

CLASSIFICATION: CO - NON-CONFIDENTIAL

رقم الإشارة: ص ق / ٣٠٢ / ١٠ / ٢٠٢١  
التاريخ: ٢٠٢١ / ١٠ / ٢٥

المحترم،

السيد/ ناصر عبدالله العبدالغني  
مدير إدارة عمليات السوق والمراقبة  
بورصة قطر

تحية طيبة وبعد،،،

**Subject: IQ Discloses its Financial Statements for the nine-month period ended 30 September 2021**

Industries Qatar disclosed its financial statements for the nine-month period ended 30 September 2021. The statements reported a net profit (attributable to equity holders of the Parent) of QR 5.6 billion compared to a net profit of QR 1.1 billion for the same period of the previous year.

Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.93 for the nine-month period ended 30 September 2021 compared to EPS of QR 0.19 for the same period of the previous year.

**الموضوع: شركة صناعات قطر تفصح عن بياناتها المالية لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١**

أفصحت شركة صناعات قطر عن بياناتها المالية لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١، حيث بلغ صافي الأرباح (العائد إلى مساهمي الشركة الأم) ٥,٦ مليار ريال قطري مقارنة بصافي أرباح (العائد إلى مساهمي الشركة الأم) بلغ ١,١ مليار ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

وبلغ العائد على السهم ٠,٩٣ ريال قطري لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,١٩ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،



محمد جابر السليطي  
مدير شؤون الشركات المخصصة  
قطر للطاقة

نسخة: هيئة قطر للأسواق المالية

## صناعات قطر تحقق صافي أرباح بواقع ٥,٦ مليار ريال قطري لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١

- صناعات قطر تسجل رقماً قياسياً آخر مع تحقيق صافي دخل ربع سنوي بواقع ٢,١ مليار ريال قطري منذ الربع الثاني من عام ٢٠١٢، مستفيدة في ذلك من تحسن الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي
- عائد على السهم بواقع ٠,٩٣ ريال قطري لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١، مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٢٠ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي
- المجموعة تحافظ على قوة مركزها من حيث السيولة بإجمالي أرصدة نقدية ومصرفية يتجاوز ١٣ مليار ريال قطري
- أسعار منتجات المجموعة تواصل مسارها الإيجابي خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢١ في ظل استمرار التعافي التدريجي للطلب ونقص المعروض، باستثناء أسعار البولي إيثيلين التي تراجعت نتيجة لتوافر المعروض
- صناعات قطر تواصل تركيزها على ضمان سلامة وكفاءة وموثوقية العمليات التشغيلية مع تنفيذ برامج قوية للصيانة الوقائية التي تشكل أهمية محورية للعمليات التشغيلية

الدوحة، قطر ٢٥ أكتوبر ٢٠٢١ - أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (يشار إليها بعبارة "صناعات قطر" أو "المجموعة"، ورمزها في بورصة قطر: IQCD) أنها قد حققت صافي أرباح بواقع ٥,٦ مليار ريال قطري لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١، بزيادة تبلغ نسبتها ٣٦٠% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

### المستجدات على مستوى الاقتصاد الكلي

أمر طرح اللقاحات المضادة لفيروس كورونا بنجاح واستئناف المجتمعات لأنشطتها بشكل تدريجي في مختلف أنحاء العالم عن زيادة ثقة المستهلكين مع ارتفاع الطلب العالمي على منتجات الصناعات التحويلية. ومن ناحية أخرى، فقد توقفت إمدادات السلع الأساسية جراء الكوارث الطبيعية المتكررة، هذا بالإضافة إلى العوائق التي ظلت تواجهها سلسلة التوريد خلال عام ٢٠٢١. وقد أدت هذه الاختلالات في العرض والطلب إلى ارتفاع أسعار السلع الأساسية خلال هذا العام. كما أسهمت أزمة الطاقة الحالية في أوروبا والتدابير التي اتخذتها الصين لترشيد الكهرباء بدور في ارتفاع أسعار السلع الأساسية. وبرغم ذلك، ومع توافر المعروض من البولي إيثيلين وتزايد المخزونات، فقد تراجعت أسعار البولي إيثيلين العالمية بعض الشيء خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢١، غير أنها قد ارتفعت مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

<sup>١</sup> صافي الأرباح والعائد على السهم لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠ يتضمنان الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها ٢٥% في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٠.

## مستجدات الأداء التشغيلي

التباين (%) [مقارنة بين الربع الثالث من عام ٢٠٢١ والربع الثاني من عام ٢٠٢١]	الربع الثاني من عام ٢٠٢١	الربع الثالث من عام ٢٠٢١	التباين (%) [مقارنة بين التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ والتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠]	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١	مؤشرات الأداء الرئيسية
٣%-	٤,٠	٣,٩	٣%-	١٢,٠	١١,٧	الإنتاج (مليون طن متري)
--	١٠٢%	٩٨%	--	٩٣%	٩٨%	معدلات تشغيل المصانع (%)
--	٩٨%	٩٦%	--	٩٥%	٩٧%	متوسط معامل الموثوقية (%)

حافظت المجموعة على استقرار عملياتها التشغيلية، حيث بلغت أحجام الإنتاج لفترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١ ما يصل إلى ١١,٧ مليون طن متري، بانخفاض هامشي تبلغ نسبته ٣% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. ويُعزى هذا الانخفاض بصورة أساسية إلى القرار الاستراتيجي الذي اتخذته المجموعة بإيقاف تشغيل جزء من مرافقها الخاصة بإنتاج الحديد والصلب منذ أبريل ٢٠٢٠، كذلك تطفئة مرافقها الخاصة بإنتاج ثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير خلال الربع الأول من عام ٢٠٢١ لأسباب تجارية، هذا بالإضافة إلى إجراء عمليات صيانة مخطط لها وغير مخطط لها في مرافق إنتاج الأسمدة الكيماوية. وقد بلغت معدلات تشغيل المصانع لهذه الفترة ما يصل إلى ٩٨%، فيما بلغ متوسط معامل الموثوقية ٩٧%.

## مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ والتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠

التباين (%)	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١	مؤشرات الأداء المالي الرئيسية <sup>٢</sup>
٤٣%+	٣٧٨	٥٤١	متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)
٣٤%+	٥,٤٨٣	٧,٣٥٨	أحجام المبيعات (ألف طن متري)
٧٦%+	٨,٠	١٤,١	الإيرادات (مليار ريال قطري)
١٦١%+	٢,٧	٧,٠	الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)
٣٦٠%+	١,٢	٥,٦	صافي الأرباح (مليار ريال قطري)
٣٦٠%+	٠,٢٠	٠,٩٣	العائد على السهم (ريال قطري)
--	٣٣%	٥٠%	هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حققت المجموعة صافي أرباح لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ بواقع ٥,٦ مليار ريال قطري، بارتفاع تبلغ نسبته ٣٦٠%، مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي التي بلغ صافي أرباحها ١,٢ مليار ريال قطري. كما ارتفعت إيرادات المجموعة بنسبة تبلغ ٧٦% لتصل إلى ١٤,١ مليار ريال قطري، مقارنة بإيرادات بلغت ٨,٠ مليارات ريال قطري لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠. وبلغ العائد على

<sup>٢</sup> تتضمن كافة مؤشرات الأداء المالي لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠ الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها ٢٥% في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٠.

السهم ٠,٩٣ ريال قطري لهذه الفترة مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٢٠ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي. وارتفعت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة تبلغ ٦١% لتصل إلى ٧,٠ مليارات ريال قطري.

ويُعزى الأداء المالي للمجموعة لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي بصورة أساسية إلى عدة عوامل تتضمن ما يلي:

- **ارتفاع أسعار المنتجات:**  
بلغ متوسط الأسعار المُرجح للمنتجات على مستوى المجموعة ٥٤١ دولار أمريكي/طن متري، بزيادة تبلغ نسبتها ٤٣% مقارنة بنفس الفترة من عام ٢٠٢٠، وهو ما أثمر عن زيادة صافي أرباح المجموعة بواقع ٥,٣ مليار ريال قطري. وتُعزى زيادة الأسعار بصورة أساسية إلى ارتفاع أسعار السوق على مستوى كافة قطاعات، حيث أسهم قطاع الأسمدة الكيماوية بما يصل إلى ٢,٨ مليار ريال قطري، فيما أسهم قطاع البتروكيماويات بمبلغ ١,٨ مليار ريال قطري في إجمالي زيادة الأرباح مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠. كما أسهم قطاع الحديد والصلب في زيادة الأرباح بمبلغ يصل إلى ٠,٧ مليار ريال قطري مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

- **زيادة أحجام المبيعات:**  
ازدادت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٣٤% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي يُعزى إلى عدة عوامل، منها تسجيل أحجام المبيعات الإضافية لخطوط إنتاج قافكو من ١ إلى ٤ ضمن أحجام فترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١، وهو ما لم يحدث لفترة السبعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، إذ تم تشغيل خطوط الإنتاج بموجب اتفاقية مؤقتة لمعالجة الغاز خلال تلك الفترة. وبرغم ذلك، فقد عادل جزئياً هذه الزيادة في أحجام المبيعات انخفاض الأحجام جراء إيقاف تشغيل مرافق لإنتاج الحديد والصلب، بالإضافة إلى تطفئة مرافق لإنتاج الإضافات البترولية لأسباب تجارية وإجراء عمليات تطفئة مخطط لها وغير مخطط لها في قافكو.

#### الإنفاق التشغيلي:

ارتفع الإنفاق التشغيلي للمجموعة بنسبة تبلغ ٢٥% مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، وهو ما يُعزى إلى ارتفاع التكاليف المتغيرة في ظل زيادة أحجام المبيعات وتكاليف المواد الخام. ومن ناحية أخرى، فقد واصلت المجموعة الاستقادة من المبادرات الحالية لترشيد التكاليف والتي تم تنفيذها منذ النصف الثاني من عام ٢٠٢٠.

#### مستجدات الأداء المالي – مقارنة بين الربع الثالث من عام ٢٠٢١ والربع الثاني من عام ٢٠٢١

مؤشرات الأداء المالي الرئيسية	الربع الثالث من عام ٢٠٢١	الربع الثاني من عام ٢٠٢١	التباين (%)
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٥٩٥	٥٤٩	+٨%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	٢,٣٥٢	٢,٥٤٣	-٨%
الإيرادات (مليار ريال قطري)	٥,٠	٥,٠	+٠,١%
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري)	٢,٦	٢,٥	+٣%
صافي الأرباح (مليار ريال قطري)	٢,١	٢,١	+١%
العائد على السهم (ريال قطري)	٠,٣٤	٠,٣٤	+١%
هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)	٥٢%	٥١%	--

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت إيرادات المجموعة وصافي أرباحها على نفس المستوى نسبياً خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢١ مقارنة بالربع الثاني من نفس العام. وقد عادل إلى حد كبير تراجع أحجام المبيعات الفوائد التي تحققت بفضل ارتفاع أسعار البيع (+٨%) في ظل تراجع معدلات تشغيل المصانع، لاسيما في قطاع الأسمدة الكيماوية، وانخفاض الطلب على الحديد والصلب محلياً لأسباب موسمية. وارتفعت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للربع الثالث من عام ٢٠٢١ ارتفاعاً هامشياً لتصل إلى ٢,٦ مليار ريال قطري، بزيادة تبلغ نسبتها ٣% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام.



