

SPACE42

التقرير السنوي
2025

space42.ai

جدول المحتويات

| | |
|--------------------------------------|-----|
| نظرة عامة | 2 |
| لمحة موجزة | 4 |
| أبرز الإنجازات التشغيلية والمالية | 6 |
| أبرز أحداث العام | 8 |
| التقرير الاستراتيجي | 12 |
| كلمة رئيس مجلس الإدارة | 14 |
| كلمة العضو المنتدب | 16 |
| القيمة الاستثمارية | 18 |
| نموذج الأعمال | 20 |
| استراتيجيتنا | 22 |
| نظرة عامة على السوق | 28 |
| مراجعة الأعمال | 34 |
| - الحلول الذكية | |
| - الخدمات الفضائية | |
| موظفونا | 44 |
| تقرير الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | 46 |
| التواصل مع أصحاب المصلحة | 48 |
| إدارة المخاطر | 52 |
| تقرير الاستدامة | 78 |
| تقرير الحوكمة | 84 |
| البيانات المالية الموّحدة | 108 |

نظرة عامة

| في هذا القسم | |
|-----------------------------------|---|
| لمحة موجزة | 4 |
| أبرز الإنجازات التشغيلية والمالية | 6 |
| أبرز أحداث العام | 8 |

لمحة موجزة

"سبيس 42" هي شركة رائدة في مجال تكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي، تتخذ من دولة الإمارات العربية المتحدة مقراً لها مع حضور راسخ على المستوى الدولي. وتعمل الشركة على بناء واحدة من أكثر المنظومات تقدماً في العالم لدمج الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والبيانات الجيومكانية وقدرات الذكاء الاصطناعي.

توفّر "سبيس 42" خدمات الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية وحلول البيانات لأكثر من 80% من سكان العالم، إذ تغطي أكثر من 150 دولة وتخدم ما يزيد على خمسة مليارات نسمة. ومن خلال هذا الانتشار الواسع، تقدّم المجموعة قدرات اتصال ذكية وذات مرونة على نطاق عالمي. ويؤكد ذلك التزام راسخ بالابتكار بما يضمن تسخير كامل قدراتها المدارية ومنصاتها وبياناتها، بما في ذلك أكثر من 50 نموذجاً للذكاء الاصطناعي قائم على بيانات فضائية، لتتوير العالم من الفضاء.

وتضم "سبيس 42" وحدتي أعمال: **الحلول الذكية والخدمات الفضائية**. تدمج وحدة الحلول الذكية الحصول على البيانات الجيومكانية ومعالجتها من خلال توظيف الذكاء الاصطناعي لمساعدة صنّاع القرار في اتخاذ القرارات وتعزيز الإدراك وتحسين الكفاءة التشغيلية. وتقدم الخدمات الفضائية حلولاً متقدمة للاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية الثابتة والمتحركة.

يشمل المساهمون الرئيسيون في "سبيس 42" كلاً من "جي 42" ومبادلة وIHC.

الحلول الذكية

تركّز وحدة الأعمال على جمع البيانات في المراحل الأولية، وتقديم خدمات مدعومة بالذكاء الاصطناعي في المراحل اللاحقة، مع تركيز رئيسي على قطاع أعمال التحليلات الجيومكانية



الخدمات الفضائية

تركّز وحدة الخدمات الفضائية على الأنشطة المرتبطة بالبنية التحتية في مرحلة التصنيع والإطلاق والمرحلة الوسطى، مع تركيز رئيسي على أعمال الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية



الخبرات

جمع وإدارة البيانات الجيومكانية



تحليلات متعددة مدعومة بالذكاء الاصطناعي بالاستفادة من البيانات الجيومكانية



تنقل ذاتي ذكي



خدمات الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية



تشغيل وإدارة أقمار الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والمحطات الأرضية



تشغيل وإدارة أقمار رصد الأرض والمحطات الأرضية



أبرز الإنجازات التشغيلية والمالية

أبرز الإنجازات التشغيلية

عدد الأقمار الاصطناعية في المدار

11

ستة منها في المدار الثابت للأرض وخمسة في المدار الأرضي المنخفض

* سيتوسع الأسطول بإطلاق القمرين الاصطناعيين "الباه 4" و"الباه 5" المقرر إطلاقهما في عامي 2027 و2028، إلى جانب قمرين إضافيين في المدار الأرضي المنخفض متوقع إطلاقهما بحلول عام 2027.



نطاق التغطية السكانية

أكثر من 5 مليارات



عدد الدول المغطاة

أكثر من 150



الموظفون

أكثر من 620



التوطين

37.5%



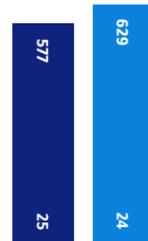
أبرز الإنجازات المالية

الإيرادات

دولار

577 مليون

(انخفاض بنسبة 8% مقارنة بالعام السابق)



صافي الربح المعدل***

دولار

79 مليون

79 مليون (انخفاض بنسبة 40% مقارنة بالعام السابق) بهامش 14%



السيولة النقدية/ الودائع قصيرة الأجل

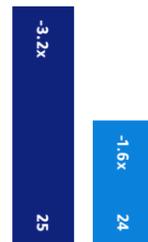
دولار

995 مليون



نسبة الرفع المالي الصافي

-3.2 مرة

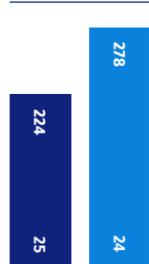


الأرباح المطبّعة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء**

دولار

224 مليون

(انخفاض بنسبة 19% مقارنة بالعام السابق) بهامش 39%



النفقات الرأسمالية النقدية

دولار

273 مليون



صافي الدين السليبي

دولار

727 مليون



الإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها

دولار

6.5 مليار



* تم إعداد المعلومات المالية أعلاه على أساس بيانات شكلية غير مدققة. لتتمكن إجراء مقارنة متكافئة لأداء الشركة المندمجة، كما لو أن الاندماج قد تم في 1 يناير 2023، ولا تتضمن الأرقام أي تعديلات ناتجة عن توزيع سعر الشراء.
** تعكس الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المطبّعة لعام 2025 والبالغة نحو 224 مليون دولار تعديلات غير متكررة على الأرباح المعلنة. أبرزها خسائر انخفاض في القيمة قدرها 132 مليون دولار مرتبطة بالمستحقات التجارية وأصول العقود وتكاليف العقود الخاصة بأعمال "الحلول الذكية" قبل الاندماج.
*** كما يعكس صافي الأرباح المطبّعة لعام 2025 والبالغ 79 مليون دولار هذه التعديلات على الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المطبّعة. إضافة إلى خسائر انخفاض في قيمة الممتلكات والمعدات بقيمة 10 ملايين دولار، والأثر الضريبي المرتبط بها.

أبرز أحداث العام

يناير – يوليو

تنفيذ استراتيجية طموحة بخطوات ثابتة

يناير

3 يناير

إطلاق القمر الاصطناعي "الثريا-4" بنجاح، لتعزيز خدمات الاتصال الآمن في أفريقيا وأوروبا وآسيا



15 يناير

إطلاق المرحلة الثانية من كوكبة "فورسايت" لتعزيز قدرات دولة الإمارات في مجال رصد الأرض



فبراير

11 فبراير

المشاركة للمرة الأولى في معرض ومؤتمر الدفاع الدولي 2025 (IDEX)، مع استعراض حلول تكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي لخدمة منظومات الأمن الوطني الحديثة



17 فبراير

توقيع مذكرة تفاهم مع "فضاء" التابعة لمجموعة "إيدج" لإنشاء أول مركز سيادي لرصد الأرض في دولة الإمارات

19 فبراير

توقيع مذكرة تفاهم بين "إكس رينج" و"ميرا أيروسبيس" خلال معرض ومؤتمر الدفاع الدولي 2025 (IDEX)، لإنشاء مركز دائم لاختبارات المنصات عالية الارتفاع



مارس

3 مارس

إطلاق "الثريا وان"، أول هاتف ذكي يعمل بنظام "أندرويد 14" مزود بخاصية الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية



11 مارس

توقيع مذكرة تفاهم مع "فياسات" لتأسيس مبادرة مشتركة لتطوير شبكات الجيل الخامس للاتصالات الفضائية بالإضافة إلى حلول الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية

12 مارس

إبرام شراكة مع "كوبهام ساتكوم" لإطلاق الجيل الجديد من أجهزة نقل البيانات عبر الأقمار الاصطناعية "NEO 1P" لتوفير اتصال آمن ومستدام دون انقطاع



مايو

7 مايو

التعاون مع "غيت هاوس ساتكوم" لاعتماد جاهزية خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية المتوافقة مع معايير برنامج شراكة الجيل الثالث 3GPP، تمهيداً لإطلاق خدمة "الثريا دايركت" (Thuraya Direct)

19 مايو

افتتاح أول منشأة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لتصنيع المنصات العالية الارتفاع في أبوظبي



20 مايو

افتتاح أول مركز في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لتصنيع الأقمار الاصطناعية الرادارية لرصد الأرض في أبوظبي، بالشراكة مع مكتب أبوظبي للاستثمار

21 مايو

المشاركة للمرة الأولى في معرض "كوميونيك آسيا 2025" مع استعراض لحلول تكنولوجيا الفضاء من الجيل التالي المخصصة لأسواق منطقة آسيا والمحيط الهادئ

حصول "سبيس 42" على "علامة الجاهزية للمستقبل" تقديراً لدورها في دعم البنية التحتية الجيومكانية من الجيل التالي في دولة الإمارات



يونيو

19 يونيو

إطلاق جهاز "نقطة اتصال الثريا للنطاق العريض المتنقل" لتوسيع خدمات الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية الآمنة والميسورة التكلفة

يوليو

23 يوليو

الحصول على تمويل بقيمة 695.5 مليون دولار لتمويل تطوير الجيل التالي من أقمار "سبيس 42" الاصطناعية "الياه 4" و"الياه 5"

29 يوليو

توقيع مذكرة تفاهم مع "مايكروسوفت" و"إزري" لتطوير خرائط رقمية عالية الدقة في إطار مبادرة "خريطة أفريقيا" التي تغطي 54 دولة وتمتد على مساحة 30 مليون كيلومتر مربع، بما يعادل نحو 30% من الأراضي الصالحة للسكن في العالم، وتخدم أكثر من 1.4 مليار نسمة

أبرز أحداث العام

أغسطس - ديسمبر

أغسطس

26 أغسطس

توقيع مذكرة تفاهم استراتيجية لمدة خمس سنوات مع أنغولا لتوسيع التعاون في مجالي تكنولوجيا الفضاء والذكاء الاصطناعي

سبتمبر

15 سبتمبر

إبرام شراكة مع "فياسات" لتأسيس المنصة المشتركة "إكواتيس". وهي منصة بنية تحتية مشتركة مستقلة ومحيدة لتقديم خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية من الجيل الخامس

24 سبتمبر

توقيع مذكرة تفاهم مع منصة "داينامك ماب بلاتفوم أمريكا الشمالية" لتعزيز تقنيات الخرائط عالية الدقة والتنقل الذاتي. إلى جانب إبرام اتفاقية طويلة الأمد لدعم نظام "سوبر كروز" التابع لشركة "جنرال موتورز" في الدولة



أكتوبر

13 أكتوبر

توسيع نطاق الوصول إلى التحليلات الجيومكانية من خلال إطلاق مركز تحليل البيانات (GIQ) على منصة "مايكروسوفت أזור"



14 أكتوبر

إبرام شراكة مع مجموعة إي أند (e&) لتعزيز تطوير خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة عبر شبكات الجيل الخامس وتقنيات الاتصال بين المركبات وكل ما يحيط بها (V2X). دعماً لمستقبل التنقل الذاتي في دولة الإمارات



تعاون مع أربع شركات ناشئة وهي: "إكس ماب"، و"فورتني غارد"، و"إيرمو"، و"ألفا جيو" لدمج حلول الذكاء الاصطناعي التي طورها هذه الشركات ضمن مركز تحليل البيانات GIQ

27 أكتوبر

إبرام شراكة مع دائرة البلديات والنقل في أبوظبي لتعزيز التخطيط الحضري الذكي المدعوم بالذكاء الاصطناعي في الإمارة

نوفمبر

2 نوفمبر

توسيع كوكبة رصد الأرض "فورسايت" بإطلاق ثلاثة أقمار اصطناعية رادارية جديدة وهي: "فورسايت-3" و"فورسايت-4" و"فورسايت-5"



5 نوفمبر

الإعلان عن الإطلاق التجاري العالمي للقمر الاصطناعي "الثرى-4"



6 نوفمبر

توقيع اتفاقية لتأسيس مشروع مشترك بين "سبيس 42" و"أوتونوموس A2Z" لتسريع التحول نحو التنقل الذاتي في دولة الإمارات

10 نوفمبر

"الثرى" تدخل سوق جنوب أفريقيا للمرة الأولى عبر الإطلاق التجاري للقمر الاصطناعي "الثرى-4"

20 نوفمبر

تحالف استراتيجي بين "سبيس 42" و"إيدج" لتصنيع أنظمة الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية

ديسمبر

15 ديسمبر

الإعلان عن تعاون مع "كوبهام ساتكوم" بهدف توفير نقل موثوق للبيانات عبر النطاق الترددي العريض لإطلاق مجموعة من أجهزة نقل البيانات عبر القمر الاصطناعي "الثرى-4"

16 ديسمبر

"تيلكومسات" و"سبيس 42" تستكشفان فرص التعاون لتوسيع خدمات الجيل الخامس للاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية

30 ديسمبر

تنفيذ رحلات اختبارية للمنصات عالية الارتفاع باستخدام منصة "ApusNeo18" في إسبانيا. بعد الحصول على أول موافقة تشغيلية مدنية من نوعها في أوروبا

التقرير الاستراتيجي

في هذا القسم

| | |
|--------------------------------------|----|
| كلمة رئيس مجلس الإدارة | 14 |
| كلمة العضو المنتدب | 16 |
| القيمة الاستثمارية | 18 |
| نموذج الأعمال | 20 |
| استراتيجيتنا | 22 |
| نظرة عامة على السوق | 28 |
| مراجعة الأعمال | 34 |
| - الحلول الذكية | |
| - الخدمات الفضائية | |
| موظفونا | 44 |
| تقرير الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | 46 |
| التواصل مع أصحاب المصلحة | 48 |
| إدارة المخاطر | 52 |
| تقرير الاستدامة | 78 |

كلمة رئيس مجلس الإدارة



معالي منصور المنصوري
رئيس مجلس الإدارة – "سبيس 42"

في عام 2025، انتقلت "سبيس 42" من مرحلة الرؤية إلى مرحلة الإنجاز، فقد تحولت الأسس التي أرسستها الشركة في عامها الأول إلى نتائج ملموسة عبر ركائزها الاستراتيجية الأربع.

نقدت فرقنا أعمالها بكفاءة وانضباط، وتعززت شراكاتنا النوعية، وترسخ دورنا كشركة وطنية رائدة في قطاع تكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي.

وتأتي هذه المسيرة انسجاماً مع طموحات دولة الإمارات في ترسيخ التميز الرقمي والتقني والعلمي، باعتباره الأفق الذي يشكل ملامح المرحلة المقبلة من التنمية الوطنية. فقد وجهتنا الاستراتيجية الوطنية للفضاء 2030 نحو بناء قدرات محلية متقدمة، وتوسيع الشراكات الدولية، وتعزيز مساهمات قطاع الفضاء في الاقتصاد الوطني. واليوم، تواصل "سبيس 42" ترجمة هذه التوجهات إلى واقع عملي؛ فبيني قدرات سيادية في الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية ورصد الأرض، ونستثمر في تنمية الكفاءات الوطنية، ونعمل على تطوير قاعدة صناعية متقدمة تعزز مكانة أبوظبي مركزاً عالمياً لتكنولوجيا الفضاء والصناعات المتقدمة.

ولا يقتصر أثرنا على الإطار الوطني، بل يمتد إلى أسواق ومجتمعات حول العالم. فمن خلال مبادرة "خريطة أفريقيا"، نتعاون مع "مايكروسوفت" و"إزري" لتوفير بيانات جيومكانية عالية الدقة تغطي 54 دولة، بما يدعم تطوير البنية التحتية وتمكين قرارات أكثر دقة على مستوى القارة. كما نعمل، عبر مشروع "إكواتيس" للاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية والذي سيتم إطلاقه بالشراكة مع "قياسات"، على إتاحة خدمات الاتصال لنحو 2.6 مليار شخص ما زالوا خارج نطاق الشبكات الأرضية. وتجسد هذه المبادرات إيمان دولة الإمارات بنهج النمو الشامل وتسخير التكنولوجيا لخدمة الإنسان، فيما تمثل شراكاتنا عاملاً رئيسياً في توسيع نطاق أعمالنا وتسريع وتيرة الابتكار وتعزيز حضورنا العالمي.

"أنهينا العام بميزانية عمومية قوية وقاعدة إيرادات تعاقدية راسخة ورؤية استراتيجية واضحة."

وانطلاقاً من هذا الأداء، أؤكد لمساهميننا أن "سبيس 42" تمضي بثبات في بناء قيمة مستدامة طويلة الأمد. فقد أنهينا العام بميزانية عمومية قوية وقاعدة إيرادات تعاقدية راسخة ورؤية استراتيجية واضحة، والتحول الذي نقوده تحول مدروس وممنهج؛ نستثمر في البنية التحتية والقدرات والشراكات التي ستترسم ملامح النمو خلال العقد المقبل. وتؤكد نتائج عام 2025 أننا نمضي بثقة في الاتجاه الصحيح.

وفي الختام، أتقدم بخالص الامتنان إلى القيادة الرشيدة في دولة الإمارات، التي شكّل دعمها المستمر عاملاً حاسماً في تحقيق رؤية "سبيس 42". كما أتقدم بالشكر إلى مجلس الإدارة على توجيهاته السديدة، وإلى شركائنا على ثقتهم، وإلى مساهميننا على دعمهم المتواصل. وقبل ذلك كله، أحيي كواحد "سبيس 42" من النساء والرجال، الذين يشكل التزامهم وتميزهم الركيزة الأساسية في كل إنجاز نحققه. معاً، نواصل بناء شركة ذات حضور عالمي، برسالة وطنية واضحة، ورؤية تتمثل في تسخير الفضاء لتعزيز فهم الأرض وخدمة الإنسان.



كلمة العضو المنتدب



كريم ميشيل الصبّاغ
العضو المنتدب – "سبيس 42"

في عام 2025، دخلت "سبيس 42" مرحلة جديدة من ترسيخ موقعها كشركة متكاملة تجمع بين الاتصالات الفضائية والبيانات الجيومكانية والذكاء الاصطناعي ضمن منظومة واحدة مترابطة.

امتدت عملياتنا إلى أكثر من 150 دولة، لتصل خدماتنا إلى ما يزيد على 80% من سكان العالم، واضعين نصب أعيننا هدفاً ثابتاً يتمثل في توفير اتصال موثوق ومستدام، وتحويل البيانات المستمدة من الفضاء والجو والأرض إلى معرفة دقيقة قابلة للتوظيف، تسهم في دعم القرار وتعزيز الأثر الاقتصادي والمجتمعي.

وقد ارتكز تقدمنا على أربع دعائم استراتيجية متكاملة، ففي مجال البيانات الجيومكانية، عززنا موقعنا كشريك موثوق للبيانات عالية القيمة من خلال تطوير بنية استشعار سيادية تدعم متطلبات الأمن الوطني وتعزيز المرونة الاقتصادية. وفي مجال التحليلات المتقدمة، واصلنا توظيف الذكاء الاصطناعي في تحويل البيانات متعددة المصادر إلى رؤى عملية واسعة النطاق عبر مركز تحليل البيانات "GIQ"، بما يدعم مختلف القطاعات الحيوية. أما في قطاع الاتصالات غير الأرضية، فقد وسعنا قدراتنا العالمية بإطلاق منظومات متقدمة في المدار الأرضي الثابت، بما يعزز حضورنا في سوق الاتصالات الفضائية، وفي الوقت ذاته، رتبنا دورنا كمزود موثوق لحلول الاتصال الآمن المصممة لتلبية احتياجات الجهات الحكومية ومتطلبات الأمن الوطني. وشكّل التنقل الذاتي امتداداً طبيعياً لهذا التكامل.

وقد انعكس هذا التوجه في إنجازات عملية ملموسة، فقد توسعت كوكبة "فورسايت" عبر تجميع واختبار وإطلاق أقمارها الجديدة "فورسايت-3" و"فورسايت-4" و"فورسايت-5" من أبوظبي، فيما انتقل "مركز تحليل البيانات" إلى نموذج تشغيلي عالمي قائم على الإتاحة السحابية عبر متجر مايكروسوفت أזור. كما دخل القمر الاصطناعي "الذري-4" حيز الخدمة التجارية، ما أتاح طرح 16 منتجاً جديداً، ضمن عقد حكومي طويل الأمد يمتد إلى 15 عاماً بقيمة 700 مليون دولار، يعزز استدامة الإيرادات، بالتوازي مع تقدم برنامج "الياه 4" و"الياه 5" في مراحل التصميمية الرئيسية، مدعومين بإيرادات حكومية متعاقد عليها بقيمة 5.1 مليار دولار. وفي مجال التنقل الذاتي، أحرزنا تقدماً في تطوير أول سحابة تنقل سيادية في دولة الإمارات، إلى جانب تعزيز قدرات الخرائط عالية الدقة (HD) لتمكين أنظمة القيادة الذاتية من المستوى الرابع.

"يقاس تقدمنا بقدرتنا على الوفاء بالتزاماتنا وتحقيق نتائج لملموسة."

وعلى صعيد الشراكات، واصلنا بناء شبكة تعاون استراتيجية تعزز مكانتنا العالمية، فمن خلال تعاوننا مع "مايكروسوفت" و"إزري"، نعمل على تنفيذ مبادرة "خريطة أفريقيا" لتوفير بيانات جيومكانية على مستوى القارة، ومن خلال إطلاق "إكواتيس" بالشراكة مع "فياسات"، وضعنا الأساس لمنصة توفر خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية من الجيل الخامس، مما يمكن الأجهزة المحمولة وأجهزة إنترنت الأشياء من الاتصال خارج نطاق الشبكات الأرضية، مع استهداف إطلاق الخدمة التجارية خلال ثلاث سنوات. كما ساهمت شراكتنا مع "A2Z" في تسريع تطوير منظومة تنقل متقدمة تدعم أولويات الدولة المستقبلية.

إن ما تبنيه "سبيس 42" اليوم لا يقتصر على توسيع نطاق الأعمال، بل يتمثل في صياغة نموذج صناعي جديد يقوم على تكامل البيانات والاتصال والذكاء الاصطناعي ضمن إطار مؤسسي منضبط يضمن استدامة النمو ونهجاً موحداً لخدمة العملاء الحكوميين والتجارين.

ويقاس تقدمنا بقدرتنا على الوفاء بالتزاماتنا وتحقيق نتائج ملموسة، ونحن حازمون في إنهاء الممارسات الموروثة التي لم تعد تخدم طموحاتنا. وقد أسفر ذلك عن بناء مؤسسة أكثر تركيزاً يقودها التنفيذ، تتكامل قدراتها لتشكل منظومة واحدة قوية.

وبجهود أكثر من 620 من كوادرها، تواصل "سبيس 42" أداء رسالتها في تنوير الأرض من الفضاء.



القيمة الاستثمارية

ترتكز القيمة الاستثمارية للمجموعة على نموذج تشغيلي فريد، وتوجه استراتيجي محدد المعالم، ومجموعة برامج متنامية صُممت لتحقيق التوسع المنهجي عبر مختلف الأسواق والمناطق الجغرافية.

1

منصة رائدة توحد الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والبيانات الجيومكانية والذكاء الاصطناعي ضمن منظومة متكاملة عالية الكفاءة

2

تحول قائم على الاستراتيجية

3

العمل في أسواق تحقق معدلات نمو تتجاوز 10%

4

تنفيذ استراتيجية طموحة

5

التوسع العالمي والنمو التجاري انطلاقاً من قاعدة وطنية راسخة في دولة الإمارات

ترتكز القيمة الاستثمارية لـ "سبيس 42" على خمسة محركات رئيسية للقيمة، تتمثل فيما يلي:

تشغل "سبيس 42" منظومة متكاملة واحدة تجمع بين عمليات الفضاء والعمليات الأرضية، والاتصالات الآمنة، والتحليلات المتقدمة. وتتيح هذه البنية الموحدة تحويل بيانات الأقمار الاصطناعية والبيانات الجيومكانية إلى رؤى عملية شبه فورية، يمكن توظيفها عبر طيف واسع من المهام والقطاعات، ومن خلال جميع هذه القدرات ضمن منصة واحدة، تخفف المجموعة التعقيد التشغيلي، وتدعم تقديم الخدمات بصورة متسقة عبر سلسلة القيمة بأكملها. كما يعزز التكامل بين الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والتحليلات الجيومكانية والذكاء الاصطناعي قابلية الأنظمة للتشغيل البيئي، ويهيئ "سبيس 42" لتلبية الطلب المتزايد على حلول ذكية قائمة على تقنيات الفضاء.

شهد عام 2025 ترسيخ مسار تحول استراتيجي داخل "سبيس 42" أعاد تنظيم أولويات العمل وآليات تخصيص الموارد، بما ينسجم مع توجهاتها طويلة الأمد. وقد انتقلت الشركة من نمط مبادرات متفرقة تستجيب لفرص آنية إلى نموذج نمو أكثر انتظاماً، يقوم على التخطيط المنهجي والتطوير المتدرج. وبموجب هذا التوجه، باتت المبادرات الجديدة تُقيم ضمن إطار واضح يراعي الأولويات الاستراتيجية، والقدرات الأساسية للشركة، وجاهزيتها التشغيلية، مع حرص متوازن على جودة التنفيذ وكفاءة الأداء. وأفضى هذا التحول إلى بناء نموذج تشغيلي أكثر تماسكاً ووضوحاً، يعزز التكامل بين الابتكار والانضباط المالي والتشغيلي، ويدعم قدرة الشركة على تحقيق قيمة مستدامة على المدى الطويل.

تزاول "سبيس 42" أعمالها في أسواق تتسم بنمو هيكلي متسارع، مع توقعات بأن تحقق القطاعات التي تستهدفها المجموعة معدل نمو سنوي مركب يقارب 21% حتى عام 2030. ويستند هذا النمو إلى ارتفاع الإنفاق على برامج الاتصال السياتي الآمن، وتوسع خدمات النطاق العريض عبر تقنيات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية، وتسارع اعتماد الحلول الجيومكانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، فضلاً عن تنامي الاهتمام العالمي بأنظمة التنقل ذاتي القيادة. وتساهم هذه الاتجاهات في ترسيخ بيئة طلب قوية تدعم القدرات المتكاملة لـ "سبيس 42"، وتمكّن المجموعة من اغتناص فرص نمو مستدامة عبر قطاعات وأسواق متعددة.

أثبتت "سبيس 42" قدرتها على تحويل توجهاتها الاستراتيجية إلى إنجازات قابلة للقياس. فقد أنشأت أول مركز في المنطقة لتصنيع الأقمار الاصطناعية الرادارية المخصصة لرصد الأرض، وأعلنت عن "إكواتيس" كمنصة قائمة على معايير دولية للاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية بالشراكة مع "فياسات"، كما أتاحت "مركز تحليل البيانات" على مستوى عالمي عبر إدراجه في سوق "مايكروسوفت أزور". وفي موازاة ذلك، تمضي "سبيس 42" قدماً في دعم أجندة التنقل الذاتي في دولة الإمارات من خلال مبادرات تحويل المركبات إلى أنظمة قيادة ذاتية بالتعاون مع "أوتونوموس A2Z" إضافة إلى العمل مع "داينامك ماب بلاتفورم" على تطوير قدرات الخرائط عالية الدقة، وتجسد هذه الإنجازات قدرة "سبيس 42" على تنفيذ مبادرات معقدة وطويلة الأمد بكفاءة عالية، وترسيخ مكانتها بشركة تكنولوجيا عالمية تقود الابتكار بثقة وتنفيذ منضبط.

ترتكز المجموعة إلى قاعدة راسخة من العقود الحكومية طويلة الأمد، توفر لها استقراراً مالياً وتشغيلياً يمكنها من الاستثمار بثقة في الابتكار والتوسع الدولي. كما تمنحها مكانتها الرائدة في دولة الإمارات منصة انطلاق قوية لنموذج أعمالها، وتتيح في الوقت ذاته توسيع نطاق تصدير القدرات المطورة محلياً إلى الأسواق العالمية. ومع استمرار "سبيس 42" في تطوير منصتها وتعزيز تفوقها التقني، فإنها تمتلك الأسس التي تمكّنها من التوسع خارج دولة الإمارات وتسريع نموها التجاري على نطاق أوسع، ويشكّل الجمع بين الموثوقية السيادية والقدرات ذات الامتداد العالمي قاعدة متينة لتحقيق قيمة مستدامة على المدى الطويل.

نموذج الأعمال

القيمة الفريدة التي نقدمها عبر كامل سلسلة القيمة: من الأرض إلى الفضاء



البنية التحتية الفضائية

الأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي الثابت (GEO)، والأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي المنخفض (LEO)، والمنصات عالية الارتفاع للاتصالات ورصد الأرض، إلى جانب شراكات مع مشغلي أقمار اصطناعية من جهات خارجية.



البنية التحتية الأرضية

عمليات أرضية متقدمة تستند إلى بنية تحتية أساسية مشتركة تخدم كلاً من الخدمات الفضائية والحلول الذكية.



المنصات

منصة أساسية للذكاء الاصطناعي متعددة المصادر، مدعومة بحزمة تقنيات متقدمة تُمكن الاتصال الآمن والتنقل والحلول المتطورة، مع أكثر من 50 نموذجاً للذكاء الاصطناعي تعمل على تحويل بيانات الفضاء إلى رؤى عملية قابلة للتنفيذ.



الحلول

مجموعة واسعة من المنتجات والحلول الموجهة للحكومات والمؤسسات والمجتمعات ضمن نطاق عملياتنا وخارجها.

مصادر الإيرادات

الحلول الذكية

بنية تحتية فضائية وأرضية متكاملة تدعم قدرات رصد الأرض القائمة على مستشعرات متعددة، ومقرونة بتحليلات جيومكانية مدعومة بالذكاء الاصطناعي.

الخدمات الفضائية

بنية تحتية فضائية وأرضية لتقديم خدمات الاتصالات.



لمزيد من المعلومات حول الحلول الذكية، يرجى الرجوع إلى الصفحة 36.



لمزيد من المعلومات حول الخدمات الفضائية، يرجى الرجوع إلى الصفحة 40.

ويجمع نموذج الأعمال بين استقرار الإيرادات الناتج عن العقود الحكومية، والمرونة وقابلية التوسع التي تتيحها الخدمات التجارية.

تحليلات جيومكانية توفر رؤى متقدمة من خلال دمج بيانات الأقمار الاصطناعية وتقنيات الذكاء الاصطناعي عبر قطاعات متعددة، بما في ذلك إدارة الكوارث والتنقل الذاتي وأنظمة المراقبة.

خدمات وحلول مبنية على برامج مصممة لتلبية المتطلبات الخاصة للعملاء، وتعتمد على بيانات رصد الأرض لدعم اتخاذ القرار وتعزيز الوعي بالموقف.

نموذج الإيرادات

في السابق، ارتكز نموذج الإيرادات على المشاريع المنفردة، فيما يجري حالياً التحول إلى نموذج قابل للتوسع يقوم على إيرادات متكررة، ويعتمد هذا النموذج على برامج متكاملة أو خدمات اشتراك مستقلة أو مجمعة في تحليلات بيانات رصد الأرض، موجهة للجهات الحكومية والقطاع التجاري، بما في ذلك تطبيقات التنقل الذاتي.

نموذج الإيرادات

مزيج من اتفاقيات سعة طويلة الأجل تمتد لأكثر من 15 عاماً، أو عقود خدمات مُدارة لمشاريع تتراوح مدتها عادةً بين سنة وخمس سنوات.

حلول الاتصالات المتنقلة وخدمات النطاق العريض

من خلال خدمات الثريا عبر النطاق الترددي العريض (L-band)، إلى جانب قدرات إنترنت الأشياء والاتصال بين الأجهزة، فضلاً عن خدمات النطاق العريض، والربط الخلفي، والشبكات المؤسسية، وتأجير ساعات الأقمار الاصطناعية، وخدمات نقاط الاتصال اللاسلكية Wi-Fi.

نموذج الإيرادات

خدمات قائمة على الاشتراكات مثل البيانات وزمن البث، وتأجير المعدات أو بيعها، إضافةً إلى اتفاقيات سعة بالجملة لمشغلي الشبكات الافتراضية قصيرة إلى متوسطة الأجل.

كيف نُحقّق القيمة

كيف نُحدّد أولويات رأس مالنا

الاستثمار في النمو العضوي

التركيز على توسيع نطاق الأعمال وتعميق الحضور عبر امتداد سلسلة القيمة، وتعزيز الابتكار بالاستناد إلى القدرات المتقدمة للاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية ضمن الخدمات الفضائية، وخبرات تحليلات البيانات الجيومكانية لدى الحلول الذكية، بما يدعم تحقيق نمو مستدام ومربح عبر مختلف أعمالنا.

الاستثمار في النمو غير العضوي

الاستفادة من قاعدة أعمال تُولّد تدفقات نقدية قوية وتستند إلى ميزانية عمومية متينة، لتمكين عمليات استحواذ تكاملية معززة للقيمة، تساهم في تسريع النمو المربح، ودفح التطور التقني، وتحسين الأداء المالي.

تعظيم عوائد المساهمين

التركيز على خلق قيمة مستدامة وتعزيز العائد على رأس المال، من خلال ترشيد القرارات التشغيلية والتمويلية، وتحقيق وفورات التكامل، وإدارة السيولة بكفاءة، وتوفير عوائد مباشرة للمساهمين عبر توزيعات الأرباح.

خلق قيمة مستدامة على المدى الطويل

المساهمون

من خلال ترسيخ الثقة والحفاظ عليها، تركّز "سبيس 42" على تحقيق قيمة متنامية عبر نمو مستدام، وأداء متوازن، وتواصل شفاف، بما يعزز الثقة بقدرتها على توليد عوائد طويلة الأجل.

المساهمة في منظومة الذكاء الاصطناعي والفضاء

بصفتها شركة رائدة في قطاعي الفضاء والذكاء الاصطناعي، تؤدي "سبيس 42" دوراً محورياً في بناء منظومة فعّالة ومبتكرة، من خلال ربط الشركاء والموردين والحكومات والجهات التنظيمية والمؤسسات الأكاديمية، بما يساهم في خلق قيمة على المستوى الوطني والإقليمي والعالمي.

العملاء

من خلال بناء علاقات طويلة الأمد قائمة على الثقة، تركّز "سبيس 42" على تقديم حلول مخصصة وقابلة للتوسع وموثوقة، مع تمكين عملائها من مواجهة التحديات بكفاءة وتحقيق أهدافهم بثقة عبر تلبية احتياجاتهم المحددة بخدمات مبتكرة.

المجتمع

عبر مساهمتها في معالجة التحديات المجتمعية، بما في ذلك ردم الفجوة الرقمية والتعامل مع القضايا البيئية ودعم المجتمعات في أوقات الحاجة، تسعى "سبيس 42" إلى إحداث أثر إيجابي مستدام يمتد عبر المجتمعات حول العالم.

الموظفون

من خلال ترسيخ ثقافة مؤسسية قائمة على النمو والشمول، تمكّن "سبيس 42" موظفيها عبر توفير فرص تطوير متكاملة، وبرامج تعزيز الرفاه، وقنوات تواصل مفتوحة، بما يعزز تحفيزهم وتفاعلهم ومواءمتهم مع رسالة المجموعة وأهدافها.

استراتيجيتنا

الركائز الاستراتيجية: ترجمة الرؤية إلى واقع

تضمن الركائز الأساسية والأولويات القطاعية نمواً مستداماً على المدى الطويل

تنفيذ استراتيجية طموحة

إنجازات ومحطات مفصلية خلال العام الأول

الركائز الاستراتيجية الأساسية

1

الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة

تطوير منظومة سيادية متكاملة
لرصد الأرض تعتمد على مستشعرات
متعددة بمعايير عالمية رائدة

2

الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي

تقديم رؤى قابلة للتنفيذ للمعلماء حول العالم

3

الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية

ريادة الشبكات غير الأرضية من خلال الاتصال المباشر
بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية وإنترنت الأشياء

4

الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن

توفير حلول اتصال حيوية متعددة المسارات

حلول متخصصة حسب القطاعات

الأولوية بحسب القطاع
التنقل الذاتي



الاتصالات



الاستدامة



الحلول الحكومية



الخدمات العامة



البنية التحتية



1

- إنشاء منشأة تجارية لدمج وتجميع واختبار الأقمار الاصطناعية الرادارية المخصصة لرصد الأرض، بما يربط قدرات الإنتاج السيادي ويدعم التوسع في المبيعات على المستوى العالمي.
- إطلاق خمسة أقمار اصطناعية من كوكبة فورسايت، استكملت ثلاثة منها مراحل التكامل والاختبار الأساسية في منشأة الدمج والتجميع والاختبار التابعة للأنظمة الفضائية في "سبيس 42" بأبوظبي، بالشراكة مع شركة "آيس آي".

2

- إطلاق مركز تحليل البيانات "GIQ" على منصة "مايكروسوفت أزور"، كأول منصة تحليلات جيومكانية مدعومة بالذكاء الاصطناعي في المنطقة، بما يحوّل الذكاء الاصطناعي الجيومكاني إلى نموذج إيرادات قابل للتوسع ومتكرر عبر القطاعين الحكومي والتجاري.

3

- إطلاق "التريا-4" بما يعزز ساعات وتغطية النطاق الترددي العريض (L-band).
- التعاون مع "فياسات" لتأسيس "إكواتيس"، بما يتيح تمكين تقنيات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية وفق معايير معتمدة ويدعم دمجها في الأجهزة المتنقلة التجارية المستقبلية الجاهزة للاستخدام.

4

- إبرام عقد مع حكومة دولة الإمارات بقيمة 5.1 مليار دولار في ديسمبر 2024، بما يحقق إيرادات سنوية قدرها 300 مليون دولار ابتداءً من الربع الرابع 2026، مع استكمال ترتيبات التمويل.
- اختيار شريك للأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي المنخفض لتعزيز القدرات التشغيلية لكل من قمرَي "الياه 4" و"الياه 5".

القطاعات ذات الأولوية

الريادة الإقليمية في التنقل الذاتي

- إبرام اتفاقية مشروع مشترك مع شركة A2Z لإطلاق أول منظومة في الشرق الأوسط تمكّن من تحويل المركبات الحالية إلى مركبات ذاتية القيادة.
- تطوير أول سحابة تنقل سيادية في دولة الإمارات بالتعاون مع "كور 42" و"مايكروسوفت"، بما يدعم بنية تحتية رقمية متقدمة لحلول التنقل الذكي.

استراتيجيتنا

القطاعات ذات الأولوية – التنقل الذاتي

الريادة الإقليمية في التنقل الذاتي

شكّل عام 2025 نقطة تحوّل محورية في مسار تطوير منصة "سبيس 42" للتنقل ذاتي القيادة والمتصل، بما يعزّز طموح الشركة لترسيخ مكانتها الرائدة إقليمياً في حلول التنقل ذاتي القيادة.

وكانت عمليات التشغيل الذاتي قد انطلقت لأول مرة في عام 2021 من قبل "بيانات"، ومنذ ذلك الحين أظهرت مستويات متقدمة من النضج التشغيلي ومعايير عالية من السلامة. وحتى تاريخه، قطع أسطول المركبات ذاتية القيادة التابع لـ"سبيس 42" أكثر من 600,000 كيلومتر عبر نحو 20,000 رحلة، دون تسجيل أي حوادث. ويضع هذا السجل "سبيس 42" في موقع أول والأكثر خبرة في تشغيل المركبات ذاتية القيادة في المنطقة، بما يعكس متانة التقنية والانضباط في التنفيذ.

وعقب الاندماج، وسّعت "سبيس 42" حضورها في مجال التنقل الذكي عبر نهج استراتيجي يجمع بين تعزيز قدراتها الداخلية وبناء شراكات دولية نوعية. ففي عام 2025، أعلنت المجموعة عن تأسيس مشروع مشترك مع الشركة الكورية الجنوبية الرائدة في تقنيات التنقل ذاتي القيادة "A2Z". وتجمع هذه الشراكة بين ريادة "سبيس 42" في البيانات الجيومكانية والاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والذكاء الاصطناعي، والخبرة التقنية المثبتة لدى "A2Z" في تقنيات القيادة الذاتية، بما يمكن من تقديم منظومة متكاملة من الحلول تشمل بيع المركبات ذاتية القيادة، وتحويل المركبات القائمة، وعمليات التشغيل والصيانة، والبنية التحتية لتقنيات الاتصال بين المركبة وكل شيء آخر (V2X)، إضافة إلى الخدمات الاستشارية.

وقد أنشئ المشروع المشترك للاستفادة من فرصة سوقية متسارعة النمو، مع مسار محدد نحو تحقيق الربحية وتوليد عوائد مجزية. وسيعمل الكيان تحت إدارة "سبيس 42" ويُدْرَج ضمن قوائمها المالية الموحّدة، بما يضمن انسجام الإشراف الاستراتيجي مع تحقيق قيمة مستدامة على المدى الطويل.

وعلى صعيد يتجاوز الأهداف التجارية، تؤدي هذه المبادرة دوراً محورياً في دعم طموحات الدولة في مجال التنقل. إذ تُساهم المجموعة بفاعلية في تنفيذ أجندة دولة الإمارات للتنقل الذاتي، بما في ذلك خطة أبوظبي الرامية إلى بلوغ نسبة 25% من وسائل النقل ذاتية القيادة بحلول عام 2040. كما باشرت "سبيس 42" بتطوير أول سحابة تنقل سيادية في دولة الإمارات، لتوفير بنية تحتية رقمية آمنة وقابلة للتوسع لحلول التنقل الذاتي والمتصل على مستوى الدولة. وستستند المنصة إلى قدرات الحوسبة السحابية السيادية وخدمات "مايكروسوفت أزور" لضمان أمن البيانات والامتثال التنظيمي وموثوقية الأنظمة عبر شبكات التنقل.

إضافةً إلى ذلك، تم إبرام اتفاق طويل الأجل مع الشركة اليابانية "داينامك ماب بلاتفورم" لتوفير البيانات النقطية عالية الدقة القائمة على تقنية الاستشعار والكشف الضوئي (LiDAR)، دعماً لنظام المساعدة المتقدمة للسائق (Super Cruise) التابع لشركة "جنرال موتورز" في دولة الإمارات. وتمكّن هذه الشراكة من إتاحة الوصول محلياً إلى بيانات خرائط دقيقة تعزّز التشغيل الآمن للمركبات ذاتية القيادة، وتضع دولة الإمارات في طليعة تقنيات القيادة من الجيل التالي.

وبصورة متكاملة، تعزّز هذه الجهود مكانة "سبيس 42" كمزوّد تقني رائد وركيزة محورية ضمن منظومة وطنية أشمل لاختبار وتنظيم وتسويق حلول التنقل الذاتي، دعماً لمجلس أبوظبي للأنظمة الذكية ذاتية الحركة في إمارة أبوظبي، وتجسيداّ للرؤية طويلة الأمد للدولة في مجال النقل الذكي والمتصل.

هدف الخطة الاستراتيجية

موجهة بخمسة مبادئ أساسية

النمو المنظم

تركيز الجهود على برامج نمو واضحة المعالم تولّد قيمة تراكمية ومتكررة بصورة مستدامة



التميز المستدام

اتباع استراتيجيات تمكّننا من الحفاظ على ميزة تنافسية واضحة في مواجهة اللاعبين الحاليين والناشئين في السوق



الاعتماد على القدرات

الاستفادة من قدراتنا الأساسية المتطورة، والاستثمار في قدرات جديدة تتسجم مع مبادئنا الاستراتيجية



قابلية التوسع

التركيز على تطوير فرص ونماذج أعمال قابلة للنمو على نطاق واسع، من دون أن يقيدّها نطاق جغرافي أو شريحة عملاء أو قطاع محدد



الإدارة المالية الاستراتيجية

الالتزام بإدارة مالية منضبطة، مع توجيه الاستخدام الأمثل للنقد والتمويل بالذّين لتحقيق أهدافنا الاستراتيجية بكفاءة



كيف ننفذ أهدافنا الاستراتيجية

من خلال دمج الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية المدعومة بالذكاء الاصطناعي مع التحليلات الجيومكانية ضمن نموذج تشغيلي متكامل. نضع أسس خلق قيمة طويلة الأمد ومتكررة. كما تمكّننا برامج النمو المنظمة من توسيع محفظة حلولنا، وتعميق شراكاتنا مع العملاء، واستحداث مصادر إيرادات جديدة عبر القطاعات والمناطق الجغرافية ذات الأولوية.

تستند قوتنا التنافسية إلى مزيج من الخبرات العالمية الرفيعة والتحالفات الاستراتيجية الدولية. فنحن نستقطب نخبة الكفاءات القادرة على تطوير تقنيات الجيل التالي، فيما تُساهم شراكاتنا مع مؤسسات رائدة على المستويين الإقليمي والدولي في توسيع قدراتنا وتعزيز مكانتنا التنافسية في مواجهة اللاعبين الحاليين والناشئين على حد سواء.

بصفتها شركة وطنية رائدة في قطاع الفضاء في دولة الإمارات، تواصل "سبيس 42" توجيه استثماراتها نحو القدرات الأكثر تأثيراً في تنفيذ استراتيجيتها طويلة الأمد. وبدعم من شراكات مؤسسية راسخة مع الجهات الحكومية في الدولة، تعمل الشركة على بناء كفاءات جوهرية في تصنيع الأقمار الاصطناعية وتقنيات الاستشعار والتحليلات الجيومكانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، بما يعزّز وتيرة الابتكار ويتماشي مع الأولويات الوطنية. ومن خلال برنامج مسرعات "سبيس 42"، يتم إعداد الجيل التالي من الكفاءات الإماراتية في تكنولوجيا الفضاء عبر توفير خبرات عملية مباشرة، ومسارات تعلّم مستمر، وفرص تطوير مهني متقدمة، ويساهم البرنامج في ربط التعليم الأكاديمي بالتطبيق العملي، بما يضمن أن يُرسم مستقبل قطاع الفضاء في دولة الإمارات ويُبنى ويُقاد بأيدي شبابها المبتكرين. انطلاقاً من قناعة بأن الكفاءات الوطنية تمثل الأساس لترسيخ السيادة الوطنية.

تُعد قابلية التوسع عنصراً محورياً في نموذج أعمالنا؛ إذ تتيح لنا بنيتنا المتكاملة الممتدة من الفضاء إلى السحابة التوسّع بسرعة عبر الأسواق المختلفة، فيما تدعم شراكاتنا العالمية انتشار حلولنا وتسريع اعتمادها دولياً. ومن خلال تصميم منصات وأنظمة وخدمات قابلة للنمو عبر الحدود والقطاعات، نعزّز قدرتنا على الاستفادة من الطلب المتزايد في قطاع تكنولوجيا الفضاء عالمياً.

ونعمل انطلاقاً من قاعدة مالية متينة، تستند إلى إدارة منضبطة لرأس المال وقاعدة إيرادات مستقرة. ويتيح لنا هذا الأساس تخصيص الموارد بكفاءة، والاستمرار في الاستثمار في المبادرات الاستراتيجية ذات الأولوية، وترسيخ مسار مستدام يعزّز القيمة طويلة الأمد للمساهمين.

استراتيجيتنا

التوجهات المستقبلية
سيتركز العام المقبل على توسيع نطاق ركائزنا الاستراتيجية، وتعميق الشراكات التجارية والمؤسسية، وتفعيل تطبيقات الذكاء والاستقلالية التشغيلية عبر مختلف المنصات.

وستواصل "سبيس 42" تنمية قاعدة أصولها التشغيلية، وإضفاء الطابع المؤسسي على عمليات التحليلات وأتمتتها، وتسريع دمج الذكاء الاصطناعي والاستقلالية الروبوتية عبر الأنظمة الفضائية والأرضية. وتستقبل المجموعة عام 2026 بهوية استراتيجية أكثر وضوحاً، وأساس تنظيمي أكثر صلابة، ومنظومة برمجية قادرة على تحويل الرؤية إلى تنفيذ فعال وقابل للتوسع.

ومن خلال الجمع بين الانضباط المؤسسي والمرونة في التنفيذ، تمضي "سبيس 42" إلى ما هو أبعد من تطوير الأقمار الاصطناعية أو أنظمة البيانات أو منصات الاتصالات؛ إذ تعمل على بناء ملامح اقتصاد فضائي سيادي وذكي وقادر على المنافسة عالمياً، وقائم على إحداث أثر مستدام وتعزيز المرونة وتحقيق قيمة طويلة الأمد.

حجم السوق العالمي في عام 2024¹

معدل النمو السنوي المركب 2030 - 2024

| الحلول الذكية | | | الخدمات الفضائية | |
|--------------------|-------------------|------------------|--|---|
| حلول التنقل الذاتي | تحليلات رصد الأرض | بيانات رصد الأرض | خدمات الاتصالات المتنقلة عبر الأقمار الاصطناعية وخدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية | خدمات مزودة الاستخدام للأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي الثابت والمدار الأرضي المنخفض |
| 22% | 12% | 8% | 29% | 17% |

SPACE 42

| | |
|---|--|
| قدرات سيادية متقدمة للتصوير متعدد المستشعرات ومتعدد المنصات | اتصالات فضائية آمنة مدعومة بعقود حكومية طويلة الأمد |
| "مركز تحليل البيانات" (GIQ)، منصة تحليلات مدعومة بالذكاء الاصطناعي مطوّرة داخلياً | مكانة ريادية واستراتيجية في تقنيات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية |
| تعاون استراتيجي مع جهات رئيسية ضمن منظومة التنقل الذاتي | شراكات استراتيجية مع مشغلي الأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي المنخفض |

المصدر: Analysys Mason¹² يشمل قطاعات مركبات التنقل الذاتي، والتقنيات والخدمات المرتبطة بها، والتي تمثل مجتمعة نحو 93% من إجمالي السوق العالمي في عام 2024

وفي قطاع الحلول الذكية، تركّز "سبيس 42" على تطوير قدرات سيادية متقدمة لرصد الأرض والتحليلات الجيومكانية متعددة المستشعرات، عبر دمج صور الأقمار الاصطناعية وبيانات الاستشعار الجوي ومصادر البيانات المساندة لإنتاج رؤى تحليلية. وترتكز هذه القدرات إلى "مركز تحليل البيانات" (GIQ)، منصة التحليلات الجيومكانية المطوّرة داخلياً والمدعومة بالذكاء الاصطناعي، والتي تمكّن من إجراء تحليلات متقدمة، ومعالجة البيانات بوتيرة متسارعة، وتقديم حلول دعم قرار قابلة للتوسع، موجهة للجهات الحكومية والعلماء من القطاع التجاري. وبالتوازي مع ذلك، تواصل "سبيس 42" استكشاف شراكات استراتيجية ضمن منظومة التنقل الذاتي، عبر تأسيس البنية التحتية الرقمية الداعمة للاستقلالية، من خلال توظيف الخرائط الرقمية عالية الدقة، وتقنيات تحديد الموقع بدقة، والخدمات السحابية الآمنة، والاتصال بين المركبة وكل شيء آخر (V2X)³.

وفي ظل هذه البيئة الديناميكية، تحظى "سبيس 42" بمكانة راسخة في عدد من القطاعات التي تسجّل معدلات نمو تفوق متوسط نمو السوق. ففي قطاع الخدمات الفضائية، تستند "سبيس 42" إلى عقود حكومية طويلة الأمد لتوفير خدمات الاتصال الآمن عبر الأقمار الاصطناعية، بما يوفر قاعدة مستقرة من الإيرادات ورؤية واضحة تمكّنها من توجيه استثماراتها بثقة نحو مجالات ناشئة ذات إمكانات نمو كبيرة. وانطلاقاً من هذا الموقع الاستراتيجي، تعمل "سبيس 42" على تأسيس مشروع مشترك جديد مع مشغلي الأقمار الاصطناعية الأمريكي "فياسات" تحت اسم "إكواتيس"، بهدف تسريع وتيرة توسعها وتعزيز موقع الشركة بوصفها لاعباً عالمياً رائداً في مجال الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية.

³ يُعد الاتصال بين المركبة وكل شيء آخر (V2X) النظام الذي يتيح للمركبة تبادل المعلومات في الزمن الحقيقي مع المركبات الأخرى والبنية التحتية والمباني والشبكات، ويؤدي دور "التحدث والاستماع" للمركبة، بما يساهم في تعزيز السلامة، وتحسين كفاءة الحركة المرورية، وتمكين أنماط القيادة المتصلة وذاتية القيادة.

نظرة عامة على السوق



تزاول "سبيس 42" أعمالها ضمن قطاعين عالميين يشهدان توسعاً متسارعاً، هما الخدمات الفضائية (الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية) والحلول الذكية (التحليلات الجيومكانية)، وقد بلغ إجمالي حجم السوق لهذين القطاعين نحو 63 مليار دولار في عام 2024.

ومن المتوقع أن يسجّل هذان القطاعان معدل نمو سنوي مركّب يقارب 21% حتى عام 2030. وقد بلغ حجم سوق الخدمات الفضائية 14 مليار دولار في عام 2024، مع توقعات بنمو سنوي يقارب 20%، مدعوماً بارتفاع الطلب على خدمات الاتصال المرتبطة بالتنقل، وتزايد الحاجة إلى خدمات اتصال فضائية آمنة وموثوقة. أما سوق الحلول الذكية، فقد بلغت قيمته 49 مليار دولار في عام 2024، ومن المنتظر أن ينمو بمعدل سنوي يقارب 21%، مدفوعاً بتسارع تطبيقات الأتمتة، واتساع اعتماد التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي، والتطور المتسارع في تقنيات التنقل الذاتي.

نظرة عامة على السوق

هذه المجالات تتوافق بصورة مباشرة مع الركائز الاستراتيجية للمجموعة:

الركيزة الأولى

الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة

من المتوقع أن ينمو السوق العالمي لبيانات رصد الأرض بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 8% بين عامي 2030 و2024. وضمن هذه النسبة، يُتوقع أن تنمو بيانات التصوير البصري بنسبة 4%. وبيانات الأقمار الاصطناعية الرادارية بنسبة 9%. فيما يُتوقع أن تسجل فئة المستشعرات الأخرى نمواً يصل إلى 21%. ويعكس هذا الاتجاه تزايد الطلب على دقة مكانية أعلى، وقدرات رصد شبه فورية في مجالات حيوية تشمل الأمن الوطني وإدارة البنية التحتية. وفي هذا السياق، تواصل "سبيس 42" توسيع برامجها السيادية للتصوير متعدد المستشعرات، بالتوازي مع إرساء الأسس لتقديم بيانات جيومكانية متميزة من خلال كوكبة "فورسايت"، وهي كوكبة من الأقمار الاصطناعية الرادارية المخصصة لرصد الأرض، مزودة بقدرات متعددة المستشعرات من الجيل التالي.

معدل النمو السنوي المركب
بين عامي 2024 و2030

8%

الركيزة الثانية

الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي

من المتوقع أن يسجل سوق خدمات البيانات الجيومكانية نمواً سنوياً يقترب من خانة العشرة بالمئة خلال السنوات الخمس المقبلة، مدفوعاً بالتقدم في تقنيات الأتمتة وتسارع اعتماد التحليلات القائمة على الذكاء الاصطناعي. وتمثل منتجات الخرائط حالياً الشريحة الأكبر من هذا السوق، ومن المنتظر أن تحافظ على موقعها الريادي، مع معدل نمو سنوي مركب يقارب 7% خلال الفترة ذاتها. أما أسرع مجالات النمو، فتتمثل في التحليلات المدعومة بالذكاء الاصطناعي، حيث يتسارع انتشارها بمعدل يتجاوز 20% سنوياً، ومن المتوقع أن تصل قيمتها إلى نحو ملياري دولار بحلول عام 2030، بما يعكس تزايد الطلب على الرؤى المؤتمتة، ودمج مصادر البيانات المتعددة، وتوفير معلومات شبه فورية تدعم اتخاذ القرار. وفي إطار التوسع التجاري لمنصتها الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي "مركز تحليل البيانات" (GIQ)، ينسجم تركيز "سبيس 42" على التعاون مع شركاء تقنيين رائدين لتطوير حلول متقدمة ومصممة لتلبية احتياجات قطاعات محددة، بما يتماشى مع متطلبات السوق المتسارعة.

