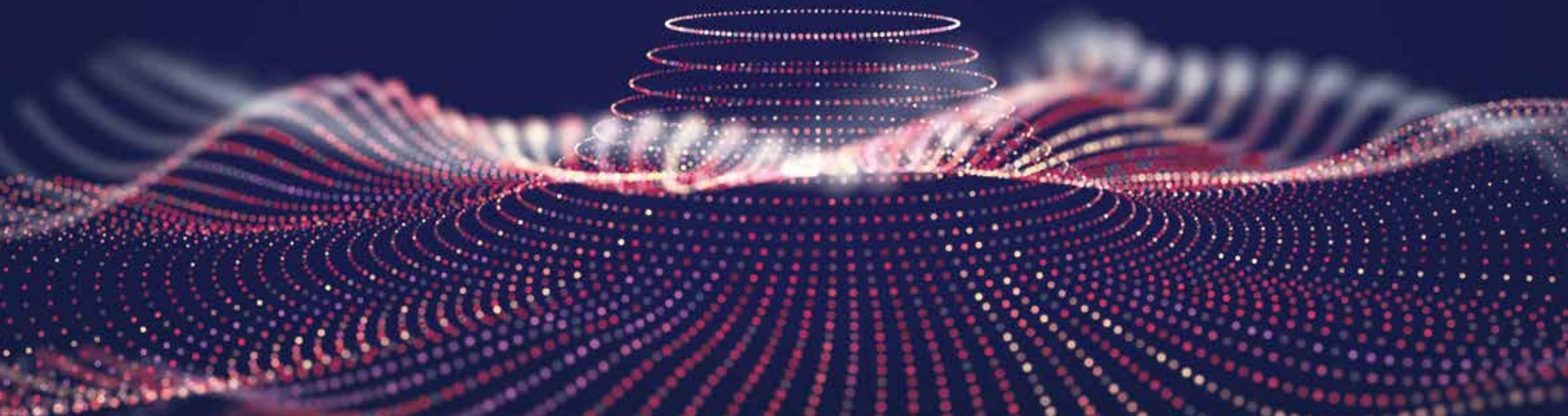


MAGNiTT

2019

المشاريع الناشئة
في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



تمهيد

أنه لأمر مذهل أن تكون جزءاً من منظمة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا على مدار السنوات الأربع الماضية. ومع بزوج فجر عقد جديد، تغير المشهد بوتيرة متسارعة لدرجة أنه بات من الصعب مواكبة هذا التطور الكبير. ومع ذلك، نسعى في شركة MAGNiTT إلى تقديم أحدث البيانات والأخبار والبحوث لتظلوا أنتم والمجتمع كل على اطلاع على آخر المستجدات. جاءت أرقام وإحصائيات هذا العام مبشرة عند مقارنتها بالأعوام الماضية.

مشهد التمويل

الاستثمارات العامة مؤخراً عن إطلاق صندوق تمويل بقيمة 1 مليار دولار لتحفيز الاستثمار الجريء. وتظل مصر، بالنظر إلى حجمها ونظامها التعليمي، تشكل نقطة انطلاق رئيسية للابتكار مع وجود العديد من الشركات الناشئة وأصحاب المشاريع الساعين إلى حل المشاكل الرئيسية القائمة في السوق الحالية. وعلى الطرف الآخر، تواصل إمارة دبي، التي تعتبر من السابقين في هذا المجال، تقديم أفضل السبل لتشجيع منظومة المشاريع الناشئة وتعزيزها من خلال سن ترشيحات جديدة وتوفير مختلف أشكال الدعم، بما في ذلك منح تأشيرات ذهبية لمؤسسة المشاريع، وذلك بهدف النهوض بهذه المنظومة الأخذة بالتطور.

منظومة آخذة بالنضج

يشكل النضج المفتاح الأساس في هذا القطاع، حيث شهد عام 2019 إشارات واضحة يمكن أن تكون بمثابة محفز للسعي نحو مزيد من النمو. أود هنا أن أنتهز الفرصة لأنوخي بالتهنئة إلى جميع مؤسسي شركة كريم وكل من يتعاونون معها، لأننا نؤمن أن الاحتفاء بالاستحواذ على أول شركة يونيكون في المنطقة هو شهادة حقيقة على الإيمان بروبيتهم وقصتهم. ويمثل هذا مصدر إلهام لكثير من مؤسسي الشركات الباحثين عن بصيص ضوء في نهاية النفق، ويسلط الضوء على أمر آخر في غاية الأهمية تباه له مؤسسو الشركات وهو الحاجة إلى التوسيع. ومما لا شك فيه أن طريقة التفكير عامل حاسم في هذا الصدد، لأنه من المهم، عند التفكير في تطوير المشاريع، حصد أكبر قدر ممكن من الفائدة. وفي هذاخصوص، نعتقد أن شركة كريم تتتصدر المضمار، ولكن نرى أن هناك المزيد من قصص النجاح المماثلة في وقت يزداد فيه مستوى نضج هذه المنظومة ككل. وبشكل أكثر تحديداً، رأينا أيضاً عدداً أكبر من المستثمرين، أكثر من 200، يستثمرون في الشركات الناشئة القائمة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى، حيث شهد عام 2019 رقمًا قياسياً آخر بأكبر عدد من صفقات التخارج أكثر من أي سنة مضت. بالإضافة إلى ذلك، شهدت صفقات الاستحواذ والاندماج مزيجاً من النمو وتزايد معها إقبال المستثمرين الدوليين على الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

أتمنى أن تستفيدوا من هذا التقرير «المشاريع الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لعام 2019 - ملخص استثماري»، وأود انتهز الفرصة للتقدم بالشكر إلى فريق MAGNiTT على الجهد الدؤوب الذي بذله لإعداد هذا التقرير. وفي حال رغبتكم بالاطلاع على مزيد من التحليل المعمق، فيمكنكم شراء النسخة الكاملة من التقرير والتي تجدونها على موقعنا على الإنترنت.

نحن متوجهون جدّاً لما يخبئه عام 2020 لنا ولكم.

ومع غياب شميس هذا العقد، تشهد الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا المزيد من الاستثمارات الجريئة أكثر من أي وقت مضى، حيث بلغت قيمة خمس صفقات استثمار جريء 15 مليون دولار في عام 2009، وهذا يعني أن إجمالي التمويل قفز بمعدل نمو سنوي مركب بلغ 47% في المائة و60% في اللائحة من حيث عدد الصفقات خلال العقد المنصرم. وعند تبع عدد الاستثمارات الجديدة، يتبيّن أن سنة 2019 كانت سنة قياسية وصل فيها عدد الاستثمارات من هذا النوع إلى 564 استثمارات، أي أعلى من أي سنة سابقة. وعند استثناء الاستثمارات النفذة سابقاً في كل من شركتي سوق وكريم، سدرك أن هذا العام كان الأكبر من حيث قيمة الاستثمار الجريء في المنظمة أكثر من أي وقت مضى. وقد أدت كلتا الصفقتان إلى زيادة سنوية بنسبة 7% في متوسط ووسيط قيمة الاستثمار في الشركات الناشئة في المنطقة. هذه أخبار مشجعة تبرهن على تزايد ثقة مؤسسي الشركات الناشئة لاستقطاب استثمارات أكبر مما شهدناه سابقاً.

العرض مقابل الطلب

سئل في كثير من الأحيان «في أي مرحلة تكمن فجوة التمويل بالنسبة للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا؟». وجوابي لم يتغير في كل مرة: «في جميع المراحل». وفي حين أنه من الإيجابي أن نرى زيادة في قيمة التمويلات المدفوعة بالدولار، إلا أنه ما يزال هناك انقطاع في الطلب والعرض على رأس المال في المنطقة في جميع المراحل. ومع نمو زيادة الشركات الناشئة وتحقيق المزيد من قصص النجاح، بات مؤسسو الشركات متशجعين لإطلاق استثماراتهم الجريئة بأنفسهم. وسيتوجّه هذا بظهور اتجاهين، أولهما نجاح المزيد من الشركات الناشئة في جمع التمويل في مرحلة مبكرة، وثانيها توجّه عدد متزايد من الشركات نحو تنفيذ جولات تمويل لاحقة، وكذلك توجّه مؤسسي المشاريع والشركات للتواصل والتعاون مع المستثمرين العالميين لسد أي فجوة في التمويل.

وعليه، يجب أن يلبي المعروض من رأس المال هذا الطلب. من وجهة نظري، اعتقاد أن هناك بعض الإحصاءات المثيرة للاهتمام، حيث لم يقتصر الأمر على تسجيل زيادة في قيمة التمويل الأولي الاستثماري في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى باستثمارات وصلت إلى 564 استثماراً فحسب، ولكن زاد متوسط قيمة التمويل بنسبة 17%. كما نشهد أيّضاً توجّه المزيد من الشركات الناشئة نحو تنفيذ جولات لاحقة لجمع التمويل والشراكة مع المستثمرين الدوليين لسد الفجوة في التمويل.

مراكز جذب صاعدة

ما يزال الابتكار يتصدر خطوط جداول أعمال العديد من الحكومات في مختلف أنحاء المنطقة. وفي كثير من الحالات، رأينا كثيراً من الحكومات تستثمر في هذا المجال. وفي هذا الصدد، تم إنشاء منصة Hub71 في أبو ظبي لتحفيز الابتكار في عاصمة دولة الإمارات العربية المتحدة من خلال صندوق تبلغ قيمته 1 مليار درهم إنشاؤه لدعم مشاريع توسيع الشركات الناشئة الإقليمية والدولية في المنطقة. كما شهدت الملكة العربية السعودية تغييراً في السياسات الناظمة لهذا القطاع، حيث فسحت مجموعة من المبادرات المجال أمام الشركات الناشئة لدخول البلاد والتوسيع فيها. كما أعلن صندوق

منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019 - أرقام وإحصائيات

تمويل الاستثمار الجريء

سنة قياسية أخرى بإجمالي 564 صفقة تمثل أكبر عدد من الاستثمارات المسجلة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

\$1.9M متوسط قيمة الاستثمار

إجمالي عدد الصفقات **564**

إجمالي التمويل **\$704M**

تحليل جغرافي

في وقت يستمر المشهد فيه بالتطور، تواصل دولة الإمارات هيمنتها بوصفها أكبر سوق تتلقى فيه الشركات تمويلات استثمارية جريئة، ولكن مصر باتت الآن تتفوق على جميع الدول من حيث عدد صفقات الاستثمار الجريء. بدورها، شهدت المملكة العربية السعودية أسرع معدل نمو سنوي مدفوعاً بالجهود المبذولة لتحقيق رؤية 2030.