وارتفع متوسط أسعار البيع بنسبة تبلغ ٨%، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى ارتفاع أسعار اليوريا والحديد والصلب. وواصلت أسعار الأسمدة الكيماوية ارتفاعها خلال هذا الربع في ظل زيادة الطلب وارتفاع أسعار الغاز الطبيعي ووجود نقص في المعروض. أما أسعار البتروكيماويات فقد تراجعت من الذروة التي بلغت خلال الربع الفائت جراء زيادة المعروض. وحافظت أسعار الحديد والصلب على قوتها في ظل ارتفاع مستوياتها على الصعيد الدولي.

### المركز المالي

مؤشرات الأداء الرئيسية	كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١	كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠	التباين (%)
أرصدة نقدية وشبه نقدية (مليار ريال قطري)	١٣,٤	٩,٨	+٣٧%
إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)	٣٩,٧	٣٦,٠	+١٠%
إجمالي حقوق الملكية (مليار ريال قطري)	٣٧,٤	٣٣,٨	+١١%

ملاحظة: تم تسجيل الأرصدة النقدية وشبه النقدية بناءً على طريقة التوحيد التناسبي وفقاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت المجموعة على قوة مركزها المالي، حيث حققت سيولة كما في نهاية ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١ تصل إلى ١٣,٤ مليار ريال قطري في شكل أرصدة نقدية ومصرفية، وذلك بعد توزيعات الأرباح عن السنة المالية ٢٠٢٠ بواقع ٢,٠ مليار ريال قطري. ولا يوجد لدى المجموعة حالياً أية ديون طويلة الأجل. وبلغ إجمالي أصول المجموعة وإجمالي حقوق الملكية ٣٩,٧ مليار ريال قطري و ٣٧,٤ مليار ريال قطري على التوالي كما في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢١. وقد حققت المجموعة خلال فترة التسعة أشهر تدفقات نقدية إيجابية من العمليات التشغيلية<sup>٢</sup> تبلغ ٦,٢ مليار ريال قطري وتدفقات نقدية حرة<sup>٤</sup> بواقع ٥,٦ مليار ريال قطري.

### أبرز ملامح أداء القطاعات

#### قطاع البتروكيماويات:

مؤشرات الأداء الرئيسية	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	التباين (%) [مقارنة بين التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ والتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠]	الربع الثالث من عام ٢٠٢١	الربع الثاني من عام ٢٠٢١	التباين (%) [مقارنة بين الربع الثالث من عام ٢٠٢١ والربع الثاني من عام ٢٠٢١]
الإنتاج (ألف طن متري)	٢,١٢٧	٢,٠١٦	+٦%	٧٣٩	٧٣٢	+١%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٨٧٦	٥٣٩	+٦٢%	٨٥٤	٩٤٠	-٩%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	١,٥١٨	١,٤٣٨	+٦%	٥٢٠	٥٢٦	-١%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	٤,٦٨٦	٢,٧٣٠	+٧٢%	١,٥٦٧	١,٧٤٠	-١٠%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	٢,١٧٣	٦٢٤	+٢٤٨%	٦٧٨	٨٨٦	-٢٣%

ملاحظة: تم تسجيل الأرقام الواردة أعلاه بناءً على طريقة التوحيد التناسبي وفقاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

بلغ صافي أرباح قطاع البتروكيماويات لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ ما يصل إلى ٢,٢ مليار ريال قطري، بزيادة تبلغ نسبتها ٢٤٨% مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠. وتُعزى هذه الزيادة الملحوظة بصورة أساسية إلى ارتفاع أسعار المنتجات في ظل تحسن الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي ووجود نقص في المعروض. كما دعم جزئياً زيادة الأرباح استئناف العمليات الإنتاجية في مرافق إنتاج ثلاثي ميثايل بيوتائل الإثير بكامل طاقتها بعد تطفنتها لفترة محددة خلال النصف الأول من هذا العام لأسباب تجارية.

<sup>٢</sup> تم تسجيلها بناءً على طريقة التوحيد التناسبي وفقاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير  
<sup>٤</sup> تم تسجيلها بناءً على طريقة التوحيد التناسبي وفقاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير

وقد ارتفع متوسط الأسعار المُرجح لمنتجات قطاع البتروكيماويات بنسبة تبلغ ٦٢% مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، حيث أبدت أسعار البولي إيثيلين (البولي إيثيلين منخفض الكثافة) زيادة ملحوظة تبلغ نسبتها ٦٧%. وارتفعت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٦% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي في ظل زيادة مستويات الإنتاج أيضاً بنسبة تبلغ ٦%. وأثمر ارتفاع أسعار المنتجات وأحجام المبيعات عن زيادة عامة في إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٧٢% لتصل الإيرادات إلى ٤,٧ مليار ريال قطري لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١.

