

Our ref: KIPCO/GCOO 424/20 dated June 6, 2020

Boursa Kuwait Company

KUWAIT

السادة / شركة بورصة الكويت
المحترمين
دولة الكويت

**Subject: KIPCO's Analyst/Investor Conference
call minutes for FY/2019**

**الموضوع: محضر مؤتمر المحللين/المستثمرين لمشاريع الكويت
القايزة (كيبكو) عن السنة المالية 2019**

With reference to the above subject, and the requirements of article No. (2-4-8) "Continuing Obligations in the Premier Market" of Boursa Kuwait rule book issued via resolution No. (1) of year 2018, and since KIPCO has been classified in the premier market, Kindly note that the analyst/investor conference was conducted through live conference call at 1:00 PM (local time) on Thursday 4/6/2020.

بالإشارة الى الموضوع اعلاه، والى متطلبات المادة (2-4-8) "الإلتزامات المستمرة للسوق الأول" من قواعد البورصة الصادرة بموجب القرار رقم (1) لسنة 2018، وحيث أن كيبكو تم تصنيفها ضمن مجموعة "السوق الأول"، نود ان نحيطكم علما بأن مؤتمر المحللين/المستثمرين قد انعقد عبر البث المباشر لمكالمة هاتفية جماعية في تمام الساعة الواحدة (التوقيت المحلي) من بعد ظهر يوم الخميس الموافق 2020/6/4.

Kindly note that no material information has been discussed during the conference. Please find attached the minutes of the conference (Arabic & English) and the investors presentation for FY-2019.

كما يرجى العلم بأنه لم يتم تداول أي معلومة جوهرية خلال المؤتمر، وتجدون مرفق طيه محضر المؤتمر باللغتين العربية و الإنجليزية والعرض التقديمي للمستثمرين عن السنة المالية لعام 2019.

Sincerely,

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،



Samer Khanachet
Group Chief Operating Officer

كيبكو
KIPCO
شركة مشاريع الكويت (القايزة)
Kuwait Projects Company (Holding)

سامر خناشيت

الرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة

نص المؤتمر الهاتفي بشأن النتائج المالية لشركة مشاريع الكويت (القبضة) للربع الرابع من عام 2019

المقدمة

مساء الخير جميعاً. أنا أحمد الشاذلي من إي أف جي هيرميس. أرحب بكم في مؤتمر الهاتفية لشركة مشاريع الكويت (القبضة) - كيبكو - حول نتائج الربع الرابع لعام 2019. يسرني أن يكون معنا في مؤتمر اليوم المتحدثين التاليين من شركة كيبكو: السيد بيناك مايترا (رئيس المدراء الماليين للمجموعة) والسيد أنوج روهتاجي (نائب الرئيس، الرقابة المالية للمجموعة) والسيد مصطفى الشامي (نائب الرئيس، المالية والمحاسبة). أفتح المجال الآن للسيد بيناك مايترا. شكراً لكم.

بيناك مايترا

شكراً، أحمد. مساء الخير جميعاً. يسرنا انضمامكم لنا في مؤتمرننا الهاتفي حول نتائج الربع الرابع لعام 2019 أو السنة المالية بأكملها. نأمل أن تكونوا أنتم وعائلاتكم في صحة جيدة وأنكم تتخذون جميع الاجراءات الاحترازية للحفاظ على سلامتكم خلال هذه الأوقات العصيبة. أود أن ألفت انتباهكم إلى أن العرض الإيضاحي الذي نقوم باستخدامه متاح أيضاً على موقعنا الإلكتروني مع البيانات المالية للسنة بأكملها.

كما فعلنا في المرات السابقة، نوجه عنايتكم إلى الصفحة 2 من العرض الايضاحي والتي تتضمن بياناً مختصراً لإخلاء المسؤولية. إن بعض البيانات التي سنذكرها اليوم وبعض المعلومات المذكورة في العرض تتعلق بأحداث ذات طبيعة استشرافية. وتستند هذه البيانات على التوقعات الحالية وتنبؤات وتقديرات لشركة المشاريع

وليست ضماناً للأداء أو الانجازات أو النتائج في المستقبل.

سوف أترككم الآن مع السيد مصطفى لتزويدكم بتحديث حول الأداء المالي لشركة كيبكو على صفحة 4 من العرض الإيضاحي.

مصطفى الشامي شكراً، سيد بيناك. لقد حققنا ربحاً صافياً بمبلغ 99 مليون دولار أمريكي لسنة 2019، مما يمثل زيادةً بنسبة 6 بالمائة مقارنة بالسنة الماضية. وبلغت ربحية السهم 10.1 فلساً للسهم الواحد أو 3.3 سنتاً للسهم الواحد، وهو أقل بنسبة 33 بالمائة عن ربحية السهم في السنة السابقة والتي بلغت 14.8 فلساً للسهم أو 4.9 سنتاً للسهم الواحد. وقد نتج هذا الانخفاض عن الزيادة في الأسهم القائمة لشركة كيبكو بعد الانجاز الناجح لزيادة رأس مال الشركة خلال الربع الثالث من جهة والزيادة لمرة واحدة في الفوائد والمدفوعات الأخرى الخاصة بأوراق رأسمالية مستدامة الخاصة بأحد البنوك التابعة للمجموعة من جهة ثانية.

وقد حققت شركة كيبكو خلال الربع الرابع (فترة الأشهر الثلاث المنتهية في 31 ديسمبر 2019) صافي ربح بقيمة 24 مليون دولار أمريكي بالمقارنة مع 26 مليون دولار أمريكي تم تحقيقه خلال نفس الفترة من عام 2018.

هذا وقد حققت المجموعة إيرادات بلغت 2.528 مليار دولار أمريكي خلال عام 2019، وهو أقل بشكل طفيف عن الإيرادات المحققة خلال عام 2018 (أقل بنسبة 1 بالمائة تقريباً). ويُعزى هذا بشكل رئيسي إلى عملية اقفال الحسابات الخاصة بالبيانات المالية لبنك برقان والتي تم بموجبها الإعلان عن نتائج أحد عشر شهراً فقط

للشركات التابعة له بدلاً من إثني عشر شهراً. وقد تم تعويض الانخفاض الناتج عن إيرادات الفوائد مقارنة بالعام الماضي جزئياً بزيادة الإيرادات من قطاع الضيافة والعقارات إلى جانب ارتفاع الإيرادات من قطاعي التعليم والصناعة وحصّة نتائج الشركات الزميلة وبشكل رئيسي تلك العاملة في القطاع الصناعي.

وسوف أقوم الآن بإفصاح المجال للسيد أنوج.

أنوج روهتاجي

شكراً، مصطفى. تشير الصفحة 5 إلى تفاصيل أداء مجموعة بنك برقان لعام 2019. وبما أن بنك برقان عقد مؤتمره للمستثمرين في 11 مارس 2020، سوف نركز على بعض النقاط الرئيسية في عرضنا الإيضاحي.

كما ذكر مصطفى، فإن نتائج بنك برقان تشمل فترة أقصر بشهر واحد مقارنة بعام 2018 من حيث تسجيل صافي الدخل لبنوكه التابعة، وهذا نتيجة للتغيير في عملية إغلاق البيانات المالية لبنك برقان والتي بموجبها تم الإعلان عن نتائج أحد عشر شهراً فقط للبنوك التابعة لبرقان بدلاً من إثني عشر شهراً في عام 2018. بالتالي، يجب قراءة الأرقام ضمن هذا السياق عند مقارنتكم لها مع نفس الفترة من عام 2018. لقد استمر استقرار دفتر القروض في نهاية عام 2019 مقارنة بعام 2018. وخلال عام 2019، استهدف البنك النمو في الكويت مع اتباع نهج حذر فيما يخص بنوكه التابعة نتيجة للظروف الاقتصادية والسياسية السائدة هناك. ونتيجة لذلك، بلغ نمو دفتر القروض في الكويت 726 مليون دولار أمريكي (أي بنسبة 7.7 بالمائة) والذي

قابله انخفاض في دفتر القروض في تركيا بنسبة 11.9 بالمائة أي مبلغ 379 مليون دولار أمريكي، وفي الجزائر بنسبة 9.3 بالمائة (129 مليون دولار أمريكي) مقارنة بالعام السابق.

- شهدت الودائع نمواً بنسبة 5.9 بالمائة في عام 2019 مقارنة بعام 2018 والذي نتج بالكامل تقريباً من عمليات الكويت، حيث تم إضافة ودائع بقيمة تبلغ 1.5 مليار دولار أمريكي تقريباً منذ ديسمبر 2018 (نمو بنسبة 19 بالمائة). وقابله انخفاض في قيمة الودائع في الجزائر بحوالي 250 مليون دولار أمريكي.

- بلغ الدخل التشغيلي لعام 2019 مبلغ 819 مليون دولار أمريكي، بانخفاض قدره 56 مليون دولار أمريكي مقارنة بعام 2018. ومن ضمن هذا الانخفاض، ما يقارب 37 مليون دولار أمريكي، ناتج عن اختلاف شهر واحد في اعداد البيانات المالية. وبلغ صافي هامش الفائدة المعلن عنه 2.4 بالمائة. وكان من الممكن أن يبلغ صافي هامش الفائدة 2.6 بالمائة، بعد تعديله بفارق شهر واحد، بما يتماشى مع العام الماضي

- تحسنت تكلفة الائتمان من 1.4 بالمائة في 2018 إلى 1.1 بالمائة في 2019 مدفوعة بتحسين مؤشر الأداء الرئيسي للبنك في الكويت والبنوك التابعة.

- نتيجة للتحركات المذكورة أعلاه، حققت مجموعة بنك برقان صافي دخل بقيمة 279 مليون دولار أمريكي في 2019 مقارنة بمبلغ 272 مليون دولار أمريكي في 2018 بارتفاع قدره 2.5 بالمائة.

- انخفض معدل الأصول المتعثرة إلى 2.1 بالمائة في نهاية 2019 مقارنة بـ 2.3 بالمائة في 2018. كما أننا نستمر في الحفاظ على مستويات حصيفة من المخصصات حيث تقع حوالي 95 بالمائة من المخصصات في الفئة العامة. ونتيجة لذلك، بلغ معدل التغطية 281 بالمائة بعد تضمين هذه المخصصات مع قيمة الضمانات. وقد بلغت نسبة حقوق المساهمين العامة من الفئة الأولى (CET1) للبنك 11.5 بالمائة وبلغ معدل كفاية رأس المال (CAR) 16.8 بالمائة كما في 31 ديسمبر 2019.

نعرض في صفحة 6 تفاصيل عن أداء العمليات الإقليمية لبنك برقان، حيث انخفض دفتر القروض الإقليمي بسبب انخفاض قيمة العملة واستراتيجية النمو الحذر في هذه الأسواق. وبشكل عام، بلغت حصة دفتر القروض الإقليمية وودائع العملاء 29 بالمائة من إجمالي دفتر قروض بنك برقان وودائع العملاء. وعلى الرغم من انخفاض النتائج وفقاً للعنوان الرئيسي في العمليات الإقليمية مقارنة بعام 2018 بسبب الفارق الزمني في إعداد التقارير الذي ذكرناه سابقاً، غير أننا إذا ما نظرنا إلى مؤشرات الأداء الهامة مثل هوامش الفائدة الصافية ومعدلات الدخل إلى التكلفة لغالبية عملياتنا الإقليمية كما هو موضح في النصف السفلي من الصفحة، نشاهد تحسناً على الرغم من بيئة الاقتصاد الكلي الصعبة.

وفيما يتعلق بشركتنا الرئيسية التالية، وهي مجموعة الخليج للتأمين، يرجى الانتقال إلى صفحة 7. لقد حققت مجموعة الخليج للتأمين نتائج قوية للسنة المنتهية في 31

ديسمبر 2019، حيث بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة 1,296 مليون دولار أمريكي، مسجلاً نموًا صحيًا بنسبة 17 بالمائة مقارنة بـ 1,108 مليون دولار أمريكي تم تحقيقه العام الماضي. هذه الزيادة مدفوعة بشكل رئيسي من قبل قطاعات تأمين الممتلكات والسيارات.

وفي الرسم البياني أسفل الصفحة على اليسار، يمكنكم مشاهدة أن النسبة المجمعة وصلت إلى 95 بالمائة وهو تحسن بنسبة 3 بالمائة مقارنة بعام 2018. ويعزى هذا التحسن بشكل رئيسي إلى انخفاض المطالبات المتكبدة في قطاعات التأمين على الحياة والممتلكات والتأمين البحري والطيران، والتحكم الصارم في معدل النفقات في القطاعات المختلفة. يمكننا أيضًا أن نرى في الرسم البياني أعلى الصفحة على الجانب الأيمن أن صافي دخل الاستثمار لعام 2019 قد ارتفع بنسبة 7 بالمائة ليبلغ 35 مليون دولار أمريكي مقارنة بـ 32 مليون دولار أمريكي في العام الماضي.

