

MAGNITT

2019

المشاريع الناشئة
في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



تمهيد

أنه لأمر مذهل أن تكون جزءًا من منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا على مدار السنوات الأربع الماضية. ومع بزوغ فجر عقد جديد، تغير المشهد بوتيرة متسارعة لدرجة أنه بات من الصعب مواكبة هذا التطور الكبير. ومع ذلك، نسعى في شركة MAGNiTT إلى تقديم أحدث البيانات والأخبار والبحوث لتظلوا أنتم والمجتمع ككل على اطلاع على آخر المستجدات. جاءت أرقام وإحصائيات هذا العام مبشرة عند مقارنتها بالأعوام الماضية.

مشهد التمويل

الاستثمارات العامة مؤخرًا عن إطلاق صندوق تمويل بقيمة 1 مليار دولار لتحفيز الاستثمار الجريء. وتظل مصر، بالنظر إلى حجمها ونظامها التعليمي، تشكل نقطة انطلاق رئيسية للابتكار مع وجود العديد من الشركات الناشئة وأصحاب المشاريع الساعين إلى حل المشاكل الرئيسية القائمة في السوق المحلية. وعلى الطرف الآخر، تواصل إمارة دبي، التي تعتبر من السباقين في هذا المجال، تقديم أفضل السبل لتشجيع منظومة المشاريع الناشئة وتعزيزها من خلال سن تشريعات جديدة وتوفير مختلف أشكال الدعم، بما في ذلك منح تأشيرات ذهبية لمؤسسي المشاريع، وذلك بهدف النهوض بهذه المنظومة الأخذة بالتطور.

منظومة أخذة بالنضج

يشكل النضج المفتاح الأساس في هذا القطاع، حيث شهد عام 2019 إشارات واضحة يمكن أن تكون بمثابة محفز للسعي نحو مزيد من النمو. أود هنا أن انتهز الفرصة لأتوجه بالتهنئة إلى جميع مؤسسي شركة كريم وكل من يتعاملون معها، لأننا نؤمن أن الاحتفاء بالاستحواذ على أول شركة يونيكورن في المنطقة هو شهادة حقيقية على الإيمان برؤيتهم وقصتهم. ويمثل هذا مصدر إلهام لكثير من مؤسسي الشركات الباحثين عن بصيص ضوء في نهاية النفق، ويسلط الضوء على أمر آخر في غاية الأهمية تنبه له مؤسسو الشركات وهو الحاجة إلى التوسع. ومما لا شك فيه أن طريقة التفكير عامل حاسم في هذا الصدد، لأنه من المهم، عند التفكير في تطوير المشاريع، حصد أكبر قدر ممكن من الفائدة. وفي هذا الخصوص، نعتقد أن شركة كريم تتصدر للضمار، ولكن نرى أن هناك المزيد من قصص النجاح الماثلة في وقت يزداد فيه مستوى نضج هذه المنظومة ككل. وبشكل أكثر تحديدًا، رأينا أيضًا عددًا أكبر من المستثمرين، أكثر من 200، يستثمرون في الشركات الناشئة القائمة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى، حيث شهد عام 2019 رقمًا قياسيًا آخر بأكبر عدد من صفقات التخارج أكثر من أي سنة مضت. بالإضافة إلى ذلك، شهدت صفقات الاستحواذ والاندماج مزيدًا من النمو وتزايد معها إقبال المستثمرين الدوليين على الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

أتمنى أن تستفيدوا من هذا التقرير «المشاريع الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لعام 2019 - ملخص استثماري»، وأود انتهز الفرصة للتقدم بالشكر إلى فريق MAGNiTT على الجهد الدؤوب الذي بذله لإعداد هذا التقرير. وفي حال رغبتكم بالاطلاع على مزيد من التحليل المتعمق، فيمكنكم شراء النسخة الكاملة من التقرير والتي تجدونها على موقعنا على الإنترنت.

نحن متحمسون جدًا لما يخبئه عام 2020 لنا ولكم.

فيليب بحوشي

المؤسس والرئيس التنفيذي، MAGNiTT

ومع غياب شمس هذا العقد، تشهد الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا المزيد من الاستثمارات الجريئة أكثر من أي وقت مضى، حيث بلغت قيمة خمس صفقات استثمار جريء 15 مليون دولار في عام 2009، وهذا يعني أن إجمالي التمويل قفز بمعدل نمو سنوي مركب بلغ 47 في المائة و60 في المائة من حيث عدد الصفقات خلال العقد النصرم. وعند تتبع عدد الاستثمارات الجديدة، يتبين أن سنة 2019 كانت سنة قياسية وصل فيها عدد الاستثمارات من هذا النوع إلى 564 استثمارًا، أي أعلى من أي سنة سابقة. وعند استثناء الاستثمارات المنفذة سابقًا في كل من شركتي سوق وكريم، سندرك أن هذا العام كان الأكبر من حيث قيمة الاستثمار الجريء في المنطقة أكثر من أي وقت مضى. وقد أدت كلتا الصفقتان إلى زيادة سنوية بنسبة 7% في متوسط ووسيط قيمة الاستثمار في الشركات الناشئة في المنطقة. هذه أخبار مشجعة تبرهن على تزايد ثقة مؤسسي الشركات الناشئة لاستقطاب استثمارات أكبر مما شهدناه سابقًا.

العرض مقابل الطلب

سئلت في كثير من الأحيان «في أي مرحلة تكمن فجوة التمويل بالنسبة للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا؟». وجوابي لم يتغير في كل مرة: «في جميع المراحل». وفي حين أنه من الإيجابي أن نرى زيادة في قيمة التمويلات المدفوعة بالدولار، إلا أنه ما يزال هناك انقطاع في الطلب والعرض على رأس المال في المنطقة في جميع المراحل. ومع نمو وزيادة الشركات الناشئة وتحقيق المزيد من قصص النجاح، بات مؤسسو الشركات متشجعين لإطلاق استثماراتهم الجريئة بأنفسهم. وسيتوج هذا بظهور اتجاهين، أولها نجاح المزيد من الشركات الناشئة في جمع التمويل في مرحلة مبكرة، وثانيها توجه عدد متزايد من الشركات نحو تنفيذ جولات تمويل لاحقة، وكذلك توجه مؤسسي المشاريع والشركات للتواصل والتعاون مع المستثمرين العالميين لسد أي فجوة في التمويل.

وعليه، يجب أن يلبي العروض من رأس المال هذا الطلب. من وجهة نظري، اعتقد أن هناك بعض الإحصاءات المثيرة للاهتمام، حيث لم يقتصر الأمر على تسجيل زيادة في قيمة التمويل الأولي الاستثماري في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكر من أي وقت مضى باستثمارات وصلت إلى 564 استثمارًا فحسب، ولكن زاد متوسط قيمة التمويل بنسبة 17%. كما نشهد أيضًا توجه المزيد من الشركات الناشئة نحو تنفيذ جولات لاحقة لجمع التمويل والشراكة مع المستثمرين الدوليين لسد الفجوة في التمويل.

مراكز جذب صاعدة

ما يزال الابتكار يتصدر خطط وجداول أعمال العديد من الحكومات في مختلف أنحاء المنطقة. وفي كثير من الحالات، رأينا كثيرًا من الحكومات تستثمر في هذا المجال. وفي هذا الصدد، تم إنشاء منصة Hub71 في أبو ظبي لتحفيز الابتكار في عاصمة دولة الإمارات العربية المتحدة من خلال صندوق تبلغ قيمته 1 مليار تم إنشاؤه لدعم مشاريع توسع الشركات الناشئة الإقليمية والدولية في المنطقة. كما شهدت المملكة العربية السعودية تغييرًا في السياسات النازمة لهذا القطاع، حيث فسحت مجموعة من المبادرات المجال أمام الشركات الناشئة لدخول البلاد والتوسع فيها. كما أعلن صندوق

منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019 - أرقام وإحصائيات

تمويل الاستثمار الجريء

سنة قياسية أخرى بإجمالي 564 صفقة تمثل أكبر عدد من الاستثمارات المسجلة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

\$704M إجمالي التمويل **564** إجمالي عدد الصفقات **\$1.9M** متوسط قيمة الاستثمار

تحليل جغرافي

في وقت يستمر المشهد فيه بالتطور، تواصل دولة الإمارات هيمنتها بوصفها أكبر سوق تتلقى فيه الشركات تمويلات استثمارية جريئة، ولكن مصر باتت الآن تتفوق على جميع الدول من حيث عدد صفقات الاستثمار الجريء. بدورها، شهدت المملكة العربية السعودية أسرع معدل نمو سنوي مدفوعًا بالجهود المبذولة لتحقيق رؤية 2030.

الإمارات الأعلى من حيث قيمة التمويل **مصر** الأعلى من حيث عدد الصفقات **السعودية** الأعلى من حيث نسبة النمو حسب عدد الصفقات وقيمة التمويل

تحليل قطاعي

يعتبر قطاع النقل والمواصلات هو أكبر قطاع متلقٍ التمويل الاستثماري الجريء وهو ما تجلّى في استثمارات رئيسية في شركتي

النقل الأعلى من حيث قيمة التمويل **التكنولوجيا المالية** الأعلى من حيث عدد الصفقات **الطاقة المتجددة** الأعلى من حيث نسبة النمو حسب عدد الصفقات وقيمة التمويل

المؤسسات الممولة

شهد عام 2019 عددًا أكبر من المستثمرين يستثمرون في الشركات الناشئة القائمة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى. ما تزال شركة "Startups 500" هي المستثمر الأكبر من حيث عدد الصفقات، في حين يعتبر برنامج Flat6Labs، الذي يمتلك أكثر من 6 برامج تسريع، البرنامج الأكثر نشاطًا بين الشركات الناشئة في مراحل التأسيس المبكرة.

212 مستثمرًا في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

500 الأعلى من حيث عدد الصفقات

FLAT 6 LABS الأعلى بين برامج التسريع من حيث عدد الصفقات

تطور صفقات التخرج

كانت 2019 هي السنة الأهم لصفقات التخرج، ومثلت إشارة رئيسية على مستوى النضج الذي وصل إليه عالم الشركات الناشئة. وقد شهد العام 2019 أكبر عدد من صفقات التخرج، كان أبرزها أول صفقة في شركة يونيكورن في المنطقة وهي شركة كريم، وطرحين أوليين عامين.