معدل النمو السنوي المركب
بين عامي 2024 و2030

9%

الركيزة الثالثة

الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية

من المتوقع أن ينمو السوق العالمي لخدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية، وإنترنت الأشياء، وخدمات الاتصالات المتنقلة عبر الأقمار الاصطناعية بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 29% بين عامي 2024 و2030. وبحلول عام 2030، يُتوقع أن تمثل خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية وإنترنت الأشياء ما يقارب 80% من إجمالي الطلب في هذا السوق. ويعكس هذا المسار تقارب الشبكات الأرضية والفضائية من خلال دمج النطاق الترددي العريض (L-band) والنطاق الترددي (S-band) ضمن معايير برنامج شراكة الجيل الثالث (3GPP)، وهو ما سيمكّن أجهزة الجيل الخامس والسادس مستقبلاً من الاتصال بسلسلة بالشبكات الفضائية، بما يساهم في إزالة الحواجز بين الاتصال الأرضي والاتصال القائم على تقنيات الفضاء. يفتح هذا التطور سوقاً عالمية تُقدّر بمليارات الدولارات أمام الهواتف الذكية وأجهزة إنترنت الأشياء، إذ يُعد الوصول إلى طيف ترددي منسّق على المستوى العالمي عاملاً حاسماً في تحقيق ميزة تنافسية. وفي هذا السياق، يتيح الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية لمشغلي شبكات الهاتف المتحرك توسيع نطاق التغطية بتكلفة أقل، وتقديم خدمات اتصال متواصلة، بما يكمل الشبكات الأرضية القائمة. وتواكب "سبيس 42" هذه الفرصة من خلال منصة "إكواتيس"، المشروع المشترك الذي سيتم إطلاقه بالشراكة مع "قياسات" لتطوير بنية تحتية عالمية مشتركة ومحايطة ومتوافقة مع معايير برنامج شراكة الجيل الثالث (3GPP)، وفق نموذج تشغيلي لمشاركة أبراج الاتصالات، مع تنفيذ مرحلي يستهدف إطلاق الخدمات التجارية الأولية خلال ثلاث سنوات.

معدل النمو السنوي المركب
بين عامي 2024 و2030

29%

الركيزة الرابعة

الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن

استناداً إلى الخبرة الممتدة لشركة "سبيس 42" في مجال الاتصالات الآمنة، تسعى الشركة إلى مواكبة التحول المتسارع في مشهد الاتصال العالمي، والذي يتسم بتزايد اعتماد خدمات الأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي المنخفض. ومن المتوقع أن ينمو السوق المشترك لخدمات الاتصال عبر المدار الأرضي الثابت والمدار الأرضي المنخفض من 11.2 مليار دولار في عام 2024 إلى 28.1 مليار دولار بحلول عام 2030، بمعدل نمو سنوي يبلغ 17%. ويظلّ المدار الأرضي الثابت سوقاً كبيرة وناضجة للاتصال الآمن، بمعدل نمو سنوي يبلغ 7%. ومن المتوقع أن يصل حجمه إلى 10.4 مليار دولار بحلول عام 2030، وهو قطاع ستواصل "سبيس 42" أداء دور محوري فيه. وفي المقابل، تستعد الشركة للتوسع بصورة استباقية في خدمات المدار الأرضي المنخفض بهدف اقتناص حصة من هذا السوق سريع النمو، إذ يُتوقع أن تنمو خدمات الاتصال عبر هذا المدار بمعدل 27% خلال الفترة نفسها. ويستند هذا التوجه إلى استراتيجية متعددة المدارات تجمع بين قدرات "سبيس 42" المتقدمة في المدار الأرضي الثابت، بما في ذلك القمران الاصطناعيان المرتقبان "الياه 4" و"الياه 5"، وشريك في المدار الأرضي المنخفض سيعلن عنه قريباً. ويهدف هذا التكامل إلى توفير شبكات هجينة تجمع بين المدارين، ومصممة لتلبية طيف واسع من التطبيقات، مع تركيز خاص على الأنظمة ثنائية الاستخدام.

معدل النمو السنوي المركب
بين عامي 2024 و2030

17%

نظرة عامة على السوق

نظرة إلى المستقبل

يتسم المشهد السوقي الذي تعمل فيه "سبيس 42" بمعدلات نمو سنوية مرتفعة عبر مختلف القطاعات التي تنشط فيها الشركة. وتشمل أبرز مجالات التوسع بيانات رصد الأرض المتقدمة، والتحليلات الجيومكانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وخدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية وإنترنت الأشياء. إضافة إلى خدمات الاتصال متعددة المدارات وحلول التنقل الذاتي. وتعزز هذه الاتجاهات أهمية أولويات "سبيس 42" الاستراتيجية، وتؤكد مكانة الشركة ضمن أسواق يتوقع أن تشهد نمواً كبيراً حتى عام 2030. ومع تسارع الطلب العالمي على قدرات الاستشعار عالية الدقة والتحليلات المتقدمة والاتصال الشامل، تتمتع "سبيس 42" بموقع يؤهلها لدعم الحكومات والقطاعات المختلفة الساعية إلى قدرات سيادية وذكية ومواكبة لمتطلبات المستقبل.

القطاعات ذات الأولوية الريادة الإقليمية في التنقل الذاتي

من المتوقع أن ينمو سوق حلول التنقل الذاتي من 43.8 مليار دولار في عام 2024 إلى 150.8 مليار دولار بحلول عام 2030، بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 23%. ويأتي هذا النمو مدفوعاً بالتراجع التدريجي في كلفة تقنيات القيادة الذاتية عالمياً، فيما يتعزز الطلب في دولة الإمارات من خلال المبادرات الحكومية الهادفة إلى دعم تبني هذه التقنيات وتسريع انتشارها.

وتتماشى شركات "سبيس 42" ضمن منظومة التنقل الذاتي مع أحد أسرع أسواق التكنولوجيا نمواً في الوقت الراهن.

معدل النمو السنوي المركب
بين عامي 2024 و2030

23%

مراجعة
الأعمال

تحويل الرؤية إلى نتائج عملية قابلة للتوسع

مثل عام 2025 محطة تحوّل جوهرية في مسيرة "سبيس 42". فقد انتقلت الشركة من نموذج تشغيلي قائم على المشاريع المنفردة إلى مؤسسة تقودها استراتيجية واضحة، يركز أدائها على تنفيذ منضبط قائم على البرامج وقابل للتوسع.

مع احتفاظ الخطة الخمسية لـ "سبيس 42" بهيكلها الأساسي وتحديثها سنوياً، فإن تنفيذها شهد تطوراً ملحوظاً. وقد جرى توحيد القدرات التي كانت تُطور وتُقدّم سابقاً بشكل متوازٍ عبر أنشطة رصد الأرض والاتصالات الفضائية في هيكل مؤسسي موحد، صُمم خصيصاً لدعم قابلية التكرار، وقابلية التوسع، وإحداث أثر وطني طويل الأمد. وقد ساهم هذا التطور في تعزيز التناغم المؤسسي، وتحسين اتساق تنفيذ المشاريع، وتقوية قدرة الشركة على تنفيذ أولوياتها الاستراتيجية طويلة الأجل على نطاق واسع.

ويجسّد هذا التحوّل اندماج مسارين انطلقا من نقطتي بداية مختلفتين تماماً. فقد كانت "بيانات" تعمل ضمن نطاق وطني واسع يشمل العمليات الذكية، والفضاء الذكي، والتنقل الذكي، واللول الجيومكانية الذكية، بينما ركّزت "الياه سات" على خدمة العملاء الحكوميين والتجاربيين إقليمياً عبر تقديم خدمات الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية. ورغم ما امتلکه كل كيان من عمق مميّز في قدراته، فإن هذه القدرات لم تُبن منذ البداية لتعمل ضمن منظومة استراتيجية موحّدة. وفي عام 2025، جمعت "سبيس 42" هذين الكيانين في منظومة موحّدة للقدرات السيادية، تقوم على حدود استراتيجية واضحة، وأولويات مؤسسية أكثر إحكاماً، ونهج أكثر انضباطاً ووعياً في تخصيص رأس المال وتنفيذ الأعمال.

نهج قائم على البرامج يعزز
الانضباط ويتيح التوسع والتكرار

يُعد إدخال مسار برامجي منظم أحد أبرز سمات النموذج التشغيلي الجديد، إذ يتيح انتقال المبادرات من مرحلة الاستكشاف المبكر إلى برامج تشغيلية متكاملة. ويوفّر هذا الإطار آلية منضبطة لتقييم الفرص وتخصيص رأس المال، ويضمن أن تمضي كل مبادرة، سواء في مجال التحليلات الجيومكانية أو الشبكات غير الأرضية أو التحليلات المتقدمة، ضمن مسار واضح يمتد من الفكرة إلى مرحلة التوسع.

كما جرى تعزيز هيكل الحوكمة لدعم هذا النموذج. فباتت لجان الإدارة واللجان التنفيذية ووظائف التدقيق الداخلي، تُشكّل أساساً لبيئة قرار أكثر صرامة، تضمن التقييم المستمر لمدى جاهزية البرامج واتساقها الاستراتيجي وجدواها المالية. وقد ساهم ذلك في بناء مؤسسة أكثر تركيزاً، قادرة على دفع الابتكار مع الحفاظ على الانضباط المالي والمساءلة عن نتائج التنفيذ.

تطور الركائز الاستراتيجية نحو مستقبل
سيادي متصل

تواصل الركائز الاستراتيجية الأربع لـ "سبيس 42" تشكيل الإطار الجامع لأعمالها ضمن منظومة شاملة، حيث تتكامل جميعها لتحقيق طموح واحد يتمثل في تمكين القدرات السيادية وربط العالم بكفاء مستمد من الفضاء.

وفي عام 2025، جرى اعتماد التنقل الذاتي قطاعاً ذا أولوية رسمية، بما يعكس تركيز "سبيس 42" على بناء قدرات مواكبة للمستقبل توفر ميزة تنافسية عبر مجالات رصد الأرض والتحليلات الجيومكانية والشبكات غير الأرضية وحلول الاتصال الآمن. وتمثلت الخطوة التالية في التقدّم على امتداد سلسلة القيمة للاستفادة من فرص السوق في القطاعات المتخصصة، وهو نهج يجري تطبيقه بالفعل في مجال التنقل الذاتي، مستنداً إلى التكامل الفريد بين قطاعات التحليلات الجيومكانية والاتصال والذكاء الاصطناعي لدى "سبيس 42" لدعم مستقبل التنقل في المنطقة.

كما بدأت أعمال الاتصالات الفضائية مرحلة انتقالية نحو شبكة هجينة تجمع بين المدار الأرضي الثابت والمدار الأرضي المنخفض، بما يوحد خدمات العملاء الحكوميين والتجاربيين ضمن بنية مزدوجة الاستخدام تحقق كفاءة تشغيلية واقتصادية أعلى. واستناداً إلى القدرات الراسخة لوحدّة الخدمات الفضائية، وتعزيزاً لها بشراكات جديدة، يهتئ هذا التحوّل "سبيس 42" لتقديم جيل جديد من حلول الاتصال يخدم الحكومات والمؤسسات والأفراد، عبر نموذج قائم على الشراكات.

جميع أبعاد
استراتيجية "سبيس
42" مرتبطة ارتباطاً
وثيقاً بالاستراتيجية
الوطنية للفضاء
2030 وبالأجندة
الوطنية الأوسع
لدولة الإمارات.

متماشية مع الطموح الوطني

ترتبط جميع أبعاد استراتيجية "سبيس 42" ارتباطاً وثيقاً بالاستراتيجية الوطنية للفضاء 2030 وبالأجندة الوطنية الأوسع لدولة الإمارات، وتساهم استثمارات "سبيس 42" في ترسيخ المرونة الوطنية من خلال التصنيع المحلي للأقمار الاصطناعية، وتطوير التحليلات المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وبناء بنية تحتية سيادية للاتصالات، وتعزيز القدرات البحثية. وفي الوقت ذاته، تدعم هذه الاستثمارات إعداد جيل جديد من الكفاءات التقنية، وبناء منصات تجارية قادرة على المنافسة على المستوى العالمي. وتعرّز هذه المبادرات طموح دولة الإمارات في ترسيخ مكانتها الدولية في مجال الابتكار المرتبط بتقنيات الفضاء، ليس على مستوى البنية التحتية فحسب، بل كذلك في قدرات الذكاء والاستقلالية التي ستشكّل ملامح اقتصادات المستقبل.

مراجعة الأعمال

كلمة الرئيس التنفيذي للحلول الذكية

حسن الحوسني
الرئيس التنفيذي للحلول الذكية



يؤدي قطاع "الحلول الذكية" دوراً محورياً في مسيرة "سبيس 42" نحو ترسيخ ريادتها في مجالات رصد الأرض والتحليلات الجيومكانية والتنقل الذاتي. وخلال عام 2025، عززنا هذا التوجه من خلال إعادة هيكلة محافظتنا حول برامج استراتيجية تساهم في رسم ملامح المرحلة المقبلة من نمو الشركة.

وقد استلزم هذا التحول إنهاء عدد من المشاريع السابقة التي لم تعد تتماشى مع مسارنا الاستراتيجي. وعلى الرغم من أن هذه الخطوة كان لها أثر مؤقت على الأداء، فإنها تهين الشركة لإطلاق برامج نوعية قادرة على إحداث أثر ملموس خلال السنوات المقبلة.

وترتكز استراتيجيتنا على ثلاث أولويات رئيسية تتمثل في ترسيخ مكانة "سبيس 42" شريكاً مفضلاً للبيانات الجيومكانية المتميزة، والريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي، والتقدم في مجال التنقل الذاتي. ويشكل الذكاء الاصطناعي القاسم المشترك بين هذه المحاور الثلاثة، ومن خلالها نقدّم رؤى مستمدة من الفضاء تساهم في تعزيز الأمن الوطني، ومتابعة التحولات البيئية، وتمكين الحكومات من اتخاذ قرارات واضحة ومستنيرة. ولقد أحرزنا تقدماً ملموساً عبر هذه المسارات. ففي مجال البيانات الجيومكانية، وشبعنا كوكبة "فورسايت" لتضم خمسة أقمار اصطناعية في المدار. وجرى تجميع واختبار الأقمار "فورسايت-3" و"فورسايت-4" و"فورسايت-5"، المطوّرة بالشراكة مع "آيس آي"، في منشأة "سبيس 42" للأنظمة الفضائية في أبوظبي، التي أنشئت بالتعاون مع مكتب أبوظبي للاستثمار، قبل إطلاقها في نوفمبر. ومثل ذلك سابقة لدولة الإمارات، حيث اكتملت عمليات التجميع والاختبار لأقمار اصطناعية رادارية تجارية متقدمة داخل الدولة، بما يعزّز بناء القدرات السيادية وطنياً. كما تجسّد مبادرة "خريطة أفريقيا"، بالشراكة مع "مايكروسوفت" و"إزري"، هذا التوجه من خلال توفير بيانات جيومكانية تغطي 54 دولة، مدعومة بتحليلات مدعومة بالذكاء الاصطناعي.

كما حققنا محطة بارزة مع "ميرا أيروسبيس" عبر إجراء أول رحلة تجريبية ناجحة لطراز "ApusNeo18"، وهو نموذج متقدم يعمل بالطاقة الشمسية من المنصات عالية الارتفاع. وقد بلغت الرحلة طبقات الستراتوسفير، مما يؤكد جاهزية النظام للنشر التجاري. وتعد "ApusNeo18" أول منصة تجارية جاهزة لدى "ميرا أيروسبيس"، ما يضع دولة الإمارات ضمن مجموعة محدودة من الدول التي أثبتت قدرة مستدامة للمنصات عالية الارتفاع.

"نتمتع بقدرة قوية على تلبية الطلب المتزايد."

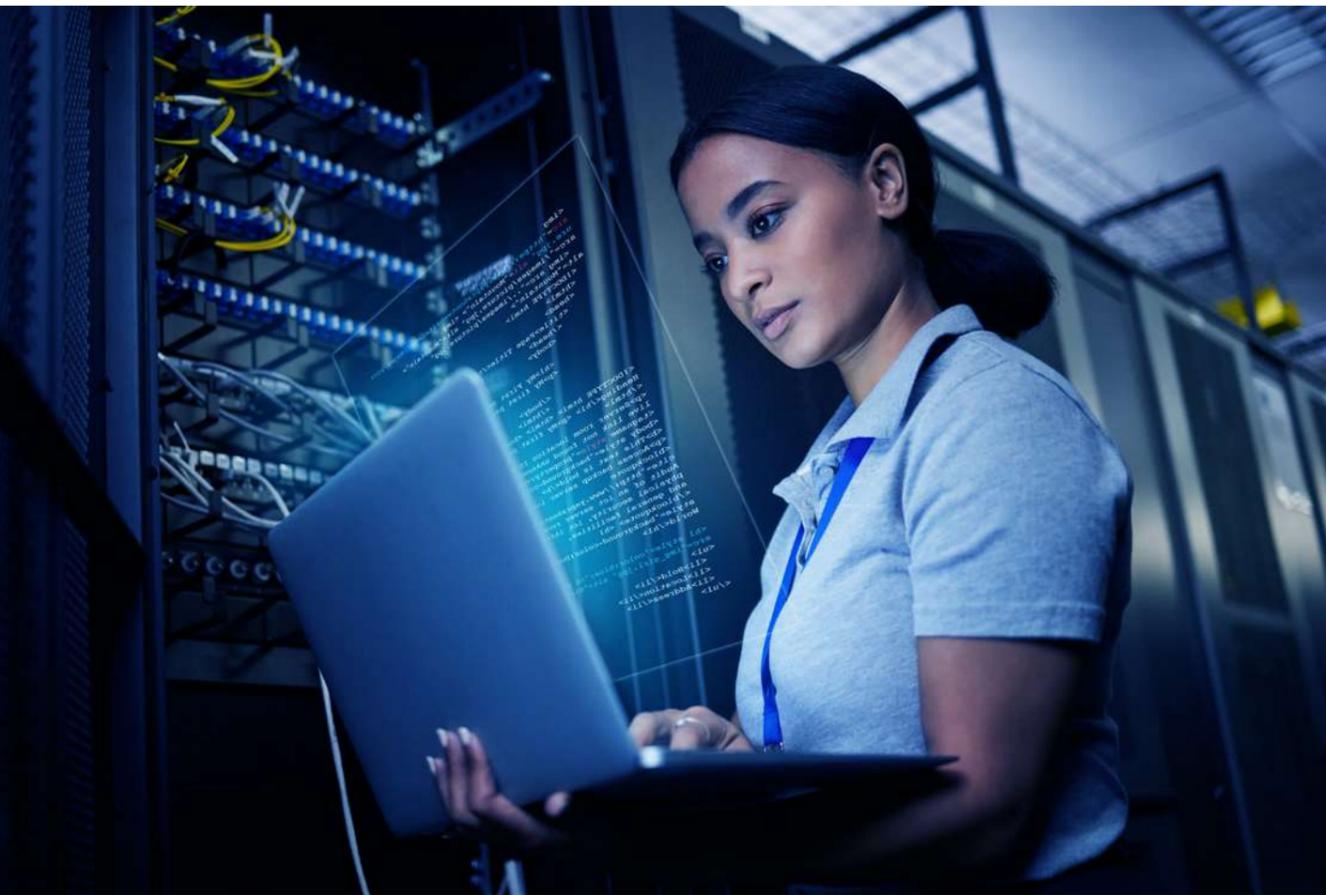
أما في مجال التنقل الذاتي، فإلى جانب تطوير وتوسيع علامة "TXAI"، أحرزنا تقدماً في تطوير أول سحابة تنقل سيادية في دولة الإمارات، وعززنا قدرات الخرائط عالية الدقة دعماً لمستوى القيادة الذاتية الرابع. كما يهدف مشروعنا المشترك مع الشركة الكورية الجنوبية "A2Z" في تسريع نشر وتسويق تقنيات القيادة الذاتية وتوسيع حضورنا في الأسواق الآسيوية. وساهم التعاون مع "جنرال موتورز" في ترسيخ موقع دولة الإمارات في طليعة حلول التنقل من الجيل التالي. وتعزز هذه المبادرات مجتمعة مكانة "سبيس 42" الرائدة في قطاع التنقل الإقليمي.

وتعكس نتائج عام 2025 مرحلة انتقالية مدروسة. فقد فضلنا الوضوح على الإيرادات قصيرة الأجل، والمواصلة الاستراتيجية على المشاريع الظرفية. وتمهّد هذه الخيارات الطريق لتحقيق قيمة مستدامة. فالمقياس الحقيقي لقطاع الحلول الذكية يتمثل في القدرات التي بنيناها، والشراكات التي أرسيناها، والأساس التشغيلي الذي رسخناه منذ الاندماج.

وبالنظر إلى المستقبل، نحن في موقع يمكننا من الاستفادة من الطلب المتنامي على القدرات السيادية لرصد الأرض، والتحليلات الجيومكانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي، وحلول التنقل الذاتي. هكذا تُسهم الحلول الذكية في تنوير الأرض من الفضاء، عبر تمكين الحكومات والمؤسسات والدول من المعرفة التي تعينها على الحماية والتخطيط والازدهار.

واكتمل تشغيل منشأة التصنيع في أبوظبي، التي تُعد من بين لمنشآت السيادية القليلة عالمياً التي توفر خط إنتاج متكامل للمنصات عالية الارتفاع.

وفي مجال منصات وخدمات الذكاء الاصطناعي، انتقل "مركز تحليل البيانات" (GIQ) من نموذج نشر قائم على المشاريع إلى إتاحة عالمية عبر سوق "مايكروسوفت أזור". كما عززنا قدرات الذكاء الاصطناعي ضمن منظومتنا، وطوّرنّا حالات استخدام تبسّط تعقيد بيانات رصد الأرض، وتوفر للعملاء مساراً متكاملًا من الرؤية الجيومكانية إلى القرار التشغيلي.



مراجعة الأعمال

الحلول الذكية

يمثل قطاع الحلول الذكية في "سبيس 42" الركيزة التي تتحوّل عندها البيانات إلى معرفة، إذ يُعيد صياغة ما يُجمع من الفضاء والجو والأرض في صورة رؤى عملية مدعومة بالذكاء الاصطناعي والتحليلات المتقدمة.

ومن خلال الجمع بين الخبرة الجيومكانية، والأصول السيادية للبيانات، وتقنيات الذكاء الاصطناعي المتقدمة، يحوّل القطاع قدرات رصد الأرض والاستشعار إلى معرفة تمكّن الحكومات والمؤسسات والقطاعات الحيوية من اتخاذ قرارات أدق وأسرع وأكثر اتساقاً مع أولوياتها.

واستناداً إلى خبرات متراكمة عبر سنوات، واصلت الشركة ترسيخ نموذج تشغيلي تتمحور فيه القيمة حول التحليلات الجيومكانية، فلم يعد رصد الأرض أو الحلول اللاحقة يُنظر إليهما كمجالات منفصلة، بل أعيد توجيه مسار النمو نحو تكامل أقمار رصد الأرض والبنية التحتية للاستشعار ومنصات التحليل وإنتاج الرؤى المدعومة بالذكاء الاصطناعي ضمن منظومة واحدة. وخلال عام 2025، تعززت قدرات القطاع عبر دمج بيانات رصد الأرض مع تحليلات الذكاء الاصطناعي من خلال "مركز تحليل البيانات" (GIQ)، بما أوجد إطاراً موحداً يعزّز الأتمتة والذكاء وقابلية التوسع لتقديم رؤى قابلة للتنفيذ. وأتاح هذا التنظيم الجديد تركيز الجهود على المبادرات ذات الأولوية، وبناء هيكل أعمال أكثر اتساقاً، واستراتيجية تجارية ذات معالم أوضح. ومن خلال مواصلة الاستشعار والتحليلات والاتصال، أصبح القطاع أكثر قدرة على تقديم حلول قائمة على المنصات ومسارات عمل قائمة على البيانات، بما يدعم إيرادات مستدامة ومتكررة وربحية طويلة الأمد.

وأُسفرت الجهود الرامية إلى إعادة تشكيل نموذج التشغيل ومحفظة أعمال قطاع الحلول الذكية، بهدف دعم ربحية أقوى وأكثر استدامة على المدى الطويل، عن ضغوط مؤقتة على الإيرادات وهوامش الربح خلال عام 2025، ومن المتوقع أن تتحسن مع انتقال الأعمال تدريجياً نحو مبادرات نمو قائمة على البرامج.

وانطلاقاً من إرثه كشريك وطني موثوق في مجالي الخرائط والحلول الجيومكانية، يغطي قطاع الحلول الذكية اليوم كامل سلسلة القيمة، بدءاً من جمع البيانات ومعالجتها وصولاً إلى الخدمات المدعومة بالذكاء الاصطناعي. وتشمل قدراته المسوحات الجوية والهيكلية والبيانات الجغرافية والمتحركة، إلى جانب جمع البيانات المتقدم عبر منظومات رصد الأرض السيادية،

وفي مقدمتها كوكبة "فورسايت" التي تضم سبعة أقمار اصطناعية، خمسة منها في المدار حالياً، فضلاً عن المنصات عالية الارتفاع. وتتيح هذه الأصول المتكاملة جمع ومعالجة وتحليل أكثر من بيتابايت من البيانات سنوياً، بما يؤسس لقاعدة راسخة للتحليلات التنبؤية وتخطيط البنية التحتية الوطنية.

ويشكّل "مركز تحليل البيانات" (GIQ) الركيزة الأساسية لهذا القطاع، وهو منظومة تحليلات جيومكانية مدعومة بالذكاء الاصطناعي صُممت لتحويل بيانات الأقمار الاصطناعية متعددة المصادر إلى معرفة جاهزة لدعم القرار خلال دقائق. ويستند المركز إلى بيانات واردة من مزودين عالميين، وإلى أكثر من 50 نموذجاً للذكاء الاصطناعي مملوكاً للشركة، أثبتت فاعليتها في تطبيقات عملية تشمل الاستجابة للكوارث والتخطيط الحضري وتعزيز الأمن الغذائي. وقد صُممت وحدات المنظومة بصورة معيارية تتيح تطويرها إلى حلول قطاعية مستقلة، بما يعزز مكانة "سبيس 42" في السوق العالمية للخدمات الجيومكانية القائمة على الذكاء الاصطناعي.

كما يرسّخ قطاع الحلول الذكية ريادة "سبيس 42" في مجال التنقل الذاتي، من خلال توظيف قدراته الجيومكانية وتقنيات الذكاء الاصطناعي ضمن منظومات تنقل واقعية. فمن تطوير أول سحابة تنقل سيادية في دولة الإمارات، إلى التعاون الدولي لتعزيز الخرائط عالية الدقة، ونشر وتسويق تقنيات القيادة الذاتية من المستوى الرابع، يؤدي القطاع دوراً محورياً في تشكيل إطار الأنظمة الذاتية الذكية في الدولة.

ومن خلال هذه القدرات، يساهم قطاع الحلول الذكية في ردم الفجوة بين تكنولوجيا الفضاء والاحتياجات الإنسانية، محوّلاً البيانات الجيومكانية إلى استشراف عملي، ومُرسخاً موقع "سبيس 42" في طليعة الابتكار القائم على الذكاء الاصطناعي إقليمياً ودولياً. ورغم أن عام 2025 كان عاماً انتقالياً، فإن القطاع يعيد تموضعه بصورة مدروسة عبر محفظة أكثر تركيزاً، واعتماداً أوسع على البرمجيات والمنصات، ومساراً أوضح نحو ربحية مستدامة، بما يعزز طموح "سبيس 42" طويل الأمد للريادة في الحلول القائمة على الذكاء الاصطناعي في المنطقة وخارجها.

الاستراتيجية في حيّز التنفيذ

الركيزة الأولى

الشريك المفضّل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميّزة

شهد عام 2025 تقدماً ملموساً في مسار "سبيس 42" نحو بناء قدرات سيادية متقدمة في التحليلات الجيومكانية عالية الدقة، دعماً لمتطلبات الأمن الوطني وتعزيز المرونة الاقتصادية. فقد وسّعت "سبيس 42" قدراتها السيادية في مجال الأقمار الاصطناعية الرادارية من خلال برنامج كوكبة "فورسايت"، التي تضم حالياً خمسة أقمار اصطناعية في المدار، مع خطط لإطلاق قمرين إضافيين بحلول عام 2027. وتمّ تجميع واختبار الأقمار "فورسايت-3" و"فورسايت-4" و"فورسايت-5" في أبوظبي ضمن منشأة التجميع والاختبار التابعة للأنظمة الفضائية في "سبيس 42"، التي أنشئت بالشراكة مع مكتب أبوظبي للاستثمار.

وانطلاقاً من هذا الأساس، واصلت "سبيس 42" تطوير استراتيجيتها للاستشعار متعدد المنصات من خلال العمل على كوكبة سيادية جديدة تجمع بين القدرات البصرية وقدرات الأقمار الاصطناعية الرادارية ضمن منظومة متكاملة، ويهدف هذا البرنامج المستقبلي إلى توفير دقة مكانية وزمنية عالية، إلى جانب قدرات متقدمة لدمج البيانات، بما يدعم طيفاً متنامياً من الاستخدامات في مجالات الأمن الوطني والقطاعات التجارية.

كما عززت "سبيس 42" قدراتها في الاستشعار في الفضاء القريب عبر شركة "ميرا أيروسبيس"، التي تمتلك فيها حصة بنسبة 55%، وتوفر منصتها إمكانيات الرصد شبه الفوري وسرعة النشر ومرونة في تنفيذ المهام دون الارتباط بنوع محدد من المستشعرات، مما يوسع القدرات الإجمالية لـ "سبيس 42" في جمع المعلومات.

وبتكامل هذه المبادرات، تترسّخ مكانة "سبيس 42" شريكاً مفضّلاً لتوفير بيانات جيومكانية سيادية ومتميّزة عالية الجودة.

الركيزة الثانية

الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي

واصلت "سبيس 42" توسيع نطاق وانتشار "مركز تحليل البيانات" (GIQ)، الذي يمثّل الأساس الرقمي لأعمالها في مجال التحليلات الجيومكانية. وبالتعاون مع وكالة الإمارات للفضاء، وبعد إطلاقه بنجاح على سوق "مايكروسوفت أزور"، انتقل المركز من نموذج نشر قائم على المشاريع إلى منصة تجارية متاحة عالمياً، تقدّم حلولاً متخصصة بحسب القطاعات على نطاق دولي.

خلال العام، عزّزت "سبيس 42" قدرات مركز تحليل البيانات (GIQ) من خلال دمج نطاق أوسع من مصادر البيانات وتطوير قدرات المعالجة المدعومة بالذكاء الاصطناعي. ويجمع النظام بين المستشعرات المطوّرة داخلياً وبيانات الصور من جهات خارجية ومجموعات البيانات غير الصورية، مستنداً إلى مسارات معالجة متقدمة تشمل تحليل الصور واستخلاص السمات، ودمج البيانات غير المتجانسة، وتمكّن هذه القدرات من إنتاج خرائط موضوعية متخصصة وتطوير نماذج متخصصة للقطاعات المختلفة ونماذج لغوية كبيرة، بما يدعم توفير التحليلات والمعلومات شبه الفورية والتحليلات المؤتمتة.

كما وقّعت "سبيس 42" مذكرة تفاهم مع "مايكروسوفت" و"إزري" لتعزيز قدرات الخرائط وتسريع التحليلات المتقدمة، دعماً لمبادرات واسعة النطاق مثل "خريطة أفريقيا"، التي تغطي القارة الأفريقية بأكملها وتوفّر بيانات جيومكانية للحكومات والجهات الفاعلة في القطاع الخاص.

وبالتوازي مع ذلك، واصلت "سبيس 42" تطوير حلول قائمة على التحليلات ضمن محفظة الحلول الذكية، شملت أنظمة قيادة وتحكم من الجيل التالي، ومنصات غير مأهولة، وتقنيات استشعار متقدمة تعزّز متانة البنية التحتية الوطنية، وتعزز هذه التطورات مجتمعة ريادة "سبيس 42" في الخدمات القائمة على الذكاء الاصطناعي وتطبيقات التوأمة الرقمي.

مراجعة الأعمال

كلمة الرئيس التنفيذي للخدمات الفضائية

علي الهاشمي

الرئيس التنفيذي للخدمات الفضائية في "سبيس 42"



حقق قطاع الخدمات الفضائية نمواً قوياً خلال عام 2025، مؤكداً مكانته الأساسية في مسيرة "سبيس 42" نحو ترسيخ حضورها العالمي في مجال البنية التحتية للاتصالات الفضائية. وتمتد خدمات القطاع اليوم إلى أكثر من 150 سوقاً، وتصل إلى ما يزيد على 80% من سكان العالم، موفرة اتصالاً موثوقاً للحكومات والمؤسسات والقطاعات الحيوية.

وارتفعت الإيرادات بنسبة 6%، كما سجل القطاع أعلى مستوى للأرباح المطبقة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء في تاريخه، مع نمو ربعي متواصل على امتداد العام.

يتولى قطاع الخدمات الفضائية قيادة ركيزتين استراتيجيتين ضمن منظومة سبيس 42: الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية والريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن. ويجمع بين هذين المسارين هدف واحد يتمثل في توفير اتصال سيادي موثوق في البر والبحر والجو.

وفي إطار تطوير الشبكات غير الأرضية، شكّل إطلاق "الثريا-4" خطوة مفصلية، فقد أطلق في يناير ودخل الخدمة التجارية مستنداً إلى عقد حكومي بقيمة 700 مليون دولار ولمدة 15 عاماً، ويُعد من أكثر أنظمة الاتصالات المتنقلة عبر الأقمار الاصطناعية تطوراً في المدار الأرضي الثابت. كما أطلقت 16 باقة ومنتجاً جديداً ضمن قطاعات النقل، ما ساهم في توسيع نطاق التغطية وتعزيز الوصول إلى خدمات الاتصال إلى مزيد من المناطق والمجتمعات.

وأعلن كذلك عن مشروع "إكواتيس" للاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية بالشراكة مع "قياسات". ويهدف المشروع إلى إنشاء منصة عالمية للجيل الخامس ضمن الشبكات غير الأرضية، تتيح للهواتف الذكية وأجهزة إنترنت الأشياء الاتصال المباشر بالأقمار الاصطناعية دون تعديلات تقنية. ويستند المشروع إلى أكثر من 100 ميغاهرتز من الطيف المنتبق عالمياً وبنية مفتوحة قائمة على المعايير. مستهدفاً ربط 2.6 مليار شخص ما زالوا خارج نطاق الشبكات الأرضية، وجعل الاتصال متاحاً دون عوائق جغرافية.

"معاً، ترجمنا التزامنا إلى نتائج ملموسة."

أما في مجال الاتصال الآمن، فيواصل برنامج الأقمار الاصطناعية من الجيل التالي تقدّمه وفق الجدول الزمني والميزانية المعتمدين. فقد استكمل القمران "الياه 4" و"الياه 5" مراجعة التصميم الأولية، وتتواصل أعمال مراجعة التصميم النهائية. ويستند البرنامج إلى عقد حكومي بقيمة 5.1 مليار دولار ولمدة 17 عاماً، بما يعزز قدرات الاتصال السيادي في المجالات الدفاعية والمدنية. كما تعزز الشراكة التصنيعية مع "إيدج" موقع دولة الإمارات في مجال تصنيع الأقمار الاصطناعية والهندسة الفضائية المتقدمة.

وتجسّد هذه النتائج مستوى الكفاءة والخبرة التي يتمتع بها فريق "سبيس 42"، إلى جانب قوة الشراكات التي توسّع نطاق حضورها وتدعم قدراتها. ومع إطلاق تطبيقات حكومية وتجارية جديدة تكمل بنيتها التحتية الفضائية، تتسع آفاق النمو أمام القطاع في الأعوام المقبلة.

إن الاتصال ليس مجرد خدمة، بل ضرورة تمكّن المجتمعات من العمل والتطور. ويواصل قطاع الخدمات الفضائية ترسيخ هذا المفهوم واقعاً عملياً من خلال بنية تحتية سيادية موثوقة تخدم الإنسان حيثما كان.



مراجعة الأعمال

الخدمات الفضائية

يؤمّر قطاع الخدمات الفضائية في "سبيس 42" منظومة متكاملة لتشغيل الأقمار الاصطناعية وتقديم خدمات الاتصال، بما يضمن اتصالات آمنة وتغطية عالمية، ويعزز المرونة الوطنية في هذا القطاع.

ويتمد نطاق أعمال القطاع إلى أكثر من 150 دولة، ليصل بخدماته إلى ما يزيد على 80% من سكان العالم، جامعاً ضمن منظومة واحدة بين حلول الاتصال الثابت والمتنقل ونقل البيانات، لخدمة الحكومات والمؤسسات والمجتمعات عبر البر والبحر والجو.

ويشهد القطاع مرحلة جديدة من النمو تركز إلى إدخال ساعات فضائية من الجيل التالي، والمضي قدماً في تنفيذ رؤيته طويلة الأمد للبنية التحتية الفضائية. ويستند هذا التوسع إلى أسطوله القائم في المدار الأرضي الثابت، ضمن نموذج تشغيلي يجمع بين عقود حكومية طويلة الأمد وتوفر الاستقرار، وحلول تجارية مرنة وقابلة للتوسع في مجالات التنقل والنطاق العريض وإنترنت الأشياء على مستوى العالم.

كما يؤدي القطاع دور الشريك الاستراتيجي لحكومة دولة الإمارات في مجال الاتصالات الفضائية الآمنة، مقدّماً حلولاً حيوية تلبّي متطلبات الأمن الوطني والقطاعات المدنية والأنشطة التجارية، وتضم الخدمات التي يوفرها النطاق العريض، والاتصال المتنقل، وإنترنت الأشياء، والخدمات المدارية، مدعومة بحضور دولي واسع وقاعدة عملاء راسخة. وانطلاقاً من استراتيجية "سبيس 42"، يواصل القطاع الاستثمار في بنية تشغيلية متعددة المدارات، وبناء شراكات تكاملية تعزز الربط بين الشبكات الفضائية والأرضية، بما يرسّخ طموح "سبيس 42" في ريادة الاتصالات غير الأرضية، ويعزز مكانة دولة الإمارات مركزاً سيادياً متقدماً للبنية التحتية والابتكار الفضائي.

تغطية عالمية تشمل

+150

دولة

الوصول إلى أكثر
من 80% من
سكان العالم

يدخل القطاع مرحلة جديدة من النمو.



الاستراتيجية في حيّز التنفيذ

الركيزة الثالثة

الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية

حققت "سبيس 42" خلال عام 2025 محطات بارزة نحو توسيع حضورها العالمي في مجال الشبكات غير الأرضية. ويُعد القمر الاصطناعي "الثريا-4" أحد أكبر وأكثر أنظمة الاتصالات المتنقلة عبر الأقمار الاصطناعية تطوراً في المدار الأرضي الثابت، ويشكّل خطوة رئيسية في تعزيز قدرات "سبيس 42" ضمن النطاق الترددي العريض (L-band) وتوسيع نطاق تغطيتها. وقد أطلق القمر في يناير 2025 وبدأ تقديم خدماته التجارية، ما أتاح طرح 16 منتجاً جديداً ودعم التوسع المستمر لحضور الشركة في الشبكات غير الأرضية على المستوى العالمي. ويستند هذا الإطلاق إلى عقد حكومي بقيمة 700 مليون دولار ولمدة 15 عاماً، إلى جانب محفظة تضم 16 منتجاً جديداً تعزز وصول المؤسسات والأفراد إلى خدمات الاتصال الفضائي المتنقل.

وشملت الإطلاقات التكميلية للمنتجات جهاز نقل البيانات عبر الأقمار الاصطناعية "IP NEO" بالتعاون مع "كوبهام ساتكوم"، والهاتف الذكي "الثريا وان"، وجهاز "نقطة اتصال الثريا للنطاق العريض المتنقل"، وجميعها تساهم في توسيع نطاق الاتصال الفضائي الموثوق وعالي السرعة للمستخدمين حول العالم.

وفي عام 2025 أعلنت الشركة أيضاً عن مشروع "إكواتيس" بالشراكة مع "فياسات" لتطوير نظام فضائي للاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية، ويهدف المشروع إلى إنشاء منصة عالمية للجيل الخامس ضمن الشبكات غير الأرضية، تتيح للهواتف المتحركة وأجهزة إنترنت الأشياء الاتصال المباشر بالأقمار الاصطناعية دون الحاجة إلى أي تعديلات تقنية، وذلك في المواقع التي لا تتوفر فيها الشبكات الأرضية، حتى في أكثر المناطق بعداً. ويستند المشروع إلى طيف ترددي عالمي منسّق بسعة 100 ميغاهرتز، إلى جانب شبكة متنامية من الشراكات مع مشغلي شبكات الهاتف المتحرك، مع استهداف إطلاق الخدمة التجارية خلال ثلاث سنوات. وقد أبرمت أولى هذه الشراكات في أكتوبر 2025 عندما وقّعت "e&" الإمارات مذكرة تفاهم مع "سبيس 42" لبدء التعاون التقني والتجاري بهدف نشر هذه الخدمات على المستويين الوطني والدولي. وتبع ذلك إعلان نية للتعاون مع شركة "تيلكومسات" إندونيسيا والذي أعلن عنه لاحقاً خلال العام.

الركيزة الرابعة

الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن

عزّزت "سبيس 42" ريادتها في مجال الاتصالات السيادية الآمنة من خلال التقدّم المتواصل في برنامجها للأقمار الاصطناعية من الجيل التالي. ولا يزال القمران "الباه 4" و"الباه 5" يسيران وفق الجدول الزمني والميزانية المعتمدين، بعد استكمال مراجعة التصميم الأولية وتقدّم أعمال مراجعة التصميم النهائية. ويستند البرنامج إلى عقد حكومي بقيمة 5.1 مليار دولار ولمدة 17 عاماً، ومن المتوقع أن يحقق إيرادات سنوية تبلغ نحو 300 مليون دولار اعتباراً من الربع الرابع من عام 2026.

كما تعمل "سبيس 42" على اختيار شريك للأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي المنخفض لتعزيز قدراتها المستقبلية، وستساهم هذه الأصول في تعزيز قدرات الاتصال الآمن عبر مجالات الأمن الوطني والقطاعات المدنية في دولة الإمارات.

وتشكل هذه الانجازات مجتمعة في بناء معمارية مرنة متعددة المدارات تعزز قدرات الاتصال السيادي للدولة عبر الجهات الحكومية وقطاعات الأمن الوطني والمؤسسات.

موظفونا

تمكين فريق عمل موحد

مع انتقال "سبيس 42" إلى مرحلة جديدة كشركة موحدة تتطلع إلى المستقبل، يظلّ العنصر البشري في صميم هذا التحوّل. وبنهاية عام 2025، بلغ عدد موظفي الشركة أكثر من 650 موظفاً، شكّلوا منظومة عمل متكاملة تجمع بين تنوع الخبرات وتكامل الكفاءات.

ومع تمثيل 58 جنسية، ونسبة توظيف بلغت 37.54%، يجسّد مجتمع "سبيس 42" روح التعاون والتنوع والهدف المشترك، حيث تتكامل الكفاءات والتخصصات في انسجام يعكس التزاماً مشتركاً بركائز "سبيس 42" الاستراتيجية. ويشكّل الإماراتيون أكبر مجموعة ضمن القوى العاملة، يليهم الموظفون من الهند والفلبين، بما يجسّد بيئة العمل المتعددة الثقافات في الشركة وما تتيحه من تنوع في الخبرات والكفاءات.

وتبلغ نسبة الذكور 75% مقابل 25% من الإناث، مع استمرار الجهود الرامية إلى تعزيز التوازن بين الجنسين وترسيخ الشمول على مختلف المستويات. وتنتمي الغالبية من الموظفين إلى الفئة العمرية بين 30 و44 عاماً، فيما يبلغ متوسط مدة الخدمة 5.7 سنوات، مع وجود كوادر تمتد خبرتها إلى 27 عاماً. استناداً إلى إرث تأسيسي يعود إلى انطلاقة "الثريا" عام 1997، في مزيج يجمع بين الطموح والخبرة المتراكمة.

الارتقاء بتجربة الموظف

يعدّ إطلاق "برنامج تجربة الموظف" أبرز محطات مبادرات الموارد البشرية في عام 2025. فقد أعاد البرنامج تصوّر كيفية تواصل الأفراد ونموهم وازدهارهم، واضعاً التفاعل والرفاه والتعلّم في صميم استراتيجية رأس المال البشري، ومؤكداً التزام "سبيس 42" بتجاوز التوقعات.

وخلال العام، ساهمت مبادرات رأس المال البشري في ترسيخ بيئة عمل أكثر ترابطاً وإلهاماً، من خلال الأنشطة التفاعلية والمبادرات الرياضية واستطلاعات "نبض الموظفين" التي عزّزت روح التعاون ودعم التحسين المستمر استناداً إلى آراء الموظفين. كما شجّعت ورش التكامل وفعاليات التعلّم المكثف والجلسات الخارجية على تبادل المعرفة وترسيخ سلوكيات الأداء العالي.

وتوسعت أجنحة التعلّم عبر برامج "Lead Forward" و"Kaizen@Space42"، إضافة إلى برنامج "Shifting Prisms: Me to We" بالتعاون مع معهد "أريبنجر"، بما يعزّز ذهنية تعاونية منفتحة على الآخر. كما ساهمت الشراكات مع "كورسير" وجامعات رائدة في إتاحة فرص تعلم عالمية المستوى.

جعلت هذه المبادرات من عام 2025 عاماً لتعميق الروابط المهنية، وتمكين الزملاء من التعلّم والقيادة والنمو معاً.

تجسيد القيم المؤسسية

في عام 2025، عملت "سبيس 42" على ترسيخ ثقافتها المؤسسية من خلال إطلاق مجموعة جديدة من القيم المؤسسية وتحديد واضح للقيمة المقدّمة للموظف. وتضم هذه القيم تصنيفات المستكشف، وصاحب المبادئ، وصانع الإنجاز، وتعكس ما يعنيه الانتماء إلى الشركة، كما ترسخ السلوكيات التي تميّز كوادرها:

- المستكشف: روح الفضول والابتكار وجرأة استكشاف آفاق جديدة.
- صاحب المبادئ: النزاهة والاحترام وتحمل المسؤولية في كل ممارسة.
- صانع الإنجاز: الطموح والتميّز وتحقيق أثر مستدام.

وقد رُشّخت هذه القيم في برامج تطوير القيادات وإدارة الأداء ومنصات التكريم مثل مبادرة "Constellation" ومبادرة "We Factor"، لتتحوّل الثقافة إلى منظومة حيّة توجه أساليب العمل والقيادة والنجاح المشترك.

بناء القدرات وتعزيز الترابط

شكّل عام 2025 محطة مفصلية في مسار تحوّل رأس المال البشري في "سبيس 42". فقد تم إطلاق برنامج "مجزة"، وهو تحوّل شامل لمنظومة (Oracle HCM)، يدمج عمليات التوظيف والتعلّم وإدارة الأداء ضمن بيئة رقمية موحدة، تعزز الشفافية والأتمتة وتدعم اتخاذ القرار القائم على البيانات.

ومن أبرز الإنجازات:

- التوظيف: تطبيق نظام "Oracle Recruiting Cloud" وبرنامج الترشيح الوظيفي "Stellar Connections" لاستقطاب الكفاءات الدافعة للابتكار.
- التفاعل والتقدير: إطلاق برنامج تجربة الموظف، ومنصة التكريم "Constellation"، ومبادرة التعاون "We Factor".

- الاستبقاء والتطوير: إرساء مسارات نمو واضحة ومقارنات معيارية تنافسية لتعزيز التحفيز والاستبقاء.
- التوظيف: تحقيق نسبة توظيف تجاوزت 37% مدعومة ببرامج قيادة وتقنية مخصصة.
- التنوع والشمول: مواصلة التقدّم نحو توازن أفضل بين الجنسين وتعزيز إتاحة الفرص عبر مبادرات نوعية وبرامج توعوية.
- الرفاه: توسيع المبادرات الرياضية والصحية ودعم الصحة النفسية لتعزيز رفاه شامل وترابط مستدام.

وبهذه الجهود، تحوّلت استراتيجية رأس المال البشري في "سبيس 42" إلى نتائج ملموسة، وساهمت في بناء بيئة عمل قائمة على التمكين والمرونة ووحدة الهدف.

النظرة المستقبلية

في عام 2026، ستواصل "سبيس 42" البناء على هذا الزخم عبر استراتيجية تركز على تمكين الكفاءات وتعزيز القدرات والارتقاء نحو التميّز. وسيجري استكشاف أدوات مدعومة بالذكاء الاصطناعي لإتاحة تجارب رقمية أكثر سلاسة، ومسارات تعلّم مخصصة تعكس احتياجات الأفراد وتطلعاتهم. كما يركّز تطوير القيادات على تعزيز التفكير الاستراتيجي والوعي الإنساني، فيما تساهم البيانات والتحليلات في توجيه تخطيط القوى العاملة وتنمية القدرات بصورة أدق وأكثر استباقية.

وستواصل الشركة تعزيز التنوع والشمول، مع التركيز على زيادة تمثيل المرأة في المناصب القيادية، وتعميق تنمية الكفاءات الإماراتية، وترسيخ المهارات المهيّئة لمتطلبات المستقبل. وسيُقاس التقدم المحرز من خلال مؤشرات تشمل نتائج استطلاعات "نبض الموظفين"، والنمو الوظيفي، ومستويات الرضا عن التعلّم، ومؤشر صافي نقاط الترويج، بما يوفّر دلائل ملموسة على مسار التقدّم.

وبصفتها مساهماً فاعلاً في تحقيق الرؤية الوطنية لدولة الإمارات، تواصل "سبيس 42" الاستثمار في أئمن أصولها، وهو كوادرها البشرية. فالمجتمع المهني في "سبيس 42"، المتحد برسالة مشتركة والمُلهم بإمكانات المستقبل، يساهم في رسم آفاق جديدة لقطاع الفضاء والتكنولوجيا وللمستقبل الدولة الرقمي.

تضم القوى العاملة

58

جنسية
(بنسبة توظيف تبلغ 37.54%)

تبلغ نسبة الذكور في القوى العاملة 75% مقابل 25% من الإناث، مع استمرار الجهود الرامية إلى تعزيز التوازن بين الجنسين وترسيخ الشمول على مختلف المستويات.

تقرير الرئيس التنفيذي للشؤون المالية

أندرو فرانسيس كول

الرئيس التنفيذي للشؤون المالية في "سبيس 42"



في عام 2025، حققت الشركة أداءً مالياً متماسكاً، في الوقت الذي واصلت فيه تنفيذ تحولها القائم على الاستراتيجية، من خلال العمل عبر ركائزها الأربع الأساسية، مصحوباً بالتوسع في شراكاتها مع جهات عالمية رائدة.

وأظهر قطاعا الخدمات الفضائية والحلول الذكية زخماً متنامياً خلال النصف الثاني من العام، إذ ارتفعت إيرادات الربع الأخير بنسبة 7% مقارنة بعام 2024.

وسجل قطاع الخدمات الفضائية، الذي يشكّل أكثر من ثلاثة أرباع الإيرادات الموحدة، أحد أقوى أعوامه أداءً، إذ بلغت إيراداته 452 مليون دولار بنمو نسبته 6%، وحقق أعلى مستوى للأرباح المطبّعة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء في تاريخه.

وجاءت الحصة الأكبر من إيرادات القطاع، البالغة 374 مليون دولار، من عقود حكومية، حيث ارتفعت هذه الإيرادات بنسبة 9% مقارنة بالعام السابق. وشمل ذلك بصورة رئيسية توفير السعة الفضائية لحكومة دولة الإمارات عبر القمرين الاصطناعيين "الياه 1" و"الياه 2" بموجب اتفاقية خدمات السعة (CSA) المستمرة لمدة 15 عاماً. وارتفعت الإيرادات بموجب هذه الاتفاقية بنسبة 1% لتصل إلى 245 مليون دولار. كما ساهم عقد حكومي جديد بقيمة 700 مليون دولار ولمدة 15 عاماً، عقب إطلاق "الثريا-4"، في تحقيق 26 مليون دولار إضافية خلال العام.

وشهدت الحلول المُدارة أداءً استثنائياً، بإيرادات قياسية بلغت 102 مليون دولار، من خلال تقديم حلول اتصال متكاملة وخدمات قائمة على تقنيات الفضاء تدار وتشغّل لصالح العملاء. أما الإيرادات المتبقية من "الخدمات الفضائية" (79 مليون دولار)، والمرتبطة بحلول التنقل واتصالات البيانات والموجهة للعملاء

التجاريين، فقد ظلت مستقرة إلى حدٍ كبير مقارنةً بالعام السابق، حيث عوّض الأداء الأقوى في حلول التنقل الانخفاض الطفيف في حلول البيانات، بما يعكس التحول الاستراتيجي للمجموعة نحو أسواق ذات هوامش أعلى في منطقة أفريقيا.

وواصلت "الخدمات الفضائية" تحقيق مستويات قوية من الربحية، فقد بلغت الأرباح المطبّعة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء 281 مليون دولار، فيما بلغ صافي الربح المطبّع 140 مليون دولار، بزيادة قدرها 9% و26% على التوالي مقارنةً بالعام السابق، كما شهدت الهوامش تحسناً ملحوظاً.

أما الانخفاض الطفيف في صافي الربح والأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء فيعود إلى تأثيرات غير متكررة في العام السابق، شملت تعويضات متفقاً عليها بقيمة 30 مليون دولار مرتبطة بعملية توريد القمر الاصطناعي "الثريا 4"، إضافةً إلى ربح قدره 13 مليون دولار تحقق من بيع أحد الأصول غير الأساسية.

ويتمتع القطاع بموقع جيد للنمو، مع تسجيل نمو متتالي في الإيرادات الفصلية خلال عام 2025، وهو اتجاه من المتوقع أن يستمر في عام 2026 مع إطلاق خدمات حكومية وتجارية جديدة تكمل قدرات "الثريا 4".

أما قطاع الحلول الذكية الذي يمثّل أقل من ربع الإيرادات، فقد سجّل 124 مليون دولار، بانخفاض نسبته 39%، في سياق تحوّل استراتيجي وتشغيلي مقصود، وإعادة ترتيب أولويات البرامج وتوقيت تنفيذها. وخلال العام، أحرز القطاع تقدماً مهماً في تطوير قدراته البرمجية بما يتماشى مع أولوياته الاستراتيجية في مجالات رصد الأرض والتحليلات الجيومكانية والذكاء الاصطناعي. وشمل ذلك توسيع كوكبة "فورسايت" بعد الإطلاق الناجح للأقمار الاصطناعية "فورسايت-3" و"فورسايت-4" و"فورسايت-5" في نوفمبر 2025 بالشراكة مع شركة "إيس أي" (ICEYE)، بما عزز بدرجة كبيرة قدرات الاستخدام المزدوج. فيما تحوّل "مركز تحليل البيانات" (GIQ) من نشر قائم على المشاريع إلى إطلاق تجاري متاح عالمياً عبر متجر "مايكروسوفت أزور"، مما أرسى الأساس لإيرادات متكررة قائمة على الاشتراك من خلال حلول قطاعية قابلة للتوسع.

وبلغت الإيرادات الموحدة 577 مليون دولار، بانخفاض نسبته 8% عن العام السابق، في ظل استمرار مرحلة التحوّل في قطاع الحلول الذكية، وهي مرحلة يُتوقع اكتمالها في عام 2026. في المقابل، واصل هيكل التكاليف الحفاظ على مستوى جيد من الانضباط، حيث جاءت المصروفات التشغيلية (باستثناء خسائر انخفاض القيمة غير المتكررة) متوافقة مع مستويات العام السابق، مع استمرار الاستثمار في تنفيذ التحول الاستراتيجي.

وسجلت الأرباح المعدلة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء 90 مليون دولار، بانخفاض قدره 72% مقارنة بالعام السابق، ويعكس ذلك التأثير غير المتكرر لخسائر انخفاض القيمة غير النقدية البالغة 132 مليون دولار والمرتبطة بأعمال ما قبل الاندماج. وباستثناء البنود غير المتكررة، بلغت الأرباح المطبّعة 224 مليون دولار بهامش قوي نسبته 39%، ما يعكس متانة الأداء التشغيلي.

وتواصل "سبيس 42" تنفيذ مبادرات استراتيجية محورية، في مقدمتها برنامج القمرين "الياه 4" و"الياه 5"، اللذين أنجزت مراحل أساسية من تطويرهما، تمهيداً لإطلاقهما في عاقي 2027 و2028. كما سيبدأ في نوفمبر 2026 تنفيذ عقد حكومي بقيمة 5.1 مليار دولار ولمدة 17 عاماً، يحقق إيرادات سنوية تقارب 300 مليون دولار، معززاً وضوح الرؤية المالية للشركة. ويمثّل مشروع "إكواتيس"، المرتقب إطلاقه بالشراكة مع "فياسات"، رافداً مستقبلياً للإيرادات من خلال خدمات الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية، مع استهداف إطلاق الخدمة التجارية خلال ثلاث سنوات.