الأعلى من حيث نسبة النمو
حسب عدد الصفقات وقيمة
التمويل

السعودية

الأعلى من حيث
عدد الصفقات

مصر

الأعلى من حيث
قيمة التمويل

الإمارات

تحليل قطاعي

يعتبر قطاع النقل والمواصلات هو أكبر قطاع متلقٍ لتمويل الاستثماري الجريء وهو ما تجلّى في استثمارات رئيسية في شركتي

الأعلى من حيث نسبة النمو
حسب عدد الصفقات وقيمة
التمويل

**الطاقة
المتجددة**

الأعلى من حيث
عدد الصفقات

**التكنولوجيا
المالية**

الأعلى من حيث
قيمة التمويل

النقل

المؤسسات المولدة

شهد عام 2019 عدداً أكبر من المستثمرين يستثمرون في الشركات الناشئة القائمة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى. ما تزال شركة "Startups 500" هي المستثمر الأكبر من حيث عدد الصفقات، في حين يعتبر برنامج Flat6Labs، الذي يمتلك أكثر من 6 برامج تسريع، البرنامج الأكثر نشاطاً بين الشركات الناشئة في مراحل التأسيس المبكرة.

الأشهر الأولى بين برامج المسرعات
من حيث عدد الصفقات



الأشهر الأولى من حيث
عدد الصفقات



مستثمراً في الشركات
الناشئة في منطقة الشرق
الأوسط وشمال إفريقيا

212

تطور صفقات التخارج

كانت 2019 هي السنة الأهم لصفقات التخارج، ومثلت إشارة رئيسية على مستوى النضج الذي وصل إليه عالم الشركات الناشئة. وقد شهد العام 2019 أكبر عدد من صفقات التخارج، كان أبرزها أول صفقة في شركة يونيكون في المنطقة وهي شركة كريم، وطرحين أوليين عامين.

تنفيذ طرحين
أوليين عاميين

لشركتين ناشئتين
في المنطقة

أول شركه يونيكون
في المنطقة

Careem

صفقة
تخارج **27**

احصل على
التقرير الكامل

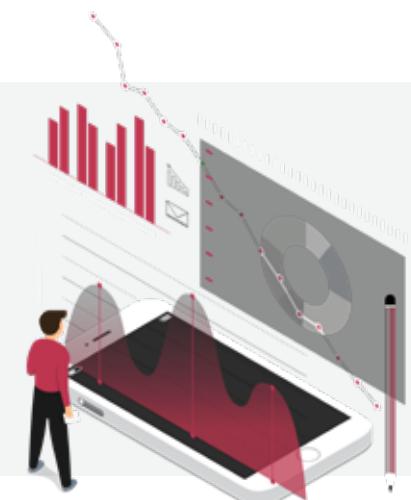
انقر هنا



مُكنوا فريقكم

سارعوا إلى شراء النسخة الكاملة من تقرير MAGNiTT 2019

أكثر من 100 صفحة من التحليلات العميقة حول آخر المستجدات والاتجاهات في منظومة الشركات
الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



توقعاتنا لعام 2020

نرى أن عام 2020 سيشهد خمسة اتجاهات رئيسية ناشئة مع استمرار نمو منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

01. يتوقع استثمار أكثر من مليار دولار في المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

ورغم أن هذا كان متوقعاً في عام 2019، إلا أن الفجوة التي خلقتها عملية الاستحواذ على شركة كريم كانت أكبر بكثير من أن تغطيها صفقات أخرى في شركات ناشئة في مراحلها المبكرة. ومع دخولنا عام 2020، تتوقع سد هذه الفجوة في ظل سعي عدد متزايد من الشركات الناشئة إلى جمع تمويلات لتعزيز نموها، ومع دخول مبادرات حكومية مثل صناديق الصناديق وببرامج الطابقة حيز التنفيذ.



02. سيكون عام 2020 عاماً قياسياً آخرًا من حيث صفقات التخارج

في ظل حالة التجزؤ الشديد التي تشهدها العديد من القطاعات في المنطقة، بما في ذلك التجارة الإلكترونية والنقل، بات المستثمرون والشركات الناشئة يتطلعون إلى الاندماج لكتسب ميزة تنافسية. كما تتوقع تزايد إقبال المستثمرين من خارج المنطقة على الشركات الناشئة الأكثر استقراراً، كما هو الحال مع شركات كريم وسوق وهارمونيكا وغيرها من الشركات.



03. توجه المزيد من الشركات العالمية الناشئة نحو افتتاح فروع لها في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

تتوقع توجه المزيد من الشركات العالمية الناشئة نحو المنطقة للاستفادة من المبادرات المطروحة والمشجعة لدعم الشركات الناشئة في المنطقة. ومع ظهور منصة WeWork في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والمبادرات الرامية إلى المساعدة في خفض تكلفة الإنشاء والعمل، باتت الحاجز أقل وأصبح الدخول إلى المنطقة أكثر سهولة من أي وقت مضى.



04. فشل شركات ناشئة مدعومة باستثمارات جريئة

سلط باسل إدريس، مؤسس شركة جينيتكس، خلال حديثه لـ MAGNITT، الضوء على خمسة دروس استخلصها من تجربة عدم نجاح شركته. يقول إدريس أنه مع نضوج منظومة المشاريع الناشئة فمن الحتم إحصائياً أن يفشل عدد أكبر من الشركات الناشئة، ولكن هذا ليس بالأمر السيء، طالما أنتا تتعلم بشكل جماعي من هذه التجارب ونشجع مؤسسي الشركات للسعى نحو ريادة الأعمال.



05. إقبال مزيد من المستثمرين من خارج المنطقة والاستحواذ على مزيد من الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

تشكل قصة نجاح شركتي كريم وسوق وزيادة اهتمام وسائل الإعلام بالشركات المدعومة بالاستثمار الجريء قصة إيجابية. وسيسعى الكثيرون إلى التوسيع خارج المنطقة لتحقيق نمو مستمر، ولكن ستواصل الشركات الناشئة والمستثمرين الدوليين على حد سواء بحثهم عن الفرص في ضوء تحسن معرفتهم بالمنطقة والمشهد الاستثماري فيها. وينبغي هنا النظر إلى المستثمرين في رأس المال الجريء والشركات الاستثمارية الآسيوية ذات الخبرة في جنوب شرق آسيا والصين الساعين إلى الاستثمار في المنطقة.



المحتويات

- 06 .01. تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
- 11 .02. المؤسسات المملوكة للدولة
- 16 .03. ترتيب الدول
- 19 .04. ترتيب القطاعات
- 22 .05. صفقات التخارج وأكبر جولات التمويل
- 25 .06. لحة عن MAGNiTT



تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



01

تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

- كان عام 2019 عاماً قياسياً من حيث عدد الصفقات في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
- تجاوزت منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا حاجز الـ 550 صفقة لأول مرة على الإطلاق
- ارتفع عدد الصفقات بنسبة 31% في عام 2019 مقارنة بعام 2018

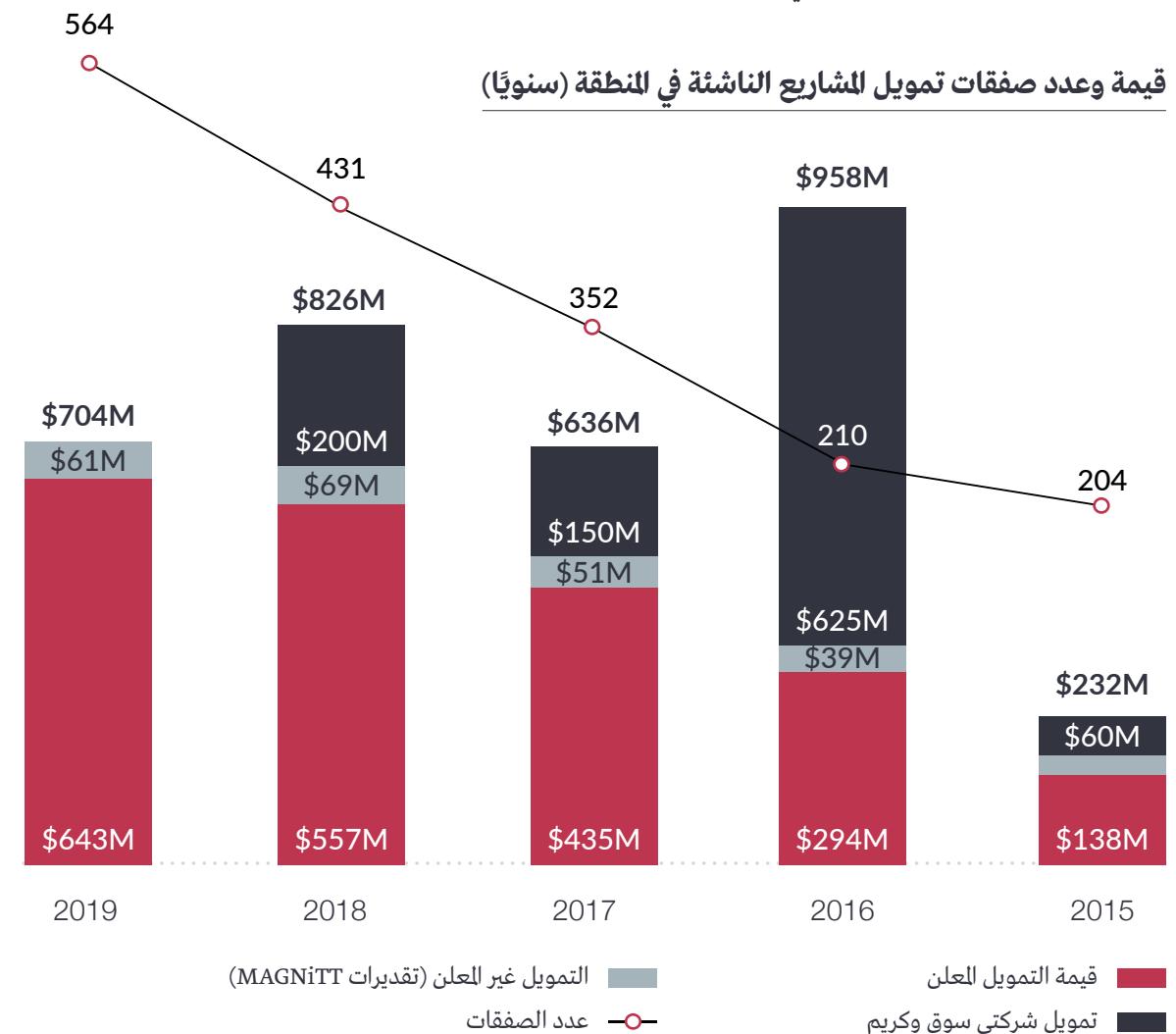


شهدت منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا رقمًا قياسيًا من حيث عدد الصفقات في عام 2019، مدفوعًا بمعدل نمو هائل في عدد من البلدان. تؤدي العديد من الحكومات في المنطقة دوراً نشطاً في خلق منظومات عمل تدعم ريادة الأعمال، ويشمل هذا الدعم برامج الدعم الفني والمالي وإصلاح السياسات، حيث يتضح أن هناك علاقة مباشرة بين وجود بيئة ملائمة للاستثمار وزيادة نشاط ريادة الأعمال.