27 صفقة تخرج

Careem

أول شركة يونيكورن في المنطقة

تنفيذ طرحين أوليين عاميين

لشركتين ناشئتين في المنطقة

احصل على التقرير الكامل

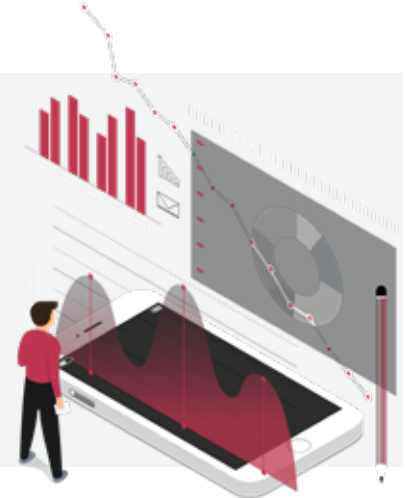
انقر هنا



مكنوا فريقكم

سارعوا إلى شراء النسخة الكاملة من تقرير MAGNiTT 2019

أكثر من 100 صفحة من التحليلات العميقة حول آخر المستجدات والاتجاهات في منظومة الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



توقعاتنا لعام 2020

نرى أن عام 2020 سيشهد خمسة اتجاهات رئيسية ناشئة مع استمرار نمو منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

01. يتوقع استثمار أكثر من مليار دولار في المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

ورغم أن هذا كان متوقعًا في عام 2019، إلا أن الفجوة التي خلقتها عملية الاستحواذ على شركة كريم كانت أكبر بكثير من أن تغطيها صفقات أخرى في شركات ناشئة في مراحلها المبكرة. ومع دخولنا عام 2020، نتوقع سد هذه الفجوة في ظل سعي عدد متزايد من الشركات الناشئة إلى جمع تمويلات لتعزيز نموها، ومع دخول مبادرات حكومية مثل صناديق الصناديق وبرامج المطابقة حيز التنفيذ.



02. سيكون عام 2020 عامًا قياسيًا آخرًا من حيث صفقات التخارج

في ظل حالة التجزؤ الشديد التي تشهدها العديد من القطاعات في المنطقة، بما في ذلك التجارة الإلكترونية والنقل، بات المستثمرون والشركات الناشئة يتطلعون إلى الاندماج لكسب ميزة تنافسية. كما نتوقع تزايد إقبال المستثمرين من خارج المنطقة على الشركات الناشئة الأكثر استقرارًا، كما هو الحال مع شركات كريم وسوق وهارمونيكا وغيرها من الشركات.



03. توجه المزيد من الشركات العالمية الناشئة نحو افتتاح فروع لها في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

نتوقع توجه المزيد من الشركات العالمية الناشئة نحو المنطقة للاستفادة من المبادرات المطروحة والمشجعة لدعم الشركات الناشئة في المنطقة. ومع ظهور منصة WeWork في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والمبادرات الرامية إلى المساعدة في خفض تكلفة الإنشاء والعمل، باتت الحواجز أقل وأصبح الدخول إلى المنطقة أكثر سهولة من أي وقت مضى.



04. فشل شركات ناشئة مدعومة باستثمارات جريئة

سلط باسل إدريس، مؤسس شركة جينيتكس، خلال حديثه لـ MAGNiTT، الضوء على خمسة دروس استخلصها من تجربة عدم نجاح شركته. يقول إدريس أنه مع نضوج منظومة المشاريع الناشئة فمن المحتم إحصائيًا أن يفشل عدد أكبر من الشركات الناشئة، ولكن هذا ليس بالأمر السيئ، طالما أننا نتعلم بشكل جماعي من هذه التجارب ونشجع مؤسسي الشركات للسعي نحو ريادة الأعمال.



05. إقبال مزيد من المستثمرين من خارج المنطقة والاستحواذ على مزيد من الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

تشكل قصة نجاح شركتي كريم وسوق وزيادة اهتمام وسائل الإعلام بالشركات المدعومة بالاستثمار الجريء قصة إيجابية. وسيسعى الكثيرون إلى التوسع خارج المنطقة لتحقيق نمو مستمر، ولكن ستواصل الشركات الناشئة والمستثمرين الدوليين على حد سواء بحثهم عن الفرص في ضوء تحسن معرفتهم بالمنطقة والمشهد الاستثماري فيها. وينبغي هنا النظر إلى المستثمرين في رأس المال الجريء والشركات الاستثمارية الآسيوية ذات الخبرة في جنوب شرق آسيا والصين الساعين إلى الاستثمار في المنطقة.



المحتويات

06	01. تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
11	02. المؤسسات الممولة
16	03. ترتيب الدول
19	04. ترتيب القطاعات
22	05. صفقات التخارج وأكبر جولات التمويل
25	06. لمحة عن MAGNiTT



تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

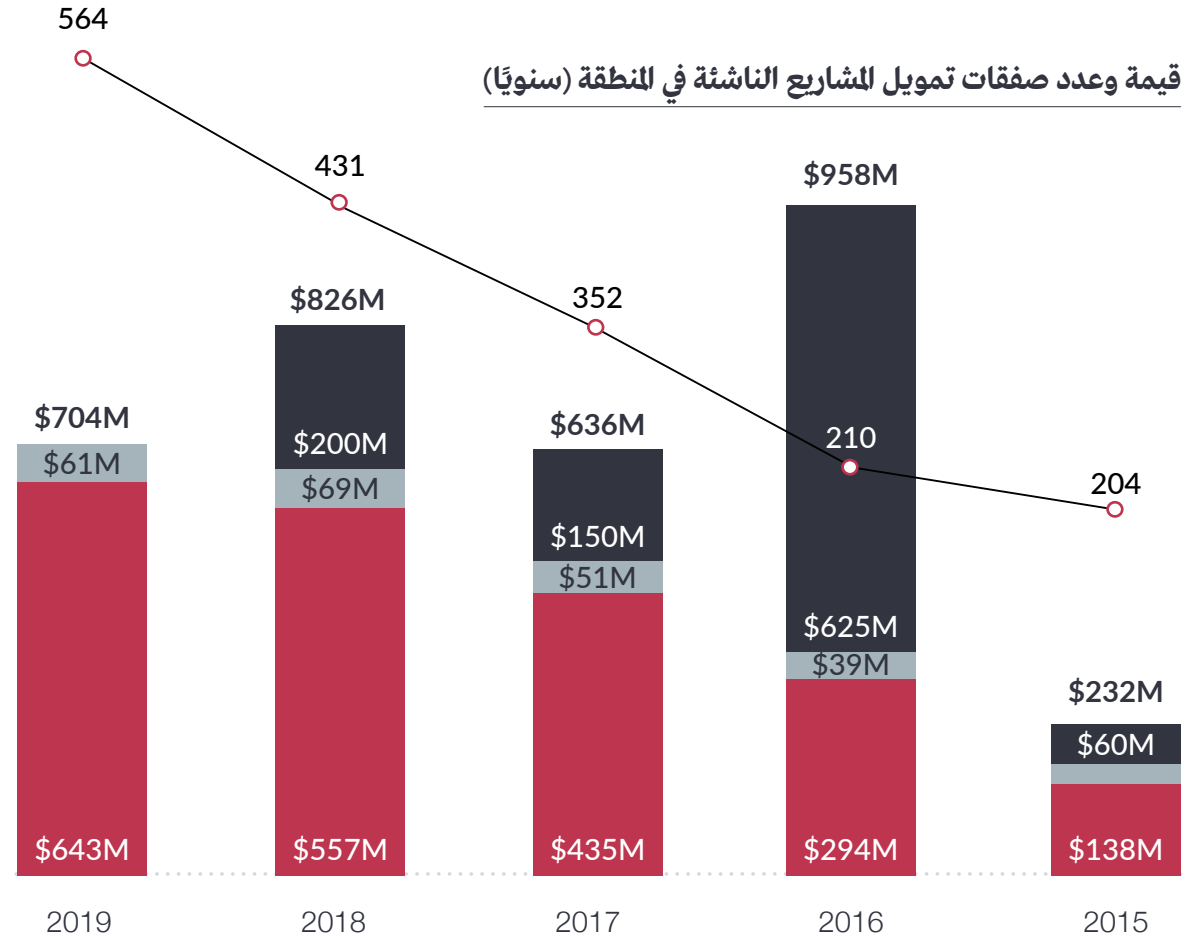
01



تطور التمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

كان عام 2019 عامًا قياسيًا من حيث عدد الصفقات في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا - تجاوزت منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا حاجز الـ 550 صفقة لأول مرة على الإطلاق - ارتفع عدد الصفقات بنسبة 31% في عام 2019 مقارنة بعام 2018

قيمة وعدد صفقات تمويل المشاريع الناشئة في المنطقة (سنويًا)



التمويل غير المعلن (تقديرات MAGNiTT)

عدد الصفقات

قيمة التمويل المعلن

تمويل شركتي سوق وكريم

للصدر: MAGNiTT



شهدت منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا رقمًا قياسيًا من حيث عدد الصفقات في عام 2019، مدفوعًا بمعدل نمو هائل في عدد من البلدان. تؤدي العديد من الحكومات في المنطقة دورًا نشطًا في خلق منظومات عمل تدعم زيادة الأعمال، ويشمل هذا الدعم برامج الدعم الفني والمالي وإصلاح السياسات، حيث يتضح أن هناك علاقة مباشرة بين وجود بيئة ملائمة للاستثمار وزيادة نشاط زيادة الأعمال.