وتراجعت إيرادات القطاع للربع الثالث من عام ٢٠٢١ بنسبة تبلغ ١٠% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام، وهو ما يُعزى بصورة أساسية إلى انخفاض متوسط أسعار البيع بنسبة تبلغ ٩%. وقد أسفر تراجع الإيرادات عن انخفاض صافي أرباح القطاع مقارنة بالربع الفائت. كما تراجع أسعار البيع للربع الثالث من عام ٢٠٢١ مقارنة بالربع الثاني من نفس العام، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى زيادة المعروض على الصعيد العالمي وارتفاع مستويات المخزونات. ولم تشهد مستويات الإنتاج للربع الثالث من عام ٢٠٢١ تغييراً سوى زيادة هامشية تبلغ نسبتها ١% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام.

ومن المتوقع أن تشهد مرافق إنتاج البولي إيثيلين تطفئة عامة لمدة تزيد قليلاً على شهرين خلال الربع الرابع من عام ٢٠٢١ بهدف ضمان سلامة الأصول وموثوقيتها.

#### قطاع الأسمدة الكيماوية:

مؤشرات الأداء الرئيسية	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	التباين (%) [مقارنة بين التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ والتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠]	الربع الثالث من عام ٢٠٢١	الربع الثاني من عام ٢٠٢١	التباين (%) [مقارنة بين الربع الثالث من عام ٢٠٢١ والربع الثاني من عام ٢٠٢١]
الإنتاج (ألف طن متري)	٧,٢٠٢	٧,٢٣٧	-٠,٥%	٢,٣٦٧	٢,٥٢٩	-٦%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٤٠١	٢٣٧	+٦٩%	٤٨١	٣٨٨	+٢٤%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	٤,٦١٣	٢,٧٤٣	+٦٨%	١,٥٨٥	١,٦٢٨	-٣%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	٦,٥٣٤	٢,٩٨١	+١١٩%	٢,٦٩١	٢,٢٣٠	+٢١%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	٢,٨١٨	٥٢٦	+٤٣٦%	١,٢٨٠	٩٤٣	+٣٦%

ملاحظة: تتضمن الأرقام الخاصة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠ الأثر الرجعي لعملية شراء الحصة البالغة نسبتها ٢٥% في قافكو والتي دخلت حيز النفاذ اعتباراً من ١ يناير ٢٠٢٠.

حقق قطاع الأسمدة الكيماوية صافي أرباح بواقع ٢,٨ مليار ريال قطري لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١، بزيادة تبلغ نسبتها ٤٣٦% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى ارتفاع الإيرادات بنسبة تبلغ ١١٩% لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ لتصل إلى ٦,٥ مليار ريال قطري. وارتفعت أسعار البيع ارتفاعاً كبيراً بنسبة تبلغ ٦٩% مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، الأمر الذي انعكس بصورة إيجابية على أداء القطاع وأثمر عن ارتفاع هوامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك. ويعود ارتفاع أسعار الأسمدة الكيماوية إلى قلة المعروض من قِبَل الاقتصادات الرئيسية المصدرة وارتفاع أسعار الغاز ووجود عوائق على مستوى الإنتاج في بعض البلدان، هذا بالإضافة إلى ارتفاع الطلب من مناطق زراعة المحاصيل.

وزادت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٦٨% خلال فترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، فقد تم تسجيل كافة أحجام خطوط إنتاج قافكو من ١ إلى ٤ ضمن أحجام فترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١، وهو ما لم يحدث لفترة السبعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠ في ظل الاتفاقية المؤقتة لمعالجة الغاز. وقد حافظ القطاع على مستوياته الإنتاجية مقارنة بالعام الماضي، حيث لم يتغير عدد أيام التشغيل إلى حد كبير مقارنة بالعام الماضي.

وارتفعت إيرادات القطاع للربع الثالث من عام ٢٠٢١ بنسبة تبلغ ٢١% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى الارتفاع المتواصل لأسعار الأسمدة الكيماوية التي ازدادت في المتوسط بنسبة تبلغ ٢٤% مقارنة بالربع الفائت، الأمر الذي عادله جزئياً انخفاض هامشي في أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٣% بالتوازي مع انخفاض أحجام الإنتاج التي تراجعت بنسبة تبلغ ٦% جراء عمليات التطفئة غير المخطط لها. وقد أثمر نمو الإيرادات عن ارتفاع صافي أرباح القطاع بنسبة تبلغ ٣٦% مقارنة بالربع الثاني من عام ٢٠٢١.

وفي إطار برنامج الصيانة الروتينية للقطاع، فسوف يخضع اثنان من خطوط الإنتاج إلى عملية صيانة مخطط لها لمدة تصل إلى حوالي ٣٠ يوماً خلال الربع الرابع من عام ٢٠٢١، وذلك وفقاً لاستراتيجية المجموعة نحو تحقيق التميز التشغيلي وضمان الموثوقية.