التدفقات النقدية والميزانية العمومية

حافظت "سبيس 42" على ميزانية عمومية قوية، بسيولة تقارب مليار دولار وصافي دين سلبي قدره 727 مليون دولار، ونسبة رافعة مالية بلغت (-3.2) مرة (صافي الدين إلى الأرباح المطبّعة المعدلة قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء)، ما يعكس متانة هيكلها المالي. كما اختتمت العام بإيرادات مستقبلية متعاقد عليها بقيمة 6.5 مليار دولار، ما يعادل نحو 11.2 ضعف إيرادات عام 2025، الأمر الذي يوفّر وضوحاً طويلاً للأمد للتدفقات النقدية.

وتظل "سبيس 42" في وضع قوي يمكّنها من الوفاء بالتزاماتها المتعلقة بالنفقات الرأسمالية، كما تحتفظ بهامش مريح ضمن تعهدات الديون القائمة لديها، بما يتيح لها توفير التمويل اللازم لتنفيذ استراتيجية نموها وتحقيق قيمة مستدامة طويلة الأمد للمساهمين.

النفقات الرأسمالية والتمويل

ارتبط الجزء الأكبر من النفقات الرأسمالية للمجموعة، البالغة 273 مليون دولار، ببرامج الأقمار الاصطناعية في "الخدمات الفضائية". واستحوذ برنامج "الياه 4" و"الياه 5"، الذي بدأ في عام 2023، على 147 مليون دولار من هذا الإجمالي، ولا يزال يسير وفق الجدول الزمني والميزانية المعتمدين.

وكجزء من عقد حكومي بقيمة 5.1 مليار دولار لمدة 17 عاماً لتقديم السعة والخدمات المدارة اعتباراً من عام 2026، تلقت الشركة 800 مليون دولار كدفعة مقدمة من حكومة دولة الإمارات، على أن يتم استلام 200 مليون دولار إضافية في عام 2026.

وخلال العام، حصلت الشركة على تمويل مدعوم من وكالات ائتمان الصادرات بقيمة 696 مليون دولار من تحالف من البنوك الدولية لتمويل برنامج "الياه 4" و"الياه 5". ولا يزال هذا التمويل غير مسحوب حالياً، مما يوفر مرونة مالية إضافية.

الإطار المالي والنظرة المستقبلية

تعمل "سبيس 42" ضمن إطار مالي منضبط يوازن بين النمو العضوي، والاستحوادات التكاملية، وتعظيم عوائد المساهمين، مع تقييم الاستثمارات وفق معايير عوائد واضحة والحفاظ على مستويات رفع مالي مناسبة.

وفي الختام، أظهرت "سبيس 42" في عام 2025 قدرتها على المضي في مسار التحوّل بثقة واتزان، وتدخل عام 2026 بزخم متجدد وقاعدة مالية متينة وتنفيذ استراتيجي حازم يرسّخ مسار النمو المستدام.

- تم إعداد المعلومات المالية أعلاه على أساس بيانات شكلية غير مدققة، بهدف إتاحة مقارنة متفانقة لأداء الشركة المندمجة، كما لو أن الاندماج قد تم في 1 يناير 2023. ولا تتضمن الأرقام أي تعديلات ناتجة عن تخصيص سعر الشراء.
- تمثل الأرباح المطبّعة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء الناتجة عن العمليات المستمرة قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء ومخصصات الانخفاض في القيمة والتغيرات في القيمة العادلة للعقارات الاستثمارية ونصيب "سبيس 42" من نتائج الاستثمارات المحتملة وفق طريقة حقوق الملكية، مع استبعاد البنود الجوهرية غير المتكررة، وذلك لإظهار أداء تشغيلي قابل للمقارنة على أساس متكافئ.
- تم احتساب صافي الربح المطبّع العائد إلى مساهمي "سبيس 42" بعد استبعاد البنود الجوهرية غير المتكررة، بما يعكس أداءً تشغيلياً أساسياً قابلاً للمقارنة.
- تُحسب نسبة الرفع المالي الصافي بقسمة صافي الدين على الأرباح المطبّعة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء.

التواصل مع أصحاب المصلحة

| المساهمون | العملاء | الموظفون |
|--|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> توزيع البيانات الصحفية وإعلانات النتائج المالية إعداد عروض موجهة للمستثمرين تشرح الاستراتيجية المؤسسية ونموذج الأعمال عقد اجتماعات مع المستثمرين | <ul style="list-style-type: none"> توقيع اتفاقيات شبكات الهاتف المتنقل مع شركاء الخدمات إشراك الجهات الحكومية في تطوير المشاريع وتنفيذها تقديم مقترحات لبرامج جديدة متابعة المقترحات تنفيذ طلبات العملاء تنفيذ الحلول والمعالجات والترقيات والتحسينات والتخصيصات تسليم المشاريع ومواءمتها مع المتطلبات المتغيرة توسيع نطاق الخدمات على "مركز تحليل البيانات" (GIQ) | <ul style="list-style-type: none"> التواصل الداخلي عبر المدير المباشر أو مدير الموارد البشرية أو البريد الإلكتروني أو الشبكة الداخلية السياسات المؤسسية الخدمات الرقمية للموظفين التدريب والتطوير اللقاءات العامة للموظفين والأنشطة والفعاليات والاجتماعات الرئيسية على مدار العام سياسة الباب المفتوح |
| الإجراءات التي يتم اتخاذها | | |
| القيمة المحققة | | |
| <ul style="list-style-type: none"> إطلاع المساهمين بصورة منتظمة على أداء الأعمال والخطط المستقبلية والتوجهات المتوقعة ترسيخ الشفافية وإتاحة المعلومات وتعزيز الانفتاح في جميع قنوات التواصل أبرز الإنجازات تطوير الأعمال الأداء الفردي آراء الموظفين | <ul style="list-style-type: none"> المزود السيادي لخدمات الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية تغطية عالمية تمتد عبر الشرق الأوسط وآسيا وأوروبا وأفريقيا والبرازيل* حلول تحليلات مدعومة بالذكاء الاصطناعي وحلول قائمة على بيانات الأقمار الاصطناعية مصممة وفق احتياجات العملاء تعزيز منظومة الشركاء وتجربة العملاء من خلال تقديم منتجات وخدمات تلي الاحتياجات المتجددة التزام راسخ بالتميز والموثوقية والنزاهة حلول متكاملة دعم اتخاذ القرار بصورة أكثر فاعلية رفع كفاءة التكاليف الحد من المخاطر الحفاظ على قنوات تواصل مفتوحة مع إدارة رأس المال البشري جلسات تعلم وورش عمل للموظفين برامج تكريم اجتماعات ومناقشات ومتابعة عند الحاجة | <ul style="list-style-type: none"> تواصل مفتوح وشفاف تنمية المواهب رفاه الموظفين التواصل مع الإدارة العليا، حضورياً وعن بُعد عبر قنوات داخلية مباشرة |

* مشروع مشترك مع هيوز البرازيل.

| المساهمون | العملاء | الموظفون |
|--|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> الجمعية العمومية السنوية البيانات الصحفية التقارير المالية النشرات التعريفية الجولات الترويجية والاجتماعات مؤتمرات المستثمرين النشرات الدورية الموقع الإلكتروني للشركة قسم علاقات المستثمرين اجتماعات المحللين مكالمات إعلان النتائج الربعية أيام المستثمرين البريد الإلكتروني والرسائل النصية | <ul style="list-style-type: none"> برامج وشراكات مشاريع الشراكة بين القطاعين العام والخاص مديرو علاقات العملاء وممثلوهم تطبيقات خدمة العملاء مراكز الاتصال تدريب على المنتجات والخدمات وأنظمة دعم الأعمال الفعاليات المتخصصة في القطاع التقارير العامة الموقع الإلكتروني للشركة اجتماعات فردية مع الفرق التجارية اجتماعات حوكمة المشاريع مع الإدارة العليا ورش توعوية تقنية وبرامج تدريبية | <ul style="list-style-type: none"> التواصل الداخلي عبر المدير المباشر أو مدير الموارد البشرية أو البريد الإلكتروني أو الشبكة الداخلية السياسات المؤسسية الخدمات الرقمية للموظفين التدريب والتطوير اللقاءات العامة للموظفين والأنشطة والفعاليات والاجتماعات الرئيسية على مدار العام سياسة الباب المفتوح |
| كيف نتواصل | | |
| متى نتواصل | | |
| <ul style="list-style-type: none"> اجتماعات دورية ومكالمات مع المحللين إعلانات النتائج المالية الربعية يوم المستثمر السنوي | <ul style="list-style-type: none"> على نحو منتظم | <ul style="list-style-type: none"> على نحو منتظم |
| المسائل/البند الرئيسية التي تجري مناقشتها | | |
| <ul style="list-style-type: none"> النتائج المالية الاستراتيجية المؤسسية ومسارات النمو أحدث التطورات المؤسسية | <ul style="list-style-type: none"> اتفاقيات الشراكة المعالجات والتحسينات واستعادة الخدمة تحديثات وترقيات وانقطاعات الأنظمة والاتصال دعم إنقاذ الأرواح إثبات جدوى الحلول الجديدة بناء العلاقات مراجعة الأداء الفرص السوقية العقود والاتفاقيات العروض الجديدة والاستبقاء والفوترة مراحل تقدم المشاريع تطوير المنتجات حلول مخصصة | <ul style="list-style-type: none"> قابلية التخصيص والتوسع دعم الاستدامة |

التواصل مع أصحاب المصلحة

| الجهات الحكومية والهيئات التنظيمية | المجتمع | الموردون والشركاء |
|---|--|---|
| كيف نتواصل <ul style="list-style-type: none"> الاجتماعات البيانات الصحفية التقارير العامة الموقع الإلكتروني للشركة الفعاليات المتخصصة في القطاع العضويات والانضمام إلى الجمعيات المهنية المشاركة في اللجان الحكومية المشاركة في مذكرات السياسات وأوراق التشاور | كيف نتواصل <ul style="list-style-type: none"> البيانات الصحفية الموقع الإلكتروني للشركة شركات ورعاية مجتمعية المنتديات وجلسات التشاور العامة الزيارات الطلابية إلى المقر الرئيسي برامج التدريب والتأهيل العملي الهاكاثونات الأوراق التقنية المتخصصة دعم برامج البحث والتطوير في الجامعات | كيف نتواصل <ul style="list-style-type: none"> اجتماعات مع الشركاء ومديري الحسابات والإدارة الفعاليات المتخصصة في القطاع تقييم وفرز الموردين زيارات ميدانية تدريبات على المنتجات والخدمات وأنظمة دعم الأعمال المنتديات المشاريع المشتركة التقارير العامة الموقع الإلكتروني للشركة ورش تعريفية بالتقنيات والمنتجات الجديدة |
| متى نتواصل <ul style="list-style-type: none"> على نحو منتظم | متى نتواصل <ul style="list-style-type: none"> على نحو منتظم | متى نتواصل <ul style="list-style-type: none"> على نحو منتظم |
| المسائل/البنود الرئيسية التي تجري مناقشتها <ul style="list-style-type: none"> إدارة الاستجابة والإنقاذ في حالات الكوارث الالتزام باللوائح والأنظمة والقوانين المعمول بها مناقشة السياسات واللوائح الجديدة وأوراق التشاور اقتصاد الفضاء والإرشادات العالمية والسياسات والاستدامة طويلة الأمد | المسائل/البنود الرئيسية التي تجري مناقشتها <ul style="list-style-type: none"> التطورات في مجالي الفضاء والذكاء الاصطناعي توفير خدمات النطاق العريض للمجتمعات غير المخدومة أو محدودة الخدمة تلبية الاحتياجات أو تقديم الدعم للمبادرات ذات الصلة فرص الشراكات المبادرات الموجهة للشباب | المسائل/البنود الرئيسية التي تجري مناقشتها <ul style="list-style-type: none"> بناء العلاقات فرص التعاون سياسات المشتريات وإتاحة الوصول إلى نظام المشتريات التعاقد مؤشرات الأداء والمتطلبات المستمرة مع الموردين خارطة طريق المشتريات، بما يشمل الارتباطات المقبلة والمشاريع الجديدة وتجديد العقود مع الموردين |

| الجهات الحكومية والهيئات التنظيمية | المجتمع | الموردون والشركاء |
|---|---|--|
| الإجراءات التي يتم اتخاذها <ul style="list-style-type: none"> إدارة التداخل في الترددات الراديوية مراجعة السياسات واللوائح الجديدة وأوراق التشاور وإبداء الملاحظات بشأنها | الإجراءات التي يتم اتخاذها <ul style="list-style-type: none"> تقديم الدعم أو الخدمات عند الحاجة في عمليات الإنقاذ وإدارة الكوارث توفير الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية لردم الفجوة الرقمية وتجاوز العوائق الجغرافية تمكين التعلّم عن بُعد والتعليم الإلكتروني في المناطق غير المخدومة تصميم برامج تدريبية جديدة | الإجراءات التي يتم اتخاذها <ul style="list-style-type: none"> تعزيز قدرات التصنيع داخل الدولة اتفاقيات بيانات مع مزودي بيانات الأقمار الاصطناعية إطلاق تطبيقات جديدة على متجر مركز تحليل البيانات (GIQ) |
| القيمة المحققة <ul style="list-style-type: none"> الأداء الاقتصادي برامج التوظيف التخطيط للطوارئ أخلاقيات الأعمال مكافحة الفساد ومنع الممارسات الاحتكارية العمليات الفضائية المستدامة الالتزام بالإرشادات العالمية لقطاع الفضاء | القيمة المحققة <ul style="list-style-type: none"> مساندة المجتمعات في المناطق الأشد حاجة للدعم إنقاذ الأرواح عبر دعم عمليات الاستجابة والإنقاذ والتعافي من الكوارث ردم الفجوة الرقمية من خلال توفير خدمات الإنترنت للمناطق غير المخدومة أو محدودة الخدمة التعلّم الإلكتروني الطب عن بُعد تطوير تقنيات بحثية لجمع البيانات البحرية الحيوية البحوث البيئية ودراسات المناخ | القيمة المحققة <ul style="list-style-type: none"> إجراءات مشتريات مؤتمتة شبكة الموردين المحليين والدوليين تشغيل الأقمار الاصطناعية والخبرات الفنية داخل الدولة مشغل متعدد المدارات يغطي كامل سلسلة القيمة قدرات تمتد عبر المراحل الأولية والوسطى واللاحقة تعزيز فهم أولويات الأعمال وعملياتها إتاحة فرص سوقية تمكّن الموردين من الوصول إلى عملاء وقطاعات جديدة |

إدارة المخاطر

إدارة المخاطر والرقابة الداخلية

تُعد إدارة المخاطر والرقابة الداخلية الفعالة ركناً أساسياً في تحقيق الأهداف الاستراتيجية والتشغيلية لـ "سبيس 42". وخلال عام 2025، عززت الشركة بشكل ملحوظ منظومة إدارة المخاطر والرقابة الداخلية، وذلك في أعقاب اندماج "بيانات" و"إياه سات" وتأسيس "سبيس 42".

تعتمد "سبيس 42" منظومة متكاملة لإدارة المخاطر المؤسسية ونظاماً للرقابة الداخلية صُممًا لتحديد المخاطر التي قد تؤثر في تحقيق أهدافها الاستراتيجية وتقييمها وإدارتها ومتابعتها. ويستند هذا الإطار إلى معايير دولية معترف بها، من بينها معيار ISO 31000 وإطار الرقابة الداخلية المتكامل COSO، ويواصل تطوره بما يتماشى مع توتُّع أعمال الشركة وتعقيد عملياتها وطموحاتها الاستراتيجية.

الحوكمة والإشراف والمساءلة

تقع المسؤولية النهائية عن إدارة المخاطر والرقابة الداخلية والحوكمة والامتثال على عاتق مجلس الإدارة. ويعهد المجلس بمهام الإشراف على فاعلية منظومة إدارة المخاطر المؤسسية وتطبيقها وتطويرها المستمر على مستوى الشركة إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال. وتتولى اللجنة توجيه أعمال إدارة المخاطر، ومراجعة التقارير ذات الصلة، ومتابعة مدى توافرها مع مستوى تقبُّل المخاطر لدى الشركة وأولوياتها الاستراتيجية.

في عام 2025، عملت "سبيس 42" على إرساء وتعزيز حوكمة إدارة المخاطر المؤسسية من خلال اعتماد سياسة وإطار جديدين لإدارة المخاطر في الشركة. وقد جرى تطوير هذا الإطار استناداً إلى تقييم شامل لإدارة المخاطر على مستوى الشركة، خضع للمراجعة عبر عدة مستويات إدارية قبل اعتماده رسمياً من قبل مجلس الإدارة، بما يعزِّز وضوح المساءلة ويضمن الاتساق في تطبيق إدارة المخاطر عبر مختلف وحدات الشركة.

رؤية ورسالة إدارة المخاطر المؤسسية

الرؤية

تمكين اتخاذ قرارات واعية ومدروسة، وتعزيز وحماية قيمة أصحاب المصلحة من خلال ترسيخ ممارسات متكاملة ومتقدمة لإدارة المخاطر والرقابة الداخلية ضمن القرارات الجوهرية والعمليات الداخلية في "سبيس 42".

الرسالة

أن نكون شريكاً موثقاً للإدارة، ندعم العمليات التشغيلية وقراراتها من خلال اعتماد نهج متكامل لإدارة المخاطر، وتقديم المشورة بشأن منهجيات إدارة المخاطر وأدواتها ومعاييرها.

إطار إدارة المخاطر المؤسسية

خلال عام 2025، أحرزت "سبيس 42" تقدماً ملموساً في تعزيز منظومة إدارة المخاطر والرقابة الداخلية والحوكمة، دعماً لأهدافها الاستراتيجية وأولويات التكامل بعد الاندماج. ويغطي إطار إدارة المخاطر المؤسسية على مستوى "سبيس 42" جميع وحدات الأعمال والوظائف والمواقع الجغرافية. ويؤسس هذا الإطار لغةً موحدة لإدارة المخاطر، ومنهجيات معيارية لتحديد المخاطر وتقييمها، إضافة إلى تحديد واضح للمسؤوليات على امتداد المؤسسة.

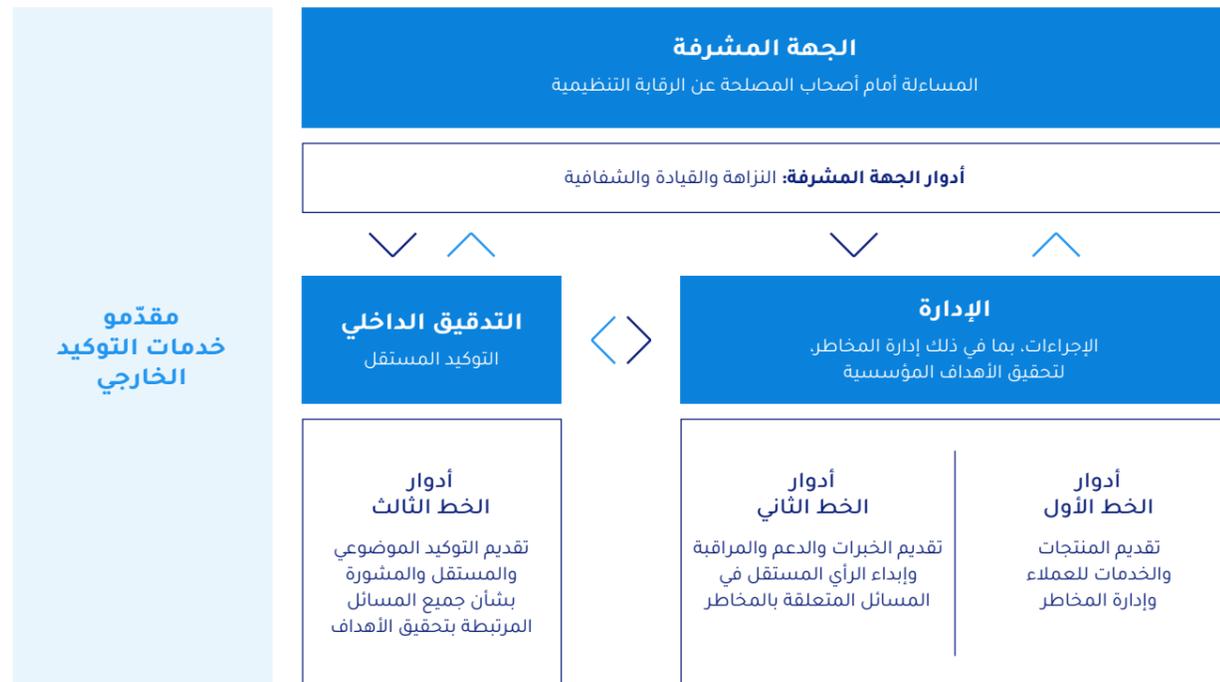
ومن أبرز التحسينات التي تحققت خلال العام:

- استكمال تقييم شامل لإدارة المخاطر، شكّل الأساس لإرساء إطار موحد لإدارة المخاطر على مستوى "سبيس 42"، صُمم بما يتلاءم مع طبيعة أعمال الشركة وخصوصيتها.

- تطوير واعتماد سياسة وإطار جديدين لإدارة المخاطر المؤسسية على مستوى "سبيس 42"، بعد موافقة مجلس الإدارة، بما أرسى منهجية متسقة لتحديد المخاطر وتقييمها ومعالجتها ورفع التقارير بشأنها.
- إعداد واعتماد بيان تقبُّل المخاطر، يحدد حدود المخاطر عبر المجالات الاستراتيجية والتشغيلية والمالية والامتثال والسمعة.
- إجراء تقييم لمستوى نضج إدارة المخاطر عبر مختلف الوظائف، بما أتاح تحديد فجوات النضج، ووضع خطط عمل موجهة، وترتيب أولويات مبادرات المعالجة بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية.

- تمكين الإدارات من إعداد سجلات مخاطر تفصيلية من القاعدة إلى القمة، بدعم إرشادات مركزية، بما عزز المساءلة ورشخ ثقافة الوعي بالمخاطر ضمن العمليات الجوهرية.
- استحداث تقارير فصلية حول أبرز المخاطر تُرفع إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال، بما يعزز وضوح الرؤية بشأن المخاطر الجوهرية ويدعم الإشراف الاستباقي.
- يضمن هذا النهج القائم على الأهداف أخذ المخاطر في الحسبان ضمن سياق التخطيط الاستراتيجي، واتخاذ القرارات التشغيلية وإدارة الأداء.

نموذج الخطوط الثلاثة الصادر عن معهد المدققين الداخليين



مفتاح الرموز

- المساءلة وإعداد التقارير
- التفويض والتوجيه وتخصيص الموارد والإشراف
- المواظبة والتواصل والتنسيق والتعاون

إدارة المخاطر

نموذج الخطوط الثلاثة

تعتمد "سبيس 42" نموذج الخطوط الثلاثة الصادر عن معهد المدققين الداخليين، بوصفه إطاراً يحدد الأدوار والمسؤوليات في إدارة المخاطر والرقابة والحوكمة على مستوى المؤسسة:

الخط الأول – إدارة الأعمال

تتولى إدارات الأعمال والوظائف مسؤولية تحديد المخاطر وتقييمها وإدارتها ضمن نطاق اختصاصها. وتُدمج مسؤولية المخاطر في العمليات اليومية، بدعم من سجلات المخاطر على مستوى الإدارات وإجراءات واضحة للتخفيف منها.

الخط الثاني – إدارة المخاطر والامتثال والحوكمة

تدعم إدارة المخاطر والامتثال للخط الأول من خلال وضع الأطر والسياسات والمنهجيات والأدوات، وتيسير عمليات تقييم المخاطر ومتابعتها وإعداد التقارير بشأنها. كما تُوفّر هذه الإدارة الإشراف والتوجيه اللازمين لضمان تطبيق إدارة المخاطر بصورة منسقة وفعّالة على مستوى الشركة.

الخط الثالث – التدقيق الداخلي

أدى الاندماج إلى توحيد أنظمة مختلفة للحوكمة وإدارة المخاطر والرقابة الداخلية في الكيانات السابقة. واستجابة لذلك، أنشأت "سبيس 42" إدارة تمكينية مركزية، تشمل إدارة التدقيق الداخلي، التي تعمل بوصفها إدارةً مستقلة ترفع التقارير وظيفياً إلى

لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال. وخلال عام 2025، جرى توحيد هذه الإدارة بالكامل وعملها بصورة مستقلة من دون تحقّل أي مسؤوليات تشغيلية في وظائف أخرى. كما تلتزم هذه الإدارة بالمعايير والممارسات الفضلى ذات الصلة، بما في ذلك متطلبات إطار الحوكمة الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع في دولة الإمارات وجهاز أبوظبي للمحاسبة. ويعتمد التدقيق الداخلي نهج تدقيق قائم على المخاطر في تنفيذ مهامه، مع تحديث تقييم المخاطر بصورة دورية.

وتشمل أبرز الملامح ما يلي:

- توحيد إدارة التدقيق الداخلي كجهة مستقلة للضمان. ترتبط مباشرة بلجنة التدقيق والمخاطر والامتثال، بما يعزز الموضوعية ويقوي الإشراف على الحوكمة.
- يساهم فريق التدقيق الداخلي في دعم الإدارة من خلال أنشطة استشارية ومبادرات توعوية ترسخ ثقافة رقابية قوية وتعزز التطبيق المتسق لمعايير الحوكمة.
- يضم فريق التدقيق الداخلي **كوادر حاصلة على شهادات مهنية متخصصة**، ويحرص على مواكبة المعايير العالمية وأفضل الممارسات في مجالات التدقيق الداخلي وأمن المعلومات وإدارة المخاطر والصحة والسلامة والبيئة، وذلك من خلال برامج التطوير المهني المستمر.

إطار الرقابة الداخلية على التقارير المالية (ICoFR)

في عام 2025، اعتمدت "سبيس 42" إطاراً موحداً للرقابة الداخلية على التقارير المالية على مستوى الشركة يشمل قطاعي الخدمات الفضائية والحلول الذكية، في خطوة مفصلية ضمن مسار التكامل بعد اندماج "بيانات" و"الياه سات".

وشملت أبرز التطورات توحيد أنشطة الشؤون المالية على مستوى الشركة، إلى جانب اعتماد نظام "Oracle Fusion" بوصفه النظام المالي الأساسي، بديلاً عن أنظمة "Microsoft GP Dynamics" السابقة، بما ساهم في مواءمة العمليات المالية وتوحيدها.

كما جرى تطبيق إطار موحد للرقابة الداخلية على التقارير المالية عبر مختلف وحدات الأعمال في "سبيس 42"، بما عزز موثوقية ضوابط التقارير المالية ومواءمتها مع المتطلبات التنظيمية والتشريعية المتطورة.

وشهد العام كذلك توسيع نطاق الإطار واختباره في ضوء انتقال الأنظمة وتوحيد العمليات، لضمان استمرار فاعلية الضوابط في بيئة التشغيل الجديدة واستيفائها متطلبات التدقيق الخارجي.

وساهمت هذه الخطوات في تعزيز حوكمة التقارير المالية، وترسيخ اتساق الضوابط، وتعزيز المساءلة الإدارية على مستوى الشركة.

التحسين المستمر والتمكين الرقمي

في إطار تطوير منظومة إدارة المخاطر، بدأت "سبيس 42" تأسيس منصة مركزية لإدارة المخاطر على مستوى الشركة. وتهدف هذه المنصة إلى دعم أعمال إدارة المخاطر المؤسسية والتدقيق الداخلي والامتثال ضمن بيئة موحّدة لإدارة المخاطر، بما يسهّل عمليات التقييم وإعداد التقارير ويعزّز التنسيق بين وظائف التأكيد والرقابة.

ويعكس هذا التوجّه التزام "سبيس 42" بالتحسين المستمر، وتعزيز إدارة المخاطر القائمة على البيانات، وتطوير عمليات الحوكمة بما يرفع كفاءتها وفعاليتها.

ثقافة المخاطر والتطوير المستمر

تواصل "سبيس 42" ترسيخ ثقافة مؤسسية واعية بالمخاطر عبر دمج مبادئ إدارة المخاطر في التخطيط الاستراتيجي وصنع القرار التشغيلي ومتابعة الأداء. كما تلتزم الشركة بتطوير قدراتها في إدارة المخاطر بما ينسجم مع أفضل الممارسات العالمية والمتطلبات التنظيمية، ومع تطوّر بيئة المخاطر المحيطة بأعمالها.

المخاطر الرئيسية

تشمل المخاطر الرئيسية لدى "سبيس 42" تلك التي قد تعوق تحقيق أهداف الشركة الاستراتيجية والتشغيلية وأهدافها المالية. وفي حال تحققت هذه المخاطر جزئياً أو كلياً، فقد تؤثر سلباً في الأداء المالي أو السمعة أو الوضع التنظيمي للشركة، أو قد تمثّل تهديداً لأمن وسلامة الموظفين والعملاء والبيانات وغيرها من الأصول الحيوية.

وعند السعي إلى تحقيق الأهداف الاستراتيجية، يقبل مجلس الإدارة تحقّل مستويات مدروسة من المخاطر بصورة مسؤولة، مع مراعاة مصالح أصحاب المصلحة الرئيسيين. ويقوم المجلس سنوياً بمراجعة واعتماد الأهداف الاستراتيجية للشركة ومستوى تقبّل المخاطر والملف العام للمخاطر. كما يشرف على القرارات الاستثمارية الكبرى، بما في ذلك المشاريع الاستراتيجية وعمليات الاندماج والاستحواذ. وتتبنّى "سبيس 42" نهجاً مرناً في الاستثمارات التجارية والابتكار، مع الحفاظ على موقف متوازن يميل إلى التحفظ في فئات المخاطر الأخرى، أما في ما يتعلق بالمخاطر التنظيمية والقانونية ومخاطر الامتثال، فتطبّق الشركة سياسة عدم التسامح مطلقاً.

وبعد اندماج "الياه سات" و"بيانات"، أصبح ملف المخاطر العام لدى "سبيس 42" يعكس الحجم والأنشطة والتركيز الاستراتيجي المشترك للشركة. ورغم بقاء فئات المخاطر الرئيسية متقاربة في جوهرها، فقد شهدت بعض تقييمات المخاطر تعديلات تعكس التغير في مستوى تأثيرها واحتمالية حدوثها نتيجة تطورات الأعمال والبيئة التشغيلية الخارجية.

إدارة المخاطر

توضح القائمة التالية المخاطر الرئيسية وليس جميع المخاطر المحتملة التي قد تواجهها "سبيس 42". فقد تنشأ مخاطر إضافية غير معروفة حالياً أو لم يتم تقييمها بالكامل، كما قد تتطور بعض المخاطر التي تُعد حالياً غير جوهرية إلى مخاطر ذات أهمية في المستقبل. وقد صُممت أنظمة إدارة المخاطر والرقابة الداخلية في "سبيس 42" لتحديد المخاطر وتقييمها وإدارتها في الوقت المناسب. ومع ذلك، لا يمكن لأي نظام لإدارة المخاطر أو للرقابة الداخلية أن يوفر ضماناً مطلقاً في مواجهة جميع المخاطر.

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|---------------------------------|---|--|--|-----------------------|---|
| 1 | انقطاع خدمات الأقمار الاصطناعية | تعتمد قدرة "سبيس 42" على تقديم خدمات الأقمار الاصطناعية لعملائها بدرجة كبيرة على بنيتها التحتية الحيوية، بما يشمل الأقمار الاصطناعية والأنظمة الأرضية وأنظمة تقنية المعلومات. قد تواجه "سبيس 42" انقطاعاً في الخدمات نتيجة أعطال تقنية أو أضرار مادية ناجمة عن أحداث طبيعية خارجة عن السيطرة أو أحداث من صنع الإنسان، مثل الأعمال الإرهابية أو الهجمات السيبرانية أو غيرها من الاختراقات. | <ul style="list-style-type: none"> اعتمدت الشركة بروتوكولات فعّالة لاستمرارية الأعمال وإدارة الأزمات تُراجع وتُختبر بانتظام. تتابع الشركة بصورة مستمرة حالة الأقمار الاصطناعية وتقيم الخيارات التجارية وحالات الجدوى لإطلاق أقمار جديدة عند الحاجة لاستبدال الأسطول القائم. تواصل الشركة تطبيق ضوابط وبروتوكولات أمن المعلومات التي تُحدّث دورياً. تُطبّق إجراءات متعددة للنسخ الاحتياطي والتكرار عبر البنية التحتية للأقمار الاصطناعية والأنظمة الأرضية وأنظمة تقنية المعلومات، مع عزل بعض الأنظمة عن الشبكات الخارجية للحد من احتمالات التدخل الخارجي. تعتمد الشركة عمليات تشغيل وإشراف متقدمة على الأقمار الاصطناعية، مع متابعة مستمرة لحالة الفنية لأسطولها. يقوم فريق أمن المعلومات المؤسسي بمراقبة أنظمة تقنية المعلومات والشبكات بصورة استباقية لرصد التهديدات الأمنية والتخفيف من آثارها. إلى جانب تعزيز قدرات الأمن السيبراني بصورة مستمرة. تُنظّم اتصالات دورية لرفع مستوى الوعي لدى الموظفين بشأن الأمن والخصوصية. أبرمت الشركة وثائق تأمين للأقمار الاصطناعية في المدار لتغطية مخاطر التعطل أو الفقدان، وفقاً للشروط والاستثناءات المعتادة. | الرئيس التنفيذي للتكنولوجيا، قطاع الخدمات الفضائية النائب الأول للرئيس لعمليات الأنظمة الأرضية، قطاع الخدمات الفضائية | التحديات الاستراتيجية | 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|--|---|---|--|-----------------------|--|
| 2 | مخاطر مشاريع تطوير الأقمار الاصطناعية | تدير "سبيس 42" مشاريع طويلة الأمد وعالية القيمة لتطوير الأقمار الاصطناعية، تشكل ركيزة أساسية في استدامة أعمالها ونموها. وإلى جانب المخاطر المعتادة المرتبطة بالمشاريع، مثل التأخيرات وتجاوز التكاليف أو مشكلات الجودة، تخضع هذه المشاريع أيضاً لمخاطر مرتبطة بعمليات التصنيع والإطلاق. وقد يترتب على تحقق أي من هذه المخاطر تأثير جوهري سلبي في عمليات الشركة ونتائجها المالية. | <ul style="list-style-type: none"> وُضعت منظومة إدارة صارمة ومتكاملة لبرنامجي "الياه 4" و"الياه 5". تشمل تواجلاً مباشراً ومتكرراً مع الجهة المصنعة، إضافة إلى مراجعات دورية داخل الدولة لمتابعة تقدم المشروع. كما أُدرجت هوامش زمنية إضافية ضمن برامج تطوير الأقمار الاصطناعية لتوفير قدر محدود من الحماية في مواجهة التأخيرات ومخاطر الجدول الزمني. وبالنسبة للموردين الرئيسيين، جرى تحديد اتفاقيات مستوى الخدمة ومتابعتها عن كثب من خلال مراجعة المخرجات الرئيسية للمشروع، مثل مراجعات التصميم الأولية ومراجعات التصميم النهائية. كما أبرمت الشركة وثائق تأمين شاملة لعمليات الإطلاق وللأقمار الاصطناعية في المدار لتغطية مخاطر التعطل أو الفقدان. | الرئيس التنفيذي للتكنولوجيا، قطاع الخدمات الفضائية | التحديات الاستراتيجية | 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |
| 3 | مخاطر فشل إطلاق القمر الاصطناعي أو تعطله في المدار | قد تتعرض الشركة لتعطل أقمارها الاصطناعية أثناء وجودها في المدار أو لتراجع في أدائها التشغيلي، مما قد يؤدي إلى فقدان إيرادات وزيادة النفقات التشغيلية النقدية، إضافة إلى تأثيرات سلبية في علاقتها مع العملاء. كما قد تواجه الشركة فشلاً في عملية إطلاق القمر الاصطناعي أو وقوع خلل جسيم فيه أثناء الإطلاق، الأمر الذي قد يؤدي إلى فقدان القمر الاصطناعي كلياً أو جزئياً. | <ul style="list-style-type: none"> تعتمد الشركة في إدارة المخاطر المرتبطة بالأصول على الحصول على التغطية التأمينية. وفي ما يتعلق بالأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي الثابت، تدير الشركة هذه المخاطر من خلال الحصول على تأمين يغطي مرحلة إطلاق القمر الاصطناعي وعمليات تشغيله في المدار طوال مدة مهمته. تحصل الشركة على تأمين ضد المسؤولية تجاه الأطراف الثالثة للأقمار الاصطناعية أثناء تشغيلها في المدار. تُرتب وثائق التأمين المرتبطة بالأقمار الاصطناعية عبر وسطاء تأمين مؤهلين يتولون التواصل مع سوق التأمين الفضائي لتغطية المخاطر من خلال ائتلاف من شركات التأمين ذات تصنيفات ائتمانية قوية. في بعض الحالات، قد لا تشمل التغطية التأمينية المخاطر الناجمة عن أعطال محددة تُستثنى صراحة ضمن وثيقة التأمين. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | | 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |
| 4 | التحديات في استقطاب الكفاءات المؤهلة والاحتفاظ بها | قد يؤدي عدم القدرة على استقطاب الكفاءات التي تمتلك المهارات والخبرات اللازمة وتطويرها والاحتفاظ بها بما يلبي المتطلبات الحالية والمستقبلية إلى التأثير في قدرة "سبيس 42" على تحقيق طموحات النمو والعمل بكفاءة. | <ul style="list-style-type: none"> جرى تطبيق برامج للمكافآت والتقدير، من بينها خطة حوافز طويلة الأجل للمناصب القيادية الرئيسية، مع إجراء مراجعات دورية ومقارنات معيارية لهيكل المكافآت الشامل. أطلقت مبادرات متعددة للاحتفاظ بالكفاءات، واعتمدت خطة الحوافز طويلة الأجل للقيادات العليا. تتعاون "سبيس 42" مع وكالات توظيف رائدة لاستقطاب الكفاءات وشغل الوظائف الشاغرة. تعمل إدارة رأس المال البشري على تحديد الكفاءات الحيوية ووضع خطط للإحلال الوظيفي على مستوى "سبيس 42". يجري العمل على تعزيز حضور "سبيس 42" كمكان عمل مفضل، وتشجيع الموظفين على تمثيل الشركة بوصفهم سفراء لها. | الرئيس التنفيذي لرأس المال البشري | التحديات الاستراتيجية | 1- أن تصبح الشركة المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 7- تعزيز البحث والتطوير في المجالات الأساسية والمرتبطة لضمان الريادة في الابتكار |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|--------------------------------------|---|---|--------------------------------|-----------------------|---|
| 5 | تدهور الأوضاع الاقتصادية وظروف السوق | قد يؤثر تدهور الأوضاع الاقتصادية على المستويين العالمي والإقليمي (الشرق الأوسط وشمال أفريقيا) سلباً في إيرادات "سبيس 42". ويتوقف حجم هذا التأثير على مدى حدة الظروف الاقتصادية، والدول أو المناطق المتأثرة بها، إضافة إلى الاستجابات الحكومية المحتملة. | <ul style="list-style-type: none"> تُؤخذ الأوضاع الاقتصادية وظروف السوق في الأسواق الرئيسية للشركة في الحسبان ضمن عمليات إعداد الموازنة السنوية والتخطيط للأعمال. كما يُخضع المخاطر الأكثر أهمية لتحليل الحساسية، وتُحدّد التدابير المناسبة للتخفيف منها وتُطبّق عند الحاجة. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | التحديات الاستراتيجية | <ul style="list-style-type: none"> 1- أن تصبح الشركة المفضّل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميّزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 5- أن تصبح الشركة الأكثر تكاملاً رأسياً والرائدة في قطاع النقل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا 6- تطوير سلسلة القيمة الفضائية داخل الدولة 7- تعزيز البحث والتطوير في المجالات الأساسية والمرتبطة لضمان الريادة في الابتكار 8- تبني تقنيات الذكاء الاصطناعي وتطبيقها على مستوى الشركة |
| 6 | الاعتماد على الموردين وسلسلة التوريد | تعتمد "سبيس 42" على عدد محدود من الأطراف الثالثة لتوفير المعدات والتقنيات والخدمات الرئيسية، كما تعتمد على سلسلة التوريد في استلام وتسليم السلع. | <ul style="list-style-type: none"> اعتماد عمليات مركزية للمشتريات تشمل إجراءات العناية الواجبة للتحقق من الموردين المحتملين. إلزام كل مورد بتأكيد الالتزام بمدونة قواعد السلوك الخاصة بشركاء الأعمال، مع تقديم الأدلة الداعمة عند الاقتضاء. تضمين اتفاقيات الموردين متطلبات الامتثال لسياسات "سبيس 42" المؤسسية مثل حماية البيانات وضوابط التجارة وحقوق الإنسان والقوانين البيئية، وقد تشمل عند الاقتضاء بنود الإنهاء والخروج وحق التدقيق. تحديد اتفاقيات مستوى الخدمة للموردين الرئيسيين ومتابعتها عن كثب من قبل الجهات المسؤولة عن الأعمال. يمكن الرجوع أيضاً إلى مخاطر مشاريع تطوير الأقمار الاصطناعية. تعاون إدارة المشتريات مع الخبراء المختصين، لتقييم خيارات بديلة بصورة مستمرة للحد من اضطرابات سلسلة التوريد عند الحاجة. | رئيس قطاع دعم الأعمال | التحديات الاستراتيجية | <ul style="list-style-type: none"> 1- أن تصبح الشركة المفضّل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميّزة 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 6- تطوير سلسلة القيمة الفضائية داخل الدولة |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|---|--|--|---|-----------------------|---|
| 7 | تزايد المنافسة في قطاع خدمات الأقمار الاصطناعية | يتسم سوق الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية بدرجة عالية من المنافسة. وقد تنشأ ضغوط تنافسية إضافية نتيجة نشاط المنافسين الحاليين وظهور جهات جديدة في السوق. كما أن التقنيات الجديدة التي قد يقدمها المنافسون قد تؤدي إلى تراجع الطلب على خدمات "سبيس 42" أو تجعل بعض تقنياتها أقل جدوى. قد تعيق هذه التحديات قدرة "سبيس 42" على تنفيذ استراتيجيتها التجارية والتوسع في عملياتها وفق الخطط المرسومة. | تضم "سبيس 42" إدارة متخصصة للاستراتيجية تتابع بصورة مستمرة تطورات السوق وتعيد ضبط الأولويات بما يضمن موقعا استراتيجيا مناسباً. تحرص "سبيس 42" على تأمين التزامات أساسية طويلة الأجل تحد من مخاطر برامج الاستثمار الرأسمالي: <ul style="list-style-type: none"> التكليف الحكومي لدولة الإمارات بقيمة 5.1 مليار دولار، الذي يشمل توفير السعات الفضائية والخدمات المُدارة عبر "الياه 1" و"الياه 2" والقمرين المرتقبين "الياه 4" و"الياه 5". القمر الاصطناعي "الثريا-4" من الجيل التالي: مدعوم باتفاقية خدمات مع حكومة دولة الإمارات لمدة 15 عاماً، والتي تضيف أكثر من 700 مليون دولار من الإيرادات التعاقدية المستقبلية. ومع تزايد السعات الفضائية على المستوى العالمي وما يرافقه من ضغوط على الأسعار وتراجع الفوارق بين خدمات السعات الفضائية التقليدية، تتجه "سبيس 42" نحو التوسع على امتداد سلسلة القيمة من خلال: <ul style="list-style-type: none"> التركيز على الحلول عالية القيمة الموجهة لقطاعات محددة مثل القطاع البحري والجهات الحكومية وحلول النقل للمؤسسات تقديم خدمات متكاملة تشمل تحسين الأداء وإدارة الخدمات والحلول التشغيلية توسيع نطاق المنتجات القائمة على البيانات والتحليلات. يساهم هذا التوجه في تعزيز العلاقة طويلة الأمد مع العملاء، وتحسين الهوامش، والحد من تأثير ضغوط التسعير. | نائب الرئيس للاستراتيجية رؤساء وحدات الأعمال | التحديات الاستراتيجية | 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 6- تطوير سلسلة القيمة الفضائية داخل الدولة |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|--|---|---|---|-----------------------|---|
| 7 | تزايد المنافسة في قطاع خدمات الأقمار الاصطناعية (تكملة) | | <p>يؤدي النمو المتسارع في سوق المدار الأرضي المنخفض، الذي يقدر بنحو 30% سنوياً، إلى زيادة حدة المنافسة وتحوّل توقعات العملاء نحو حلول منخفضة زمن الاستجابة. وتعمل "سبيس 42" على تنفيذ استراتيجية متعددة المدارات تجمع بين ما يلي:</p> <ul style="list-style-type: none"> أسطول متقدّم من الأقمار الاصطناعية في المدار الأرضي الثابت يشمل القمرين الاصطناعيين "الياه 4" و"الياه 5" شراكة استراتيجية جديدة في المدار الأرضي المنخفض (يُعلن عنها لاحقاً) معمارية موحّدة تجمع بين المدار الأرضي الثابت والمدار الأرضي المنخفض بما يضمن توجيه البيانات عبر دولة الإمارات حصراً ويحفظ السيادة الوطنية <p>ويُساهم هذا النهج الهجين مزدوج الاستخدام في تعزيز الجدوى الاقتصادية والحفاظ على الأهمية الاستراتيجية في مجال الاتصالات الآمنة.</p> <p>كما بدأ الاتصال المباشر بين الأجهزة والأقمار الاصطناعية في منافسة النماذج التقليدية لخدمات الاتصالات المتنقلة عبر الأقمار الاصطناعية، إذ يقلل الاعتماد على الأجهزة الطرفية المتخصصة ويهدّد هذه النماذج. وتعمل "سبيس 42" على هذا التحوّل استباقياً من خلال مشروع "إكواتيس"، وهو مشروع مشترك يُطلق بالتعاون مع شركة قياسات، ويوفر ما يلي:</p> <ul style="list-style-type: none"> بنية تحتية محايدة ومشاركة للأبراج الفضائية معمارية قائمة على معايير برنامج شراكة الجيل الثالث 3GPP للشبكات غير الأرضية إمكانية الوصول إلى أكثر من 100 ميغاهرتز من الطيف الترددي المنتسّق عالمياً عبر أكثر من 160 سوقاً <p>يرتكز مشروع إكواتيس على خمسة مبادئ هي: الإثابة الشاملة، والقدرة على تحمّل الكلفة، وقابلية التوسّع، وقابلية التدرّج، والتحوّل. ومن خلال ذلك يهَيئ المشروع "سبيس 42" لمستقبل شبكات الجيل الخامس والشبكات غير الأرضية، ويخفّف من كثافة رأس المال مع الحفاظ على السيادة.</p> | | | |
| 8 | تزايد المنافسة التجارية في خدمات الذكاء الاصطناعي والخدمات الجيومكانية | يشهد سوق الذكاء الاصطناعي والخدمات الجيومكانية، بما في ذلك الاستشعار عن بُعد، والقياس التصويري، والصور عالية الدقة، والتحليلات، وخدمات رصد الأرض، ولا سيّما واجهات البرمجة الجيومكانية القائمة على نموذج البرمجيات كخدمة التي يوفرها مزوّدو الحوسبة السحابية، تطوراً متسارعاً. وقد يؤدي دخول جهات جديدة إلى السوق إلى جانب المنافسين الحاليين إلى زيادة حدة المنافسة، الأمر الذي قد يفضي إلى ضغوط على الأسعار، وتراجع الحصة السوقية، وتآكل هوامش الربحية. | <p>مخاطر الابتكار التكنولوجي</p> <p>تحافظ "سبيس 42" على برنامج بحث وتطوير منضبط، وعلى استراتيجية متكاملة رأسياً ومتعددة الطبقات لجمع البيانات الجيومكانية، تقوم على ما يلي:</p> <ul style="list-style-type: none"> كوكبة "فورسايت" من الأقمار الاصطناعية الرادارية: تضم سبعة أقمار اصطناعية وتوفّر صوراً فائقة الدقة في جميع الظروف الجوية، وقد جرى تجميع وتكامل واختبار عدد من هذه الأقمار محلياً لتعزيز القدرات السيادية. برنامج المستشعرات المتعددة المستقبلية: حمولات أقمار اصطناعية رادارية وبصرية إضافية، إلى جانب حمولات متقدمة، بما يساهم في تعزيز معدلات إعادة الزيارة، وتنويع البيانات، وتلبية احتياجات العملاء المتطورة. المنصات عالية الارتفاع من "ميرا أيروسبيس": منصات في طبقة الستراتوسفير تتيح النشر السريع، والمراقبة المستمرة، ورصد البيانات باستخدام مستشعرات متنوعة. <p>وتشكّل هذه الطبقات مجتمعاً معمارة جيومكانية سيادية متميزة تجمع بين الاستمرارية التشغيلية والمرونة والسيادة على البيانات.</p> | نائب الرئيس للاستراتيجية رؤساء وحدات الأعمال | التحديات الاستراتيجية | <p>1- أن تصبح الشركة المفضّل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميّزة</p> <p>2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي</p> <p>5- أن تصبح الشركة الأكثر تكاملاً رأسياً والرائدة في قطاع التنقل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا</p> <p>7- تعزيز البحث والتطوير في المجالات الأساسية والمرتبطة لضمان الريادة في الابتكار</p> |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|--|-------------|--|-----------|-------|----------------------|
| 8 | تزايد المنافسة التجارية في خدمات الذكاء الاصطناعي والخدمات الجيومكانية (تكلمة) | | <p>مخاطر الذكاء الاصطناعي والأتمتة وتكامل سلسلة القيمة</p> <p>يجمع "مركز تحليل البيانات" (GIQ) بين جمع البيانات واستيعابها ومعالجتها وتحليلها ضمن بيئة موحدة قائمة على معمارية مفتوحة.</p> <ul style="list-style-type: none"> • تدمج بيانات الأقمار الاصطناعية الرادارية "فورسايت" مع مصادر مفتوحة ومصادر تجارية، مثل "لاندسات" و"سنينل" و"ماكسار" و"إيرباص" و"بلانت". • توثقت سلسلة القيمة الجيومكانية بالكامل باستخدام الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة والنماذج اللغوية الكبيرة لإنتاج مخرجات تحليلية جاهزة لاتخاذ القرار وعلى نطاق واسع. <p>ويؤدي ذلك إلى انتقال "سبيس 42" من خدمات الخرائط المصممة حسب الطلب إلى خدمات تحليلية قائمة على منتجات متكررة، بما يعزز التميز التنافسي ويزيد من معدلات الاحتفاظ بالعملاء.</p> <p>مخاطر المنافسة في السوق والاعتماد على المنظومة</p> <p>تضع "سبيس 42" نفسها مزوداً للتطبيقات على مستوى سيادي، مستندة إلى ما يلي:</p> <ul style="list-style-type: none"> • أصول مملوكة، تشمل كوكبة الأقمار الاصطناعية الرادارية وخرائط طريق المستشعرات المتعددة وأنظمة المنصات عالية الارتفاع • منصات تحليل متقدمة مدعومة بالذكاء الاصطناعي • شراكات استراتيجية مع الحكومات والمؤسسات وشركاء التكنولوجيا <p>ويعزز هذا النهج مكانة "سبيس 42" في المهام الحيوية، وبنوع القدرات، ويحد من الاعتماد على شركاء منفردين، ويقوي مكانة "سبيس 42" كمزود متكامل للتطبيقات.</p> <p>مخاطر تغير الطلب في السوق</p> <p>تتابع "سبيس 42" باستمرار اتجاهات السوق وتعدّل تطوير منتجاتها وفقاً لذلك.</p> <ul style="list-style-type: none"> • يساهم توسيع كوكبة "فورسايت" واستخدام المنصات عالية الارتفاع في تمكين توجيه المهام بسرعة وتعزيز الرصد المستمر. • يوفر "مركز تحليل البيانات" (GIQ) بيئة دمج قائمة على معمارية مفتوحة لعدة أنواع من البيانات، إلى جانب الإنتاج المؤتمت للمنتجات التحليلية وعلى نطاق واسع. <p>ويضمن ذلك حلولاً مرنة مصممة وفق احتياجات العملاء، ويدعم التحول نحو خدمات تحليلية قابلة للتوسع قائمة على إيرادات متكررة.</p> | | | |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|---|--|--|---|--|-----------------|--|
| 8 | تزايد المنافسة التجارية في خدمات الذكاء الاصطناعي والخدمات الجيومكانية (تكلمة) | قد تتعرض الشركة لمخاطر عدم الامتثال للقوانين واللوائح في مختلف الولايات القضائية، أو لمخالفة السياسات الداخلية، بما في ذلك، على سبيل المثال لا الحصر، السياسات المتعلقة بالامتثال لمتطلبات التقارير المالية، والرشوة والفساد، والاحتيال، والتداول بناءً على معلومات داخلية، وخصوصية البيانات، والعقوبات التجارية، وقوانين المنافسة. ومع توسع الأعمال جغرافياً لتشمل بعض الأسواق ذات مستويات أعلى من مخاطر الامتثال، قد تواجه الشركة مخاطر أو تحديات قانونية وتنظيمية نتيجة تغير السياسات المحلية أو الإقليمية أو العالمية. | <p>مخاطر المواطنة الإقليمية والاستراتيجية</p> <p>تفرض التوترات الجيوسياسية وتزايد أهمية سيادة البيانات ضرورة المواطنة مع الاستراتيجيات الوطنية ومعايير البنية التحتية الآمنة.</p> <p>وبصفتها شركة تتخذ من دولة الإمارات العربية المتحدة مقراً لها، توائم "سبيس 42" خارطة طريقها مع استراتيجية الإمارات للفضاء 2030 ورؤية الإمارات 2071.</p> <ul style="list-style-type: none"> • كوكبات أقمار اصطناعية سيادية. • قدرات تصنيع محلية لمنشأة التجميع والتكامل والاختبار. • بنية تحتية للبيانات خاضعة لسيادة دولة الإمارات. <p>ويضمن ذلك الامتثال لمتطلبات الأمن الوطني ويعزز مكانة "سبيس 42" كشريك استراتيجي موثوق للجهات الحكومية والدفاعية.</p> | المستشار العام نائب الرئيس للامتثال وإدارة المخاطر والحوكمة الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | تحديات الامتثال | 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 5- أن تصبح الشركة الأكثر تكاملاً رأسياً والرائدة في قطاع النقل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا |
| 9 | التحديات القانونية والتنظيمية | وقد يؤدي عدم الامتثال إلى فرض غرامات، أو قيود على الأعمال، أو مطالبات من أطراف ثالثة، فضلاً عن الإضرار بالسمعة والعلامة التجارية. | <ul style="list-style-type: none"> • تحدد مدونة قواعد السلوك للشركة المبادئ والمعايير والسلوكيات اللازمة لتحقيق أهداف الشركة وترسيخ قيمها. كما تؤكد أن الشركة لا تكفي بالامتثال للقانون، بل تسعى إلى العمل وفق أعلى معايير الأخلاقيات والنزاهة. • تدعم مدونة قواعد السلوك مجموعة من السياسات المكفلة، بما في ذلك السياسات المتعلقة بمكافحة الرشوة والفساد، والتعامل مع الجهات الحكومية، والتداول بناءً على معلومات داخلية، وتداول الأوراق المالية، والمنافسة العادلة، والامتثال لضوابط التصدير والعقوبات، والسرية وخصوصية البيانات. • يجري تطبيق برنامج متكامل للأخلاقيات والامتثال يشمل مراقبة الامتثال، وآليات الإبلاغ، وتقييم المخاطر، والتدريب، وإجراءات التحقيق. • إدارة متخصصة لإعداد التقارير المالية تتولى ضمان الامتثال لمتطلبات التقارير المالية. • يجري تطبيق إطار الضوابط الداخلية على التقارير المالية (ICFR) ومتابعة تنفيذه. • تُختبر الضوابط الرئيسية للأخلاقيات والامتثال سنوياً من حيث التصميم والفاعلية ضمن إطار الضوابط الداخلية على التقارير المالية للشركة. • تُجرى إجراءات التدقيق الأمني لجميع الموظفين والمتعاقدين الجدد. • يُطلب من كل موظف تأكيد الامتثال لمدونة قواعد السلوك الخاصة بشركاء الأعمال، مع تقديم الأدلة الداعمة عند الاقتضاء. • تحافظ الشركة على علاقات عمل مع مستشارين قانونيين وغيرهم من المستشارين في الولايات القضائية ذات الصلة لمواكبة التطورات القانونية والتنظيمية. | | | |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|----|------------------------------|---|--|--|-----------------|---|
| 10 | التغيرات في الأنظمة الضريبية | قد يؤدي عدم التطبيق الكافي لضريبة الحد الأدنى المحلية في دولة الإمارات إلى عدم الامتثال، وما قد يترتب على ذلك من غرامات محتملة وإجراءات تنظيمية. | <p>في إطار الجهود الرامية إلى الحد من تجنّب الضرائب ومعالجة المخاوف المتعلقة بتآكل القاعدة الضريبية العالمية للشركات، جرى وضع إطار عالمي لضرائب الشركات من قبل الإطار الشامل لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية ومجموعة العشرين، بدعم أكثر من 135 ولاية قضائية. ويهدف هذا الإطار إلى الحد من تحويل الأرباح بين الولايات القضائية المختلفة لتقليل الالتزامات الضريبية العالمية ضمن الهياكل المؤسسية، وفرض حد أدنى لمعدل الضريبة بنسبة 15% في كل ولاية قضائية ("الركيزة الثانية").</p> <p>وفي 9 ديسمبر 2024، أعلنت وزارة المالية في دولة الإمارات العربية المتحدة تطبيق ضريبة الحد الأدنى المحلية (DMTT) بنسبة 15% على الشركات متعددة الجنسيات التي تتجاوز إيراداتها العالمية 750 مليون يورو على مستوى الشركة الأم النهائية، وذلك بما يتماشى مع إطار الركيزة الثانية لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية. وخلال الفترة، صدر قرار مجلس الوزراء رقم 142 لسنة 2024 بشأن "ضريبة الحد الأدنى المحلية المؤهلة (QDMTT) في دولة الإمارات على الشركات متعددة الجنسيات"، على أن يسري اعتباراً من 1 يناير 2025. ويتضمن القرار أحكاماً وقواعد وإجراءات تفصيلية تتعلق بهذه الضريبة.</p> <p>وتخضع شركة "سبيس 42" والشركات التابعة لها لهذه الضريبة، نظراً إلى أن الإيرادات العالمية للكيان الأم النهائي للشركة تتجاوز الحد الأدنى البالغ 750 مليون يورو، وبذلك تدرج ضمن تعريف الكيانات المؤهلة لمجموعة شركات متعددة الجنسيات وفقاً لما نصّ عليه القرار. ونتيجة لتقييم الشركة لمتطلبات القرار المطبقة، لم يتم الاعتراف بأي ضريبة الحد الأدنى المحلية المؤهلة (QDMTT) ضمن قائمة الأرباح أو الخسائر الموحدة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025.</p> <p>وقد طبقت الشركة الاستثناء المؤقت الذي أصدره مجلس معايير المحاسبة الدولية في مايو 2023 من متطلبات المحاسبة الخاصة بالضرائب المؤجلة الواردة في المعيار المحاسبي الدولي رقم 12، وبناءً عليه، لا تعترف الشركة بالأصول والالتزامات الضريبية المؤجلة المرتبطة بضرائب الدخل الخاصة بالركيزة الثانية، كما لا تفصح عنها.</p> | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | المخاطر المالية | <p>1- أن تصبح الشريك المفضّل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميّزة</p> <p>2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي</p> <p>3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية</p> <p>4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن</p> |
| 11 | حقوق الطيف الترددي | قد تفقد "سبيس 42" إمكانية الوصول إلى بعض حقوق الطيف الترددي أو المواقع المدارية، أو قد تعجز عن الحفاظ على هذه الحقوق أو الحصول عليها نتيجة عدم الالتزام بقواعد الاتحاد الدولي للاتصالات أو القواعد الوطنية. قد يؤدي ذلك إلى عدم القدرة على تنفيذ خطط الأعمال الحكومية والتجارية، وفقدان شركاء الأعمال، وتأثير سلبي كبير في الإيرادات. | <ul style="list-style-type: none"> تشارك "سبيس 42" بصورة استباقية في جهود التنسيق والمناصرة لدى الاتحاد الدولي للاتصالات، وتعمل باستمرار على تحديد التسجيلات المدارية المناسبة والسعي إلى الحصول عليها. تم تأمين حقوق الطيف الترددي للأقمار الاصطناعية المخضّط إطلاقها مستقبلاً. | نائب الرئيس للشؤون التنظيمية وشؤون الطيف الترددي | تحديات الامتثال | <p>3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية</p> <p>4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن</p> |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|----|---------------------------|--|--|--|-----------------------|--|
| 12 | الوصول إلى الفضاء الخارجي | تخضع "سبيس 42" لمتطلبات الحصول على الموافقات اللازمة من الجهات التنظيمية في دولة الإمارات العربية المتحدة والجهات التنظيمية الوطنية في الدول الأخرى، عند الاقتضاء، لتشغيل أقمارها الاصطناعية فعلياً في الفضاء الخارجي. وقد يؤدي أي إخفاق من جانب "سبيس 42" في عمليات الإطلاق أو التشغيل أو إخراج الأقمار الاصطناعية من المدار إلى وقوع تصادم أو انفجار، بما يترتب عليه فقدان الأصل واحتمال تحلل مسؤوليات تجاه أطراف ثالثة من مشغلي الأقمار الاصطناعية الأخرى. كما أن عدم الحصول على الموافقات المطلوبة قد يفرض قيوداً على قدرة "سبيس 42" على إطلاق أقمار اصطناعية جديدة أو تشغيل أقمارها الاصطناعية القائمة. وقد ترفض الجهات التنظيمية الأجنبية السماح بالوصول إلى أسواقها في حال عدم الامتثال لقواعد إدارة حركة المرور الفضائي المعمول بها لديها. | <ul style="list-style-type: none"> تُرخص الأنشطة الفضائية لـ "سبيس 42" من قبل وكالة الإمارات للفضاء. تشارك "سبيس 42" بصورة استباقية في جهود التنسيق المتعلقة بالمجالات الناشئة لإدارة الحطام الفضائي، والوعي بالوضع الفضائي، وإدارة حركة المرور الفضائي. تحصل "سبيس 42" على تأمين ضد المسؤولية تجاه الأطراف الثالثة لأقمارها الاصطناعية. تلتزم "سبيس 42" بمتطلبات الحد من الحطام الفضائي وفقاً للجنة التنسيق المشتركة بين الوكالات المعنية بالحطام الفضائي (IADC)، واتفاقيات "أرتميس"، وقانون الفضاء في دولة الإمارات العربية المتحدة. وضعت "سبيس 42" على مدى العقد الماضي إجراءات لضمان التشغيل الآمن لأقمارها الاصطناعية وإخراجها من المدار عند نهاية عمرها التشغيلي. تضمن "سبيس 42" تسجيل أقمارها الاصطناعية لدى مكتب الأمم المتحدة لشؤون الفضاء الخارجي، وفقاً لما تقتضيه اتفاقية الأمم المتحدة بشأن تسجيل الأجسام المطلقة في الفضاء الخارجي (1972). | نائب الرئيس للشؤون التنظيمية وشؤون الطيف الترددي | تحديات الامتثال | 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |
| 13 | مخاطر أسعار الفائدة | قد تؤثر التغيرات في أسعار الفائدة في السوق سلباً في اقتراضات الشركة وودائعها المصرفية وصافي تمويلها. | <ul style="list-style-type: none"> تنشأ مخاطر أسعار الفائدة لدى الشركة بصورة رئيسية من اقتراضاتها، التي تحمل عادة أسعار فائدة متغيرة مثل معدل التمويل المضمون لليلة واحدة (SOFR) مضافاً إليه هامش. وللحد من حالات عدم اليقين المرتبطة بأسعار الفائدة المتغيرة، أبرمت الشركة اتفاقيات لمقايضة أسعار الفائدة لتثبيت معدلات الفائدة على أدوات الدين طويلة الأجل. على سبيل المثال، دخلت الشركة في تحوُّط للتدفقات النقدية من خلال إبرام مقايضات لأسعار الفائدة، وذلك للتحوُّط من تقلبات أسعار الفائدة المتعلقة بالقرض لأجل وتسهيل وكالة ائتمان الصادرات اللذين جرى إبرامهما في يونيو 2021، وبموجب اتفاقيات مقايضة أسعار الفائدة، تتلقى الشركة سعر فائدة متغيراً يعادل معدل التمويل المضمون لليلة واحدة، وتدفع في المقابل سعر فائدة ثابتاً على مبالغ اسمية تعكس جدول سحب القرض وسداده. وتستثمر الشركة فوائض السيولة النقدية في ودائع مصرفية قصيرة الأجل بأسعار فائدة ثابتة. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | المخاطر المالية | 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |
| 14 | تحديات الاستدامة | قد تعجز "سبيس 42" عن تلبية توقعات أصحاب المصلحة فيما يتعلق بالمسائل البيئية والاجتماعية والحوكمة، أو في الامتثال لمجموعة التشريعات واللوائح الحكومية المتزايدة المرتبطة بهذه المجالات. وقد يؤدي ذلك إلى فقدان العملاء، وتراجع الأرباح مستقبلاً، والإضرار بالعلامة التجارية والسمعة، وعدم القدرة على الاستفادة من الفرص السوقية الناشئة المرتبطة بالاستدامة. | <ul style="list-style-type: none"> أُنشئت إدارة معنية بالاستدامة بالتزامن مع تأسيس "سبيس 42"، استكمالاً لإرث الشركتين المندمجتين في قيادة وتنسيق جهود الاستدامة على مستوى المؤسسة. تُعد الاستدامة ركناً أساسياً في استراتيجية نمو "سبيس 42"، كما تُعد فرصة سوقية مهمة. جرى تطوير إطار شامل للاستدامة على مستوى الشركة يشمل استراتيجية تمتد لثلاث سنوات، ومؤشرات أداء رئيسية، وخطط عمل محددة لكل إدارة. تُجرى مراجعات دورية لمؤشرات الأداء المرتبطة بالاستدامة لتقييم التقدم وتحديد مجالات التحسين. وُضعت خطط لتنفيذ محاسبة انبعاثات غازات الدفيئة ومبادرات خفض الانبعاثات، وتقييم المخاطر المناخية المادية، والمواءمة مع المعيارين الدوليين لإعداد التقارير المالية للاستدامة IFRS S1 وIFRS S2، بما ينسجم مع المتطلبات التنظيمية وتوقعات أصحاب المصلحة. | نائب الرئيس للحوكمة وإدارة المخاطر والامتثال | التحديات الاستراتيجية | 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 5- أن تصبح الشركة الأكثر تكاملاً رأسياً والرائدة في قطاع التنقل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا 6- تطوير سلسلة القيمة الفضائية داخل الدولة 7- تعزيز البحث والتطوير في المجالات الأساسية والمرتبطة لضمان الريادة في الابتكار 8- تبني تقنيات الذكاء الاصطناعي وتطبيقها على مستوى الشركة |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|----|--------------------------|---|--|---|-----------------------|---|
| 15 | مخاطر تقلبات أسعار الصرف | قد تؤثر تقلبات أسعار صرف الأصول والالتزامات المحتفظ بها بالعملة الأجنبية، أو أي تغير في ربط الدولار بالدرهم الإماراتي، سلباً في نتائج "سبيس 42". | <ul style="list-style-type: none"> تُسعر إيرادات الشركة ومصروفاتها في الغالب بالدولار الأمريكي، وهو أيضاً العملة الوظيفية للشركة، وبالدرهم الإماراتي المرتبط بالدولار الأمريكي. وتتعرض الشركة لمخاطر تقلبات أسعار الصرف فيما يتعلق باستثمارها في الشركة الزميلة في البرازيل (المشروع المشترك البرازيلي - HPE)، إلا أن هذا التعرض لا يُعد كبيراً، وتقوم الشركة بمتابعة تحركات أسعار الصرف بصورة منتظمة لتقييم مدى الحساسية وتأثيرها في خطة الأعمال طويلة الأجل وفي التقييم. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | المخاطر المالية | <ol style="list-style-type: none"> 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن |
| 16 | الاعتماد على عميل رئيسي | تعتمد الشركة على عميل رئيسي واحد، وهو حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، لما يزيد على نصف إيراداتها. وقد يؤدي فقدان هذا العميل أو أي خفض كبير في إنفاقه إلى تأثير سلبي جوهري في أعمال الشركة. | <ul style="list-style-type: none"> ترتبط الشركة بعلاقات قوية مع حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، تدعمها مهمة جديدة بقيمة 5.1 مليار دولار أمريكي مُنحت في عام 2023 (انظر الوصف التفصيلي تحت الخطر رقم 7). وفي عام 2022، وقّعت "الياه سات" (التي أصبحت الآن "الخدمات الفضائية") مهمة تمتد لخمس سنوات لتقديم خدمات مُدارة معززة، إضافة إلى اتفاقية خدمات السعة المُدارة للقمر الاصطناعي "النريا-4" من الجيل التالي لمدة 15 عاماً (T4-NGSA). وقد بدأت مهمة الخدمات المُدارة في عام 2022، بينما بدأ تنفيذ اتفاقية "النريا-4" في عام 2025. وفيما يتعلق بقطاع الحلول الذكية، تتكوّن محفظة المشاريع الحالية في معظمها من مشاريع لحكومة أبوظبي، ومن المتوقع أن تظل مشاريع دولة الإمارات العربية المتحدة (على مستوى أبوظبي والمستوى الاتحادي) ذات أهمية كبيرة في المستقبل المنظور، رغم التوجه نحو تنويع قاعدة العملاء لتشمل عملاء تجاريين ودوليين. تُنفَّذ أنشطة لإدارة العلاقات بشكل وثيق لضمان فهم احتياجات حكومة دولة الإمارات في مجال الاتصالات وتحليلات البيانات الجيومكانية واستبقاها وتليتها من خلال حلول رائدة في القطاع وذات كفاءة في التكلفة. تجري مبادرات لتنويع قاعدة العملاء، مع التركيز على حكومات إقليمية أخرى ومؤسسات كبرى، إلى جانب إقامة شراكات عبر مختلف مراحل سلسلة القيمة. | <p>العضو المنتدب</p> <p>الرئيس التنفيذي، الخدمات الفضائية</p> <p>الرئيس التنفيذي، الحلول الذكية</p> | التحديات الاستراتيجية | <ol style="list-style-type: none"> 1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة 2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي 3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية 4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن 5- أن تصبح الشركة الأكثر تكاملاً رأسياً والرائدة في قطاع التنقل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا |

إدارة المخاطر

| # | المخاطر الرئيسية | وصف المخاطر | إجراءات التخفيف من الآثار | المسؤولية | الفئة | الركائز الاستراتيجية |
|----|------------------|--|---|--------------------------------|-----------------|---|
| 17 | مخاطر السيولة | مخاطر عدم قدرة الشركة على الوفاء بالتزاماتها المالية عند استحقاقها. | <ul style="list-style-type: none"> تعتمد الشركة في إدارة السيولة على ضمان توافر سيولة كافية للوفاء بالتزاماتها من الديون وغيرها من الالتزامات المالية عند استحقاقها، والامتثال للتعهدات المالية ذات الصلة. تضمن الشركة توافر النقد والأصول السائلة الكافية عند الطلب لتغطية النفقات التشغيلية المتوقعة والنفقات الرأسمالية، مع استثناء التأثير المحتمل للظروف الاستثنائية التي لا يمكن التنبؤ بها بصورة معقولة، مثل الكوارث الطبيعية. تتبع الشركة عملية تخطيط وإعداد تقارير متينة لإدارة مركزها النقدي ومتطلباته على المدى القصير والطويل، ويجري إعداد ومراجعة إدارة رأس المال العامل وخطط الأعمال وتوقعات التدفقات النقدية المتجددة على المدى القصير والطويل بصورة منتظمة من قبل الرئيس التنفيذي للشؤون المالية للشركة. حافظت الشركة تاريخياً على رصيد نقدي قوي، حيث بلغ في ديسمبر 2025 نحو 995 مليون دولار، مع صافي مديونية سلبية على أساس شكلي. كما تحافظ الشركة على علاقات طويلة الأمد مع الممولين والبنوك، يمكن الاستفادة منها لتلبية احتياجات التمويل قصيرة الأجل أو طويلة الأجل. تغطي وثائق تأمين بعض الالتزامات. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | المخاطر المالية | <p>1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة</p> <p>2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي</p> <p>3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية</p> <p>4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن</p> |
| 18 | مخاطر الائتمان | قد تتعرض الشركة لخسائر مالية إذا أخفق أحد العملاء أو الأطراف المقابلة في معاملة مالية في الوفاء بالتزاماته التعاقدية. وينشأ هذا الخطر بصورة رئيسية فيما يتعلق بدمج الشركة المدينة، والإيرادات غير المفوترة، وأدوات التخوط، والنقد المحتفظ به لدى البنوك. | <ul style="list-style-type: none"> يُعدّ خطر الائتمان المتعلق بعملاء الشركة من الجهات الحكومية منخفضاً بشكل عام، نظراً للاستقرار المالي والتصنيف الائتماني المرتفع لعميلها الرئيسي، حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، التي تحقق منها الشركة جزءاً كبيراً من إيراداتها. ومع ذلك، تقوم الشركة بتقييم خسائر الائتمان المتوقعة، وتعترف بخسائر ائتمانية متوقعة لعقود محددة عند وجود مؤشرات على احتمال حدوث خسارة ائتمانية. تتعرض الشركة لمخاطر ائتمانية تتعلق بعملائها، ويُدار هذا الخطر من خلال تنفيذ إجراءات العناية الواجبة وتطبيق سياسة الائتمان الخاصة بالشركة، التي توفر إطاراً واضحاً لإدارة الائتمان عبر مختلف مراحل دورة الائتمان، وتكوين المخصصات المناسبة للمخاطر وفق سياسة خسائر الائتمان المتوقعة. تُراجع سياسة الائتمان الخاصة بالشركة ومخصصات خسائر الائتمان المتوقعة بصورة منتظمة ويتم تحديثها عند الحاجة. وفيما يتعلق بالنقد والودائع قصيرة الأجل، تقلل الشركة من تعرضها لمخاطر الائتمان من خلال إبرام اتفاقيات مع مؤسسات مالية وبنوك ذات سمعة موثوقة وبعدها من التصنيف الائتماني يبلغ A أو ما يعادله من مؤسسات "ستاندرد آند بورز" أو "فيتش" أو "موديز" لخدمات المستثمرين. وفي بعض الحالات، تحصل الشركة على خطابات ضمان للتنفيذ وضمانات سداد من الأطراف المقابلة لدعم الوفاء بالتزاماتها التعاقدية. | الرئيس التنفيذي للشؤون المالية | المخاطر المالية | <p>1- أن تصبح الشريك المفضل لتوفير البيانات الجيومكانية المتميزة</p> <p>2- تحقيق الريادة العالمية في منصات التحليلات الجيومكانية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي</p> <p>3- تحقيق الريادة العالمية في الاتصالات غير الأرضية</p> <p>4- تعزيز الريادة الموثوقة في حلول الاتصال الآمن</p> |

تقرير الاستدامة

يقدم تقرير الاستدامة لمحةً عامة عن إدارة الأداء البيئي والاجتماعي وأداء الحوكمة في "سبيس 42". وللاطلاع على إفصاحات الاستدامة التفصيلية والإنجازات، بما في ذلك الجوائز وشهادات التقدير ومذكرات التفاهم، يُرجى الرجوع إلى تقرير الاستدامة لشركة "سبيس 42" لعام 2025.

في عام 2025، عزّزت "سبيس 42" التزامها بالنمو المستدام من خلال ترسيخ المبادئ البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG) بصورة أعمق ضمن استراتيجيتها وعملياتها اليومية. وبوصفها شركة تكنولوجيا فضاء مدعومة بالذكاء الاصطناعي تتخذ من دولة الإمارات مقراً لها، تؤدي "سبيس 42" دوراً محورياً في تمكين الاتصالات الآمنة، وتقديم التحليلات الجيومكانية، وتعزيز البنية التحتية الرقمية المرنة في ظل مشهد عالمي يزداد تعقيداً.

وخلال العام، أجرت "سبيس 42" أول تقييم شامل للأهمية النسبية المزدوجة، كما وضعت إطاراً موحداً لاستراتيجية الاستدامة و خارطة طريق لتنفيذها، بما يتيح القدرة على تحديد الموضوعات الأكثر أهمية لأعمال الشركة ولمختلف أصحاب المصلحة. وبصفتها شركة مُسجّلة في سوق أبوظبي العالمي ومدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية، تواصل "سبيس 42" مواصلة ممارساتها مع دليل حوكمة الشركات الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع في دولة الإمارات، وإرشادات الإفصاح عن الاستدامة في سوق أبوظبي للأوراق المالية، وقانون المناخ في دولة الإمارات، وغيرها من المتطلبات التنظيمية ذات الصلة.

تقييم الأهمية النسبية المزدوجة

بوصفه الخطوة الأولى في رحلتها في مجال الاستدامة خلال عام 2025، أجرت "سبيس 42" تقييماً شاملاً للأهمية النسبية المزدوجة بما يماشى مع أفضل الممارسات العالمية الناشئة والتوقعات التنظيمية المتطورة. وقد حدّد هذا التقييم موضوعات الاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة ذات الأهمية النسبية، وقيّمها وربّط أولوياتها من زاويتين: تأثير "سبيس 42" في الاقتصاد والبيئة والمجتمع، والمخاطر والفرص المالية التي تمثلها العوامل المرتبطة بالاستدامة لأعمال الشركة.

واتبع التقييم منهجية مننظمة شملت المقارنة المرجعية مع الشركات النظيرة، وتحديد التأثيرات والمخاطر والفرص المرتبطة بكل موضوع من الموضوعات الجوهرية المحددة في عام 2024، وتنظيم ورش عمل داخلية للخبراء، وجمع مدخلات أصحاب المصلحة، وتقييم كل تأثير أو خطر أو فرصة، ثم اعتماد النتائج من قبل الإدارة. وقد ساهمت مخرجات هذا التقييم في تنقيح الموضوعات الجوهرية لعام 2024 لإدراجها ضمن إطار استراتيجية الاستدامة، بما يضمن توجيه الموارد والمبادرات وجهود إدارة الأداء نحو الموضوعات الأكثر أهمية لخلق قيمة طويلة الأمد وتعزيز القدرة على الصمود.

توجّه نتائج تقييم الأهمية النسبية المزدوجة هيكلاً تقرير الاستدامة واستراتيجية البيئة والمجتمع والحوكمة والطموحات المستقبلية للشركة. وتشمل الموضوعات التي حدّدها التقييم بوصفها موضوعات ذات أهمية مزدوجة ما يلي:

- إتاحة خدمات الاتصالات وربط المجتمعات
- استمرارية الأعمال وإدارة المخاطر

إطار استراتيجية البيئة والمجتمع والحوكمة

في عام 2025، طوّرت "سبيس 42" إطاراً متكاملًا لاستراتيجية البيئة والمجتمع والحوكمة، يعكس دورها بوصفها شركة عالمية لتكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي، ومسؤوليتها في الإسهام الفاعل في أولويات الاستدامة على المستويين الوطني والدولي. ويجمع هذا الإطار بين نقاط القوة ومستوى النضج المؤسسي في الحوكمة والقدرات التشغيلية لدى الكيانين السابقين ضمن رؤية موحدة لشركة "سبيس 42".

يرتكز هذا الإطار على أربعة محاور استراتيجية: التميّز في الحوكمة، والمسؤولية الاجتماعية، والإدارة البيئية، والابتكار المسؤول. وتستند هذه المحاور إلى محركات الاستدامة المتوافقة مع الاستراتيجية المؤسسية للمجموعة، والاستراتيجية الوطنية للفضاء 2030 لدولة الإمارات، إضافة إلى أجندة الدولة الأوسع للتنويع الاقتصادي والتحول الرقمي. واستناداً إلى الأسس التي وُضعت في العام السابق، جرى في عام 2025 تعزيز المحاور ومحركات الاستدامة وتفتيحها بما يوفّر وضوحاً أكبر للأولويات ومسارات التنفيذ والطموحات طويلة الأمد.

| | | | | |
|--|---|--|--|--|
| <p>في "سبيس 42"، نطمح إلى أن نكون رواد مستقبل تكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي من خلال التزام راسخ بالاستدامة. ومن خلال توظيف قدراتنا المتميزة وحلولنا المتقدمة المدعومة بالتكنولوجيا، نسعى إلى دفع النمو المستدام مع معالجة التحديات العالمية الكبرى وتعزيز الابتكار وتمثيل طموحنا في التوسع بصورة مسؤولة، مع اتخاذ دولة الإمارات منصةً لتطوير حلولنا، وتوسيع سلسلة القيمة لدينا، وتعزيز الابتكار الذي يحمي كوكبنا ويمكّن المجتمعات ويضمن عالماً أكثر شمولاً وقدرة على الصمود.</p> | | | | <p>طموح الاستدامة</p> |
| <p>مركبات الاستدامة</p> | <p>أهداف الاستدامة والتزاماتها لدى "سبيس 42"</p> | <p>التزامات البيئة والمجتمع والحوكمة لدى "جّي 42"</p> | <p>سياسة الاستثمار المسؤول لدى "مبادرة"</p> | <p>توقعات أصحاب المصلحة والمساهمين</p> |
| <p>الأطر الدولية</p> | | | | |
| <p>IADC International Space Station Cooperation Agreement</p> <p>لجنة تنسيق الحطام الفضائي بين وكالات الفضاء (IADC)</p> | <p>قانون الاتحاد الأوروبي للذكاء الاصطناعي</p> | <p>لجنة الأمم المتحدة للفضاء الخارجي</p> | <p>اتفاق باريس للمناخ</p> | <p>أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة 2030</p> |
| <p>المبادئ التوجيهية</p> | | | | |
| <p>الاستراتيجية الوطنية للذكاء الاصطناعي لدولة الإمارات 2031</p> | <p>الاستراتيجية الوطنية للفضاء لدولة الإمارات 2030</p> | <p>مبادئ الخمسين لدولة الإمارات</p> | <p>الحياد المناخي 2050 لدولة الإمارات</p> | <p>الاستراتيجيات الوطنية والمحلية والتوجيهات</p> |
| <p>ADX Abu Dhabi Exchange</p> <p>إرشادات الإفصاح عن البيئة والمجتمع والحوكمة في سوق أبوظبي للأوراق المالية</p> | <p>ABU DHABI GLOBAL MARKET سوق أبوظبي العالمية</p> | <p>إطار الإفصاح عن البيئة والمجتمع والحوكمة في سوق أبوظبي العالمي</p> | <p>رؤية أبوظبي الاقتصادية 2030</p> | <p>رؤية أبوظبي الاقتصادية 2030</p> |
| <p>المحاور الاستراتيجية</p> | <p>التميّز في الحوكمة</p> <p>تعزيز التزامنا بالشفافية والنزاهة والمساءلة، ودفع الابتكار المسؤول.</p> | <p>المسؤولية الاجتماعية</p> <p>توظيف الاتصالات الجيومكانية عبر الأقمار الاصطناعية والبيانات لدعم الشمول الاجتماعي، ودرم الفجوة الرقمية، وتمكين المجتمعات.</p> | <p>الإدارة البيئية</p> <p>تعزيز العمل المناخي وكفاءة استخدام الموارد والممارسات المسؤولة في الفضاء والذكاء الاصطناعي.</p> | <p>الابتكار المسؤول</p> <p>ترسيخ ثقافة الابتكار الأخلاقي الموجه نحو المستقبل، بما يحمي البيانات ويدعم الشمول ويتسرّع التقدم الهادف.</p> |
| <p>المجالات الموضوعية</p> | <ul style="list-style-type: none"> • تعزيز الحوكمة الأخلاقية • بناء القدرة على الصمود والازدهار | <ul style="list-style-type: none"> • تحقيق قيمة للعملاء والمجتمعات • تعزيز رفاه الموظفين والشمول | <ul style="list-style-type: none"> • تسريع كفاءة استخدام الموارد • الريادة في المبادرات الفضائية الآمنة والمستدامة | <ul style="list-style-type: none"> • إطلاق الابتكار مع الحفاظ على النزاهة والأنظمة |

في إطار استراتيجية البيئة والمجتمع والحوكمة وخارطة الطريق المرتبطة بها، طوّرتنا هيكلاً تنفيذياً منمّماً لكل موضوع من الموضوعات الجوهرية، يشمل مؤشرات الأداء الرئيسية والمبادرات وإجراءات الحوكمة والشهادات، إضافة إلى موامنته مع الأطر الدولية ذات الصلة، ويتيح هذا الهيكل التعامل مع المخاطر والفرص المرتبطة بكل موضوع بصورة منهجية.

تقرير الاستدامة

أبرز إنجازات الاستدامة لعام 2025



التميز
في الحوكمة

50%

من لجان مجلس الإدارة
ترأسها نساء

أكثر من 98%

من الموظفين أكملوا التدريب
الإلزامي على مدونة قواعد
السلوك للشركة "سبيس 42"،
والذي تم إطلاقه في العام 2025

صفر

مخالفات متعلقة بأخلاقيات
الأعمال تم الإبلاغ عنها

82%

من القيمة الاقتصادية التي
حققتها الشركة وُزعت لدعم
النمو طويل الأمد



المسؤولية
الاجتماعية

663 تقريباً

عدد الأرواح التي أنقذت
من خلال جهود الاستجابة
للكوارث وعمليات الإنقاذ

صفر

إصابات أدت إلى ضياع وقت
عمل الموظفين والمتعاقدين
والاستشاريين

6,398

إجمالي ساعات
تدريب الموظفين

70%

درجة رضا
العملاء (CSAT)



الإدارة
البيئية

134.9

كثافة استهلاك الطاقة
(غيغا جول لكل موظف)

12%

من إجمالي الانبعاثات
كان ناتجاً عن النطاقين 1 و 2

2%

زيادة في انبعاثات غازات
الدفيئة مع توسع الأعمال

14%

انخفاض في إجمالي
النفايات المجمعة



الابتكار
المسؤول

16

منتجاً جديداً أتاحتها القمر
الاصطناعي "الثريا-4"

50

نموذجاً للذكاء الاصطناعي
طوّرت داخلياً وبستضيفها
مركز تحليل البيانات (GIQ)

30

حالة استخدام تشغيلية
يدعمها مركز تحليل
البيانات (GIQ)

44%

من إجمالي إنفاق المشتريات
لدى "سبيس 42" ذهب إلى
موردين محليين

تقرير الاستدامة



الركيزة الأولى

التميز في الحوكمة²

تعزيز التزامنا بالشفافية والنزاهة والمساءلة في دفع عجلة الابتكار بصورة مسؤولة.

في "سبيس 42"، تشكّل الحوكمة الأخلاقية أساساً لعملياتنا، بما يضمن النزاهة والشفافية في مختلف أنشطتنا. ويتمشى إطار الحوكمة المؤسسية لدينا مع المتطلبات التنظيمية لكل من سوق أبوظبي العالمي وسوق أبوظبي للأوراق المالية وهيئة الأوراق المالية والسلع، ويستند إلى النظام الأساسي للشركة وميثاق مجلس الإدارة. وفي عام 2025، واصلت إدارة الأخلاقيات والامتثال أداء دور محوري في ترسيخ ممارسات الأعمال الأخلاقية. وقد أطلقنا تطبيق (Ethixspace) على مستوى المؤسسة لتمكين التدريب على الأخلاقيات والإبلاغ وتعزيز التفاعل، وذلك بدعم من آلية آمنة للإبلاغ عن المخالفات تديرها جهة خارجية وإجراءات تحقيق راسخة.

وقد جرى تحديد استمرارية الأعمال وإدارة المخاطر بوصفهما من الموضوعات ذات الأهمية المزدوجة. وخلال عام 2025 واصلنا تعزيز نظام إدارة استمرارية الأعمال بما يتماشى مع المعيار الدولي (ISO 22301:2019) ومعيار (NCEMA 7000:2021) ومتطلبات هيئة تنظيم الاتصالات والحكومة الرقمية. واستناداً إلى نموذج الخطوط الثلاثة لمعهد المدققين الداخليين، وإرشادات إدارة المخاطر (ISO 31000:2018)، وإطار لجنة المنظمات الراعية للجنة تريدواي (COSO) المتكامل للرقابة الداخلية (2013)، يتيح نهجنا في إدارة المخاطر تحديد المخاطر الرئيسية والناشئة وتقييمها والإشراف عليها بصورة منهجية.

ويشرف فريق الشؤون المالية على الأثر الاقتصادي المباشر وغير المباشر من خلال ضمان الامتثال لمعايير التقارير المالية الدولية والمتطلبات التنظيمية المعمول بها في سوق أبوظبي العالمي ودولة الإمارات العربية المتحدة. وفي عام 2025، حققت الشركة قيمة اقتصادية مباشرة بلغت 620 مليون دولار، وُرِّع منها 92% على أصحاب المصلحة، فيما احتُفِظ بمبلغ 52 مليون دولار لدعم النمو والاستدامة على المدى الطويل. وسنواصل متابعة الأداء الاقتصادي والإفصاح عنه بما يعزز خلق قيمة مستدامة طويلة الأمد للمساهمين.



الركيزة الثانية

المسؤولية الاجتماعية

توظيف الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والبيانات الجيومكانية لتعزيز العدالة الاجتماعية، ودمج الفجوة الرقمية، وتمكين المجتمعات.

في "سبيس 42"، تتركز أجندة المسؤولية الاجتماعية على إيجاد قيمة مشتركة لموظفينا وعملائنا والمجتمعات التي نخدمها. وخلال عام 2025، وسّعنا نطاق الوصول إلى خدمات الاتصال عبر التبرّع بخدمات "ياه كليك" لصالح عشر مدارس ومكتبات ريفية في مقاطعة الكيب الشرقية في جنوب أفريقيا. كما وقّعنا مذكرة تفاهم لمدة خمس سنوات مع شركتي "مايكروسوفت" و"إزري" لإطلاق مبادرة "خريطة أفريقيا"، التي تهدف إلى توفير خرائط عالية الدقة تغطي الدول الأفريقية الأربع والخمسين، دعماً لتخطيط البنية التحتية والاستجابة للكوارث والتنمية الاقتصادية. وساهمت عمليات الاستجابة للكوارث لدينا في إنقاذ أكثر من 330 شخصاً من خلال التحقق السريع وتخصيص أرصدة الطوارئ والمراقبة المستمرة.

نواصل تعزيز رفاه الموظفين وترسيخ بيئة عمل شاملة ضمن قوتنا العاملة البالغ عددها 627 موظفاً. وخلال العام، أنجز موظفونا 6,398 ساعة تدريبية بمتوسط 10.2 ساعة لكل موظف، وبلغت نسبة تمثيل النساء 21%. كما عولجت جميع الشكاوى الواردة عبر منصة "Space42 Voice". ولم تُسجَل أي وفيات أو حوادث قابلة للتسجيل خلال عام 2025. كما حافظنا على شهادة (ISO 45001) في كلٍ من قطاعي "الخدمات الفضائية" و"الطول الذكية"، وشارك جميع الموظفين في برامج التدريب في مجالات الصحة والسلامة والبيئة. وعلى صعيد العملاء، حافظنا على نسبة جاهزية للأقمار الاصطناعية بلغت 99.8%، وبلغ متوسط زمن إغلاق طلبات الخدمة 80 دقيقة، ولم تُسجَل أي شكاوى مثبتة تتعلق بخصوصية البيانات.

ومع التطلّع إلى المرحلة المقبلة، نهدف إلى تعزيز مشاركة الموظفين، وتوسيع نطاق المبادرات الاجتماعية، ومواصلة تطوير التنوع والشمول عبر مختلف عملياتنا.



الركيزة الثالثة

الإدارة البيئية

تعزيز العمل المناخي من خلال كفاءة استخدام الموارد والممارسات المسؤولة في الفضاء والذكاء الاصطناعي.

تُعد الإدارة البيئية محوراً أساسياً في طموح الشركة لتحقيق قيمة طويلة الأمد عبر الابتكار المسؤول القائم على تقنيات الفضاء. وانطلاقاً من تركيزنا على كفاءة استخدام الموارد وضمان سلامة واستدامة المدارات الفضائية، نعمل على خفض الانبعاثات وتحسين كفاءة استخدام الطاقة في المكاتب ومراكز البيانات ومواقع الإنتاج والمستودعات، إلى جانب ترسيخ الاستخدام المسؤول للفضاء في العمليات التي تخدم أكثر من خمسة مليارات شخص.

ويستند نهجنا في إدارة الطاقة إلى معيار نظم إدارة الطاقة (ISO 50001:2018)، ويُدعم بسياسة الصحة والسلامة والبيئة ودليل نظام إدارتها. وخلال العام، واصلنا تطوير سجل انبعاثات الغازات الدفيئة مع اعتماد منهجية متسقة لانبعاثات النطاقات 1 و2 و3، ووضع الأسس لخط أساس شامل و خارطة طريق لخفض الانبعاثات، بما ينسجم مع استراتيجية الإمارات للطاقة 2050، والمساهمات المحددة وطنياً، والمرسوم بقانون اتحادي رقم (11) لسنة 2024، ومبادرة الأهداف المستندة إلى العلم.

وفي الفضاء، نلتزم بالاستراتيجية الوطنية للفضاء 2030 لدولة الإمارات، ومعيار (ISO 24113:2023)، والإرشادات الدولية للحد من الحطام الفضائي، من خلال تطبيق إجراءات تفادي الاصطدام، والإخراج الآمن للأقمار الاصطناعية من الخدمة، واستخدام نماذج تنبؤية مدعومة بالذكاء الاصطناعي لحماية البيئة المدارية. وفي عام 2025، ساهم إطلاق القمر الاصطناعي "الثريا-4" في توسيع نطاق الاتصال الآمن عبر أفريقيا وأوروبا وآسيا الوسطى والشرق الأوسط، فيما سيقدّم مشروع "إكواتيس" المرتقب إطلاقه بالشراكة مع "فياسات" منصة مشتركة متعددة المدارات وفق نموذج مشاركة أرباح الاتصالات اللاسلكية، وتغطي أكثر من 160 دولة، بما يحد من ازدواجية البنية التحتية ويدعم نمواً أكثر استدامة للقطاع.

ومع التطلع إلى المرحلة المقبلة، سنواصل تعميق الشراكات في مجال تكنولوجيا الفضاء، وتوسيع تطبيقات الأقمار الاصطناعية الرادارية، وتقديم حلول مبتكرة ومسؤولة توازن بين التقدم التكنولوجي والإدارة البيئية.



الركيزة الرابعة

الابتكار المسؤول

تعزيز تطوير التقنيات المستقبلية على أسس أخلاقية وأمنة، بما يصون البيانات ويرتخ العدالة ويُسرّع التقدم الهادف.

في "سبيس 42"، يشكّل الابتكار المسؤول مبدأً تشغيلياً أساسياً يوجّه كيفية تطوير تقنيات الفضاء والذكاء الاصطناعي المتقدمة وتطبيقها وتوسيع نطاقها. ونحرص في هذا الإطار على تحقيق التوازن بين بناء القدرات السيادية وتعزيز التعاون الدولي المسؤول، بما يضمن حماية البيانات والملكية الفكرية ونزاهة المنافسة وسلامة سلاسل الإمداد. ومن خلال الاستثمار المستمر في البحث والتطوير، والتطبيق المسؤول للذكاء الاصطناعي، وترسيخ ممارسات متقدمة لحوكمة البيانات، نرسيخ مكانتنا بوصفنا جهة موثوقة في منظومة الفضاء الحديثة والتحليلات الجيومكانية.

وخلال عام 2025، ساهمنا في تعزيز تحوّل دولة الإمارات نحو الابتكار السيادي عبر مبادرات بارزة، من بينها منشأة "ميرا أيروسبيس" للمنصات عالية الارتفاع في أبوظبي، وإطلاق القمر الاصطناعي "الثريا-4"، بما يعزز قدرات الاتصال والخدمات الجيومكانية. كما تعتمد منصات الذكاء الاصطناعي لدينا، بما في ذلك مركز تحليل البيانات (GIQ)، نهجاً يضع الإنسان في صميم التصميم، مع إعطاء الأولوية للشفافية والعدالة والرفاه، ولا سيما في تطبيقات الرعاية الصحية والاستجابة للكوارث.

كما عزّزنا سيادة البيانات عبر تطوير أول سحابة سيادية للتنقل في دولة الإمارات بالتعاون مع "كور 42" و"مايكروسوفت"، بما يضمن بقاء البيانات الحساسة داخل الحدود الوطنية. وفي إطار التزامنا بممارسات المشتريات المسؤولة، نعتمد إجراءات دقيقة للعناية بالموردين، وقد تم توجيه 44% من إجمالي إنفاق المشتريات خلال عام 2025 إلى موردين محليين، بزيادة قدرها 13% مقارنة بالعام السابق. وتساهم هذه الجهود مجتمعة في ترسيخ الابتكار الأخلاقي والآمن والمستدام عبر عملياتنا وشراكاتنا.

² يُرجى الرجوع إلى تقرير الحوكمة لشركة "سبيس 42" لعام 2025 للاطلاع على مزيد من التفاصيل حول الحوكمة المؤسسية والأخلاقيات والامتثال وإدارة المخاطر.

تقرير الحوكمة

تحقيق النجاح طويل الأمد وتعزيز القيمة

يهدف مجلس الإدارة إلى تحقيق النجاح
طويل الأمد للشركة وتعزيز القيمة
المستدامة لمساهميها

في هذا القسم

| | | | |
|---|-----|--|-----|
| الصحة والسلامة | 101 | كلمة رئيس مجلس الإدارة | 86 |
| السياسات والإطار الإداري | 101 | مقدمة | 88 |
| الحوكمة والتوعية وبرامج التعريف المؤسسي | 101 | نظرة عامة على الحوكمة | 89 |
| مساهمات المسؤولية الاجتماعية | 102 | مجلس الإدارة | 90 |
| المدقق الخارجي | 102 | الإدارة التنفيذية | 94 |
| التأكيد الخارجي | 103 | الهيكل التنظيمي | 96 |
| الجمعية العمومية السنوية لشركة "سبيس 42" لعام 2025 | 104 | إطار الحوكمة المؤسسية | 96 |
| "سبيس 42" وأسواق المال | 104 | مجلس الإدارة | 96 |
| التواصل مع المستثمرين والحضور في السوق | 104 | لجان مجلس الإدارة | 96 |
| بناء العلاقات مع مجتمع المال والأعمال وخارجه | 105 | لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال | 96 |
| الالتزام بالشفافية وأفضل الممارسات | 105 | لجنة الترشيحات والمكافآت | 97 |
| أداء سهم "سبيس 42" | 105 | الرقابة الداخلية وإدارة المخاطر | 98 |
| معلومات عامة عن أسهم "سبيس 42" | 105 | المخالفات التي ارتكبتها الشركة خلال عام 2025 | 100 |
| المساهمون | 105 | تعارض المصالح | 100 |
| علاقات المستثمرين – التواصل مع المساهمين | 105 | سياسات الشركة | 100 |
| بيان تحذيري بشأن البيانات الاستشرافية | 106 | التوظيف | 101 |
| | | التنوع بين الجنسين | 101 |

كلمة رئيس مجلس الإدارة



معالي منصور المنصوري
رئيس مجلس إدارة "سبيس 42"

وقد شهد عام 2025 إنجازات نوعية، شملت إطلاق خمسة أقمار اصطناعية، وإبرام شراكات عالمية، وتوسيع حضورنا في أسواق جديدة. وجاءت هذه النتائج ثمرة إطار حوكمة منضبط وفر الاستقرار والرقابة ووضوح التوجيه الاستراتيجي، ومكّنتنا من التنفيذ بكفاءة وعلى نطاق واسع مع الالتزام بأعلى معايير الامتثال والنزاهة والمساءلة.

ومع انتقالنا من مرحلة التأسيس إلى مرحلة النضج المؤسسي، حرص مجلس الإدارة على حماية نزاهة منظومة اتخاذ القرار، وبناء بنية حوكمة مؤسسية متقدمة تواكب طموحات النمو المتسارع. ومن خلال موازنة سياساتنا وإجراءاتنا مع أفضل الممارسات والمعايير الدولية، عزّزنا مكانة الشركة وقدرتها على تلبية تطلعات مستثمريها وعملائها وشركائها حول العالم، ومواصلة التوسع بثقة ومصداقية في الأسواق المحلية والدولية.

وإدراكاً منا لمسؤوليتنا الائتمانية، فإن دورنا يتجاوز تحقيق الأداء المالي قصير الأجل. فنحن نعمل على بناء مؤسسة راسخة تساهم في رسم ملامح مستقبل تكنولوجيا الفضاء لعقود مقبلة، وهذه المسؤولية تتطلب التزاماً راسخاً بالتميز في الحوكمة، باعتبارها حجر الأساس للاستدامة والثقة والقيمة طويلة الأمد.

منذ انطلاقة "سبيس 42"، شكّلت الحوكمة الرشيدة الدعامة الأساسية التي ارتكزنا إليها في مسيرتنا، ومكّنتنا من عبور عامنا الأول بثقة وثبات. ويواصل مجلس الإدارة التزامه الراسخ بالحفاظ على هذا النهج وتعزيزه. لقد مثل الاندماج التاريخي الذي أفضى إلى تأسيس "سبيس 42" محطة مفصلية في مسيرتنا، وأكد بما لا يدع مجالاً للشك أن الحوكمة المنضبطة ليست خياراً تنظيمياً فحسب، بل ركيزة استراتيجية لتحقيق النجاح المستدام وتعظيم القيمة لمساهميننا على المدى الطويل.

مقدمة

"سبيس 42" هي شركة تكنولوجيا الفضاء تتخذ من دولة الإمارات العربية المتحدة مقراً لها، وتعمل على دمج الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية والبيانات الجيومكانية وقدرات الذكاء الاصطناعي في خدمات رصد الأرض من الفضاء.

وبفضل حضورها العالمي يمكنها تلبية الاحتياجات المتطورة لعملائها من الحكومات والشركات والمجتمعات. تتألف "سبيس 42" من وحدتين تجاريتين: الخدمات الفضائية والحلول الذكية. تركز وحدة الخدمات الفضائية على العمليات الأولية للأقمار الاصطناعية في كل من حلول الأقمار الاصطناعية الثابتة والمتنقلة، وتدمج وحدة الحلول الذكية الحصول على البيانات الجيومكانية ومعالجتها عبر الذكاء الاصطناعي لتزويد صناعات القرار بالبيانات وتعزيز الوعي الجيومكاني وتحسين الكفاءة التشغيلية. يشمل المساهمون الرئيسيون في "سبيس 42" كلاً من "جي 42" و"مبادلة" و"iHC".

ولا يقتصر نهج "سبيس 42" في الحوكمة المؤسسية على الامتثال للقوانين واللوائح فحسب، بل يمتد إلى استيعاب المقاصد التي تقوم عليها هذه المعايير، ومراجعة ممارساتنا بصورة نقدية لضمان الالتزام بأعلى معايير السلوك المؤسسي.

ونؤمن بأن المسؤولية المؤسسية تنطلق من منظومة قيم راسخة، فلكي نتوقع من الآخرين الالتزام بأعلى معايير السلوك، ندرك أهمية أن نكون نحن المثال في تجسيد هذه المعايير. وبوصفنا شركة مدرجة رائدة وطنياً في مجال تكنولوجيا الفضاء المدعومة بالذكاء الاصطناعي، نحرص على ترسيخ ممارسات حوكمة مؤسسية راسخة تعكس أهميتها لمساهمينا وعملائنا وموظفينا والمجتمعات التي نخدمها. وتوجه قيمنا المؤسسية سلوكنا في الأعمال، مع التأكيد على النزاهة واتباع نهج عدم التسامح مطلقاً مع الاحتيال والرشوة والفساد.

ويتناول هذا التقرير الأطر والمواثيق والسياسات والآليات التي تنظم ممارسات الحوكمة في "سبيس 42"، بما في ذلك مجلس إدارة الشركة ولجانه ومسؤولياته، ومكافآت أعضاء مجلس الإدارة، وتعاملاتهم المتعلقة بالأوراق المالية للشركة.

نظرة عامة على الحوكمة

يحرص مجلس إدارة "سبيس 42" على ترسيخ معايير الحوكمة المؤسسية بما يتماشى مع القوانين الناظمة لأسواق رأس المال المحلية وأفضل الممارسات الدولية، بما يعكس الرؤية العالمية للشركة.

وقد أسفر هذا الالتزام عن تطوير إطار الحوكمة المؤسسية لشركة "سبيس 42"، الذي يشكل أداة محورية تؤثر بصورة جوهرية في ثقافة الشركة وممارساتها التشغيلية والتزامها بالمتطلبات التنظيمية.

إطار الحوكمة المؤسسية:

- يتماشى مع الإرشادات التنظيمية المعمول بها، ويعكس في الوقت ذاته الأهداف الاستراتيجية لشركة "سبيس 42".
- يتوافق مع متطلبات الحوكمة المؤسسية المطبقة على الشركات المساهمة العامة في سوق أبوظبي العالمي والمدرجة في سوق أبوظبي للأوراق المالية، مع الاسترشاد، حيثما ينطبق، بقرار مجلس إدارة هيئة الأوراق المالية والسلع رقم (3/م) لسنة 2020 بشأن اعتماد دليل حوكمة الشركات المساهمة العامة.
- يهدف إلى الإشراف على التطبيق الفاعل للقوانين واللوائح والسياسات والإجراءات المعمول بها لدى "سبيس 42"، ومساندة الإدارة في ضمان إدارة مختلف المخاطر التي تواجه الشركة والتخفيف من آثارها ضمن إطار فعال للرقابة الداخلية.
- يركز على التزام راسخ وثابت بمدونة السلوك الخاصة بشركة "سبيس 42".

مجلس الإدارة



معالي منصور المنصوري
رئيس مجلس الإدارة
غير مستقل / غير تنفيذي

يشغل معالي منصور المنصوري رئاسة مجلس إدارة دائرة الصحة - أبوظبي وعضوية المجلس التنفيذي لإمارة أبوظبي، كما يشغل منصب الرئيس التنفيذي لشركة جي 42 إنترناشيونال. ويتمتع بخبرة واسعة تمتد عبر العمل الحكومي والقطاع الخاص. وتشمل قطاعات الرعاية الصحية والتكنولوجيا المتقدمة والطاقة والإعلام والاتصالات.

كما يتولى معاليه حالياً منصب نائب رئيس مجلس إدارة شركة "بريسايت" للذكاء الاصطناعي، وعضو مجلس إدارة شركة (e&S)، حيث يتراأس لجنة التدقيق التابعة لها. ويتولى أيضاً عضوية مجلس أبحاث التكنولوجيا المتقدمة، كما يشغل منصب عضو مجلس أمناء جامعة محمد بن زايد للذكاء الاصطناعي. وقد شغل سابقاً عدداً من المناصب في مجالس الإدارة عبر قطاعات التكنولوجيا المتقدمة والسياحة والإعلام والاتصالات.



الدكتور بخيت الخثيري
نائب رئيس مجلس الإدارة
مستقل / غير تنفيذي

يشغل الدكتور بخيت الخثيري منصب الرئيس التنفيذي لقطاع الاستثمار في دولة الإمارات في شركة "مبادلة"، وهو مسؤول عن تطوير الشركات الوطنية الرائدة عالمياً في قطاعات متعددة، بما في ذلك الطيران والتكنولوجيا والبنية التحتية وغيرها. ويشغل الخثيري عضوية عدد من مجالس الإدارة ولجان الصناعة، بما في ذلك مبادلة للطاقة، ومبادلة بابو، والشركة الوطنية للتبريد المركزي "تبريد"، والإمارات العالمية للألمنيوم "EGA"، وشركة أبوظبي للطاقة المستقبل "مصدر".



سعادة طارق عبد الرحيم الحوسني
عضو مجلس الإدارة
غير مستقل / غير تنفيذي

يُعدّ سعادة طارق عبد الرحيم الحوسني من القيادات التنفيذية البارزة، ويتمتع بخبرة تزيد على 30 عاماً في قطاعات التكنولوجيا والدفاع والطيران والفضاء والأمن والاستثمار. ويشغل حالياً منصب مستشار في ديوان الرئاسة، كما يتولى عدداً من عضويات ورئاسات مجالس الإدارة، من بينها رئيس مجلس إدارة "كاليدوس" و"فينيكس" ومجموعة مزارع العين، ونائب رئيس مجلس إدارة شركة الفرسان القابضة.

وسبق لسعادته أن شغل منصب الأمين العام لمجلس التوازن، كما تولى منصب الرئيس التنفيذي لشركة "الياه سات"، حيث أسهم بدور محوري في دعم الأولويات الوطنية وتعزيز حضور الشركة على المستوى الدولي.



سعادة مريم عبد خميس المهيري
عضو مجلس الإدارة
مستقل / غير تنفيذي

تشغل سعادة مريم عبد خميس المهيري منصب رئيس المكتب الإعلامي لحكومة أبوظبي، حيث تشرف على منظومة الإعلام في أبوظبي التي تضم تحت مظلتها كلاً من هيئة الإعلام الإبداعي وشبكة أبوظبي للإعلام، ومن خلال هذا الدور، تتولى مسؤولية التوجه الاستراتيجي لمختلف قطاعات الإعلام في الإمارة.

كما تشغل سعادتها منصب مستشار للعلاقات الاستراتيجية في ديوان ولي عهد أبوظبي، وعضو في مجلس الأنظمة الذكية ذاتية الحركة في الإمارة، وتشغل كذلك عضوية مجلس إدارة جامعة محمد بن زايد للعلوم الإنسانية ومجموعة (2PointZero)، إضافة إلى منصب مستشار فخري لمجلس أمناء جامعة أبوظبي.



كريم ميشيل الصبّاح
العضو المنتدب
غير مستقل / تنفيذي

كريم ميشيل الصبّاح هو العضو المنتدب لشركة "سييس 42"، ويتمتع بخبرة واسعة وسجل حافل بالإنجازات في قطاع الفضاء العالمي. شغل سابقاً منصب الرئيس التنفيذي لشركة "إس إي إس"، حيث قاد إعادة هيكلة الشركة لتتحول إلى مشغل أقمار اصطناعية متعدد الخدمات ومتعدد المدارات. كما تولى منصب العضو المنتدب لشركة "إي سييس" ولعب دوراً رئيسياً في تطوير قدراتها التشغيلية في مجال إنترنت الأشياء واسع النطاق المعتمد على الفضاء.

وقبل توليه مناصبه في القطاع، عمل الصبّاح شريكاً أول وقائداً عالمياً في شركة بوز أند كومباني الاستشارية (المعروفة سابقاً باسم بوز ألن)، حيث قدّم استشارات الأقمار الاصطناعية وشركات الاتصالات حول العالم، ما يعكس فهماً عميقاً لهذا القطاع.



إسماعيل علي محمد سليمان عبدالله
عضو مجلس الإدارة
مستقل / غير تنفيذي

إسماعيل علي محمد سليمان عبدالله هو العضو المنتدب لشركة "ستراتا" ورئيس وحدة المجمعات التابع لشركة مبادلة، حيث شارك في أنشطة التمويل وتطوير الأعمال في "ستراتا" منذ تأسيسها عام 2009. وبصفته العضو المنتدب لستراتا، يلتزم عبدالله بتعزيز تنافسية صناعة الطيران في دولة الإمارات على المستوى العالمي، والعمل على دمج الموردين المحليين ضمن سلاسل التوريد العالمية لقطاع الطيران.

كما يشغل عضوية مجلس إدارة كل من شركة "مبادلة بابو المحدودة"، وشركة "ستراتا للتصنيع ش.م.ع"، وشركة "باراغراف"، وشركة "أمولات للطباعة الأمنية"، وقد تولى سابقاً قيادة مشروع مجمع نبراس العين لصناعات الطيران.



كيريل إفتيموف
عضو مجلس الإدارة
غير مستقل / غير تنفيذي

يعد كيريل إفتيموف من أبرز الرواد في مجال التكنولوجيا والأعمال، ويتمتع بخبرة عالمية متنوعة من خلال العمل في الشركات الناشئة والشركات المدرجة في قائمة (Fortune 500). وخلال عام 2025، شغل منصب الرئيس التنفيذي للتكنولوجيا في "جي 42" والرئيس التنفيذي لشركة "كور 42".

شغل إفتيموف خلال حياته المهنية عدداً من المناصب، وهو أحد المؤسسين المشاركين والمدير التنفيذي لشركة (FairSignals) للتكنولوجيا، كما شغل مناصب قيادية أخرى كنائب رئيس ومدير عام تقنيات منصة هندسة البيانات الموحدة في (Teradata) ونائب رئيس إدارة البرامج في (Microstrategy) و(eBay)، حيث قدم منتجات متطورة ومنصات بيانات قابلة للتطوير عبر مختلف الصناعات.

مجلس الإدارة

مكافآت أعضاء مجلس الإدارة ومكافآت لجان مجلس الإدارة

سُعرض على مساهمي "سبيس 42" خلال اجتماع الجمعية العمومية السنوي مقترح اعتماد مكافآت أعضاء مجلس الإدارة ولجانه عن عام 2025.

وبلغ إجمالي مكافآت مجلس الإدارة ولجانه عن الفترة من 1 أكتوبر 2024 إلى 31 ديسمبر 2024 مبلغ 950,000 درهم، ويشمل ذلك مكافآت عضوية مجلس الإدارة ولجانه، إضافة إلى بدلات حضور اجتماعات لجان المجلس.