هذا وقد حققت مجموعة الخليج للتأمين صافي ربح قدره 44 مليون دولار أمريكي لعام 2019 وهو تحسن بنسبة 12 بالمائة مقارنة بأرباح قدرها 39 مليون دولار أمريكي في عام 2018. بالإضافة إلى ذلك، تحسنت جودة هذه الأرباح أيضًا، مدفوعة باتباع نهج الاكتتاب والاستثمار الحكيم للشركة.

وفي جانب العمليات، يبقى التركيز على رقمنة العمليات لتوفير تجربة سلسلة للمستخدم مع تحسين هيكل تكاليف الشركة. نحن نؤمن أنه من خلال القيام بذلك، سنعمل على تحسين نسبة الاحتفاظ بالعملاء وتعزيز عمليات البيع المتبادلة لدينا.

سوف أحول الاتصال الآن للسيد مصطفى.

مصطفى الشامي شكراً، أנוج. يمكننا الانتقال إلى صفحة 8 المتعلقة بشركة الخليج المتحد القابضة. في الرسم البياني أعلى الصفحة على اليسار يمكنكم رؤية أن إيرادات عام 2019 بلغت 224 مليون دولار أمريكي ما يمثل نمواً بنسبة 8 بالمائة مقارنة بعام 2018. ويعزي ذلك بشكل كبير إلى تجميع إيرادات بيت الاستثمار العالمي (جلوبال)، والتي تم الاستحواذ عليها وتجميع بياناتها اعتباراً من سبتمبر 2018 فصاعداً بالإضافة إلى الزيادة في حصة الأرباح من الشركات الزميلة بمبلغ 10 ملايين دولار أمريكي.

وفي الرسم البياني أعلى الصفحة على اليمين، يمكنكم مشاهدة النمو في إيرادات الرسوم والعمولات بنسبة 4 بالمائة خلال عام 2019 مقارنة بعام 2018. ويعزي هذا النمو بشكل رئيسي إلى ارتفاع الدخل من شركة كامكو نتيجة لتجميع نتائج جلوبال في عام 2019.

وفي الرسم البياني في أسفل الصفحة على اليسار، يمكنكم مشاهدة صافي الأرباح عند 10 ملايين دولار أمريكي وهي أقل من صافي ارباح عام 2018 البالغة 19 مليون دولار أمريكي. ويرجع الانخفاض في الأرباح بشكل رئيسي إلى ارتفاع مصروفات الفائدة نتيجة لإصدار السندات للاستحواذ على جلوبال وزيادة في المصروفات العامة والإدارية ذات الصلة بعملية تجميع بيانات شركة جلوبال.

وخلال الربع الرابع من عام 2019، أعلنت شركة كامكو عن إتمامها بنجاح عملية الدمج مع جلوبال. وبعد ذلك، كشفت أيضاً عن هويتها الجديدة بعد الدمج وهي كامكو إنفست. ونتوقع أن تسترد فوائد الدمج تكلفة تمويل عملية الاستحواذ في المستقبل. وفي غضون ذلك، تقوم شركة الخليج المتحد القابضة بالتقييم لإطلاق بعض منتجاتها على منصة رقمية. وسنوافيكم بالتطورات في الوقت المناسب.

ومن ناحية أخرى، بلغ إجمالي معدل كفاية رأس المال المجمّع لبنك الخليج المتحد 19.7 بالمائة في 31 ديسمبر 2019 مقابل الحد الأدنى لمتطلبات كفاية رأس المال البالغ 12.5 بالمائة.

وبالانتقال إلى الشركة العقارات المتحدة على صفحة 9، يظهر الرسم البياني أعلى الصفحة على اليسار إيرادات بقيمة 378 مليون دولار أمريكي للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2019، وهو ما يمثل نمواً بنسبة 13 بالمائة مقابل نفس الفترة من العام الماضي. وكان ذلك نتيجة نمو عائدات المقاولات والخدمات بنسبة 26 بالمائة، وتم تحقيق النمو في إيرادات الخدمات والمقاولات في المقام الأول من ذراع أعمال المقاولات لدى شركة العقارات المتحدة وهي شركة المباني المتحدة. وقد تم تحقيق النمو في إجمالي إيرادات الإيجارات بشكل رئيسي من العبدلي مول في الأردن، حيث تسير أنشطة التأجير بشكل جيد وبلغت نسبة الإشغال حوالي 76 بالمائة مقارنة بـ 73 بالمائة في ديسمبر 2018، بينما شهدت الأرباح التشغيلية نمواً بنسبة 24 بالمائة، مدفوعاً

بارتفاع الإيرادات وانخفاض تكاليف تشغيل العقارات. وقد انخفضت تكاليف تشغيل العقارات حيث تضمنت المصروفات المعلن عنها في 2018 نفقات مرتبطة بالموظفين لمرة واحدة من العمليات في مصر.

وفي الرسم البياني أسفل الصفحة على اليسار، تشاهدون خسارة صافية بلغت 24 مليون دولار أمريكي للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2019 مقارنة بخسارة قدرها 30 مليون دولار أمريكي للفترة ذاتها من العام الماضي. يقابل انخفاض صافي الخسارة زيادة في الإيرادات كما ذكرت سابقاً، وانخفاض خسائر تقييم العقارات الاستثمارية مقارنة بالعام الماضي.

سوف أقوم بتحويل الاتصال الآن إلى السيد بيناك لتغطية الصفحات المتبقية.

شكراً، مصطفى. لننتقل إلى صفحة 11 المتعلقة بـ OSN. خلال عام 2019 وفي الربع الأول من عام 2020 شهدت OSN نمواً أقوى وأفضل وأكبر من حيث المحتوى والقدرة على التوزيع عبر دول عدة استناداً إلى نوع حقوق المحتوى التي تستحوذ عليها الآن. وقد حققت منصة البث الرقمي على الأجهزة الذكية، التي تم تغيير علامتها التجارية إلى OSN Streaming والتي تعرض Disney+ ومحتوى الاستوديوهات الرئيسية الأخرى مثل Disney و HBO و Universal و National Geographic، استجابة إيجابية من العملاء، حيث ينضم الآلاف من العملاء إلى المنصة كل أسبوع. ومنذ إعادة إطلاق OSN، شهدنا زيادة بنسبة 1700 بالمائة في تحميل تطبيقات

بيناك مايترا

الهاتف المحمول دون أي علامات على التباطؤ. وقد ارتفعت نسبة المشاهدة على OSN Streaming بنسبة 900 بالمائة منذ 1 مارس 2020. يمكننا رؤية هذا التوجه لاستهلاك المحتوى على جميع الأصعدة، مع زيادة المشاهدة بمقدار 22 ضعفاً في فئات البرامج العائلية مثل الأطفال والرسوم المتحركة والمغامرة. وفي ضوء جائحة كوفيد 19، لا يقتصر الأمر على حصول OSN Streaming على مزيد من نسبة المشاهدة، بل زاد أيضاً إجمالي استهلاك المشاهدة التلفزيونية عبر القنوات الأخرى لـ OSN بنسبة 35 بالمائة، حيث شهدت القنوات الإخبارية تحديداً زيادة بنسبة 250 بالمائة في وقت المشاهدة.

بالإضافة إلى مجموعة المحتوى الرائعة، لدينا اليوم نظاماً تشغيلياً أقوى وفريقاً إدارياً معززاً وعمليات أكثر سلاسة مع قاعدة تكاليف منخفضة ومنصة تقنية محسنة. كل هذا يجعلنا نغتنم فرصة السوق ونلبي احتياجات العملاء في منطقتنا.

كما نود أن نذكر أنه خلال عام 2019 والربع الأول من عام 2020 زادت ملكيتنا في OSN من 60.5 بالمائة إلى 87.6 بالمائة.

وبالانتقال إلى صفحة 12، نلاحظ أن شركة الصناعات المتحدة حققت صافي ربح بلغ 23 مليون دولار أمريكي خلال عام 2019، وهو مبلغ أعلى بنسبة 35 بالمائة مقارنة بعام 2018. ويمكن أن يعزى هذا النمو إلى زيادة حصة الـ الأرباح من شركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية.

كما حقق البنك الأردني الكويتي أداءً ثابتاً وصافي هامش فائدة بنسبة 3.6 بالمائة خلال عام 2019 تماشياً مع أدائه في عام 2018. وبلغ صافي الربح للفترة 42 مليون دولار أمريكي، وهو ما يقل بنسبة 29 بالمائة عن أرباح العام الماضي. ومع ذلك، تضمنت نتائج عام 2018 مداخل استثنائية لمرة واحدة سجلت خلال العام. وإذا ما قمنا بالمقارنة على أساس المثل بالمثل، سوف نجد أن الربحية ظلت متشابهة عبر الفترتين.

كانت هذه أبرز نقاطنا حول نتائج 2019. وكما نعلم جميعاً، بدأ عام 2020 بحال صعبة على الصعيد العالمي حيث تؤثر جائحة فيروس كورونا المستجد على العالم بأسره. وعلى الرغم من أن الحكومة الكويتية قد اتخذت أفضل التدابير الممكنة للسيطرة على انتشار الفيروس، إلا أنه من الصعب التنبؤ بالأثر الدقيق لهذا الحدث. تعمل شركات المجموعة لدينا على تحديد نطاق الآثار، ونأمل أن يكون لدينا بعض المؤشرات في مؤتمر النتائج التالي. كما نأمل أن تظلوا جميعاً وعائلاتكم في أمان خلال هذه الفترة.

وسوف ننقل الاتصال الآن إلى رئيس الجلسة لدعوة مستمعينا لطرح أي أسئلة قد تكون لديهم.

رئيس الجلسة
سؤالنا الأول اليوم من سيمرين ساندو من بنك ستاندارد تشارترد. خطك مفتوح يا سيمرين.

سيمرين ساندو
مرحباً. أشكركم جزيلاً على العرض الإيضاحي. أرغب في طرح سؤال حول التصنيف

الائتماني، حيث كان من الواضح أن الزيادة في نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات كانت محركاً رئيسياً وراء الانخفاض في تصنيف ستاندرد أند بورز ولا يزال لدينا نظرة سلبية كما في تصنيف موديز. هل يمكنكم أن تشاركونا الإجراء التصحيحي المخطط له لكي يتم تخفيض نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات ، خاصة في حال عدم بيع OSN، فهل سوف تنظرون في بيع أي أصول أخرى على سبيل المثال في المحفظة و/أو هل تعتقدون أن المساهمين سوف يكونوا مستعدين لعملية ضخ في رأس المال للتخفيف من أثر نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات ؟

أنوج روهتاجي

أشكرك، سيمرين. كما تعلم، هناك اعتماد كبير على تطور وضع كوفيد 19، ووفقاً للتطورات الحالية نعتقد أنه ينبغي أن يكون هناك المزيد من الوضوح حول ذلك بحلول الربع الرابع من عام 2020. نحن نقوم بشكل دوري بالتفاعل عن كثب مع وكالات التصنيف. وهناك عناصر قوية فيما يتعلق بالمعلومات الائتمانية الخاصة بشركة كيبكو مثل وضع السيولة القوي، وليس هناك دين مستحق للسنوات الثلاثة القادمة بعد قيامنا بسداد السندات في يوليو 2020، والذي تم تمويله مسبقاً بالفعل. كما أشرت على نحو صحيح، هناك دعم قوي من المساهمين. لقد أظهر مساهمينا هذا الأمر في الماضي ولا يوجد سبب للاعتقاد بأن ذلك قد تغير، ولدينا اعتقاد راسخ بوجود هذا الدعم. فيما يتعلق بأدائنا التشغيلي، فقد رأيت في العرض الإيضاحي أن أداء بنك برقان ومجموعة الخليج للتأمين جيد جداً بشكل خاص، وهناك أيضاً تحول جيد في الأداء التشغيلي ل OSN. وبصفتنا الفريق الإداري نرى أن

كافة هذه العوامل إيجابية فيما يتعلق بالأعمال الأساسية لمجموعة كيبكو. وإذا ما نظرت إلى العوامل ذات الصلة بالسوق، فإن هذه العوامل مدفوعة بـ كوفيد 19، لذلك زاد معدل نسبة القروض إلى القيمة السوقية للاستثمارات الخاصة بنا عن النسبة المحددة لدى وكالات التصنيف واقترن مع وجهة نظر المحللين الذين ينظرون إلى ملف كيبكو فيما يتعلق بـ OSN. أدى ذلك إلى اتخاذ إجراء بمراجعة التصنيف. في الوقت نفسه، وكما ذكرت سابقاً، فإن التحول في الأداء التشغيلي ظاهر وقد تم الإبلاغ عنه بوضوح شديد. نحن نعتقد أنه بمجرد تحسن وضع كوفيد 19، فعندئذ سوف يعود السوق إلى طبيعته، ونأمل أن تكون الكويت جزءاً من مؤشر مورجان ستانلي في وقت ما في الربع الرابع من السنة، وسيكون ذلك إيجابياً بالنسبة لنا. علاوة على ذلك، كما ذكرت من قبل، أظهر المساهمون دعمهم باستمرار. وفيما يتعلق بخيار بيع OSN فإن العملية مستمرة، وقد تلقينا اهتماماً بذلك. إنها عملية خاصة وعندما يحدث تطور في هذا الملف سنتمكن من مشاركته معكم، وسنقوم بذلك.