#### قطاع الحديد والصلب:

مؤشرات الأداء الرئيسية	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١	التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	التباين بين التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢١ والتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠	الربع الثالث من عام ٢٠٢١	الربع الثاني من عام ٢٠٢١	التباين بين الربع الثاني من عام ٢٠٢١ والربع الأول من عام ٢٠٢١
الإنتاج (ألف طن متري)	٢,٣٣٥	٢,٧٣٩	-١٥%	٧٧٧	٧٧٩	-٠,٢%
متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)	٦٥٢	٤٩٨	+٣١%	٧٨١	٦٩٤	+١٣%
أحجام المبيعات (ألف طن متري)	١,٢٢٧	١,٣٠٢	-٦%	٢٤٦	٣٩٠	-٣٧%
الإيرادات (مليون ريال قطري)	٢,٩١٣	٢,٣٣٢	+٢٥%	٧٠١	٩٨٤	-٢٩%
صافي الأرباح (مليون ريال قطري)	٦٢٩	١,٣٦٣	+٤٦%	١٣٣	٢٣٧	-٤٤%

في أعقاب تنفيذ المبادرات الاستراتيجية لإعادة الهيكلة العام الماضي، عاد قطاع الحديد والصلب إلى تحقيق أرباح خلال عام ٢٠٢١، حيث بلغ صافي أرباح هذه الفترة ما يصل إلى ٦٢٩ مليون ريال قطري مقارنة بصافي خسائر (شاملاً خفض القيمة) بلغ ١,٤ مليار ريال قطري لفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠. ويُعزى هذا الارتفاع الملحوظ بصورة أساسية إلى عدة عوامل تتضمن ما يلي:

- ارتفاع أسعار البيع: ارتفعت أسعار البيع بنسبة تبلغ ٣١% مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠ في ظل زيادة الطلب مع استئناف قطاع الإنشاءات لأنشطته. ومن ناحية أخرى، فقد شهدت أسعار خام الحديد تقلبات، حيث أبدت ارتفاعاً كبيراً خلال فترة مبكرة من هذا العام، أعقبه انخفاض في الأونة الأخيرة.
- التسويق المركز: تركز المجموعة حالياً على البيع في الأسواق المحلية والإقليمية الأكثر ربحية بطاقتها الإنتاجية المنخفضة في الوقت الراهن. وبرغم ذلك، وحيثما ساحت الفرص، أجرت المجموعة أيضاً بعض مبيعات دولية.
- أسهم غياب النفقات الاستثنائية التي تم تسجيلها العام الماضي لخفض القيمة بواقع ١,٢ مليار ريال قطري عقب القرار القاضي ب إيقاف تشغيل مرافق إنتاجية في تحسين الأداء خلال هذه الفترة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.
- استطاع القطاع أن يخفض من تكاليفه الإنتاجية بفضل تغيير مزيج المواد الخام على نحو لا يؤثر على جودة المنتج النهائي، الأمر الذي أسهم في ارتفاع الهوامش التشغيلية.

تراجعت إيرادات الربع الثالث من عام ٢٠٢١ بنسبة تبلغ ٢٩% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى انخفاض أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٣٧% مقارنة بالربع الفائت جراء انخفاض الطلب لأسباب موسمية، الأمر الذي عادله جزئياً ارتفاع أسعار البيع (+١٣%). وتراجعت أرباح الربع الثالث من عام ٢٠٢١ بنسبة تبلغ ٤٤% مقارنة بالربع الثاني من نفس العام نتيجة انخفاض الإيرادات وارتفاع أسعار خام الحديد الذي ساد تحديداً خلال النصف الأول من عام ٢٠٢١.

#### مؤتمر هاتفي لمناقشة الأداء المالي والتشغيلي للشركة

تستضيف شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً يدعى إليه المستثمرين لمناقشة النتائج والأفاق المستقبلية على مستوى أنشطة الأعمال ومسائل أخرى، وذلك يوم الاثنين الموافق ١ نوفمبر ٢٠٢١ في تمام الساعة ١:٣٠ ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي

الخاص بعلاقات المستثمرين الذي سيصاحب المؤتمر الهاتفي على صفحة "الأداء المالي" ضمن قسم "علاقات المستثمرين" بالموقع الإلكتروني للشركة.

-انتهى-

### نبذة حول صناعات قطر

تأسست صناعات قطر، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في ١٩ أبريل ٢٠٠٣. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشروعات المشتركة التالية: (١): شركة قطر سنبل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر، تعمل في مجال إنتاج كتل الصلب وحديد التسليح (٢): شركة قطر للبتر وكيمواويات المحدودة "ش.م.ق" (قابكو)، وهي مشروع مشترك تمتلك فيها صناعات قطر ٨٠٪، تعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت (٣): شركة قطر للأسمدة الكيماوية "ش.ع.م" (قافكو)، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لصناعات قطر، تعمل في مجال إنتاج الأمونيا واليوريا (٤): شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفاك)، وهي مشروع مشترك تمتلك فيها صناعات قطر ٥٠٪، تعمل في مجال إنتاج الميثانول وميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير.

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشروعات المشتركة من قِبَل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني [iq@qp.com.qa](mailto:iq@qp.com.qa) أو تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني [www.iq.com.qa](http://www.iq.com.qa).

### بيان إخلاء المسؤولية

تندرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر (ش.م.ع.ق.) استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لدواعي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية ونتائج العمليات والأعمال التي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتتطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث التي تؤثر على المجموعة وبين تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تتذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغير الطلب وظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (هـ) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، قد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المعلنة أو التي قد تستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا تهدف إلى استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذه الوثيقة.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسؤوليها ومستشاريها والشركات المتعاقد معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركتها التابعة ومشاريعها المشتركة وشركتها الشقيقة ملزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الواردة هنا.

### ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكبيسة. وتستند القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = ٣,٦٤ ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استناداً إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتر وكيمواويات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتر وكيمواويات المحدودة وشركة قطر للإضافات البترولية. ويتم احتساب إيرادات شركة قطر للبتر وكيمواويات المحدودة من خلال أخذ حصة من إيرادات مشاريعها المشتركة، وهي قاتوفين وشركة قطر للفينيل وشركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المُدرجة في البيانات المالية المُوحدة.