علي أبو كميل

اختصاصي أول في شؤون القطاع الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، البنك الدولي

تطور التمويل المبكر

سنة قياسية أخرى لإجمالي التمويل عند استبعاد استثمارات سوق وكريم

- شهد عام 2019 زيادة بنسبة 12% في إجمالي التمويل المبكر

- يعكس هذا معدل نمو سنوي مركب نسبته 33% لمدة 5 سنوات مع مواصلة المنظومة لنموها وتطورها

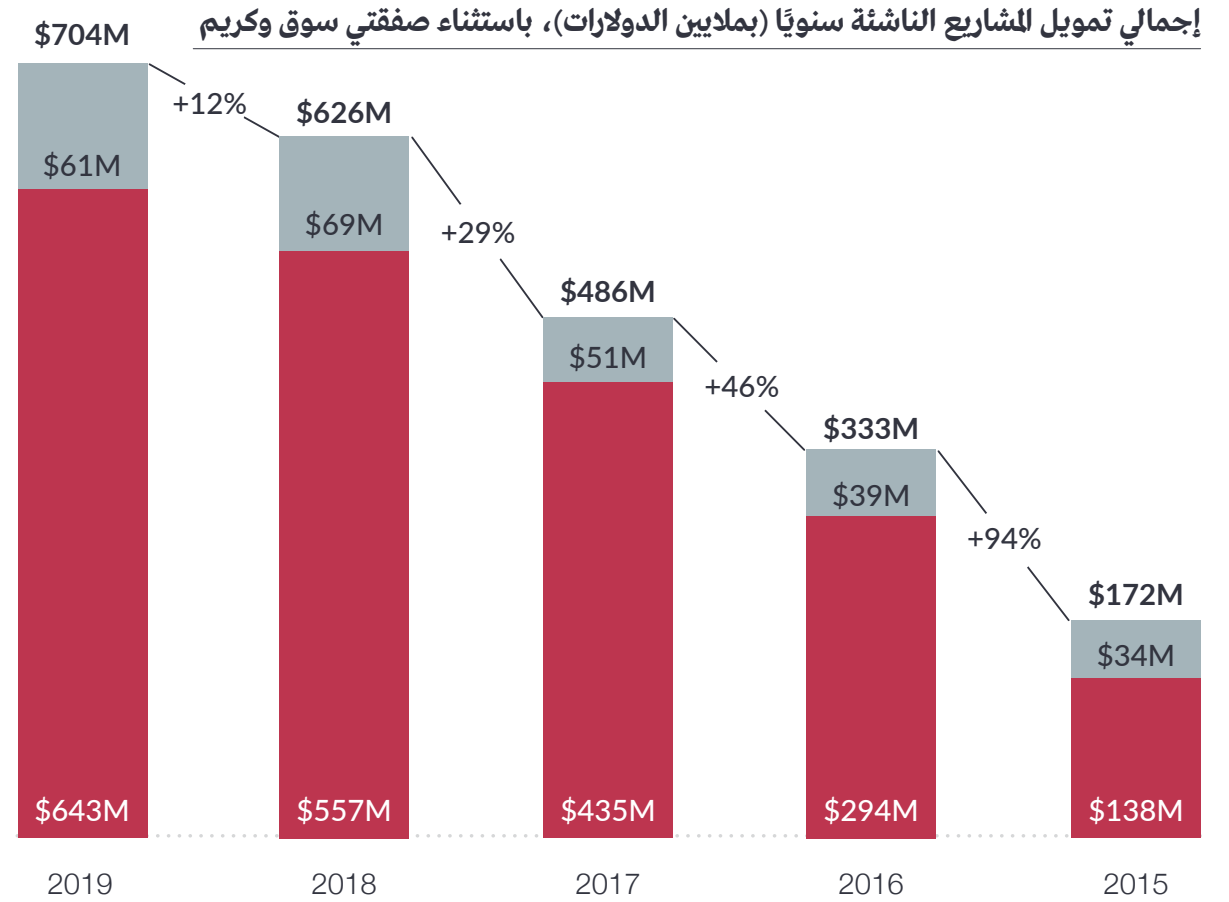
تُعد الاستثمارات في مراحل التأسيس المبكرة حجر الزاوية في أي منظومة للمشاريع الناشئة، يتبعها لاحقًا مزيد من الاستثمارات في مراحل الجولات التمويلية الأولى والثانية. وأعتقد أن هذا الاتجاه سيستمر، في ظل أن معظم الاستثمارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بالضرورة، ستكون في مراحلها الأولى. ومع ذلك، أتوقع أن تكون هناك زيادة في عدد الصفقات في المراحل اللاحقة مع إنشاء صناديق تمويل أكبر وأحدث في المنطقة.

500

حسن حيدر

شريك في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا،

500 Startups



التمويل غير العلن (تقديرات MAGNiTT)

قيمة التمويل العلن (باستثناء صفقتي سوق وكريم)



يسلط تقرير MAGNiTT الضوء على منظومة المشاريع الناشئة الآخذة بالازدهار في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وبالتحديد في دولة الإمارات العربية المتحدة في ضوء زيادة الاستثمارات على أساس سنوي. نفخر في مبادلة بمساهمتنا في هذا التحول الجاري في المنطقة من خلال توفير رأس المال الجريء وتوظيف قدرتنا الفريدة على التواصل مع مجموعة من المستثمرين والخبراء العالميين.



MUBADALA

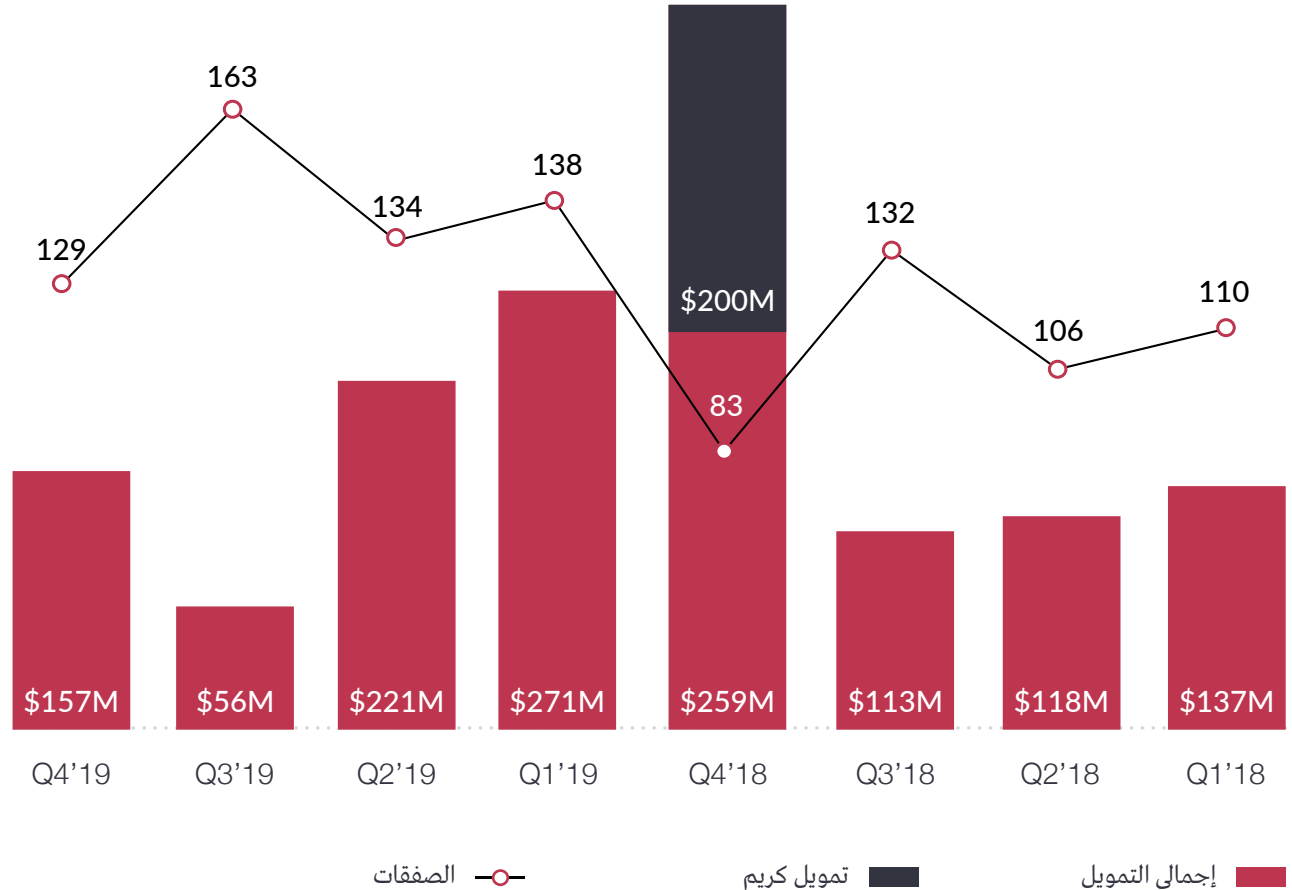
إبراهيم عجمي

رئيس وحدة الاستثمار في الشركات الناشئة،
شركة مبادلة للاستثمار

قيمة التمويل وعدد الصفقات في المنطقة حسب الربع

سجل عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا رقماً قياسياً بلغ 155 في الربع الثالث من عام 2019 - شهد عام 2019 عدداً أكبر من الصفقات في كل ربع مقارنة بعام 2018 - كان الربع الأول من عام 2019 ربعاً قياسياً للاستثمارات في المنطقة عند استبعاد صفقة كريم في الربع الأخير من 2018

قيمة وعدد صفقات تمويل المشاريع الناشئة في المنطقة (حسب الربع)