علي أبو كمبل

اختصاصي أول في شؤون القطاع الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، البنك الدولي



تطور التمويل المبكر

تُعد الاستثمارات في مراحل التأسيس المبكرة حجر الزاوية في أي منظومة للمشاريع الناشئة، يتبعها لاحقًا مزيد من الاستثمارات في مراحل الجولات التمويلية الأولى والثانية. وأعتقد أن هذا الاتجاه سيستمر، في ظل أن معظم الاستثمارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بالضرورة، ستكون في مراحلها الأولى. ومع ذلك، أتوقع أن تكون هناك زيادة في عدد الصفقات في المراحل اللاحقة مع إنشاء صناديق تمويل أكبر وأحدث في المنطقة.



حسن حيدر

شريك في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا،

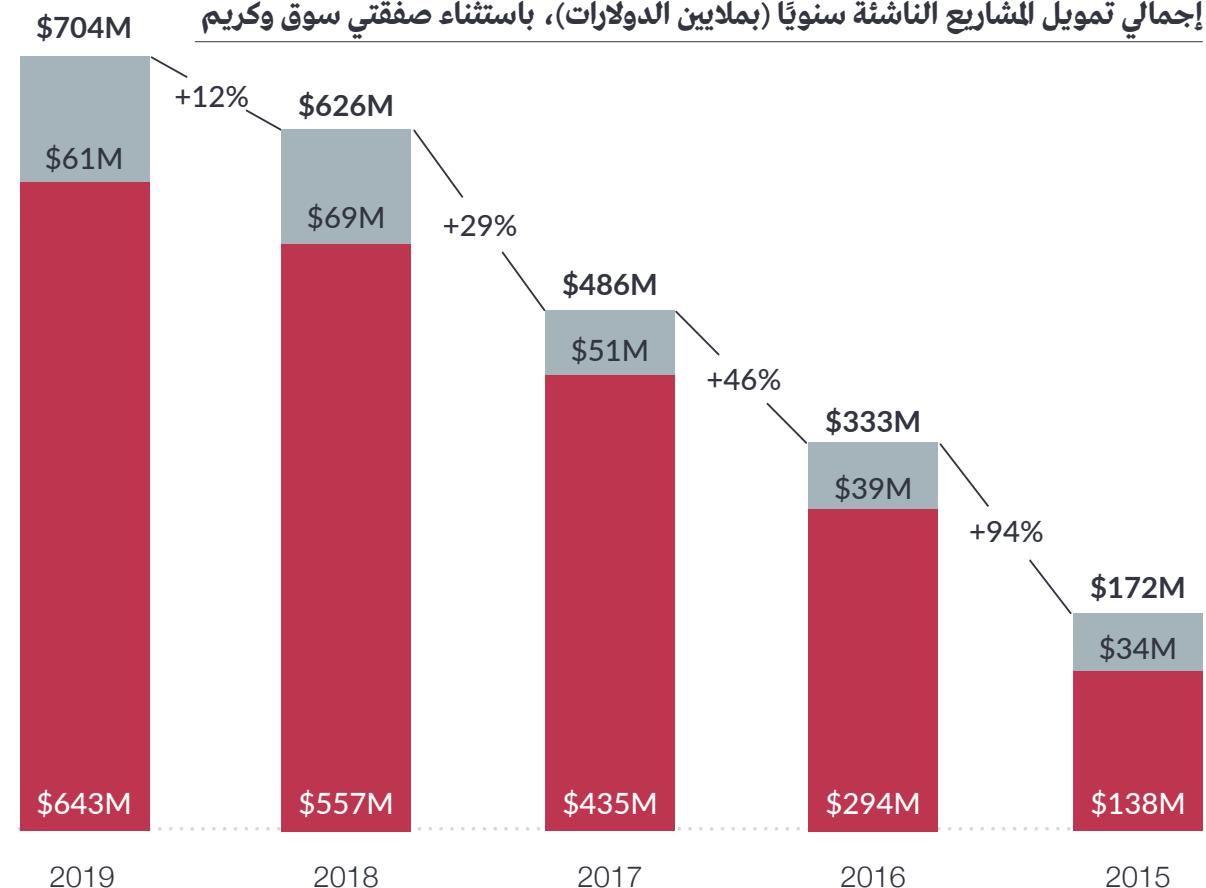
500 Startups

سنة قياسية أخرى لإجمالي التمويل عند استبعاد استثمارات سوق وكريم

- شهد عام 2019 زيادة بنسبة 12% في إجمالي التمويل المبكر

- يعكس هذا معدل نمو سنوي مركب نسبته 33% لمدة 5 سنوات مع موصلة المنظومة لنموها وتطورها

إجمالي تمويل المشاريع الناشئة سنويًا (بملايين الدولارات)، باستثناء صفقات سوق وكريم



التمويل غير المعلن (تقديرات MAGNiTT)

قيمة التمويل المعلن (باستثناء صفقات سوق وكريم)

MAGNiTT
المصدر:

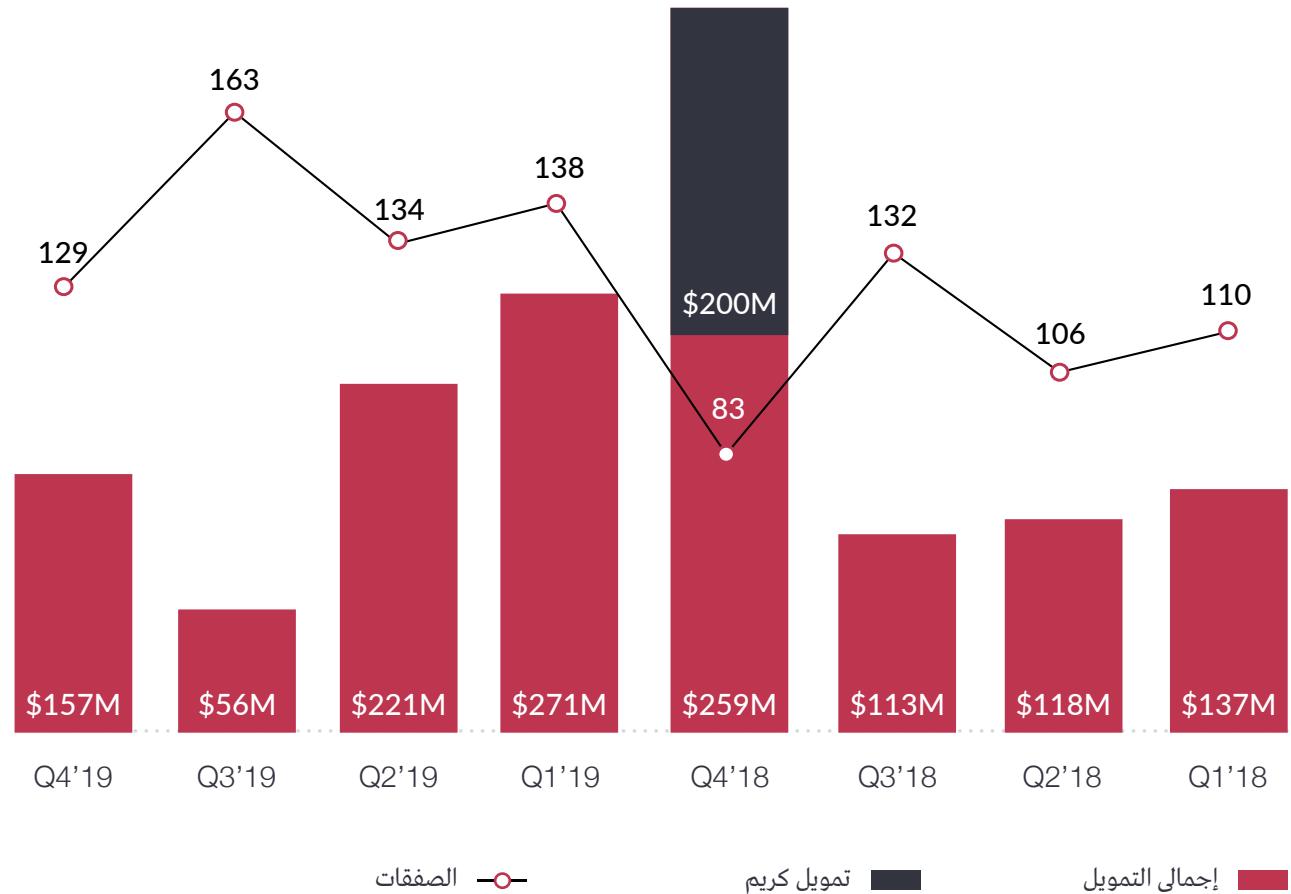
قيمة التمويل وعدد الصفقات في المنطقة حسب الربع

سجل عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا رقمياً قياسياً بلغ 155 في الربع الثالث من عام 2019

- شهد عام 2019 عدداً أكبر من الصفقات في كل ربع مقارنة بعام 2018

- كان الربع الأول من عام 2019 ربيعاً قياسياً للاستثمارات في المنطقة عند استبعاد صفقة كريم في الربع الأخير من 2018

قيمة وعدد صفقات تمويل المشاريع الناشئة في المنطقة (حسب الربع)



يسلط تقرير MAGNiTT الضوء على منظومة المشاريع الناشئة الآخذة بالازدهار في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وبالتالي في دولة الإمارات العربية المتحدة في ضوء زيادة الاستثمارات على أساس سنوي. نفخر في مبادلة بمساهمتنا في هذا التحول الجاري في المنطقة من خلال توفير رأس المال الجريء وتوظيف قدرتنا الفريدة على التواصل مع مجموعة من المستثمرين والخبراء العالميين.



MUBADALA

إبراهيم عجمي

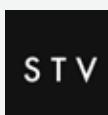
رئيس وحدة الاستثمار في الشركات الناشئة،
شركة مبادلة للاستثمار

متوسط ووسيط قيمة التمويل في المنطقة

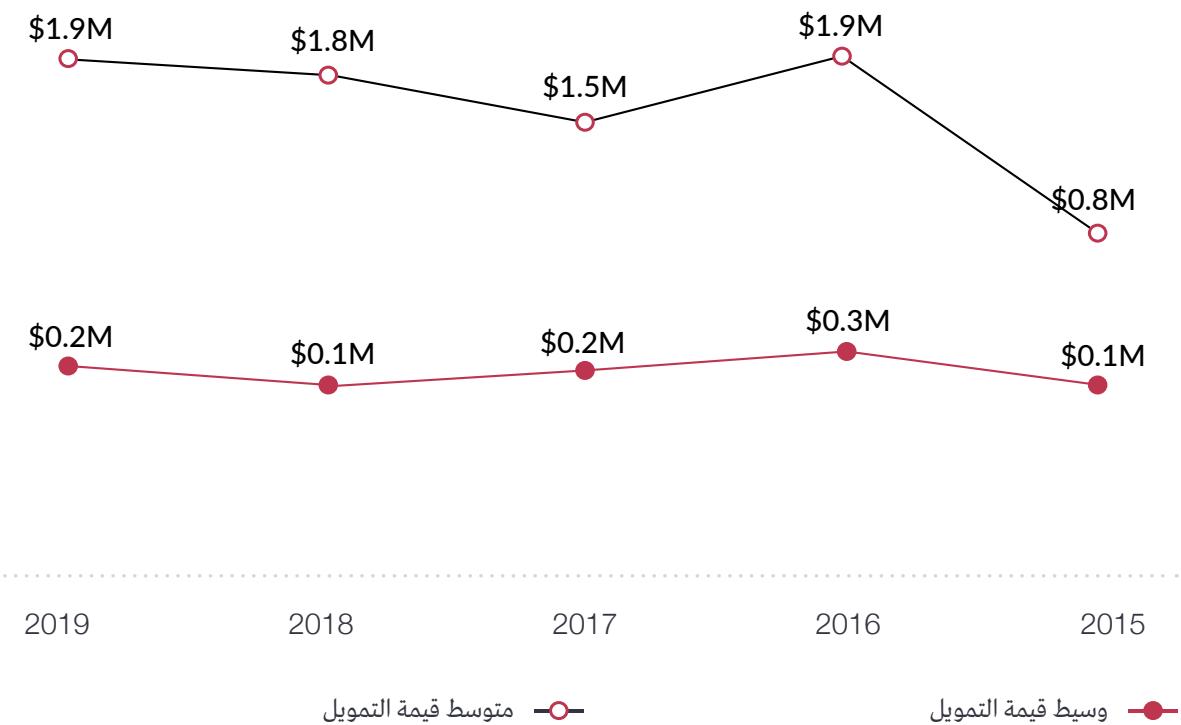
- متوسط قيمة التمويل عند أعلى مستوى له على الإطلاق في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
- يبلغ متوسط مبلغ التمويل، باستثناء صفقة سوق وكريم، 2.1 مليون دولار
- زاد متوسط التمويل بنسبة 17% في عام 2019

