المتوقع أن تُسهم الصفقة في تسريع وتيرة التوسع الإقليمي لشركة "أدنوك للحفر" بشكل كبير، وذلك من خلال تعزيز حجم عملياتها، وزيادة قدراتها التشغيلية، وتوسيع نطاق حضورها ليشمل أربعة من أبرز اقتصادات منطقة الخليج.

وبهذه المناسبة، قال عبدالله عطية المصعبي، الرئيس التنفيذي لشركة أدنوك للحفر: "تُعد هذه الصفقة خطوة استراتيجية مهمة في مسيرة الشركة، يُتوقع أن تساهم في تعزيز قدراتنا وتسريع وتيرة نمونا الإقليمي، وترسيخ مكانتنا كمزود رئيس لخدمات الطاقة في المنطقة. ويُتوقع أن تُسهم الشراكة، بعد استكمال الصفقة، في توسيع حضورنا



الإقليمي، وتمكيننا من تقديم قيمة مضافة لعملائنا ومساهمينا، في ظلّ التطورات المتسارعة التي يشهدها قطاع الطاقة".

قوة ومرونة نموذج أعمال "أدنوك للحفر"

تؤكد قوة نموذج أعمال "أدنوك للحفر"، القائم على التميز التشغيلي، وتكامل الخدمات، وتتوع الأسطول، قدرة الشركة على تنفيذ عملياتها بكفاءة ومسؤولية، والتكيف مع متغيرات السوق. ومع اكتمال الصفقة المرتقبة عقب الحصول على الموافقات التنظيمية، يُتوقع أن يُسهم هذا الاستحواذ في تعزيز مرونة الشركة التشغيلية والمالية، وتمكينها من التكيف مع تقلبات السوق عبر مختلف دوراته، وتقديم نتائج موثوقة للعملاء والمساهمين.

ويأتي الاستحواذ في إطار نهج "أدنوك للحفر" المنضبط لإدارة رأس المال والذي يهدف إلى تحقيق قيمة مضافة في كل عملية استحواذ وتنفيذها بما يتماشى مع هيكلها المالي القوي عبر التوظيف الفعّال للموارد وتحقيق عوائد مستدامة. ومن المخطط أن تُسهم الصفقة في تعزيز الربحية، وهو ما يؤكد التزام الشركة باستراتيجية نمو مدروسة. وتبلغ القيمة الإجمالية للصفقة 749 مليون درهم (ما يعادل 204 ملايين دولار)، وتشمل محفظة تضم 21 حفارة متنوعة، من بينها حفارات برية، وحفارات صيانة، ووحدات خدمة إنتاج أ. كما تتضمن الصفقة تأهيلات مسبقة، وإنشاء شركات تابعة، وهو ما يرسخ حضور الشركة في أربع نطاقات جغرافية واعدة ضمن دول الخليج.

وفي ظل تزايد الطلب على خدمات الطاقة في المنطقة، تسعى "أدنوك للحفر" إلى ترسيخ مكانتها كمزود مسؤول وفعّال لخدمات الطاقة، من خلال الاستفادة من الفرص المتاحة وتقديم حلول عالية الكفاءة وتعزيز القيمة للمساهمين. ومن المتوقع إتمام الصفقة خلال النصف الأول من عام 2026، وذلك وفقاً للشروط والأحكام المعمول بها، بما في ذلك الحصول على الموافقات التنظيمية اللازمة.

¹ تتكون من 10 حفارات برية، و11 حفارة مخصصة لأعمال الصيانة. تتوزع الـ 10 حفارات البرية على دولتين: 6 حفارات في سلطنة عُمان، و4 حفارات في سلطنة عُمان، و4 حفارات في دولة الكويت حيث يتم تشغيل حفارتين بواسطة شريك مرخص من شركة "إم بي للخدمات البترولية، بينما تشغل "إم بي" الحفارتين الأخرتين. وتتوزع حفارات الصيانة بين سلطنة عُمان حيث تعمل 7 حفارات والبحرين حيث تعمل 4 حفارات.