رئيس الجلسة

سؤالنا التالي من فيكرام من شركة الوطني للاستثمار. خطك مفتوح يا فيكرام.

فيكرام

أشكركم أيها السادة على هذا المؤتمر. يتعلق سؤالنا بعملية بنك برقان. من المعلوم لدينا أن نسبة معينة من القروض في الكويت مؤجلة بسبب وضع كوفيد 19. هل من الممكن أن تعطينا تحديثاً عن نسبة القروض المؤجلة من دفتر القروض؟ هذا هو السؤال الأول.

السؤال الثاني يتعلق ببعض اللبس بشأن استحقاق الفائدة عن هذه القروض

المؤجلة. حصلنا على توضيح من بنوك أخرى في المنطقة حيث تم تأجيل القروض، والتي أوضحت لنا أنه يمكن أن تستحق الفوائد خلال الأشهر الثلاث أو الست من فترة تأجيل القرض. هل كان هناك أي تواصل من البنك المركزي بشأن ذلك وهل يسمح لكم بتسجيل فوائد مستحقة عندما يكون القرض تحت التأجيل؟ شكراً لكم.

بينناك مايترا

أشكرك على هذا السؤال. الوضع العام في الكويت هو أنه في ضوء عدم وضوح الموقف، مدفوعاً بشكل رئيسي بكوفيد19، فإن الهيئات الرقابية وهي وزارة التجارة والبنك المركزي وهيئة أسواق المال اختارت بشكل أساسي تأجيل نتائج الربع الأول إلى نتائج الربع الثاني، وفي مثل هذا الوضع غير الواضح ليس من المنطق تقديم المعلومات التي تخضع للتطور. هذه هي وجهة النظر الواسعة للهيئات الرقابية في الكويت.

بشأن مسألة تأجيل القروض، من الواضح أن الهيئات الرقابية قدمت التوجيه إلى البنوك، والبنوك لديها هذه التوجهات وليس فقط البنوك التي تتخذ موقفاً، ولكن من الواضح أن العميل هو الذي له رأي في هذا الأمر. لذا، فإنها تتعلق بهذا التفاعل وهو أمر مثير للاهتمام. وعلى الرغم من وجود إمكانية من وجهة النظر الرقابية لدعم تأجيل الفائدة لفترة معينة، غير أن العملاء يعودون ويقولون أنهم يفضلون عدم القيام بذلك. ولذلك فإن الموضوع يتعلق باختيار كل عميل وما نفضل القيام به هو أنه عندما يتخذ بنك برقان موقفه، وهو أمر سوف يستغرق بعض الوقت، عندئذ سوف نتمكن من تقديم المعلومات لكم.

فيكرام

حسناً، سؤالي الأخير، هناك الكثير من المبادرات من الحكومة والبنك المركزي من حيث الطلب من البنوك تقديم قروض ميسرة بشكل أساسي لدعم دفع الرواتب ومصروفات الإيجار. هل رأيتم ارتفاعاً في دفتر القروض بسبب تنفيذ مخطط القروض الميسرة؟

بيناك مايترا

من الواضح أنه كموقف يتعلق بالسياسة، أنت محق في أن البنوك تنظر في كل طلب تم تقديمه من قبل العملاء. من مهام بنك برقان وجميع البنوك الأخرى في الكويت أن تكون داعمة، بالنظر إلى الطبيعة غير المعتادة لكوفيد 19 وتستمر البنوك في القيام بذلك ولكن العملاء يقومون أيضاً بالسداد، لذلك نحن في وضع لا يوجد فيه نمو نشط للقروض وهناك مدفوعات طبيعية في دفتر القروض، ولا نعرف ما إذا كان بإمكاننا اتخاذ موقف سواء كان هناك زيادة في دفتر القروض أم لا. مرة أخرى، مع مرور الوقت، سيكون لدينا صورة أفضل حول ذلك.

فيكرام

حسناً، شكراً جزيلاً.

بيناك مايترا

شكراً.

رئيس الجلسة

سؤالنا التالي من مارك أجابي من شركة بلو باي لإدارة الأصول. خطك مفتوح، مارك.

مارك أجابي

أشكركم جزيلاً على المؤتمر. أود طرح سؤال سريع بشأن التدفقات النقدية الخاصة بتوزيعات الأرباح لعام 2019 والمسددة في النصف الأول من عام 2020؟ وأيضاً، هل يمكنكم اطلاعنا كيف ينقسم ذلك بين الشركات التابعة أو بين شركات محفظتكم؟

أنوج روهتاجي

أشكرك، مارك. بالنسبة للتدفقات النقدية لعام 2020، لدينا حوالي 42 مليون دولار

أمريكي من بنك برقان و10 ملايين دولار أمريكي من مجموعة الخليج للتأمين. وهذا مجموعه حوالي 52 مليون دولار أمريكي. تبلغ التدفقات النقدية الواردة الكلية حوالي 90 مليون دولار أمريكي. ويأتي الرصيد المتبقي بمبلغ 38 مليون دولار أمريكي تقريباً من شركات مثل شركة الروابي المتحدة القابضة (المالكة للبنك الأردني الكويتي) وشركة الصناعات المتحدة و شركة الاستشارات الكويتية المتحدة ومدخولات أخرى.

حسناً، أشكرك.

مارك أجابي

سؤالنا التالي اليوم من ألكس أيوك من الواحة كاييتال. خطك مفتوح، ألكس.

رئيس الجلسة

شكراً جزيلاً على هذا العرض الإيضاحي. أرغب في الحصول على معلومات إضافية بشأن السيولة و نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات. في السابق كانت هناك بعض الصفحات في العرض الإيضاحي والتي كانت مفيدة للغاية والتي لم تعد موجودة . يتعلق سؤال السيولة عن مقدار النقد الموجود تقريباً في الميزانية وما هو الاستهلاك على مدى السنوات الخمس المقبلة، وبعد ذلك يمكنني طرح سؤال أفضل عن نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات.

ألكس أيوك

أشكرك. سوف يقدم أنوج لك بعض التفاصيل. ولكن ما نحاول القيام به هو إعادة التركيز على الأرباح وقصة كيبكو. نشعر أنه بعد مدفوعات يوليو، حيث يستحق ديننا القادم في 2023، نشعر أن هذا هو السبب الذي جعلنا نرغب في إعادة توجيه الاهتمام إلى موضوع محفظة الأسهم بالنظر إلى تضمين مؤشر مورجان ستانلي الذي قد يأتي في نوفمبر. تفضل، أنوج.

بيناك مايترا

أنوج روهتاجي

لقد بلغت نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات لدينا 38 بالمائة في مارس 2020. وضع السيولة لدينا يتجاوز 1 مليار دولار أمريكي بشكل طفيف. هذه الأرقام مجرد مسودة حيث أن البيانات المالية لم تتم مراجعتها بعد. ما نقوم به هو النظر إلى الاستحقاقات لـ 12 شهر وحتى الآن نحن نتجاوز تغطيتنا لاستحقاقنا القادم في يوليو. بعد ذلك، ليس لدينا استحقاقات للسندات للسنوات الثلاث القادمة.

ألكس أيوك

بشكل أساسي، أرغب في الحصول على إيضاح حول السيولة. لقد ذكرت أنكم لديكم 1 مليار دولار أمريكي تقريباً على مستوى الشركة القابضة ولديكم سندات بقيمة 500 مليون دولار أمريكي تستحق في يوليو. أعتقد أن لديكم حوالي 850 مليون دولار أمريكي على شكل إطفاء دين في 2023. هل هذا صحيح؟

أنوج روهتاجي

هذا صحيح.

ألكس أيوك

إذا ليس لديكم نقد كافي لتغطية مدفوعات السداد في 2023 في الوقت الحالي. هل تفكرون في ملء هذا الفراغ ، حيث أن هناك نقص بحوالي 300 مليون دولار أمريكي، هل هذا صحيح؟

بيناك مايترا

نحن نقوم بالتمويل المسبق لاستحقاقاتنا من خلال تجديد القروض وأعتقد أن هذا يحدث منذ عام 2007، عندما دخلنا في سوق السندات. وإذا نظرت إليها، أحدها في مارس والآخر في نهاية العام. لذلك، لا نشعر أننا يجب أن نفكر في تغطية نقدية بنسبة 100 بالمائة ونعتقد أنه خلال هذه الفترة، سوف تزداد توزيعات الأرباح بشكل

مستمر، وقد يكون ذلك تفاؤلياً بالنظر إلى الوضع الحالي. ولكن من وجهة نظر محضه، فإن شركة كيبكو وجهت شركاتها من أجل إدارة أزمة كوفيد 19 بشكل جيد والخروج منها بشكل أقوى. لذا، إذا نظرت إلى فترة السنوات الثلاث حتى عام 2023 التي نتحدث عنها في عام 2020 وسط جائحة تحدث مرة واحدة كل 100 عام، فمن الواضح أننا سنرى أن تلك نظرة ضيقة. نشعر أن العمليات سوف تقوم بالأداء الجيد، وستعود كيبكو إلى الحصول على التدفق النقدي اللازم على مستوى الشركة القابضة، وبالتالي ستكون هناك تغطية كافية بصرف النظر عن الممارسة التاريخية. وبالنظر إلى جودة أصولنا، كان المستثمرون الدوليون وسيظلون يدعمون شراء سندات كيبكو عند إصدارها قبل تاريخ التمويل التالي.

حسناً، لقد فهمت ذلك. هل هناك خطة للذهاب إلى سوق السندات للحصول على مزيد من النقد في الميزانية العمومية عام 2020، أم لديكم سيولة كبيرة ولستم بحاجة للتغطية الكاملة في 2023؟

ألكس أيوك

أعتقد أن ذلك يتعلق بدفع الفوائد. لقد قمنا بالفعل بالدفع إلى حملة السندات ونحن محظوظون أننا قمنا بتجديد القرض في شهر أكتوبر. سوق السندات مغلق فعلياً اليوم، وستناول هذا الجانب قبل بضعة أشهر من الاستحقاق، ولكن ليس في 2020 بالتأكيد. لكننا سنستمر في انتهاز الفرصة إذا وصلت أسعار الفائدة إلى معين وكانت هناك رغبة قوية للغاية. لقد كانت سندات أكتوبر مدفوعة بطلب المستثمرين. سنحترم المستثمر دائماً ولكن لا توجد خطة لإصدار السندات في 2020 أو 2021 في هذا الوقت للمستثمرين الدوليين.

بيناك مايترا

- ألكس أيوك ذكرت أن هناك أكثر من 1 مليار دولار أمريكي حالياً في وضع السيولة، وأن نسبة القروض الى القيمة السوقية للاستثمارات 38 بالمائة. هل هذا صحيح؟
- أنوج روهتاجي صحيح.
- ألكس أيوك اعتباراً من نهاية مارس. هل هذا صحيح؟
- أنوج روهتاجي صحيح.
- ألكس أيوك ما هي حصة OSN المشمولة في ذلك لأنني رأيت تقرير ستاندرد أند بورز، وقد ذكروا أنكم تقيمون حصتكم البالغة 88 بالمائة في OSN بـ 1.3 مليار دولار أمريكي. هل هذا صحيح؟
- أنوج روهتاجي نعم، مرتكز على القيمة التاريخية في 2009.
- ألكس أيوك وفيما يتعلق بالتدفقات النقدية الواردة، لديكم 90 مليون دولار أمريكي تدفقات نقدية واردة في عام 2020 على مستوى الشركة القابضة، هل هذا صحيح؟
- أنوج روهتاجي هذا صحيح.
- ألكس أيوك هل بلغت 90 مليون دولار أمريكي في 2020 او في 2019؟
- أنوج روهتاجي 2020.
- ألكس أيوك إذا، تتوقعون 90 مليون دولار أمريكي في 2020؟
- أنوج روهتاجي صحيح.

ألكس أيوك حسناً. عظيم. أعتقد أن بعضاً من توزيعات الأرباح هذه قد تم استلامها بالفعل، أم

ليس بعد؟

أنوج روهتاجي نعم، لقد استلمنا من بنك برقان والخليج للتأمين. لقد تم استلام مبلغ 50 مليون

دولار أمريكي تقريباً.

ألكس أيوك فيما يتعلق بالسيولة، هل أنتم في وضعية الاستثمار، بالنظر إلى اقتناص الفرص، أم

ترغبون في ادخار النقد والاحتفاظ بالسيولة عند 1 مليار دولار أمريكي تقريباً.

