

مجموعة e7 تعلن عن أداء تشغيلي قوي خلال النصف الأول من عام 2025 وتقر توزيع أرباح نقدية خاصة بقيمة 800 مليون درهم

المجموعة تُجدد التأكيد على التوجيهات المالية لعام 2025، مدعومةً بتقدم ملحوظ في تنفيذ أولوياتها الاستراتيجية

أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة، 12 أغسطس 2025: أعلنت مجموعة "e7" ش.م.ع ("e7" أو "المجموعة")، المزود الرائد في مجال حلول الهوية وخدمات تعزيز الوجود للعلامات التجارية من خلال منتجاتها وحلولها المتكاملة، اليوم عن نتائجها المالية المدققة لفترة الثلاثة أشهر والستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2025 ("الربع الثاني 2025" و"النصف الأول 2025").

أبرز النتائج المالية والتشغيلية للربع الأول 2025

- أداء تشغيلي قوي للمجموعة خلال النصف الأول من عام 2025، رغم
 تفاوت توقيت تنفيذ العقود بين القطاعات ومقارنةً بنتائج قوية في
 الفترة نفسها من عام 2024.
- . **إيرادات** المجموعة بلغت 291.6 مليون درهم للنصــف الأول من عام
- 2025، بانخفاض قدره 3.1% على أساس سنوي، بينما بلغت إيرادات الربع الثاني من العام ذاته 177.9 مليون درهم، بزيادة قدرها 1.8% على أساس سنوى.
- الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون بلغت
 52.0 مليون درهم للنصف الأول من عام 2025، بانخفاض قدره
- 26.6% على أساس سنوي، بينما بلغت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاســـتهلاك وإطفاء الديون للربع الثلي من العام 38.6 مليون درهم، بانخفاض قدره 25.8% على أسـاس سـنوي، ويُعزى ذلك إلى التحقيق المرحلى للإيرادات.
 - صفي الأرباح المسجل قبل خصم الضريبة بلغ 33.6 مليون درهم، بانخفاض يبلغ 66.5 على أساس سنوي، بينما بلغ صلى الأرباح المسجل قبل خصم الضريبة 12.7 مليون درهم في الربع الثاني من عام 2025، بانخفاض قدره 82.1 على أساس سنوي، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى إعادة تقييم أوامر الشراء (warrants) وفقاً للسعر السوقي .

- تعيين عدد من الكوادر التنفيذية لدفع عجلة النمو وتعزيز الكفاءة عبر جميع أعمال المجموعة.
- تأمين عقود رئيسية جديدة في شرق أفريقيا وآسيا الوسطى، وتقديم حلول رقمية مبتكرة وشاملة.
- وضع نقدي قوي، حيث بلغت الأرصــدة النقدية 1,244.4 مليون درهم، دون أي ديون مستحقة بنهاية النصف الأول من عام 2025.
- تؤكد إدارة المجموعة على توجيهاتها المالية للسنة المالية 2025، حيث تواصــل التركيز على الابتكار وتعمل على تنفيذ أولوياتها الاستراتيجية لدفع عجلة النموفي المستقبل.
- وبعد انتهاء النصف الأول، أقرت المجموعة توزيع أرباح نقدية استثنائية بقيمة 800 مليون درهم، مع التزامها بتوزيع أرباح سنوية لا تقل عن 10 فلوس للسهم الواحد للسنوات المالية 2025-2027، إلى جانب توفر فرص نشطة في مجلل الاندماج والاستحواذ.