الأتعاب/المخصصات الإضافية، الرواتب والبدلات بخلاف مكافآت المجلس/اللجان

- تلقى العضو المنتدب لشركة "سبيس 42" مكافآت وبدلات أخرى نظير مهامه بصفته عضواً منتدباً خلال الفترة من 1 يناير 2025 إلى 31 ديسمبر 2025. وفيما عدا ذلك، لم يتلق أي عضو في مجلس إدارة "سبيس 42" راتباً من الشركة مقابل دوره كعضو في المجلس خلال عام 2025.
- كما لم تُصرف أي رسوم أو بدلات إضافية أخرى لأي من أعضاء مجلس إدارة "سبيس 42" خلال عام 2025.

يوضح الجدول التالي بيانات الإفصاح الخاصة بكل عضو من أعضاء مجلس إدارة "سبيس 42":

| معالي منصور المنصوري | الدكتور بخت الكثيري | سعادة طارق عبد الرحيم الحوسني | سعادة مريم عيد خميس المهيري | إسماعيل علي محمد سليمان عبدالله | كيريل إفتيموف | كريم ميشيل الصبغ |
|----------------------|------------------------|--------------------------------------|-------------------------------|-------------------------------------|------------------------------|------------------|
| عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة | عضو مجلس الإدارة |
| رئيس مجلس الإدارة | نائب رئيس مجلس الإدارة | رئيس لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال | رئيس لجنة الترشيحات والمكافآت | عضو لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال | عضو لجنة الترشيحات والمكافآت | العضو المنتدب |
| 6,750,000 | لا يوجد | 953,991 | 100,000 | 34,521 | لا يوجد | لا يوجد |
| لا يوجد | لا يوجد | لا يوجد | لا يوجد | لا يوجد | لا يوجد | لا يوجد |
| 6,750,000 | لا يوجد | 953,991 | 100,000 | 34,521 | لا يوجد | لا يوجد |

مكافآت مجلس الإدارة/اللجان (بالدرهم الإماراتي) عن الفترة من 1 أكتوبر إلى 31 ديسمبر 2024

| مجلس الإدارة | 250,000 | 175,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | لا يوجد** | لا يوجد* |
|---------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|----------|
| لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال | لا ينطبق | لا ينطبق | 25,000 | لا ينطبق | 12,500 | لا ينطبق | لا ينطبق |
| لجنة الترشيحات والمكافآت | لا ينطبق | 12,500 | لا ينطبق | 25,000 | لا ينطبق | لا يوجد** | لا ينطبق |

حضور اجتماعات مجلس الإدارة

| 2025/06/02 | نعم |
|------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| 2025/15/05 | نعم |
| 2025/06/08 | نعم |
| 2025/05/11 | نعم |
| 2025/19/11 | نعم |
| 2025/10/12 | نعم |

* لا تدفع "سبيس 42" مكافآت لأعضاء الإدارة التنفيذية الذين قد يشغلون عضوية مجلس إدارتها أو أي من لجانه.

** في عام 2025، حالت سياسة مجموعة "جي 42" دون صرف مكافآت لموظفيها الذين يشغلون عضوية مجلس إدارة أو لجنة في شركة تابعة أو شركة شقيقة، بما في ذلك "سبيس 42".



الإدارة التنفيذية

تألقت الإدارة التنفيذية لشركة "سبيس 42"،
المسؤولة عن الإشراف على العمليات اليومية
للشركة خلال عام 2025، من الأسماء التالية:



حسن الحوسني
الرئيس التنفيذي لوحدة الحلول الذكية

حسن الحوسني هو الرئيس التنفيذي لوحدة الحلول الذكية التابعة لـ "سبيس 42"، والتي تدمج بين جمع ومعالجة البيانات الجيومكانية مع منصة التحليلات متعددة المصادر المعتمدة على الذكاء الاصطناعي. أشرف الحوسني على الشركة خلال طرحها العام الأولي في سوق أبوظبي للأوراق المالية عام 2022 والاندماج اللاحق مع "الياه سات" لإنشاء "سبيس 42" عام 2024. قبل انضمامه إلى "بيانات"، كان الحوسني مساهماً رئيسياً في النمو الاستراتيجي لمجموعة "جي 42" أثناء انتقالها من شركة الإمارات للصناعات الدفاعية إلى "جي 42". كما شارك في تأسيس شركة سيكيوريا "SECUIRA" وهو كذلك عضو في مجلس الأمناء بالمجلس العالمي للصناعات الجيومكانية.



أندرو كول
الرئيس التنفيذي للشؤون المالية

يشغل أندرو كول منصب الرئيس التنفيذي للشؤون المالية، حيث يشرف على الاستراتيجية المالية وإعداد التقارير في "سبيس 42"، ويتمتع كول بخبرة واسعة كمحاسب قانوني مؤهل في الاكتتابات العامة الأولية وهيكله الديون. وقد شغل كول سابقاً منصب الرئيس التنفيذي للشؤون المالية لمجموعة "الياه سات"، وقاد عملية إدراج الشركة بنجاح في سوق أبوظبي للأوراق المالية في عام 2021. وقبل انضمامه إلى "الياه سات"، شغل كول مناصب رئيسية كمراقب مالي للمجموعة في شركة "SES Satellites" ومدير في شركة "إرنست أند يونغ".



كريم ميشيل الصبّاغ
العضو المنتدب

كريم ميشيل الصبّاغ هو العضو المنتدب لشركة "سبيس 42"، ويتمتع بخبرة واسعة وسجل حافل بالإنجازات في قطاع الفضاء العالمي. شغل سابقاً منصب الرئيس التنفيذي لشركة "إس إي إس"، حيث قاد إعادة هيكلة الشركة لتتحول إلى مشغل أقمار اصطناعية متعدد الخدمات ومتعدد المدارات. كما تولى منصب العضو المنتدب لشركة "إي سبيس" ولعب دوراً رئيسياً في تطوير قدراتها التشغيلية في مجال إنترنت الأشياء واسع النطاق المعتمد على الفضاء.

وقبل توليه مناصبه في القطاع، عمل الصبّاغ شريكاً أول وقائداً عالمياً في شركة بوز أند كومباني الاستشارية (المعروفة سابقاً باسم بوز آلن)، حيث قدّم استشارات استراتيجية لعدد من أبرز مشغلي الأقمار الاصطناعية وشركات الاتصالات حول العالم، ما يعكس فهماً عميقاً لهذا القطاع.



علي الهاشمي
الرئيس التنفيذي لوحدة الخدمات الفضائية

يشغل علي الهاشمي منصب الرئيس التنفيذي لوحدة الخدمات الفضائية في شركة "سبيس 42"، وهي الوحدة المعنية بتشغيل وتقديم خدمات الأقمار الاصطناعية الثابتة والمتنقلة. وقبل ذلك، تولى الهاشمي منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة "الياه سات"، حيث قاد أعمال الشركة خلال عملية اندماجها مع شركة "بيانات" لتأسيس شركة "سبيس 42" في عام 2024. كما أشرف على إدراج الشركة في سوق أبوظبي للأوراق المالية عام 2021 لأول مرة. ويتولى الهاشمي حالياً منصب رئيس مجلس إدارة الاتحاد العالمي لمشغلي الأقمار الصناعية (GSOA) ورئيس مجلس إدارة المركز الوطني لعلوم وتكنولوجيا الفضاء (NSSTC)، إلى جانب عضويته في مجلس إدارة وكالة الإمارات للفضاء.



سليمان آل علي
الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية

سليمان آل علي هو الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في شركة "سبيس 42"، والرئيس التنفيذي لشركة "التريا"، حيث يقود تحولها نحو الجيل الجديد من تقنيات الاتصال عبر الأقمار الصناعية. يتمتع بخبرة تزيد عن 20 عاماً في قطاعي الاتصالات والأقمار الاصطناعية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا. وقد شغل مناصب قيادية في كل من "ياه سات" و"اتصالات". يحمل آل علي درجة ماجستير تنفيذية في إدارة الأعمال من معهد إنسياد (INSEAD)، ودرجة ماجستير في القيادة الريادية، بالإضافة إلى بكالوريوس في هندسة الاتصالات من جامعة خليفة.



كريستيان أندرسن
نائب رئيس أول - التسويق

يشغل كريستيان أندرسن منصب نائب رئيس أول - التسويق في "سبيس 42"، ويتمتع بخبرة واسعة تزيد عن 25 عاماً في قطاع تكنولوجيا المعلومات والتواصل بين المؤسسات. قبل انضمامه إلى "سبيس 42"، يمتلك أندرسن سجلاً حافلاً بالنجاحات في تطوير فرق التسويق العالمية لعدد من أبرز الشركات، بما في ذلك "IBM" و"دويتشه تيليكوم" و"ماستر كارد".



أندرو هودجمان
المستشار العام

أندرو هودجمان هو المستشار العام في شركة "سبيس 42"، ويتولى الإشراف على الجوانب القانونية والامتثال المؤسسي. يمتلك خبرة قانونية تزيد عن 30 عاماً. جمع خلالها بين العمل في مكاتب المحاماة الدولية والقيادة القانونية داخل كبرى المؤسسات، مع خبرة واسعة في عمليات الاندماج والاستحواذ وقطاعات الطيران والفضاء والطاقة المتجددة ومشاريع البنية التحتية. تولى هودجمان سابقاً منصب شريك في واحدة من أبرز الشركات القانونية العالمية في دبي، كما شغل منصب المستشار العام الإقليمي لشركتي GE Aerospace و GE Renewable Energy في منطقة آسيا والمحيط الهادئ.



مايمي كوريان
الرئيس التنفيذي لرأس المال البشري

مايمي كوريان قيادية بارزة في مجال رأس المال البشري، تمتلك خبرة تتجاوز عقدين من الزمن في الشرق الأوسط وآسيا. مع خبرة عميقة في تجربة الموظفين، وتصميم الهياكل التنظيمية، وإدارة المواهب والأداء، وقيادة التحولات الثقافية واسعة النطاق في البيئات المؤسسية المعقدة. وتتصدر كوريان جهود تمكين الذكاء الاصطناعي داخل المؤسسة، من خلال دفع تبني الحلول الرقمية بصورة مسؤولة بما يعزز قدرات الموظفين ويرتقي بكفاءة القوى العاملة. ويوصفها شريكاً مؤثراً للقيادات العليا، تعمل على موازنة استراتيجية الموارد البشرية مع أولويات الأعمال بما يحقق أثراً مستداماً ونموياً طويل الأمد.



عبدالله الشامسي
الرئيس التنفيذي للعمليات

يشغل عبد الله الشامسي منصب الرئيس التنفيذي للعمليات في "سبيس 42"، ويتمتع بخبرة قيادية تزيد عن 25 عاماً في مناصب عليا ضمن مؤسسات كبرى ومتعددة الأنشطة. وفي إطار مهامه، يتولى الشامسي الإشراف على وظائف دعم الأعمال الأساسية، بما يعزز الكفاءة التشغيلية ويرسخ المرونة المؤسسية ويدعم تمكين مختلف قطاعات الشركة لتحقيق أهدافها الاستراتيجية. وقد شغل سابقاً عدداً من المناصب القيادية التنفيذية، حيث قاد مبادرات تحول مؤسسي واسعة النطاق وساهم في تطوير أطر الحوكمة وتعزيز المنظومات التشغيلية.



مايكل دهاسيا
نائب الرئيس، التدقيق الداخلي

يشغل مايكل دهاسيا منصب نائب الرئيس للتدقيق الداخلي في "سبيس 42"، ويتمتع بخبرة تزيد على تسعة عشر عاماً في مجال التدقيق الداخلي عبر قطاعات الطيران والضيافة والفضاء. ويتولى مسؤولية تطوير وتنفيذ استراتيجيات التدقيق والتأكد القائمة على المخاطر، بما يساهم في تعزيز الحوكمة المؤسسية ونظم الرقابة الداخلية وممارسات إدارة المخاطر في "سبيس 42". وشغل سابقاً منصب نائب الرئيس ورئيس التدقيق الداخلي في شركة "الياه سات"، كما تولى عدداً من المناصب في شركة (PwC) الشرق الأوسط. ويحمل دهاسيا عدداً من الشهادات المهنية، من بينها مدقق داخلي معتمد (CIA)، ومدقق نظم معلومات معتمد (CISA)، واختصاصي تدقيق الأمن السيبراني (CSXA).

تقرير الحوكمة

الهيكل التنظيمي

يضع مجلس إدارة "سبيس 42" التوجهات الاستراتيجية للشركة، ويحدد الأهداف التشغيلية والمالية وأهداف الاستدامة التي تُحال إلى الإدارة التنفيذية. وتتولى الإدارة التنفيذية في "سبيس 42" قيادة تحقيق هذه الأهداف والإشراف على العمليات اليومية للشركة. وفي تنفيذ هذه الأهداف، تحظى الإدارة التنفيذية بدعم عدد من الوظائف المؤسسية، إضافةً إلى الإدارات المحلية وفرقها.

إطار الحوكمة المؤسسية

"سبيس 42" شركة مساهمة عامة محدودة بالأسهم، مسجلة في سوق أبوظبي العالمي، وتخضع للوائح الشركات الصادرة عن سوق أبوظبي العالمي لعام 2020 (بصيغتها المعدلة) ولغيرها من القوانين واللوائح المعمول بها في السوق. وتلتزم الشركة بمبادئ الحوكمة المؤسسية الرشيدة، ويؤمن مجلس الإدارة بأن ممارسات الحوكمة السليمة تساهم في مواءمة مصالح جميع أصحاب المصلحة من خلال وجود هيكل تنظيمية تكفل إدارة الأعمال بنزاهة وكفاءة، بما يعزز الربحية ويحقق قيمة مستدامة على المدى الطويل لجميع أصحاب المصلحة.

ويهدف هذا التقرير إلى تقديم عرض عام لإطار الحوكمة المؤسسية لشركة "سبيس 42" عن السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025. وقد صممت الشركة هيكل الحوكمة المؤسسية لديها بما يتوافق مع نظامها الأساسي، وقواعد الإدراج في سوق أبوظبي للأوراق المالية، ولوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي، ولوائح جهاز أبوظبي للمحاسبة، وغيرها من القوانين والقواعد واللوائح المعمول بها، مع الاسترشاد بدليل حوكمة الشركات الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع وأفضل الممارسات الدولية (ويُشار إليها مجتمعة بـ"قواعد الحوكمة"). ويحدد إطار الحوكمة المؤسسية مسؤوليات مجلس الإدارة وأعضائه ولجانه والإدارة التنفيذية، إضافة إلى وظائف الدعم والرقابة داخل الشركة.

مجلس الإدارة

يشرف مجلس الإدارة على إطار الحوكمة المؤسسية لشركة "سبيس 42". ويتحمل المجلس مجتمعاً مسؤولية إدارة الشركة وتحديد توجهاتها الاستراتيجية. وترد مهام المجلس ومسؤولياته وإجراءاته في النظام الأساسي للشركة ولوائح الشركات وميثاق مجلس الإدارة. وقد فوّض المجلس الإدارة التنفيذية بتولي العمليات التشغيلية للشركة، باستثناء بعض المسائل التي يحتفظ المجلس بسلطة البت فيها.

كما تخضع إجراءات تعيين أعضاء مجلس الإدارة وتقاعدهم وإعادة انتخابهم لأحكام النظام الأساسي للشركة وقواعد الحوكمة.

لجان مجلس الإدارة

أنشأ مجلس إدارة "سبيس 42" لجتين

على مستوى المجلس، هما:

- (1) لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال
- (2) لجنة الترشيحات والمكافآت.

لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال

تتولى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال مساندة مجلس الإدارة في أداء مسؤولياته المتعلقة بإعداد التقارير المالية والتدقيق الخارجي والداخلي وأنظمة الرقابة. ويشمل ذلك مراجعة سلامة البيانات المالية للشركة ومتابعة مدى نزاهتها، ومراجعة نطاق الخدمات غير المرتبطة بالتدقيق التي يقدمها المدققون الخارجيون، وتقديم التوصيات بشأن تعيين المدققين الخارجيين، والإشراف على العلاقة معهم، ومراجعة فاعلية عملية التدقيق الخارجي، إضافةً إلى تقييم فاعلية نظم الرقابة الداخلية وأعمال المراجعة الداخلية. وتظل المسؤولية النهائية عن مراجعة التقرير السنوي واعتمادها والبيانات المالية للشركة من اختصاص مجلس الإدارة. وتراعي اللجنة على نحو كامل القوانين واللوائح المعمول بها في دولة الإمارات العربية المتحدة وسوق أبوظبي العالمي وسوق أبوظبي للأوراق المالية، إضافةً إلى سائر الأنظمة ذات الصلة. وقد عقدت اللجنة أربعة اجتماعات خلال عام 2025، بحضور كامل لجميع أعضائها في كل اجتماع.

ميثاق لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال ومهامها

تتولى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال، وفقاً لما هو منصوص عليه في ميثاقها، رفع التقارير إلى مجلس الإدارة ومساندته في الإشراف على ما يلي:

- سلامة عمليات إعداد التقارير المالية والإفصاح في الشركة.
- الالتزام بقواعد الإدراج والإفصاح والمتطلبات القانونية الأخرى ذات الصلة بالتقارير المالية.
- أعمال وأنشطة المدقق الخارجي والمدقق الداخلي وإدارات الشؤون المالية في الشركة.
- أطر وممارسات الرقابة الداخلية وإدارة المخاطر والامتثال.
- الالتزام بالقوانين ومدونة السلوك والاتفاقيات والسياسات المعتمدة.
- إجراء التحقيقات في أي مسائل تدخل ضمن نطاق اختصاصها.

لجنة الترشيحات والمكافآت

تساند لجنة الترشيحات والمكافآت مجلس الإدارة في وضع سياسات الترشيحات والمكافآت والإشراف عليها فيما يتعلق بمجلس الإدارة ولجانه والإدارة التنفيذية العليا. وفي هذا الإطار، تتولى اللجنة تقييم تعيين أعضاء الإدارة التنفيذية في "سبيس 42"، ومراجعة توازن المهارات والمعارف والخبرات لدى مجلس الإدارة ولجانه، ومتابعة مدى استقلالية الأعضاء المستقلين في المجلس. كما تتولى اللجنة مراجعة هيكل مجلس الإدارة بصورة دورية، وتحديد المرشحين المستقلين المحتملين لعضوية المجلس أو لجانه عند الحاجة. وإضافةً إلى ذلك، تساند اللجنة مجلس الإدارة في أداء مسؤولياته المتعلقة بالمكافآت، بما في ذلك تقديم التوصيات بشأن سياسة مكافآت الإدارة التنفيذية في الشركة، وتحديد المبادئ العامة والمعايير وإطار الحوكمة المنظم لهذه السياسة، إلى جانب تحديد حزم المكافآت والمزايا الفردية لأعضاء الإدارة التنفيذية. وقد عقدت اللجنة ثلاثة اجتماعات خلال عام 2025، بحضور كامل أعضائها في جميع الاجتماعات باستثناء اجتماع واحد، تغيب عنه كيريل إفتيموف.

أعضاء لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال:

سعادة طارق عبد الرحيم الحوسني
رئيس اللجنة

إسماعيل علي محمد سليمان عبدالله
عضو

أرفيند رامامورثي
الرئيس التنفيذي لتطوير الأسواق في سوق أبوظبي
العالمي (ADGM)
عضو (مستقل)

تقرير الحوكمة

ميثاق لجنة الترشيحات والمكافآت ومهامها

تتولى لجنة الترشيحات والمكافآت، وفقاً لما هو منصوص عليه في ميثاقها، مساندة مجلس الإدارة في أداء مسؤولياته المتعلقة بما يلي:

- تشكيل مجلس الإدارة ولجانه من خلال التوصية بترشيح الأشخاص المناسبين لعضوية المجلس ولجانه.
- تقييم أداء أعضاء مجلس الإدارة.
- متابعة مدى استقلالية أعضاء مجلس الإدارة المستقلين.
- تعيين أعضاء الإدارة التنفيذية ووضع خطط التعاقب الوظيفي لهم.
- تقييم توازن المهارات والمعارف والتنوع والخبرات، وتقديم التوصيات المناسبة إلى مجلس الإدارة بشأنها.
- تحديد مسؤوليات اللجنة فيما يتعلق بوضع مستويات المكافآت والتوصية بها ومتابعة تطبيقها.
- التحقق من أن المكافآت والمزايا الممنوحة لأعضاء مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية معقولة ومتسقة مع أداء الشركة.

الرقابة الداخلية وإدارة المخاطر

1- أنظمة المخاطر والضوابط

يتحمل مجلس إدارة "سبيس 42" مسؤولية الإشراف على فاعلية أنظمة الرقابة الداخلية وإدارة المخاطر في الشركة، بما في ذلك تحديد مستوى تقبل المخاطر ومتابعة المخاطر الرئيسية والناشئة. ولا يقتصر هذا الإشراف على دعم تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة فحسب، بل يساهم أيضاً في حماية مصالح جميع أصحاب المصلحة، بما في ذلك الموظفون والشركاء والعملاء والمجتمعات، فضلاً عن حماية قيمة المساهمين وأصول الشركة وسمعتها.

وتُعد إدارة المخاطر الفاعلة والرقابة الداخلية جزءاً أساسياً من إطار الحوكمة في "سبيس 42" ومن عمليات اتخاذ القرار فيها. ومن خلال دمج هذه الممارسات في الأنشطة اليومية، تربيخ الشركة ثقافة تقوم على النزاهة والمساءلة والتحسين المستمر.

وقد اعتمدت "سبيس 42" نظاماً متكاملًا لإدارة المخاطر المؤسسية والرقابة الداخلية يتماشى مع أبرز الممارسات الدولية، بما في ذلك مبادئ المنظمة الدولية للتقييس (ISO) وإطار لجنة المنظمات الراعية للجنة تريداوي (COSO).

أعضاء لجنة الترشيحات والمكافآت في "سبيس 42":

سعادة مريم عيد خميس المهيري
رئيس اللجنة

الدكتور بخيت الكثيري
عضو

كيريل إفتيموف
عضو

2- نهج إدارة المخاطر والضوابط

يتماشى نهج "سبيس 42" في إدارة المخاطر والضوابط مع نموذج الخطوط الثلاثة الصادر عن معهد المدققين الداخليين (IIA). ويرتكز هذا النموذج على الأهداف، وقد صُمم لضمان تحديد المخاطر التي قد تعيق تحقيق الأهداف الاستراتيجية أو التشغيلية أو المالية أو المتعلقة بالامتثال وتقييمها وإدارتها ومتابعتها بفاعلية، بما يمكّن موظفينا من التركيز على تحقيق القيمة ودفع الابتكار بثقة.

ويجري تطبيق نظام إدارة المخاطر والضوابط الداخلية على مستوى الشركة من خلال الخطوط الثلاثة التالية:

الخط الأول - الإدارة التنفيذية:

تتحمل الإدارة التنفيذية مسؤولية تحديد المخاطر وتقييمها وإدارتها ضمن نطاق مسؤولياتها. كما تتولى تصميم الضوابط الداخلية وتطبيقها ضمن أنشطة العمل اليومية. بما يضمن إدارة المخاطر المرتبطة بالعمليات بصورة فاعلة.

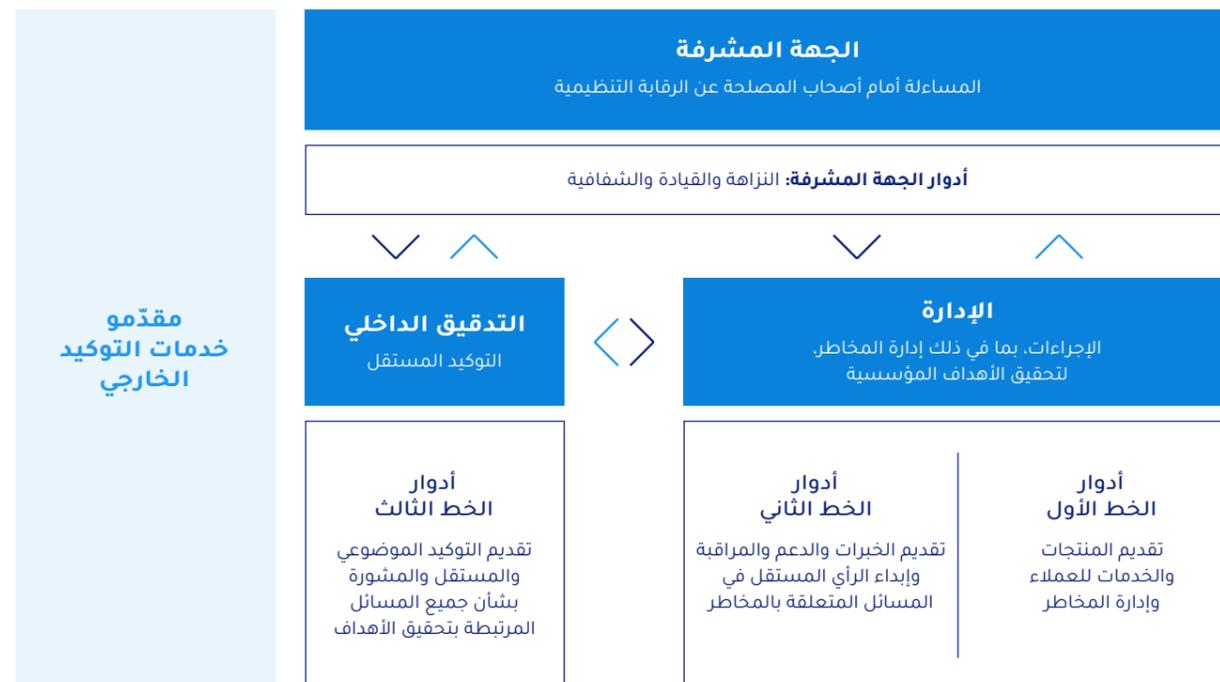
الخط الثاني - وظائف الإشراف والدعم:

تتولى وظائف إدارة المخاطر والرقابة الداخلية وأمن المعلومات واستمرارية الأعمال والصحة والسلامة والامتثال وضع الأطر والسياسات والإرشادات اللازمة لإدارة المخاطر والضوابط على مستوى الشركة، إضافة إلى تقديم التوجيه والتدريب والمتابعة لضمان تطبيق الممارسات المعتمدة بصورة متسقة في مختلف قطاعات "سبيس 42".

الخط الثالث - التأكيد المستقل:

تقدّم وظيفة التدقيق الداخلي خدمات تأكيد واستشارات مستقلة وموضوعية بشأن مدى كفاية وفاعلية الحوكمة وإدارة المخاطر ونظم الرقابة الداخلية، وترفع تقاريرها إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال.

نموذج الخطوط الثلاثة الصادر عن معهد المدققين الداخليين



مفتاح الرموز

المساءلة ورفع التقارير

التفويض والتوجيه والموارد والرقابة

المواظبة والتواصل والتنسيق والتعاون

تقرير الحوكمة

3- إطار إدارة المخاطر والضوابط

يشكّل إطار إدارة المخاطر المؤسسية في "سبيس 42"، الذي يضم إطار الرقابة الداخلية، منظومة متكاملة من المبادئ والسياسات والعمليات وآليات إعداد التقارير، بما يتيح إدارة فعّالة للمخاطر والضوابط على مستوى الشركة. ويعتمد الإطار نهجاً تنازلياً في التعامل مع المخاطر على مستوى المؤسسة ككل، ونهجاً تصاعدياً في التعامل مع المخاطر على مستوى وحدات الأعمال والوظائف المختلفة، بما يضمن وضوح دور كل فرد في إدارة المخاطر وتعزيز ثقافة مؤسسية قائمة على المرونة والمسؤولية.

وتُراجع المخاطر الرئيسية والمخاطر الناشئة وخطط التخفيف المرتبطة بها بصورة ربع سنوية، مع رفع تقارير بشأن أبرز المخاطر وإجراءات معالجتها إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال. ويتولى مجلس الإدارة الإشراف على المخاطر الاستراتيجية والاستثمارات الكبرى ومستوى تقبّل المخاطر، مع تبني نهج حذر تجاه معظم فئات المخاطر، واعتماد سياسة عدم التسامح مطلقاً مع أي مخالفات تنظيمية أو حالات عدم امتثال.

وتمثلياً مع قرار جهاز أبوظبي للمحاسبة رقم (1) لسنة 2017 والتعميم رقم (25) لسنة 2025 الصادر عن هيئة الأوراق المالية والسلع في دولة الإمارات العربية المتحدة، تعتمد "سبيس 42" إطاراً متيناً للرقابة الداخلية على التقارير المالية، وتتولى وظيفة الرقابة الداخلية متابعة هذا الإطار، مع إجراء اختبارات دورية ومعالجة أي أوجه قصور يتم رصدها في الضوابط. كما يقوم المدققون الخارجيون بمراجعة فاعلية هذا الإطار سنوياً، بما يوفر مستوى إضافياً من التأكيد بشأن موثوقية التقارير المالية للشركة وسلامتها.

4- الجهات المعنية بإدارة المخاطر والضوابط

تتولى إدارة المخاطر المؤسسية مهام الإشراف ضمن الخط الثاني، وهي مسؤولة عن تطوير إطار إدارة المخاطر المؤسسية في "سبيس 42" والحفاظ عليه وتعزيزه بصورة مستمرة. ويُدمج إطار الرقابة الداخلية ضمن إطار إدارة المخاطر المؤسسية لضمان اتباع نهج متكامل في إدارة المخاطر والضوابط.

كما تُدمج إدارة المخاطر في العمليات الأساسية للأعمال، بما في ذلك التخطيط الاستراتيجي وإعداد الميزانيات والتقارير المالية والمشتريات وأمن المعلومات وتشغيل الأقمار الاصطناعية.

وتساهم وظائف الأخلاقيات والامتثال، ضمن الخط الثاني للإشراف والدعم، في ترسيخ ثقافة تقوم على النزاهة والالتزام بالمتطلبات التنظيمية، من خلال متابعة الالتزام بمدونة السلوك والقوانين واللوائح المعمول بها. كما

تقدم الإرشاد والتدريب للموظفين بما يعزز فهمهم لمسؤولياتهم ويمكّنهم من التصرف بنزاهة، مع رفع تقارير دورية إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال.

أما إدارة التدقيق الداخلي، فتقدم بصفتها الخط الثالث للتأكيد المستقل خدمات تأكيد واستشارات مستقلة تغطي الجوانب التشغيلية والمالية وتقنية المعلومات والامتثال، وترفع تقاريرها من الناحية الوظيفية إلى لجنة التدقيق والمخاطر والامتثال.

المخالفات التي ارتكبتها الشركة خلال عام 2025

سجّلت الشركة مخالفة تنظيمية خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025، نتجت عن عدم استيفاء متطلبات التوظيف في يونيو 2025. وبناءً على ذلك، فرضت وزارة الموارد البشرية والتوظيف غرامة مالية على الشركة بقيمة 270,000 درهم إماراتي بتاريخ 30 يونيو 2025.

تعارض المصالح

تُلزم قواعد الحوكمة وسياسات الامتثال في الشركة موظفيها وأعضاء مجلس إدارتها بالإفصاح عن أي تعارض في المصالح قد يكون فعلياً أو متصوراً أو محتملاً. وقد وضعت الشركة مجموعة من الإجراءات لضمان الالتزام بالقوانين والسياسات الداخلية المتعلقة بتحديد حالات تعارض المصالح وإدارتها والتخفيف من آثارها.

سياسات الشركة

إلى جانب قواعد الحوكمة، واصلت الشركة تعزيز إطار الحوكمة الداخلية والامتثال من خلال تطوير عدد من السياسات والإجراءات الرئيسية وتحديثها. وتعكس هذه المبادرات توجهاً واضحاً نحو ترسيخ السلوك المهني الأخلاقي والحد من مخاطر عدم الامتثال والمواءمة مع أفضل الممارسات الدولية على مستوى المؤسسة.

وفي هذا الإطار، اعتمدت الشركة السياسات التالية: مدونة السلوك، وسياسة مكافحة الرشوة والفساد، وسياسة العناية الواجبة بشركاء الأعمال، وسياسة تعارض المصالح، وسياسة التحقيق في مسائل الامتثال، وسياسة التداول بناءً على معلومات داخلية، وسياسة العقوبات والرقابة على الصادرات، وسياسة الهدايا والضيافة، وسياسة تداول الأوراق المالية، وسياسة الإبلاغ عن المخالفات وعدم اتخاذ إجراءات انتقامية.

التوظيف

بلغت نسبة التوظيف في "سبيس 42" 37.54% كما في 31 ديسمبر 2025.

التنوع بين الجنسين

تعتمد "سبيس 42" سياسات واضحة لتعزيز التنوع بين الجنسين تشمل تعيينات مجلس الإدارة ونهج الشركة على مستوى المؤسسة في دعم هذا التنوع.

وبنهاية عام 2025، بلغت نسبة تمثيل النساء في مجلس إدارة شركة "سبيس 42" 14%، أي عضوة واحدة من أصل سبعة أعضاء. كما تضم الإدارة التنفيذية العليا في الشركة قيادية واحدة على مستوى الإدارة التنفيذية العليا، وهي مايمي كوريان، الرئيس التنفيذي لرأس المال البشري.

الصحة والسلامة

تشكّل حوكمة الصحة والسلامة والبيئة في "سبيس 42" الإطار الذي يحدد من خلاله مجلس الإدارة التوجهات الاستراتيجية ويشرف على الأداء ويوفّر التأكيد في المسائل المتعلقة بالصحة والسلامة والبيئة. ويشمل هذا الإطار دور مجلس الإدارة ولجانه الداعمة، إلى جانب التفاعل المستمر مع الإدارة التنفيذية العليا. يتولى الإشراف القيادي على الصحة والسلامة كلٌّ من العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لوحدة "الخدمات الفضائية" والرئيس التنفيذي لوحدة "الطول الذكية"، من خلال تنسيق وثيق يضمن وضوح توجهات السلامة في "سبيس 42" وتطبيقها ومتابعتها على مستوى الشركة.

وخلال عام 2025، واصلت إدارة الصحة والسلامة والبيئة تطوير إطار الحوكمة الخاص بها وتعزيزه، مستندةً إلى الأسس التي أرسيت في الأعوام السابقة، ومنتكِفةً مع إعادة تنظيم الهيكل المؤسسي ضمن إدارة الشؤون المؤسسية، وعلى الرغم من تعقيدات العمليات التشغيلية، نجحت "سبيس 42" في تحقيق جميع مؤشرات الأداء الرئيسية للصحة والسلامة، بما يعكس التزامها المستمر بسلامة الموظفين والامتثال التنظيمي والتميّز في إدارة المخاطر.

مؤشرات الأداء الرئيسية - 2025

- عدم وجود وفيات
- عدم وجود حوادث مضيّعة للوقت
- عدم وجود حوادث قابلة للتسجيل
- عدم وجود حوادث بيئية

أنظمة الإدارة والشهادات

- **(ISO 45001:2018) نظام إدارة الصحة والسلامة المهنية:** حافظت كل من "ياه سات" للخدمات الفضائية و"بيانات" للحلول الذكية على هذه الشهادة طوال عام 2025. كما أجريت عمليات التدقيق والمتابعة الدورية دون تسجيل حالات عدم مطابقة جوهرية، بما يؤكد متانة نظام إدارة الصحة والسلامة والبيئة وفاعليته.
- **ISO 14001:2015 و ISO 9001:2015:** واصلت "بيانات" للحلول الذكية الاحتفاظ بشهادتي نظام الإدارة البيئية ونظام إدارة الجودة خلال عام 2025.

السياسات والإطار الإداري

- في عام 2025، عملت "سبيس 42" على تطوير نظام متكامل لإدارة الصحة والسلامة والبيئة واعتماده وتطبيقه على مستوى الشركة. ويستند هذا النظام إلى متطلبات معيار (ISO 45001:2018)، وقد تم إقراره من الجهات المعنية وتعميمه على الموظفين في مختلف القطاعات.
- ودعمًا لهذا الإطار، تم إصدار وتنفيذ الشركة مجموعة من سياسات الحوكمة، من أبرزها سياسة الصحة والسلامة والبيئة، وسياسة الصحة والسلامة الخاصة بالموردين، وسياسة الأمن المادي، وسياسة الأمن المادي للموردين، وسياسة القيادة، وسياسة إدارة النفايات. وتحدد هذه السياسات الأدوار والمسؤوليات والمعايير الواجب الالتزام بها في ما يتعلق بالسلامة وحماية البيئة والأمن، سواء داخل العمليات التشغيلية للشركة أو في تعاملها مع شركائها من الموردين.

الحوكمة والتوعية وبرامج التعريف المؤسسي

- حرصت "سبيس 42" على تقديم برامج تعريف بالصحة والسلامة والبيئة لجميع الموظفين الجدد، بما يضمن اطلاعهم منذ اليوم الأول على إجراءات الطوارئ ومتطلبات السلامة في بيئة العمل والمسؤوليات المرتبطة بها.
- كما ساهم التواصل المستمر مع الموظفين وأصحاب المصلحة في ترسيخ ثقافة راسخة للسلامة، تنسجم مع مبادئ الحوكمة والقيم المؤسسية للشركة.

وبوجه عام، شكّل عام 2025 مرحلة ترسيخ وتنظيم لممارسات الصحة والسلامة في "سبيس 42"، الأمر الذي يعزز جاهزية الشركة لاعتماد نظام إدارة موحد على مستوى المجموعة خلال عام 2026.

تقرير الحوكمة

مساهمات المسؤولية الاجتماعية

في اجتماع الجمعية العمومية لمساهمي "سبيس 42" المنعقد بتاريخ 16 أبريل 2025، تقرّر تخصيص مبلغ لدعم المبادرات الاجتماعية خلال عام 2025 بما لا يتجاوز 0.25% من متوسط صافي أرباح الشركة لعام 2024. على أن يتم إنفاقه خلال العام ذاته. كما حوّل مجلس الإدارة، مع حق التفويض، بتحديد الجهات المستفيدة من هذه المساهمات وفقاً لما يراه مناسباً.

وخلال عام 2025، نفّذت "سبيس 42" عدداً من المبادرات الاجتماعية التي استهدفت تحقيق أثر ملموس في المجتمعات المستفيدة، من أبرزها:

- المشاركة في برنامج الزيارات التعريفية للمدارس والجامعات في دولة الإمارات، بهدف تعزيز الوعي بقطاع الفضاء في الدولة، وإلهام الطلبة وتشجيعهم على التوجه نحو مسارات مهنية في مجالات الفضاء والعلوم والتكنولوجيا والهندسة والرياضيات، وذلك بالتزامن مع أسبوع الفضاء العالمي وبالتعاون مع مؤسسة الفضاء للتنمية ووكالة الإمارات للفضاء.
- دعم الشمول الرقمي في المجتمعات الأقل حظاً في جنوب أفريقيا من خلال توفير خدمات الاتصال عبر الأقمار الاصطناعية "ياه كليك" لعدد من المدارس والمكتبات ومؤسسات رعاية الأطفال. وقد نفّذت المبادرة بالتعاون مع مزود خدمات محليين، حيث جرى توفير الاتصال والمعدات اللازمة بما أتاح التعليم عبر الإنترنت لأكثر من 8,800 طالب ومستفيد من المجتمع.
- الإسهام في تعزيز السلامة البحرية في إندونيسيا عبر دعم موثوقية الاتصالات للمجتمعات والجهات البحرية الحكومية، بالتعاون مع شركة (PT Mega Sarana Satellite). وشمل ذلك تنظيم جلسة متخصصة في مدينة سورابايا للتعريف بدور خدمات (Thuraya RHCP) في استعادة الاتصالات ضمن منظومة الاتصالات والملاحة عبر الأقمار الاصطناعية الداعمة للسلامة البحرية.

ولم يتجاوز إجمالي ما أنفقته "سبيس 42" على مبادرات المسؤولية الاجتماعية خلال عام 2025 الحد الأقصى الذي أقرّه المساهمون في اجتماع الجمعية العمومية المنعقد بتاريخ 16 أبريل 2025.

المدقق الخارجي

يوضح الجدول التالي الخدمات التي قدّمها المدقق الخارجي خلال عام 2025، والرسوم التي تقاضاها مقابل هذه الخدمات:

| اسم شركة التدقيق | ديلويت أند توش (الشرق الأوسط) |
|---|-------------------------------|
| عدد سنوات توليها مهام التدقيق للشركة: | 4 سنوات |
| أتعاب التدقيق عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 | 3,292,285 درهماً إماراتياً |

التأكيد الخارجي

1- المدقق الخارجي للشركة

تم تعيين شركة "ديلويت أند توش" (الشرق الأوسط)، الكائن في الطابق 11، برج السلع، ساحة سوق أبوظبي العالمي، جزيرة الماربه، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة، كمدقق خارجي لشركة "سبيس 42" للسنة المالية 2025.

وتقدّم "ديلويت" خدمات التدقيق والضرائب والاستشارات لقاعدة واسعة من العملاء في دولة الإمارات العربية المتحدة، من القطاعين العام والخاص، على الصعيدين المحلي والدولي. ويُعد عام 2025 السنة الرابعة على التوالي لتولي "ديلويت" مهام التدقيق الخارجي لشركة "سبيس 42".

| عدد سنوات عمل مدقق الحسابات الخارجي للشركة | 4 سنوات (2022 و2023 و2024 و2025) |
|--|----------------------------------|
| اسم الشريك | عبادة القوتلي |
| عدد السنوات كشريك تدقيق خارجي للشركة | سنة واحدة (2025) |
| إجمالي أتعاب تدقيق القوائم المالية لسنة 2025 (بما يشمل مخصص تقرير التأكيد المعقول حول فعالية الضوابط المالية الداخلية على التقارير المالية) وتمت الموافقة على 2,344,891 درهم إماراتي منها في اجتماع الجمعية العمومية الأخير، بينما سيقدّم المبلغ المتبقي للموافقة عليه في اجتماع الجمعية العمومية القادم | 2,631,235 درهماً إماراتياً |
| الرسوم والتكاليف لعام 2025 فيما يتعلق بالمراجعات الربعية وتقديم تقارير (XBRL) | 661,050 درهماً إماراتياً |
| بيان بالخدمات الأخرى المنفذة من قبل مدقق خارجي بخلاف مدقق الشركة في عام 2025 (إن وجد) | لطفاً الرجوع إلى الجدول أدناه |

أصدرت شركة "ديلويت" رأي تدقيق خالياً من التحفظات بشأن البيانات المالية الموحدة والمدققة لشركة "سبيس 42" لسنة 2025. علاوة على ذلك، أصدرت "ديلويت" رأياً خالياً من التحفظات بشأن مراجعتها لبيانات الشركة ربع السنوية ونصف السنوية خلال عام 2025.

2- خدمات أخرى نفّذها مدقق خارجي آخر بخلاف مدقق حسابات الشركة الخارجي خلال عام 2025

بلغت الأتعاب المدفوعة/ المستحقة مقابل خدمات تم تنفيذها من شركات تدقيق خارجي أخرى بخلاف مدقق حسابات الشركة الخارجي خلال عام 2025 مبلغ 1,993,774 درهماً إماراتياً. وكانت هذه الرسوم مقابل التأكيد والخدمات الاستشارية، بما في ذلك خدمات تخصيص سعر الشراء لشركات مجموعة "سبيس 42". وفيما يلي شركات تدقيق الحسابات التي قدمت هذه الخدمات:

1. SNG Grant Thornton
2. NCS and Associates PSC
3. KPMG
4. Adebayo Adefeegbe & Co
5. PricewaterhouseCoopers (PwC)
6. Ernst & Young
7. BDO Chartered Accountants & Advisors

تقرير الحوكمة

الجمعية العمومية السنوية لشركة "سبيس 42" لعام 2025

عُقد اجتماع الجمعية العمومية لمساهمي شركة "سبيس 42" بتاريخ 16 أبريل 2025 عند الساعة الخامسة مساءً. وقد تضمّن جدول الأعمال البنود التالية:

القرارات العادية:

- الموافقة على تقرير مجلس الإدارة بشأن أنشطة الشركة ومركزها المالي للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- الموافقة على تقرير المدقق الخارجي للشركة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- الموافقة على البيانات المالية المدققة الموحّدة والمنفصلة للشركة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- الموافقة على توصية مجلس الإدارة بعدم توزيع أرباح على المساهمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- الموافقة على نموذج مكافآت مجلس الإدارة.
- الموافقة على صرف مبلغ 1,275,000 درهم إماراتي مكافأةً لمجلس الإدارة عن الفترة من 1 أكتوبر 2024 إلى 31 ديسمبر 2024.
- إبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة من المسؤولية عن أعمالهم خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- الموافقة على الأتعاب الإضافية للمدققين والبالغة 1,879,053 درهماً إماراتياً عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024، ليصبح إجمالي أتعاب التدقيق عن تلك السنة 2,480,488 درهماً إماراتياً.
- إبراء ذمة مدققي الحسابات عن أعمالهم عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.
- تعيين شركة "ديلويت آند توش" (الشرق الأوسط) شريكاً محدود المسؤولية مدققاً خارجياً لحسابات الشركة لعام 2025، وتحديد أتعابها بمبلغ 3,005,943 درهماً إماراتياً إضافةً إلى أي ضرائب مستحقة وفقاً لقوانين الدولة.

- الموافقة على مقترح تخصيص مبلغ للمساهمات الاجتماعية لعام 2025 بما لا يتجاوز 0.25% من متوسط صافي أرباح الشركة لعام 2024، على أن يتم إنفاقه خلال عام 2025، مع تفويض مجلس الإدارة (وله حق في إعادة التفويض)، بتحديد الجهات المستفيدة وفقاً لتقديره.

"سبيس 42" وأسواق المال

أدرجت "سبيس 42" أسهمها في سوق أبوظبي للأوراق المالية بتاريخ 1 أكتوبر 2024، وذلك عقب إتمام الاندماج بين شركة "بيانات" للذكاء الاصطناعي وشركة "الياه سات" للاتصالات الفضائية. وقد مثّل هذا الحدث محطة مهمة عزّزت المستثمرين بأول شركة إماراتية لتكنولوجيا الفضاء مدعومة بالذكاء الاصطناعي وذات حضور عالمي. كما يتماشى هذا الإنجاز مع الاستراتيجية الوطنية للفضاء 2030 واستراتيجية الإمارات للذكاء الاصطناعي 2031، بما يعزز مكانة دولة الإمارات مركزاً عالمياً رائداً في قطاعي الفضاء والذكاء الاصطناعي.

التواصل مع المستثمرين والحضور في السوق

تتولى إدارة علاقات المستثمرين في "سبيس 42" مهمة التواصل مع مجتمع الاستثمار، بما يشمل المستثمرين والمؤسسات المالية والمحللين. وتركز الإدارة على توفير تواصل واضح ومنتظم يعكس أداء الشركة وتوجهاتها الاستراتيجية وأبرز تطورات أعمالها، بما يعزز الثقة بمسار "سبيس 42" ونموها على المدى الطويل.

ومنذ تأسيسها، عملت إدارة علاقات المستثمرين على ترسيخ حضور "سبيس 42" في أسواق المال وتعزيز مكانتها لدى مجتمع الاستثمار. وشمل ذلك عرض الاستراتيجية طويلة المدى للمجموعة بوضوح أمام المستثمرين، وتنظيم يومين مخصصين للمستثمرين، إضافة إلى المشاركة في مؤتمرات استثمارية محلية ودولية للتواصل مع المؤسسات الاستثمارية والمحللين. كما قامت "سبيس 42" بتعيين شركة "كيو لصناعة السوق" (QMM) مزوداً للسيولة، بهدف دعم سيولة التداول في أسهم الشركة وتعزيز كفاءة التداول عليها.

تعزيز العلاقات مع مجتمع الأعمال وخارجه

تحرص "سبيس 42" على الحفاظ على تواصل مستمر مع المستثمرين من المؤسسات والأفراد، ومع المحللين وسائر الأطراف المعنية في الأسواق المالية، بما يتجاوز فترات إعلان النتائج المالية. ويهدف هذا التواصل إلى تعزيز الشفافية وتبادل المعلومات بصورة منتظمة مع مجتمع الاستثمار، ويتم ذلك عبر مجموعة من القنوات، من أبرزها:

- عقد اجتماعات فردية وجماعية مع المستثمرين والمحللين، إضافة إلى المكالمات الجماعية والجولات التعريفية
- المشاركة في المؤتمرات الاستثمارية على المستويين الإقليمي والدولي
- تقديم عروض للنتائج المالية الربعية وفق جدول زمني معلن مسبقاً
- نشر المواد المخصصة للمستثمرين، مثل التقارير السنوية والعروض التعريفية بالشركة
- الإفصاح عن التطورات والتحديات المتعلقة بالشركة بصورة منتظمة على مدار العام
- استخدام قنوات التواصل الرقمية، بما في ذلك وسائل التواصل الاجتماعي والرسائل النصية والبريد الإلكتروني المباشر للتواصل مع المستثمرين

الالتزام بالشفافية وأفضل الممارسات

تحرص "سبيس 42" على الإفصاح عن المعلومات بدقة ووضوح وفي الوقت المناسب، التزاماً بالمتطلبات التنظيمية والمعايير المهنية المعمول بها في الأسواق المالية. وتتاح المواد المخصصة للمستثمرين، مثل التقارير والعروض التقديمية والإعلانات، عبر صفحة علاقات المستثمرين على الموقع الإلكتروني للشركة، فيما تُنشر الإفصاحات التنظيمية أولاً على موقع سوق أبوظبي للأوراق المالية.

أداء سهم "سبيس 42"

انخفض سعر سهم "سبيس 42" بنسبة 21.5% على أساس سنوي ليصل إلى 1.57 درهماً إماراتياً في 31 ديسمبر 2025. ويُعد عام 2025 أول عام مالي كامل بعد إتمام الاندماج في أكتوبر 2024، وقد تزامن مع مرحلة تحول استراتيجي في إحدى وحدات أعمال المجموعة. وفي هذا الإطار، أعادت المجموعة توجيه أعمال وحدة "الطول الذكية" (المعروفة سابقاً باسم بيانات)،

التوقيع والختم الرسمي

رئيس مجلس إدارة
"سبيس 42"

توقيع رئيس لجنة التدقيق
والمخاطر والامتثال

توقيع رئيس لجنة
الترشيحات والمكافآت

توقيع نائب الرئيس
للتدقيق الداخلي

التاريخ: مارس 2026

الختم الرسمي للشركة:

مع التركيز على برامج ومشاريع طويلة الأمد تتماشى مع القدرات الأساسية لـ"سبيس 42" في مجالات رصد الأرض والتحليلات الجيومكانية والذكاء الاصطناعي. ورغم أن هذا التحول يشكّل خطوة مهمة لتعزيز جودة الأعمال واستدامتها على المدى الطويل، فإنه انعكس على الأداء المالي في المدى القريب، وهو ما أثر بدوره في حركة السهم خلال الفترة. ومع تجاوز مرحلة التحول، يتركز اهتمام الإدارة بصورة متزايدة على الإنجاز، بما يشمل المضي قدماً في ركائز النمو الأربع، وتحويل المبادرات الاستراتيجية إلى فرص تجارية، وتعزيز الزخم المالي للشركة. وقد ساهمت الأسس التي أرسيت خلال عام 2025 في إضفاء قدر أكبر من الوضوح الاستراتيجي، ووضع الشركة على مسار نمو مستدام على المدى الطويل.

معلومات عامة عن أسهم "سبيس 42"

حتى تاريخ 31 ديسمبر 2025، بلغ عدد الأسهم المصدرة لشركة "سبيس 42" 4,761,905,551 سهماً.

المساهمون

يوضح الجدول التالي المساهمين الذين تتجاوز نسبة ملكيتهم 5% من رأس مال "سبيس 42" حتى تاريخ 31 ديسمبر 2025.

| اسم المساهم | نسبة الأسهم المملوكة من رأس المال |
|---|--------------------------------------|
| Group 42 Holding Ltd | 41.6% |
| Mamoura Diversified Global Holding PJSC | 29.0% |
| International Tech Group -Sole Proprietorship LLC | 8.1% |

علاقات المستثمرين - التواصل مع المساهمين

يتولى إدارة علاقات المستثمرين في "سبيس 42" السيد برونو بريولي، نائب الرئيس لعلاقات المستثمرين. ويتمتع بخبرة تتجاوز 20 عاماً في مجالي التمويل المؤسسي وعلاقات المستثمرين.

بيانات التواصل مع علاقات المستثمرين:

البريد الإلكتروني: ir@space42.ai

الهاتف: +971 2510 0000

تقرير الحوكمة

بيان تحذيري بشأن البيانات الاستشرافية

يحتوي هذا التقرير السنوي على "بيانات استشرافية" فيما يتعلق بالمركز المالي للمجموعة ونتائج عملياتها وأعمالها وبعض خططها وأهدافها. وعلى وجه الخصوص، تشمل هذه البيانات الاستشرافية، على سبيل المثال لا الحصر، البيانات المتعلقة بما يلي: توقعات النمو المتعلقة بالصناعة أو قطاعاتها على مدى فترات محددة، وتحديد المراكز التنافسية وإمكانات النمو، وتوقعات الوضع المالي للمجموعة في المستقبل أو أدائها أو نتائج عملياتها (بما في ذلك التوجيه المالي المذكور)، والإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها للمجموعة، والقدرة على إيجاد فرص إيرادات جديدة (يمكن تحديدها حالياً أو بخلاف ذلك)، وإمكانية التنويع، والقدرة المالية على متابعة الفرص المستقبلية، والتاريخ المتوقع لبدء العمليات التجارية في مهام جديدة، والقدرة على تقديم منتجات وخدمات جديدة متوقعة تلبى التوقعات أو تفوقها وتحفز الطلب، والعوامل المتوقعة لتحفيز الطلب أو الاستيعاب، والتوقعات المستقبلية لبعض التقنيات والحلول، وتطور أسعار المنتجات والخدمات، وخصائص سياسة توزيعات الأرباح التصاعدية لدى الشركة وقدرتها على تقديمها.

تُحدد البيانات الاستشرافية أحياناً، ولكن ليس دائماً، من خلال الاعتماد على إطار زمني أو تاريخ في المستقبل أو كلمات مثل "سوف"، "تنتظر"، "مهياة"، "مجهزة من أجل"، "مستعدة من أجل"، "مستعدة"، "تتوقع"، "تعتقد"، "تعتزم" (بما في ذلك في صيغها المنفية أو أشكالها الأخرى). والبيانات الاستشرافية بطبيعتها تنبؤية ومضاربة، وتنطوي على مخاطر وعدم يقين لأنها تتعلق بالأحداث وتعتمد على الظروف التي قد تحدث أو لا تحدث في المستقبل. ويوجد عدد من العوامل التي يمكن أن تسبب في اختلاف النتائج والتطورات الفعلية اختلافاً جوهرياً عما هو مذكور صراحةً أو ضمناً في هذه البيانات الاستشرافية.

تشمل هذه العوامل، على سبيل المثال لا الحصر، ما يلي: الظروف الاقتصادية والسياسية العامة للولايات القضائية التي تعمل فيها "سبب 42"، والتغيرات في البيئات القانونية والتنظيمية والضريبية، وانخفاض معدلات الاستثمار والنمو في الصناعة عن المتوقع، وزيادة المنافسة، ومستويات الاستثمار وقدرة الشركة على نشر تقنيات ومنتجات وخدمات جديدة، وعدم قدرة المنتجات والخدمات الجديدة على الأداء وفقاً للتوقعات، والتغيرات في الاستراتيجيات، وظهور الفرص غير المتوقعة، وقدرة المجموعة على تحقيق الإيرادات وتنميتها، والتأثير الأقل من المتوقع للمنتجات أو الخدمات أو التقنيات الجديدة أو الحالية على الصناعة ككل، والمركز التنافسي للشركة، والإيرادات المستقبلية، وهيكل التكلفة والنفقات الرأسمالية، ونمو العملاء الأبطأ من المتوقع، وانخفاض القدرة على الإبقاء على العملاء، والتخفيضات أو التغييرات في إنفاق العملاء، وزيادة ضغط التسعير والتأخير أو التعثر في سداد الأطراف المقابلة في العقد، وقدرة الشركة على ضمان أداء الموردين أو تسليمهم في الوقت المناسب، وخسارة الموردين، وتعطيل سلاسل التوريد، والتغيرات في أسعار مكونات الأجهزة، وأجهزة الشبكات، ومعدات الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية، وعدم تلبية مستويات الخدمة المتفق عليها أو تواريخ التسليم أو النشر المستهدفة بسبب ظروف غير متوقعة، وتأثير الفشل أو التعطل الكبير في الأقمار الاصطناعية للمجموعة أو الشبكات الأرضية أو أنظمة تكنولوجيا المعلومات، وقدرة الشركة على الحصول على أو تحقيق المنافع المتوقعة من الشراكات أو المشاريع المشتركة أو الاتفاقات الأخرى مع أطراف خارجية، ومدى أي عمليات شطب مستقبلية أو تكاليف انخفاض القيمة، والتطورات في الوضع المالي للمجموعة، والأرباح، ومتطلبات النفقات الرأسمالية، والأموال القابلة للتوزيع، والعوامل الأخرى التي يأخذها مجلس الإدارة في الاعتبار عند تحديد مستوى توزيعات الأرباح، وقدرة المجموعة على تلبية متطلبات رأس المال العامل، والتغيرات في أسعار صرف العملات الأجنبية، والتغيرات في الإطار التنظيمي الذي يحكم عمل المجموعة، وتأثير الدعاوى القانونية أو غيرها من الإجراءات المتخذة ضد "سبب 42".