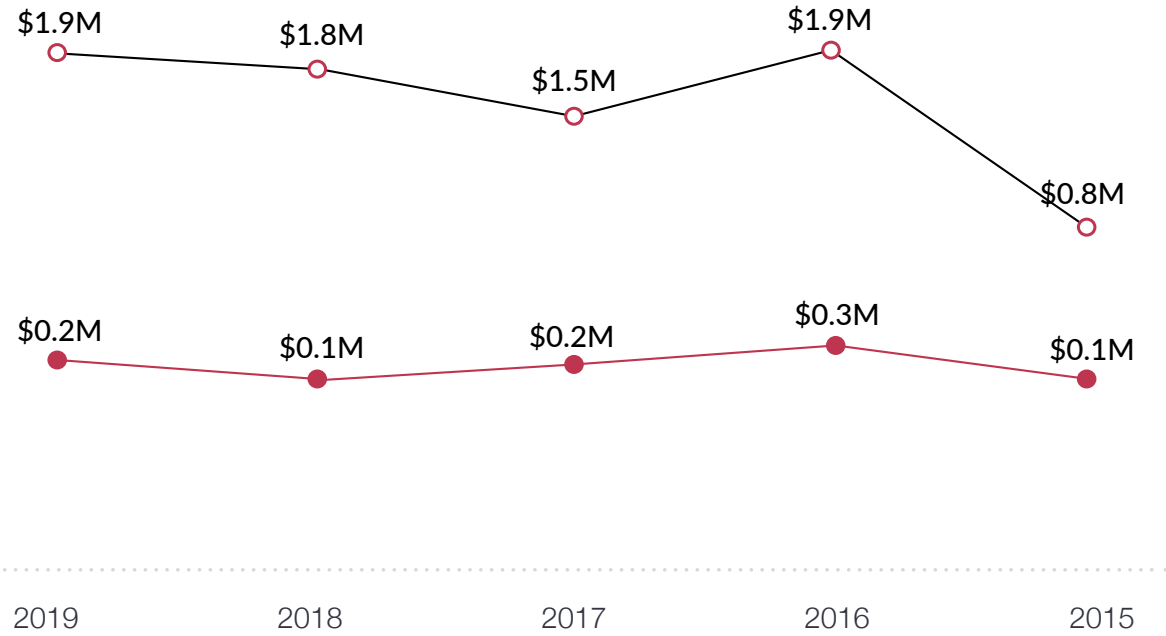
متوسط ووسيط قيمة التمويل في المنطقة

متوسط قيمة التمويل عند أعلى مستوى له على الإطلاق في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

- يبلغ متوسط مبلغ التمويل، باستثناء صفقتي سوق وكريم، 2.1 مليون دولار

- زاد متوسط التمويل بنسبة 17% في عام 2019

متوسط ووسيط قيمة التمويل السنوي في المنطقة (\$M) (باستثناء صفقتي سوق وكريم)



متوسط قيمة التمويل

وسيط قيمة التمويل

المصدر: MAGNITT



مع تطور قطاع الاستثمار الجريء، سيتأهل عدد أكبر من المشاريع لجولات تمويل لاحقة. وما تزال حصة الاستثمارات في المراحل اللاحقة مقابل الاستثمارات في المراحل المبكرة عند مستوى 80% في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، مقارنة بـ 90% في أوروبا و 93% في الولايات المتحدة الأمريكية و 95% في الصين. وتشير هذه النسب إلى أنه من الممكن في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا تحقيق عملية إعادة توازن طبيعية والتوجه نحو الاستثمارات في المراحل اللاحقة لأنه سيتعين على قطاع الاستثمار الجريء التماشي مع معدلات النضوج في السوق.

STV

لوكا باربي

مدير العمليات،

صندوق STV

المؤسسات الممولة

02



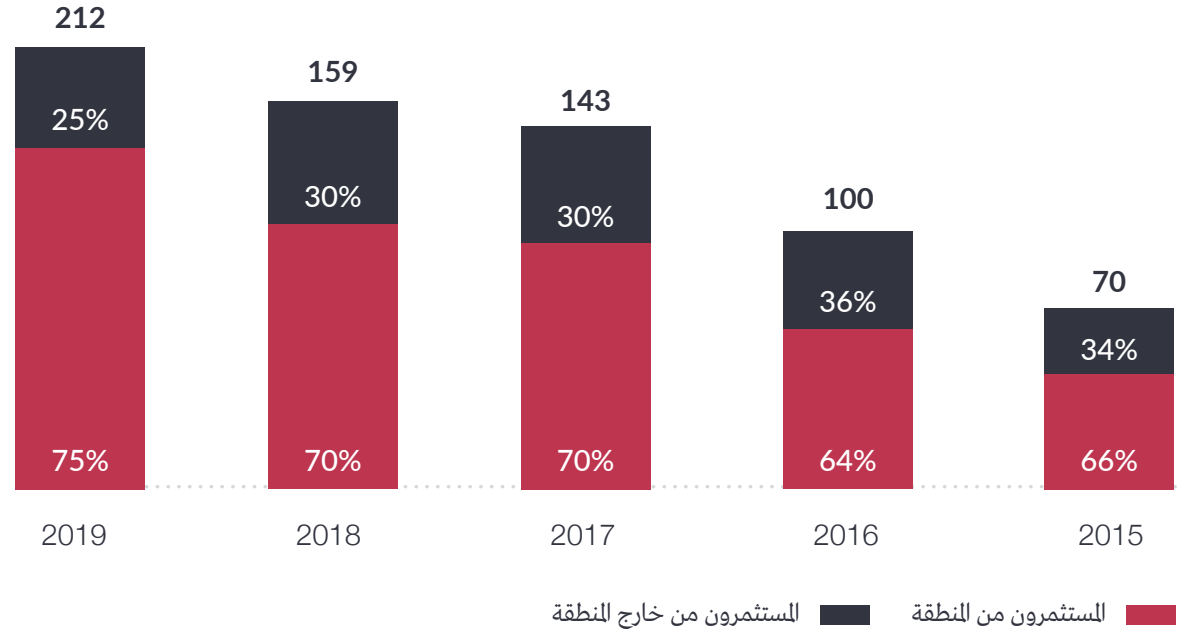


تتمتع منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا منذ فترة طويلة بمجموعة من "العوامل" التي تجعلها مقصدًا للمستثمرين، وتشمل تلك العوامل عددًا كبيرًا من الأفراد الشباب، وارتفاع حجم الثروات وانتشار استخدام الهواتف الذكية في دول مجلس التعاون الخليجي. وعلاوة على ذلك، هناك الكثير من قصص النجاح أبرزها شركة كريم، وصناديق ثروات سيادية توفر رأس المال المطلوب. وكل هذا يبعث برسالة "مهمة" إلى الشركات والمستثمرين في الولايات المتحدة، حيث كلما تحسنت علاقتهم وشراكتهم مع نظرائهم في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، كلما تعززت فرصة الاستثمار في شركات ومشاريع المنطقة.

التطور في عدد المستثمرين

المزيد من المؤسسات تستثمر في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أكثر من أي وقت مضى - في المجموع، نفذت 212 مؤسسة استثمارات في عام 2019 - وهذا يمثل زيادة بنسبة 25% مقارنة بعام 2018

عدد المستثمرين في المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



المصدر: MAGNiTT

مجموعة مختارة من المستثمرين الدوليين في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



كريستوفر روجرز

شريك،

شركة لوميا كابيتال



وجهة نظر المستثمرين



الزيادة في برامج ومنصات
المسرعات انعكاساً لزيادة
نضج رواد الأعمال والشركات
الناشئة، ولكنها تشير أيضاً إلى
تركز التمويل وتوجيهه نحو
المراحل اللاحقة، مما يستدعي
زيادة عدد رواد الأعمال
المؤهلين عبر تلك المسرعات،
وهذا يجعل من المسرعات ركناً
أساسياً لنمو القطاع كله.



يمثل إنشاء شركات استثمار جريء جديدة، بالإضافة إلى قيام القائمة منها
بإنشاء صناديق تابعة، خطوة إيجابية للغاية بالنسبة للمنطقة، نظراً لأنها تزيد
من قدرة الصناديق الإقليمية على تنفيذ جولات تمويل أكبر مع نمو الشركات في
محافظها، مما يعزز من الاعتماد على الذات في المنظومة كلها. ولكن عند المقارنة
بأبرز الشركات العالمية في هذا المجال، يتبين أن الفجوة لا تزال كبيرة.

FLAT 6 LABS

دينا الشنوفي
الرئيس التنفيذي للاستثمار،
Flat6Labs

global.ventures

نور سويد
شريك،
جلوبال فنتشرز

شهد عام 2019 أكبر عدد من المؤسسات الاستثمارية الناشطة في المنطقة

- واصلت شركة 500Startups الحفاظ على مكانتها باعتبارها أكثر شركة استثمار نشاطاً في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من حيث عدد الصفقات
- تستحوذ المملكة العربية السعودية على أكبر عدد من المستثمرين في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

تصنيف المستثمرين حسب عدد الاستثمارات المعلن عنها في الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019



10+
DEALS



5-9 DEALS



3-4 DEALS



2 DEALS

مشهد المسرعات

تظل المسرعات أساسية للمساعدة في توفير حلول تمويل المشاريع في مراحلها المبكرة في المنطقة

- شهد عام 2019 ظهور مجموعة برامج تسريع أكثر من أي سنة سابقة

- كانت Flat6labs المؤسسة الأكثر نشاطا في مجال التسريع من حيث عدد الصفقات

تصنيف المسرعات حسب عدد الاستثمارات المعلن عنها في الشركات الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019



★ seedstars

VISION
VENTURES



FLAT 6 LABS



10+
DEALS

Startupbootcamp

SAVOUR

otf الصندوق العماني للتكنولوجيا
Oman Technology Fund



Gaza Sky Geeks



EFGEV

brinc

5-9
DEALS

Y Combinator



propeller



2-4
DEALS

وجهة نظر الشركات



تعتبر المشاركة في بيئة الشركات الناشئة وتتبع نسب التغيير في قطاعها أساس أي شركة إن أرادت السعي للنضوج المتواصل، وبالتالي تسمح لنا بتوفير خدمات بشكل أسرع بدل من تطويرها بأنفسنا.

بالتعامل مع رواد الأعمال ذوي الأفكار والمناهج المبتكرة، تتسنى لنا ولفريقنا فرص لكسب مهارات وأفكار جديدة.



جو أبي عقل
رئيس التطوير المؤسسي،
مجموعة ماجد الفطيم

ما تزال العديد من الشركات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا مترددة في المخاطرة وفي استكشاف عالم ريادة الأعمال، لأنها تفضل التركيز على تحسين أعمالها الأساسية. ولكن في عصر الرقمنة، من الضروري أن تغير الشركات طريقة تفكيرها وتعاطيها مع الواقع لتتوافق مع التقنيات الجديدة، والسلوكيات الاستهلاكية المتغيرة بسرعة وظهور قنوات جديدة. وقد يكون العمل مع الشركات الناشئة النهج الأفضل أمام الشركات الكبيرة للتنفيذ بشكل أسرع والاستعانة بمصادر خارجية للبحث والتطوير وتغيير ثقافتها الداخلية.