وبهذه المناسبة، قال المهندس أحمد الشامسي، رئيس مجلس إدارة مجموعة e7:

"يســرنا الإعلان عن فترة ناجحة أخرى في مســيرتنا الحافلة، حيث أحرزنا تقدماً كبيراً في جميع أعمالنا، مدفوعين بنهج قائم على توفير حلول متكاملة. ويعد قرارنا بإعادة 800 مليون درهم إماراتي من الفائض النقدي إلى المساهمين، إلى جانب التزامنا بتوزيع أرباح سنوية لا تقل عن 10 فلوس للسهم الواحد للسنوات المالية 2025-2020، انعكاساً واضحاً لرؤيتنا طويلة الأجل الرامية لخلق المزيد من القيمة والتركيز على تحقيق عوائد مجزية لمســاهمينا. ويســرنا التأكيد على التزامنا بتوجيهاتنا المالية المحددة لعام 2025، مدفوعين بالتقدم المحرز حتى تاريخه في هذا العام إلى جانب الانتهاء من النصف الأول بمستوى نمو جيد. ونواصل التركيز على الارتقاء بأعمال المجموعة، وتعزيز حصتنا السـوقية وتوسـيع نطاقنا الجغرافي، مدعومين بتأمين شـراكات مبتكرة ورقمية جديدة ترمي لتعزيز تجربة العملاء ودعم مساعينا التنموية على المديين القصير والطويل".

من جانبه، قال إستيبان غوميز نادال، الرئيس التنفيذي في مجموعة e7 :

"يعكس أداؤنا المالي في النصف الأول مرونة وقوة نموذج أعمالنا، حيث حققنا نمواً مطرداً وواصلنا التقدم في تحقيق أولوياتنا الاستراتيجية. وعلى الرغم من تأثر نتائجنا المالية بالتحقيق المرحلي للإيرادات والبنود غير المتكررة، إلا أننا أحرزنا تقدماً ملحوظاً في تعزيز ركائز النمو لعام 2025 وما بعده. ويستمر الزخم الإيجابي في مختلف مجالات أعمالنا، بعد أن أبرمنا عدداً من العقود والشراكات الرئيسية، وعززنا فريقنا القيادي بكفاءات تنفيذية رفيعة المستوى، وأطلقنا عدة مبادرات جديدة ومبتكرة لدفع عجلة النمو. ونظل متفائلين بمستقبل المجموعة، بينما نواصل اغتنام الفرص المعززة للقيمة في قطاع حلول الهوية، حيث نمتلك حالياً مجموعة نشطة من الفرص قيد الدراسة، بالتوازي مع تركيزنا على توسيع حضورنا في دولة الإمارات والأسواق الدولية من خلال النمو العضوي".

نتائج النصف الأول من عام 2025 تعكس التحقيق المرحلي للإيرادات عبر مختلف قطاعات أعمال المجموعة والبنود غير المتكررة

وصل إجمالي إيرادات المجموعة في النصـف الأول من عام 2025 إلى 291.6 مليون درهم، بانخفاض قدره 3.1% على أسـاس سـنوي، مقارنةً بــــ 300.8 مليون درهم في النصـف الأول من العام السـابق. ويُعزى هذا الانخفاض الطفيف بشـكل رئيسـي إلى الأداء القوي في النصف الأول من العام السابق الذي كان مدفوعاً بتوزيع الإيرادات على مختلف القطاعات خلال تلك الفترة.

ووصلت قيمة **إجمالي الربح** في النصف الأول من عام 2025 إلى 88.0 مليون درهم، وارتفع هامش الربح بواقع 80 نقطة أساس ليصبح 30.2% بالمقارنةً مع 29.4% في النصف الأول من عام 2024. بينما بلغ إجمالي الربح للربع الثاني من العام 62.1 مليون درهم، بهامش ربح قدره 34.9%، وهو ما يتماشى بشكل عام مع المستويات المسجلة في الربع الثاني من عام 2024 والتي بلغت 34.8%، ويُعزى ذلك إلى الجهود والتحسينات التى تبذلها المجموعة لتعزيز الكفاءة التشغيلية، رغم استقرار الإيرادات.