متوسط ووسيط قيمة التمويل السنوي في المنطقة (\$M) (باستثناء صفقة سوق وكريم)

مع تطور قطاع الاستثمار الجريء، سيتأهل عدد أكبر من المشاريع لجولات تمويل لاحقة. وما تزال حصة الاستثمارات في المراحل اللاحقة مقابل الاستثمارات في المراحل المبكرة عند مستوى 80% في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، مقارنة بـ 90% في أوروبا و 93% في الولايات المتحدة الأمريكية و 95% في الصين. وتشير هذه النسب إلى أنه من الممكن في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا تحقيق عملية إعادة توازن طبيعية والتوجه نحو الاستثمارات في المراحل اللاحقة لأنها سيعين على قطاع الاستثمار الجريء التماشي مع معدلات النضوج في السوق.



لوكا باري
مدير العمليات،
صندوق STV



المؤسسات الممولة

02

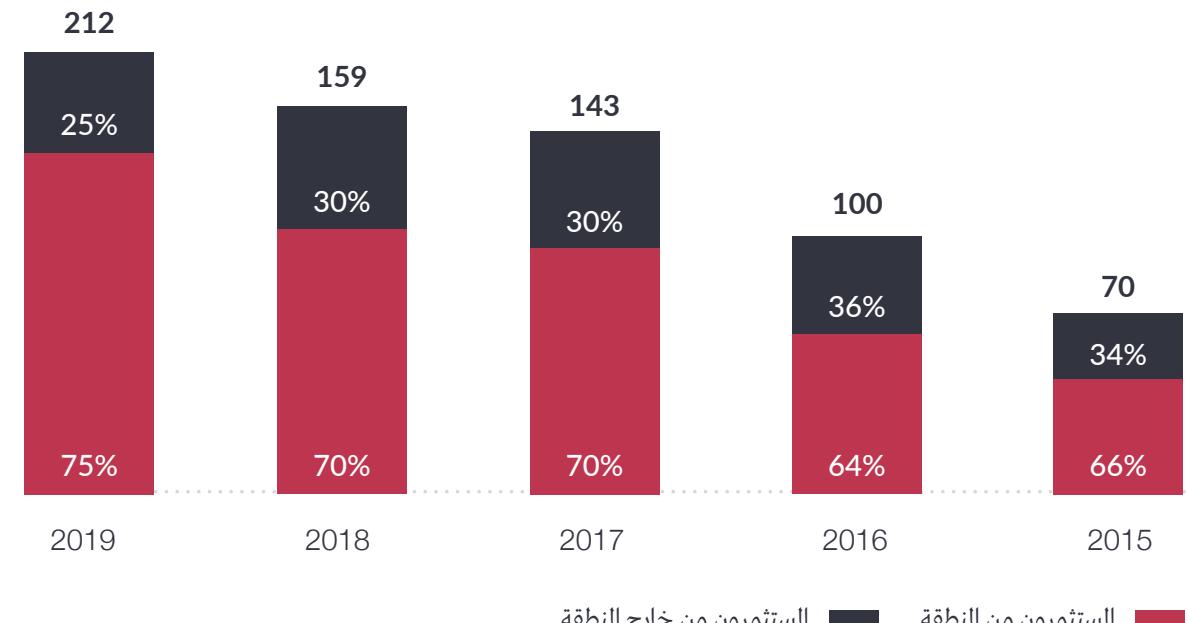


التطور في عدد المستثمرين

- المزيد من المؤسسات تستثمر في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى
- في المجموع، نفذت 212 مؤسسة استثمارات في عام 2019
- وهذا يمثل زيادة بنسبة 25% مقارنة بعام 2018

عدد المستثمرين في المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

تتمتع منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا منذ فترة طويلة بمجموعة من "العوامل" التي تجعلها مقصدًا للمستثمرين، وتشمل تلك العوامل عدًّا كبيرًّا من الأفراد الشباب، وارتفاع حجم الثروات وانتشار استخدام الهواتف الذكية في دول مجلس التعاون الخليجي. وعلاوة على ذلك، هناك الكثير من قصص النجاح أبرزها شركة كريم، وصناديق ثروات سيادية توفر رأس المال المطلوب. وكل هذا يبعث برسالة " مهمة " إلى الشركات والمستثمرين في الولايات المتحدة، حيث كلما تحسنت علاقتهم وشراكاتهم مع نظرائهم في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، كلما تعززت فرصه الاستثمار في شركات ومشاريع المنطقة.



MAGNiTT



كريستوفر روجرز
شريك،

شركة لوميا كابيتال

مجموعة مختارة من المستثمرين الدوليين في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



وجهة نظر المستثمرين

٢٢

الزيادة في برامج و منصات المسرعات انعكاساً لزيادة نضج رواد الأعمال والشركات الناشئة، ولكنها تشير أيضاً إلى تركز التمويل وتوجيهه نحو المراحل اللاحقة، مما يستدعي زيادة عدد رواد الأعمال المؤهلين عبر تلك المسرعات، وهذا يجعل من المسرعات ركناً أساسياً لنمو القطاع كله.

٢٢

يمثل إنشاء شركات استثمار جريء جديدة، بالإضافة إلى قيام القائمة منها بإنشاء صناديق تابعة، خطوة إيجابية للغاية بالنسبة للمنطقة، نظراً لأنها تزيد من قدرة الصناديق الإقليمية على تنفيذ جولات تمويل أكبر مع نمو الشركات في محافظها، مما يعزز من الاعتماد على الذات في المنظومة كلها. ولكن عند المقارنة بأبرز الشركات العالمية في هذا المجال، يتبيّن أن الفجوة لا تزال كبيرة.

FLAT [6] LABS

دينا الشنوفي
الرئيس التنفيذي للاستثمار،
Flat6Labs

global.ventures

نور سعيد
شريك،
جلوبال فنتشرز

مشهد المستثمرين

شهد عام 2019 أكبر عدد من المؤسسات الاستثمارية الناشطة في المنطقة

- واصلت شركة 500Startups الحفاظ على مكانتها باعتبارها أكثر شركة استثمار نشاطة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من حيث عدد الصفقات
- تستحوذ المملكة العربية السعودية على أكبر عدد من المستثمرين في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

تصنيف المستثمرين حسب عدد الاستثمارات المعلن عنها في الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019



10+
DEALS



5-9
DEALS



3-4
DEALS



3-4
DEALS

DELTA PARTNERS

CAIRO ANGELS

BLC bank

Anova Investments

CLOUD ANGELS

ALEX ANGELS



Agility

الإماراتية ABUNAYAN HOLDINGS

A15

2
DEALS



مشهد المسرعات

تظل المسرعات أساسية للمساعدة في توفير حلول تمويل المشاريع في مراحلها المبكرة في المنطقة

- شهد عام 2019 ظهور مجموعة برامج تسريع أكثر من أي سنة سابقة
- كانت Flat6labs المؤسسة الأكثر نشاطاً في مجال التسريع من حيث عدد الصفقات

تصنيف المسرعات حسب عدد الاستثمارات المعلن عنها في الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019



VISION VENTURES



FLAT 6 LABS



10+
DEALS



Gaza Sky Geeks

فلك

EFG EV

brinc

5-9
DEALS

**propeller**

2-4
DEALS

وجهة نظر الشركات



تعتبر المشاركة في بيئة الشركات الناشئة وتتبع نسب التغيير في قطاعها أساس أي شركة إن ارادت السعي للنضوج المتواصل، وبالتالي تسمح لنا بتوفير خدمات بشكل أسرع بدل من تطويرها بأنفسنا.

بالتعامل مع رواد الأعمال ذوي الأفكار والناهج المبتكرة، تتسنى لنا ولفريقنا فرص لكسب مهارات وأفكار جديدة.