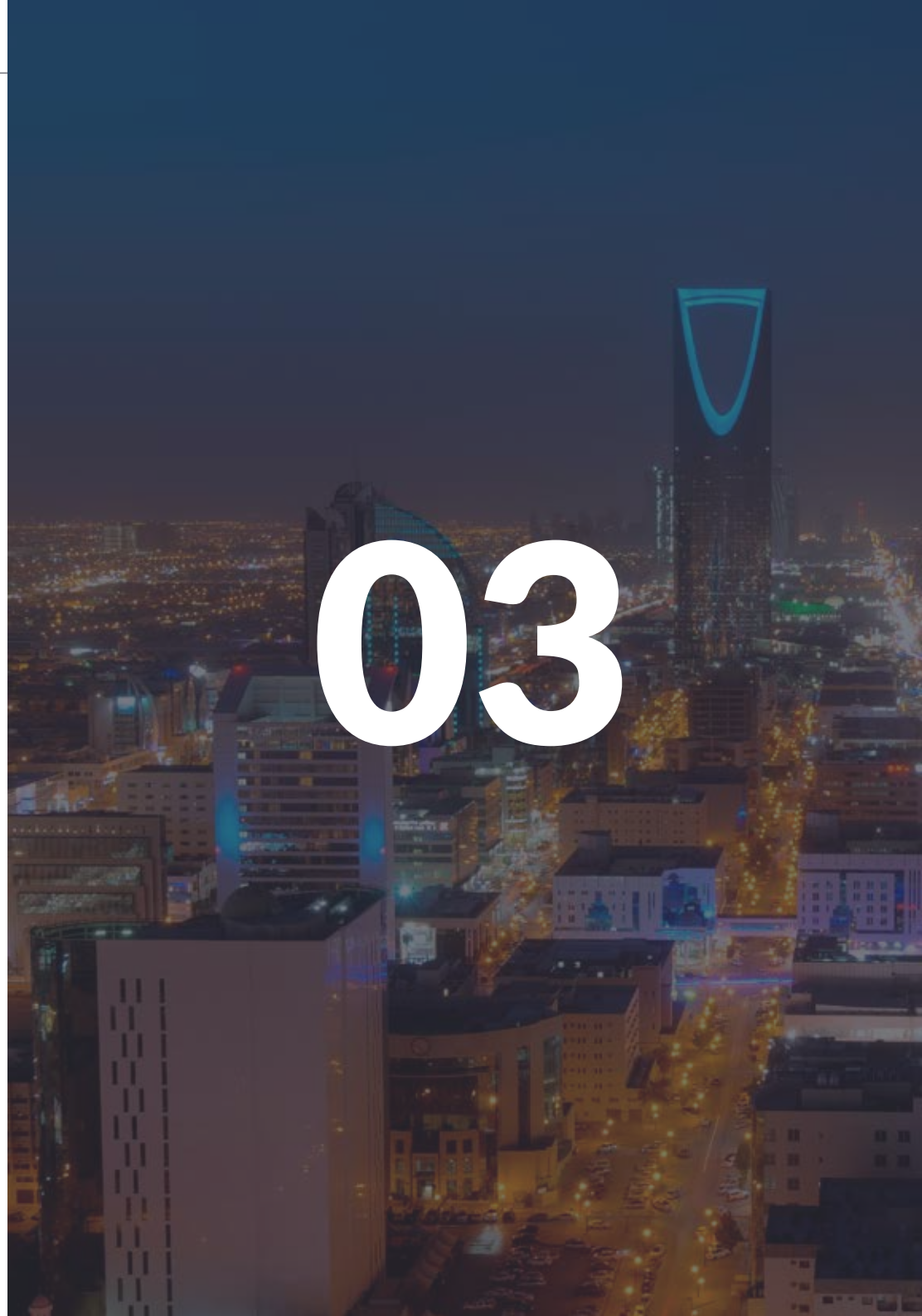
روبيرتو كروشي

عضو منتدب،

Microsoft for Startups MEA

ترتيب الدول

03





تذهب الأموال الى حيث توجد الفرص في مصر، شهدنا زيادة في عدد الصفقات، ليس بسبب الزيادة في حجم وقيمة الاستثمارات المحلية فحسب، بل لأننا بدأنا نرى تدفق الأموال من مستثمرين من دول مجلس التعاون الخليجي ومن أماكن أخرى وأصبح رواد الأعمال المحليون أكثر نضجا ويعملون على حل المشكلات الكبيرة في البلاد وخارجها.



أحمد اللفي
رئيس مجلس الدارة،
سواري فينتشرز

564
TOTAL DEALS

الصفقات في المنطقة حسب الدولة

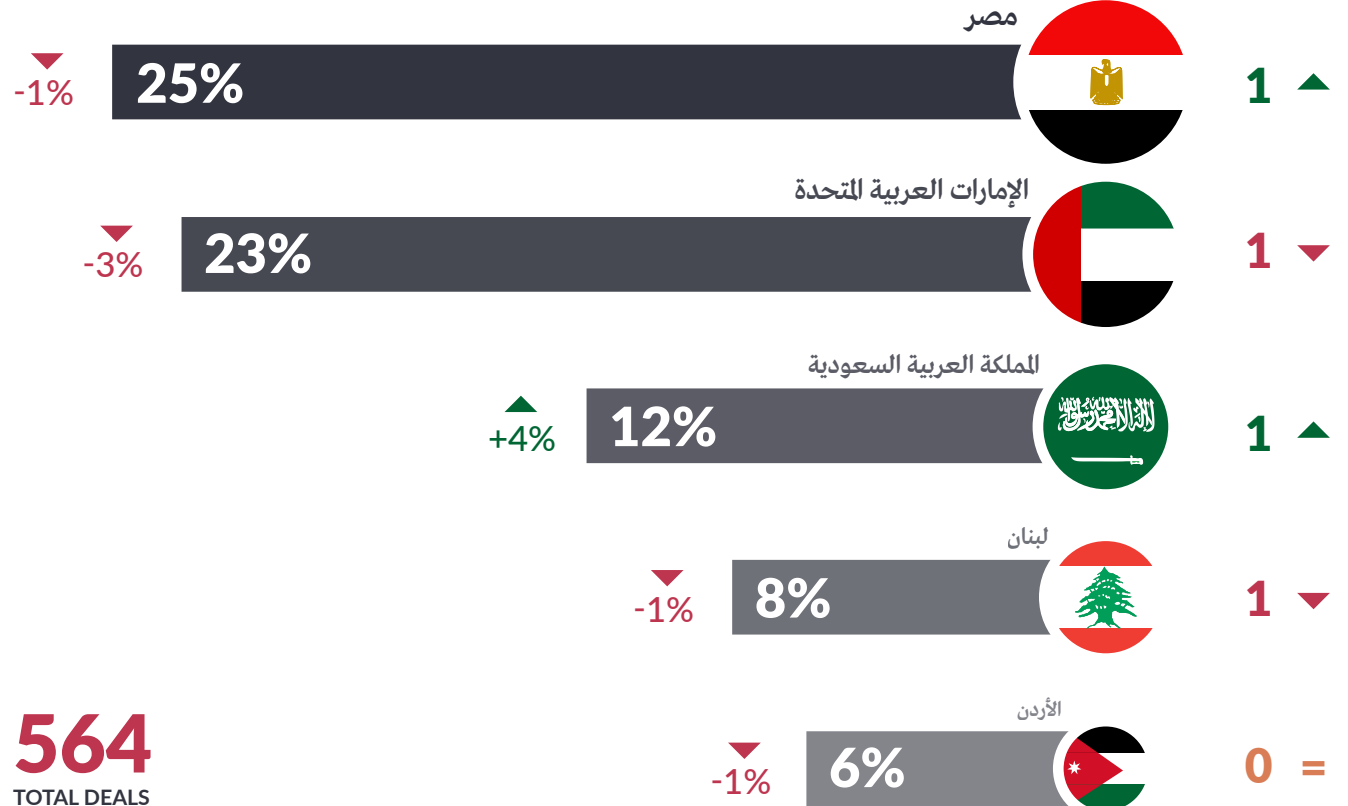
تحتل مصر المرتبة الأولى بعدد الصفقات لأول مرة

- استحوذت مصر على ما نسبته 25% من إجمالي عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019
- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي عدد الصفقات بنسبة 4%

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات في عام 2019

نسبة التغير
مقابل 2018

تغيير المرتبة
مقابل 2018





قفز ترتيب المملكة العربية السعودية بين دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات وإجمالي التمويل. ويرجع ذلك التطور إلى ثلاثة أسباب رئيسية هي: أولاً، إدراك أهمية الاستثمار في الشركات الصغيرة والمتوسطة؛ ثانياً، توفر رأس المال الجريء، وهو ما قاد بدوره إلى إنشاء صناديق استثمار جريء جديدة أو أكبر؛ وثالثاً، الإقبال على ريادة الأعمال بوصفها مسار عمل ممتاز. وبناءً على ما سبق، نتوقع زيادة قيمة رأس المال الجريء المستثمر بشكل كبير في السنوات الخمس المقبلة.