### تعريف

**Adjusted Free Cash Flow**: تدفق نقدي حر معدل، تدفق نقدي من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي – أرباح الأسهم • **CAGR**: معدل النمو السنوي المركب • **Cash Realisation Ratio**: نسبة التحقق النقدي، التدفق النقدي من العمليات / صافي الربح x 100 • **Debt to Equity**: نسبة الدين إلى حقوق المساهمين، (الدين الحالي + الدين طويل الأجل) / حقوق المساهمين x 100 • **Dividend Yield**: عائد أرباح الأسهم، إجمالي أرباح الأسهم النقدية / القيمة السوقية عند الإغلاق x 100 • **DR1**: الحديد المختزل عن طريق عملية الاختزال المباشر • **EBITDA**: الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (صافي الربح + الفوائد المدينة + الإهلاك + الاستهلاك) • **EPS**: الربح لكل سهم (صافي الربح / عدد الأسهم العادية المستحقة السداد في نهاية العام) • **Free Cash Flow**: التدفق النقدي الحر، التدفقات النقدية من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي • **HBI**: الحديد المُقولب على الساخن • **LDPE**: بولي إيثيلين منخفض الكثافة • **LLDPE**: بولي إيثيلين خطي منخفض الكثافة • **mmBtu**: مليون وحدة حرارية بريطانية • **MT PA**: مليون طن متري / سنوياً • **MTBE**: ميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير • **Payout Ratio**: نسبة توزيع الأرباح، إجمالي أرباح الأسهم النقدية/صافي الأرباح x 100 • **P/E**: نسبة السعر إلى الأرباح، (القيمة السوقية عند الإغلاق / صافي الأرباح) • **Utilization**: الطاقة التشغيلية، حجم الإنتاج / الطاقة المُقدرة x 100.



FOR IMMEDIATE RELEASE

## **Industries Qatar reports a net profit of QR 5.6 billion for the nine-month period ended 30 September 2021**

- IQ sets another record with a quarterly net income of QR 2.1 billion since Q2-12, while benefitting from constructive macroeconomic drivers
- Earnings per share (EPS) stood at QR 0.93 for the nine-month period ended 30 September 2021, as compared to QR 0.20<sup>1</sup> for the same period last year
- Group's liquidity position continues to remain robust with total cash and bank balances exceeding QR 13 billion
- Prices across IQ's product range continued a positive trajectory during Q3-21 amid ongoing sequential recovery in demand coupled with supply constraints, except for softened prices for PE amid supply side recovery
- IQ continue to focus on ensuring safe, efficient, and reliable operations, with robust preventive maintenance programs which remained central to operations

**Doha, Qatar; 25 October 2021:** Industries Qatar ("IQ" or "the Group"; QE Ticker: IQCD), today reported a net profit of QR 5.6 billion for the nine-month period ended 30 September 2021, representing an increase of 360% compared to the same period last year.

### **Updates on macroeconomic environment**

Successful rollout of vaccines and progression of societal reopening around the world allowed greater consumer confidence, with robust global demand for downstream products. On the other hand, supplies for key commodity products were interrupted due to recurring natural disasters, coupled with supply chain bottlenecks which remained evident throughout the year. These supply-demand imbalances have assisted commodity prices to remain strong throughout the year. Moreover, recent energy crisis in Europe and power rationing measures in China is also playing a part in soaring price trajectories for commodities. However, with supply side ease outs in polyethylene coupled with inventory built-up, global PE prices have softened to an extent during Q3-21, while year-on-year price trajectories remained positive.

---

<sup>1</sup> Net profit and earnings per share for 9M-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

### Operational performance updates

Key performance indicators	9M-21	9M-20	Variance (%) [9M-21 vs 9M-20]	Q3-21	Q2-21	Variance (%) [Q3-21 vs Q2-21]
Production (MT' million)	11.7	12.0	-3%	3.9	4.0	-3%
Plant utilization rates (%)	98%	93%	--	98%	102%	--
Average reliability factor (%)	97%	95%	--	96%	98%	--

Group's operations continue to remain resilient with production volumes for the nine-month period ended 30 September 2021 reaching 11.7 million MTs, with a marginal decline of 3% versus same period of last year. This was primarily driven by Group's strategic decision to mothball part of its steel facilities since April'20, commercial shutdown at its MTBE facilities during Q1-21, coupled with planned & unplanned maintenance at fertilizer facilities. Plant utilization rates for the period reached 98%, while average reliability factor also stood at 97%.

### Financial performance updates – 9M-21 vs 9M-20

Key financial performance indicators <sup>2</sup>	9M-21	9M-20	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	541	378	+43%
Sales volumes (MT' 000)	7,358	5,483	+34%
Revenue (QR' billion)	14.1	8.0	+76%
EBITDA (QR' billion)	7.0	2.7	+161%
Net profit (QR' billion)	5.6	1.2	+360%
Earnings per share (QR)	0.93	0.20	+360%
EBITDA margin (%)	50%	33%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

For the nine months period of 2021, the Group recorded a net profit of QR 5.6 billion as compared to QR 1.2 billion for the same period last year, up by 360%. Group revenue also improved by 76% to reach QR 14.1 billion as compared to QR 8.0 billion for nine months of 2020. Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.93 for the period versus QR 0.20 for the same period of last year. EBITDA increased by 161% and reached to QR 7.0 billion.