وانخفضت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون بنسبة 26.6% على أساس سنوي لتصل إلى 52.0 مليون درهم في النصف الأول من عام 2025، وبلغ هامش الربح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون بشكل رئيسي إلى تسجيل مصاريف غير متكررة بقيمة 8 ويُعزى انخفاض الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون بشكل رئيسي إلى تسجيل مصاريف غير متكررة بقيمة 8 ملايين درهم خلال الفترة، بالإضافة إلى تراجع الإيرادات على أساس سنوي بسبب التحقيق المرحلي للإيرادات عبر قطاعات أعمال المجموعة، ولا سيما في قطاع حلول التعليم. وانخفضت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون بنسبة 25.8% على أساس سنوي لتصل إلى 38.6 مليون درهم في الربع الثاني من عام 2024، مقارنةً بـــ 51.9 مليون درهم في الربع الثاني من عام 2024، بينما بلغ هامش الربح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك وإطفاء الديون 20.7% في الربع الثاني من عام 2025،



كما انخفض **صافي الأرباح قبل خصم الضريبة** بنسبة 66.5% ليصل إلى 33.6 مليون درهم في النصف الأول من عام 2025، مقارنةً ب 100.2 مليون درهم في النصف الأول من عام 2024. بينما بلغ صافي الأرباح قبل خصم الضريبة للربع الثاني من عام 2025 ما يصل إلى 12.7 مليون درهم، مقارنة بــــــ 71.0 مليون درهم في الفترة ذاتها من العام السـابق، ويُعزى ذلك بشـكل رئيســي إلى إعادة تقييم أوامر الشراء (warrants) وفقاً للسعر السوقي.

وصل **صافي الأرباح بعد خصم الضريبة** إلى 30.6 مليون درهم في النصف الأول من عام 2025، مقارنة بــ 91.1 مليون درهم في النصف الأول من العام السابق. كما وصل صافي الأرباح بعد خصم الضريبة للربع الثاني من عام 2025 إلى 11.6 مليون درهم، مقارنة بـــ 64.5 مليون درهم، مقارنة بـــ مليون درهم في الفترة ذاتها من العام السابق.

تتمتع مجموعة e7 بوضع نقدي قوي، حيث تمتلك أرصدة نقدية بقيمة 1,244.4 مليون درهم، دون أي ديون مستحقة بنهاية النصف الأول من عام 2025.

مواصلة التركيز على تقديم قيمة طويلة الأمد للمساهمين وتوسيع محفظة الحلول

تؤكد مجموعة e7 التزامها الراسخ بتحقيق قيمة مستدامة للمساهمين على المديين المتوسط والطويل، وذلك عبر تحقيق نمو مستمر في الربحية. ولتحقيق هذه الغاية، تعتزم الشـركة توسـيع نطاق حلولها المبتكرة، واسـتكشـاف فرص جديدة في الأسـواق الناشـئة، وتوطيد علاقاتها مع عملائها، مؤكدةً على مكانتها كشريك موثوق .

وفي قطاع حلول الهوية، تُعد 67 شـريكاً موثوقاً للعملاء من القطاعين الحكومي والخاص حول العالم في تقديم حلول هوية آمنة (بطاقات الهوية الوطنية، وجوازات السفر، والبطاقات المصرفية، وغيرها)، وتقدم الشركة خدماتها للسلطات الاتحادية في دولة الإمارات ودول رابطة الدول المستقلة وأفريقيا والشرق الأوسط وأمريكا اللاتينية. وتُعد 67 من بين عدد محدود من مزودي حلول الهوية على مستوى العالم الحاصلين على شهادات صناعية متخصصة في تطبيقات الطباعة الأمنية، وذلك من خلال منشأتها التصنيعية المتطورة في أبو ظبي، والتي تتمتع بقدرة إنتاجية سنوية تصل إلى 50 مليون بطاقة هوية وطنية، و14 مليون جواز سفر (تشمل الطاقة الإنتاجية اعتباراً من الربع الأول من عام 2026)، و25 مليون بطاقة مصرفية، و6 مليارات طابع ضريبي (بدءاً من نهاية عام 2025) سنوياً.