لا يمكن تقديم أي ضمانات بأن البيانات الاستشرافية الواردة في هذه الوثيقة ستُحقق. ومع مراعاة الامتثال للقوانين واللوائح المعمول بها، لا تنوي "سبب 42" تحديث هذه البيانات الاستشرافية ولا تتعهد بتحمل أي التزام بفعل ذلك. لذا، ينبغي عليكم توخي الحذر من الاعتماد بشكل مطلق أو غير مبرر على هذه المعلومات الاستشرافية.

البيانات المالية الموحدة

| في هذا القسم | |
|--|-----|
| المعلومات المالية المبدئية (غير مدققة) | 110 |
| المعلومات المالية المبدئية | 110 |
| بيان الربح أو الخسارة المبدئي الموحد | 111 |
| بيان الدخل الشامل المبدئي الموحد | 112 |
| بيان المركز المالي المبدئي الموحد | 113 |
| 114 التقارير والبيانات المالية الموحدة | |
| تقرير أعضاء مجلس الإدارة | 114 |
| تقرير مدقق الحسابات المستقل | 115 |
| بيان الربح أو الخسارة الموحد | 121 |
| بيان الدخل الشامل الموحد | 122 |
| بيان المركز المالي الموحد | 123 |
| بيان التغيرات في حقوق الملكية الموحد | 124 |
| بيان التدفقات النقدية الموحد | 125 |
| إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة | 126 |
| معلومات تكميلية للبيانات المالية الموحدة | 186 |

المعلومات المالية المبدئية

31 ديسمبر 2025 (غير مدقق)

أساس الإعداد

في 1 أكتوبر 2024، اندمجت شركة الياه للاتصالات الفضائية ش.م.ع ("الياه سات") مع بيانات إيه آي بي إل سي ("بيانات"). وتم تغيير اسم الشركة الناتجة إلى "سبيس 42" ("سبيس 42"). وذلك من خلال اتفاقية تبادل أسهم. توضح المعلومات المالية المبدئية الموحدة (المعلومات المالية المبدئية) آثار هذه المعاملة على بيان المركز المالي والأداء المالي. يمكن الاطلاع على مزيد من التفاصيل حول الاندماج في الإيضاحين 1 و36 حول البيانات المالية الموحدة لـ "سبيس 42" للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025.

تتكون المعلومات المالية المبدئية من بيان المركز المالي الموحد غير المدقق لشركة "سبيس 42" كما في 31 ديسمبر 2025، وبيان الربح أو الخسارة والدخل الشامل الموحد غير المدقق للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025. تم إعداد هذه البيانات كما لو كانت المعاملة قد تمت كما في 1 يناير 2023 بنفس سعر الشراء كما في تاريخ الاندماج. علاوة على ذلك، لا تتضمن هذه البيانات التأثيرات المالية لممارسة تخصيص سعر الشراء وتأخذ في الاعتبار الفروقات بين القيمة العادلة للمقابل والقيمة المدرجة لصافي الموجودات المكتسبة كمشهرة مؤقتة. يرجى الرجوع إلى الإيضاح 37 حول البيانات المالية الموحدة للاطلاع على النتائج الفعلية لعملية تخصيص سعر الشراء والشهرة التي تم الاعتراف بها كجزء من الاندماج.

| | |
|---|----------------|
| عدد الأسهم الصادرة من قبل بيانات إلى مساهمي الياه سات (أ) | 2,190,476,191 |
| القيمة السوقية للسهم الواحد لبيانات كما في تاريخ المعاملة (درهم) (ب) | 2.38 |
| إجمالي بدل الشراء (ألف درهم) (أ * ب) | 5,213,333 |
| إجمالي بدل الشراء (ألف دولار أمريكي) (ج) | 1,419,560 |
| ناقصاً: صافي موجودات الياه سات كما في 1 يناير 2023 (ألف دولار أمريكي) (د) | (851,135) |
| الشهرة المؤقتة كما في 1 يناير 2023 (ألف دولار أمريكي) (ج - د) | 568,425 |

إن الغرض من المعلومات المالية المبدئية هو إظهار التأثيرات الجوهرية التي كان من الممكن أن تحدثها المعاملة على بيان المركز المالي الموحد التاريخي وبيان الربح أو الخسارة والدخل الشامل الموحد التاريخي لـ "سبيس 42" والشركات التابعة لها (يشار إليهما معاً بـ "المجموعة") كما لو كان الاندماج قد حدث في 1 يناير 2023. يعتمد عرض المعلومات المالية المبدئية للمجموعة على افتراضات نموذجية معينة وقد تم إعدادها لأغراض توضيحية فقط، وبسبب طبيعتها، تعكس المعلومات المالية المبدئية افتراضات نظرية، وبالتالي، لا تمثل وقد لا تعطي صورة حقيقية للوضع المالي للمجموعة كما في 31 ديسمبر 2025 و31 ديسمبر 2024 وأدائها المالي للسنوات المنتهية في 31 ديسمبر 2025 و2024.

لا تأخذ المعلومات المالية المبدئية في الاعتبار آثار أوجه التآزر المتوقعة أو التكاليف المتكبدة لتحقيق أوجه التآزر الناتجة عن المعاملة. لا تعطي المعلومات المالية المبدئية أي مؤشر إلى النتائج والوضع المالي المستقبلي للمجموعة.

تم تجميع المعلومات المالية المبدئية بناءً على السياسات المحاسبية التي قامت المجموعة بتطبيقها لإعداد البيانات المالية الموحدة المدققة في 31 ديسمبر 2025 وبطريقة تتوافق مع المعايير الدولية للتقارير المالية.

سيتم إيقاف المعلومات المالية المبدئية اعتباراً من 1 يناير 2026، حيث ستتضمن التقارير المالية الموحدة لسنة 2026 والمعلومات المقارنة لسنة 2025 الواردة في تلك التقارير الآثار المالية الكاملة للاندماج، بما في ذلك آثار اتفاقية شراء الطاقة، وهي قابلة للمقارنة على أساس التماثل.

بيان الربح أو الخسارة

المبدئي الموحد

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025 (غير مدقق)

| | (غير مدقق) 2025 ألف دولار أمريكي | (غير مدقق) 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--|--|
| إيرادات | 576,667 | 629,255 |
| تكلفة إيرادات - البضائع والخدمات | (172,792) | (168,132) |
| تكاليف موظفين | (122,491) | (120,493) |
| مصاريف تشغيلية أخرى | (200,419) | (77,331) |
| إيرادات أخرى | 8,621 | 53,336 |
| الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدلة | 89,586 | 316,635 |
| استهلاك وإطفاء وانخفاض قيمة | (161,309) | (155,877) |
| خسائر القيمة العادلة | (762) | (4,754) |
| (الخسارة) الربح التشغيلي | (72,485) | 156,004 |
| إيرادات التمويل | 34,995 | 34,896 |
| تكاليف التمويل | (16,692) | (12,190) |
| صافي إيرادات التمويل | 18,303 | 22,706 |
| حصة النتائج في استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | (2,043) | (3,391) |
| ربح (خسارة) قبل ضريبة الدخل | (56,225) | 175,319 |
| مزايا (مصاريف) ضريبة الدخل | 791 | (16,469) |
| الربح (الخسارة) للسنة | (55,434) | 158,850 |
| الخسارة للسنة عائدة إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | (2,926) | (7,492) |
| الربح (الخسارة) للسنة العائد إلى المساهمين | (52,508) | 166,342 |

بيان المركز المالي المبدئي الموحد في 31 ديسمبر 2025 (غير مدقق)

| (غير مدقق) 2024 | (غير مدقق) 2025 | |
|--------------------|--------------------|--|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| | | الموجودات |
| 1,449,455 | 1,526,298 | ممتلكات وألات ومعدات |
| 18,641 | 24,504 | حق استخدام الموجودات |
| 568,425 | 568,425 | مخصص شهرة/ موجودات غير ملموسة مؤقتة متعلقة باندماج الأعمال (راجع أساس الإعداد) |
| 16,794 | 45,834 | موجودات غير ملموسة |
| 34,594 | 32,564 | استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية |
| 367 | 5,374 | ذمم مدينة تجارية وأخرى |
| 15,854 | 9,071 | أدوات مالية مشتقة |
| 762 | - | موجودات مالية أخرى |
| 2,378 | 2,378 | تكاليف عقود |
| 3,863 | 5,749 | موجودات ضريبة الدخل المؤجلة |
| 2,111,133 | 2,220,197 | مجموع الموجودات غير المتداولة |
| 26,123 | 18,420 | مخزون |
| 177,642 | 164,109 | ذمم مدينة تجارية وأخرى |
| 301,029 | 205,505 | موجودات العقود |
| 13,156 | 2,837 | تكلفة العقود |
| 9,882 | 4,207 | أدوات مالية مشتقة |
| 182 | 72 | موجودات ضريبة الدخل |
| 1,162,610 | 995,017 | نقد وودائع قصيرة الأجل |
| 1,690,624 | 1,390,167 | مجموع الموجودات المتداولة |
| 3,801,757 | 3,610,364 | مجموع الموجودات |
| | | المطلوبات |
| 348,289 | 365,944 | ذمم دائنة تجارية وأخرى |
| 51,885 | 52,767 | مطلوبات العقود |
| 388,746 | 88,004 | قروض |
| 3,301 | 6,255 | مطلوبات عقود الإيجار |
| 19,334 | 191 | مطلوبات ضريبة الدخل |
| 811,555 | 513,161 | مجموع المطلوبات المتداولة |
| 304,483 | 393,684 | ذمم دائنة تجارية وأخرى |
| 555,721 | 721,682 | مطلوبات العقود |
| 257,913 | 171,229 | قروض |
| 15,014 | 20,233 | مطلوبات عقود الإيجار |
| 12,253 | 11,125 | التزامات مكافآت محددة |
| 1,575 | 2,151 | مطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة |
| 1,146,959 | 1,320,104 | مجموع المطلوبات غير المتداولة |
| 1,958,514 | 1,833,265 | مجموع المطلوبات |
| 1,843,243 | 1,777,099 | صافي الموجودات |
| | | حقوق الملكية |
| 129,664 | 129,664 | رأس المال |
| 1,514,253 | 1,514,253 | علاوة أسهم |
| (23,279) | (35,388) | احتياطي تحوط |
| 22,807 | 22,807 | احتياطي آخر |
| (4,173) | (899) | احتياطي تحويل عملات أجنبية |
| (478) | (2,441) | إحتياطي إعادة قياس |
| 168,913 | 108,179 | أرباح محتجزة |
| 1,807,707 | 1,736,175 | حقوق الملكية العائدة إلى المساهمين |
| 35,536 | 40,924 | حقوق الملكية غير المسيطرة |
| 1,843,243 | 1,777,099 | مجموع حقوق الملكية |

بيان الدخل الشامل المبدئي الموحد للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025 (غير مدقق)

| (غير مدقق) 2024 | (غير مدقق) 2025 | |
|--------------------|--------------------|--|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 158,850 | (55,434) | الربح (الخسارة) للسنة |
| | | الدخل (الخسارة) الشاملة الأخرى: |
| | | بنود قد يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: |
| 9,259 | (1,336) | تحوطات التدفقات النقدية - الجزء الفعال من التغيرات في القيمة العادلة |
| (18,188) | (10,773) | تحوطات التدفقات النقدية - المكسب المعاد تصنيفه إلى الربح أو الخسارة |
| (7,292) | 3,377 | عمليات أجنبية - فروقات تحويل العملات الأجنبية |
| (16,221) | (8,732) | |
| (166) | (1,980) | بنود قد لا يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: |
| | | إعادة قياس التزامات مكافآت محددة |
| (16,387) | (10,712) | الخسارة الشاملة الأخرى للسنة |
| 142,463 | (66,146) | مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة للسنة |
| (7,522) | (2,839) | مجموع الخسارة الشاملة العائدة إلى حقوق الملكية غير المسيطرة |
| 149,985 | (63,307) | مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة العائدة إلى المساهمين |

تقرير أعضاء مجلس الإدارة

31 ديسمبر 2025

يسر مجلس الإدارة أن يقدم تقريره السنوي مصحوباً بالبيانات المالية الموحدة المدققة لـ "سبيس 42" بي ال سي ("الشركة") وشركاتها التابعة (بشار إليهم معاً بـ "المجموعة") للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025.

الأنشطة الرئيسية

"سبيس 42" هي مجموعة تقنيات فضاء تعتمد على الذكاء الاصطناعي ومقرها دولة الإمارات العربية المتحدة، والتي تدمج بسلاسة بين الاتصالات عبر الأقمار الصناعية، والبيانات الجغرافية المكانية، وقدرات الذكاء الاصطناعي لخدمة عملائها حول العالم. وتُقدم وحدات أعمال "سبيس 42"، وهما خدمات الفضاء (SPA) واللول الذكية (SOL)، مجموعة متنوعة من حالات الاستخدام.

1) خدمات الفضاء (SPA): تقدم حلول اتصالات فضائية قوية وأمنة للتطبيقات الحكومية والمهام بالغة الأهمية؛ وحلولاً موثوقة للتنقل والاتصالات؛ وحلولاً عالية السرعة لربط البيانات.

2) اللول الذكية (SOL): يقدم قسم الحلول الذكية خدمات مراقبة الأرض، والحلول الجغرافية المكانية، وحلولاً خاصة بالقطاعات الصناعية باستخدام منصة جي أي كيو متعددة المعلومات المدعومة بالذكاء الاصطناعي من "سبيس 42"، والتي تدمج البيانات من الموجودات الفضائية والأرضية للمساعدة في اتخاذ القرارات، وتعزيز الوعي الظرفي، وتحسين الكفاءة التشغيلية.

النتائج للسنة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025، حققت المجموعة إيرادات بمبلغ 576,667 ألف دولار أمريكي (2024: 331,209 ألف دولار أمريكي) وخسارة للسنة عائدة إلى مالكي "سبيس 42" بي ال سي بمبلغ 83,408 ألف دولار أمريكي (2024: ربح بمبلغ 62,311 ألف دولار أمريكي).

المعاملات مع الجهات ذات العلاقة

يتم إدراج المعاملات مع الجهات ذات العلاقة ضمن سياق أعمالنا الاعتيادية وبما يتوافق مع القوانين واللوائح المعمول بها. يتم الإفصاح عن المعاملات مع الجهات ذات العلاقة في الإيضاح 20 حول البيانات المالية الموحدة.

مجلس الإدارة

| | |
|-------------------------------|------------------------|
| معالي/ منصور المنصوري | رئيس مجلس الإدارة |
| الدكتور/ بخيت الكثيري | نائب رئيس مجلس الإدارة |
| سعادة/ طارق عبدالرحيم الحوسني | عضو مجلس الإدارة |
| سعادة/ مريم عيد خميس المهيري | عضو مجلس الإدارة |
| السيد/ كريم ميشيل الصبّاغ | العضو المنتدب |
| السيد/ إسماعيل عبدالله | عضو مجلس الإدارة |
| السيد/ كيريل إيفتموف | عضو مجلس الإدارة |

على حد علم أعضاء مجلس الإدارة، لا توجد معلومات تدقيق ذات صلة لا يعلم بها مدقق حسابات المجموعة، وقد اتخذوا جميع الخطوات التي كان يجب عليهم اتخاذها كأعضاء مجلس الإدارة ليكونوا على علم بأي معلومات تدقيق ذات صلة والتأكد من أن مدقق حسابات المجموعة على علم بهذه المعلومات.

مدقق الحسابات المستقل

تم تعيين ديلويت أند توش (الشرق الأوسط) بشراكة ذات مسؤولية محدودة، كمُدققين خارجيين ("المدققين") للسنة المالية 2025، من قبل المساهمين في الجمعية العمومية المنعقدة في 9 أبريل 2025.

بالنيابة عن مجلس الإدارة

رئيس مجلس الإدارة
معالي/ منصور المنصوري

التاريخ: 25 فبراير 2026

تقرير مدقق الحسابات المستقل

إلى السادة مساهمي "سبيس 42" بي ال سي

تقرير حول تدقيق البيانات المالية الموحدة

الرأي

قمنا بتدقيق البيانات المالية الموحدة لـ "سبيس 42" بي ال سي ("الشركة") وشركاتها التابعة (ويشار إليهم معاً بـ"المجموعة") والتي تشمل بيان المركز المالي الموحد كما في 31 ديسمبر 2025، وكل من بيان الربح أو الخسارة الموحد وبيان الدخل الشامل الموحد وبيان التغيرات في حقوق الملكية الموحد وبيان التدفقات النقدية الموحد للسنة المنتهية بذلك التاريخ، والإيضاحات حول البيانات المالية الموحدة التي تشمل معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية.

في رأينا، إن البيانات المالية الموحدة المرفقة تظهر بصورة عادلة، من جميع النواحي الجوهرية، المركز المالي الموحد للمجموعة كما في 31 ديسمبر 2025 وأدائها المالي الموحد وتدفعاتها النقدية الموحدة للسنة المنتهية بذلك التاريخ، وفقاً للمعايير الدولية للتقارير المالية (معايير المحاسبة) الصادرة عن مجلس معايير المحاسبة الدولية.

أساس الرأي

لقد قمنا بتدقيقنا وفقاً للمعايير الدولية للتدقيق والمتطلبات المعمول بها وفقاً لقرار رئيس جهاز أبوظبي للمحاسبة رقم 88 لسنة 2021 بشأن معايير تدقيق البيانات المالية للجهات الخاضعة. إن مسؤولياتنا بموجب تلك المعايير موضحة في فقرة مسؤولية مدقق الحسابات حول تدقيق البيانات المالية الموحدة من تقريرنا. كما أننا مستقلون عن المجموعة وفق معايير السلوك الدولية لمجلس المحاسبين قواعد السلوك للمحاسبين المهنيين (بما في ذلك معايير الاستقلال الدولية) (قواعد السلوك للمحاسبين المهنيين)، حيثما ينطبق على عمليات تدقيق البيانات المالية للجهات ذات المصلحة العامة، إلى جانب متطلبات السلوك الأخلاقي الأخرى في دولة الإمارات العربية المتحدة المتعلقة بتدقيقنا للبيانات المالية الموحدة للجهات ذات المصلحة العامة في سوق أبوظبي العالمي. هذا، وقد التزمنا بمسؤولياتنا الأخلاقية الأخرى وفقاً لهذه المتطلبات ولقواعد السلوك للمحاسبين المهنيين الصادرة عن مجلس المعايير الأخلاقية الدولية للمحاسبين. ونعتقد بأن بيانات التدقيق الثبوتية التي حصلنا عليها كافية وملئمة لتوفر أساساً لرأينا.

أمر التدقيق الرئيسية

إن أمور التدقيق الرئيسية بموجب تقديرنا المهني، هي الأكثر أهمية في تدقيقنا للبيانات المالية الموحدة للسنة الحالية. وتم تناول هذه الامور في سياق تدقيقنا للبيانات المالية الموحدة ككل، وفي تكوين رأينا حولها، ولا نبدي رأياً منفصلاً حول هذه الأمور.

تقرير مدقق الحسابات المستقل

إلى السادة مساهمي "سييس 42" بي ال سي

أمر التدقيق الرئيسية (تمة)

| أمر التدقيق الرئيسي | كيف تناولت عملية التدقيق التي قمنا بها أمر التدقيق الرئيسي |
|-----------------------------|---|
| الاعتراف بالإيرادات | <p>قمنا بتنفيذ الإجراءات التالية فيما يتعلق بالاعتراف بالإيرادات:</p> <ul style="list-style-type: none"> حصلنا على فهم لمسار إجراءات الأعمال المتعلقة بالإيرادات وقمنا بإجراء مراجعة لمسار العمليات لفهم العمليات الرئيسية وتحديد عناصر الرقابة الرئيسية: قمنا بتقييم الضوابط الرئيسية على الإيرادات لتحديد ما إذا كان قد تم تصميمها وتنفيذها بشكل مناسب واختبرنا هذه الضوابط لتحديد ما إذا كانت تعمل بشكل فعال: قمنا بإشراك متخصصي تكنولوجيا المعلومات لدينا لاختبار بيئة تكنولوجيا المعلومات العامة والضوابط الرئيسية في أنظمة تكنولوجيا المعلومات ذات الصلة والأدوات الداعمة، بما في ذلك عناصر التحكم في الواجهة بين أنظمة تكنولوجيا المعلومات المختلفة: أجرينا اختبارات موضوعية لعينات مختارة من معاملات الإيرادات المسجلة خلال السنة من خلال مراجعة الاتفاقيات ذات الصلة والفواتير وشهادات قبول العملاء، وحددنا أن المعاملات قد تم تسجيلها وفقاً لمضمون الاتفاقيات ذات الصلة: بالنسبة للعقود الجوهرية التي تم تحديدها، قمنا بمراجعة شروط العقد والتحقق من الافتراضات التي تم القيام بها عند تحديد مبلغ الإيرادات التي سيتم الاعتراف بها. بما في ذلك الأخذ في الاعتبار الخصومات وغرامات الأداء والتكاليف الأخرى المترتبة على العقد: بالنسبة للعقود الجوهرية التي تتضمن التزامات أداء متعددة التي تم تحديدها، قمنا بمراجعة تقييم الإدارة للالتزامات الأداء المتميزة في العقد وتخصيص إجمالي سعر العقد لكل التزام أداء. بالنسبة للعقود طويلة الأجل مع الجهات الحكومية، تمت مراجعة افتراضات الإدارة المستخدمة لتحديد عنصر التمويل الجوهري في تحديد سعر المعاملة: قمنا بتقييم عناصر إيجارية وغير إيجارية في العقود المختارة المدرجة في إيرادات البنية التحتية لتحديد ما إذا كان التصنيف يتوافق مع المعايير الدولية للتقارير المالية: قمنا بإجراءات تحليلية من خلال مقارنة الهوامش الإجمالية للأنواع المختلفة لتدفقات الإيرادات مع السنة السابقة، إذا حددنا هامشاً غير متوقع، فقد أجرينا اختبارات أكثر تركيزاً على تدفقات الإيرادات هذه: قمنا بتنفيذ إجراءات لتقييم ما إذا كانت معايير الاعتراف بالإيرادات المعتمدة من قبل المجموعة مناسبة ومتوافقة مع السياسة المحاسبية للمجموعة ومتطلبات المعايير الدولية للتقارير المالية (معايير المحاسبة): و قمنا بتقييم الإفصاح في البيانات المالية الموحدة فيما يتعلق بالاعتراف بالإيرادات مقابل متطلبات المعايير الدولية للتقارير المالية (معايير المحاسبة). |
| أمر التدقيق الرئيسية | <p>حققت المجموعة إيرادات بمبلغ 577 مليون دولار أمريكي خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025 (2024: 331 مليون دولار أمريكي). يتم الاعتراف بالإيرادات من العقود المبرمة مع العملاء عند تحويل السيطرة على البضائع والخدمات إلى العميل. تتضمن عقود المجموعة مع العملاء التزامات أداء مختلفة. يتم الاعتراف بالإيرادات من العقود المعينة بمرور الوقت بينما يتم الاعتراف بالإيرادات من عقود أخرى في وقت محدد. يتطلب تحديد الإيرادات التي سيتم الاعتراف بها من الإدارة تطبيق أحكام وإجراء تقديرات جوهرية. وتشمل هذه:</p> <ul style="list-style-type: none"> فيما يتعلق بالعقود التي لم يتم الوفاء بها إلا جزئياً في تاريخ التقرير، تحديد النسبة المئوية للالتزامات الأداء المنجزة في هذا التاريخ. فيما يتعلق بالعقود التي تتضمن التزامات أداء متعددة، تحديد التزامات الأداء المميزة من العقد وتخصيص سعر المعاملة المستقل. وجود عنصر تمويلي جوهري في تحديد سعر المعاملة، و تحديد مكونات الإيجار وغير الإيجار في العقود وتصنيف عقود الإيجار. <p>إن طبيعة هذه الأحكام تجعلها عرضة لتجاوز الإدارة وتزيد من خطر الاعتراف بالإيرادات في فترة غير صحيحة. وعلاوة على ذلك، تعتمد المجموعة على أنظمة تكنولوجيا المعلومات المستخدمة في إنشاء ومعالجة وتسجيل حجم كبير من المعاملات في تدفق إيرادات حلول التنقل للمجموعة.</p> <p>لقد اعتبرنا الاعتراف بالإيرادات أمر تدقيق رئيسي وذلك للأسباب التالية:</p> <ul style="list-style-type: none"> الأهمية الكمية للمبلغ في البيانات المالية الموحدة. مستوى الأحكام والتقديرات المطبقة من قبل الإدارة. الافتراض الوارد ضمن معايير التدقيق الدولية للدقيق، بأن الإيرادات قد تكون مضللة بشكل كبير بسبب الاحتيال، و مستوى جهد التدقيق المطلوب. <p>راجع إيضاح 5 للسياسة المحاسبية والأحكام المحاسبية الحساسة والمصادر الرئيسية للتقدير غير المؤكد، وتفاصيل المبالغ وأنواع الإيرادات المعترف بها خلال السنة.</p> |

أمر التدقيق الرئيسي

مخصص خسائر الائتمان المتوقعة على موجودات العقود الناشئة عن الحلول الذكية

في 31 ديسمبر 2025، بلغت إجمالي موجودات العقود من الحلول الذكية 284 مليون دولار أمريكي مقابل ذلك تم تسجيل مخصص خسائر الائتمان المتوقعة بمبلغ 116 مليون دولار أمريكي. تمثل هذه الموجودات 12% من إجمالي الموجودات المتداولة المدرجة في البيانات المالية الموحدة.

تتضمن إجمالي موجودات العقود من الحلول الذكية أرصدة بمبلغ 198 مليون دولار أمريكي والتي كانت مستحقة لأكثر من سنة واحدة. علاوة على ذلك، تتضمن موجودات العقود أرصدة بمبلغ 38 مليون دولار أمريكي مستحقة الدفع لأكثر من 3 سنوات.

تقوم المجموعة في كل تاريخ تقرير بتقييم ما إذا كانت موجودات العقود ذات قيمة ائتمانية منخفضة. طبقت الإدارة النهج المبسط لقياس مخصصات خسائر الائتمان المتوقعة لموجودات العقود الغير منخفضة القيمة الائتمانية. يتضمن نموذج خسائر الائتمان المتوقعة استخدام افتراضات مختلفة وعوامل اقتصادية كلية ودراسة الاتجاهات التاريخية المتعلقة بخبرة المجموعة في الفوترة والتحويل.

لقد اعتبرنا إمكانية استرداد موجودات العقود من الحلول الذكية والانخفاض في قيمتها كأمر تدقيق رئيسي بسبب تحديد التأخيرات في إصدار فواتير موجودات العقود مما يؤدي إلى تطبيق حكم جوهري من قبل مدقق الحسابات فيما يتعلق بالتقديرات المحاسبية التي قامت بها الإدارة في تحديد مخصص خسائر الائتمان المتوقعة. بالإضافة إلى ذلك، تعتبر موجودات العقود مبلغاً مهماً من الناحية الكمية في البيانات المالية الموحدة.

راجع الإيضاحين 2 و 3 للسياسة المحاسبية والتقديرات الحساسة التي تم تطبيقها والأحكام المطبقة لتحديد مخصص خسائر الائتمان المتوقعة، على التوالي.

كيف تناولت عملية التدقيق التي قمنا بها أمر التدقيق الرئيسي

لقد قمنا بالإجراءات التالية، من بين أمور أخرى، فيما يتعلق بمخصص خسائر الائتمان المتوقعة:

- لقد حصلنا على فهم للعملية وحددنا الضوابط ذات الصلة بقياس وتحديد مخصص خسائر الائتمان المتوقعة:

- لقد قمنا بتقييم تصميم هذه الضوابط وتحديد ما إذا كانت قد تم تنفيذها بشكل مناسب:

- لقد استخدمنا المتخصصين الداخليين لدينا لمساعدتنا في مقارنة نموذج خسائر الائتمان المتوقعة الذي طوره الإدارة مع متطلبات معايير المحاسبة الدولية ومراجعة المنهجية مقابل أفضل الممارسات المقبولة:

- لقد قمنا باختبار الدقة الحسابية للنموذج:

- بالنسبة لأرصدة موجودات العقود الجوهرية، بما في ذلك تلك المستحقة منذ أكثر من سنة، عقدنا اجتماعات مع مديري المشاريع والإدارة وقمنا بتقييم ما إذا كان هناك زيادة جوهرية في مخاطر الائتمان منذ الاعتراف الأولي بناءً على حالة العقود وأحدث الاتصالات مع العملاء والفواتير المتوقع إصدارها:

- لقد قمنا باختبار الافتراضات الرئيسية، مثل تلك المستخدمة لاحتساب احتمالية التعثر والخسارة اللاحقة عند التعثر، من خلال المقارنة بالبيانات التاريخية، كما قمنا أيضاً بدراسة دمج العوامل المستقبلية لتعكس تأثير الأحداث المستقبلية على خسائر الائتمان المتوقعة:

- لقد طابقنا نتائج مخرجات نموذج خسائر الائتمان المتوقعة الذي طوره الإدارة مع المبالغ المدرجة في البيانات المالية الموحدة؛ و

- لقد قمنا بتقييم الإفصاح في البيانات المالية الموحدة فيما يتعلق بهذه الأمر مقابل متطلبات المعايير الدولية للتقارير المالية.

تقرير مدقق الحسابات المستقل

إلى السادة مساهمي "سييس 42" بي ال سي

معلومات أخرى

إن الإدارة هي المسؤولة عن المعلومات الأخرى. تتكون المعلومات الأخرى من تقرير أعضاء مجلس الإدارة الذي حصلنا عليه قبل تاريخ تقرير مدقق الحسابات والتقرير السنوي للمجموعة، الذي نتوقع الحصول عليه بعد ذلك التاريخ. إن المعلومات الأخرى لا تتضمن البيانات المالية الموحدة وتقرير تدقيقنا حولها.

إن رأينا حول البيانات المالية الموحدة لا يشمل المعلومات الأخرى، ولا نعبر بأي شكل عن تأكيد أو استنتاج بشأنها.

تتمثل مسؤوليتنا بالنسبة لأعمال تدقيقنا للبيانات المالية الموحدة في الاطلاع على المعلومات الأخرى، وفي سبيل ذلك نقوم بتحديد فيما إذا كانت هذه المعلومات الأخرى غير متوافقة جوهرياً مع البيانات المالية الموحدة أو المعلومات التي حصلنا عليها أثناء قيامنا بأعمال التدقيق، أو إذا اتضح بطريقة أخرى أنها تتضمن أخطاءً جوهرياً.

إذا استنتجنا وجود أي أخطاء جوهرياً في المعلومات الأخرى، فإنه يتعين علينا الإفصاح عن ذلك، استناداً إلى الأعمال التي قمنا بها فيما يتعلق بهذه المعلومات الأخرى التي حصلنا عليها قبل تاريخ هذا التقرير. ليس لدينا ما نُفصح عنه في هذا الشأن.

إذا استنتجنا وجود أخطاء جوهرياً في التقرير السنوي للمجموعة عند الاطلاع عليه، فإنه يتعين علينا إخطار القائمين على الحوكمة بذلك وتحديد ما إذا كانت هناك مخالفات ينبغي الإفصاح عنها وفقاً لمعايير التدقيق.

مسؤوليات الإدارة والقائمين على الحوكمة في إعداد البيانات المالية الموحدة

إن الإدارة مسؤولة عن إعداد هذه البيانات المالية الموحدة وعرضها بصورة عادلة وفقاً للمعايير الدولية للتقارير المالية (معايير المحاسبة) الصادرة عن مجلس معايير المحاسبة الدولية، وطبقاً لأحكام النظام الأساسي للشركة ولوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي لسنة 2020 (وتعديلاته)، وقواعد لوائح الشركات (معايير المحاسبة الدولية) لسنة 2015، وقواعد السوق لهيئة تنظيم الخدمات المالية في سوق أبوظبي العالمي، وكذلك عن وضع نظام الرقابة الداخلية التي تجدها الإدارة ضرورية لتمكّنها من إعداد البيانات المالية الموحدة بصورة عادلة خالية من أخطاء جوهرياً، سواء كانت ناشئة عن احتيال أو خطأً.

عند إعداد البيانات المالية الموحدة، إن الإدارة مسؤولة عن تقييم قدرة المجموعة على الاستمرار كمنشأة مستمرة والإفصاح متى كان مناسباً، عن المسائل المتعلقة بالاستمرارية واعتماد مبدأ الاستمرارية المحاسبي، ما لم تنوي الإدارة تصفية المجموعة أو وقف عملياتها، أو لا يوجد لديها بديل واقعي إلا القيام بذلك.

يعتبر القائمين على الحوكمة مسؤولين عن الإشراف على مسار إعداد التقارير المالية للمجموعة.

مسؤوليات مدقق الحسابات حول تدقيق البيانات المالية الموحدة

إن غايتنا تتمثل في الحصول على تأكيد معقول فيما إذا كانت البيانات المالية الموحدة خالية بصورة عامة من أخطاء جوهرياً، سواء كانت ناشئة عن احتيال أو عن خطأً، وإصدار تقرير المدقق الذي يشمل رأينا. إن التأكيد المعقول هو مستوى عالٍ من التأكيد، ولا يضمن أن عملية التدقيق التي تمت وفقاً للمعايير الدولية للتدقيق والمتطلبات المعمول بها وفقاً لقرار رئيس جهاز أبوظبي للمحاسبة رقم 88 لسنة 2021 بشأن معايير تدقيق البيانات المالية للجهات الخاضعة دائماً سوف تكشف أي خطأ جوهري في حال وجوده، وقد تنشأ الأخطاء عن الاحتيال أو عن الخطأ، وتعتبر جوهرياً بشكل فردي أو مُجمع فيما إذا كان من المتوقع تأثيرها على القرارات الاقتصادية المتخذة من قبل المستخدمين بناءً على هذه البيانات المالية الموحدة.

كجزء من عملية التدقيق وفقاً لمعايير التدقيق الدولية والمتطلبات المعمول بها وفقاً لقرار رئيس جهاز أبوظبي للمحاسبة رقم 88 لسنة 2021 بشأن معايير تدقيق البيانات المالية للجهات الخاضعة، فإننا نمارس التقدير المهني ونحافظ على الشك المهني طوال فترة التدقيق. كما نقوم أيضاً:

- بتحديد وتقييم مخاطر الأخطاء الجوهرياً في البيانات المالية الموحدة، سواء كانت ناشئة عن احتيال أو عن خطأً، بالتصميم والقيام بإجراءات التدقيق بما ينسجم مع تلك المخاطر والحصول على أدلة تدقيق كافية ومناسبة توفر أساساً لرأينا. إن مخاطر عدم اكتشاف خطأً جوهرياً ناتج عن الاحتيال تفوق تلك الناتجة عن الخطأ، حيث يشمل الاحتيال التواطؤ، التزوير، الحذف المتعمد، سوء التمثيل أو تجاوز نظام الرقابة الداخلي.
- بالاطلاع على نظام الرقابة الداخلي ذو الصلة بالتدقيق من أجل تصميم إجراءات تدقيق مناسبة حسب الظروف، ولكن ليس بغرض إبداء رأي حول فعالية الرقابة الداخلية.
- بتقييم ملاءمة السياسات المحاسبية المتبعة ومعقولة التقديرات المحاسبية والإيضاحات المتعلقة بها المعدة من قبل الإدارة.
- باستنتاج مدى ملاءمة استخدام الإدارة لمبدأ الاستمرارية المحاسبي، وبناءً على أدلة التدقيق التي تم الحصول عليها، في حال وجود حالة جوهرياً من عدم اليقين متعلقة بأحداث أو ظروف قد تثير شكوكاً جوهرياً حول قدرة المجموعة على الاستمرار. وفي حال الاستنتاج بوجود حالة جوهرياً من عدم اليقين، يتوجب علينا لفت الانتباه في تقريرنا إلى الإيضاحات ذات الصلة الواردة في البيانات المالية الموحدة، أو، في حال كانت هذه الإيضاحات غير كافية يتوجب علينا تعديل رأينا. هذا ونعتمد في استنتاجاتنا على أدلة التدقيق التي تم الحصول عليها حتى تاريخ تقريرنا. ومع ذلك، قد تؤدي الأحداث أو الظروف المستقبلية بالمجموعة إلى توقف أعمال المجموعة على أساس مبدأ الاستمرارية.
- بتقييم العرض الشامل للبيانات المالية الموحدة وهيكلها والبيانات المتضمنة فيها، بما في ذلك الإيضاحات، وفيما إذا كانت البيانات المالية الموحدة تظهر العمليات والأحداث ذات العلاقة بطريقة تحقق العرض العادل.
- تخطيط وتنفيذ أعمال التدقيق للمجموعة للحصول على أدلة تدقيق كافية ومناسبة فيما يتعلق بالمعلومات المالية من المنشآت أو وحدات الأعمال داخل المجموعة كأساس لإبداء الرأي حول البيانات المالية الموحدة للمجموعة. إننا مسؤولون عن التوجيه والإشراف ومراجعة أعمال التدقيق التي تم إجراؤها على صعيد المجموعة وتحمل كامل المسؤولية عن رأينا حول التدقيق.

نقوم بالتواصل مع القائمين على الحوكمة فيما يتعلق على سبيل المثال لا الحصر بنطاق وتوقيت ونتائج التدقيق الهامة، بما في ذلك أي خلل جوهري في نظام الرقابة الداخلي يتبين لنا من خلال تدقيقنا.

كما نقوم بتزويد القائمين على الحوكمة ببيان يظهر امتثالنا لقواعد السلوك المهني المتعلقة بالاستقلالية، والتواصل معهم بخصوص جميع العلاقات وغيرها من المسائل التي يحتمل الاعتقاد أنها قد تؤثر تأثيراً معقولاً على استقلاليتنا وإجراءات الحماية ذات الصلة متى كان مناسباً.

من الأمور التي يتم التواصل بشأنها مع القائمين على الحوكمة، نقوم بتحديد الأمور التي كان لها الأثر الأكبر في تدقيق البيانات المالية الموحدة للفترة الحالية، والتي تعد أمور تدقيق رئيسية. نقوم بالإفصاح عن هذه الأمور في تقريرنا حول التدقيق إلا إذا حال القانون أو الأنظمة دون الإفصاح العلني عنها، أو عندما نقرر في حالات نادرة للغاية، أن لا يتم الإفصاح عن أمر معين في تقريرنا في حال ترتب على الإفصاح عنه عواقب سلبية قد تفوق المنفعة العامة المتحققة منه.

تقرير مدقق الحسابات المستقل

إلى السادة مساهمي "سييس 42" بي إل سي

تقرير عن المتطلبات القانونية والتنظيمية الأخرى

وفقاً لما تقتضيه أحكام لوائح الشركات في سوق أبوظبي العالمي لسنة 2020 (وتعديلاته)، قواعد لوائح الشركات (معايير المحاسبة الدولية) لسنة 2015، وقواعد السوق لهيئة تنظيم الخدمات المالية في سوق أبوظبي العالمي ("القواعد واللوائح")، فإننا نفيد بما يلي:

- تم إعداد البيانات المالية الموحدة للمجموعة، من جميع النواحي الجوهرية، وفقاً لمتطلبات القواعد واللوائح المذكورة؛
- أن المعلومات الواردة في تقرير أعضاء مجلس الإدارة تتوافق مع البيانات المالية الموحدة للمجموعة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025؛
- أن المجموعة قد احتفظت بدفاتر محاسبية كافية؛ و
- البيانات المالية الموحدة للمجموعة متوافقة مع السجلات المحاسبية للمجموعة.

علاوة على ذلك، ووفقاً لما يقتضيه قرار رئيس مجلس إدارة جهاز أبوظبي للمحاسبة رقم 88 لسنة 2021 فيما يتعلق بمعايير تدقيق البيانات المالية للجهات الخاضعة، نقر بأننا، فيما يتعلق بتدقيق البيانات المالية الموحدة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025، أنه لم يلفت انتباهنا أي أمر يجعلنا نعتقد أن المجموعة لم تمثل، من جميع النواحي الجوهرية، لأي من أحكام القوانين والأنظمة والتعاميم التالية حسب الاقتضاء، والتي من شأنها التأثير جوهرياً على أنشطتها أو البيانات المالية الموحدة كما في 31 ديسمبر 2025:

- النظام الأساسي للشركة؛ و
- الأحكام ذات العلاقة بالقوانين والأنظمة والتعاميم المعمول بها والتي لها تأثير على البيانات المالية الموحدة للجهة الخاضعة.

ديلويت أند توش (الشرق الأوسط) شراكة ذات مسؤولية محدودة

عباده محمد وليد القوتلي
شريكأبوظبي
الإمارات العربية المتحدة

بيان الربح أو الخسارة الموحد

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

| 2024 | 2025 | إيضاحات |
|------------------|------------------|---------|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 331,209 | 576,667 | 5 |
| (147,047) | (172,792) | 6 |
| (59,473) | (122,491) | 7 |
| (41,581) | (200,419) | 8 |
| 21,353 | 8,621 | 9 |
| 104,461 | 89,586 | |
| (42,221) | (189,798) | 10 |
| (1,384) | (762) | 18 |
| 60,856 | (100,974) | |
| 13,589 | 34,995 | 11 |
| (3,867) | (21,121) | 11 |
| 9,722 | 13,874 | |
| (1,178) | (2,043) | 17 |
| 69,400 | (89,143) | |
| (6,592) | 3,204 | 12 |
| 62,808 | (85,939) | |
| 497 | (2,531) | 16 |
| 62,311 | (83,408) | |
| 1,998 | (1,752) | 34 |

⁽¹⁾ تشمل المصاريف التشغيلية الأخرى مخصصات خسائر الائتمان المتوقعة على الذمم المدينة التجارية وموجودات العقود بقيمة 132,137 ألف دولار (2024: 8,088 ألف دولار) (راجع الإيضاح 21).

⁽²⁾ إن الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدلة هي مقياس غير متوافق مع معايير المحاسبة المقبولة عموماً، ويشير إلى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدلة.

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه البيانات المالية الموحدة.
إن تقرير مدقق الحسابات مدرج في الصفحات من 115 إلى 120.

بيان الدخل الشامل الموحد

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| الربح (الخسارة) للسنة | (85,939) | 62,808 |
| الدخل (الخسارة) الشاملة الأخرى، صافي الضريبة: | | |
| بنود قد يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: | | |
| تحوطات التدفقات النقدية - الجزء الفعال من التغيرات في القيمة العادلة | 3,528 | 6,846 |
| تحوطات التدفقات النقدية - المكسب المعاد تصنيفه إلى الربح أو الخسارة | (10,773) | (3,984) |
| عمليات أجنبية - فروقات تحويل العملات الأجنبية | 2,560 | (2,806) |
| بنود قد لا يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: | | |
| إعادة قياس التزامات مكافآت محددة | (1,980) | 121 |
| الدخل (الخسارة) الشاملة الأخرى للسنة | (6,665) | 177 |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة للسنة | (92,604) | 62,985 |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة العائدة إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | (2,444) | 425 |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة العائدة إلى مالكي "سبييس 42" بي إل سي | (90,160) | 62,560 |

بيان المركز المالي الموحد

كما في 31 ديسمبر 2025

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|--------------------------|
| الموجودات | | |
| ممتلكات وآلات ومعدات | 1,499,705 | 1,422,394 |
| حق استخدام الموجودات | 24,504 | 18,642 |
| موجودات غير ملموسة وبشهرة | 693,187 | 693,103 |
| استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | 25,233 | 28,080 |
| ذمم مدينة تجارية وأخرى | 5,374 | 367 |
| أدوات مالية مستثقة | 9,071 | 15,854 |
| موجودات مالية أخرى | - | 762 |
| تكاليف العقود | 2,378 | 2,378 |
| موجودات ضريبة الدخل المؤجلة | 7,493 | 5,470 |
| مجموع الموجودات غير المتداولة | 2,266,945 | 2,187,050 |
| مخزون | 18,420 | 26,123 |
| ذمم مدينة تجارية وأخرى | 163,415 | 177,643 |
| موجودات العقود | 205,505 | 301,028 |
| تكاليف العقود | 2,837 | 13,156 |
| أدوات مالية مستثقة | 4,207 | 9,882 |
| موجودات ضريبة الدخل | 72 | 181 |
| نقد وودائع قصيرة الأجل* | 995,017 | 1,162,610 |
| مجموع الموجودات المتداولة | 1,389,473 | 1,690,623 |
| مجموع الموجودات | 3,656,418 | 3,877,673 |
| المطلوبات | | |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى | 365,250 | 348,288 |
| مطلوبات العقود | 52,767 | 51,884 |
| قروض | 88,004 | 388,746 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 6,255 | 3,301 |
| مطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة | 191 | 19,334 |
| مجموع المطلوبات المتداولة | 512,467 | 811,553 |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى | 393,684 | 304,483 |
| مطلوبات العقود | 721,682 | 555,721 |
| قروض | 171,229 | 257,913 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 20,233 | 15,014 |
| التزامات مكافآت محددة | 11,125 | 12,253 |
| مطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة | 45,147 | 47,281 |
| مجموع المطلوبات غير المتداولة | 1,363,100 | 1,192,665 |
| مجموع المطلوبات | 1,875,567 | 2,004,218 |
| صافي الموجودات | 1,780,851 | 1,873,455 |
| حقوق الملكية | | |
| رأس المال | 129,664 | 129,664 |
| علاوة أسهم | 1,514,253 | 1,514,253 |
| احتياطي تحوط | (4,383) | 2,862 |
| احتياطي آخر | 13,687 | 13,687 |
| احتياطي تحويل عملات أجنبية | (270) | (2,727) |
| احتياطي إعادة قياس | (1,850) | 114 |
| أرباح محتجزة | 90,701 | 182,335 |
| حقوق الملكية العائدة إلى مالكي "سبييس 42" بي إل سي | 1,741,802 | 1,840,188 |
| حقوق الملكية غير المسيطرة | 39,049 | 33,267 |
| مجموع حقوق الملكية | 1,780,851 | 1,873,455 |

* يتضمن نقد وودائع قصيرة الأجل على النقد ومرادفات النقد بمبلغ 995,017 ألف دولار أمريكي (31 ديسمبر 2024: 732,545 ألف دولار أمريكي).

تم اعتماد إصدار البيانات المالية الموحدة من قبل مجلس الإدارة بتاريخ 25 فبراير 2026 وتم اعتمادها بالإبادة عنهم من قبل:

معالي/ منصور المنصوري
رئيس مجلس الإدارةكريم ميشيل الصبّاغ
العضو المنتدبأندرو فرانسيس كول
الرئيس التنفيذي المالي

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه البيانات المالية الموحدة. إن تقرير مدقق الحسابات مدرج في الصفحات من 115 إلى 120.

تشكل الإيضاحات المرفقة جزءاً لا يتجزأ من هذه البيانات المالية الموحدة. إن تقرير مدقق الحسابات مدرج في الصفحات من 115 إلى 120.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

1 معلومات الشركة

تم تسجيل "سبيس 42" بي إل سي ("الشركة") في سوق أبوظبي العالمي بموجب رخصة رقم 000008474 كشركة عامة محدودة بالأسهم. تأسست الشركة في 28 سبتمبر 2022 ("تاريخ التأسيس"). إن عنوان المكتب المسجل للشركة هو برج السراب، مريعة سوق أبوظبي العالمي، جزيرة المارية، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة. تم إدراج الأسهم الاعتيادية للشركة في سوق أبوظبي للأوراق المالية.

الشركة الأم للمجموعة والجهة المسيطرة هي جروب 42 هولدنغ ليمند ("الشركة الأم")، وهي شركة خاصة مسجلة في سوق أبوظبي العالمي وتعد الشركة الأم النهائية صندوق ائتمان.

في 1 أكتوبر 2024، اندمجت الشركة وشركة الياه للاتصالات الفضائية ش.م.ع (ياه سات)، وهي مشغل للأقمار الصناعية العالمية، لإنشاء "سبيس 42"، وهي شركة متخصصة في تكنولوجيا الفضاء تعتمد على الذكاء الاصطناعي ومقرها دولة الإمارات العربية المتحدة وتتمتع بنطاق عالمي، وتدمج الاتصالات عبر الأقمار الصناعية والتحليلات الجغرافية المكانية وقدرات الذكاء الاصطناعي. وفي هذا التاريخ، تم حل شركة الياه سات وشطب أسهمها من سوق أبوظبي للأوراق المالية. وتم نقل موجودات ومطلوبات الياه سات إلى الشركة مقابل الأسهم الجديدة الصادرة حديثاً. وبعد الاندماج، تم تغيير الاسم القانوني للشركة من بيانات إيه أي بي إل سي إلى "سبيس 42" بي إل سي (الإيضاحين 30 و36).

تتضمن هذه البيانات المالية الموحدة الأداء المالي والمركز المالي للشركة وشركاتها التابعة (يشار إليهم معاً بـ"المجموعة") وحصاة المجموعة في الاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية.

تتكون المجموعة من وحدتي أعمال وتتمثل أنشطتها الرئيسية في:

(1) خدمات الفضاء (SPA): تقدم طول اتصالات فضائية قوية وأمنة للتطبيقات الحكومية والمهام بالغة الأهمية؛ وحلولاً موثوقة للتنقل والاتصالات؛ وحلولاً عالية السرعة لربط البيانات.

(2) الحلول الذكية (SOL): يقدم قسم الحلول الذكية خدمات مراقبة الأرض، والحلول الجغرافية المكانية، وحلولاً خاصة بالقطاعات الصناعية باستخدام منصة جي أي كيو متعددة المعلومات المدعومة بالذكاء الاصطناعي من "سبيس 42"، والتي تدمج البيانات من الموجودات الفضائية والأرضية للمساعدة في اتخاذ القرارات، وتعزيز الوعي الظرفي، وتحسين الكفاءة التشغيلية.

تم إدراج تفاصيل الشركات التابعة للشركة والاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية في الإيضاحين 16 و17.

2 معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

1/2 أساس الإعداد

بيان الالتزام

تم إعداد هذه البيانات المالية الموحدة وفقاً للمعايير الدولية للتقارير المالية (معايير المحاسبة) الصادرة عن مجلس معايير المحاسبة الدولية، وتتوافق حينما يكون مناسباً، مع النظام الأساسي والمتطلبات المعمول بها في لوائح الشركات لسنة 2020 (وتعدلاته) وقواعد لوائح الشركات (معايير المحاسبة الدولية) لعام 2015، وقواعد السوق الصادرة عن هيئة تنظيم الخدمات المالية لسوق أبوظبي العالمي.

أساس القياس

تم إعداد هذه البيانات المالية الموحدة على أساس التكلفة التاريخية، باستثناء الأدوات المالية المشتقة والموجودات المالية الأخرى، والتي يتم قياسها بالقيمة العادلة. وتستند التكلفة التاريخية بشكل عام إلى القيمة العادلة للمقابل المقدم مقابل الموجودات.

العملة التشغيلية وعملة العرض

يتم عرض هذه البيانات المالية الموحدة بالدولار الأمريكي ("الدولار أمريكي")، وهي العملة التشغيلية للشركة وعملة العرض للمجموعة. وتحدد الشركات التابعة واستثماراتها المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية عملتها التشغيلية الخاصة بها، ويتم قياس البنود المدرجة في البيانات المالية لهذه الشركات باستخدام تلك العملة التشغيلية. تم تقريب كافة المعلومات المالية المقدمة بالدولار الأمريكي إلى أقرب ألف دولار أمريكي (ألف دولار أمريكي)، ما لم يتم ذكر خلاف ذلك.

2/2 أساس التوحيد

تتضمن البيانات المالية الموحدة البيانات المالية للشركة والشركات التابعة لها كما في 31 ديسمبر 2025. يتم الإشارة إلى أساس التوحيد في الإيضاحات التالية:

| إيضاحات | |
|---------|---|
| (1) | الشركات التابعة |
| (2) | الاستثمار في الشركات الزميلة |
| (3) | المعاملات المحذوفة عند التوحيد |
| (4) | اندماج الأعمال والتغيرات في حصص الملكية |

3/2 ملخص معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

قامت المجموعة بتطبيق هذه السياسات المحاسبية بصورة متسقة مع كافة الفترات المعروضة في هذه البيانات المالية الموحدة.

(أ) الأدوات المالية

إن الأداة المالية هي أي عقد ينشأ عنه أصل مالي لمنشأة ما، والالتزام مالي أو أداة حقوق ملكية لمنشأة أخرى.

(1) الموجودات المالية غير المشتقة

تتكون الموجودات المالية غير المشتقة للمجموعة من الذمم المدينة والنقد والودائع قصيرة الأجل.

يعتمد تصنيف الموجودات المالية عند الاعتراف الأولي على خصائص التدفقات النقدية التعاقدية للموجودات المالية وعلى نموذج أعمال المجموعة لإدارتها. باستثناء الذمم المدينة التجارية التي لا تحتوي على عنصر تمويلي جوهري أو التي قامت المجموعة بتطبيق بديل عملي، تقوم المجموعة مبدئياً بقياس الموجودات المالية بقيمتها العادلة زائداً، في حال عدم قياسها بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة، تكاليف المعاملات. يتم قياس الذمم المدينة التجارية التي لا تحتوي على عنصر تمويلي جوهري أو التي طبقت عليها المجموعة البديل العملي بسعر المعاملة المحدد بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية 15.

لكي يتم تصنيف الموجودات المالية وقياسها بالتكلفة المطفأة أو القيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر، يجب أن يؤدي ذلك إلى توليد تدفقات نقدية تمثل دفعات المبلغ الأصلي والفائدة على المبلغ القائم فقط. يشار إلى هذا التقييم باسم اختبار دفعات فقط المبلغ الأصلي والفائدة، ويتم إجراؤه على مستوى الأداة. ومع ذلك، قد تقوم المجموعة بإجراء اختبار غير قابل للإلغاء عند الاعتراف الأولي لتصنيف أدوات حقوق الملكية الخاصة بها والتي لا يتم الاحتفاظ بها للمتاجرة على أنها مقاسة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر. يتم قياس جميع الموجودات المالية غير المصنفة على أنها مقاسة بالتكلفة المطفأة أو القيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر كما هو موضح أعلاه بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة.

يشير نموذج أعمال المجموعة لإدارة الموجودات المالية إلى كيفية إدارة موجوداتها المالية من أجل توليد التدفقات النقدية. يحدد نموذج الأعمال ما إذا كانت التدفقات النقدية تنتج عن تحصيل التدفقات النقدية التعاقدية أو بيع الموجودات المالية أو كلاهما. يتم الاحتفاظ بالموجودات المالية المصنفة والمقاسة بالتكلفة المطفأة ضمن نموذج أعمال بهدف الاحتفاظ بالموجودات المالية من أجل جميع

التدفقات النقدية التعاقدية بينما يتم الاحتفاظ بالموجودات المالية المصنفة والمقاسة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر ضمن نموذج أعمال بهدف الاحتفاظ بها لتحصيل التدفقات النقدية التعاقدية وبيعها.

يتم قياس الموجودات المالية بالتكلفة المطفأة لاحقاً باستخدام طريقة الفائدة الفعلية وهي عرضة للانخفاض في القيمة. يتم الاعتراف بالمكاسب والخسائر في الربح أو الخسارة عند إلغاء الاعتراف بالأصل أو تعديله أو انخفاض في قيمته. تتضمن الموجودات المالية للمجموعة بالتكلفة المطفأة ذمم مدينة تجارية ومبالغ مستحقة من جهات ذات علاقة وذمم مدينة أخرى.

لا تمتلك المجموعة موجودات مالية مدرجة بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الآخر.

تقوم المجموعة بإلغاء الاعتراف بالأصل المالي فقط عندما تنتهي حقوقها التعاقدية في الحصول على التدفقات النقدية للأصل، أو تقوم بتحويل حقوق استلام التدفقات النقدية التعاقدية للأصل المالي في معاملة يتم فيها نقل جميع المخاطر والمكافآت المرتبطة بملكية الأصل المالي بشكل أساسي. إذا لم تقم المجموعة بنقل أو الاحتفاظ بشكل كبير بجميع مخاطر ومكافآت الملكية واستمرت في التحكم في الأصل المحول، فإن المجموعة تعترف بحصتها المحتفظ بها في الموجودات والمطلوبات ذات الصلة بالمبالغ التي قد تدفعها.

في حالة احتفاظ المجموعة بشكل كبير بجميع مخاطر ومكافآت ملكية الموجودات المالية المحولة، فإن المجموعة تستمر في الاعتراف بالأصل المالي وتعترف أيضاً بالاقتراض المضمون للعائدات المستلمة.