RTF

إيفو ديفيليتونوف

رئيس صناديق الأسهم الخاصة،

صندوق الرياض تقنية (RTF)

التمويل في المنطقة حسب الدولة

ما تزال الإمارات العربية المتحدة تستأثر بحصة الأسد من إجمالي التمويل

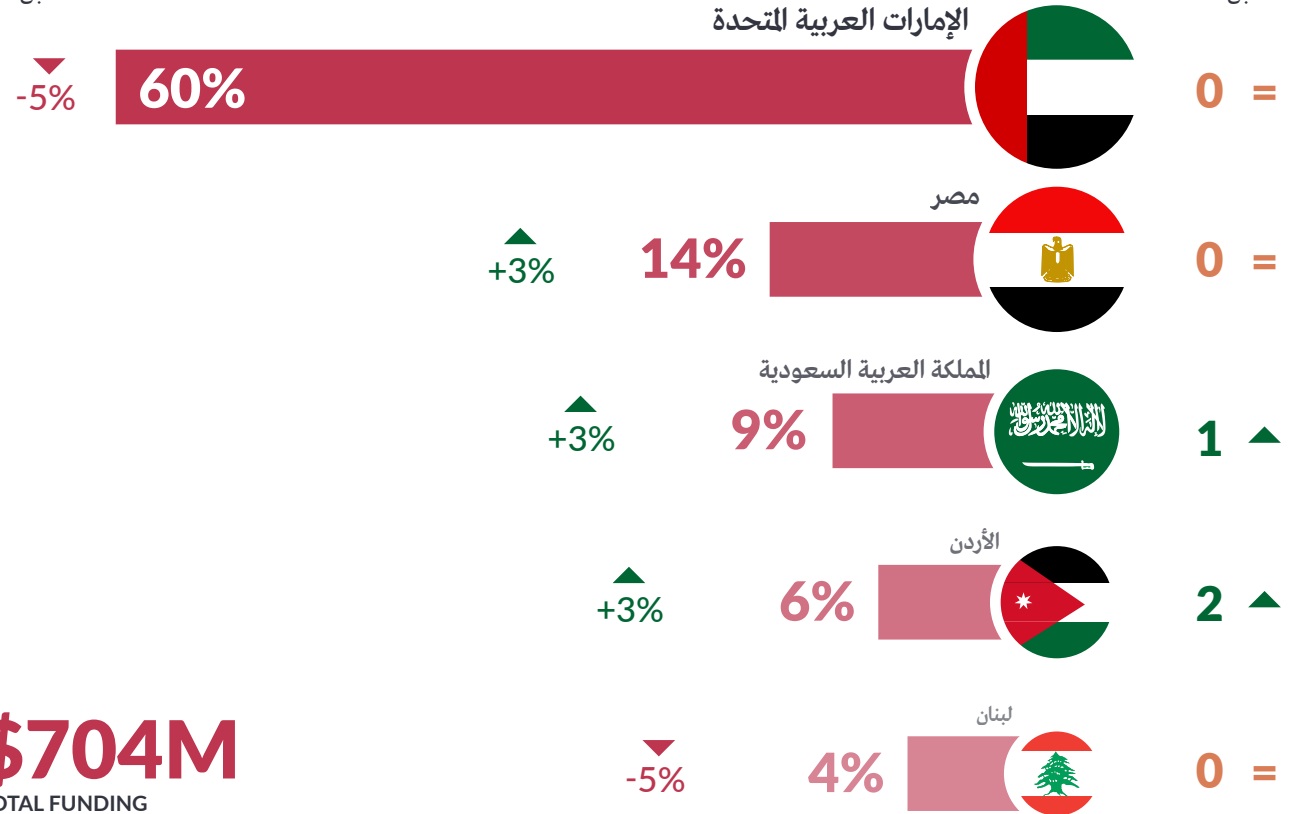
- تستحوذ الإمارات العربية المتحدة على 60% من إجمالي التمويل 2019

- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي التمويل بنسبة 3% لتحتل المرتبة الثالثة

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث قيمة التمويل في عام 2019

نسبة التغير
مقابل 2018

تغيير الرتبة
مقابل 2018



\$704M
TOTAL FUNDING

ترتيب القطاعات

04





سيحافظ قطاع التكنولوجيا المالية على جاذبيته وقدرته على استقطاب المستثمرين ورواد الأعمال في ضوء تأسيس المزيد من الشركات الناشئة في هذا القطاع. وسنرى شركات تكنولوجيا مالية أكثر نضجاً تتوجه لتنفيذ جولات تمويلية ضمن جهودها لكي تصبح منظمة بالكامل ونظراً لعدم وجود جاذبية في الشراكات مع اللاعبين التقليديين.

bayzat

طلال بيع
الرئيس التنفيذي،
شركة بيزات

الصفقات في المنطقة حسب القطاع

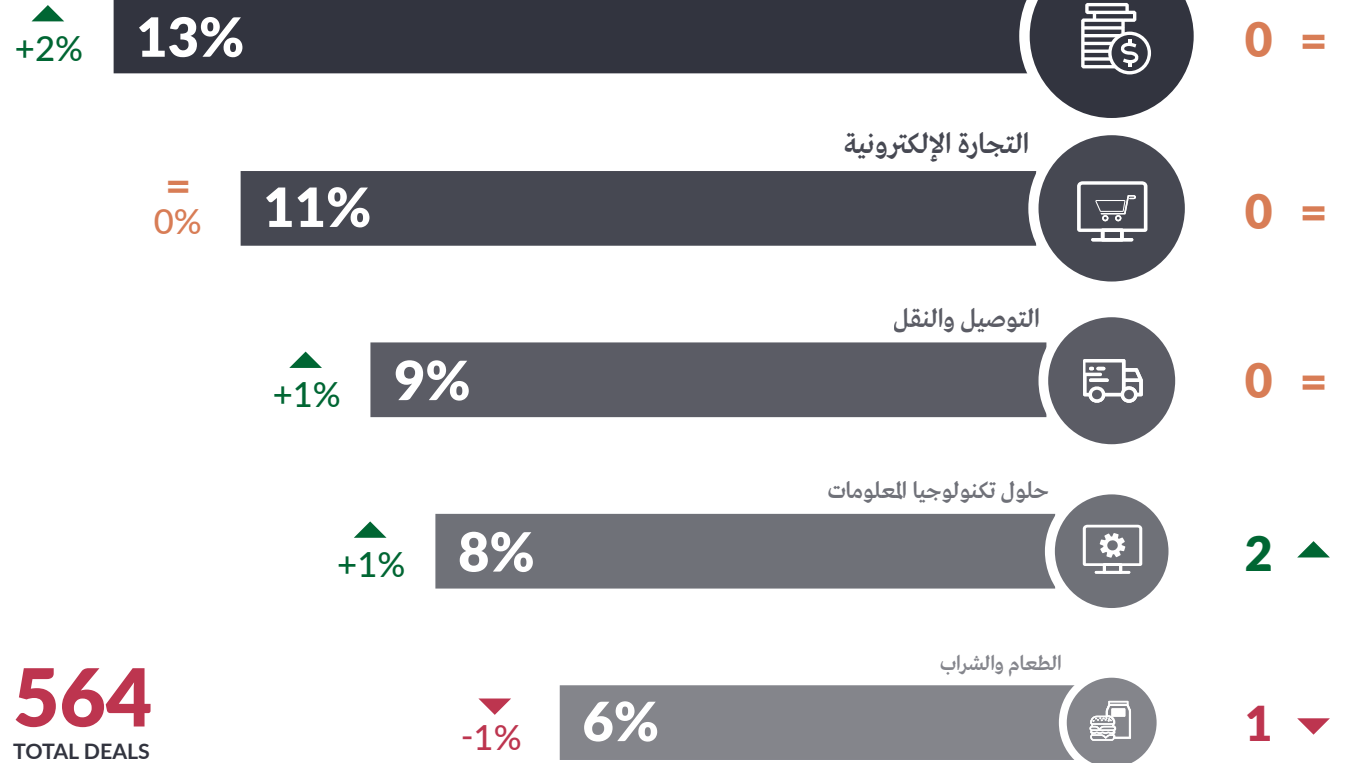
التكنولوجيا المالية المرتبة الأولى بعدد الصفقات للعام الثاني على التوالي

- استحوذت قطاع التكنولوجيا المالية على ما نسبته 13% من إجمالي عدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في عام 2019
- تلعب المسرعات والحكومات دوراً رئيسياً في دعم شركات التكنولوجيا المالية الناشئة

أعلى خمسة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث عدد الصفقات في عام 2019

نسبة التغير
مقابل 2018

تغيير المرتبة
مقابل 2018



564
TOTAL DEALS



يوفر قطاع الخدمات اللوجيستية والتنقل الكثير من الفرص للخدمات والكفاءات القائمة على التكنولوجيا والابتكار. وأنا واثق من أن القطاع سيستمر في جذب انتباه المستثمرين بشكل كبير بالنظر إلى قيمته الأساسية في الاقتصاد الحقيقي والقطاع بشكل عام.



غوراف بيسواس
المؤسس والرئيس التنفيذي،
لشركة "تركر" (Trukker)

