

## تقرير مجلس الإدارة لمدة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2025

المساهمون الأعزاء،

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته،

نيابة عن مجلس إدارة مجموعة ليفا (ويشار إليها فيما بعد بـ "المجموعة" أو "الشركة")، يطيب لي أن أقدم لكم النتائج الموحدة البارزة للمجموعة وذلك لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2025.

استمرت المجموعة في تحقيق نمو ربحي خلال النصف الأول من عام 2025، مع ارتفاع إيرادات التأمين بنسبة 24% على أساس سنوي وذلك بفضل الزخم المتسارع للأعمال الجديدة، والانضباط في التسعير، وإطلاق المنتجات المبتكرة. وساهمت الكيانات التشغيلية التابعة للشركة بشكل فعال في تعزيز نمو صافي الأرباح بعد الضريبة، مستفيدة من تحسن عائد الاستثمار والكفاءة التشغيلية، بما يتماشى مع التوجه الاستراتيجي للمجموعة.

### الأداء المالي

حققت المجموعة أداءً ماليًا قويًا خلال النصف الأول من العام مؤكدةً على التقدم المستمر في توسيع عملياتها، وتعزيز ربحيتها، وزيادة مرونتها التشغيلية في معظم خطوط الأعمال. وتعكس هذه النتائج التزام المجموعة بتنفيذ أولوياتها الاستراتيجية بانضباط، واستمرار الزخم نحو تحقيق نمو مستدام على المدى الطويل. فيما يلي أبرز ملامح النتائج المالية للفترة.

### إيرادات التأمين

سجلت مجموعة ليفا إيرادات من خدمات التأمين بلغت 194 مليون ريال عماني خلال فترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2025، مسجلة زيادة في النمو بنسبة 24% على أساس سنوي. ويُعزى هذا النمو بشكل أساسي إلى أعمال المجموعة في دولة الإمارات العربية المتحدة إلى جانب مساهمات إيجابية من الأسواق التشغيلية الأخرى، وقد ساهم في تعزيز هذا الأداء الإرتقاء بمستوى التفاعل العملاء من خلال النجاح في تطوير وابتكار وطرح منتجات جديدة وتفعيل قدرات التوزيع الواسعة على مستوى مختلف الأسواق.

### نتائج خدمات التأمين

سجلت نتيجة خدمات التأمين تحسناً كبيراً لتبلغ 10.3 مليون ريال عماني، محققة تحولاً إيجابياً قوياً و واضحاً مقارنة بخسارة بلغت 18.2 مليون ريال عماني في العام الماضي والتي كانت نتيجة لتأثيرات الأحوال الجوية العنيفة التي شهدتها المنطقة. ويعكس هذا التحسن بنسبة 157% على أساس سنوي نجاح المجموعة في تعزيز ضبط الاكتتاب مع التركيز على اختيار المخاطر وتحسين إدارة المطالبات، وتعزيز كفاءة التسعير. كما ارتفع صافي النتائج المالية للمجموعة بنسبة 24%، مدعوماً بمنهجية مدروسة في إدارة نفقات التمويل التأميني وإدارة إعادة التأمين.

### دخل الاستثمار

بلغ دخل الاستثمارات خلال الفترة 7.5 مليون ريال عماني محققاً نمواً بنسبة 9% على أساس سنوي. مما يعكس متانة محفظة المجموعة الاستثمارية المتنوعة

استراتيجياً. وتواصل الودائع والسندات المالية ذات الدخل الثابت والأسهم عالية الجودة تحقيق عوائد مستقرة مدعومة بعمليات مستمرة لتحسين العوائد وإعادة توازن المحفظة بشكل نشط. وتُجسد هذه النتائج التزام المجموعة بفلسفة استثمارية متوازنة تقوم على الانضباط وتحقيق نتائج قوية ومستدامة.

## الربح بعد الضريبة

سجلت مجموعة ليغا ربحاً بعد الضريبة قدره 8.8 مليون ريال عماني خلال الفترة المشار إليها بزيادة ملحوظة نسبتها 155% على أساس سنوي. ويُعزى هذا الأداء القوي بشكل رئيسي إلى العمليات في دولة الإمارات العربية المتحدة التي حافظت نمو سوقها بدعم من ممارسات الاكتتاب المدروسة ومحفظة منتجات متوازنة ومتنوعة، ويؤكد هذا التحول نحو ربحية مستدامة على مرونة المجموعة وقدرتها على تنفيذ استراتيجيتها بكفاءة.

## مبادرات أخرى

تواصل المجموعة بناء شراكات استراتيجية تفتح آفاقاً جديدة وتدعم الابتكار لتسريع وتيرة نمو الأعمال وتعزيز الحضور في الأسواق.

**مبادرات المسؤولية الاجتماعية للشركات (CSR) -** تؤكد المجموعة التزامها الراسخ بتحقيق أثر اجتماعي إيجابي في المجتمعات التي تخدمها ومن أبرز المبادرات خلال الربع الحالي: المشاركة في حملة التبرع بالدم والتوعية بسلامة الطرق ضمن فعاليات "أسبوع المرور الخليجي".

كما قامت "ليغا للتأمين- عُمان" برعاية البرنامج الإذاعي لهيئة للخدمات المالية، تأكيداً لجهودها في تعزيز الثقافة المالية وتمكين الأفراد والمجتمعات بالمعرفة المالية الأساسية.

**سالك (الإمارات) -** تُوفّر الشراكة مع "سالك" فرصاً إضافية في مجالات تحليل سلوك العملاء، من خلال الاستفادة من البيانات في استخراج فهم عميق لإحتياجات ورغبات العملاء تساعد على تطوير منتجات حماية مبتكرة.. وتعكس هذه الشراكة نهجاً قائماً يدعم تركيز المجموعة على تحقيق فهم عميق للعملاء إلى جانب تعزيز النتائج التجارية بشكل أقوى وأكثر فاعلية.