بلغ إجمالي الإيرادات من قطاع حلول الهوية 150.4 مليون درهم في النصف الأول من عام 2025، بزيادة قدرها 3.8% على أساس سنوي خلال هذا سنوي، مدفوعةً بالأداء القوي خلال الربع الثاني من عام 2025، حيث ارتفعت الإيرادات بنسبة 16.6% على أساس سنوي خلال هذا الربع. ويُعزى هذا النمو الملحوظ في إيرادات الربع الثاني إلى مواصلة e7 التركيز على توقيع عقود جديدة ضمن هذا القطاع، بما في ذلك عقد لإنتاج جوازات السفر في الشرق الأوسط وعقد طويل الأجل لطوابع ضريبية في شرق أفريقيا. كما حصلت المجموعة على عقود رئيسية لتوريد بطاقات مصرفية في كل من شرق أفريقيا وآسيا الوسطى، ما ساهم في توسيع قاعدة عملائها في القطاع المصرفي. ويأتي ذلك في أعقاب تجديد المجموعة شهادات اعتمادها من "فيزا" و"ماستركارد"، مؤكدةً بذلك امتثالها الدائم لأعلى معايير تصنيع ومعالجة بطاقات الدفع.

وفي إطار حلول الهوية، لا تزال مجموعة e7 ملتزمة بالتوسـع في أسـواق جديدة في مختلف أنحاء أفريقيا ومنطقة آسـيا والمحيط الهادئ والشرق الأوسط ودول رابطة الدول المستقلة من خلال الشراكات الاستراتيجية بين الحكومات.

بينما بلغت إيرادات حلول الطباعة 89.8 مليون درهم في النصـف الأول من عام 2025، بانخفاض قدره 14.0% على أسـاس سـنوي، ويُعزى ذلك بشـكل رئيسـي إلى التحقيق المرحلي المذكور سـابقاً للإيرادات في قطاع التعليم، بعد تجديد العديد من العقود المهمة مع عملاء رئيسيين من القطاعين الحكومي والخاص خلال عام 2024.



وفي المرحلة المقبلة، وفي إطار حلول الطباعة، تسـتغل e7 كذلك الفرص المتاحة في قطاعات عالية النمو، مثل الفعاليات والكتب الدينية والأنشطة الخارجية. أما في قسم التعليم، فتتوسع e7 خارج نطاق المدارس في دولة الإمارات، لدعم المؤسسات الحكومية والعملاء من القطاع الخاص بمواد تعليمية وتدريبية رقمية. علاوةً على ذلك، لا تزال منصــة e7 التفاعلية للقراءة، "كتبي"، تحقق زخماً كبيراً، حيث تمتلك الآن مكتبة تضم 400 قصة باللغتين الإنجليزية والعربية، مما يعزز تمكين الطلاب في جميع أنحاء دولة الإمارات.

أما في قطاع حلول التعبئة والتغليف، فقد بلغت الإيرادات 19.3 مليون درهم في النصف الأول من عام 2025، مسجلةً نمواً قوياً بنسبة 23.2 على أســاس ســنوي، وجاء هذا النمو مدفوعاً بإبرام عقود جديدة وتوســيع نطاق التعاون مع العملاء الحاليين، إلى جانب استقطاب عملاء جدد.

كما حصلت المجموعة خلال الفترة ذاتها على الجائزة الفضية لفئة "أفضل مُحوّل لتغليف الكرتون" ضمن جوائز Prime Packaging Awards، وهي إحدى أبرز الجوائز التي تحتفي بالابتكار والتميز في قطاع التغليف بمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

وتواصل e7 تركيزها على تعزيز النمو ضمن قطاع التعبئة والتغليف خلال الفترة المقبلة، بدعم من زيادة حصتها السوقية من خلال استقطاب عملاء جدد في قطاعات رئيسية متنوعة مثل الأغذية والمشروبات، والسلع الاستهلاكية، والسلع الفاخرة، والأدوية، في كل من الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية. وستعزز الشركة ذلك من خلال توسيع نطاق شراكاتها مع عملائها الحاليين، ومن المتوقع أن يُسهم ذلك في دفع عجلة النمو ورفع مستويات الاستخدام التشغيلي لأصول e7.