Group's financial performance for the current nine-month period versus last year was largely attributed to several factors, including:

- **Product price improvement:**  
Blended product prices at Group level reached to USD 541/MT, a 43% increase compared to the same period of 2020, translating into an increase of QR 5.3 billion in Group's net profits. Price increase was mostly linked to elevated market prices across all the segments, with fertilizer segment reporting a contribution of QR 2.8 billion, while petrochemicals segment contributed QR 1.8 billion towards the overall improvement in profitability versus 9M-20. Steel segment contributed QR 0.7 billion to earnings growth versus same period of last year.
- **Improvement in sales volumes:**  
Sales volumes increased by 34% versus last year, driven by multiple factors, including additional sales volumes relating to Qafco trains 1-4 reported as part of 9M-21 volumes, whereas the same were not

<sup>2</sup> All the financial performance indicators relating to 9M-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

reported for the first seven months of 2020, as the trains operated under a temporary gas processing arrangement during that period. Nevertheless, improvement in the sales volumes were partially offset by reduction in volumes due to mothballing of steel facilities, commercial shutdown at fuel additives facilities and Qafco's planned & unplanned shutdowns.

#### OPEX:

Group operating expenses increased by 25% versus 9M-20. This increase was attributed to higher variable cost on account of increased sales volumes and raw materials costs. On the other hand, the Group continue to benefit from the recent cost optimization initiatives implemented since the second half of 2020.

#### Financial performance updates – Q3-21 vs Q2-21

Key financial performance indicators	Q3-21	Q2-21	Variance (%)
Average selling price (\$/MT)	595	549	+8%
Sales volumes (MT' 000)	2,352	2,543	-8%
Revenue (QR' billion)	5.0	5.0	+0.1%
EBITDA (QR' billion)	2.6	2.5	+3%
Net profit (QR' billion)	2.1	2.1	+1%
Earnings per share (QR)	0.34	0.34	+1%
EBITDA margin (%)	52%	51%	--

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Compared to Q2-21, Group revenue and net profit remained relatively flat during Q3-21. The benefits captured from improved selling prices (+8%) were almost offset by reduced sales volumes, amid lower plant operating rates especially within fertilizer segment and lesser steel demand domestically due to seasonal effects. EBITDA for Q3-21 improved marginally to reach QR 2.6 billion, up by 3% versus Q2-21.

Average selling prices improved by 8% mainly on account of higher urea and steel prices. Fertilizer prices continue to improve during the quarter against a backdrop of strong demand and higher natural gas prices coupled with supply constraints. While petrochemical prices were softened from last quarter's peak on account of enhanced supply. Steel prices remained robust on account of persistent elevated steel prices internationally.

#### Financial position

Key performance indicators	As at 30-Sep-21	As at 31-Dec-20	Variance (%)
Cash and cash equivalents (QR' billion)	13.4	9.8	+37%
Total Assets (QR' billion)	39.7	36.0	+10%
Total Equity (QR' billion)	37.4	33.8	+11%

Note: Cash and cash equivalents has been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group's financial position continue to remain robust, with the liquidity position as at the end of 30 September 2021 reaching QR 13.4 billion in form of cash and bank balances, after accounting for a dividend payout for the financial year 2020 amounting to QR 2.0 billion. Currently, the Group has no long-term debt obligations. Group's total assets and total equity reached QR 39.7 billion and QR 37.4 billion, respectively, as at 30 September 2021. During nine-month period, the Group generated positive operating cash flows<sup>3</sup> of QR 6.2 billion, with free cash flows<sup>4</sup> of QR 5.6 billion.

<sup>3</sup> Reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

<sup>4</sup> Reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

## Segmental performance highlights

### Petrochemicals:

Key performance indicators	9M-21	9M-20	Variance (%) [9M-21 vs 9M-20]	Q3-21	Q2-21	Variance (%) [Q3-21 vs Q2-21]
Production (MT' 000)	2,127	2,016	+6%	739	732	+1%
Average selling price (\$/MT)	876	539	+62%	854	940	-9%
Sales volumes (MT' 000)	1,518	1,438	+6%	520	526	-1%
Revenue (QR' million)	4,686	2,730	+72%	1,567	1,740	-10%
Net profit (QR' million)	2,173	624	+248%	678	886	-23%

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Petrochemical segment reported a net profit of QR 2.2 billion for 9M-21, up by 248% versus 9M-20. This notable increase was primarily linked to improved product prices owing to better macroeconomic dynamics and supply scarcities. Profit improvement was also partially supported by the return of MTBE production to full scale, which was on a commercial shutdown for a certain period during the first half of this year.

Blended product prices for the segment rose by 62% versus 9M-20, with polyethylene (LDPE) prices showing a marked improvement of 67%. Sales volumes improved by 6%, compared to the same period of last year, on account of improved production levels which also increased by 6%. The growth in product prices coupled with inclined sales volumes led to an overall increase in revenue by 72% within the segment, to reach QR 4.7 billion for 9M-21.

Q3-21 segmental revenue declined by 10% as compared to Q2-21, mainly due to a decline in average selling prices by 9%. Decline in topline earnings led to a quarter on quarter reduction in segment's net earnings. Q3-21 selling prices softened compared to Q2-21, mainly on account of global supply side recoveries and improved inventory levels. Q3-21 production levels remained flat with a marginal increase of 1% as compared to Q2-21.

During Q4-21, polyethylene facilities are expected to be on a general shutdown for slightly over two months in order to ensure asset integrity and reliability.