**ريلم للتأمين (RELM) -** تماشياً مع الاستراتيجية طويلة الأمد للمجموعة لتعزيز ميزتها التنافسية وتنويع محفظتها، تمّ تأسيس تعاون استراتيجي مع شركة ريلم للتأمين في الشرق الأوسط وشمال افريقيا لتقديم حلول تأمينية مبتكرة في القطاعات الناشئة، وتمكّن هذه الشراكة المجموعة من الاستجابة بشكل استباقي لمتطلبات السوق المتغيرة ودعم الصناعات المستقبلية مثل الأصول الرقمية وتقنيات Web3 والذكاء الاصطناعي واقتصاد الفضاء.

**توحيد القروض -** قامت المجموعة بخطوة استراتيجية بتوحيد قروضها الحالية ضمن تسهيل تمويلي جديد بقيمة 63 مليون ريال عماني بالتعاون مع بنك صحار الدولي. ويساهم هذا الهيكل التمويلي الجديد إلى تقليل تكاليف الاقتراض وتعزيز مرونة التدفقات النقدية وتقوية الأسس المالية للمجموعة لدعم النمو المستقبلي ويُمثل هذا التعاون بداية لشراكة استراتيجية أوسع مع البنك.

## نظرة مستقبلية

استهلّت المجموعة عام 2025 بخطىً راسخة محققة نمواً ملحوظاً في الإيرادات واستقراراً في تحقيق الأرباح بشكل متواصل خلال النصف الأول. وترتكز استراتيجية رؤيتنا المستقبلية على تحقيق نمو مستدام قائم على القيمة، من خلال التركيز على القطاعات ذات الهوامش الأعلى، وتسريع وتيرة التحول الرقمي

وتعزيز كفاءة ومرونة العمليات لمواكبة احتياجات العملاء المتغيرة والمتطلبات التنظيمية.

يُعد التنوع أحد الركائز الاستراتيجية الأساسية للمجموعة ويشمل التوسع في أسواق جديدة ذات إمكانات واعدة وتنويع باقة المنتجات، كما تُشكّل الشراكات الاستراتيجية مع الجهات الإقليمية والدولية عاملاً رئيسياً في توسيع نطاق الوصول إلى الأسواق وترسيخ حضور المجموعة في الأسواق الرئيسية والناشئة على حدّ سواء. ويمضي الاندماج المقترح بين مجموعة ليغا وشركة ملاذ للتأمين التعاوني في المملكة العربية السعودية قدماً، حيث يخضع حالياً لعملية مراجعة شاملة تتضمن البيانات المالية المدققة لعام 2024. ومن المتوقع أن تسهم هذه المراجعة في توفير رؤية أوضح حول السلامة المالية لشركة ملاذ وأدائها التشغيلي.

كانت المناقشات مع شركة ملاذ والجهات التنظيمية المعنية ببناءة ومثمرة ومشروطة بالانتهاء من عملية المراجعة الشاملة والمفاوضات النهائية بنجاح، ويعزم الطرفان على توقيع اتفاقية الاندماج خلال الربع الثالث من العام وذلك بعد الحصول على الموافقات اللازمة من الجهات التنظيمية والمساهمين.

بينما نظل يقظين تجاه التحديات الاقتصادية العالمية مثل تقلبات أسعار الفائدة والتوترات الجيوسياسية وتغيرات السياسات التجارية فإن تعرضنا المباشر لهذه العوامل يبقى محدوداً، ونواصل تطبيق نهج استباقي لإدارة المخاطر ووضع خطط بديلة لضمان قدرتنا على التكيف والحفاظ على المرونة التشغيلية.

يتيح لنا مركزنا المالي القوي الاستثمار بثقة في خطط التوسع مع تقييم مستمر وفرص استحواذ نشطة تتماشى مع أهدافنا الاستراتيجية وتعزز قيمة المساهمين.

ونركز في المرحلة القادمة على التميز التشغيلي وتعميق الابتكار والحفاظ على حوكمة فعالة وقوية. نؤمن بدعم من استراتيجية مركزة وأجنحة نمو منضبطة وقاعدة مالية متينة بأن المجموعة تمتلك القدرة على استثمار الفرص الجديدة وتحقيق قيمة مستدامة للمساهمين.

## شكر وتقدير

نُعرب عن عميق امتناننا لقائدنا الملهم حضرة صاحب الجلالة السلطان هيثم بن طارق المعظم – حفظه الله ورعاه – على رؤيته الثاقبة ومبادراته الرائدة، إذ يواصل قيادة الوطن بخطى ثابتة على درب التنمية والسلام والازدهار المستدام.

بالنيابة عن مجلس الإدارة، أود أن أتقدم بجزيل الشكر والتقدير إلى هيئة الخدمات المالية وبورصة مسقط في سلطنة عُمان والمصارف المركزية في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة ومملكة البحرين وهيئة الصحة بدبي ودائرة الصحة بأبوظبي وهيئة التأمين في المملكة العربية السعودية ووحدة تنظيم التأمين في دولة الكويت وهيئة تنظيم مركز قطر للمال وذلك على دعمهم المتواصل وتوجيههم القيم. كما أتوجه بالشكر والامتنان إلى فرق العمل المخلصة في مجموعة ليغا وكافة شركات المجموعة على التزامهم الدائم وجهودهم الحثيثة.

## خالد بن محمد الزبير

رئيس مجلس الإدارة