حقق **قطاع الحلول اللوجس تية** إيرادات بلغت 32.9 مليون درهم في النصـف الأول من عام 2025، بانخفاض قدره 8.5% على أسـاس سـنوي. ويُعزى هذا التراجع بشـكل رئيسـي إلى الأثر غير المباشـر الناتج عن جدولية تسـجيل الإيرادات في قطاع التعليم، حيث أصـبحت حيث تتولى شركة "توزيع" مهمة توزيع المنتجات التعليمية الخاصة بالشركة.

وتواصل المجموعة تركيزها على تعزيز عروض القيمة في مجال الخدمات اللوجستية، من خلال تقديم خدمات ذات قيمة مضافة وتبنّي مبادرات فعالة لتقليل بصمتها البيئية.

تقدم استراتيجي مستمر في النصف الأول من عام 2025 مدفوعاً بالابتكار والمبادرات الرقمية

تواصـل المجموعة إحراز تقدم ملموس في أولوياتها الاسـتراتيجية، حيث أطلقت العديد من المبادرات الرئيسـية لتبسـيط ورقمنة وتعزيز قدراتها التشغيلية وحلولها المبتكرة، بما في ذلك:

- تزويد جوازات سفر جديدة في الشرق الأوسط ضمن عقد يتضمن مزايا أمنية متقدمة، مثل تقنية النافذة الشفافة المتكاملة
 مع شريحة لاتلامسية، ما يعزز أمن الوثائق ووظائفها
- استكشاف فرص تنويع محفظة المنتجات ضمن حلول الهوية، من خلال العروض المبتكرة، بما في ذلك البطاقات المزودة
 بإضاءة LED وبطاقات مصنوعة من مواد خشبية
- تجديد شهادات الاعتماد من "فيزا" و"ماستركارد" ضمن حلول الهوية لبطاقات PVC المعاد تدويرها، وشهادات معايير أمن البيانات في قطاع بطاقات الدفع (PCI DSS)، وبرنامج إدارة جودة البطاقة من ماستركارد، وشهادات الآيزو (ISO 9001) و(ISO 45001)، مما يضمن استمرارية الامتثال في تصنيع ومعالجة بطاقات الدفع
- إطلاق تقنية "الرصد والتتبع" في قطاع التغليف لتزويد العملاء بحلول مبتكر لمكافحة التزوير، مما يعزز أمان المنتجات وإمكانية تتبعها
 - إطلاق "الكتب الرقمية التفاعلية" في قطاع التعليم، مقدمةً نموذجاً متكاملاً يجمع بين الطباعة والمحتوى الرقمي



- استكشاف فرص توفير حلول الطباعة الرقمية والطباعة من الموقع الإلكتروني، المصممة خصيصاً لناشري الكتب ودعم خدمات الطباعة عند الطلب بكفاءة عالية.
- تجديد شامل للبنية التكنولوجية لشركة "توزيع" ضمن قطاع التوزيع، وتعزيز قدراتها التكنولوجية وكفاءتها التشغيلية وسرعتها في تلبية خدمة العملاء عبر مراكز اتصال تعمل بالذكاء الاصطناعي وحلول إنترنت الأشياء المتطورة لإدارة الأسطول، بالإضافة إلى منصة ذكية متكاملة من الجيل التالي لإدارة العمليات اللوجستية.