### Fertilizers:

Key performance indicators	9M-21	9M-20	Variance (%) [9M-21 vs 9M-20]	Q3-21	Q2-21	Variance (%) [Q3-21 vs Q2-21]
Production (MT' 000)	7,202	7,237	-0.5%	2,367	2,529	-6%
Average selling price (\$/MT)	401	237	+69%	481	388	+24%
Sales volumes (MT' 000)	4,613	2,743	+68%	1,585	1,628	-3%
Revenue (QR' million)	6,534	2,981	+119%	2,691	2,230	+21%
Net profit (QR' million)	2,818	526	+436%	1,280	943	+36%

Note: Figures for 9M-20 includes retrospective effects of acquisition of Qafco's 25% stake, with effect from 01 January 2020

Fertilizer segment reported a net profit of QR 2.8 billion for 9M-21, with an increase of 436%, versus the same period of last year. This increase was primarily driven by topline growth where revenue increased by 119% for the nine month period of 2021, to reach QR 6.5 billion. Selling prices improved significantly by 69% versus 9M-20, which reflected positively on segmental performance and led to improved EBITDA margins. Restricted supply from key exporting economies, rising gas prices, production bottlenecks in

some countries, together with strong demand from key crop-growing regions has been a driving force behind high fertilizer prices.

Sales volumes increased by 68% during 9M-21 in comparison to 9M-20, as full volumes relating to Qafco trains 1-4 were recorded as part of 9M-21, as against absence of volumes for the first seven months of 2020, amid temporary gas processing arrangement. Production within the segment remained flat compared to last year, while the operating days broadly remained in-line with last year.

Q3-21 segmental revenue increased by 21% as compared to Q2-21, mainly on account of continued higher fertilizer prices, which on an average increased by 24% quarter-on-quarter basis. This was partially offset by marginal decline in sales volumes by 3% in line with lower production volumes that declined by 6% amid unplanned shutdowns. Growth in revenue led to a growth in segment's net earnings which increased by 36% compared to Q2-21.

As part of the segment's routine maintenance program, a pair of trains will be on a planned maintenance for approximately 30 days during Q4-21 in line with Group's strategy to achieve operational excellence while ensuring reliability.

#### Steel:

Key performance indicators	9M-21	9M-20	Variance (%) [9M-21 vs 9M-20]	Q3-21	Q2-21	Variance (%) [Q2-21 vs Q1-21]
Production (MT' 000)	2,335	2,739	-15%	777	779	-0.2%
Average selling price (\$/MT)	652	498	+31%	781	694	+13%
Sales volumes (MT' 000)	1,227	1,302	-6%	246	390	-37%
Revenue (QR' million)	2,913	2,332	+25%	701	984	-29%
Net profit (QR' million)	629	-1,363	+146%	133	237	-44%

Following the strategic restructuring initiatives implemented last year, steel segment returned to profitability in 2021. Net profit for the current period amounted to QR 629 million versus a net loss (including impairment) of QR 1.4 billion in 9M-20. This noticeable improvement was mainly due to many factors including:

- *Selling prices improvement:* selling prices improved by 31% compared to 9M-20, due to increase in demand linked to a rebound in construction activity. Iron ore prices on the other hand have continued to remain volatile with a significant price hike during the early parts of the year, followed by recent lower trajectories.
- *Focused marketing:* the Group now focus on selling in more profitable domestic and regional markets on its current reduced production capacity. Nevertheless, the Group also made few international sales on an opportunistic basis.
- Absence of one-off impairment expense amounting to QR 1.2 billion linked to mothballing decision booked during last year, thus improving current year's comparative performance.
- By changing the raw material mix, the segment reduced its production costs without affecting quality of the final product thus improving operating margins.

Q3-21 revenue decreased by 29% as compared to Q2-21, mainly due to lower sales volumes, which declined by 37% on a quarter-on-quarter basis amid softened demand on account of seasonal effects. This was partially offset by higher selling prices (+13%). Q3-21 profitability declined by 44% compared to Q2-21, due to decline in revenue and realizing higher iron ore cost prices which specifically prevailed during first half of 2021.



## Earnings Call

Industries Qatar will host an IR Earnings call with investors to discuss the results, business outlook and other matters on Monday, 1<sup>st</sup> November 2021 at 1:30 pm Doha Time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'financial information' page within the Investor Relations section at IQ's website.

-Ends-

## About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. ("QS"), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO"), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene ("LDPE"), linear low-density polyethylene ("LLDPE") and sulphur; (iii) Qatar Fertiliser Company SAQ ("QAFCO"), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC ("QAFAC"), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether ("MTBE").

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email [iq@qp.com.qa](mailto:iq@qp.com.qa) or visit [www.iq.com.qa](http://www.iq.com.qa)

### DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, "IQ" and "the Group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

### GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment's revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco's revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

### DEFINITIONS

**Adjusted Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX - Dividends • **CAGR:** 5-Year Compound Annual Growth Rate • **Cash Realization Ratio:** Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • **Debt to Equity:** (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • **Dividend Yield:** Total Cash Dividend / Closing Market Capitalization x 100 • **DRI:** Direct Reduced Iron • **EBITDA:** Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **HBI:** Hot Briquetted Iron • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **mmBTU:** Million British Thermal Units • **MT PA:** Metric Tons Per Annum • **MTBE:** Methyl Tertiary Butyl Ether • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **P/E:** Price to Earnings (Closing market capitalization / Net Profit) • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100