مؤتمر هاتفي وبث مباشر عبر الإنترنت

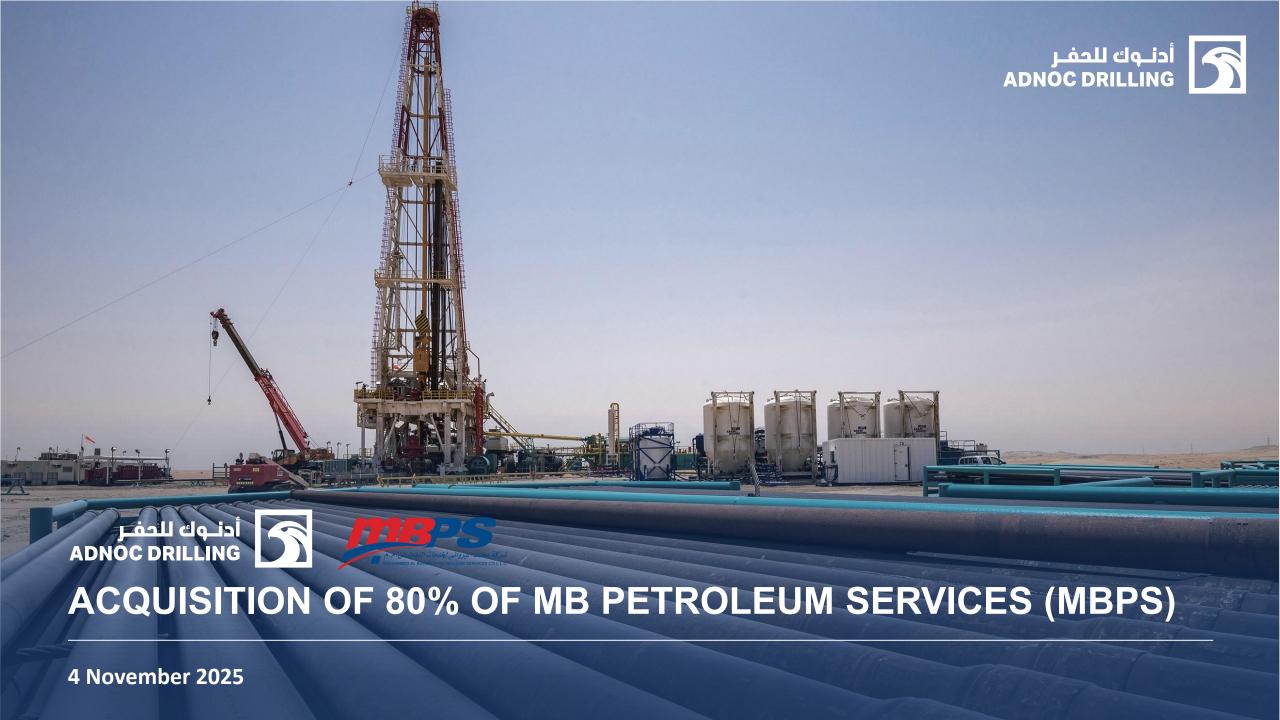
ستعقد "أدنوك للحفر" مؤتمراً هاتفياً وتقدم بثاً مباشراً عبر الإنترنت لإعطاء مزيد من المعلومات عن هذه الصفقة، تلي ذلك جلسة أسئلة وأجوبة للمستثمرين والمحللين يوم الأربعاء 5 نوفمبر 2025، الساعة 3:00 مساءً بتوقيت دولة الإمارات. وسيقدم النتائج عبدالله عطية المصعبي (الرئيس التنفيذي)، ويوسف سالم (المدير المالي). لحضور المؤتمر الرجاء الضغط على هذا الرابط.