جو أبي عقل
رئيس التطوير المؤسسي،
مجموعة ماجد الفطيم

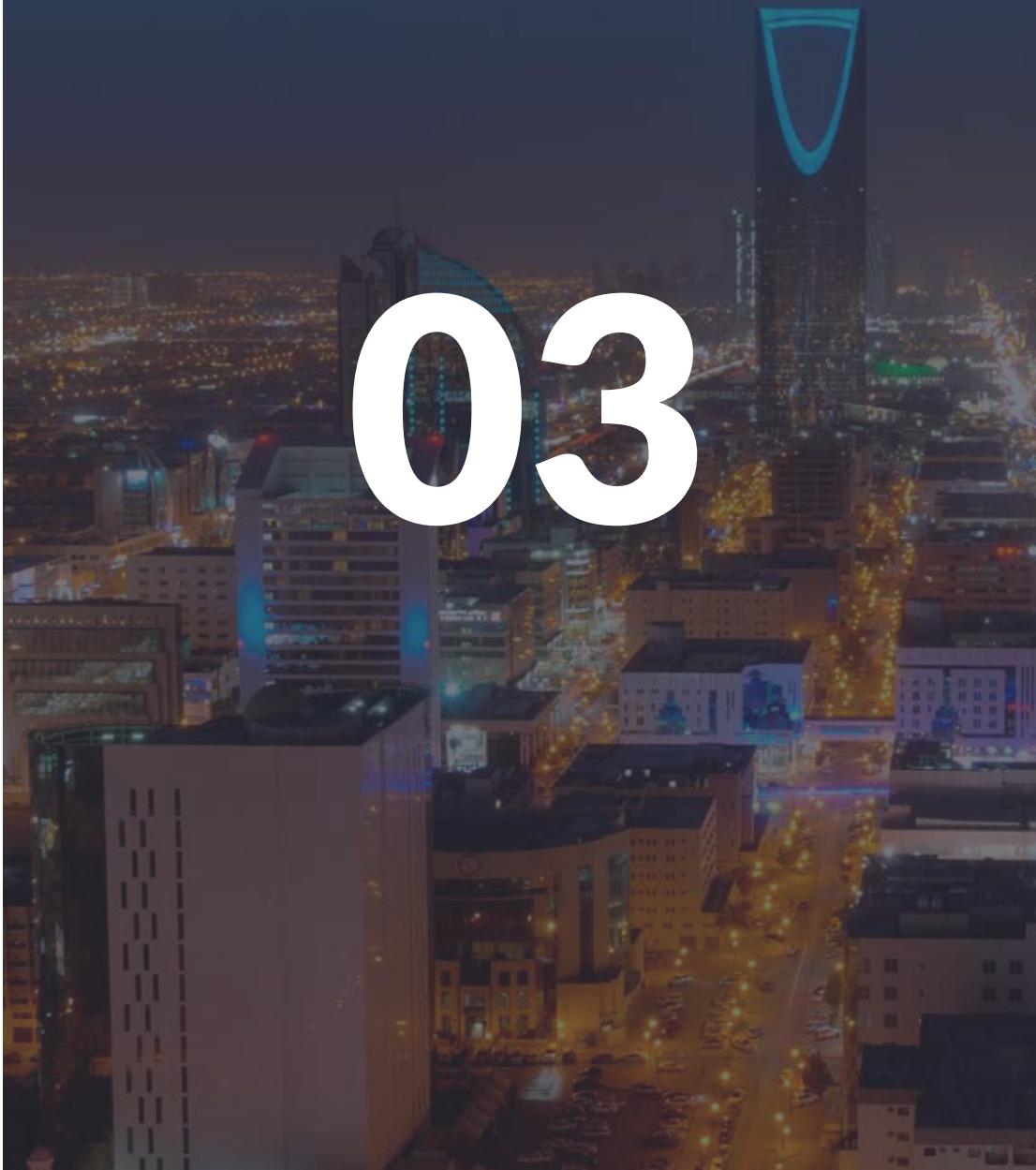
ما تزال العديد من الشركات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا متربدة في المخاطرة وفي استكشاف عالم ريادة الأعمال، لأنها تفضل التركيز على تحسين أعمالها الأساسية. ولكن في عصر الرقمنة، من الضروري أن تخير الشركات طريقة تفكيرها وتعاطيها مع الواقع لتتوافق مع التقنيات الجديدة، والسلوكيات الاستهلاكية المتغيرة بسرعة وظهور قنوات جديدة. وقد يكون العمل مع الشركات الناشئة النهج الأفضل أمام الشركات الكبيرة للتنفيذ بشكل أسرع والاستعانة بمصادر خارجية للبحث والتطوير وتغيير ثقافتها الداخلية.



روبيروتو كرووشي
عضو منتخب،
Microsoft for Startups MEA

ترتيب الدول

03





تذهب الموارد الى حيث توجد الفرص في مصر، شهدنا زيادة في عدد الصفقات، ليس بسبب الزيادة في حجم وقيمة الاستثمارات المحلية فحسب، بل لأننا بدأنا نرى تدفق الأموال من مستثمرين من دول مجلس التعاون الخليجي ومن أماكن أخرى وأصبح رواد الأعمال المحليون أكثر نضجاً ويعملون على حل المشكلات الكبيرة في البلاد وخارجها.



أحمد اللفي
رئيس مجلس الدارة،
سواري فينتشرز

564
TOTAL DEALS

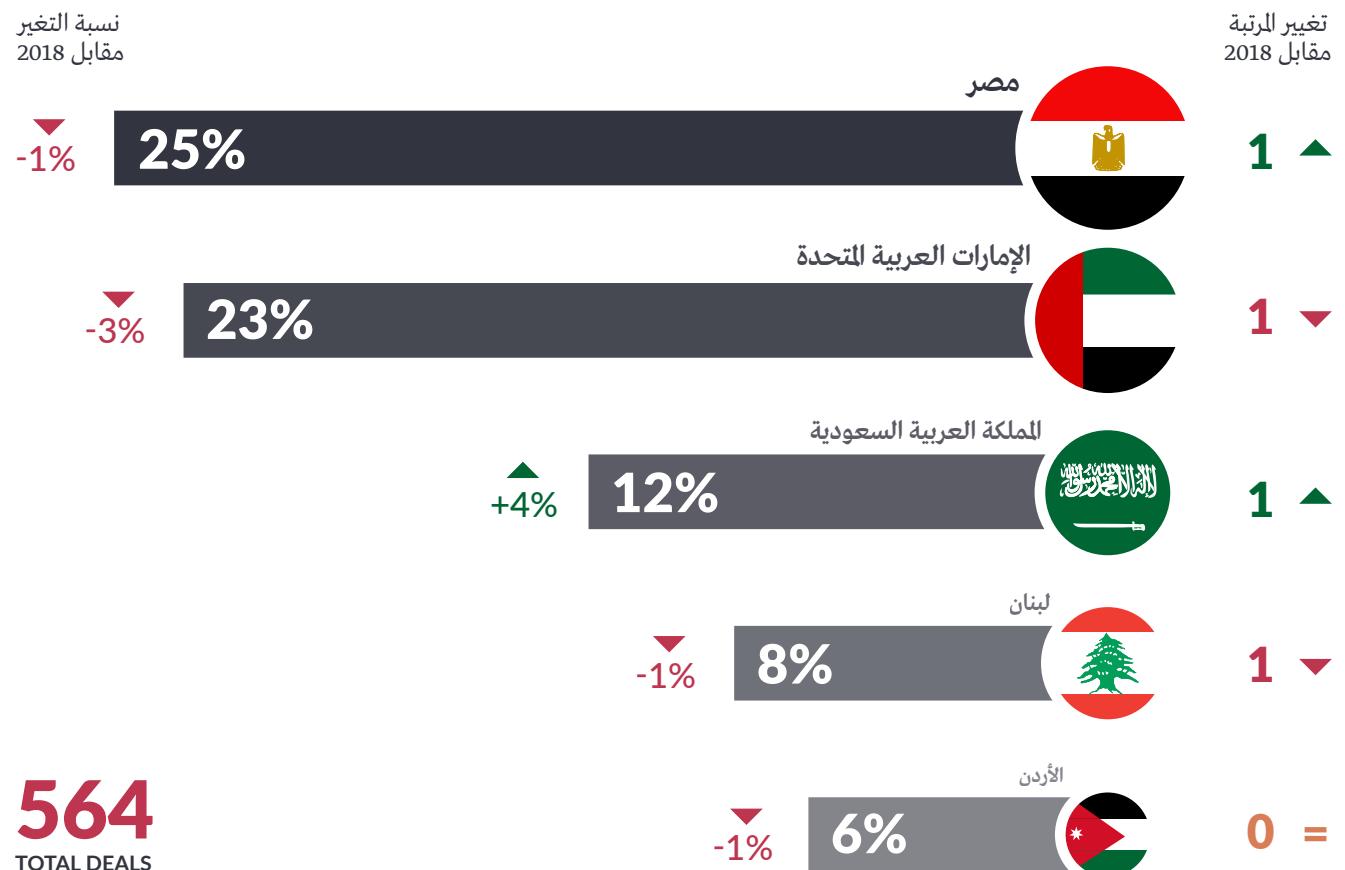
الصفقات في المنطقة حسب الدولة

تحتل مصر المرتبة الأولى بعدد الصفقات لأول مرة

- استحوذت مصر على ما نسبته 25% من إجمالي عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019

- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي عدد الصفقات بنسبة 4%

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات في عام 2019





قفز ترتيب المملكة العربية السعودية بين دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات وإجمالي التمويل. ويرجع ذلك التطور إلى ثلاثة أسباب رئيسية هي: أولاً، إدراك أهمية الاستثمار في الشركات الصغيرة والمتوسطة؛ ثانياً، توفر رأس المال الجريء، وهو ما قاد بدوره إلى إنشاء صناديق استثمار جريء جديدة أو أكبر؛ ثالثاً، الإقبال على زيادة الأعمال بوصفها مسار عمل ممتاز. وبناءً على ما سبق، تتوقع زيادة قيمة رأس المال الجريء المستثمر بشكل كبير في السنوات الخمس المقبلة.

RTF

إيفو ديفيليتونوف
رئيس صناديق الأسهم الخاصة،
صندوق الرياض تقنية (RTF)