عند إلغاء الاعتراف بالأصل المالي المقاس بالتكلفة المطفأة، يتم الاعتراف بالفرق بين القيمة المدرجة للأصل ومجموع البديل المستلم والمستحق في الربح أو الخسارة.

يتكون النقد ومرادفات النقد من أرصدة لدى البنوك والودائع قصيرة الأجل بتاريخ استحقاق أصلية تبلغ ثلاثة أشهر أو أقل.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

2 معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

3/2 ملخص معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

(أ) الأدوات المالية (تتمة)

(2) المطلوبات المالية غير المشتقة

تتكون المطلوبات المالية غير المشتقة للمجموعة من الذمم الدائنة التجارية والمبالغ المستحقة للجهات ذات العلاقة والقروض والذمم الدائنة الأخرى والمستحقات.

يتم تصنيف المطلوبات المالية، عند الاعتراف الأولي، كمطلوبات مالية بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة أو بالتكلفة المطفأة (القروض والاقتراض أو الذمم الدائنة)، أو كمشتقات مخصصة كأدوات تحوط، حسب الاقتضاء.

يتم الاعتراف بالمطلوبات المالية غير المشتقة مبدئياً بالقيمة العادلة بالإضافة إلى أي تكاليف منسوبة مباشرة للمعاملات. لاحقاً للاعتراف الأولي، يتم قياس هذه المطلوبات المالية بالتكلفة المطفأة باستخدام طريقة الفائدة الفعلية.

يتم إلغاء الاعتراف بالمطلوبات المالية فقط عندما يتم سداد الالتزام أو إلغاؤه أو انتهائه. يتم الاعتراف بالفرق بين القيمة المدرجة للالتزام المالي الذي تم إلغاء الاعتراف به والبدل المدفوع والمستحق الدفع في الربح أو الخسارة.

عندما يتم استبدال التزام مالي قائم بالالتزام آخر من نفس المقرض بشروط مختلفة بشكل كبير، أو يتم تعديل شروط التزام قائم بشكل كبير، يتم التعامل مع هذا الاستبدال أو التعديل على أنه إلغاء الاعتراف بالالتزام الأصلي والاعتراف بالالتزام جديد. يتم الاعتراف بالفرق في المبالغ المحمولة ذات الصلة في الربح أو الخسارة.

(3) مقاصة الأدوات المالية

يتم مقاصة الموجودات المالية والمطلوبات المالية ويتم عرض صافي المبلغ في بيان المركز المالي الموحد عندما، و فقط عندما، يكون لدى المجموعة الحق القانوني بمقاصة هذه المبالغ وتنوي إما تسوية المعاملات على أساس صافٍ أو تحقيق الأصل وتسوية الالتزام في نفس الوقت.

(4) الأدوات المالية المشتقة بما في ذلك محاسبة التحوط: راجع الإيضاح 27

(ب) الإيرادات من العقود مع العملاء راجع إيضاح 5.

(ج) عقود الإيجار – المجموعة كمؤجر راجع إيضاح 5.

(د) تكاليف التمويل وإيرادات التمويل راجع إيضاح 11.

(هـ) الإيرادات الأخرى راجع إيضاح 9.

(و) الممتلكات والآلات والمعدات راجع إيضاح 13.

(ز) عقود الإيجار – المجموعة كمستأجر راجع إيضاح 14.

(ح) الموجودات غير الملموسة راجع إيضاح 15.

(ط) تكاليف القروض راجع إيضاح 11.

(ي) الانخفاض في القيمة

الموجودات المالية

تقوم المجموعة بتقييم خسائر الائتمان المتوقعة المرتبطة بأدوات الدين غير المدرجة بالقيمة العادلة من خلال الربح أو الخسارة على أساس مستقبلي. يعتمد منهج الانخفاض في القيمة المطبق على ما إذا كان هناك زيادة جوهرية في مخاطر الائتمان.

لتقييم ما إذا كان هناك زيادة جوهرية في مخاطر الائتمان، تقوم المجموعة بمقارنة مخاطر التخلف عن السداد على الأصل في تاريخ التقرير وخطر التخلف عن السداد في تاريخ الاعتراف الأولي. وتأخذ في الاعتبار المعلومات المتاحة المعقولة والداعمة والمستقبلية، بما في ذلك التغييرات العكسية الجوهرية الفعلية أو المتوقعة في الظروف التجارية أو المالية أو الاقتصادية والتي من المتوقع أن تتسبب في تغيير جوهرية في قدرة الطرف المقابل على الوفاء بالتزاماته.

الموجودات المالية المدرجة بالتكلفة المطفأة

تقوم المجموعة بالاعتراف بخسارة الائتمان المتوقعة على مدى العمر الزمني للذمم المدينة التجارية وموجودات العقود باستخدام النهج المبسط. وقد اختارت المجموعة تطبيق هذا النهج على الذمم التجارية وموجودات العقود التي تتضمن مكوناً تمويلياً جوهرياً. يتم تقدير خسائر الائتمان المتوقعة على هذه الموجودات المالية باستخدام معدلات الخسارة المطبقة على كل قطاع من قطاعات العملاء لكل نوع من أنواع الإيرادات لقياس خسائر الائتمان المتوقعة. وتحدد المجموعة معدلات الخسائر بناءً على الخبرة السابقة في الخسائر الائتمانية، وتحليل الوضع المالي الحالي للمدين مع الأخذ في الاعتبار العوامل الخاصة به، والظروف الاقتصادية العامة للقطاع الذي يعمل فيه، وتقييم الاتجاه الحالي والمتوقع للظروف في تاريخ التقرير. بما في ذلك، عند الاقتضاء، القيمة الزمنية للمال.

إذا، حدث في سنة لاحقة، ارتفاع أو انخفاض في خسارة الانخفاض في القيمة المقدرة بسبب حدث وقع بعد الاعتراف بالانخفاض في القيمة، يتم زيادة أو انخفاض خسارة الانخفاض في القيمة المعترف بها سابقاً من خلال تعديل حساب المخصص. إذا تم استرداد المبلغ المشطوب لاحقاً، يتم إضافة الاسترداد إلى بيان الربح أو الخسارة الموحد. يتم شطب إجمالي القيمة المدرجة للأصل المالي عندما لا يكون لدى المجموعة توقعات معقولة لاسترداد الأصل المالي بالكامل أو جزء منه.

الموجودات غير المالية والاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية

يتم مراجعة القيم المدرجة للموجودات غير المالية والاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية لدى المجموعة في كل تاريخ تقرير لتحديد ما إذا كان هناك أي مؤشر على الانخفاض في القيمة. وفي حال وجود هذا المؤشر، فيتم تقدير القيمة القابلة للاسترداد للأصل. يتم اختبار الشهرة سنوياً بحثاً عن الانخفاض في القيمة، أو بشكل أكثر تكراراً إذا كانت الأحداث أو التغييرات في الظروف تشير إلى أنها قد تكون منخفضة في القيمة.

من أجل تقدير القيمة القابلة للاسترداد، يتم تجميع الموجودات التي لا يمكن اختبارها بشكل فردي في أصغر مجموعة من الموجودات التي تنتج تدفقات نقدية من الاستخدام المستمر والتي تكون مستقلة إلى حد كبير عن التدفقات النقدية للموجودات الأخرى أو مجموعات الموجودات ("الوحدة المنتجة للنقد"). القيمة القابلة للاسترداد للأصل أو الوحدة المنتجة للنقد هي القيمة الأكبر بين قيمته قيد الاستخدام وقيمه العادلة مطروحاً منها تكاليف البيع. عند تقييم القيمة قيد الاستخدام، يتم خصم التدفقات النقدية المستقبلية المقدرة إلى قيمتها الحالية باستخدام معدل خصم يعكس تقييمات السوق الحالية للقيمة الزمنية للأموال والمخاطر الخاصة بالموجودات التي لم يتم تعديل تقديرات التدفقات النقدية المستقبلية لها.

يتم الاعتراف بخسارة الانخفاض في القيمة إذا تجاوزت القيمة المدرجة للأصل أو الوحدة المنتجة للنقد قيمته القابلة للاسترداد المقدرة. يتم الاعتراف بخسائر الانخفاض في القيمة في الربح أو الخسارة وفي حالة خسارة الانخفاض في القيمة على الاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية، يتم إدراجها ضمن حصة النتائج المعترف بها في الربح أو الخسارة.

يتم تقييم خسائر الانخفاض في القيمة المعترف بها على الموجودات غير المالية باستثناء الشهرة والاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية في الفترات السابقة في كل تاريخ تقرير بحثاً عن أي مؤشرات على انخفاض في قيمة الخسارة أو عدم وجودها. يتم عكس خسارة الانخفاض في القيمة إذا كان هناك تغيير في التقديرات المستخدمة لتحديد القيمة القابلة للاسترداد. يتم عكس خسارة الانخفاض في القيمة فقط إلى الحد الذي لا يتجاوز فيه القيمة المدرجة للأصل القيمة المدرجة التي كان من الممكن تحديدها، صافي من الاستهلاك أو الإطفاء، إذا لم يتم الاعتراف بخسارة الانخفاض في القيمة في السنوات السابقة.

(ك) العملات الأجنبية

يتم تحويل حصة المجموعة من النتائج والحركة في الدخل الشامل الآخر للاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية إلى الدولار الأمريكي بأسعار صرف العملات الأجنبية المتوسطة للسنة. في نهاية كل فترة تقرير، يتم احتساب فروق التحويل المتعلقة بالاستثمارات المحتسبة وفقاً لحقوق الملكية والموجودات والمطلوبات النقدية التي تشكل جزءاً من صافي الاستثمار في عملية خارجية بالأسعار السائدة في ذلك التاريخ ويتم الاعتراف بها في بيان الدخل الشامل الآخر الموحد. عند استبعاد عملية أجنبية بالكامل أو جزء منها بحيث يتم فقدان السيطرة أو التأثير الجوهرية أو السيطرة المشتركة، يتم إعادة تصنيف المبلغ التراكمي في احتياطي تحويل العملات الأجنبية المتعلق بهذه العملية الخارجية إلى الربح أو الخسارة كجزء من الربح أو الخسارة عند الاستبعاد. إذا استبعدت المجموعة جزء من حصتها في شركة تابعة ولكنها احتفظت بالسيطرة، فإن النسبة ذات الصلة من المبلغ التراكمي تُعاد نسبتها إلى صافي حقوق الملكية. عندما تستبعد المجموعة جزء فقط من شركة زميلة أو مشروع مشترك مع الاحتفاظ بالتأثير الجوهرية أو السيطرة المشتركة، يتم إعادة تصنيف النسبة ذات الصلة من المبلغ التراكمي إلى الربح أو الخسارة.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

2 معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

3/2 ملخص معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

(ل) مكافآت نهاية الخدمة للموظفين

راجع إيضاح 7

(م) المخصصات

يتم الاعتراف بالمخصص إذا كان لدى المجموعة، نتيجة لحدث سابق، التزام قانوني أو استدلالي يمكن تقديره بشكل موثوق، ومن المحتمل أن يكون هناك حاجة إلى تدفق خارجي للمنافع الاقتصادية لتسوية الالتزام.

(ن) ضريبة الدخل

راجع إيضاح 12.

(س) المنح الحكومية

راجع إيضاح 28.

(ع) التصنيف المتداول وغير المتداول

تقوم المجموعة بعرض الموجودات والمطلوبات في بيان المركز المالي الموحد على أساس التصنيف المتداول/غير المتداول.

يتم تصنيف الأصل كمتداول عندما يكون:

- من المتوقع تحقيقه أو النية لبيعه أو استهلاكه ضمن نطاق الدورة التشغيلية الاعتيادية؛
- محتفظ به بشكل رئيسي للمتاجرة؛
- من المتوقع تحقيقه خلال فترة اثني عشر شهراً بعد فترة التقرير؛ أو
- النقد ومرادفات النقد ما لم يتم تقييد من التبادل أو الاستخدام لتسوية التزام لمدة اثني عشر شهراً على الأقل بعد فترة التقرير.

يتم تصنيف جميع الموجودات الأخرى على أنها غير متداولة.

يتم تصنيف الالتزام كمتداول عندما يكون:

- من المتوقع تسويته ضمن نطاق الدورة التشغيلية الاعتيادية؛
- محتفظ به بشكل رئيسي للمتاجرة؛
- من المقرر تسويته خلال فترة اثني عشر شهراً بعد فترة التقرير؛ أو
- لا يوجد حق غير مشروط لتأجيل تسوية الالتزام لمدة اثني عشر شهراً على الأقل بعد فترة التقرير.

يتم تصنيف جميع المطلوبات الأخرى على أنها غير متداولة. يتم تصنيف الموجودات والمطلوبات الضريبية المؤجلة على أنها موجودات ومطلوبات غير متداولة.

(ف) قياس القيمة العادلة

يتطلب عدد من السياسات المحاسبية والإفصاحات للمجموعة تحديد القيم العادلة. لكل من الموجودات والمطلوبات المالية وغير المالية. وقد تم تحديد القيم العادلة لأغراض القياس و/أو الإفصاح كما هو موضح أدناه. وعند الاقتضاء، يتم الإفصاح عن مزيد من المعلومات حول الافتراضات التي تم اتخاذها في تحديد القيم العادلة في الإفصاحات المتعلقة بتلك الموجودات والمطلوبات.

يتم تعريف مستويات التسلسل الهرمي للقيمة العادلة كما يلي:

المستوى 1: القياس باستخدام الأسعار المدرجة (غير المعدلة) السائدة في سوق نشطة.

المستوى 2: القياس باستخدام أساليب تقييم أخرى بمعايير مشتقة بشكل مباشر أو غير مباشر من بيانات السوق القابلة للملاحظة.

المستوى 3: القياس باستخدام أساليب التقييم بمعايير التي لا تستند حصراً على بيانات السوق القابلة للملاحظة.

4/2 التغييرات في السياسات والإفصاحات المحاسبية الجوهرية

المعايير والتفسيرات الجديدة والمعدلة

قامت المجموعة بتطبيق بعض المعايير والتعديلات لأول مرة، والتي أصبحت سارية المفعول على الفترات السنوية التي تبدأ في أو بعد 1 يناير 2025. لم تقم المجموعة بالتطبيق المبكر لأي معيار أو تفسير أو تعديل آخر تم إصداره ولكنه لم يسري مفعوله بعد.

تعديلات على المعيار المحاسبي الدولي

رقم 21 عدم قابلية الصرف

تحدد التعديلات كيفية قيام المنشأة بتقييم ما إذا كانت العملة قابلة للصرف وكيف ينبغي له تحديد سعر الصرف الفوري عندما تكون قابلية الصرف غير موجودة. كما تتطلب التعديلات الإفصاح عن معلومات تمكّن مستخدمي البيانات المالية من فهم كيفية تأثير عدم إمكانية صرف العملة إلى عملة أخرى، أو كيفية تأثيرها المتوقع على الأداء المالي، المركز المالي والتدفقات النقدية للمنشأة.

لم يكن للتعديلات أي تأثير جوهري على البيانات المالية الموحدة والإيضاحات للمجموعة.

5/2 المعايير الصادرة والتي لم يحن موعد تطبيقها بعد ولم يتم تطبيقها بشكل مبكر

يتم الإفصاح أدناه عن المعايير والتفسيرات الجديدة والمعدلة التي تم إصدارها، والتي لم يحن موعد تطبيقها بعد. حتى تاريخ إصدار البيانات المالية الموحدة للمجموعة. وتتنوي المجموعة في اعتماد هذه المعايير والتفسيرات الجديدة والمعدلة، إذا كانت قابلة للتطبيق، عندما تصبح سارية المفعول.

| التاريخ الفعلي | المعايير الدولية للتقارير المالية الجديدة والمعدلة المصدرة غير المطبقة ولم يتم اعتمادها من قبل المجموعة |
|-----------------------|--|
| 1 يناير 2027 | المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 18 العرض والإفصاحات في البيانات المالية |
| 1 يناير 2027 | المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 19 الشركات التابعة التي لا تخضع للمساءلة العامة: الإفصاحات |
| 1 يناير 2027 | تعديلات على المعيار المحاسبي الدولي 21: تحويل إلى عملة عرض التضخم المفرط |
| 1 يناير 2026 | تعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9 والمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 7: المتعلقة بالكهرباء المعتمدة على الطبيعة |
| 1 يناير 2026 | التحسينات السنوية على معايير المحاسبة الدولية للتقارير المالية – المجلد 11 |
| 1 يناير 2026 | تعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9 والمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 7: تصنيف وقياس الأدوات المالية |
| 1 يناير 2026 | تعديلات على المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 10 البيانات المالية الموحدة والمعيار المحاسبي الدولي رقم 28 الإستثمارات في الشركات الزميلة والمشاريع المشتركة بيع أو المساهمة في الأصول بين المستثمر والشركات الزميلة أو المشاريع المشتركة |
| مؤجل إلى أجل غير مسمى | المعيار الدولي للتقارير المالية S1 المتطلبات العامة للإفصاح عن المعلومات المالية المتعلقة بالاستدامة والمعيار الدولي للتقارير المالية S2 الإفصاحات المتعلقة بالمناخ |

تقوم المجموعة حالياً بإجراء تقييماً لتأثيرات المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 18 على البيانات المالية الموحدة.

لا توجد معايير وتعديلات جديدة قابلة للتطبيق أخرى على المعايير المصدرة أو تفسيرات لجنة تفسيرات المعايير الدولية المصدرة والتي من المتوقع أن يكون لها تأثير جوهري على البيانات المالية الموحدة للمجموعة، باستثناء المعيار الدولي للتقارير المالية 18، لا يُتوقع أن يكون للمعايير والتعديلات الجديدة المذكورة أعلاه أي تأثير جوهري على البيانات المالية الموحدة للمجموعة.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

3 الأحكام والتقديرات والافتراضات المحاسبية الجوهرية

يتطلب إعداد البيانات المالية الموحدة للمجموعة من الإدارة إصدار أحكام وتقديرات وافتراضات تؤثر على المبالغ المدرجة للإيرادات والمصاريف والموجودات والمطلوبات، والإفصاحات المرفقة، والإفصاحات عن المطلوبات المحتملة. قد يؤدي عدم اليقين بشأن هذه الافتراضات والتقديرات إلى نتائج تتطلب تعديلات جوهرية للقيمة المدرجة للموجودات أو المطلوبات المتأثرة في الفترات المستقبلية.

الأحكام المحاسبية الجوهرية

أحكام تتعلق بالإيرادات من العقد مع العملاء

راجع إيضاح 5.

تصنيف الاستثمارات

تقوم المجموعة بتطبيق أحكام جوهرية فيما يتعلق بتصنيف الاستثمارات والسيطرة (بما في ذلك السيطرة الفعلية) والسيطرة المشتركة والتأثير الجوهري الذي تمارسه المجموعة على تلك الاستثمارات. لتقييم السيطرة، تأخذ المجموعة في الاعتبار السيطرة على الشركة المستثمرة، أو التعرض، أو الحقوق، في العوائد المتغيرة من مشاركتها مع الشركة المستثمر فيها والقدرة على استخدام سيطرتها على الشركة المستثمر فيها للتأثير على عوائدها. في حالة امتلاك المجموعة لأقل من أغلبية حقوق التصويت أو حقوق مماثلة في شركة مستثمر فيها، تأخذ المجموعة في الاعتبار في جميع الحقائق والظروف ذات الصلة في تقييم ما إذا كانت لديها سيطرة على الشركة المستثمر فيها. بما في ذلك الترتيب التعاقدية مع حاملي الأصوات الآخرين للشركة المستثمر فيها والسيطرة الفعلية على الأوراق المالية المدرجة. يأخذ تقييم الإدارة في الاعتبار قدرة المجموعة على ممارسة السيطرة في حالة الظروف الحرجة مع حاملي الأصوات الآخرين، وفي الحالات التي تحتفظ فيها المجموعة بأدوات قابلة للتحويل، تنظر المجموعة في حقوق التصويت المحتملة.

بناءً على تقييم الإدارة، لا يتطلب تصنيف استثمارات المجموعة أي تغيير كما في 31 ديسمبر 2025.

التقديرات المحاسبية الجوهرية

الانخفاض في قيمة الموجودات غير المالية باستثناء الشهرة

في نهاية كل فترة تقرير، تطبق الإدارة الإرشادات الواردة في المعيار الدولي للتقارير المالية 36 الانخفاض في قيمة الموجودات لتحديد ما إذا كان هناك أي دليل موضوعي على انخفاض في قيمة موجوداتها غير المالية باستثناء الشهرة. في مثل هذه الحالات، تخضع الموجودات لاختبار الانخفاض في القيمة من خلال مقارنة المبالغ المدرجة في تاريخ الميزانية العمومية بالمبالغ القابلة للاسترداد. يتم تقدير القيمة القابلة للاسترداد لأصل فردي وهي القيمة العادلة ناقصاً تكاليف الاستبعاد وقيمه قيد الاستخدام، أيهما أعلى. إذا لم يُنتج الأصل تدفقات نقدية واردة مستقلة إلى حد كبير عن تلك الموجودة في الموجودات الأخرى أو مجموعات الموجودات، يتم تحديد القيمة القابلة للاسترداد للوحدة المنتجة للنقد التي ينتمي إليها الأصل. يتم إجراء تقدير للقيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف الاستبعاد أو القيمة قيد الاستخدام للوحدة المنتجة للنقد (أو الأصل)، باستخدام التدفقات النقدية المستقبلية المقدرة المخصومة باستخدام معدل خصم قبل الضريبة يعكس تقييمات السوق الحالية للقيمة الزمنية للمال والمخاطر الخاصة للوحدة المنتجة للنقد (الأصل). تتضمن الافتراضات والأحكام المتخذة في تقييم القيمة القابلة للاسترداد توقعات تجديد العقود وزيادات الأسعار على العقود الحالية ومعدلات التضخم.

خلال السنة، قامت المجموعة بإجراء إعادة تقييم شاملة لوجودات توليد النقد وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي 36 بشأن انخفاض قيمة الموجودات. وقد جاءت إعادة التقييم هذه نتيجة للتغيرات التي طرأت على الهيكل التشغيلي والإداري للمجموعة بعد الاندماج في الربع الرابع من سنة 2024 (إيضاح 36)، وإطلاق وبدء خدمات القمر الصناعي T4-NGS التابع للمجموعة في 2025.

وبعد إعادة التقييم، حددت المجموعة وحدات توليد النقد التالية، ضمن كلا القطاعين:

- وحدات توليد النقد للبنية التحتية لخدمات الفضاء: تم تجميع وحدات توليد النقد للبنية التحتية والحلول المُدارة التي تم تحديدها سابقاً في وحدة توليد النقد، وهي البنية التحتية، والتي توفر حلول اتصالات فضائية قوية وأمنة للتطبيقات الحكومية والمهام بالغ الأهمية، بما في ذلك الحلول المُدارة من البداية إلى النهاية.
- وحدات توليد النقد لحلول التنقل في خدمات الفضاء: توفر وحدات توليد النقد لحلول اتصال موثوقة تشمل الهواتف الفضائية الصناعية والاستهلاكية، ومحطات النطاق العريض، وحلول إنترنت الأشياء للعملاء الحكوميين والتجاربيين بناءً على نطاق L.
- وحدات توليد النقد لحلول البيانات في خدمات الفضاء: تمثل وحدات توليد النقد بشكل أساسي أعمال مجموعة ياه كليك، التي توفر حلول الأقمار الصناعية ذات النطاق العريض في أفريقيا والشرق الأوسط وآسيا.
- الوحدات المولدة للنقد في شركات المستثمرة المحتملة وفقاً لحقوق الملكية في خدمات الفضاء:

تعمل وحدات المولدة للنقد للميسان ووحدات المولدة للنقد في إتش بي إي كل واحدة منهما بشكل مستقل، وبالتالي فهي تمثل وحدات نقدية منفصلة.

- الوحدات المولدة للنقد في الحلول الذكية: توفر الوحدات المولدة للنقد هذه، والتي تعد قطاع تشغيلي، خدمات مراقبة الأرض، والحلول الجغرافية المكانية، وحلولاً خاصة بالقطاعات الصناعية باستخدام منصة جي أي كيو متعددة المعلومات المدعومة بالذكاء الاصطناعي من "سبيس 42"، والتي تدمج البيانات من الموجودات الفضائية والأرضية للمساعدة في اتخاذ القرارات، وتعزيز الوعي الظرفي، وتحسين الكفاءة التشغيلية.

لم ينتج من إعادة التقييم أي خسائر انخفاض في القيمة خلال السنة الحالية. ولم يتم إعادة بيان الأرقام المقارنة للسنة السابقة، حيث تعكس التغييرات التطبيق المستقبلية وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي رقم 8.

وقد حددت المجموعة مؤشرات انخفاض القيمة في حلول البيانات، والحلول الذكية (انظر أدناه)، ووحدات توليد النقد من إتش بي إي (انظر انخفاض قيمة الاستثمارات المحتملة وفقاً لحقوق الملكية).

حلول البيانات – وحدة توليد النقد

تم تحديد المبلغ القابل للاسترداد لوحدة توليد النقد بناءً على القيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف الاستبعاد، وذلك باستخدام التدفقات النقدية المخصومة، مع الأخذ في الاعتبار مدخلات أسلوب التقييم التي تندرج ضمن المستوى 3 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة. وقد تم تحديد المبلغ القابل للاسترداد في 31 ديسمبر 2025 باستخدام توقعات التدفقات النقدية من الميزانية وخطة العمل المعتمدة من قبل مجلس الإدارة للسنوات 2026-2030. تم استقراء توقعات التدفقات النقدية إلى أجل غير مسمى بمعدل نمو 4.1%، وتم خصمها باستخدام معدل خصم 12.2%. تجاوز المبلغ القابل للاسترداد لوحدة توليد النقد القيمة المدرجة بمقدار 16.8 مليون دولار أمريكي في 31 ديسمبر 2025، مما يُشير إلى عدم انخفاض قيمة هذه الوحدة. وستؤدي زيادة معدل الخصم بنسبة 0.6% إلى انخفاض المبلغ القابل للاسترداد بمقدار 5.3 مليون دولار أمريكي.

الحلول الذكية – وحدة توليد النقد

تم تحديد المبلغ القابل للاسترداد لوحدة توليد النقد بناءً على القيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف الاستبعاد، وذلك باستخدام التدفقات النقدية المخصومة، مع الأخذ في الاعتبار مدخلات أسلوب التقييم التي تندرج ضمن المستوى 3 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة. وقد تم تحديد المبلغ القابل للاسترداد في 31 ديسمبر 2025 باستخدام توقعات التدفقات النقدية من الميزانية وخطة العمل المعتمدة من قبل مجلس الإدارة للسنوات 2026-2030. وتم استقراء توقعات التدفقات النقدية إلى أجل غير مسمى بمعدل نمو 3%، وخصمها باستخدام معدل خصم 11.7%. وقد تجاوز المبلغ القابل للاسترداد لوحدة توليد النقد القيمة المدرجة بمقدار 378 مليون دولار أمريكي

في 31 ديسمبر 2025، مما يُشير إلى عدم انخفاض قيمة هذه الوحدة. وستؤدي زيادة معدل الخصم بنسبة 1% إلى انخفاض المبلغ القابل للاسترداد بمقدار 59 مليون دولار أمريكي.

الانخفاض في قيمة الاستثمارات المحتملة

وفقاً لحقوق الملكية

في نهاية كل فترة تقرير، تطبق الإدارة الإرشادات الواردة في المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 28 "الاستثمارات في الشركات الزميلة والمشاريع المشتركة" لتحديد ما إذا كان هناك أي دليل موضوعي على الانخفاض في قيمة استثماراتها المحتملة وفقاً لحقوق الملكية، وفي مثل هذه الحالات، تخضع الاستثمارات لاختبارات الانخفاض في القيمة من خلال مقارنة القيمة المدرجة بالقيمة القابلة للاسترداد لكل استثمار. ونظراً للطبيعة طويلة الأجل لهذه الاستثمارات، يتم تحديد القيمة القابلة للاسترداد على أساس حسابات التدفقات النقدية المخصومة. يتم خصم التدفقات النقدية المستقبلية المقدرة باستخدام معدل خصم ما قبل الضريبة يعكس تقييمات السوق الحالية للقيمة الزمنية للمال والمخاطر الخاصة بالأصل. تتضمن الافتراضات والأحكام المتخذة في تقييم القيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف التي تتضمن الاستبعاد توقعات تجديد العقود وتغيرات الأسعار في العقود الحالية ومعدلات التضخم.

خلال السنة، رصدت المجموعة مؤشرات تُشير إلى احتمال انخفاض قيمة وحدة توليد النقد (CGU) التابعة ل إتش بي إي. وقد حُدّد المبلغ القابل للاسترداد من هذه الوحدة بناءً على القيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف الاستبعاد، وذلك باستخدام التدفقات النقدية المخصومة، مع الأخذ في الاعتبار مدخلات أسلوب التقييم التي تندرج ضمن المستوى 3 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة. وتم تحديد المبلغ القابل للاسترداد في 31 ديسمبر 2025 باستخدام توقعات التدفقات النقدية من ميزانية عام 2026 وخطة العمل للسنوات 2027-2035. وقد تم استقراء توقعات التدفقات النقدية إلى أجل غير مسمى بمعدل نمو 3%، وخصمها باستخدام معدل خصم 13.3%. وقد تجاوز المبلغ القابل للاسترداد من وحدة توليد النقد القيمة الدفترية بمقدار 3.3 مليون دولار أمريكي في 31 ديسمبر 2025، مما يُشير إلى عدم انخفاض قيمة هذه الوحدة. وستؤدي زيادة معدل الخصم بنسبة 0.5% إلى انخفاض المبلغ القابل للاسترداد بمقدار 1.3 مليون دولار أمريكي.

في نهاية السنة، لم تحدد الإدارة أي مؤشر يشير إلى أن استثمارات المجموعة في الميسان قد تعرض للانخفاض في القيمة.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

3 الأحكام والتقديرات والافتراضات المحاسبية الجوهرية (تتمة)

التقديرات المحاسبية الجوهرية (تتمة)

الانخفاض في قيمة الشهرة

بالنسبة لاختبار الانخفاض في القيمة، يتم تخصيص الشهرة المكتسبة نتيجة لاندماج الأعمال (إيضاح 36) للوحدات النقد للبنية التحتية والحلول المُدارة. في نهاية السنة، أُجرت المجموعة أول اختبار انخفاض قيمة سنوي للشهرة والذي لم يشير إلى أي خسارة انخفاض في القيمة يجب الاعتراف بها في هذه البيانات المالية الموحدة. يتم الإفصاح عن الافتراضات الرئيسية المستخدمة في تقدير المبلغ القابل للاسترداد لكل وحدة منتجة للنقد في الإيضاح 15.

خسائر الانخفاض في قيمة الذمم المدينة

وموجودات العقود

تُجري المجموعة مراجعة دورية للذمم المدينة التجارية وموجوداتها التعاقدية لتقييم الانخفاض في القيمة. لتحديد ما إذا كان يجب إدراج خسائر الانخفاض في القيمة في بيان الربح أو الخسارة الموحد وبيان الدخل الشامل الموحد، تطبق المجموعة النهج المبسط المسموح به بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 9، والذي يتطلب الاعتراف بخسائر الائتمان المتوقعة على مدى العمر الزمني من الاعتراف الأولي بالذمم المدينة. ويُجرى تحليل لانخفاض القيمة في كل تاريخ إعداد تقارير باستخدام معدلات الخسائر المطبقة على كل شريحة من شرائح العملاء، وإذا لزم الأمر، على مستوى كل عقد على حدة، لقياس خسائر الائتمان المتوقعة. تستند معدلات المخصص إلى أنماط التخلف عن السداد التاريخية لمجموعات شرائح العملاء المختلفة ذات أنماط الخسارة المتشابهة (أي حسب المنطقة الجغرافية، ونوع العميل، والفئة العمرية، وعند الاقتضاء، الاعتبارات الخاصة بكل عقد). يعكس احتساب النتيجة المرجحة بالاحتمالات والقيمة الزمنية للمال والمعلومات المعقولة والقابلة للدعم المتاحة في تاريخ التقرير حول الأحداث الماضية والظروف الحالية وتوقعات الظروف الاقتصادية المستقبلية. يعد تقييم الارتباط بين معدلات التخلف عن السداد التاريخية الملحوظة والظروف الاقتصادية المتوقعة وخسائر الائتمان المتوقعة تقديراً جوهرياً. إن قيمة خسائر الائتمان المتوقعة حساسة تجاه التغيرات في الظروف والظروف الاقتصادية المتوقعة.

خلال السنة، قامت المجموعة بتحديث منهجيتها لقياس مخصص الخسائر للذمم المدينة التجارية وموجودات العقود. وقد تم تسجيل ذلك كتغيير في التقدير المحاسبي المطبق بأثر مستقبلي وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي رقم 8 (راجع الإيضاح 21).

كما في 31 ديسمبر 2025، تحمل المجموعة مخصص لخسائر الائتمان المتوقعة بمبلغ 165,592 ألف دولار أمريكي (2024: 33,810 ألف دولار أمريكي) (راجع إيضاح 21).

العمر الانتاجي للممتلكات والآلات والمعدات والموجودات غير الملموسة

تقوم الإدارة بتحديد العمر الانتاجي للممتلكات والآلات والمعدات والموجودات غير الملموسة على أساس الاستخدام المقصود للموجودات والأعمار الاقتصادية لتلك الموجودات. قد يؤدي التغيير اللاحق في الظروف مثل التطور التكنولوجي أو الاستخدام المستقبلي للموجودات المعنية إلى اختلاف الأعمار الانتاجية الفعلية عن التقديرات الأولية.

بالنسبة لأنظمة الأقمار الصناعية، تقوم الإدارة بمراجعة تقارير صحة الأقمار الصناعية بما في ذلك تقديرات العمر الانتاجي للأقمار الصناعية، لتحديد ما إذا كانت هناك حاجة إلى أي تعديلات على العمر الانتاجي. كما تأخذ الإدارة في الاعتبار عوامل أخرى بما في ذلك المدخلات من أسواق التأمين على الأقمار الصناعية على إجمالي العمر الإنتاجي القابل للتأمين وتوفر الضامين لتأمين حمولة الأقمار الصناعية.

راجعت الإدارة العمر الانتاجي للبنود الرئيسية من الممتلكات والآلات والمعدات والموجودات غير الملموسة وقررت أن تقديرات السنة الحالية لا تختلف عن التقديرات السابقة.

القيمة العادلة للأدوات المالية المشتقة

راجع إيضاح 27.

عقود الإيجار – تقدير معدل الاقتراض الإضافي

لا يمكن للمجموعة أن تحدد معدل الفائدة الضمني في الإيجار بسهولة، لذلك، تستخدم معدل الاقتراض الإضافي لقياس مطلوبات عقود الإيجار. إن معدل الاقتراض الإضافي هو معدل الفائدة الذي يتوجب على المجموعة دفعه من أجل اقتراض الأموال اللازمة للحصول على أصل ذو قيمة مماثلة لحق استخدام الموجودات في بيئة اقتصادية مماثلة. وبالتالي، يعكس معدل الاقتراض الإضافي ما يتعين على المجموعة دفعه، الأمر الذي يتطلب التقدير عندما لا تتوفر أسعار قابلة للملاحظة (مثل الشركات التابعة التي لا تدخل في معاملات تمويل) أو عندما تحتاج إلى تعديل لتعكس شروط وأحكام الإيجار (على سبيل المثال، عندما لا تكون الإيجارات بالعملة الوظيفية للشركة التابعة).

تقوم المجموعة بتقدير معدل الاقتراض الإضافي باستخدام مدخلات قابلة للملاحظة (مثل أسعار الفائدة في السوق) عند توفرها، ويتطلب إجراء تقديرات معينة خاصة بالمنشأة (مثل التصنيف الائتماني المستقل للشركة التابعة). طبقت المجموعة معدلات اقتراض إضافية تتراوح من 4.11% إلى 6.37% على مطلوبات عقود الإيجار.

4 معلومات القطاع

يتم عرض المعلومات المتعلقة بالقطاعات التشغيلية للمجموعة أدناه وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 8 "القطاعات التشغيلية".

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

يتم إعداد التقارير عن القطاعات التشغيلية بطريقة تتسق مع التقارير الداخلية المقدمة إلى صانع القرار التشغيلي الرئيسي وهو العضو المنتدب. يتخذ صانع القرار القرارات الاستراتيجية وهو المسؤول عن تخصيص الموارد وتقييم أداء القطاعات التشغيلية.

معلومات عن القطاعات

تم تغيير نموذج تشغيل المجموعة بتنظيم المجموعة إلى وحدتين عمل، وهما خدمات الفضاء أو SPA (تشمل الأعمال التي تم الاستحواذ عليها من الياه سات كجزء من الاندماج)، والحلول الذكية أو SOL (تشمل الأعمال التي قامت بها المجموعة قبل الاندماج). وتجمع الحلول الذكية أو SOL جميع القطاعات الأربعة التي كانت تقدم تقاريرها بشكل منفصل قبل الاندماج، وهي: حلول المعلومات الجغرافية المكانية الذكية، وحلول التنقل الذكية، وحلول العمليات الذكية، وحلول الفضاء الذكية.

يرأس كل وحدة عمل الرئيس التنفيذي، الذي يقدم تقاريره إلى العضو المنتدب، الذي هو أيضاً صانع القرار التشغيلي الرئيسي. يقوم صانع القرار التشغيلي الرئيسي بتقييم الأداء المالي والمركز المالي لوحدات الأعمال والمجموعة، عند اتخاذ القرارات المتعلقة بتخصيص الموارد.

تتكون المجموعة من وحدتي أعمال وتتمثل أنشطتها الرئيسية في:

1) خدمات الفضاء (SPA): تقدم حلول اتصالات فضائية قوية وأمنة للتطبيقات الحكومية والمهام بالغة الأهمية؛ وحلولاً موثوقة للتنقل والاتصالات؛ وحلولاً عالية السرعة لربط البيانات.

2) الحلول الذكية (SOL): يقدم قسم الحلول الذكية خدمات مراقبة الأرض، والحلول الجغرافية المكانية، وحلولاً خاصة بالقطاعات الصناعية باستخدام منصة جي آي كيو متعددة المعلومات المدعومة بالذكاء الاصطناعي من "سبيس 42"، والتي تدمج البيانات من الموجودات الفضائية والأرضية للمساعدة في اتخاذ القرارات، وتعزيز الوعي الظرفي، وتحسين الكفاءة التشغيلية.

يتم قياس إيرادات القطاعات بطريقة تتوافق مع تلك الواردة في بيان الربح أو الخسارة الموحد. يتم تقييم أداء القطاعات على أساس الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدلة.

تتضمن النفقات الرأسمالية الإضافات خلال السنة الممتلكات والآلات والمعدات وحق استخدام الموجودات والموجودات غير الملموسة.

يتم تقديم تفصيل الإيرادات من العملاء الخارجيين حسب طبيعة النشاط التجاري في الإيضاح 5. لم تكن هناك إيرادات بين القطاعات في السنة الحالية (2024: لا شيء).

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

4 معلومات القطاع (تتمة)

فيما يلي معلومات القطاع للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

| | الخدمات الفضائية | الحلول الذكية | المجموع |
|---|---------------------|------------------|------------------|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| الإيرادات | 452,408 | 124,259 | 576,667 |
| تكلفة الإيرادات – بضائع وخدمات | (55,545) | (117,247) | (172,792) |
| تكاليف الموظفين | (71,260) | (51,231) | (122,491) |
| مصاريف تشغيلية أخرى | (56,549) | (143,870) | (200,419) |
| إيرادات (خسائر) أخرى | 9,422 | (801) | 8,621 |
| الأرباح قبل الفائدة والضرائب والاستهلاك والاطفاء المعدلة | 278,476 | (188,890) | 89,586 |
| استهلاك وإطفاء وانخفاض قيمة | (166,829) | (22,969) | (189,798) |
| خسائر القيمة العادلة | (762) | – | (762) |
| الربح (الخسارة) التشغيلية | 110,885 | (211,859) | (100,974) |
| إيرادات التمويل | 31,668 | 3,327 | 34,995 |
| تكاليف التمويل | (20,425) | (696) | (21,121) |
| صافي إيرادات التمويل | 11,243 | 2,631 | 13,874 |
| حصة النتائج لاستثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | (2,043) | – | (2,043) |
| الربح (الخسارة) قبل ضريبة الدخل | 120,085 | (209,228) | (89,143) |
| مصاريف (مزاي) ضريبة الدخل | (15,626) | 18,830 | 3,204 |
| الربح (الخسارة) للسنة | 104,459 | (190,398) | (85,939) |
| الخسارة للسنة العائد إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | (2,158) | (373) | (2,531) |
| الربح (الخسارة) العائدة إلى مالكي "سبيس 42" بي إل سي | 106,617 | (190,025) | (83,408) |
| نقعات رأسمالية | 241,643 | 70,249 | 311,892 |

خلال السنة، اعترفت المجموعة بخسارة انخفاض القيمة في الممتلكات والآلات والمعدات بقيمة 9,735 ألف دولار تتعلق بقطاع الحلول الذكية (2024: لا شيء) (إيضاح 13).

فيما يلي معلومات القطاع للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024. أما المعلومات المتعلقة بخدمات الفضاء فتخص الفترة اللاحقة للاستحواذ من 1 أكتوبر 2024 إلى 31 ديسمبر 2024 (انظر إيضاح 36).

| | الخدمات الفضائية | الحلول الذكية | المجموع |
|---|---------------------|------------------|------------------|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| الإيرادات | 126,948 | 204,261 | 331,209 |
| تكلفة الإيرادات – البضائع والخدمات | (21,967) | (125,080) | (147,047) |
| تكاليف الموظفين | (16,493) | (42,980) | (59,473) |
| مصاريف تشغيلية أخرى | (20,102) | (21,479) | (41,581) |
| إيرادات أخرى | 16,474 | 4,879 | 21,353 |
| الأرباح قبل الفائدة والضرائب والاستهلاك والاطفاء المعدلة | 84,860 | 19,601 | 104,461 |
| استهلاك وإطفاء | (38,291) | (3,930) | (42,221) |
| خسائر القيمة العادلة | (1,384) | – | (1,384) |
| الربح التشغيلي | 45,185 | 15,671 | 60,856 |
| إيرادات التمويل | 6,646 | 6,943 | 13,589 |
| تكاليف التمويل | (2,988) | (879) | (3,867) |
| صافي إيرادات التمويل | 3,658 | 6,064 | 9,722 |
| حصة النتائج لاستثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | (1,178) | – | (1,178) |
| الربح قبل ضريبة الدخل | 47,665 | 21,735 | 69,400 |
| مصاريف ضريبة الدخل | (4,489) | (2,103) | (6,592) |
| الربح للسنة | 43,176 | 19,632 | 62,808 |
| الربح للسنة العائد إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | 497 | – | 497 |
| الربح للسنة العائد إلى مالكي "سبيس 42" بي إل سي | 42,679 | 19,632 | 62,311 |
| نقعات رأسمالية | 119,830 | 41,278 | 161,108 |

المعلومات الجغرافية

تم تجميع المعلومات المتعلقة بإيرادات المجموعة حسب المنطقة الجغرافية بناءً على الموقع الرئيسي للعملاء. إن المقر الرئيسي لعمليات المجموعة هو دولة الإمارات العربية المتحدة.

المعلومات المتعلقة بالإيرادات الهامة من عميل واحد موضحة في إيضاح 20.

| | 2025 | 2024 |
|--------------------------|------------------|------------------|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| الإمارات العربية المتحدة | 516,682 | 309,890 |
| آسيا | 24,061 | 14,694 |
| أفريقيا | 23,534 | 3,833 |
| أوروبا | 9,432 | 1,963 |
| أمريكا الجنوبية | 2,653 | 662 |
| أخرى | 305 | 167 |
| إيرادات | 576,667 | 331,209 |

يتم عرض الموجودات غير المتداولة للمجموعة بخلاف الأدوات المالية والضرائب المؤجلة حسب المنطقة الجغرافية أدناه. يتم تخصيص الأقمار الصناعية للبلد الذي تم فيه تأسيس المالك القانوني للأصل.

| | 2025 | 2024 |
|--------------------------|------------------|------------------|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| الإمارات العربية المتحدة | 2,219,822 | 2,134,979 |
| أمريكا الشمالية | 16,268 | 17,693 |
| أوروبا | 5,434 | 7,933 |
| أفريقيا | 1,105 | 1,614 |
| إيرادات | 2,242,629 | 2,162,219 |

5 الإيرادات

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

تعمل المجموعة في مجال تأجير سعة الاتصالات عبر الأقمار الصناعية وتقديم خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية للعملاء. كما تقدم المجموعة خدمات تطوير وتثبيت وصيانة العديد من منتجات البرمجيات والذكاء الاصطناعي لعمليات الأعمال المتخصصة والتي تكون طويلة الأجل بطبيعتها. يتم الاعتراف بالإيرادات من العقود مع العملاء عند نقل السيطرة على البضائع أو الخدمات إلى العميل بمبلغ يعكس البديل الذي تتوقع المجموعة أن تستحقه في مقابل تلك البضائع أو الخدمات. استنتجت المجموعة بشكل عام إلى أنها الطرف الرئيسي في ترتيبات الإيرادات الخاصة بها لأنها تتحكم عادةً في البضائع أو الخدمات قبل نقلها إلى العميل.

يشمل قطاع خدمات الياه سات الفضائية على الإيرادات من تأجير سعة الأقمار الصناعية والخدمات ذات الصلة بما في ذلك الاتصالات الفضائية المتكاملة من البداية إلى النهاية والحلول المدارة بشكل أساسي للعملاء الحكوميين. كما يخدم القطاع العملاء التجاريين من خلال توفير حلول الأقمار الصناعية ذات النطاق الضيق تحت الاسم التجاري "ثريا" وحلول الأقمار الصناعية ذات النطاق العريض في إفريقيا والشرق الأوسط وآسيا تحت الاسم التجاري "ياه كليك". تقدم الثريا خدمات الأقمار الصناعية المتنقلة (إيرادات البث – خدمات الصوت والبيانات والرسائل) وبيع المعدات والملحقات ذات الصلة. تشمل إيرادات ياه كليك الإيرادات من توفير خدمات النطاق العريض عبر الأقمار الصناعية للعملاء وبيع المعدات والملحقات ذات الصلة.

يتم الاعتراف بإيرادات الإيجار وفقاً للمعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 (يُرجى الرجوع إلى عقود الإيجار – المجموعة كمؤجر). يتم الاعتراف بإيرادات الخدمة على مدى الفترة التي يتم فيها تقديم الخدمات. يتم الاعتراف بالإيرادات عادةً في الربح أو الخسارة على أساس الإنجازات التي تم تحقيقها أو الوقت المنقضي أو الوحدات المسلمة. لا يتم الاعتراف بأي إيرادات إذا كان هناك أحداث غير مؤكدة بشكل جوهري حول استرداد البديل المستحق أو التكاليف المرتبطة أو الإرجاع المحتمل للبضائع أو رفض الخدمات المقدمة.

يتم الاعتراف بالإيرادات من بيع البضائع (أي المعدات والملحقات) في الوقت الذي يتم فيه نقل السيطرة على الأصل إلى العميل، وعادةً ما يكون ذلك عند تسليم البضائع وانتقال الملكية. يتم الاعتراف بالإيرادات بصافي العوائد والخصومات المقدمة وعمولات المبيعات. يتم الاعتراف بالإيرادات من بيع البطاقات المدفوعة مسبقاً عند الاستخدام الفعلي للبطاقة المدفوعة مسبقاً ويتم تأجيلها (مدرجة في مطلوبات العقود) حتى يستخدم العميل وقت البث أو تنتهي صلاحية الائتمان.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

5 الإيرادات (تمة)

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تمة)

يتضمن قطاع الحلول الذكية الإيرادات من تطوير البرمجيات وخدمات الذكاء الاصطناعي والتي يتم الاعتراف بها كالتزام أداء يتم الوفاء به بمرور الوقت. يتم الاعتراف بالإيرادات لهذه الخدمات بناءً على مراحل انجاز الأداء للعقد. وقد قامت الإدارة بتقييم أن مراحل انجاز الأداء للعقد في نهاية فترة التقرير هي مقياس مناسب للتقدم نحو الوفاء الكامل بالتزامات الأداء هذه بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية 15 – الإيرادات من العقود مع العملاء. في بعض العقود قصيرة الأجل، نظراً لأن نقل السيطرة على منتج أو خدمة إلى العميل بشكل فوري، يتم الاعتراف بالإيرادات في نقطة زمنية.

تأخذ المجموعة بعين الاعتبار ما إذا كانت هناك وعود أخرى في العقد تمثل التزامات أداء منفصلة، والتي يجب تخصيص جزء من تسعير المعاملات (مثل الخصم). عند تحديد تسعير المعاملات لبيع السلع أو تقديم الخدمات، تأخذ المجموعة في الاعتبار آثار البديل المتغير ووجود بدل نقدي جوهري، ومكونات تمويلية، والبديل المستحق للعميل (إن وجد).

بشكل عام، تستلم المجموعة دفعات مقدمة قصيرة الأجل من عملائها، وتستخدم المجموعة الوسيلة العملية في المعيار الدولي للتقارير المالية 15 ولا تقوم بتعديل مبلغ البديل الموعود لتأثيرات بند تمويلي هام إذا كان من المتوقع، عند بدء العقد، أن تكون الفترة بين نقل البضائع أو الخدمات الموعودة إلى العميل ووقت دفع العميل مقابل تلك البضائع أو الخدمات سنة واحدة أو أقل.

كما تتلقى المجموعة دفعات مقدمة طويلة الأجل من العملاء فيما يتعلق بعقودها طويلة الأجل والتي تتضمن تقديم خدمات السعة من الأقمار الصناعية التي هي قيد الإنشاء. وعندما يتم تحديد بند تمويلي هام، يتم تعديل سعر المعاملة لمثل هذه العقود وفقاً للقيمة الزمنية للمال، باستخدام المعدل الذي سينعكس في معاملة تمويل منفصلة بين المجموعة وعملائها عند بدء العقد. يتم استحقاق الفائدة خلال فترة الدفعات المقدمة ويزداد سعر المعاملة بمقدار مماثل. يتم احتساب هذه الفائدة ضمن تكاليف التمويل في بيان الربح أو الخسارة الموحدة.

عندما تفي المجموعة بالتزام الأداء من خلال تسليم البضائع أو الخدمات الموعودة، فإنها تنتج عقد مبني على الأصل على مبلغ البديل المكتسب من الأداء. لا يستحق دفع مقابل الخدمات من العميل إلا بعد اكتمال الخدمات، وبالتالي يتم الاعتراف بأصل العقد خلال الفترة التي يتم فيها تقديم الخدمات، والتي تمثل حق المنشأة في الحصول على البديل للخدمات المقدمة حتى تاريخه.

عندما يتجاوز مبلغ البديل المستلم من العميل مبلغ الإيرادات المعترف بها، يؤدي هذا إلى نشوء التزام تعاقدي. تصنف المجموعة موجوداتها ومطلوباتها التعاقدية على أنها متداولة وغير متداولة بناءً على توقيت ونمط تدفق المنافع الاقتصادية.

يتم الاعتراف بالإيرادات إلى الحد الذي يكون فيه من المحتمل أن تتدفق المنافع الاقتصادية إلى المجموعة ويمكن قياس الإيرادات والتكاليف، إذا لزم الأمر، بشكل موثوق.

تكاليف العقد

تقوم المجموعة بالاعتراف بأي تكلفة إضافية متكبدة للحصول على عقد مع العميل كأصل (تكلفة العقد) عندما:

- تتوقع المجموعة استرداد هذه التكاليف من العميل،
- يكون العقد لمدة سنة واحدة على الأقل أو أكثر، و
- لن يتم تكبد التكاليف الإضافية إلا إذا تم الحصول على العقد.

تعترف المجموعة بهذه التكاليف (التي تتضمن حوافز محددة فيما يتعلق بالحصول على العقد) كأصل لأن هذه التكاليف لم تكن لتتكبد إذا لم يتم الحصول على العقد ومن المتوقع استردادها من خلال الإيرادات المحققة من العقد.

تعترف المجموعة أيضاً بتكاليف الوفاء بالعقد كأصل عندما تكون التكلفة مرتبطة مباشرة بالعقد، أو تنتج أو تعزز موارد المجموعة التي سيتم استخدامها في تلبية (أو الاستمرار في تلبية) التزامات الأداء في المستقبل ومن المتوقع استرداد هذه التكاليف.

يتم استهلاك تكاليف العقد على أساس منهجي يتوافق مع نقل البضائع أو الخدمات التي يتعلق بها الأصل إلى العميل.

عقود الإيجار – المجموعة كمؤجر

عندما تقوم المجموعة بتأجير سعة الأقمار الصناعية للعملاء على المدى الطويل، يتم الاعتراف بمدفوعات إيجار سعة الأقمار الصناعية بناءً على طريقة القسط الثابت على مدى مدة العقد المعني. تمثل مدفوعات الإيجار المقدمة الأرصدة غير المحققة المتبقية من المبالغ المستلمة من العملاء.

يعتمد تحديد ما إذا كان الترتيب عبارة عن عقد إيجار أو يحتوي على عقد إيجار على مضمون الترتيب في تاريخ البدء وما إذا كان تنفيذ الترتيب يعتمد على استخدام أصل أو أصول محددة أو أن الترتيب ينقل الحق في استخدام الأصل.

تعتبر الإيجارات التي تنقل فيها المجموعة بشكل أساسي جميع المخاطر والفوائد المترتبة على ملكية الأصل من خلال ترتيباتها التعاقدية إلى العميل بمثابة إيجار تمويلي. يتم تصنيف الإيجارات التي لا تنقل فيها المجموعة بشكل أساسي جميع المخاطر والفوائد المترتبة على ملكية الأصل كإيجارات تشغيلية.

يتم الاعتراف بالدخل من الإيجارات التشغيلية في الربح أو الخسارة على أساس القسط الثابت على مدة عقد الإيجار.

| إيرادات | إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|---------|--------------------------|--------------------------|
| تتضمن الإيرادات: | | | |
| إيرادات من العقود مع العملاء (المعيار الدولي للتقارير المالية 15) دخل من عقود الإيجار التشغيلية (المعيار الدولي للتقارير المالية 16) | | | |
| | | 444,391 | 298,342 |
| | | 132,276 | 32,867 |
| | | 576,667 | 331,209 |
| الإيرادات (حسب طبيعتها) | | | |
| خدمات مقدمة بيع معدات وملحقات | | | |
| | | 545,347 | 312,784 |
| | | 31,320 | 18,425 |
| | | 576,667 | 331,209 |
| يتم الإفصاح عن الإيرادات من الجهات ذات العلاقة في إيضاح 20. | | | |
| تقسيم الإيرادات حسب القطاعات التي تم إعداد تقرير عنها: | | | |
| خدمات فضاء حلول ذكية | | | |
| | 4 | 452,408 | 126,948 |
| | | 124,259 | 204,261 |
| | | 576,667 | 331,209 |
| توقيت الاعتراف بالإيرادات من العقود مع العملاء: | | | |
| بمرور الوقت في نقطة زمنية معينة | | | |
| | | 398,962 | 263,618 |
| | | 45,429 | 34,724 |
| | | 444,391 | 298,342 |
| يتم الإفصاح عن الإيرادات حسب المنطقة الجغرافية في إيضاح 4. | | | |
| إيرادات مستقبلية متعاقد عليها | | | |
| أ) التزامات الأداء المتبقية من العقود مع العملاء، والتي من المتوقع الاعتراف بها كإيرادات: خلال سنة واحدة أكثر من سنة واحدة | | | |
| | | 369,463 | 425,657 |
| | | 4,095,996 | 6,334,995 |
| | | 4,465,459 | 6,760,652 |
| ب) الحد الأدنى لذمم الإيجار المدينة المستقبلية بموجب عقود إيجار تشغيلية غير قابلة للإلغاء، حيث تكون المجموعة مؤجر | | | |
| | 33 | 1,997,372 | 2,127,066 |
| | | 6,462,831 | 8,887,718 |
| مجموع الإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها | | | |
| إيرادات معترف بها من مطلوبات العقود في بداية السنة | | | |
| | | 12,624 | 31,432 |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

5 الإيرادات (تتمة)

عقود الإيجار – المجموعة كمؤجر (تتمة)

| أرصدة العقود | إيضاحات | 31 ديسمبر | | 1 يناير |
|-------------------------------------|---------|-----------|---------|---------|
| | | 2025 | 2024 | 2024 |
| ذمم مدينة تجارية، صافي مخصص الخسارة | 21 | 147,323 | 140,017 | 78,796 |
| موجودات العقود، صافي مخصص الخسارة | 21 | 205,505 | 301,028 | 180,508 |
| مطلوبات العقود | 25 | 774,449 | 607,605 | 35,504 |

لا يتضمن الإفصاح عن التزامات الأداء المتبقية البديل المتوقع المتعلق بالتزامات الأداء فيما يتعلق بخدمات الأقمار الصناعية التي تختار المجموعة الاعتراف بالإيرادات بالقيمة التي لديها الحق في إصدار فاتورة به (على سبيل المثال إيرادات الاشتراك في خدمات الأقمار الصناعية الثابتة والمتنقلة).