-انتهى-

نبذة عن "أدنوك للحفر"

"أدنوك للحفر"، شركة مدرجة في سوق أبو ظبي للأوراق المالية تحت الرمز (ADNOCDRILL) والرقم الدولي: الدنوك للحفر"، شركة مدرجة في سوق أبو ظبي للأوراق المالية تحت الرمز (AEA007301012)، وهي أكبر شركة حفر وطنية توفر خدمات الحفر والحفر المتكاملة في الشرق الأوسط من حيث تعدد تخصصات الحفارات. وتُعد الشركة حلقة وصل أساسية في عمليات الاستكشاف والإنتاج والتطوير في "أدنوك"، تقوم بتسريع تحقيق أهدافها المتعلقة بتوسيع طاقتها الإنتاجية بشكل مسؤول للمساهمة في تلبية الطلب العالمي المتزايد على الطاقة، وتمكين نمو قطاع الغاز في دولة الإمارات. وقد تبنت أدنوك للحفر منذ العام 2018 نظام خدمات الحفر المتكاملة ضمن محفظة أعمالها لتوفير حلول الحفر المتكاملة التي تشمل سلسلة قيمة الحفر بكاملها. للمزيد من المعلومات الرجاء زيارة موقع الشركة على الانترنت www.adnocdrilling.ae

للاستفسارات الإعلامية يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني: ir@adnocdrilling.ae
لاستفسارات المستثمرين يُرجى التواصل عبر البريد الإلكتروني:



DISCLAIMER



This presentation has been prepared by ADNOC Drilling Company PJSC (the "Company") based on publicly available information and non-public information to assist you in making a preliminary analysis of the content referenced herein solely for informational purposes. It should not be construed as an offer to sell or a solicitation of an indication of interest to purchase any equities, security, option, commodity, future, loan or currency including a private sale of shares in the Company (the "Financing Instruments").

It is not targeted to the specific investment objectives, financial situation or particular needs of any recipient. It is not intended to provide the basis for any third-party evaluation of any Financing Instrument or any offering of them and should not be considered as a recommendation that any recipients should subscribe for or purchase any Financing Instruments.

The recipient agrees to keep confidential any information contained herein and any other written or oral information otherwise made available in connection with any potential transaction related to this presentation and shall not reproduce, publish, distribute or otherwise divulge such information to any other person(s) other than in accordance with any applicable non-disclosure agreements executed by the recipient with the Company.

None of the Company or any of its affiliates or advisors make any representation or warranty as to the fairness, accuracy, adequacy or completeness of the information, the assumptions on which it is based, the reasonableness of any projections or forecasts contained herein or any further information supplied or the suitability of any investment for your purpose. None of the Company or any of its affiliates or advisors, or their respective directors, officers or employees, share any responsibility for any loss, damage or other result arising from your reliance on this information. Each of the Company, its affiliates and advisors therefore disclaim any and all liability relating to this presentation including without limitation any express or implied representations or warranties for statements contained in, and omissions from, the information herein. No recipient of this presentation should rely upon any information contained in this presentation, including but not limited to any historical financial data, forward looking statements, forecasts, projections or predictions.

The Company, its affiliates, representatives and advisors are acting solely in the capacity of an arm's length counterparty and not in the capacity of your financial advisor or fiduciary. Such information is represented as of the date and, if applicable, time indicated and the Company, its affiliates and advisors do not accept any responsibility for updating any such information.

Nothing in this presentation should be construed as an advice of, amongst others, legal, tax, regulatory, accounting or investment nature. The recipients should seek and rely upon the advice of its own professionals and other advisors for such matters.

This presentation may be recorded, and the Company will assume that by attending this presentation the recipient consents to such recording.

ACCELERATING GROWTH WITH NEW VENUES

DELIVERING GROWTH THROUGH ENERSOL, UNCONVENTIONALS AND REGIONAL EXPANSION



Enersol Diversified, tech-centric OFS investment platform GORDON Total investment to date of ~\$0.8bn Additional ~\$0.7bn equity to be deployed ADNOC Drilling benefits from Enersol's OFS tech-enabled acquisitions to further develop its integrated offering and tech ecosystem

| Unconventional Resources | | | | | |
|------------------------------------|---|--|--|--|--|
| Sustaining ADNOC Drilling's growth | | | | | |
| | | | | | |
| \$1.7bn | Awarded to ADNOC Drilling, executed by the JV Turnwell ¹ | | | | |
| 144 Wells | Drilling 144 oil and gas wells over 2+ years | | | | |
| Phase 2 | 300+ wells annually | | | | |