تحقق e7 تقدماً ملموساً في مسار تحولها التنظيمي، بما يدعم جهودها في تحقيق النمو المستدام

بالإضــافة إلى المبادرات المذكورة أعلاه والتي تم إطلاقها في النصــف الأول من عام 2025، تواصــل e7 تركيزها على تعزيز تفاعلها مع العملاء، والانتقال من دور المورد التقليدي إلى تقديم حلول متكاملة ومرتفعة التأثير. ويرتكز نهجها الجديد على رفع قيمة العلامة التجارية لعملائها، وذلك من خلال التفكير المبتكر القائم على التصميم الذي يعزز تجربة العملاء.

كما تواصــل 67 إجراء تعيينات إدارية لقيادة النمو المســتقبلي للمجموعة، حيث قامت بتعيين كوادر تنفيذية من أصــحاب الخبرات الواسـعة خلال النصـف الأول من عام 2025. وإلى جانب التعيينات التي تم الإعلان عنها سـابقاً والتي شـملت رئيس قطاع التكنولوجيا والرقمنة لقيادة تحول المجموعة نحو مؤســسـة قائمة على البيانات، ورئيس قســم الشــؤون التجارية لدفع نمو الإيرادات، تواصــل المجموعة في توسيع فريق إدارتها، من خلال تعيينها رئيسـاً لكل من قسم الموارد البشرية، وقسم الصناعات، وقسم التدقيق الداخلي، ويتمتع كل منهم بخبرة تمتد لأكثر من 20 عاماً في مجالات اختصاصهم.

توزيعات أرباح نقدية خاصة لمرة واحدة بقيمة 800 مليون درهم إماراتي؛ والتزام بتوزيعات أرباح منتظمة ضمن إطار واضح متعدد السنوات يغطى السنوات المالية 2025–2027

بعد انتهاء الفترة، أعلنت e7 عن توزيع أرباح خاصـة لمرة واحدة بقيمة 800 مليون درهم إماراتي، مما يعكس نهج المجموعة الاسـتباقي والمتوازن في تخصــيص رأس المال. كما التزمت المجموعة بدفع توزيعات أرباح ســنوية لا تقل عن 10 فلوس للســهم الواحد خلال السنوات المالية 2025–2027.

ويندرج هذا التوزيع الاستثنائي ضمن خطة e7 الاستراتيجية لإعادة هيكلة رأس المال، والرامية إلى تعزيز عوائد المساهمين، وخلق قيمة طويلة الأجل. وبالتزامن مع ذلك، تعتزم المجموعة بإطلاق عرض اختياري لإعادة شـراء جميع أوامر الشـراء (warrants) القائمة بسـعر 2.40 درهم إماراتي لكل أمر شراء.

وتأتي هذه المبادرة بعد مراجعة شـاملة للمشـهد السـوقي الحالي في قطاعي التعبئة والتغليف وحلول الهوية، بهدف تحديد فرص النمو غير العضـوي، كما تعكس نهج المجموعة المنضـبط في تخصـيص رأس المال. وقد تم تصـميم خطة إعادة الهيكلة بهدف تعزيز قوة الميزانية العمومية لـــ e7، وضـمان الحفاظ على مرونة مالية مسـتدامة، مما يمكّن المجموعة من الاسـتفادة من عمليات الاسـتحواذ الاسـتراتيجية المستقبلية. وفي هذا السياق، تواصل المجموعة تركيزها على توسيع أعمالها في مجال حلول الهوية، لا سيما عبر عمليات استحواذ ملحقة تستهدف مجالات الهوية الرقمية وقدرات تكامل الأنظمة.



لا تغيير في التوقعات والتوجيهات المالية لعام 2025

تماشــياً مع زخم الأداء التشــغيلي، والتقدم المحرز في المبادرات الاســتراتيجية خلال النصــف الأول من العام، واســتمراراً لرؤية النمو الطموحة، تُجدد الإدارة توقعاتها لعام 2025.