بيناك مايترا لطالما كانت شركة كيبكو ولا تزال تقتنص الفرص بشكل محافظ. نحن نرى أنه في

عام 2021 ستكون هناك فرص قادمة، ونعتقد أن شركاتنا الأساسية لديها سيولة

كافية. بالتالي فإن المساهمة التي يجب أن تقدمها شركة كيبكو لزيادة رأس المال لإدارة

أي عملية الاستحواذ في حال توفرها سيكون في الحد الأدنى. لذا، للإجابة على سؤالك

هناك قسمان. تبحث شركات المجموعة الأساسية عن الفرص لأن هذا هو الوقت

المناسب للاستحواذ على الأصول، حيث أن وضع السيولة والقدرة المالية لشركات

المجموعة الأساسية متواضع بمعنى أن مستوى الدين منخفض. وهذه طريقة واحدة

للنظر إلى الأمر. بالتالي، ستكون الحاجة إلى زيادة رأس المال منخفضة للغاية، وإذا

كانت هناك حاجة ستتمكن كيبكو من القيام بذلك، إلا أنها ستكون مبالغ دولارية

صغيرة.

ألكس أيوك لقد فهمت ذلك. إذا ستكون هناك بعض الفرص الاستثمارية ولكنك لا تتوقع

استثمارات كبيرة في عام 2020. هل يتوجب على حاملي السندات توقع انخفاض في

الرصيد النقدي عن مليار دولار؟ وإلا ما هو الحد الأدنى للنقد الذي يجب أن نتوقعه، هل هو 500 مليون دولار أمريكي؟ سيكون ذلك بعد أن دفع استحقاقات يوليو، سيكون لديكم 500 مليون دولار أمريكي. السؤال هو كم المبلغ الذي تعتقد أنه صحيح؟

هناك صعوبة في الإجابة على السؤال الذي طرحه، وذلك بالنظر الى وضع كوفيد 19. وخلاف ذلك سوف نقول من وجهة نظر سياستنا أن لدينا بشكل نمطي مبلغ نقدي كبير والسياسة العامة هي أن لدينا نقد كافٍ لتسديد السندات الأولى وهي السندات المستحقة. لذا، إذا كان ذلك يتعلق بسندات المستحقة في مارس 2023، سوف نحاول أن نكون حول هذا الرقم. وهذه ستكون الطريقة التي اعتدنا تاريخياً العمل من خلالها، في ظل هذا الوضع غير الواضح، حيث يجب علينا أن نكون ديناميكيين للخروج من أزمة كوفيد 19 بشكل أقوى، وإذا أتت فرصة عظيمة بسعر رخيص للغاية، عندئذ سوف ننخفض عن 500 مليون دولار أمريكي لأننا سوف نقوم بذلك. ولكن في ذلك الوقت سوف نقول لكم ما هو الأصل العظيم الذي قمنا بشرائه. وهذه هي وجهة النظر الاتجاهية التي أقدمها لك. لكن الممارسة التاريخية العامة وسياستنا هو أننا سنحتفظ بما يكفي من النقد لدفع سنداتنا التالية.

حسناً، هذا مفيد للغاية. لدي سؤال آخر حول OSN، ولكنني سوف أترك المجال لغيري وأعود في وقت لاحق لأنضم إلى قائمة الانتظار. شكراً جزيلاً لك.

سؤالنا التالي اليوم من زعفر نظيم من جي بي مورغان. خطك مفتوح يا زعفر.

بيناك مايترا

ألكس أيوك

رئيس الجلسة

زعفرانظيم

أشكركم جزيلاً على المؤتمر. لدي سؤال بشكل أساسي حول OSN. لقد ذكرت يا بيناك أرقاماً محددة لعدد المستخدمين والمتعلقة بإعادة إطلاق منصة البث الرقمي OTT. كنت أتساءل عما إذا كان بإمكانك أن تعطينا بعض المعلومات بشأن التأثير المالي لعملية إعادة الإطلاق وكيف يجب أن نفكر في المسار المالي لـ OSN بعد إعادة الإطلاق؟ أعلم أن مستوى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات والإطفاء سلبية الآن، ولكن هل ما زلت تتوقع أن يصل الربع الرابع إلى نقطة التعادل من ناحية الربحية؟ وكيف يجب أن نفكر في التأثير المالي لإطلاق OTT؟

بيناك مايترا

يجب علينا تقسيم ذلك إلى عدة نقاط. واحد، فرصة السوق ضخمة. هذه هي آخر منطقة جغرافية كبيرة، فيها أكثر من 350 مليون شخص سيحصلون على خدمة منصة البث الرقمي عالية الجودة. الساحة متاحة لكل اللاعبين، مثل Netflix و Amazon , نحن واللاعبين الإقليميين الآخرين، ومن الواضح أن هناك مجالاً لنا جميعاً للنمو. تتمتع OSN بحقوق المحتوى لسبعة من استوديوهات هوليوود الثمانية وتقوم ببناء خط إنتاجها الخاص. لذا، نتوقع بالنظر إلى النموذج الذي تم تطبيقه في أماكن أخرى من العالم أن اللاعبين الثلاثة الأوائل سيفوزون بشكل كبير في هذا السوق. هذه إحدى الطرق للتفكير في الأمر. وفيما يتعلق بالنتيجة المالية، نعتقد أن كوفيد 19 كان حدثاً إيجابياً لـ OSN، وأنا أسف لاستخدام هذه الكلمة نظراً لأن الكثير من الناس فقدوا أقرانهم وأحبائهم، ولكن في سياق الأعمال الضيق ومن المفهوم الضيق، قمت بتحديد ذلك. ونتوقع بعد ذلك، ومع المؤشرات التي تم تقديمها في وقت سابق من العام، بأن تصل الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات

والإطفاء الى نقطة التعادل في الربع الرابع من السنة المالية 2020 وسوف ستكون سليمة، كما نتوقع أن يكون عام 2021 هو العام الذي ستسجل فيه الشركة نسبة إيجابية من ناحية الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات والإطفاء. هذا هو التوقع. نحن متواضعون لأن هذا عام صعب جداً بشكل عام، ولا نريد أن نحسد أنفسنا. لكننا نريد أن نبقى متفائلين بشأن ما نرى أنه مستقبل إيجابي للغاية لـ OSN.

زعفران تنظيم
لقد ذكرت يا بيناك ارتفاعاً كبيراً في عدد المشتركين. هل نتحدث عن مشتركين يقومون بالسداد أم عن العدد خلال الفترة الترويجية؟

بيناك مايترا
بعكس المنافسين الآخرين، نحن نعلن فقط عن أعداد المشتركين الذين يقومون بالسداد. كافة هؤلاء المشتركين يقومون بدفع الأموال.

زعفران تنظيم
أخيراً، لقد قمتم بالكثير من تخفيض التكاليف وترشيد العمليات. الآن يتعلق الأمر حقاً بالإيرادات إلى حد كبير والحصول على المشتركين بشكل أساسي. لذا، هل هناك عدد معين من المشتركين يجب أن نصل إليه؟ وكم عدد المشتركين الإضافيين الذين تحتاجهم الآن لتحقيق نقطة التعادل؟ ربما يمكنك أن تعطينا فكرة عن إجمالي عدد المشتركين لديك الآن؟

أنوج روهتاجي
أعتقد يا زعفران أننا قمنا بتغطية هذا الجزء من قبل، وسوف أقوم بالإجابة على تلك الخطوط التي تقوم OSN بتوزيعها من خلال القنوات المختلفة وهي مباشرة إلى المنزل، IPTV والآن OTT هي الجزء الجديد. كل هذه لها نقاط سعر مختلفة ونرى الآن كما ذكر بيناك إقبالاً إيجابياً عبر جميع القطاعات. لذا، فإن مزيجاً من هذه سيكون

الناتج من حيث أعداد المشتركين. لذلك، فنحن لسنا مرتبطين بقاعدة مشتركين معينة. المسار الذي ذكره بيناك للربع الرابع والعام المقبل هو افتراض واقعي يعتمد على معدل التشغيل الذي نراه الآن في الأعمال. هناك أشياء كثيرة لم تتحقق بعد. نحن الآن في أوائل شهر يونيو، لذا لندع الرحلة تستمر وسنوافيكم بالمستجدات.

لكن نوضح ذلك يا زعفر، في العامين الماضيين رأينا قيمة واليوم هي القيمة الأعلى، ضع ذلك في ذهنك، لأن النشاط التجاري يعمل بشكل جيد للغاية ولا يمكننا أن نقول إنه سيتم إنجاز العمل مع توفير التكاليف بحلول 2021/2020. لذلك، نحن نشهد أمامنا خياراً استراتيجياً، ولذلك نريد الاحتفاظ ببعض المعلومات لدينا لأن ذلك سيساعد الأطراف المختلفة في المناقشة ولا نريد التعقيد عن طريق وضع أرقام يمكن أن يتم تفسيرها بأكثر من طريقة. بخلاف ذلك، كنا عموماً شفافين جداً في الإعلان عن توجهاتنا وإذا نظرت إلى التفاصيل التي قدمناها، فقد قدمنا لك قدرًا لا بأس به من البيانات.

بيناك مايترا

سؤالنا التالي من راجات باجشي من شركة الوطني للاستثمار. خطك مفتوح يا راجات.

رئيس الجلسة

مساء الخير أيها السادة. أشكركم على المؤتمر. لدي سؤالين، لقد انقطع الاتصال لدي بالمؤتمر ولذلك لا أعلم إذا كان قد تم طرح هذين السؤالين أم لا.

راجات باجشي

لدي سؤال حول OSN. طبقاً للعرض الإيضاحي، تتوقعون تحولاً مالياً بحلول عام 2020، لذا فأنتم تعملون لتحقيق نقطة التعادل بنهاية هذا العام. وقد قرأت رقماً ضمن الملاحظات التي أفادت بأن OSN قد أبلغت عن خسائر صافية بلغت 68 مليون

دينار كويتي. هل هذا هو الرقم الصحيح؟

والسؤال الآخر عن قطاع التعليم. أرغب في الحصول على تعليق سريع حول وضع قطاع التعليم وكيف نتوقع أن ينمو في المستقبل بالنظر إلى الوضع الحالي. شكراً لكم.

هل يمكنك أن تذكر لنا أين قرأت رقم خسائر OSN؟

بينناك مايترا

هذا من صفحة 88 من البيانات المالية. الايضاح رقم 31، حيث تحدثت عن زيادة حصة الملكية في OSN.

راجات باجشي

حسناً، الايضاح رقم 31 تذكر الخسائر التاريخية.

بينناك مايترا

حسناً. إذا تتوقعون أن تحققون نقطة التعادل في نهاية 2020؟

راجات باجشي

نحن نقول أن الشركة يمكن أن تحقق نقطة التعادل إلى ان تكون إيجابية من حيث الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات والإطفاء في نهاية الربع الرابع من عام 2020، ولكنها لن تكون كذلك بالنسبة للسنة الكاملة.

بينناك مايترا

حسناً، وفيما يتعلق بـ OSN ككيان، ما هو مبلغ الدين لديها؟

راجات باجشي

لا نرغب في مشاركة هذه المعلومات حيث أنها شركة خاصة. هناك مساهمون آخرون ونحن نحترم خصوصيتهم.

بينناك مايترا

هل هناك أي تعليق لديكم حول قطاع التعليم، من فضلك؟ كيف يسير ذلك من حيث عمليات القبول؟ كيف ترى نشاطك التجاري بالنظر إلى ما يحدث الآن في

راجات باجشي

الكويت؟

بيناك مايترا

بشكل عام، جميع المدارس الآن تقدم التعليم عن بعد. لدى كل مدرسة منهج مختلف، كما تعلمون لأنك تعمل في الوطني للاستثمار- الكويت. بشكل عام، تعمل المدارس وفقاً للمناهج الهندية والأمريكية، ولم يكن هناك أي تغيير حيث يقيم الناس حيث هم. فيما يخص عملية القبول، لدينا قائمة انتظار لجميع مدارسنا، ولكننا لا نستطيع التكهن بما سيحدث بعد كوفيد 19. لذلك، في هذه المرحلة ليس لدينا أساس للإجابة على هذا السؤال، ولكن لا توجد حركة منذ مارس 2020 ولدينا قائمة انتظار لجميع الفصول ممتلئة.