| Regional Geographical Expansion | | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|--|
| Unlocking a new era of expansion and de-risked, accretive growth | | | | | | |
| Partnership | Business Units | Geo. Footprint | | | | |
| Supplemental Suppl | • Drilling Services • OFS | Current Scope ² | | | | |
| Sept 1 | Drilling Services Workover Services Production Services Drilling Fluid Solutions OFS | Current Scope ³ Prequalified ⁴ | | | | |
| 29 regional rigs ⁵ , driving future business accretive growth in the region | | | | | | |
| Opportunity to capture further upside from our integrated commercial proposition | | | | | | |
| Cement our status as one of the fastest growing energy services companies | | | | | | |

¹ JV between ADNOC Drilling, SLB and Patterson

² In Oman and Kuwait; transaction announced in May 2025

³ In Oman, Kuwait, Saudi Arabia and Bahrain

⁴ In Qatar, and others

⁵ 29 regional rigs subject to regulatory approvals and transaction closing; includes 8 rigs from transaction with SLB (announced in May 2025) and 21 rigs from transaction with MBPS

⁶ 140 current rig fleet size; addition of 29 regional rigs subject to regulatory approvals and transaction closing

SECOND ACQUISITION ACCELERATES REGIONAL STRATEGY



Transaction Overview

ADNOC Drilling will acquire 80%¹ stake in MB Petroleum Services (MBPS)

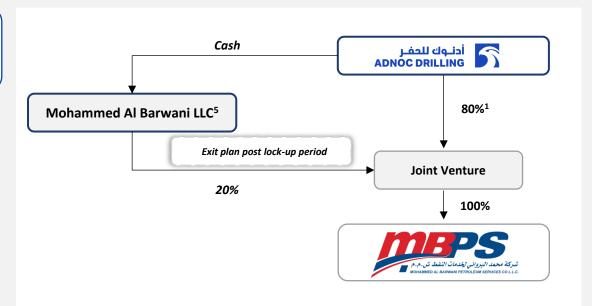
The acquisition consideration for the **80% stake** is \$163 million²

Perimeter covers **Drilling**, **Workover & Production Services and Drilling Fluid Solutions**, including 21 rigs across Oman, Bahrain, **Kuwait**³ and compatible with Abu Dhabi operations

ADNOC Drilling will fund the transaction **through its**existing debt capacity

The acquisition is expected to be earnings accretive upon closing, expected by H1 2026⁴, and to deliver attractive returns

Transaction Structure



- Upon closing of the transaction, ADNOC Drilling is expected to fully consolidate the financial results
- Derisked transaction with strong alignment of interests between shareholders given lock-up period and remaining equity interest
- Agreed mechanism for ADNOC Drilling to acquire remaining stake

¹ Stake to be acquired through an ADNOC Drilling wholly-owned subsidiary

² 80% of the transaction's Enterprise Value

³ Presence in Kuwait via 2 JVs encompassing a total of 4 rigs; 2 rigs are operated by a partner leveraging MBPS license and 2 rigs operated by MBPS