التمويل في المنطقة حسب القطاع

ما تزال الإمارات العربية المتحدة تستأثر بحصة الأسد من إجمالي التمويل

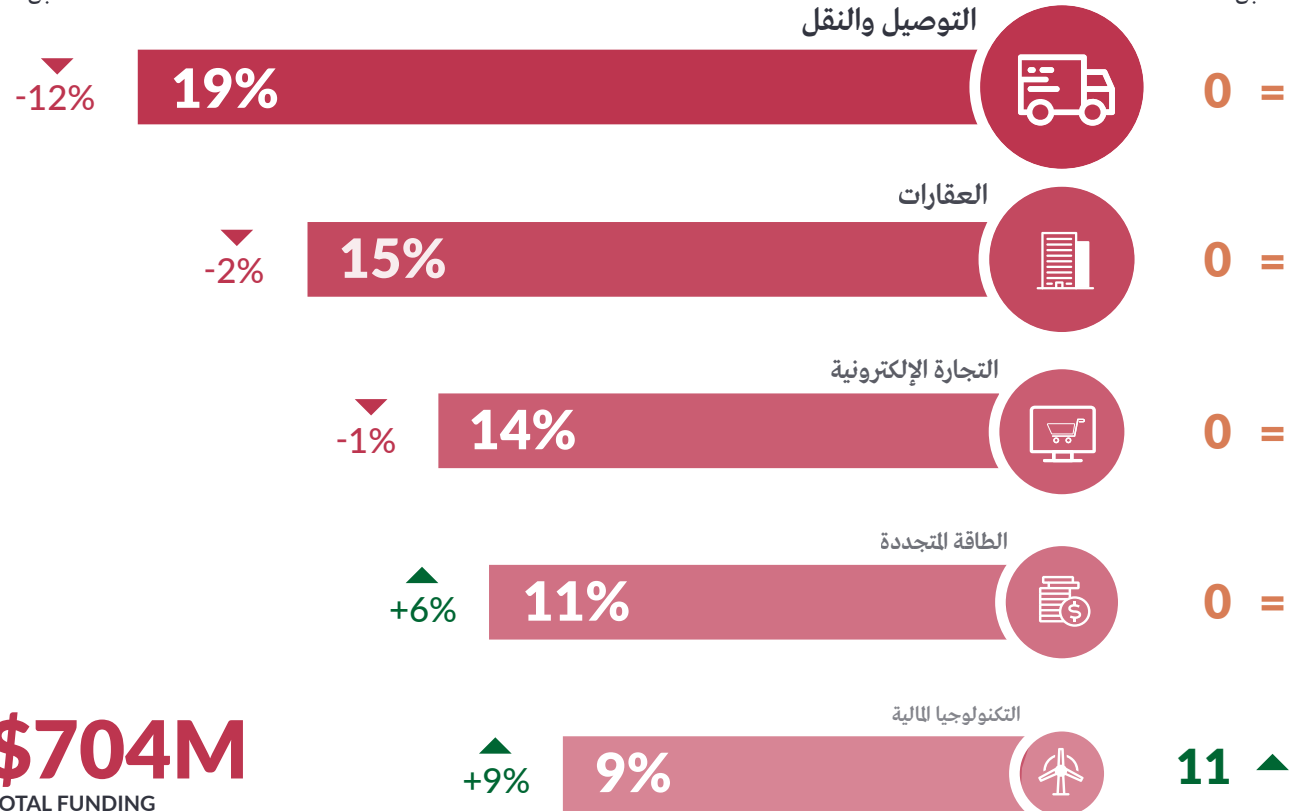
- تستحوذ الإمارات العربية المتحدة على 60% من إجمالي التمويل 2019

- زادت حصة المملكة العربية السعودية من إجمالي التمويل بنسبة 3% لتحتل المرتبة الثالثة

أعلى خمسة قطاعات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من حيث قيمة التمويل في عام

نسبة التغير
مقابل 2018

تغيير المرتبة
مقابل 2018



\$704M
TOTAL FUNDING

صفقات التخارج وأكبر جولات التمويل

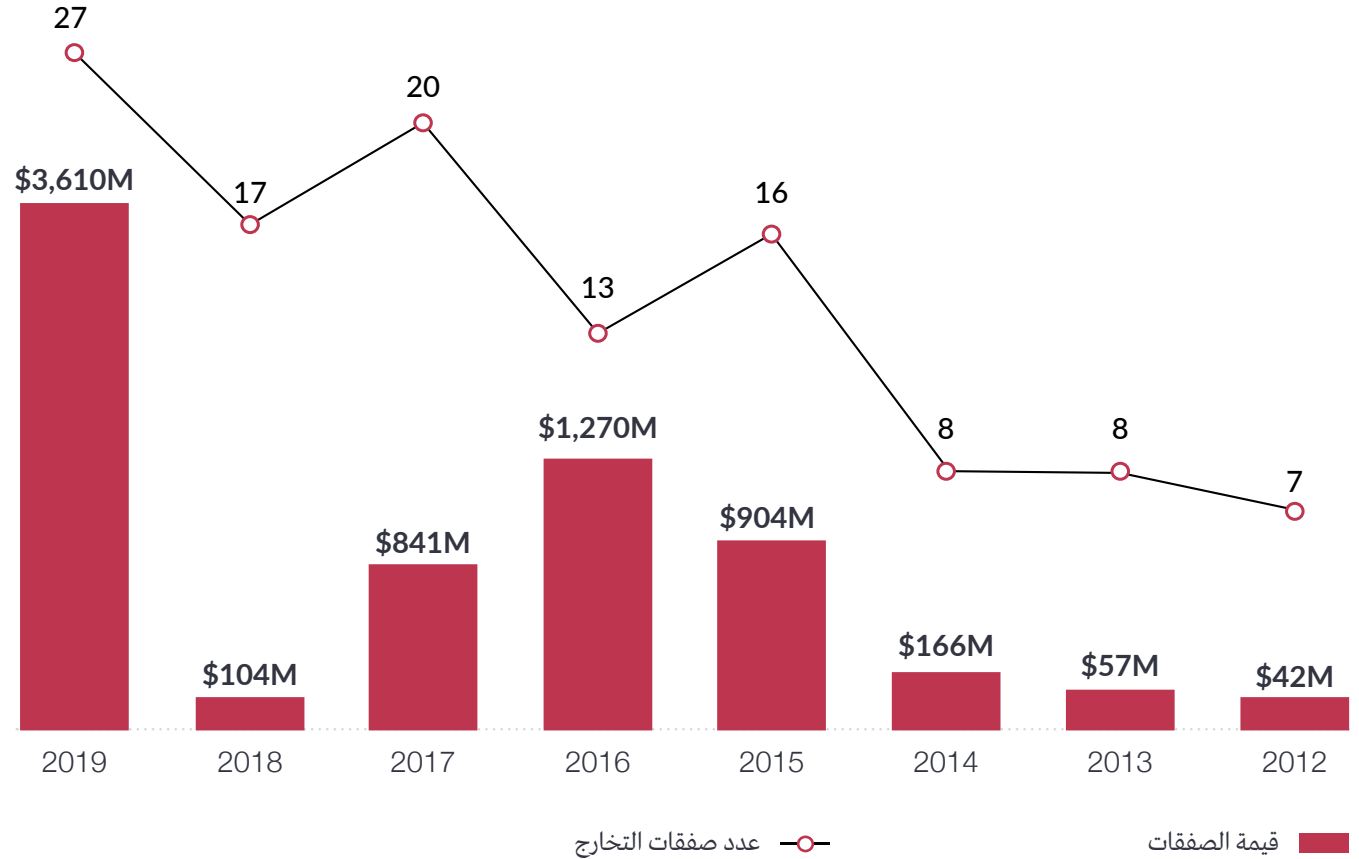
05



تطور صفقات التخارج

شهدت المنطقة أول صفقة تخارج في شركة يونيكورن وهي صفقة الاستحواذ على شركة كريم بقيمة 3.1 مليار دولار - نفذت 27 صفقة تخارج في شركات ناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وهو الرقم الأعلى على الإطلاق - بلغ إجمالي قيمة صفقات التخارج 3.6 مليار دولار، وهو أعلى مستوى على الإطلاق

عدد وقيمة صفقات التخارج في الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



السبب الرئيسي وراء التسارع الذي شهدته صفقات التخارج هو أن شركات التكنولوجيا في المنطقة بدأت في التوسع، وأصبحت أكثر جذبًا لمستثمرين استراتيجيين عالميين. ثانيًا، يتوفر في دول الخليج معدلات نمو مثل تلك المسجلة في الأسواق الناشئة دون أي وجود مخاطر مرتبطة بتقلب العملات، لأن معظم عملات بلدان هذه المنطقة مرتبطة بالدولار. وأخيرًا، ارتفع متوسط قيمة الصفقات في المنطقة بشكل كبير في العام الماضي، مما مكن مستثمرين محليين من تنفيذ عمليات استحواذ، مثل استحواذنا على مجموعة JRD بعد جمع 120 مليون دولار من General Atlantic.



مايكل لياني
المؤسس والرئيس التنفيذي،
PropertyFinder

أبرز صفقة تخارج: شركة Careem

استحوذت شركة أوبر على شركة كريم التي تتخذ من الإمارات مقراً لها، مقابل 3.1 مليار دولار، لتكون بذلك أول صفقة تخارج من شركة يونيكورن في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. وتمثل عملية الاستحواذ مثالاً آخر على شركة عالمية تدخل إلى منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من خلال عملية استحواذ، لتلحق بركب شركات كبرى أخرى مثل صفقة استحواذ ياهو على موقع مكتوب واستحواذ تومسون رويترز على موقع زاوية واستحواذ أمازون على منصة سوق.

2012 تاريخ التأسيس **\$771.7M** إجمالي قيمة التمويل المعلن **\$3.1B** قيمة صفقة التخارج

يتوفر في منطقتنا قدر هائل من الفرص، حيث يقل عمر نصف السكان عن سن 25 عامًا، وبات الناس متواجدين على الإنترنت أكثر من أي وقت مضى ومنفحطين على استخدام وتبني التقنيات الجديدة. عندما أطلقنا مشروع كريم في عام 2012، أدركنا بسرعة أنه من أجل النجاح في التوسع في جميع أنحاء المنطقة، سيكون لزامًا علينا بناء معرفة عميقة بكل مدينة نعمل فيها. فكل سوق مختلف عن الآخر من حيث الأطر التنظيمية والبنية التحتية المادية والطريقة التي يفضل من خلالها العملاء استخدام منتجاتنا وخدماتنا والدفع مقابلها. ونأمل أن تكون جهودنا قد مهدت الطريق لشركات ناشئة أخرى في مجال التكنولوجيا للتوجه نحو التوسع في منطقة الشرق الأوسط وأن يكون اتفاقنا مع أوبر بمثابة حافز لمزيد من الاستثمار في هذه المنظومة.