- إيرادات السنة المالية 2025: من المتوقع أن تحقق المجموعة نمواً سنوياً من خانتين في الإيرادات.
- الأرباح قبـل الفوائـد والضـرائب والإهـلاك والاسـتهلاك وإطفـاء الـديون للسـنة الماليـة 2025: مـن المتوقـع أن تحقـق
 المجموعة نمواً سنوياً أحادي الخانة في الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وإطفاء الديون.

أبرز النتائج المالية

النصف الأول من عام 2025 = الأشهر الستة المنتهية في 30 يونيو 2025 الربع الثاني من عام 2025 = الأشهر الثلاثة المنتهية في 30 يونيو 2025

الفـــــارق بالنســــــبة المئوية	الربع الثاني 2024 (بالألف درهم إماراتي)	الربع الثاني 2025 (بالألف درهم إماراتي)	الفــــــارق بالنســـــبة المئوية	النصف الأول 2024 (بالألف درهم إماراتي)	النصف الأول 2025 (بالألف درهم إماراتي)	الوصف
1.8%	174,751	177,902	-3.1%	300,797	291,585	الإيرادات
2.2%	60,830	62,140	-0.4%	88,286	87,974	إجمالي الربح
-25.8%	51,985	38,581	-26.6%	70,882	51,994	الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وإطفاء الديون
-27.8%	60,236	43,462	-27.7%	87,585	63,338	صافي الأرباح قبل تعديلات القيمة العادلة للضمانات
-385.1%	10,781	(30,736)	-335.6%	12,615	(29,727)	تعديلات القيمة العادلة للضمانات
-82.1%	71,017	12,726	-66.5%	100,200	33,611	الأرباح المسجلة قبل خصم الضريبة
-82.0%	(6,513)	(1,172)	-66.4%	(9,068)	(3,045)	مصاريف ضريبة الدخل
-82.1%	64,504	11,554	-66.5%	91,132	30,565	الأرباح المسجلة بعد خصم الضريبة
-82.3%	0.03	0.01	-66.5%	0.05	0.02	أرباح/(الخسارة) لكل سهم (درهم)



Confidential



نبذة عن مجموعةe7:

تعـد مجموعـة e7 (المدرجـة في سـوق أبـوظبي لـلأوراق الماليـة تحـت رمـز المؤشـر: e7)، مـزوداً رائـداً لحلـول الهويـة والحلـول التعليميـة تقـدم خـدمات عاليـة الجـودة لتعزيـز الوجـود الفعلـي للعلامـات التجاريـة مـن خـلال منتجاتهـا وحلولهـا المتكاملـة والمتمثلـة في حلـول الهويـة، والطباعـة، والتعبئـة والتغليـف، والخـدمات اللوجسـتية، والحلـول التعليميـة. ويرتكـز عـرض القيمـة الـذي تقدمـة المجموعـة للعمـلاء على تطبيـق نهـج متكامـل لإدارة الحسـابات يركـز على العمـلاء، واسـتثمار أوجـه التكامـل بـين العمليات لتقـديم حلـول مميـزة ومبتكـرة. وتسـعى المجموعـة إلى تعزيـز موقعهـا كمـزود لخـدمات متكاملـة للعمـلاء بمـا في ذلـك الحكومـات والشـركات والمؤسسـات الماليـة، والـذين يتوزعـون عبـر مختلـف أنحـاء منطقـة الشـرق الأوسـط، ووسـط وجنـوب السيا، وأوروبا، وأمريكا الجنوبية. لمزيد من المعلومات يرجى زيارة موقعنا الإلكتروني .www.E7group.ae.

بيانات التواصل

علاقات المستثمرين

سارادا تيناكون

غوستافو سيلفا

وسائل الإعلام

رئيس علاقات المستثمرين

نائب رئیس أول- تینیو
E7group@teneo.com

Sarada.Tennakoon@e7group.ae

+971 56 946 6186

هاتف: 8562 8562 +971 971