\$704M
TOTAL FUNDING

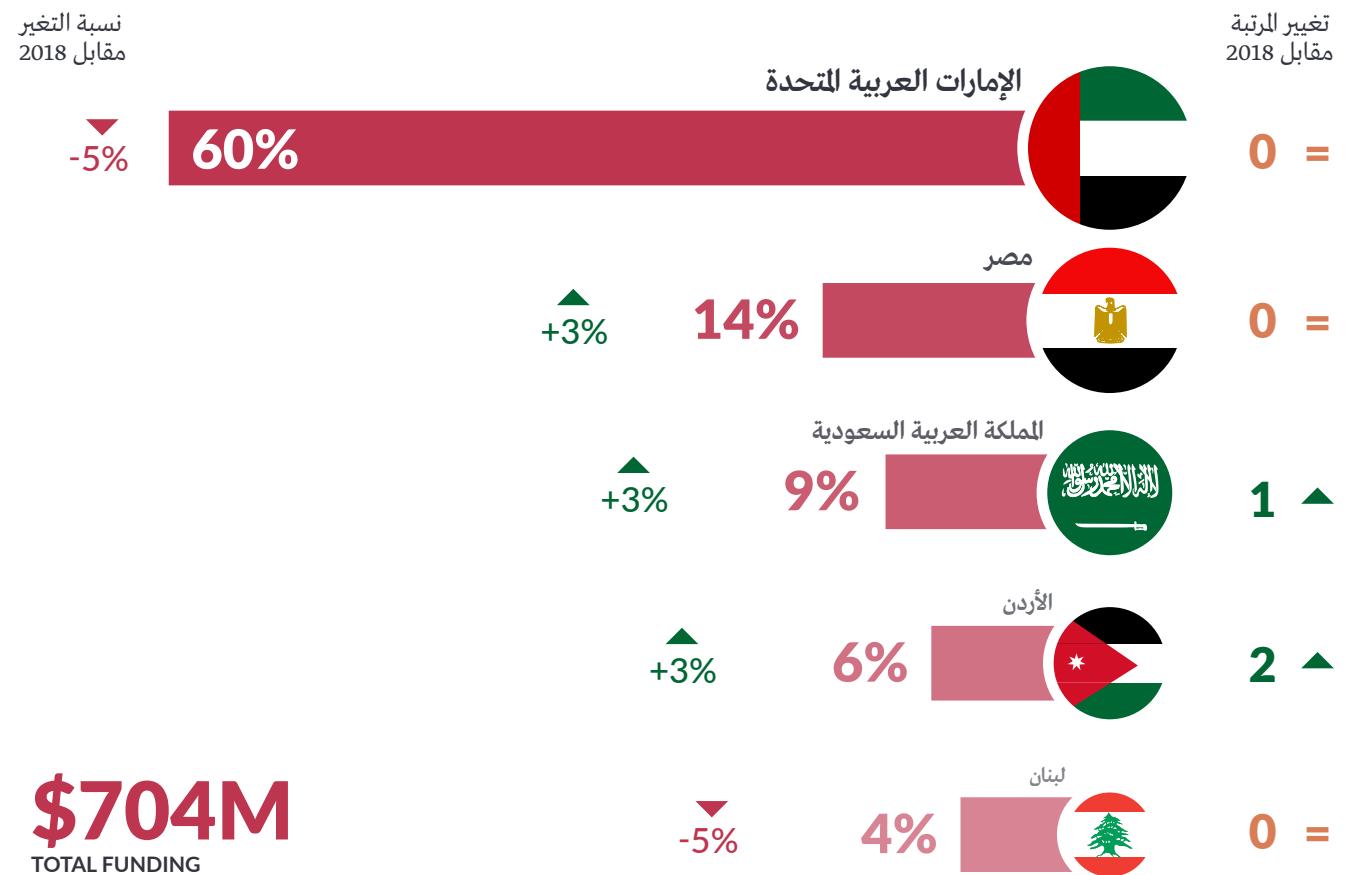
التمويل في المنطقة حسب الدولة

ما تزال الإمارات العربية المتحدة تستأثر بحصة الأسد من إجمالي التمويل

- تستحوذ الإمارات العربية المتحدة على 60% من إجمالي التمويل 2019

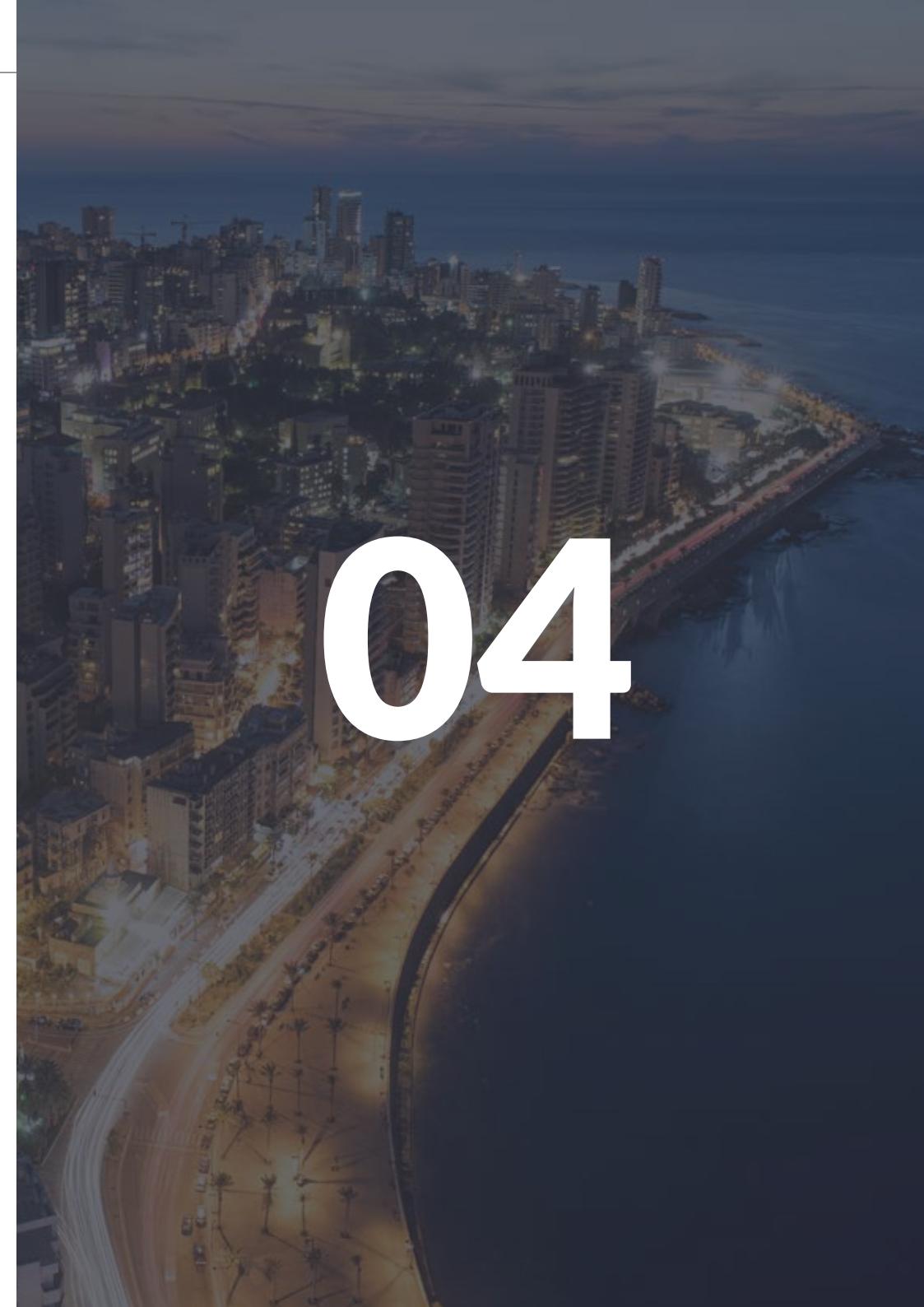
- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي التمويل بنسبة 3% لتحتل المرتبة الثالثة

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث قيمة التمويل في عام 2019



ترتيب القطاعات

04





سيحافظ قطاع التكنولوجيا المالية على جاذبيته وقدرته على استقطاب المستثمرين ورواد الأعمال في ضوء تأسيس المزيد من الشركات الناشئة في هذا القطاع. وسنرى شركات تكنولوجيا مالية أكثر نضجاً تتجه لتنفيذ جولات تمويلية ضمن جهودها لكي تصبح منظمة بالكامل ونظراً للعدم وجود جاذبية في الشراكات مع اللاعبين التقليديين.



طلال بيع
الرئيس التنفيذي،
شركة بيزات

564
TOTAL DEALS

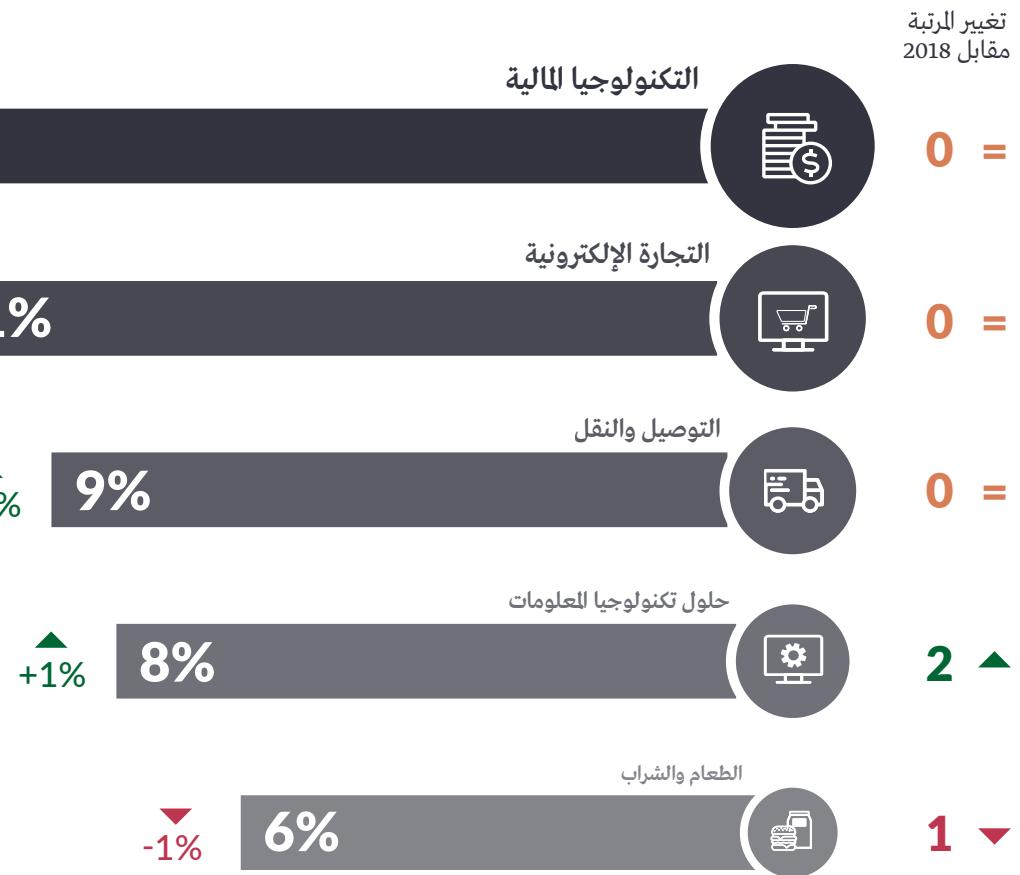
نسبة التغير
مقابل 2018

+2% **13%**

الصفقات في المنطقة حسب القطاع

- استحوذت قطاع التكنولوجيا المالية على ما نسبته 13% من إجمالي عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019
- تلعب المسرعات والحكومات دوراً رئيسياً في دعم شركات التكنولوجيا المالية الناشئة

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات في عام 2019





يوفّر قطاع الخدمات اللوجيسيّة والتنقل الكثير من الفرص للخدمات والكافئات القائمة على التكنولوجيا والابتكار. وأنا واثق من أن القطاع سيستمر في جذب انتباه المستثمرين بشكل كبير بالنظر إلى قيمته الأساسية في الاقتصاد الحقيقي والقطاع بشكل عام.



غوراف بيسواس
المؤسس والرئيس التنفيذي،
لشركة "تركر" (TruKKer)

\$704M
TOTAL FUNDING

نسبة التغير
مقابل 2018

-12%

19%

تغير المرتبة
مقابل 2018



التوصيل والنقل

0 =



العقارات

0 =



التجارة الإلكترونية

0 =



الطاقة المتجددة

0 =



التكنولوجيا المائية

11 ▲

ما تزال الإمارات العربية المتحدة تستأثر بحصة الأسد من إجمالي التمويل

- تسخّح الإمارات العربية المتحدة على 60% من إجمالي التمويل 2019

- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي التمويل بنسبة 3% لتحتل المرتبة الثالثة

أعلى خمسة قطاعات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث قيمة التمويل في عام

+6%
11%

+9%
9%

-1%
14%

-2%
15%

-12%

19%

صفقات التخارج وأكبر جولات التمويل

05





السبب الرئيسي وراء التسارع الذي شهدته صفقات التخارج هو أن شركات التكنولوجيا في المنطقة بدأت في التوسع، وأصبحت أكثر جذباً لمستثمرين استراتيجيين عالميين. ثانياً، يتوفّر في دول الخليج معدلات نمو مثل تلك المسجلة في الأسواق الناشئة دون أي وجود مخاطر مرتبطة بتقلّب العملات، لأنّ معظم عملات بلدان هذه المنطقة مرتبطة بالدولار. وأخيراً، ارتفع متوسط قيمة الصفقات في المنطقة بشكل كبير في العام الماضي، مما مكّن مستثمرين محليين من تنفيذ عمليات استحواذ، مثل استحواذنا على مجموعة JRD بعد جمع 120 مليون دولار من General Atlantic.