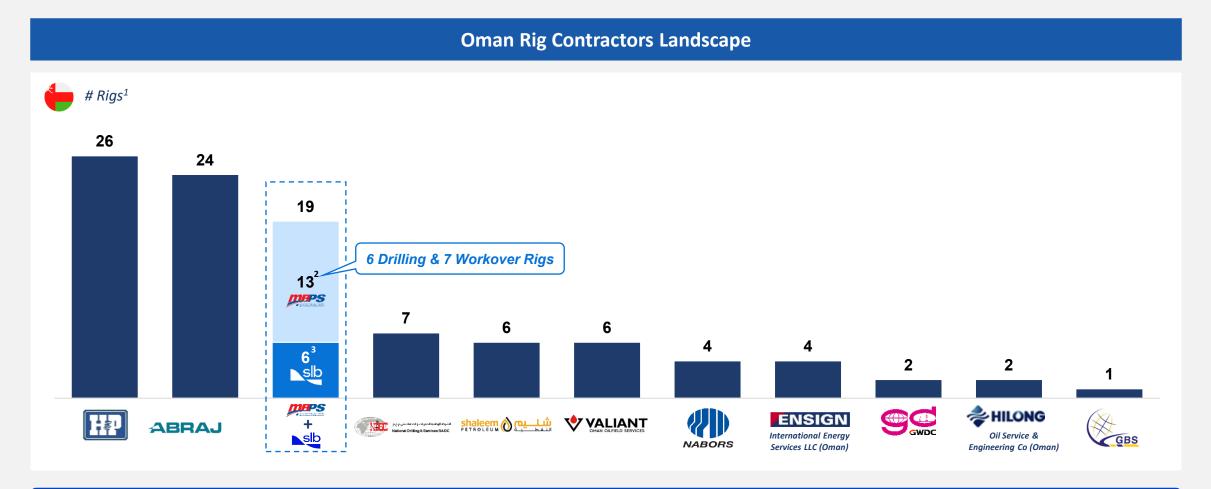
⁴ Transaction subject to regulatory approvals and the fulfillment of other closing requirements

⁵ MB LLC is a multinational group of companies with operations and subsidiaries in more than 20 countries across the globe in the Middle East, Europe, Africa, South Asia and Australia. It is the parent company of MBPS before the transaction

ACQUISITION OF KEY OFS PLAYER IN OMAN

MBPS TO PROVIDE A PLATFORM TO FURTHER EXPAND THE FOOTPRINT IN THE REGION





MBPS well positioned vis-à-vis international players given its local angle, deep relationships in the region, as well as long-standing track-record of successful operations

¹ Source: Rystad Energy – Land Rig Cube

² In addition to 4 rigs in Bahrain and 4 rigs in Kuwait (presence in Kuwait via 2 JVs; 2 rigs are operated by a partner leveraging MBPS license and 2 rigs operated by MBPS)

³ In addition to 2 rigs in Kuwait

PARTNERSHIP STRATEGIC RATIONALE





Additional step towards creating a dedicated platform for value accretive regional expansion and diversification, following the partnership with SLB's land drilling business in Oman and Kuwait¹

Expansion in highly resilient geographies with robust drilling programs with top-tier clients

De-risked acquisition with secured contracts withs NOCs² and other blue-chip clients

Highly credible partner with compatible project objectives, benefiting from existing strong track record, customer relationships, and contracts

Attractive valuation at <4x EBITDA with robust financial profile and expected returns, >10% free cash flow yield

Further upside potential to returns through our unique integrated commercial offering

6

¹ Subject to regulatory approvals

² National oil companies

ENHANCING GROWTH THROUGH GCC REGIONAL EXPANSION

KEY TRANSACTION HIGHLIGHTS & ACCRETIVE TRANSACTION METRICS



MBPS Key Investment Highlights

One of the key OFS companies in the Middle East, providing end—to-end drilling, workover and energy services



Secured backlog with blue-chip customers, notably 4 rigs contracted with PDO for ~6 years¹, providing strong visibility on future cash flows



Robust financial performance with strong track record of growing profitability margins. In 2024, MBPS generated revenues of ~\$187mm & EBITDA of ~56mm, implying a ~30% EBITDA margin



Earnings accretive with multiple avenues for growth, thanks to MBPS' prequalification in all key Middle Eastern geographies (e.g. Oman, Kuwait, KSA, Bahrain, Qatar)



Calculated strategy, with robust financial discipline
Value driven, cost effective route investing at <4x EBITDA, with marginal impact on ADRILL's leading margins



Highly experienced team recognized in the regional oilfield services industry, accelerating ADNOC Drilling's strategy to become an integrated drilling service provider in the region beyond Abu Dhabi



Accretive Transaction for ADNOC Drilling

Premium

vs domestic IRR²

Expected unlevered IRR

>

Domestic drilling IRR under framework agreement

Double-digit free cash flow yield

Strong cash generation supporting attractive returns

<4x 25E EV/EBITDA³

Attractive implied entry multiple, at a significant discount to ADNOC Drilling's levels