راجات باجشي

لدي سؤال آخر حول الأسعار. في قطاع التعليم بشكل عام، سواءً على مستوى المدارس أو على مستوى التعليم العالي، عندما تنتقل هذه المؤسسات من التدريس بالمباني الدراسية إلى التدريس عن بعد عبر الإنترنت، هل يغير ذلك من الأسعار أم تظل كما هي؟

بيناك مايترا

أعتقد أن هذه كلها أسئلة مفتوحة. أعتقد أن العديد من أصحاب المصالح سيشاركون في وضع الإجابات. لتحديد من الذي سيتحمل العبء، سواءً كان الآباء أو حكومة كل دولة أو أنظمة التعليم، هذه كلها أسئلة لم يتم تحديدها بعد. يركز الناس على إنقاذ الأرواح في هذه المرحلة. للمرة الأولى، يتعين على الاقتصاد أن يقف وراء الكواليس، وهذا هو الموقف السياسي الصحيح الذي تتخذه معظم الدول. في الكويت، نحن ممتنون تماماً، حيث أن هذا هو التركيز. وهكذا، بقدر ما يتعين عليك وعلى تأدية وظائفنا ضمن إدارة شركائنا، فإن هذا هو المنطق العام. بين عامي 2018

و2019 ارتفعت الإيرادات بنسبة 6 بالمائة في أعمالنا التعليمية. وهذا شيء يمكننا مشاركتكم إياه، وهو موجود في البيانات التي قدمناها. ولكن للمضي قدماً، الوضع غير واضح وبالتالي لا نريد التحدث عنه، حيث سيكون ذلك تكهنات.

حسناً، أشكرك.

راجات باجشي

سؤالنا التالي من أحمد شاهين من شركة الإمارات لإدارة الأصول. خطك مفتوح يا أحمد.

رئيس الجلسة

مرحباً جميعاً. أشكركم على العرض الإيضاحي حيث كان مفيداً للغاية. لدي سؤال واحد من جانبي بشأن OSN. في صفحة 10، ذكرت أن قاعدة المشتركين في OSN تبلغ تقريباً مليون و150 ألف مشترك في تطبيق البث الرقمي الخاص ب OSN. إذا كنت مشتركاً في التلفزيون المدفوع لدى OSN سوف تحصل على تطبيق البث مجاناً. كنت أتساءل فقط عن عدد المشتركين من ضمن الـ 150 ألف مشترك هؤلاء الذين قاموا بالانضمام إلى منصة البث الرقمي OSN وما نوع مسار النمو الذي يمكن أن نتوقعه من قاعدة المشتركين؟

أحمد شاهين

كما ذكرت سابقاً خلال المؤتمر فإن عدد المشتركين الذي نتحدث عنه هو للعملاء الذين يقومون بدفع اشتراكات. وهذا ليس شيء نقوم بتقديمه إلى عملائنا من الفئة البلاتينية، وهم عملاء من الفئة الأولى. وبالنسبة للسنة الأولى، يحصل العميل على مكافأة لكونهم عملاء أوفياء لنا. هذه هي الطريقة التي ينبغي عليك قراءتها وسوف نستمر في الإعلان عن أعداد العملاء المسددين للاشتراك.

بيناك مايترا

أنوج روهتاجي للإيضاح، وبالإضافة إلى ما ذكره بيناك الآن، فإن صفحة 10 تميز بين قاعدة المشتركين بشكل واضح. الـ 150 ألفاً تمثل قاعدة المشتركين المسددين لرسوم في منصة البث الرقمي.

أحمد شاهين للإيضاح، هل الـ 150 ألف مشترك المذكورين هم مشتركين جدد قاموا بالانضمام إلى OSN؟

بيناك مايترا في صفحة 10، نحن نشير إلى 150 ألف مشترك. في أعمال البث، كل شهر هو شهر جديد حيث أن ذلك اشتراك شهري. ولذلك، لا أعلم كيف أطلق عليهم مشتركين جدد. ومن الواضح أننا قبل الاطلاق كان لدينا قاعدة وهذه القاعدة شهدت نمواً كبيراً في شهري أبريل ومايو.

أحمد شاهين حسناً، كيف أثر ذلك على قاعدة المشتركين الأولية لديكم؟ وهل قام الأشخاص بالتحول من الاشتراك التلفزيوني إلى تطبيق OSN للبث الرقمي؟

بيناك مايترا لقد كانت قاعدة المشتركين في DTH مستقرة تقريباً نظراً لوضع كوفيد 19 وهذه إضافة جديدة إلى القاعدة. ومن الواضح أنه حتى عام 2019، اتخذنا قراراً واعياً بالابتعاد عن قطاعات معينة. لذا، كان الأمر يتعلق بالخروج من الرياضة والخروج من بعض القنوات الإقليمية. فعلنا ذلك في الربعين الأول والثاني من عام 2019 وانخفضت قاعدة المشتركين لأننا لم نعد نقدم هذه الخدمات، وذلك بسبب تكلفة تشغيل هذه الخدمات مقابل الإيرادات التي نحصل عليها منها. لذلك، عندما تخلصنا من تلك الخدمات، كان ذلك جزءاً من إعادة تعزيز OSN، وكلها كانت تراكم الخسائر

ضمن بند الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء. وانخفضت قاعدة المشتركين إلى أقل من مليون والآن هي تفوق المليون.

أحمد شاهين حسناً، شكراً لك.

رئيس الجلسة سؤالنا التالي هو سؤال متابعة من مارك. خطك مفتوح يا مارك.

مارك أجابي مرحباً، آسف للمتابعة. لدي سؤالين. أردت فقط التأكيد أو الاستفسار بشكل مباشر أكثر عن سؤال تم طرحه بالفعل، ولكن بالنظر إلى حساسية نسبة القروض إلى القيمة السوقية للاستثمارات التي تعتمدها وكالات التصنيف ونأمل أن نتوقع زيادة في قيمة المحفظة مع تحسن بيئة السوق وما إلى ذلك. ولكن هل هناك أي دعم من المساهمين، وأفهم أن هناك دعم، وهل هناك أي تفكير لبيع أصول أخرى أو فرصة للبيع؟ إذا لم تتم عملية بيع OSN، فهل هناك طرق أخرى للحصول على النقد على مستوى الشركة القابضة؟

ثم أعتقد أن السؤال الآخر هو أكثر قليلاً على الجانب النوعي، وأنا أفهم أنه من الصعب الإجابة ولكن أعتقد أنه في السابق مع شركات المجموعة كانت هناك دائماً حالة من إعادة ضخ رأس المال أو إعادة إنفاق رأس المال من أجل تنمية أعمال شركات المجموعة بدلاً من تحميل ذلك على الشركة القابضة لأن النقد أو السيولة على مستوى الشركة القابضة كان مريحاً دائماً. هل لا يزال هذا هو الحال؟ هل من المرجح أن يتم إعادة ضخ السيولة في شركات المجموعة أم أننا سنصل إلى النقطة التي، إذا كان هناك فائض نقدي في بعض هذه الشركات، يمكن أن تبدأ في التحميل،

بالنظر إلى أنك تتوقع أن يكون لديك نسبة تغطية قد تتجاوز نسبة الواحد ذلك ربما في غضون بضعة سنوات.

بينناك مايترا

هناك الكثير من الأسئلة في هذا السؤال الواحد يا مارك، اسمح لي بمحاولة تقسيمها. من وجهة نظر إدارة معدل التصنيف، نعتقد أن وكالات التصنيف ليس لديهم وضوح بعد حول موقفهم وكيفية التعامل مع كوفيد 19. لذا، فقد اتخذوا الإجراء الآن ليكونوا حصيفين ويفعلون ما لم يفعلوه في عام 2008، والتحرك بقوة وتخفيض المستوى. إن النهج الميكانيكي الذي اتبعوه لا يأخذ في الاعتبار كيفية إدارة وضع مشابه لكوفيد 19. لذلك، هناك مشكلة منهجية لوكالات التصنيف التي نأمل أن تقوم بضبطها ومحاولة البدء في التفكير فيها. وهذه هي منهجية التصنيف الموجودة. ونعتقد في شركة كيبكو أنه لن يكون من الحكمة أن نكون مهووسين للغاية بما هو موقف غير واضح من وكالات التصنيف. وأنا متأكد من أنكم جميعاً حضرتم مؤتمرات هاتفية متعددة حيث حصلت على الكثير من القصص عن "شروق الشمس من الشرق" لحركة ذات اتجاه واحد فقط، حيث كل شيء يدور. ولا أعتقد أن أي شخص يعرف اليوم ما إذا كانت الأمور تتحسن أم سوف تصبح أسوأ. لذلك، الشيء الوحيد الذي نعرفه جميعاً هو أننا لا نعرف. هذه هي النقطة الأولى.

النقطة الثانية هي أنه فيما يتعلق بالتفكير في دعم المساهمين، فإننا محظوظون جداً لأن مساهمينا أثرياء جداً، وعم ملتزمون للغاية، وليس فقط المساهمين الرئيسيين لدينا، ولكن جميع المساهمين الذين دائماً ما يدعمون كيبكو كلما قمنا برفع رأس

المال. لا نرى أي شيء في المحادثات التي أجريناها معهم يوحي بأن هناك أي ضعف في

الدعم. هذه النقطة الثانية.

لذلك فإن الأمر متروك لنا كفريق إداري محترف للذهاب إليهم في الوقت المناسب. نحن الآن محظوظون للغاية لأن لدينا عامين ونصف للاتخاذ هذا القرار وبالتالي سنقوم بأخذ القرار في الوقت المناسب. لذلك، وبعبارة بسيطة، ما أقوله هو أنه بمجرد أن يكون هناك وضوح حول كيفية بدء وكالات التصنيف في التفكير في المنهجية، وعندما تبدأ الأسواق بالتفاعل مع أداء الأسهم الكويتية، وهو ما نعتقد سيصبح أكثر وضوحاً في الربع الرابع من هذا العام، حينها سوف نأخذ قراراً يحدد اتجاهنا مع مرور الوقت. سنرى جميعاً ما سيحدث. هذا عن مسألة التفكير من خلال وكالات التصنيف. ما نريد أن نقوله هو أن تصنيف درجة الاستثمار هو هدف حوكمة مهم لدينا، وسوف نسعى جاهدين لمواصلة تحسين الأداء التشغيلي لشركتنا والذي ينعكس في سعر أسهم شركتنا، وهي استراتيجية آمنة وسليمة نتبعها.

من حيث عمليات التخارج، قمنا ببيع 32 شركة في السنوات الـ 33 الماضية التي أتشرف أن أكون أعمل فيها مع شركة كيبكو وسنظل ننتهز الفرص من حيث عمليات التخارج. في هذه المرحلة، نعتقد أن هناك العديد من الخيارات وهناك العديد من المشترين للأصول بأسعار أعلى بكثير مما يتم تداوله. نعتقد أنه لن يكون من الحكمة بيع هذه الأصول لأن قد نواجه خطر إعادة الاستثمار. لكننا لسنا مرتبطين بأي أصول وسنواصل النظر في كل عرض يأتي ويتم تقييمه على أساس تاريخي وسنقوم

بالنظر فيه بجديّة. إذن هذه ثلاثة أنواع من التوجّهات التي يمكنني تقديمها لك.
أتمنى أن نتمكن من إرشادك إلى شيء أكثر دقة، ولكن نظراً لعدم وضوح الموقف، لا
نعتقد أنه من الحكمة القيام بذلك.

مارك أجابي
لا. هذا مفيد للغاية وأنا أقدر المعلومات النوعية وكذلك من الناحية الكمية التي
تحدثت عنها. أشكرك جزيلاً.

رئيس الجلسة
لدينا سؤال متابعة من ألكس على الخط.

ألكس أيوك
أشكرك جزيلاً عن الرسالة وهي مفيدة للغاية. في بعض الأحيان تكون المعلومات
النوعية مفيدة للغاية.

لدي سؤالين متابعة سريعين. لقد قمتم بزيادة حصتكم في OSN في وقت مبكر من
هذا العام. هل كان ذلك بمثابة طلب لزيادته؟ أعتقد أنكم أنفقتم 200 مليون دولار
أمريكي إضافية. هل هناك خطر قيامكم بطلب رفع رأس مال آخر مثل ذلك الذي
قمتم به في هذا العام؟

أنوج روهتاجي
لقد افصحنا عن أساس الزيادة في بياناتنا المالية. وسوف نطلب منكم الرجوع لذلك.

بيناك مايترا
في المستقبل، من حيث متطلبات رأس المال، لا نعتقد أن كمية المتطلبات تقترب بأي
شكل من ذلك في السابق بسبب استمرار تسجيل مستوى أداء أفضل ولذلك فإن
الحاجة للنقد انخفضت بشكل واضح.

ألكس أيوك
حسناً، كان سؤال حول ما إذا كان عليك زيادة حصتك. هل هناك فرصة أم أن هناك

نواحي قانونية؟ هناك بعض المواقف التي قد تضطر فيها إلى زيادة حصتك مرة

أخرى، مثل امتلاك 100 بالمائة من الشركة أم ليس لديكم مثل هذه المشكلة؟

نحن عند نسبة 88 بالمائة وبين 88 بالمائة و100 بالمائة هناك فجوة بنسبة 12 بالمائة.