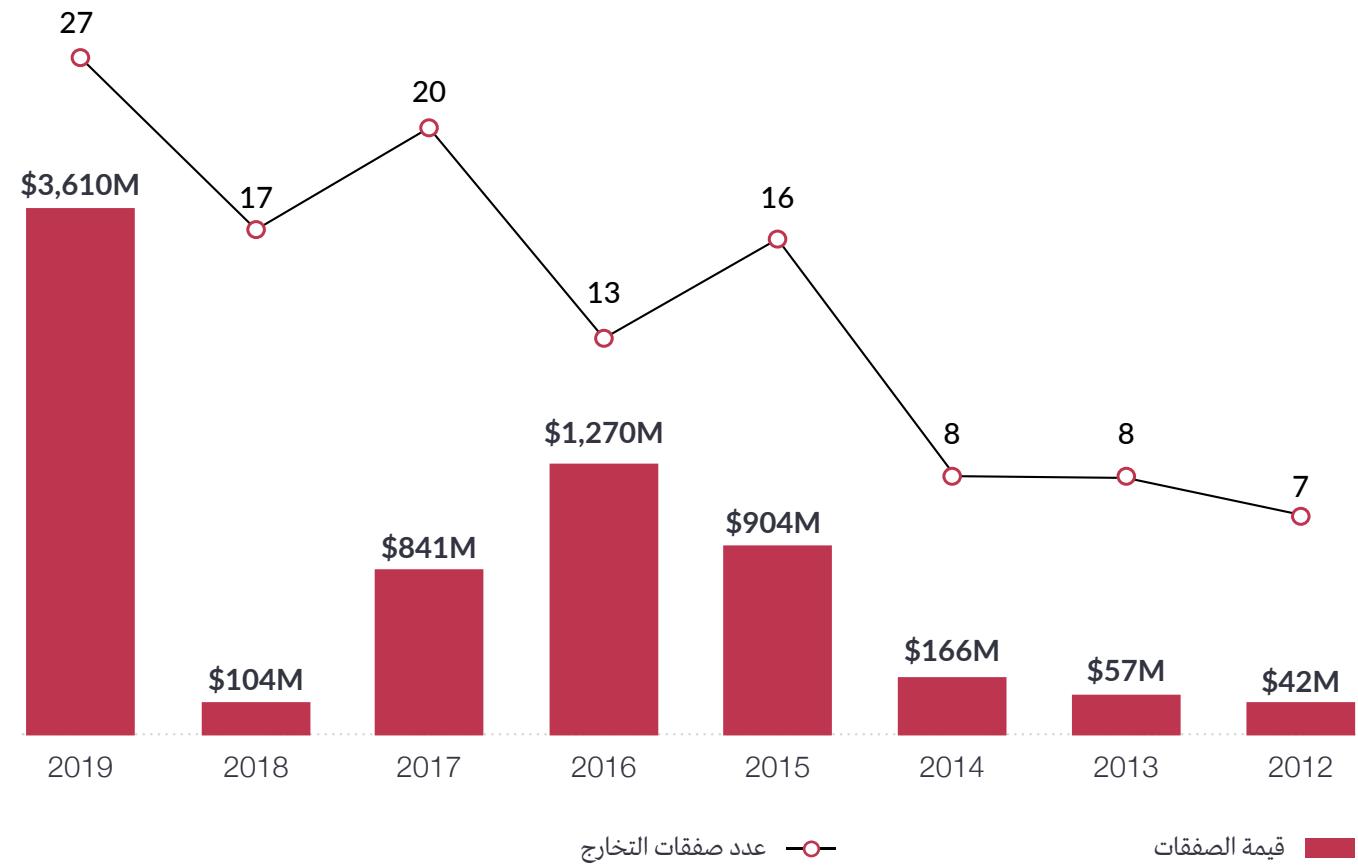


مايكل لياني
المؤسس والرئيس التنفيذي،
PropertyFinder

تطور صفقات التخارج

- شهدت المنطقة أول صفقة تخارج في شركة يونيكون وهي صفقة الاستحواذ على شركة كريم بقيمة 3.1 مليار دولار
- نفذت 27 صفقة تخارج في شركات ناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وهو الرقم الأعلى على الإطلاق
- بلغ إجمالي قيمة صفقات التخارج 3.6 مليار دولار، وهو أعلى مستوى على الإطلاق

عدد وقيمة صفقات التخارج في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



أبرز صفقة تخارج: شركة Careem

استحوذت شركة أوبر على شركة كريم التي تتخد من الإمارات مقراً لها، مقابل 3.1 مليار دولار، لتكون بذلك أول صفقة تخارج من شركة يونيكورن في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. وتمثل عملية الاستحواذ مثالاً آخر على شركة عالمية تدخل إلى منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من خلال عملية استحواذ، لتلحق بركب شركات أخرى مثل صفقة استحواذ ياهو على موقع مكتوب واستحواذ تومسون رويتز على موقع زاوية واستحواذ أمازون على منصة سوق.

\$3.1B قيمة صفقة التخارج

إجمالي قيمة التمويل المعلن **\$771.7M**

تاريخ التأسيس **2012**

يتوفر في منطقتنا قدر هائل من الفرص، حيث يقل عمر نصف السكان عن سن 25 عاماً، وبات الناس متواجدون على الإنترنت أكثر من أي وقت مضى ومنفتحين على استخدام وتبني التقنيات الجديدة. عندما أطلقنا مشروع كريم في عام 2012، أدركنا بسرعة أنه من أجل النجاح في التوسع في جميع أنحاء المنطقة، سيكون لزاماً علينا بناء معرفة عميقه بكل مدينة نعمل فيها. فكل سوق مختلف عن الآخر من حيث الأطر التنظيمية والبنية التحتية المادية والطريقة التي يفضل من خلالها العملاء استخدام منتجاتنا وخدماتنا والدفع مقابلها. ونأمل أن تكون جهودنا قد مهدت الطريق لشركات ناشئة أخرى في مجال التكنولوجيا للتوجه نحو التوسع في منطقة الشرق الأوسط وأن يكون اتفاقنا مع أوبر بمثابة حافز لمزيد من الاستثمار في هذه المنظومة.



مافنوس أولسن

شريك مؤسس ورئيس قسم المنتجات والتكنولوجيا،
شركة كريم

أكبر جولات تمويل - 2/1

- استحوذت أكبر 11 شركة ناشئة ممولة على ما نسبته 48% من إجمالي التمويل المقدم في عام 2019
- تستحوذ دولة الإمارات العربية المتحدة على 7 من أكبر 11 شركة ناشئة تم تمويلها في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
 - أكملت بلدان مصر والأردن عقد الـ 11 شركة بصفقتين لكل منها

أكبر جولات تمويل للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا #1 - #5

الممولين	مرحلة التمويل	قيمة التمويل	مقرها الرئيسي	
KCK 	الجولة التمويلية الرابعة	\$100M	 EMPIG EMERGING MARKETS PROPERTY GROUP	1
   	الجولة التمويلية الأولى	\$65M	 YOUNG DOOR ENERGY	2
        	الجولة التمويلية الثالثة	\$42M	 SWVL	3
StonePine ACE Partners  	الجولة التمويلية الأولى	\$30M	 Rawok.com	4
  RTF    	الجولة التمويلية الأولى	\$23M	 Trunkerr	5

أكبر جولات تمويل - 2/2

نفذت 3 شركات ناشئة جولات تمويل بقيمة 10 ملايين دولار في عام 2019

- استثمرت شركة «إنديفور كاتاليست» في 6 من أصل 11 جولة تمويل

- كان التمويل الذي حصلت عليه شركة «موضوع» بقيمة 10 ملايين دولار هو الجزء الثاني من جولة تمويل من الفئة «ب» تبلغ قيمتها 23.5 مليون دولار

أكبر جولات تمويل للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا #6 - #11

الممولين	مرحلة التمويل	قيمة التمويل	مقرها الرئيسي	
POLYMATH VENTURES AUDACIA CAPITAL محمد بن زيد الهمتي Al Yemeni Group	الجولة	\$17.5M	uae flag ekar	6
POINT72 VENTURES MUBADALA GREYHOUND CAPITAL endeavor CATALYST	الجولة	\$16.0M	uae flag bayzat	7
	الجولة	\$12.2M	egy flag ADZILY YOUR BRAND GOVERNMENT	8
wamda capital endeavor CATALYST aramex delivery unlimited Anova Investments 500	الجولة	\$10.0M	jordan flag جملون www.jamalon.com	9
KINGSWAY CAPITAL Choueiri Group endeavor CATALYST ADAM TECH VENTURES	الجولة	\$10.0M	jordan flag موضوع www.mawdeeb3.com	10
?	الجولة	\$10.0M	uae flag fetchr?	11

MENA VENTURE INVESTMENT REPORT 2019

اتخذ قراراتك بالاسترشاد بقاعدة بيانات شاملة.

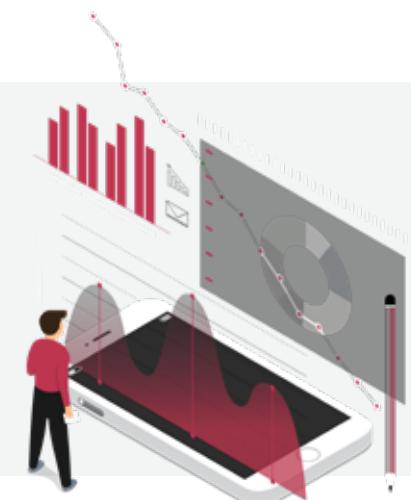
سارعوا إلى شراء النسخة الكاملة من تقرير MAGNiTT "المشاريع الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لعام 2019" للحصول على مزيد من المعلومات والتحليلات حول الاستثمارات الجريئة في المشاريع والشركات الناشئة في المنطقة.