~\$0.9bn
Backlog4

Contracted revenues, strong visibility on investment payback

EPS accretive transaction

Debt funded, gradually optimizing the Balance sheet

¹ Not including two 2-year extension options for PDO

² Refers to unlevered IRR of 10%-13% on domestic drilling, based on the rig framework agreement

³ Based on the acquisition consideration for the 80% stake of \$163 million for ADNOC Drilling

⁴ Based on revenues from existing contracts

MBPS IS ONE OF THE KEY OFS COMPANIES IN THE MIDDLE EAST





Onshore Drilling

OFS

Drilling Services





Drilling Fluids Solutions



10 Land Rigs¹
2 Equipment Facilities
1 Warehouse in Oman



11 Workover Rigs² across Oman and Bahrain



3 Wireline Units / 3 Well Testing Units 2 Coil Tubing Units / 1 Equipment Facility



113 Engineers / 1 Chemical Warehouse
Laboratory Facilities
Centrifuge & Pressurized Cabin Unit

2024A Revenue

~\$140mm

~\$47mm

~\$187mm

Total

2024A EBITDA ~\$56mm (30%)

¹ 6 rigs in Oman, 4 rigs in Kuwait (presence in Kuwait via 2 JVs; 2 rigs are operated by a JV partner leveraging MBPS license and 2 rigs operated by MBPS)

² For the 11 workover rigs it includes 7 rigs in Oman, and 4 rigs in Bahrain

OVERVIEW OF MBPS OPERATIONS



| Company / Assets | Country | Key Clients | Rig Size (HP) | Year Built |
|--|---------|---|---------------|--|
| Drilling Services ¹ | | | | Avg. Age of ~7 years (~4 years excl. Rig 4) |
| Rig B152 | • | الله الله الله الله الله الله الله الله | 1,500 | 2022 |
| Rig B151 | • | | 1,500 | 2022 |
| Rig B150 | • | | 1,500 | 2022 |
| Rig B101 | • | | 1,200 | 2022 |
| Rig B100 | • | | 1,000 | 2020 |
| Rig 4 | • | | 1,000 | 1999 |
| Workover Services ¹ (11 workover rigs) | • • | Petroleum Development Oman | 500 - 750 | 2006 - 2011 |
| Production Services | | bp | | |
| Drilling Fluids Solutions | • | Petrolem Development Gran | | |
| Kuwait JVs¹ <u>(4 rigs)</u> | C | authorized recognition | 550 x 4 | |

¹Total consists of 10 drilling rigs and 11 workover rigs. 6 drilling rigs are in Oman and 4 in Kuwait. For the 11 workover rigs it includes 7 rigs in Oman, and 4 rigs in Bahrain. Presence in Kuwait via 2 JVs: 2 rigs operated by a partner leveraging MBPS license and 2 rigs operated by MBPS

CLOSING REMARKS AND NEXT STEPS



Second strategic acquisition to accelerate regional roll-out strategy

- Further delivery of ADNOC Drilling's geographical expansion strategy
- Roll-out in the region through partnership, a natural / de-risked step:
 - Attractive geographies, with clear ambition to increase capacity and potential for higher rig activity
 - Leverage ADNOC Drilling's existing platform in Abu Dhabi
- Partnering in an existing operating platform with contracts in place with state-owned entities and other blue-chip customers, providing visibility on long-term cash-flow generation
- Relatively small investment at an attractive price ensuring accretion and value creation for ADNOC Drilling



De-risked, profitable growth opportunity in regional geographies



Accretive to financial metrics with attractive payback period



Supports in optimizing capital structure and creates shareholder value



Opportunity to improve returns from our integrated offering

Timing

- Transaction expected to close in 1H 2026, subject to customary regulatory approvals
- Upon completion of the transaction, expected full consolidation ("line-by-line") in the Onshore segment of ADNOC Drilling



To access further materials, please click <u>here</u>.

THANK YOU

www.adnocdrilling.ae

ir@adnocdrilling.ae