هذا هو الحال. في حال طلب زيادة رأس المال، يجب على المساهمين الاكتتاب في زيادة

رأس المال متى وحين يكون ذلك مطلوباً.

نعم، تماماً. ما تقوله هو أن هناك 12 بالمائة فقط متبقية وأن قيمة ذلك يمكن أن

تكون حوالي مائة مليون دولار أمريكي وليس أكثر بكثير من ذلك.

لا أريد التناول بالأرقام. ومن وجهة نظر متطلبات العمل، فإننا نعتقد أن هذا الرقم

هو على الجانب المرتفع ولكن لأغراض وضع النماذج يمكنك النظر فيه.

للإيضاح، حول الشركة القابضة، لدينا 1 مليار نقداً و2.6 مليار دين على مستوى

الشركة القابضة؟

نعم، هذا صحيح.

حسناً، عظيم. أشكرك. هذا كل شيء من جانبي. أشكركم جزيلاً على المؤتمر.

ليس لدينا أسئلة أخرى على الخط. هل هناك أي ملاحظات ختامية؟

شكراً للجميع على المشاركة. ونحن نقدر ذلك حقاً وسوف نظل متواجدين دائماً.

ليس بمقدوري تقديم الدعوة المعتادة التي أقوم بها للحضور إلى الكويت في ضوء

عدم وجود هذا الخيار للعديد منا، ولكن في النهاية، أرجو أن تحافظوا على سلامتكم

وصحتكم خلال الـ 6 أشهر المقبلة وما بعد.

بينناك مايترا

ألكس أيوك

بينناك مايترا

ألكس أيوك

أنوج روهتاجي

ألكس أيوك

رئيس الجلسة

بينناك مايترا



Investor Presentation | 31 Dec 2019

Disclaimer

This presentation is not an offer or invitation to subscribe to or purchase any securities.

No warranty is given as to the accuracy or completeness of the information in this presentation. You must make your own independent investigation and appraisal of the business and financial condition of KIPCO.

Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever. This presentation is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it to redistribute to any other person.

This presentation contains forward-looking statements. These statements may be identified by such words as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions, or by their context. These statements are made on the basis of current knowledge and assumptions. Various factors could cause future results, performance or events to differ materially from those described in these statements. No obligation is assumed to update any forward-looking statements.

By participating in this presentation or by accepting any copy of the slides presented, you agree to be bound by the forgoing limitations.

Note: : Exchange rate of USD/KD of 0.30305 has been used in the presentation for financial numbers

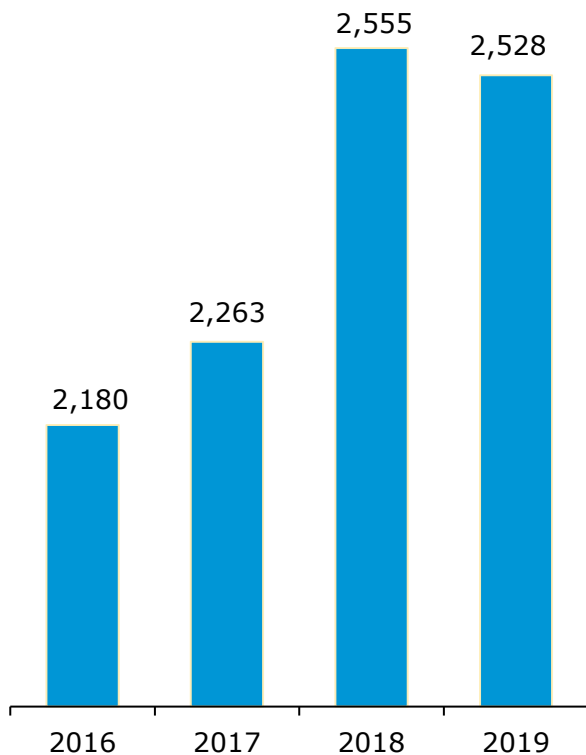


Performance Update

KIPCO consolidated: Financial performance

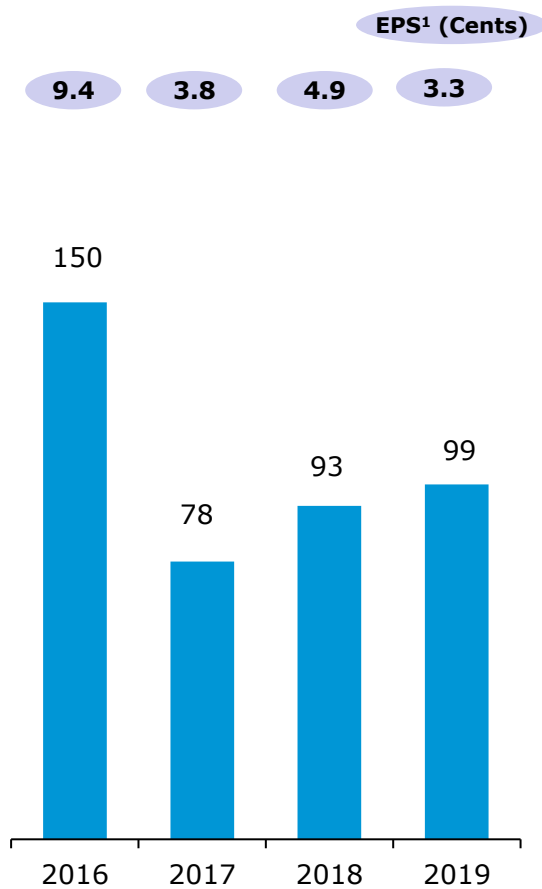
Revenue

USDmn



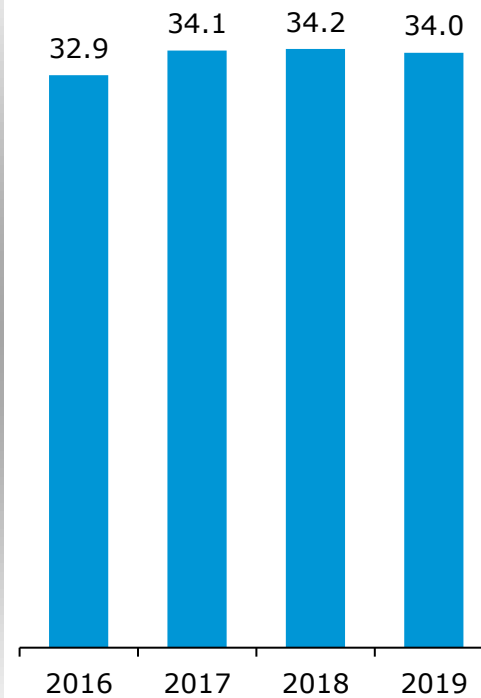
Net Profit

USDmn



Consolidated Assets

USDbn



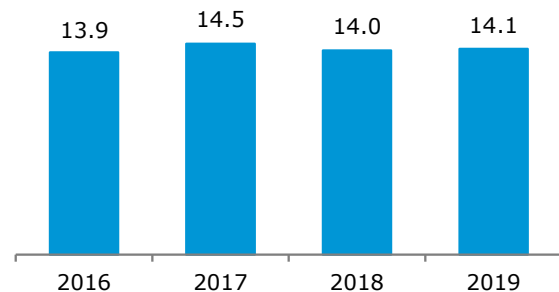
Note: Exchange rate of USD/KD of 0.30305 has been used in the presentation for financial numbers

¹Basic Earning per share (reported)

Burgan Bank Group (BBG)

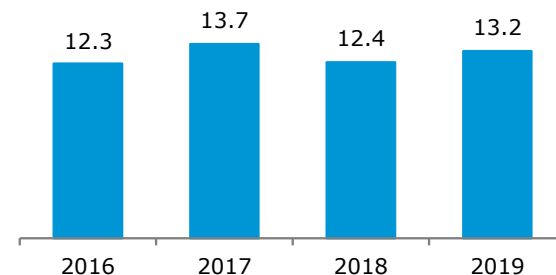
Loans

USDbn



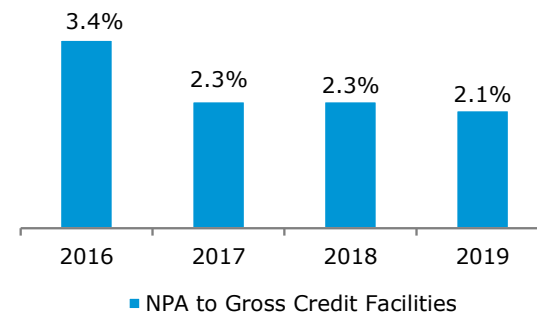
Deposits

USDbn



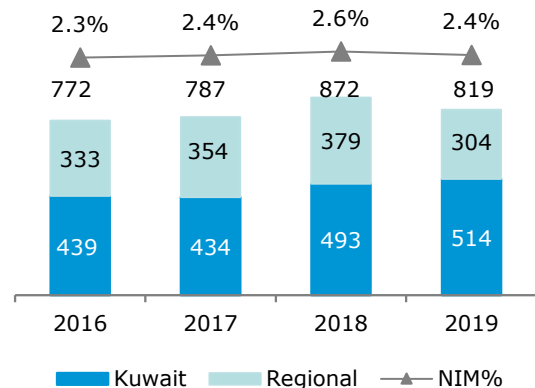
Asset Quality

NPA coverage with collateral		NPA coverage without collateral	
194%	233%	241%	281%
124%	159%	171%	202%



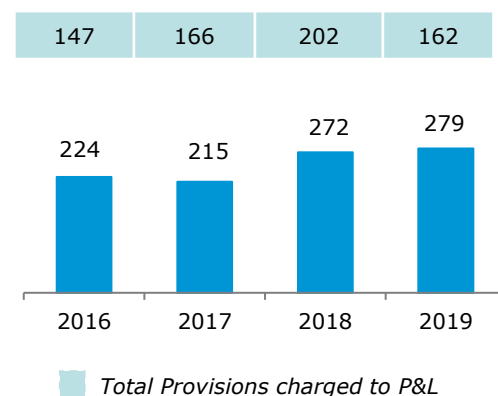
Operating Income

USDmn



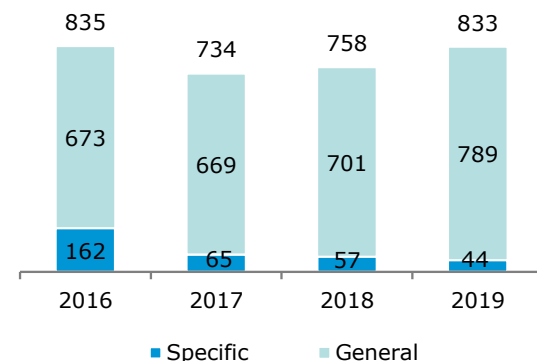
Net Profit & Provision

USDmn



Total Provision

USDmn

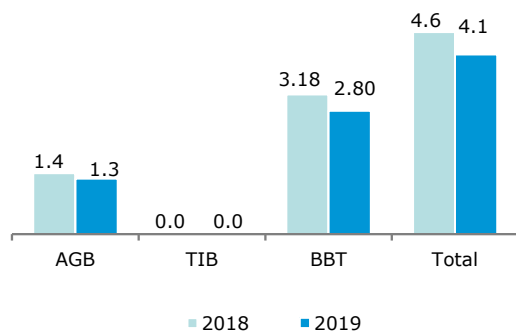


**Strong performance reflecting operational capabilities with strict focus on asset quality;
Basel III CAR : 16.8%**

BBG: Regional operations

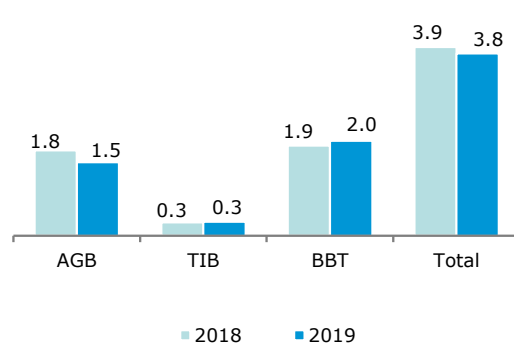
Loans[^]

USDbn



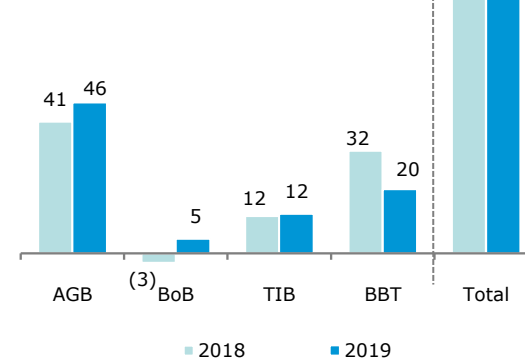
Deposits[^]