- **أكثر من 100 صفحة** من التحليلات التفصيلية والبحوث والمعلومات
- **معلومات** تغطي 6 سنوات حول تطور تمويل المشاريع في المنطقة
- **نحو 20 قطاعاً متنوعاً**، تشمل التكنولوجيا المالية، والتجارة الإلكترونية، والخدمات اللوجستية، والطعام والشراب، وتكنولوجيا المعلومات، وغيرها
- **نحو 18 منطقة جغرافية**، يتوفر عن كل واحدة منها بيانات مفصلة حول اتجاهات التمويل فيها
- **تحليلات مفصلة** تغطي 6 سنوات من المعلومات حول صفقات التخارج في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
- **تغطية مراحل تمويل الشركات الناشئة** الخمسة وتوفير قائمة بالممولين النشطين في كل مرحلة من هذه المراحل

عززوا قراراتكم بالبيانات

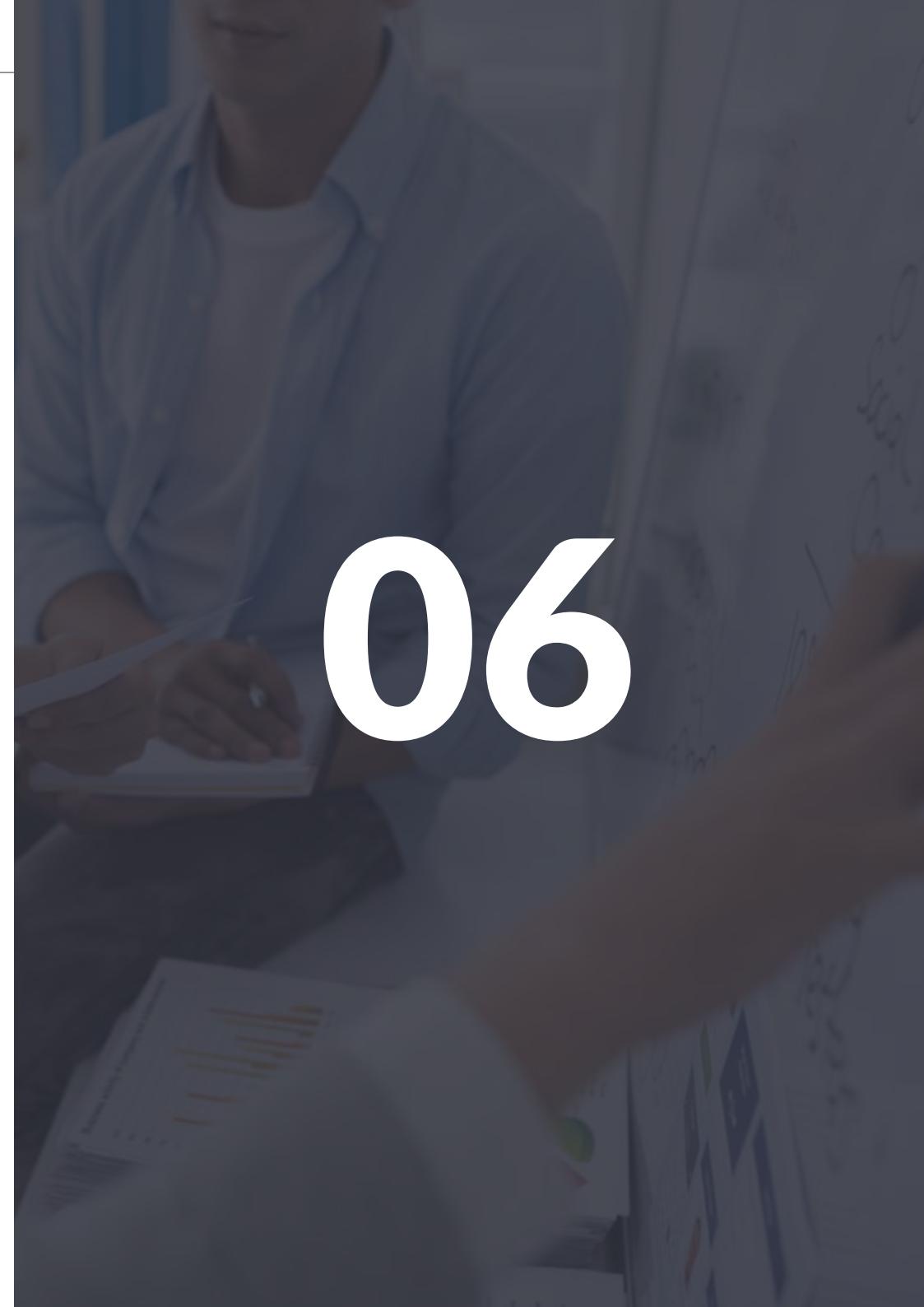
لمزيد من المعلومات حول التقرير الكامل، يرجى النقر على اليسار

إقرأ المزيد



لحة عن
MAGNiTT

06





نحن متخصصون لأن MAGNiTT مستمرة في نموها القوي! تشكل المعلومات الشفافة والقيمة جوهر ما نقدمه من خدمات. ونسعى جاهدين لنصبح المرجع الرئيسي في المنطقة، ونتطلع في عام 2020 إلى أبعد من ذلك لدعم جميع منظومات المشروعات الناشئة في الأسواق الناشئة.

MAGNiTT

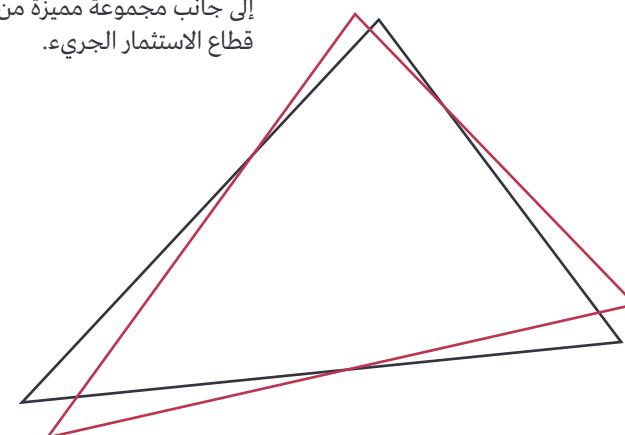
فيليب بحoshi
المؤسس والرئيس التنفيذي,
MAGNiTT

ملحة عن MAGNiTT

يتتألف هيكل MAGNiTT من 3 ركائز أساسية مهمتنا هي تمكين منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وإيقائها على اطلاع بأخر المستجدات وربط الجهات الفاعلة فيها مع بعضها بعضًا.

01. المجتمع

لا تفوتوا الفرصة! تفضلوا بالانضمام إلى أكثر منصات المشاريع الناشئة نشاطاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، لتكونوا إلى جانب مجموعة مميزة من الشركات والمستثمرين والداعمين في قطاع الاستثمار الجريء.



02. البيانات

استخدمو البيانات لاتخاذ القرارات! أنتم مدعوون للاستفادة من قاعدة بيانات توفر معلومات شاملة حول المشاريع الناشئة والمستثمرين وجلولات التمويل وغيرها الكثير في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

03. البحوث

الرجح الأفضل على الإطلاق! احرصوا على تمكين موظفيكم وتسلیحهم بتقارير بحثية تقوم على البيانات وتبحث عميقاً في الاتجاهات السائدة في السوق وتقدم معلومات ورؤى حول منظومة التكنولوجيا، والموصى بالتوجه إليها من قبل مجلات «تيك كرنش» و«بلومبيرغ» و«الفاينانشال تايمز».

MAGNiTT

ملحة عن منصة الشركات الناشئة الأقوى في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

أخبار المنظومة: لا تفوتوا الفرصة! كونوا السباقين إلى معرفة آخر الأخبار والمستجدات وسارعوا إلى الاشتراك في نشرتنا الإخبارية اليومية والاطلاع على آخر المستجدات عبر صفحاتنا على شبكات التواصل الاجتماعي أو عبر تطبيق واتس آب.

طلبات التمويل: هل تسعون إلى جمع تمويلات؟ استخدموا حسابكم على موقع MAGNiTT للتقدم مباشرة للحصول على التمويل من أكثر 60 مستثماً وممولاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

العمل لدى الشركات الناشئة: هل تريدون العمل مع إحدى الشركات الناشئة؟ سارعوا بالتقدم والعمل مع أهم الشركات الناشئة في المنطقة عبر موقع MAGNiTT.

قاعدة بيانات شاملة: اتخاذكم بالاسترشاد بقاعدة بيانات شاملة تمكّنكم من الوصول إلى أكثر من 15 ألف نقطة بيانات مباشرة من خلال منصتنا.

البحث عن الشركات الناشئة: سارعوا للتعرف على الشركات أو برامج التسريع أو المستثمرين التي تتوافق مع المعايير التي تتبناها وأسسوا شركات مع المستثمرين واحظوا كذلك بفرصة التعرف على منافسيكم في السوق.

سوقوا مشاريعكم! هل لديكم مشروع مبتكر تودون تسويقه والترويج له؟ نضمن لكم فرصة عرض هذا المشروع أمام الجمهور الذي يهمكم ويهتمه رؤية مثل هذه المشاريع والاستثمار فيها.



المجتمع

إحصائيات رئيسية من MAGNiTT

12,700+

الشركات الناشئة



البيانات

500+

المستثمرون

40+

تقارير بحثية



البحوث

300+

وظائف

تقارير قائمة على البيانات: لا تقللوا بشأن الحصول على التحليلات، فتلك مهمتنا! نحرص على تزويدكم بتقارير ومعلومات وتحليلات تحلل القطاعات والدول في مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

المعلومات وأدوات التحليل: هل تريدون الحصول على تحليلات خاصة بكم وبما يناسب احتياجاتكم؟ سارعوا إلى الاستفادة من أدوات التحليل لدينا للحصول على التقارير والرسوم البيانية التي تهمكم والاستفادة من البيانات التي نضعها بين يديكم.

خطط الاشتراك: تفضلوا بالاستفادة من الإمكانيات الكاملة للمنصة! سارعوا إلى الاستفادة من خدمة الشركات التي نقدمها لتلبية جميع طلباتكم الخاصة.

المنهجيات

تعمل MAGNiTT على جمع وتجميع البيانات حول منظومة الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، من خلال قنوات متعددة:



معلومات حصرية

بصفتنا منصة شاملة، تقوم الشركات الناشئة والمؤسسات بإدراج معلوماتها الحصرية لدى MAGNiTT حول التمويل الاستثماري الذي جمعته تلك الشركات وتاريخ تنفيذ جولة التمويل والمرحلة بالإضافة إلى المستثمرين المشاركين فيها.



معلومات عامة

نقوم يومياً بجمع الإعلانات العامة والبيانات الصحفية التي تركز على مشهد تمويل الاستثمارات الجريئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. كما نحرص على متابعة كافة التحقيقات الصحفية بإعلانات تنشر بالتنسيق والتعاون مع المؤسسات.



معلومات مباشرة

نجري متابعات ربعية مباشرة مع أكثر من 100 مؤسسة تمويل نطلب منها تقديم تفاصيل حول جميع الاستثمارات ومراحل التمويل ومواعيد جولات التمويل وقيمة التمويلات، بالإضافة إلى التواصل مع المستثمرين الآخرين المشتركين في الصفقات والمشتركين كذلك في المنصة. وتشمل تلك المؤسسات كافة شركات رأس المال الجريء في المنطقة ومجموعات المستثمرين للائحة وبرامج التسريع والمكاتب العائلية التي تركز على الاستثمار في الشركات الناشئة.

تركز MAGNiTT على منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بما يتضمن توفير بيانات عن 17 دولة في المنطقة:

الجزائر، البحرين، مصر، العراق، الأردن، الكويت، لبنان، ليبيا، المغرب، عمان، فلسطين، قطر، المملكة العربية السعودية، سوريا، تونس، الإمارات العربية المتحدة، اليمن.

في حال كان هناك أي أسئلة حول دقة البيانات أو اقتراحات لتحسين نوعيتها، يرجى الاتصال بنا على support@magnitt.com

بالنسبة للأسئلة المتعلقة بدعم الابتكار في مؤسساتكم، يرجى الاتصال بنا على support@magnitt.com



@magnitt_mena



@magnitt