ماغنوس أولسن

شريك مؤسس ورئيس قسم المنتجات والتكنولوجيا،

شركة كريم

أكبر جولات تمويل - 2/1

استحوذت أكبر 11 شركة ناشئة ممولة على ما نسبته 48% من إجمالي التمويل المقدم في عام 2019
 - تستحوذ دولة الإمارات العربية المتحدة على 7 من أكبر 11 شركة ناشئة تم تمويلها في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
 - أكملت بلدان مصر والأردن عقد الـ 11 شركة بصفقتين لكل منهما

أكبر جولات تمويل للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا #1 - #5

الممولين	مرحلة التمويل	قيمة التمويل	مقرها الرئيسي	
KCK Exor	الجولة التمويلية الرابعة	\$100M		1
WITNESS IFC equinor اينيكون Adenium energy capital	الجولة التمويلية الأولى	\$65M		2
MSA endeavor DASH VENTURES BLUESTONE BECO CAPITAL ARZAN otif Jassoor Ventures Savari UO NE UE ST M HT LR ES	الجولة التمويلية الثالثة	\$42M		3
StonePine ACE Partners endeavor Al Fatah Group	الجولة التمويلية الأولى	\$30M		4
STV SHOROOG PARTNERS RTF otif Jassoor Ventures ILIAD PARTNERS IFC endeavor	الجولة التمويلية الأولى	\$23M		5

أكبر جولات تمويل - 2/2

نفذت 3 شركات ناشئة جولات تمويل بقيمة 10 ملايين دولار في عام 2019

- استثمرت شركة «إنديفور كاتاليس» في 6 من أصل 11 جولة تمويل

- كان التمويل الذي حصلت عليه شركة «موضوع» بقيمة 10 ملايين دولار هو الجزء الثاني من جولة تمويل من الفئة «ب» تبلغ قيمتها 23.5 مليون دولار

أكبر جولات تمويل للشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا #6 - #11

الممولين	مرحلة التمويل	قيمة التمويل	مقرها الرئيسي	
  	الجولة	\$17.5M	 	6
    	الجولة	\$16.0M	 	7
	الجولة	\$12.2M	 	8
    	الجولة	\$10.0M	 	9
    	الجولة	\$10.0M	 	10
?	الجولة	\$10.0M	 	11

MENA VENTURE INVESTMENT REPORT 2019

اتخذ قراراتك بالاسترشاد بقاعدة بيانات شاملة.

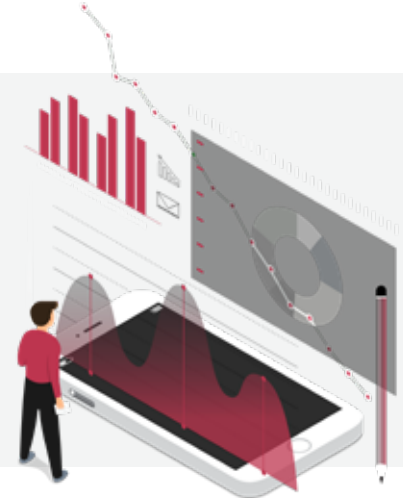
سارعوا إلى شراء النسخة الكاملة من تقرير MAGNiTT "المشاريع الناشئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لعام 2019" للحصول على مزيد من المعلومات والتحليلات حول الاستثمارات الجريئة في المشاريع والشركات الناشئة في المنطقة.

- أكثر من 100 صفحة من التحليلات التفصيلية والبحوث والمعلومات
- معلومات تغطي 6 سنوات حول تطور تمويل المشاريع في المنطقة
- نحو 20 قطاعًا متنوعًا، تشمل التكنولوجيا المالية، والتجارة الإلكترونية، والخدمات اللوجستية، والطعام والشراب، وتكنولوجيا المعلومات، وغيرها
- نحو 18 منطقة جغرافية، يتوفر عن كل واحدة منها بيانات مفصلة حول اتجاهات التمويل فيها
- تحليلات مفصلة تغطي 6 سنوات من المعلومات حول صفقات التخارج في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
- تغطية مراحل تمويل الشركات الناشئة الخمسة وتوفير قائمة بالمولين النشطين في كل مرحلة من هذه المراحل

عززوا قراراتكم بالبيانات

لمزيد من المعلومات حول التقرير الكامل، يرجى النقر على اليسار

اقرأ المزيد



لمحة عن MAGNiTT

06

لمحة عن MAGNiTT

يتألف هيكل MAGNiTT من 3 ركائز أساسية

مهمتنا هي تمكين منظومة المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وإبقائها على اطلاع بآخر المستجدات وربط الجهات الفاعلة فيها مع بعضها بعضًا.



نحن متحمسون لأن MAGNiTT مستمرة في نموها القوي! تشكل المعلومات الشفافة والقيمة جوهر ما نقدمه من خدمات. ونسعى جاهدين لنصبح المرجع الرئيسي في المنطقة، ونتطلع في عام 2020 إلى أبعد من ذلك لدعم جميع منظومات المشروعات الناشئة في الأسواق الناشئة.



01. المجتمع

لا تفوتوا الفرصة! تفضلوا بالانضمام إلى أكثر منصات المشاريع الناشئة نشاطًا في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، لتكونوا إلى جانب مجموعة مميزة من الشركات والمستثمرين والداعمين في قطاع الاستثمار الجريء.



02. البيانات

استخدموا البيانات لاتخاذ القرارات! أنتم مدعوون للاستفادة من قاعدة بيانات توفر معلومات شاملة حول المشاريع الناشئة والمستثمرين وجولات التمويل وغيرها الكثير في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.



03. البحوث

الرجع الأفضل على الإطلاق! احرصوا على تمكين موظفيكم وتسليحهم بتقارير بحثية تقوم على البيانات وتبحث عميقًا في الاتجاهات السائدة في السوق وتقدم معلومات ورؤى حول منظومة التكنولوجيا، والموصى بالتوجه إليها من قبل مجلات «تيك كرانش» و«بلومبيرغ» و«الفاينانشال تايمز».

MAGNiTT

فيليب بحوشي

المؤسس والرئيس التنفيذي،

MAGNiTT

لمحة عن MAGNiTT

منصة الشركات الناشئة الأقوى في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا

أخبار المنظومة: لا تفوتوا الفرصة! كونوا السباقين إلى معرفة آخر الأخبار والمستجدات وسارعوا إلى الاشتراك في نشراتنا الإخبارية اليومية والاطلاع على آخر المستجدات عبر صفحاتنا على شبكات التواصل الاجتماعي أو عبر تطبيق وأنس أب.

طلبات التمويل: هل تسعون إلى جمع تمويلات؟ استخدموا حسابكم على موقع MAGNiTT للتقدم مباشرة للحصول على التمويل من أكثر 60 مستثمرًا وممولًا في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

العمل لدى الشركات الناشئة: هل تريدون العمل مع إحدى الشركات الناشئة؟ سارعوا بالتقدم والعمل مع أهم الشركات الناشئة في المنطقة عبر موقع MAGNiTT.



المجتمع

إحصائيات رئيسية من MAGNiTT

12,700+
الشركات الناشئة



البيانات

500+
المستثمرون

40+
تقارير بحثية



البحوث

300+
وظائف

قاعدة بيانات شاملة: اتخذوا قراراتكم بالاسترشاد بقاعدة بيانات شاملة تمكنكم من الوصول إلى أكثر من 15 ألف نقطة بيانات مباشرة من خلال منصتنا.

البحث عن الشركات الناشئة: سارعوا للتعرف على الشركات أو برامج التسريع أو المستثمرين التي تتوافق مع المعايير التي تبنيوها وأسسوا شركات مع المستثمرين واحظوا كذلك بفرصة التعرف على منافسيكم في السوق.

سوقوا مشاريعكم! هل لديكم مشروع مبتكر تودون تسويقه والترويج له؟ نضمن لكم فرصة عرض هذا المشروع أمام الجمهور الذي يهتمكم ويهمه رؤية مثل هذه المشاريع والاستثمار فيها.

تقارير قائمة على البيانات: لا تقلقوا بشأن الحصول على التحليلات، فتلك مهمتنا! نحرص على تزويدكم بتقارير ومعلومات وتحليلات تحليل القطاعات والدول في مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

المعلومات وأدوات التحليل: هل تريدون الحصول على تحليلات خاصة بكم وبما يناسب احتياجاتكم؟ سارعوا إلى الاستفادة من أدوات التحليل لدينا للحصول على التقارير والرسوم البيانية التي تهكمكم والاستفادة من البيانات التي نضعها بين يديكم.

خطط الاشتراك: تفضلوا بالاستفادة من الإمكانيات الكاملة للمنصة! سارعوا إلى الاستفادة من خدمة الشركات التي نقدمها لتلبية جميع طلباتكم الخاصة.

المنهجيات

تعمل MAGNiTT على جمع وتجميع البيانات حول منظومة الشركات الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، من خلال قنوات متعددة:



معلومات حصرية

بصفتنا منصة شاملة، تقوم الشركات الناشئة والمؤسسات بإدراج معلوماتها الحصرية لدى MAGNiTT حول التمويل الاستثماري الذي جمعه تلك الشركات وتاريخ تنفيذ جولة التمويل والمرحلة بالإضافة إلى المستثمرين المشاركين فيها.



معلومات عامة

نقوم يوميًا بجمع الإعلانات العامة والبيانات الصحفية التي تركز على مشهد تمويل الاستثمارات الجريئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. كما نحصر على متابعة كافة التحقيقات الصحفية بإعلانات تنشر بالتنسيق والتعاون مع المؤسسين.



معلومات مباشرة

نجري متابعات ربعية مباشرة مع أكثر من 100 مؤسسة تمويل نطلب منها تقديم تفاصيل حول جميع الاستثمارات ومراحل التمويل ومواعيد جولات التمويل وقيمة التمويلات، بالإضافة إلى التواصل مع المستثمرين الآخرين المشاركين في الصفقات والمشاركين كذلك في المنصة. وتشمل تلك المؤسسات كافة شركات رأس المال الجريء في المنطقة ومجموعات المستثمرين الملائكة وبرامج التسريع والمكاتب العائلية التي تركز على الاستثمار في الشركات الناشئة.

تركز MAGNiTT على منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بما يتضمن توفير بيانات عن 17 دولة في المنطقة:

الجزائر، البحرين، مصر، العراق، الأردن، الكويت، لبنان، ليبيا، المغرب، عمان، فلسطين، قطر، المملكة العربية السعودية، سوريا، تونس، الإمارات العربية المتحدة، اليمن.

في حال كان هناك أي أسئلة حول دقة البيانات أو اقتراحات لتحسين نوعيتها، يرجى الاتصال بنا على support@magnitt.com

بالنسبة للأسئلة المتعلقة بدعم الابتكار في مؤسساتكم، يرجى الاتصال بنا على support@magnitt.com



MAGNITT

magnitt.com



@magnitt_mena



@magnitt