USDbn



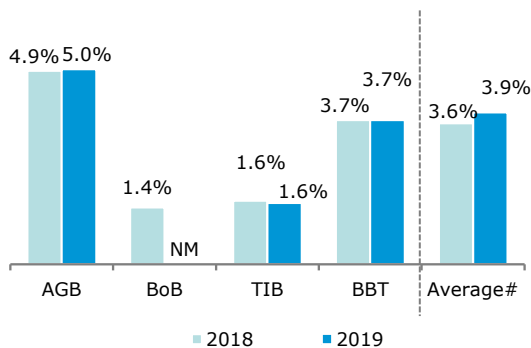
Net Profit

USDmn



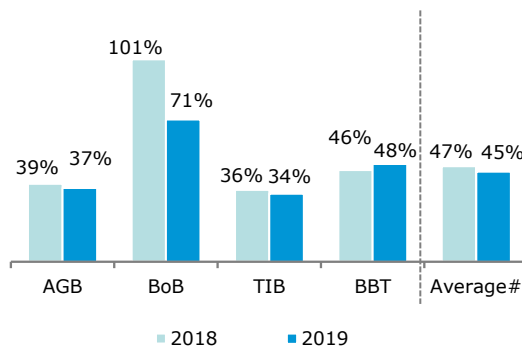
Net Interest Margin*

Percentage



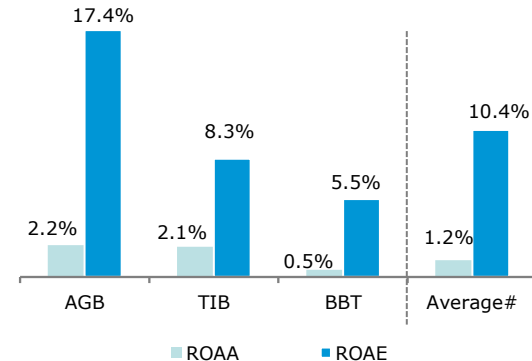
Cost to Income*

Percentage



Return on Assets & Equity*

Percentage



* For calculation of 2019 ratios for AGB, TIB, BBT net profit and net interest income of eleven month is used due to one month lag in reporting

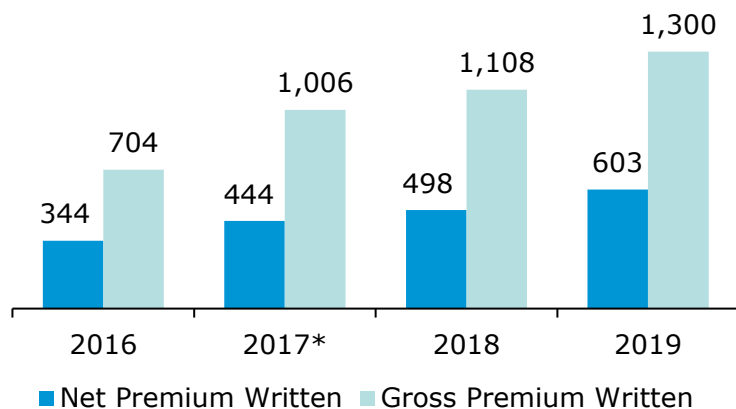
Represents weighted average figures using the denominator of respective ratio as weights

^ For 2019 BoB is classified as asset for sale thus for like to like comparison 2018 financials are adjusted

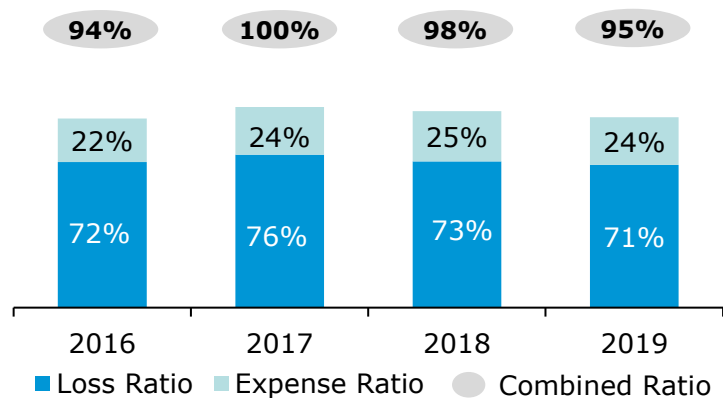
Gulf Insurance Group (GIG)

Gross & Net Premium Written

USDmn

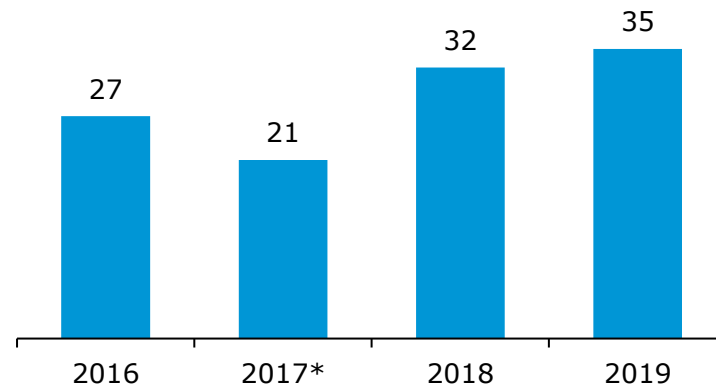


Combined Ratio



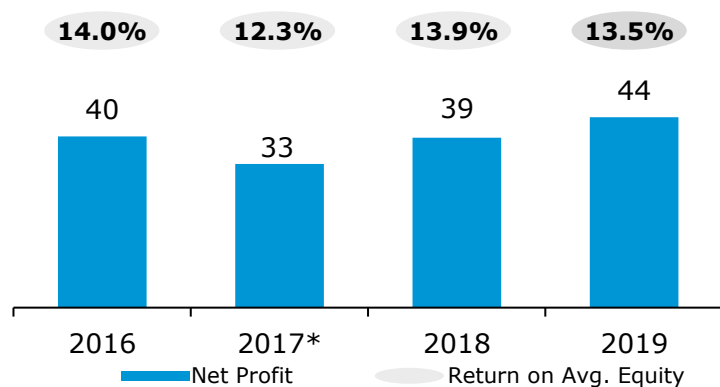
Net Investment Income

USDmn



Net Profit & ROE

USDmn

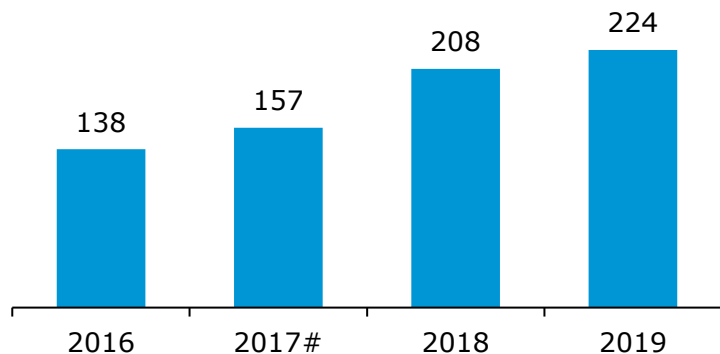


*Restated

United Gulf Holding Company (UGH)

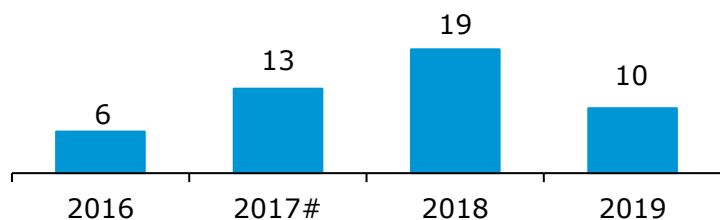
Revenue

USDmn



Net Profit & Provisions

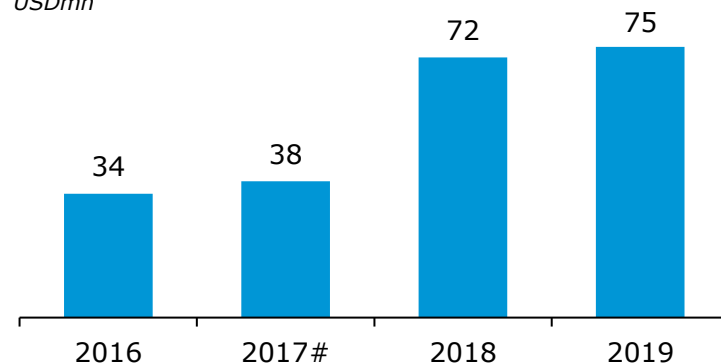
USDmn



■ Total Provisions Charge to P&L

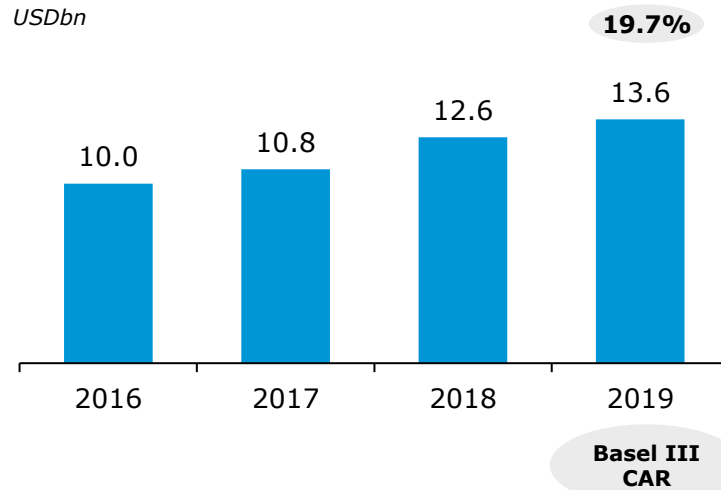
Fee & Commission Income

USDmn



AuM & Capitalisation

USDbn

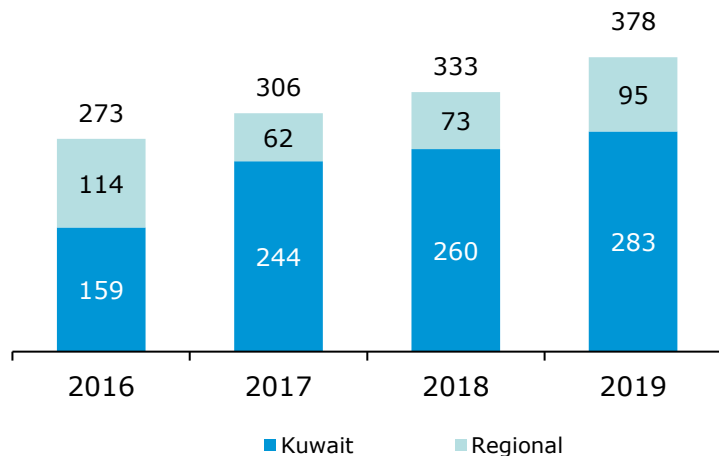


As UGH was incorporated in September 2017, financials of UGH for 2017 comprise of first nine months results for UGB and Q4'17 results for UGH

United Real Estate Company (URC)

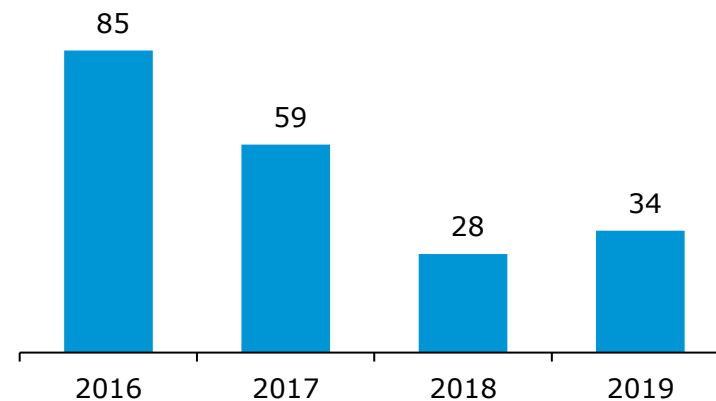
Total Revenue¹

USDmn



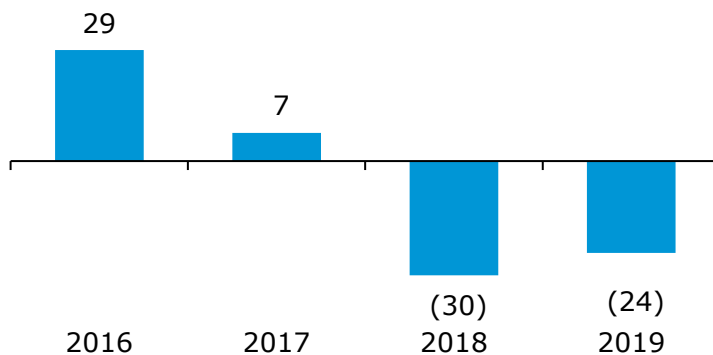
Operating Profit²

USDmn



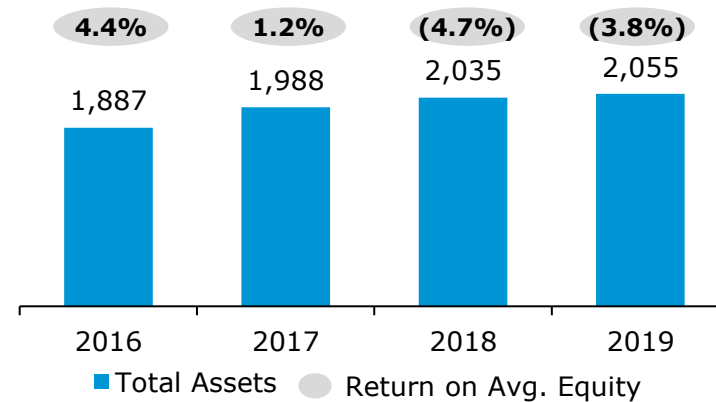
Net Profit

USDmn



Total Assets & ROE

USDmn



¹Revenue includes income from operational properties, gain on sale of properties, fixed assets & associates, valuation gain on properties, investment income, share in associates' income, interest income & forex ; ²Operating Profit includes gain on sale of associates, share in associates' income, interest income & forex gains

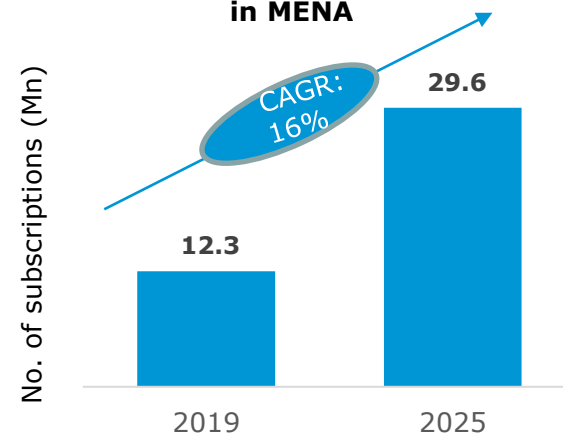
OSN Background

- Leading Pay TV operator in MENA region (HQ in Dubai), created by the merger of Showtime and Orbit in 2009
- Licensed to operate in 25 countries in MENA with focus on 7 core markets
- Subscriber base of around 1.0mn, ~150K subs for OSN Streaming App and 138k subs for OSN Demand
- First in the region to introduce digital platform with OSN Play in 2012
- OSN has successfully rebranded its Wavo application to OSN Streaming in April 2020 with superior user interface and functional capabilities, benchmarked with leading OTT players globally
- Exclusive access to the most comprehensive portfolio of rights from 7 major Hollywood studios plus wide range of Arabic content
- Premium content offerings with over 85 channels incl. 51 HD channels and 24 owned and 16 Pinoy channels
- ~920 employees in 13 offices, 26 retail locations across MENA and a network of 148 partners

MENA Pay Tv Potential

	Population (Mn)	TV Households (Mn)	Pay TV/ TV Households (%)
MENA Region¹	367	72	~10%
Latin America	621	56	44%
UK	67	27	56%
India	1,352	197	66%
US	329	120	79%

Expected growth of OTT in MENA



Source: Digital TV Research (Jan'20)

¹MENA region represents data of: Bahrain, Egypt, Jordan, Kuwait, KSA, Qatar, UAE, Algeria, Lebanon, Libya, Morocco, Oman,, Sudan, Syria, Tunisia and Yemen (OSN's core and target markets)

Source: IMF WEO Database October 2019, Euromonitor, Statista, Nielsen, Broadband TV News, Economic times

OSN Update



Larger reach

- Ability to deliver product to all 25 countries in the region via its OTT platform

No one does content like OSN does

- Exclusive DTH & OTT content rights in the 1st pay window
- Original Arabic Production in progress

OTT platform progress

- Rebranded OTT now with Disney+ starting April 2020; better UI and UX
- Focus on both direct and indirect distribution

Successful business streamlining

- Content cost rationalized*
- 28% reduction in G&A and staff cost in 2019 vs. last year

Strengthen Management Team

- New CTO & SVP, Marketing joined
- BoD strengthened with expertise on streaming (OTT) and original content

Operational turnaround complete; financial turnaround expected in 2020

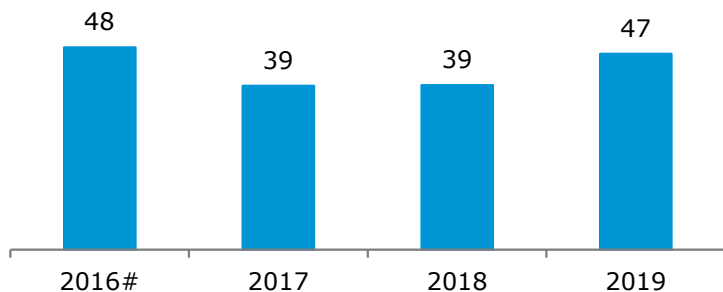
Increased stake to 87.6%

Other key entities:

United Industries Company (UIC)

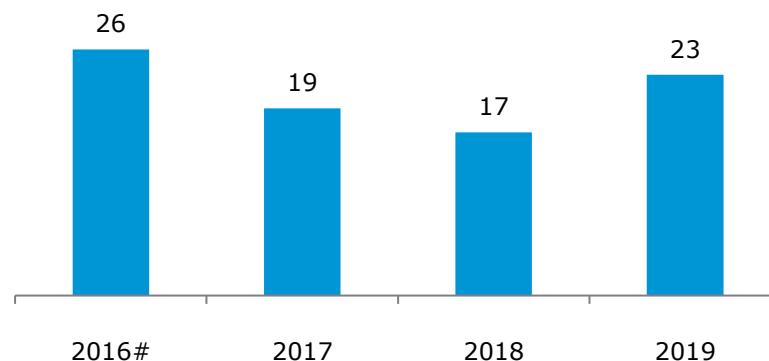
Total Revenue

USDmn



Net Profit

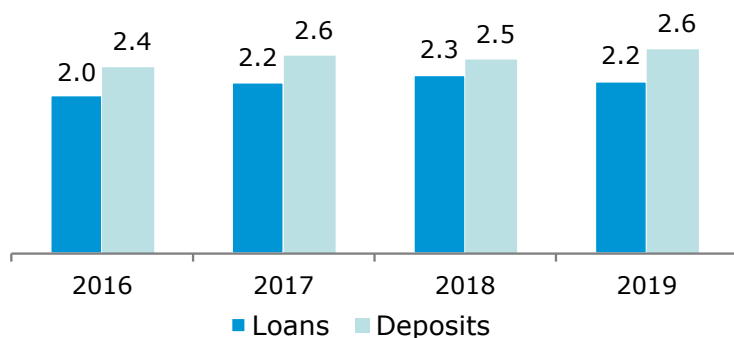
USDmn



Jordan Kuwait Bank (JKB)

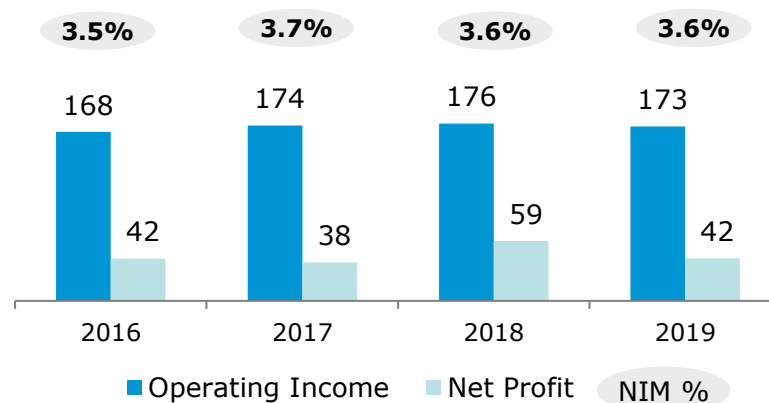
Loans & Deposits

USDbn



Operating Income & Net Profit

USDmn



Includes USD13mn one-off income on reclassification of investment from AFS to associate

Notes: Exchange rate of USD/JOD of 0.709 as of 31 December 2019 has been used for conversion

KIPCO consolidated: Balance Sheet

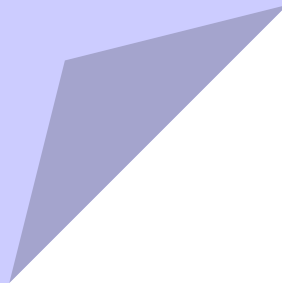
Consolidated Balance Sheet (USDmn)	2016	2017	2018	2019
Cash in hand and at banks	4,811	5,179	6,991	5,220
Treasury bills, bonds & other debt securities	2,228	2,134	2,397	1,803
Investment in associates	1,460	1,238	1,087	1,162
Investment in a media joint venture	494	587	-	-
Non-current assets held for sale	-	-	618	696
Investment properties	1,415	1,726	2,064	2,080
Other investments	1,876	2,069	1,712	2,016
Other assets (inc. goodwill & intangibles)	20,654	21,204	19,350	21,063
Total assets	32,939	34,137	34,220	34,040
Due to Banks & Other FI's	7,620	6,646	6,794	4,703
Deposits from Customers	15,904	16,925	16,128	17,608
Debt	4,229	4,899	6,049	6,378
Other liabilities	1,172	1,667	1,914	1,729
Equity attributable to equity holders of the Parent Company	1,556	1,450	914	1,117
Perpetual capital securities	483	483	483	506
Non-controlling interest	1,975	2,067	1,937	1,999
Total liabilities and shareholders equity	32,939	34,137	34,220	34,040

KIPCO consolidated: Income Statement

Consolidated Income Statement (USDmn)	2016	2017	2018	2019
Interest income	1,229	1,275	1,469	1,348
Investment income	92	234	121	113
Fees and commission income	185	175	201	215
Share of results of associates	119	42	61	76
Share of results of a media joint venture	(21)	-	-	-
Hospitality and real estate income	255	309	361	398
Other revenues	322	227	343	378
Total revenues	2,180	2,263	2,555	2,528
Interest Expenses	794	819	983	948
General and administrative expenses	566	610	635	617
Other expenses and provisions	469	477	551	637
Taxation	60	51	34	54
Loss from discontinued operations	-	100	76	-
Non-controlling interest	140	128	183	173
Net profit attributable to Equity Holders of the Parent Company	150	78	93	99
Basic Earnings Per Share, Cents (Reported)	9.4	3.8	4.9	3.3
Basic Earnings Per Share for continuing operations, Cents (Reported)	-	10.9	10.2	3.3



Thank you



A diversified company with deep regional expertise & roots



We are

Operating holding company with total assets of USD34.0bn¹

Geography

Middle East and North Africa (MENA)

Sectors

Primarily financial services & media

Track record

28 years of continuous profitability,
18 years of continuous dividends

Returns

Attractive shareholder return

Majority owned
by ruling family
of Kuwait

A transparent
company with
an experienced
management
team

Listed on
Kuwait Stock
Exchange with a
market cap of
USD1.1bn²













Credit ratings:
S&P: BBB-
Moody's: Baa3

Gateway to MENA with superior access to opportunities

¹As on 31 December 2019

²As of May 2019

Our presence by geographies & sectors

Geography	Major sectors							Revenue (2019) ¹
	Commercial banking	Media	Insurance	Real Estate	AMIB ⁴	Industrial	Others	
Kuwait 	●	●	●	●	●	●	●	47%
KSA 		●	●			●		3%
UAE 	●	●	●	●	●			4%
Bahrain 		●	●		●			5%
Qatar 		●		●				1%
Turkey 	●		●					13%
Jordan 	●	●	●	●				11%
Egypt 		●	●	●			●	6%
Algeria 	●	●	●					5%
Iraq 	●	●	●		●			1%
Malta 	●				●			2%
Tunisia 	●	●			●			1%
Others	●	●	●	●	●		●	1%
Revenue (2019) ²	47%	11%	18%	11%	5%	4%	4%	
Assets (2019) ³	70%	4%	6%	8%	7%	3%	2%	

Attractive presence in high growth economies and promising sectors

Note: The business of OSN represented the entirety of the Group's media operating segment. In accordance with IFRS 5, the investment in OSN is classified as a discontinued operation and accordingly, the media segment is no longer presented in the segment note since Q3'2018

¹ Assuming consolidation of GIG & OSN

^{2, 3} Total revenue of USD3.8bn and total assets of USD40.7bn respectively, based on reported

segmental revenue (before inter group eliminations) post consolidation of 100% revenue of GIG & OSN ; ⁴AMIB = Asset Management & Investment Banking

Core holdings

All core holdings are market leaders in their space



Investing in companies which have potential to be market leaders

¹ In terms of assets (based on latest financials)

² In terms of revenue and countries of operations

³ By Gross premium written (GPW) and Direct premiums

⁴ By GPW

⁵ By technical profit among private sector players (all rankings as of 31 December 2018)