الذمم المدينة التجارية لا تحمل فوائد وعادة ما تكون على فترات تتراوح من 30 إلى 60 يوماً (2024: من 30 إلى 60 يوماً) باستثناء الذمم التجارية التي تحتوي على عناصر تمويلية جوهرية وتحمل شروط دفع مختلفة.

يتم الإفصاح عن الحد الأدنى لمدفوعات عقود الإيجار المستقبلية بموجب ترتيبات عقود الإيجار التشغيلية، حيث تكون المجموعة مؤجراً، في إيضاح 33.

الأحكام والتقديرات المحاسبية الهامة

قامت المجموعة بتطبيق الأحكام التالية التي تؤثر بشكل جوهري على تحديد قيمة وتوقيت الإيرادات من العقود مع العملاء:

تحديد ما إذا كانت منح العقود المعلفة بالاتفاقيات التفصيلية تستوفي تعريف

العقد بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 15

فيما يتعلق ببعض المشاريع، بشكل رئيسي ضمن الحلول الذكية، مع الجهات الحكومية في دولة الإمارات العربية المتحدة، يتم الوفاء بالتزامات الأداء على أساس منح العقود في انتظار الاتفاقيات التفصيلية. وتعتبر الإدارة أن منح مثل هذه العقود تستوفي تعريف "العقد مع العميل" بموجب المعيار الدولي للتقارير المالية 15، حيث توافق المجموعة والعملاء على البنود الأساسية للعقد وأي شروط قانونية أخرى. وفي انتظار الاتفاق على أمور تفصيلية لاحقاً، يُعتبر العقد ملزماً حتى في غياب الاتفاق على هذه الأمور التفصيلية.

تحديد سعر المعاملة

يتوجب على المجموعة تحديد سعر المعاملة فيما يتعلق بكل من عقودها مع العملاء. عند إصدار مثل هذا الحكم، تقوم المجموعة بتقييم تأثير أي بدل متغير في العقد، ووجود أي عنصر تمويلي مهم، والبدل غير النقدي والبدل المستحق للعميل (إن وجد).

لدى المجموعة عقدان طويلان الأجل مع جهة حكومية لتقديم سعة الأقمار الصناعية وخدمات

الإدارة، تتراوح مدتهما بين 15 و17 سنة، ويتضمنان عنصر تمويلي جوهري.

وقّعت المجموعة عقدي الياه 4 والياه 5 مع جهة حكومية (عقد AY4/5) في 2024 بإجمالي قيمة قدرها 5,103.4 مليون دولار أمريكي. تشمل الخدمات المُدارة خدمات سعة الأقمار الصناعية، وخدمات التشغيل والصيانة، وتوريد أجهزة العملاء. إن مدة عقد AY4/5 هي 17 سنة، تبدأ من 9 نوفمبر 2026 (تاريخ بدء سريان العقد)، بموجب شروط عقد AY4/5، يحق للمجموعة استلام إجمالي مبلغ قدره مليار دولار أمريكي كدفعة مقدمة على ثلاث دفعات تبدأ من ديسمبر 2024. وبناءً على ذلك، استلمت المجموعة الدفعة الأولى وقدرها 500 مليون دولار أمريكي في ديسمبر 2024، والدفعة الثانية وقدرها 300 مليون دولار أمريكي في أكتوبر 2025، وسيتم خصم هذه الدفعات من المدفوعات الربع السنوية لسعة الأقمار الصناعية وخدمات التشغيل والصيانة على أقساط متساوية على مدى ثماني سنوات تبدأ من تاريخ بدء سريان العقد، يتضمن العقد عناصر تأجير وغير التأجير. يُرجى مراجعة "تصنيف عقود الإيجار" أدناه.

وقّعت المجموعة اتفاقية خدمات سعة للقمر الصناعي T4-NGS مع جهة حكومية (T4-NGSA) بإجمالي قيمة العقد بمبلغ 708.4 مليون دولار أمريكي. مدة اتفاقية T4-NGSA هي 15 سنة من تاريخ بدء الخدمات التشغيلية لـ T4-NGS. وفقاً لشروط اتفاقية T4-NGSA، استلمت المجموعة إجمالي مبلغ قدره 300 مليون دولار أمريكي كدفعة مقدمة على دفعتين، سيتم خصمها من الدفعات الربع سنوية لخدمات الأقمار الصناعية على أقساط متساوية بدءاً من تاريخ بدء تشغيل الخدمات. وفي يناير 2025، تم إطلاق القمر الصناعي T4-NGS بشكل ناجح في المدار الأرضي وبدأ عملياته التجارية اعتباراً من 1 يوليو 2025.

قررت الإدارة أن كلا العقدین يحتويان على عنصر تمويلي هام بناءً على العوامل التالية.

- هناك فجوة زمنية هامة بين استلام الدفعة المقدمة وتقديم الخدمات؛ و
- هناك فرق كبير بين قيمة البديل الموعود وسعر البيع النقدي للخدمات الموعودة.

عند إصدار حكمها، أخذت إدارة المجموعة في الاعتبار بنود وشروط هذه العقود ومعايير المحاسبة ذات الصلة. تراوح معدل الخصم المستخدم لاحتساب عنصر التمويل الجوهري بين 3.22% و4.25% سنوياً. يتم احتساب الفائدة على الدفعات المقدمة خلال مدة العقود، وسيتم الاعتراف بالإيرادات تدريجياً على أساس القسط الثابت بدءاً من تاريخ بدء تقديم الخدمات.

تحديد توقيت الوفاء بالتزامات الأداء

تقوم المجموعة بالاعتراف بالإيرادات بمرور الوقت أثناء قيامها بنقل مستمر للسيطرة على البضائع أو الخدمات إلى العملاء. ولأن العملاء يستلمون ويستهلكون في نفس الوقت الفوائد المقدمة ويحدث نقل السيطرة بمرور الوقت، يتم الاعتراف بالإيرادات أيضاً بناءً على مدى نقل/اكتمال كل التزام أداء. عند تحديد طريقة قياس التقدم في هذه الالتزامات، أخذت المجموعة بعين الاعتبار طبيعة هذه البضائع والخدمات بالإضافة إلى طبيعة أدائها.

تأخذ الإدارة بعين الاعتبار الاعتراف بالإيرادات بمرور الوقت، إذا تم استيفاء أحد المعايير التالية، وإلا فسيتم الاعتراف بالإيرادات في نقطة زمنية محددة:

- يستلم ويستهلك العميل في نفس الوقت الفوائد التي يقدمها أداء المجموعة ضمن أداء المجموعة؛
- ينشأ أو يعزز أداء المجموعة أحد الموجودات التي يتحكم فيها العميل أثناء إنشاء الأصل أو تحسينه؛ أو
- لا ينشأ أداء المجموعة أصلاً له استخدام بديل للمنشأة ويكون للمنشأة حق قابل للتنفيذ في الدفع مقابل الأداء المكتمل حتى تاريخه.

موجودات العقود

تمثل موجودات العقود المبالغ المتعلقة بالعمل المنجز والذي لم يتم تحصيله بعد من العملاء. يتم تصنيف موجودات العقود المتوقع تحقيقها بعد فترة سنة واحدة من تاريخ التقرير ويتم تقديمها كغير متداولة. تتضمن الأحكام الهامة تقييم الإدارة لقيم الإيرادات وموجودات العقود المعترف بها وإمكانية استرداد هذه المبالغ. تتم مراجعة هذه الأحكام عند وقوع الأحداث وبالتالي فإن أي تغييرات عليها قد يكون لها تأثير على مبلغ الإيرادات وموجودات العقود المعترف بها في هذه البيانات المالية الموحدة.

تستلم المجموعة دفعات مقدمة من العملاء. عندما لا تحدد العقود كيفية استرداد الدفعات المقدمة مقابل الوفاء بالتزامات الأداء، يتم تحديد تخصيص العائدات مقابل موجودات العقود ذات الصلة (المتعلقة بشكل رئيسي بـ للحلول الذكية) بناءً على حكم الإدارة.

تصنيف عقود الإيجار

لدى المجموعة اتفاقية خدمات السعة مع جهة حكومية لمدة 15 سنة. تتضمن خدمات السعة تأجير سعة أجهزة الإرسال والاستقبال على الأقمار الصناعية AY1 و AY2 وتقديم الخدمات المتعلقة بتشغيل شبكة الأقمار الصناعية. تتضمن رسوم السعة المستحقة بموجب شروط اتفاقية الخدمات الشاملة عنصر إيجار وعنصر خدمة يتوافق مع عقد إيجار السعة وتقديم الخدمات على التوالي.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

5 الإيرادات (تتمة)

تصنيف عقود الإيجار (تتمة)

وقّعت المجموعة أيضاً عقد AY4/5 مع جهة حكومية لمدة 17 سنة، يبدأ سريانه في نوفمبر 2026 بعد انتهاء اتفاقية خدمات السعة (CSA) التي تُخَدَم حالياً بواسطة الأقمار الصناعية AY1 وAY2. وبموجب هذا العقد، تُقدّم المجموعة خدمات تأجير سعة عبر مجموعة من الأقمار الصناعية (AY1، AY2، AY4، AY5)، وخدمات تشغيل شبكة الأقمار الصناعية، وخدمات التشغيل والصيانة لمعدات العملاء، بالإضافة إلى سعة وتوريد معدات لأطراف ثالثة. وينص العقد على دفع مبلغ ربع سنوي واحد دون أي تخصيص بين عناصر التأجير وغير التأجير.

اتخذت المجموعة عدة قرارات في عملية تحديد ما يلي: (أ) ما إذا كانت هذه الترتيبات تتضمن عقد إيجار، (ب) ما إذا كانت عقود إيجار تشغيلية أم تمويلية، (ج) كيفية توزيع الرسوم الربع سنوية على عنصر الإيجار وعنصر الخدمة، (د) كيفية المحاسبة عن الرسوم ربع السنوية المتعلقة بعنصر الإيجار وعنصر الخدمة.

عند اتخاذ قراراتها، أخذت إدارة المجموعة بعين الاعتبار بنود وشروط هذه العقود، ومتطلبات المعايير ذات الصلة، والممارسات الصناعية المتبعة، وتشمل المعايير ذات الصلة: (1) المعيار الدولي للتقارير المالية 16 – عقود الإيجار، و(2) المعيار الدولي للتقارير المالية 15 – الإيرادات من العقود مع العملاء.

استناداً إلى الأمور المذكورة في الفقرات السابقة، قررت إدارة المجموعة ما يلي:

- (أ) تتضمن الترتيبات عقد إيجار، حيث يمنح هذا العقد حق استخدام الأصل، ويعتمد تنفيذ الترتيب على استخدام أصل محدد.
- (ب) سيتم احتساب عنصر الإيجار في الترتيبات كإيجار تشغيلي، حيث لا تنقل المجموعة بشكل جوهري المخاطر والمكافآت المرتبطة بملكية الموجودات إلى العميل.
- (ج) يتم توزيع البديل على التزامات الأداء المختلفة بناءً على أسعار البيع المستقلة، مع مراعاة العقود والخدمات لقائمة ذات الطبيعة المماثلة (عقد AY4/5).
- (د) سيتم احتساب عنصر الخدمة في الترتيبات كإيراد يتم الاعتراف به بمرور الوقت.

6 تكلفة الإيرادات – البضائع والخدمات

| | 2025 | 2024 |
|-----------------------|------------------|------------------|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| تكلفة الخدمات* | 127,585 | 126,279 |
| تكلفة المعدات والمواد | 45,207 | 20,768 |
| | 172,792 | 147,047 |

* تتعلق تكلفة الخدمات بالوظائف التي تم شراؤها من قبل الخدمات الفضائية (الطول المدارة وأعمال طول التنقل) والطول الذكية (تكاليف التعاقد من الباطن لمشاريع مختلفة).

7 تكاليف الموظفين

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

مزايا نهاية الخدمة للموظفين

يتم تكوين مخصص للالتزامات المقدره عن استحقاق الموظفين المتعلقة بالإجازات السنوية وتكاليف السفر نتيجة للخدمات التي قدمها الموظفون المؤهلون حتى نهاية السنة.

تقوم المجموعة بإدارة خطة منافع محددة غير ممولة. يتم تكوين مخصص مزايا نهاية الخدمة للموظفين من غير مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة وفقاً لطريقة تكلفة الوحدة المتوقعة وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي 19 "منافع الموظفين" مع مراعاة قوانين العمل في دولة الإمارات العربية المتحدة ولوائح التوظيف في سوق أبوظبي العالمي لسنة 2019. يتم الاعتراف بالمخصص على أساس القيمة الحالية للالتزامات المنافع المحددة. يتم احتساب القيمة الحالية للالتزامات المنافع المحددة سنوياً بواسطة خبير اكتواري مؤهل باستخدام افتراضات حول متوسط معدل الزيادة السنوية في الرواتب ومتوسط فترة توظيف غير مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة ومعدل خصم مناسب. يتم احتساب الافتراضات المستخدمة على أساس ثابت لكل فترة وتعكس أفضل تقدير للإدارة. يتم تحديد معدلات الخصم بما يتماشى مع أفضل تقدير متاح لعائدات السوق المتاحة حالياً في تاريخ التقرير بالإشارة إلى السندات التجارية عالية الجودة أو أي أساس آخر، إذا كان ذلك مناسباً.

يتم الاعتراف بإعادة قياس صافي التزامات المزايا المحددة، والتي تتكون من الأرباح والخسائر الاكتوارية، مباشرة في الدخل الشامل الآخر. تحدد المجموعة صافي مصاريف الفائدة على صافي التزامات المزايا المحددة للفترة من خلال تطبيق معدل الخصم المستخدم لقياس التزامات المزايا المحددة في بداية الفترة السنوية على صافي الالتزامات المحددة في ذلك الوقت خلال الفترة نتيجة للمساهمات ومدفوعات المزايا. يتم الاعتراف بمصاريف صافي الفائدة والمصاريف الأخرى المتعلقة بخطة المزايا المحددة في الربح أو الخسارة. لا يتم إعادة تصنيف عمليات إعادة القياس إلى الربح أو الخسارة في الفترات اللاحقة.

عندما يتم تغيير مزايا الخطة أو عند تقليص الخطة، يتم الاعتراف بالتغيير الناتج في المزايا المتعلقة بالخدمة السابقة أو الربح أو الخسارة عند التقليص مباشرة في الربح أو الخسارة. تعترف المجموعة بالربح أو الخسارة عند تسوية خطة المزايا المحددة عند حدوث التسوية. عندما يحدث تعديل أو تقليص أو تسوية للخطة خلال فترة التقرير السنوية، تحدد المجموعة تكلفة الخدمة الحالية لبقية الفترة بعد تعديل الخطة أو تقليصها أو تسويتها، باستخدام الافتراضات الاكتوارية المستخدمة لإعادة قياس صافي التزام المزايا المحددة الذي يعكس المزايا المقدمة بموجب الخطة بعد ذلك الحدث. تحدد المجموعة أيضاً صافي الفائدة لبقية الفترة بعد تعديل الخطة أو تقليصها أو تسويتها باستخدام صافي التزام المزايا المحددة الذي يعكس المزايا المقدمة بموجب الخطة بعد ذلك الحدث، ومعدل الخصم المستخدم لإعادة قياس صافي التزام المزايا المحددة.

يتم الإفصاح عن الاستحقاق المتعلق بالإجازات السنوية وتكاليف السفر كمطلوبات متداولة، في حين يتم الإفصاح عن المخصص المتعلق بمكافأة نهاية الخدمة كمطلوبات غير متداولة.

يتم دفع مساهمات المعاش التقاعدي، وهي خطة مساهمات محددة، فيما يتعلق بالموظفين المواطنين في دولة الإمارات العربية المتحدة إلى الهيئة العامة للمعاشات والتأمينات الاجتماعية في دولة الإمارات العربية المتحدة وفقاً للقانون الاتحادي لدولة الإمارات العربية المتحدة رقم (2) لسنة 2000 للمعاشات التقاعدية والتأمينات الاجتماعية. يتم تحميل هذه المساهمات على الربح أو الخسارة خلال فترة خدمة الموظفين.

| | 2025 | 2024 |
|---|------------------|------------------|
| إيضاحات | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| تكاليف الموظفين | 109,009 | 48,651 |
| تكاليف موظفين من مصادر خارجية | 13,482 | 10,822 |
| | 122,491 | 59,473 |
| تتضمن تكاليف الموظفين: مساهمات المعاش التقاعدي المتعلقة بالموظفين المواطنين وفقاً للقانون الاتحادي رقم 2 لسنة 2000 في دولة الإمارات العربية المتحدة | 3,639 | 1,709 |
| تكاليف الخدمة الحالية والسابقة | 482 | 362 |
| | 29 | |

إن متوسط عدد الأشخاص العاملين لدى المجموعة خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025 هو 541 (2024: 298).

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

8 مصاريف تشغيلية أخرى

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|--------------------------|
| مخصص خسائر الائتمان المتوقعة | 132,136 | 8,088 |
| تكاليف تشغيل خدمات الأقمار الصناعية | 12,324 | 2,987 |
| تكاليف دعم تكنولوجيا المعلومات | 10,870 | 5,424 |
| مصاريف الاستشارات والمصاريف القانونية والاستشارية | 9,075 | 7,319 |
| مصاريف تسويق | 7,460 | 5,175 |
| مصاريف تأمين | 6,176 | 3,753 |
| تكاليف مرافق وصيانة الموجودات | 5,586 | 2,892 |
| مخصص مخزون | 4,149 | 749 |
| مصاريف السفر لأغراض العمل | 3,187 | 1,272 |
| أتعاب مجلس إدارة واللجان | 1,389 | 938 |
| مصاريف التسجيل والتقديم | 904 | 360 |
| مصاريف تعلم وتطوير | 867 | 418 |
| رسوم ومصاريف بنكية | 784 | 518 |
| خسائر صرف العملات الأجنبية - صافي | 349 | (45) |
| مصاريف أخرى | 5,163 | 1,733 |
| | 200,419 | 41,581 |

ولم تقدم المجموعة أية مساهمات اجتماعية جوهرية خلال السنة الحالية والسنة السابقة.

9 إيرادات أخرى

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

تقوم المجموعة بالاعتراف بالإيرادات من مطالبات التعويضات التي تم تصفيتها في الربح أو الخسارة كإيرادات أخرى أو تخفيض لتكاليف التشغيل عندما يوجد استحقاق تعاقدي، ويمكن قياس المبالغ بشكل موثوق ويكون الاستلام أمراً مؤكداً. عندما لا تتعلق مثل هذه المطالبات بتعويضات عن خسارة الإيرادات أو لا تتعلق بتكاليف التشغيل الإضافية، يتم نقل المبالغ إلى البيان المالي الموحد وإدراجها كتخفيض في تكلفة الأصل ذو الصلة.

يتم الاعتراف بعائدات التأمين المستلمة من مطالبات الخسارة المتعلقة بالموجودات المؤمن عليها كربح أو خسارة كإيرادات أخرى عندما يكون لدى المجموعة حق تعاقدي غير مشروط في استلام التعويض.

يتم الاعتراف بإيرادات الإيجار من عقود إيجار الاستثمارات العقارية على أساس ثابت على مدى مدة الإيجار.

للحصول على معلومات حول سياسة المحاسبة الجوهرية المتعلقة بدخل المنح، يرجى الرجوع إلى الإيضاح 28.

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|--------------------------|
| إيرادات من مطالبات التأمين* | 8,334 | 3,390 |
| مكسب بيع ممتلكات وألات ومعدات | 19 | - |
| مكسب بيع موجودات غير متداولة مصنفة كمحتفظ بها للبيع** | - | 12,578 |
| إيرادات إيجار من استثمار عقاري | - | 497 |
| عكس التزام غير مطالب به | - | 1,861 |
| إيرادات منحة، صافي | (921) | 2,868 |
| أخرى | 1,189 | 159 |
| | 8,621 | 21,353 |

* يمثل المبلغ المستحق، بعد خصم رسوم المطالبة الناتج عن مطالبة التأمين التي قدمتها المجموعة مقابل حالة شادة تتعلق بالقمر الصناعي الياه 3.
** خلال السنة السابقة، قامت المجموعة ببيع موجودات غير متداولة مصنفة على أنها محتفظ بها للبيع، وتشمل عقار استثمار وممتلكات ومعدات متعلقة بميني تم الاستحواذ عليه كجزء من صفقة الاندماج (إيضاح 36). وقد نتج عن هذا البيع ربح يبلغ 12,578 ألف دولار، بعد خصم عمولة الوسيط البالغة 1,200 ألف دولار، والمعترف بها في بيان الربح أو الخسارة الموحد للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

10 استهلاك واطفاء وانخفاض القيمة

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| استهلاك ممتلكات وألات ومعدات | 141,722 | 32,754 |
| استهلاك حق استخدام الموجودات | 4,983 | 1,090 |
| إطفاء موجودات غير ملموسة | 33,358 | 8,377 |
| انخفاض قيمة الممتلكات والألات والمعدات | 9,735 | - |
| | 189,798 | 42,221 |

11 تكاليف التمويل وإيرادات التمويل

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

تكاليف التمويل وإيرادات التمويل

تتضمن تكاليف التمويل للمجموعة الفائدة على الاقتراضات، ومطلوبات العقد ومطلوبات عقود الإيجار، وإعادة تصنيف صافي الأرباح/الخسائر المعترف بها سابقاً في الدخل الشامل الآخر على الأدوات المالية المشتقة وتكاليف التمويل الأخرى. تتكون إيرادات التمويل من دخل الفائدة على الأموال المستثمرة لدى البنوك.

يتم الاعتراف بتكاليف التمويل أو إيرادات التمويل عند استحقاقها في الربح أو الخسارة الموحد باستخدام طريقة الفائدة الفعلية.

تكاليف الاقتراض

يتم إضافة تكاليف الاقتراض المنسوبة مباشرة إلى اقتناء أو إنشاء أو إنتاج الموجودات المؤهلة إلى تكلفة الموجودات حتى تصبح الموجودات جاهزة بشكل كبير للاستخدام المقصود منها.

في حالة اقتراض الأموال خصيصاً لغرض الحصول على أصل مؤهل، يتم خصم أي دخل استثماري محقق من أموال فائضة مؤقتة من تكاليف الاقتراض المؤهلة للرسملة. في حالة الاقتراضات العامة، يتم تطبيق معدل الرسملة، وهو متوسط المعدل المرجح لتكاليف الاقتراض العام، على نفقات الموجودات المؤهلة ويتم إدراجها في تكلفة الأصل.

يتم التعامل مع الاقتراض الذي تم في الأصل لتطوير أحد الأصول المؤهلة كجزء من القروض العامة عندما يتم استكمال جميع الأنشطة الضرورية لإعداد هذا الأصل للاستخدام المقصود منه أو البيع.

يتم الاعتراف بجميع تكاليف الاقتراض الأخرى كمصاريف عند تكبدها.

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| تكاليف التمويل وإيرادات التمويل | | |
| إيرادات التمويل | | |
| فائدة على ودائع لدى البنوك - أطراف أخرى | 866 | 42 |
| فائدة على ودائع لدى البنوك - أطراف ذات علاقة | 34,129 | 13,547 |
| مجموع إيرادات التمويل | 34,995 | 13,589 |
| تكاليف التمويل | | |
| مصاريف فائدة على القروض* | (27,537) | (10,800) |
| مصاريف فائدة على مطلوبات عقود الإيجار | (1,240) | (402) |
| فائدة على مطلوبات العقد | (22,054) | (2,802) |
| فائدة ورسوم تمويل أخرى | (2,139) | (260) |
| صافي مكسب القيمة العادلة على الأدوات المالية المشتقة المحولة من الدخل الشامل الآخر | 10,773 | 3,984 |
| | (42,197) | (10,280) |
| تكاليف رسملة القروض | 21,076 | 6,413 |
| مجموع تكاليف التمويل | (21,121) | (3,867) |
| صافي إيرادات التمويل | 13,874 | 9,722 |

* تشمل رسوم تمثل الجزء غير الفعال من التغييرات في القيمة العادلة لتحوط التدفقات النقدية الذي يبلغ 4,430 ألف دولار (2024 - لا شيء).

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

12 ضريبة الدخل

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

يتكون مصروف/ مزايا الضريبة للسنة من الضريبة الحالية والمؤجلة.

يتم احتساب ضريبة الدخل الحالية على أساس قوانين الضرائب التي تم تنفيذها في نهاية فترة التقرير في دولة الإمارات العربية المتحدة والدول التي تعمل فيها الشركات التابعة للمجموعة وتولد دخلاً خاضعاً للضريبة.

يتم تقديم ضريبة الدخل المؤجلة بالكامل، باستخدام طريقة الالتزام، على الفروق المؤقتة الناشئة بين القواعد الضريبية للموجودات والمطلوبات والمبالغ المدرجة في البيانات المالية الموحدة. ومع ذلك، لا يتم احتساب ضريبة الدخل المؤجلة إذا نشأت عن الاعتراف الأولي بأصل أو التزام في معاملة بخلاف الدمج التجاري والتي لا تؤثر في وقت المعاملة على الاحتساب أو الربح أو الخسارة الخاضعة للضريبة. كما لا يتم الاعتراف بالمطلوبات الضريبية المؤجلة إذا نشأت عن الاعتراف الأولي بالشهرة في اندماج الأعمال. يتم تحديد ضريبة الدخل المؤجلة باستخدام معدلات الضرائب (والقوانين) التي تم سنها أو سنها بشكل جوهري في نطاق اختصاص الشركات الفردية بحلول نهاية فترة التقرير ومن المتوقع أن يتم تطبيقها عند تسوية التزام ضريبة الدخل المؤجلة ذي الصلة أو تحقيق أصل ضريبة الدخل المؤجلة. يتم الاعتراف بالمخصص إذا كان لدى المجموعة، نتيجة لحدث سابق، التزام قانوني أو استدلاي حالي يمكن تقديره بشكل موثوق، ومن المحتمل أن يكون هناك حاجة إلى تدفق خارجي للمنافع الاقتصادية لتسوية الالتزام.

يتم تقديم ضريبة الدخل المؤجلة على الفروق المؤقتة الناشئة عن الاستثمارات في الشركات التابعة والزميلة، باستثناء الحالات التي يتم فيها التحكم في توقيت عكس الفرق المؤقت من قبل المجموعة ومن المحتمل ألا ينعكس الفرق المؤقت في المستقبل المنظور.

يتم الاعتراف بموجودات ضريبة الدخل المؤجلة إلى الحد الذي يحتمل أن تكون فيه الأرباح الخاضعة للضريبة في المستقبل متاحة، والتي يمكن الاستفادة من الفروق المؤقتة مقابلها.

تتم مقاصة موجودات ومطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة عندما:

(أ) يوجد حق قانوني قابل للتنفيذ لمقاصة موجودات ضريبة الدخل الحالية مقابل مطلوبات ضريبة الدخل الحالية

(ب) تعلق موجودات ومطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة بضرائب الدخل التي تفرضها نفس السلطة الضريبية إما على نفس المنشأة الخاضعة للضريبة أو منشآت خاضعة للضريبة مختلفة حيث توجد نية لتسوية الأرصدة على أساس صافي.

ضريبة الشركات في دولة الإمارات العربية المتحدة

في 9 ديسمبر 2022، أصدرت وزارة المالية في دولة الإمارات العربية المتحدة المرسوم بقانون اتحادي رقم 47 لسنة 2022 بشأن ضريبة الشركات والأعمال ("قانون ضريبة الشركات في دولة الإمارات العربية المتحدة" أو "القانون"). دخل القانون حيز التنفيذ في 25 أكتوبر 2022، وينطبق على الأشخاص الخاضعين للضريبة للسنوات المالية التي تبدأ في أو بعد 1 يونيو 2023. وأكد قرار مجلس الوزراء الإماراتي رقم 116/2022، الذي دخل حيز التنفيذ في يناير 2023، أن 375,000 درهم إماراتي هو الحد الأقصى للدخل الذي سيتم تطبيق معدل الضريبة بنسبة 9% عليه. وعليه، بدأت السنة الضريبية الأولى للمجموعة في 1 يناير 2024، ويطبق معدل ضريبة الشركات القياسي بنسبة 9%.

وفقاً لما يقتضيه المعيار المحاسبي الدولية رقم 12 "ضرائب الدخل"، قامت المجموعة بتقييم الآثار الضريبية المؤجلة في بياناتها المالية الموحدة وسجلت المطلوبات الضريبية المؤجلة الناشئة عن الفروق المؤقتة الخاضعة للضريبة.

وتتعلق ضرائب الدخل الأخرى بالشركات التابعة في هولندا ونيجيريا وجنوب أفريقيا واليابان، وهي ليست جوهريّة، ويتم احتسابها وفقاً للنسب السائدة في الولايات القضائية المعنية.

المكونات الرئيسية لمصاريف ضريبة الدخل للسنوات المنتهية في 31 ديسمبر 2025 و 2024 هي:

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|
| 491 | 10,204 |
| (3,695) | (3,612) |
| (3,204) | 6,592 |
| مصاريف ضريبة الدخل المدرجة في بيان الربح أو الخسارة الموحد | |
| (434) | - |
| مصاريف ضريبة الدخل المدرجة في بيان الدخل الشامل الموحد | |

يمكن تسوية إجمالي ضريبة الدخل المعترف بها في الربح أو الخسارة للسنة مع ربح (خسارة) السنة كما يلي:

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|
| (89,143) | 69,400 |
| - | 6,246 |
| 295 | 34 |
| (3,695) | 121 |
| 196 | 142 |
| - | 49 |
| مصاريف (مزايا) ضريبة الدخل المدرجة في بيان الربح أو الخسارة الموحد | |
| (3,204) | 6,592 |

الربح المحاسبي قبل ضريبة الدخل للسنة

ضريبة دخل الشركات في دولة الإمارات العربية المتحدة بنسبة 9% (2024: 9%) تأثيرات الضريبة لمعدلات الضريبة المختلفة للشركات التابعة العاملة في ولايات قضائية أخرى تأثيرات الضريبة لبنود أخرى غير قابلة للخصم/ غير خاضعة للضريبة التغييرات في التقديرات المتعلقة بالسنوات السابقة أخرى

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

12 ضريبة الدخل (تتمة)

تتعلق الضريبة المؤجلة بما يلي:

| | بيان المركز المالي الموحد | | بيان الربح أو الخسارة الموحد | |
|---|---------------------------|--------------------------|------------------------------|--------------------------|
| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
| ممتلكات وآلات ومعدات * | (752) | 58 | 810 | 709 |
| موجودات غير ملموسة * | (43,001) | (45,607) | (2,606) | (652) |
| أخرى | 736 | 70 | (203) | (1) |
| خسائر الضريبة غير المستخدمة ** | 5,363 | 3,668 | (1,696) | (3,668) |
| صافي (مطلوبات) / موجودات الضريبة المؤجلة | (37,654) | (41,811) | (3,695) | (3,612) |
| وينعكس ذلك في بيان المركز المالي الموحد على النحو التالي: | | | | |
| موجودات الضريبة المؤجلة | 7,493 | 5,470 | | |
| مطلوبات الضريبة المؤجلة | (45,147) | (47,281) | | |
| صافي (مطلوبات) / موجودات الضريبة المؤجلة | (37,654) | (41,811) | | |

تسوية (مطلوبات) / موجودات الضريبة المؤجلة، صافي.

| | 2025 ألف دولار أمريكي | | 2024 ألف دولار أمريكي | |
|--|--------------------------|-----------------|--------------------------|----------|
| | في 1 يناير | (41,811) | - | (45,403) |
| استحواد (إيضاح 36) | - | 3,695 | 3,612 | - |
| المعترف به في الربح أو الخسارة | 434 | - | - | - |
| المعترف به في الدخل الشامل الآخر – تحوطات التدفقات النقدية | 28 | (20) | (20) | - |
| فروقات تحويل العملات الأجنبية | | | | |
| في 31 ديسمبر | (37,654) | (41,811) | | |

* تتعلق الضريبة المؤجلة بشكل رئيسي بالفروقات في القاعدة المحاسبية والقاعدة الضريبية الناشئة عن التقييم العادل للموجودات المحددة عند الاندماج (إيضاح 36) وتعديلات التوحيد لتكاليف الاقتراض المرسمة على الموجودات المؤهلة (الممتلكات والآلات والمعدات).

** لدى المجموعة خسائر ضريبية غير مستخدمة بقيمة 59.592 ألف دولار أمريكي تتعلق ببعض الشركات التابعة، ومن المتوقع استغلالها في السنوات القادمة مقابل الدخل الخاضع للضريبة للمجموعة. وذلك، تم الاعتراف بأصل الضريبة المؤجلة في 31 ديسمبر 2025.

لا توجد فروقات مؤقّنة مرتبطة بالاستثمارات في الشركات التابعة والزميلة للمجموعة حيث تستوفي هذه الاستثمارات بإعفاء حصة المشاركة المسموح به بموجب قانون ضريبة الشركات في الإمارات العربية المتحدة والذي بموجبه يتم إعفاء جميع الدخل والمصاريف المتعلقة بهذه الاستثمارات باستثناء بعض السيناريوهات التي لا تنطبق على المجموعة.

الحد الأدنى العالمي لضريبة الشركات

في إطار الجهود الرامية إلى إنهاء التهريب الضريبي ومعالجة المخاوف حول تآكل القاعدة الضريبية للشركات العالمية، تم تشكيل إطارعالمي للضرائب على الشركات من قبل الإطّار الشامل لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية/مجموعة العشرين. ويدعمه أكثر من 135 ولاية قضائية، والهدف من الإطّار هو الحد من تحويل الأرباح من ولاية قضائية إلى أخرى، من أجل تقليل الالتزامات الضريبية العالمية في الهياكل المؤسسية وإدخال معدل ضريبي أدنى بنسبة 15% لكل ولاية قضائية ("الركيزة الثانية").

في 9 ديسمبر 2024، أعلنت وزارة المالية في دولة الإمارات العربية المتحدة عن ضريبة الحد الأدنى التكميلية المحلية بنسبة 15% للشركات المتعددة الجنسيات التي تبلغ إيراداتها العالمية 750 مليون يورو على مستوى الشركة الأم النهائية، بما يتماشى مع إطار عمل الركيزة الثانية لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية. خلال الفترة، صدر قرار مجلس الوزراء الإماراتي رقم 142 لسنة 2024 ("القرار") بشأن "فرض ضريبة الحد الأدنى التكميلية المحلية المؤهلة في دولة الإمارات العربية المتحدة على الشركات المتعددة الجنسيات" والذي دخل حيز التنفيذ اعتباراً من 1 يناير 2025. يرافق القرار أحكاماً وقواعد وإجراءات مفصلة بشأن ضريبة الحد الأدنى المحلية المؤهلة.

تخضع "سبيس 42" بي ال سي والشركات التابعة لها لضريبة الحد الأدنى التكميلية المحلية المؤهلة، وذلك لأن الإيرادات العالمية للشركة الأم تتجاوز الحد الأدنى البالغ 750 مليون يورو، وبالتالي فهي تستوفي تعريف المنشآت المكونة التي تعد عضواً في مجموعة الشركات متعددة الجنسيات المحددة بموجب القرار. ونتيجةً لتقييم المجموعة للمتطلبات المعمول بها في القرار، لم يتم إدراج أي ضريبة الحد الأدنى المحلية المؤهلة في بيان الربح أو الخسارة الموحد خلال السنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025.

قامت المجموعة بتطبيق الاستثناء المؤقت الصادر عن مجلس معايير المحاسبة الدولية في مايو 2023 من متطلبات المحاسبة للضرائب المؤجلة في المعيار المحاسبي الدولي 12. وبناءً على ذلك، فإن المجموعة لا تعترف ولا تفسح عن معلومات حول موجودات ومطلوبات الضرائب المؤجلة المتعلقة بضرائب الدخل من الركيزة الثانية.

13 ممتلكات وآلات ومعدات

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

الاعتراف والقياس

يتم قياس بنود الممتلكات والآلات والمعدات بالتكلفة مطروحاً منها الاستهلاك المتراكم وخسائر الانخفاض في القيمة المتراكمة، إن وجدت. تتضمن التكلفة النفقات المنسوبة مباشرة إلى اقتناء أو إنشاء الأصل. يتم رسملة البرامج المشتراة التي تشكل جزءاً لا يتجزأ من وظائف المعدات ذات الصلة كجزء من تلك المعدات. يتم رسملة تكاليف الاقتراض المتعلقة باقتناء أو إنشاء أصل مؤهل.

تقوم المجموعة برسمة جميع التكاليف المتعلقة بالموجودات كأعمال رأسمالية قيد التنفيذ. حتى تاريخ اكمال وتشغيل هذه الموجودات، بما في ذلك حوافز أداء الأقمار الصناعية. يتم تحويل هذه التكاليف من الأعمال الرأسمالية قيد التنفيذ إلى فئة الموجودات المناسبة عند اكمال وتشغيل هذه الموجودات ويتم استهلاكها على مدى أعمارها الاقتصادية الانتاجية من تاريخ اكمال وتشغيل هذه الموجودات.

قد تتضمن الأعمال الرأسمالية المتعلقة بأنظمة الأقمار الصناعية عنصراً من البديل المؤجل لمصنعي الأقمار الصناعية، يُشار إليه باسم حوافز برامج الأقمار الصناعية. وتلتزم المجموعة تعاقدياً بسداد هذه المدفوعات على مدى عمر الأقمار الصناعية، شريطة استمرار تشغيلها وفقاً للمواصفات التعاقدية. ولذلك، تُسجل المجموعة هذه المدفوعات كتمويل مؤجل، وتُرسمل قيمتها الحالية كجزء من تكلفة الأقمار الصناعية، وتُسجل التزاماً مقابلاً لمصنعي الأقمار الصناعية. ويتم الاعتراف بمصاريف الفائدة على التمويل المؤجل، ويتراكم الالتزام بمرور الوقت، ويُخفض مع سداد المدفوعات. وبمجرد دخول القمر الصناعي الخدمة التشغيلية، تُنقل التكاليف إلى الموجودات قيد الاستخدام، ويبدأ احتساب الاستهلاك.

عندما يكون لأجزاء بنود الممتلكات والآلات والمعدات أعمار إنتاجية مختلفة، يتم احتسابها كبنود منفصلة (مكونات رئيسية) من الممتلكات والآلات والمعدات.

يتم إلغاء الاعتراف بند من الممتلكات والآلات والمعدات عند الاستبعاد أو عندما لا يتوقع أن تنشأ أي فوائد اقتصادية مستقبلية من الاستخدام المستمر للأصل. يتم تحديد المكاسب أو الخسائر الناتجة عن الاستبعاد من بند من بنود الممتلكات والآلات والمعدات من خلال مقارنة العائدات من الاستبعاد بالقيمة المدرجة للممتلكات والآلات والمعدات ويتم الاعتراف بها صافية ضمن الدخل الآخر / المصاريف الأخرى في الربح أو الخسارة.

يتم الاعتراف بتكلفة استبدال أحد مكونات بند من بنود الممتلكات والآلات والمعدات في القيمة المدرجة للبند إذا كان من المحتمل أن تتدفق الفوائد الاقتصادية المستقبلية المتضمنة في الجزء إلى المجموعة ويمكن قياس تكلفته بشكل موثوق. يتم إلغاء الاعتراف بالقيمة المدرجة للجزء المستبدل. يتم الاعتراف بتكاليف الخدمات اليومية للممتلكات والآلات والمعدات في الربح أو الخسارة عند تكبدها.

الاستهلاك

يتم احتساب الاستهلاك على أساس المبلغ القابل للاستهلاك، وهو تكلفة الأصل، مطروحاً منه قيمته المتبقية.

يتم الاعتراف بالاستهلاك في الربح أو الخسارة على أساس ثابت على مدى العمر الإنتاجي المقدر لكل جزء من بند من بنود الممتلكات والآلات والمعدات، حيث يعكس هذا بشكل وثيق النمط المتوقع لاستهلاك الفوائد الاقتصادية المستقبلية المدرجة في الأصل. لا يتم استهلاك الأرض.

يتم مراجعة طرق الاستهلاك والأعمار الإنتاجية والقيم المتبقية في نهاية السنة المالية وتعديلها إذا لزم الأمر.

إن الأعمار الإنتاجية المقدرّة والمستخدمة في كل من الفترة الحالية والفترة المقارنة هو كما يلي:

| السنوات | فئة الأصل |
|---------|--------------------------|
| 40-15 | مباني |
| 18-5 | أنظمة الأقمار الصناعية |
| 20-10 | آلات ومكائن |
| | معدات ومركبات وتجهيزات |
| 4-3 | أثاث وتجهيزات |
| 10-3 | أرض وتحسينات على المباني |
| 5-3 | معدات مكتبية ومركبات |
| 3 | أجهزة وبرامج حاسوب |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

13 ممتلكات وآلات ومعدات (تتمة)

| التكلفة | أرض ومباني | أنظمة الأقمار الصناعية | آلات ومكانن | معدات ومركبات وتجهيزات | أعمال رأسمالية قيد التنفيذ | المجموع |
|---|------------------|------------------------|------------------|------------------------|----------------------------|------------------|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| في 1 يناير 2024 | 64,948 | 3,023,317 | 18,292 | 50,210 | 26,505 | 76,715 |
| استحوذ (إيضاح 36) | - | 6 | - | 42,362 | 753,569 | 3,902,488 |
| إضافات تحويلات | - | 138 | 639 | 657 | 145,766 | 146,429 |
| تحويل إلى مخزون استيعادات | - | - | - | 409 | (1,186) | - |
| فروقات صرف العملات | - | - | - | (2) | (37) | (37) |
| في 31 ديسمبر 2024 | 64,948 | 3,023,461 | 18,931 | 93,280 | 924,582 | 4,125,202 |
| الاستهلاك والانخفاض في القيمة | | | | | | |
| في 1 يناير 2024 | 33,970 | 2,560,041 | 12,206 | 16,654 | - | 16,654 |
| استحوذ (إيضاح 36) | 303 | 28,521 | 413 | 38,130 | - | 2,644,347 |
| محمل للسنة | - | - | - | 3,517 | - | 32,754 |
| رسملة تكاليف العقود استيعادات | - | - | - | 9,327 | - | 9,327 |
| فروقات صرف العملات | - | - | - | (2) | - | (2) |
| في 31 ديسمبر 2024 | 34,273 | 2,588,562 | 12,619 | 67,354 | - | 2,702,808 |
| صافي القيمة المدرجة | 30,675 | 434,899 | 6,312 | 25,926 | 924,582 | 1,422,394 |
| التكلفة | | | | | | |
| في 1 يناير 2025 | 64,948 | 3,023,461 | 18,931 | 93,280 | 924,582 | 4,125,202 |
| إضافات تحويلات | 3,844 | 64 | 1,428 | 1,336 | 257,118 | 263,790 |
| تحويل إلى مخزون | - | 487,755 | 1,461 | 1,840 | (491,056) | - |
| تحويل إلى موجودات غير ملموسة، صافي (إيضاح 14) | - | - | - | - | (48) | (48) |
| منح متعلقة بالموجودات (إيضاح 28) | - | - | - | - | (30,023) | (30,023) |
| استيعادات | - | - | - | - | (4,612) | (4,612) |
| مشطوبات | - | - | - | (1,199) | - | (1,199) |
| فروقات صرف العملات | - | - | - | 491 | (358) | 534 |
| في 31 ديسمبر 2025 | 68,792 | 3,511,280 | 21,820 | 95,748 | 655,646 | 4,353,286 |
| الاستهلاك والانخفاض في القيمة | | | | | | |
| في 1 يناير 2025 | 34,273 | 2,588,562 | 12,619 | 67,354 | - | 2,702,808 |
| محمل للسنة | 3,516 | 123,830 | 1,779 | 12,597 | - | 141,722 |
| خسارة انخفاض القيمة* | - | - | - | 9,735 | - | 9,735 |
| استيعادات | - | - | - | (1,098) | - | (1,098) |
| فروقات صرف العملات | - | - | - | 414 | - | 414 |
| في 31 ديسمبر 2025 | 37,789 | 2,712,392 | 14,398 | 89,002 | - | 2,853,581 |
| صافي القيمة المدرجة | 31,003 | 798,888 | 7,422 | 6,746 | 655,646 | 1,499,705 |

تتعلق الأعمال الرأسمالية قيد الإنجاز حتى نهاية فترة التقرير بشكل رئيسي بأنظمة الأقمار الصناعية قيد الإنشاء، والتي تشمل برنامج الأقمار الصناعية AY4/5، وبرنامج قمر الثريا 4 (T4-NGS)، وتطوير أنظمة المدار الأرضي المنخفض (LEO) وأنظمة المنصات عالية الارتفاع (HAPS)، بقيمة إجمالية قدرها 628.7 مليون دولار أمريكي (2024: 892.3 مليون دولار أمريكي). وتتعلق الإضافات خلال السنة بشكل رئيسي بأنظمة الأقمار الصناعية بقيمة 229.5 مليون دولار أمريكي (2024: 119.9 مليون دولار أمريكي). خلال السنة، تم إطلاق القمر الصناعي T4-NGS بشكل ناجح في المدار وبدأ تشغيله التجاري في 1 يوليو 2025. كما نجحت المجموعة في نشر ثلاثة أقمار صناعية في مدار أرضي منخفض، والتي لا تزال قيد الاختبار والتشغيل في المدار حتى تاريخ التقرير.

* خلال السنة، اعترفت المجموعة بخسارة انخفاض قيمة في الممتلكات والآلات والمعدات بقيمة 9,735 ألف دولار تتعلق بقطاع الحلول الذكية (2024: لا شيء) (إيضاح 4).

تشمل المعدات والمركبات والتجهيزات: معدات المكاتب، وأجهزة الحاسوب، والمركبات، والأثاث والتجهيزات، بالإضافة إلى التحسينات على المأجور.

بلغت تكاليف الاقتراض المرسملة خلال السنة 21,076 ألف دولار أمريكي بمعدل رسملة 3% سنوياً (2024: 6,413 ألف دولار أمريكي بمعدل رسملة 3% سنوياً) (راجع إيضاح 11).

14 عقود الإيجار – المجموعة كمستأجر

يقدم هذا الإيضاح معلومات عن عقود الإيجار حيث تكون المجموعة مستأجرة، وحق استخدام الموجودات ذات الصلة ومطلوبات عقود الإيجار.

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

يتم الاعتراف بعقود الإيجار، التي تكون فيها المجموعة الطرف المستأجرة، كحق استخدام الموجودات ومطلوبات عقود الإيجار مقابل في التاريخ الذي يكون فيه الأصل المؤجر متاحاً للاستخدام من قبل المجموعة.

يتم قياس الموجودات والمطلوبات الناشئة عن عقد الإيجار مبدئياً على أساس القيمة الحالية. تتضمن مطلوبات عقود الإيجار صافي القيمة الحالية لمدفوعات الإيجار التالية:

(أ) المدفوعات الثابتة (بما في ذلك المدفوعات الثابتة في المضمون)، ناقصاً أي حوافز إيجارية مدينة،

(ب) مدفوعات الإيجار المتغيرة التي تستند إلى مؤشر أو معدل، يتم قياسها مبدئياً باستخدام المؤشر أو المعدل كما في تاريخ البدء،

(ج) المبالغ المتوقع أن تدفعها المجموعة بموجب ضمانات القيمة المتبقية،

(د) سعر ممارسة خيار الشراء إذا كانت المجموعة متأكدة بشكل معقول من ممارسة هذا الخيار، و

(هـ) مدفوعات غرامات إنهاء عقد الإيجار، إذا كانت فترة الإيجار تعكس ممارسة المجموعة لهذا الخيار.

يتم أيضاً إدراج مدفوعات الإيجار التي سيتم دفعها بموجب خيارات التمديد المؤكدة بشكل معقول في قياس الالتزام.

يتم خصم مدفوعات الإيجار باستخدام سعر الفائدة الضمني في عقد الإيجار. إذا لم يكن من الممكن تحديد هذا السعر بسهولة، وهو ما يحدث بشكل عام بالنسبة لعقود الإيجار في المجموعة، يتم استخدام معدل الاقتراض الإضافي للمستأجر، وهو السعر الذي يتعين على المستأجر دفعه لاقتراض الأموال اللازمة للحصول على أصل بقيمة مماثلة لحق استخدام الموجودات في بيئة اقتصادية مماثلة وبشروط وضمانات وظروف مماثلة.

لتحديد معدل الاقتراض التدريجي، تقوم المجموعة بما يلي:

(أ) حيثما أمكن، استخدام تمويل من طرف ثالث حديث الذي يستلم المستأجر كנקطة بداية، مع تعديله ليعكس التغييرات في شروط التمويل منذ استلام التمويل من طرف ثالث،

(ب) استخدام نهج تراكمي يبدأ بسعر فائدة خالٍ من المخاطر مع تعديله لمخاطر الائتمان لعقود الإيجار التي يحتفظ بها المستأجر والتي لا تحتوي على تمويل حديث من طرف ثالث، و

(ج) إجراء تعديلات خاصة بعقد الإيجار على سبيل المثال الفترة والدولة والعملة والضمان.

إن المجموعة معرضة لزيادات مستقبلية محتملة في مدفوعات الإيجار المتغيرة بناءً على مؤشر أو معدل، والتي لا يتم إدراجها في مطلوبات عقود الإيجار حتى تصبح سارية المفعول. عندما تصبح التعديلات على مدفوعات الإيجار بناءً على مؤشر أو معدل سارية المفعول، يتم إعادة تقييم مطلوبات عقود الإيجار وتعديلها مقابل حق استخدام الموجودات. لم تم المجموعة بأي تعديلات خلال الفترات المعروضة.

يتم توزيع مدفوعات الإيجار بين رأس المال وتكلفة التمويل. يتم تحميل تكلفة التمويل على الربح أو الخسارة على مدى فترة الإيجار لإنتاج معدل فائدة دوري ثابت على الرصيد المتبقي من الالتزام لكل فترة.

يتم قياس حق استخدام الموجودات بالتكلفة التي تتكون مما يلي:

(أ) مبلغ القياس الأولي لمطلوبات عقود الإيجار،

(ب) أي مدفوعات إيجار يتم دفعها في أو قبل تاريخ البدء مطروحاً منه أي حوافز إيجارية تم استلامها،

(ج) أي تكاليف مباشرة مبدئية، و

(د) تكاليف الترميم.

يتم استهلاك حق استخدام الموجودات بشكل عام على مدى العمر الإنتاجي للأصل ومدة الإيجار، أيهما أقصر، على أساس القسط الثابت. إذا كانت المجموعة متأكدة بشكل معقول من ممارسة خيار الشراء، يتم استهلاك حق استخدام الموجودات على مدى العمر الإنتاجي للأصل الأساسي.

يتم الاعتراف بالمدفوعات المرتبطة بالإيجارات قصيرة الأجل أو إيجار الموجودات المنخفضة في القيمة على أساس القسط الثابت كمصاريف في الربح أو الخسارة. تمثل عقود الإيجار قصيرة الأجل عقود إيجار تكون مدتها 12 شهر أو أقل.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

14 عقود الإيجار – المجموعة كمستأجر (تتمة)

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

إن تعديل الإيجار هو تغيير في نطاق عقد الإيجار، أو البديل للإيجار الذي لم يكن جزءاً من الشروط الأصلية للعقد الإيجار. عندما يزيد التعديل من نطاق عقد الإيجار بإضافة المزيد من الموجودات الضمنية ويكون البديل متناسباً، يتم احتساب التعديل كعقد إيجار منفصل. ومع ذلك، إذا زاد التعديل من نطاق عقد الإيجار دون إضافة الحق في استخدام المزيد من الموجودات الأساسية، أو كانت الزيادة في بدل عقد الإيجار غير متناسبة، يتم احتساب التعديل عن طريق إعادة قياس الإيجار الحالي. إذا تم تخفيض القيمة المدرجة لحق استخدام الموجودات إلى الصفر وكان هناك تخفيض إضافي في قياس مطلوبات عقود الإيجار، فيجب على المستأجر الاعتراف بأي مبلغ متبقي من إعادة القياس في الربح أو الخسارة. يتم إعادة قياس مطلوبات عقود الإيجار في تاريخ سريان التعديل، باستخدام معدل خصم معدل، مع تعديل مماثل لحق استخدام الموجودات. يستخدم المستأجر معدل الاقتراض الإضافي كمعدل خصم معدل إذا لم يكن من السهل تحديد المعدل الضمني في عقد الإيجار للفترة المتبقية.

تطبق المجموعة المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 36 لتحديد ما إذا كان حق استخدام الموجودات قد تعرض للانخفاض في القيمة واحتساب أي خسارة انخفاض في القيمة محددة كما هو موضح في سياسة "الممتلكات والآلات والمعدات".

لا يتم إدراج الإيجارات المتغيرة التي لا تعتمد على مؤشر أو معدل في قياس مطلوبات عقود الإيجار وحق استخدام الموجودات. يتم الاعتراف بالمدفوعات ذات الصلة كمصاريف في الفترة التي يحدث فيها الحدث أو الظرف الذي يؤدي إلى حدوث هذه المدفوعات.

كإجراء عملي، يسمح المعيار الدولي للتقارير المالية رقم 16 للمستأجر بعدم فصل المكونات غير الإيجارية، وبدلاً من ذلك يقوم باحتساب أي عقد إيجار والمكونات غير الإيجارية المرتبطة به كترتيب واحد. لم تستخدم المجموعة هذه الوسيلة العملية. بالنسبة للعقد الذي يحتوي على مكون إيجار ومكون وإيجار إضافي أو أكثر أو مكونات غير إيجارية أو أكثر، تقوم المجموعة بتخصيص البديل في العقد لكل مكون إيجار على أساس السعر المستقل النسبي لمكون الإيجار والسعر المستقل الإجمالي للمكونات غير الإيجارية.

إن الأعمار الانتاجية المقدره لحق استخدام الموجودات هي كما يلي:

| السنوات | فئة الأصل |
|---------|--|
| 10-2 | حق استخدام الموجودات – المباني |
| 5-2 | حق استخدام الموجودات – سعة القمر الصناعي |
| 10 | حق استخدام الموجودات – حقوق التسمية |

(أ) حق استخدام الموجودات

| القيمة المدرجة والتغيرات خلال السنة | سعة القمر الصناعي ألف دولار أمريكي | مباني ألف دولار أمريكي | حقوق التسمية ألف دولار أمريكي | المجموع ألف دولار أمريكي |
|-------------------------------------|---------------------------------------|---------------------------|----------------------------------|-----------------------------|
| في 1 يناير 2024 | – | 663 | – | 663 |
| استحواذ (إيضاح 36) | 2,154 | 4,633 | – | 6,787 |
| إضافات | 3,045 | 1,930 | 7,307 | 12,282 |
| مصاريف استهلاك | (144) | (581) | (365) | (1,090) |
| في 31 ديسمبر 2024 | 5,055 | 6,645 | 6,942 | 18,642 |
| في 1 يناير 2025 | 5,055 | 6,645 | 6,942 | 18,642 |
| إضافات | 12,479 | 735 | – | 13,214 |
| إنهاء عقود | – | (2,369) | – | (2,369) |
| مصاريف استهلاك | (2,446) | (1,805) | (732) | (4,983) |
| في 31 ديسمبر 2025 | 15,088 | 3,206 | 6,210 | 24,504 |

تمثل "حقوق التسمية" حق المجموعة في عرض اسمها على مبنى لأغراض الدعاية والترويج.

ب) مطلوبات عقود الإيجار

يوضح الجدول أدناه التغييرات في مطلوبات عقود الإيجار الناشئة عن الأنشطة التمويلية، بما في ذلك التغييرات النقدية وغير النقدية:

| 2024 ألف دولار أمريكي | 2025 ألف دولار أمريكي | إيضاحات |
|--------------------------|--------------------------|---|
| | | مطلوبات عقود الإيجار |
| 605 | 18,315 | في 1 يناير |
| 7,149 | – | استحواذ (إيضاح 36) |
| 12,282 | 13,214 | إضافات |
| 402 | 1,240 | تراكم الفائدة |
| (2,178) | (4,164) | دفعات |
| – | (2,112) | إنهاء عقود |
| 55 | (5) | فروقات صرف العملات الأجنبية |
| 18,315 | 26,488 | في 31 ديسمبر |
| | | المتداولة منها |
| 3,301 | 6,255 | غير المتداولة منها |
| 15,014 | 20,233 | |
| | | المبالغ المعترف بها في الربح أو الخسارة الموحد |
| | | المتعلق بعقود الإيجار |
| | | مصاريف استهلاك حق استخدام الموجودات |
| 1,090 | 4,983 | مصاريف فائدة على مطلوبات عقود الإيجار |
| 402 | 1,240 | مصاريف متعلقة بعقود إيجار قصيرة الأجل وموجودات منخفضة القيمة (بما في ذلك مصاريف التشغيلية الأخرى) |
| 95 | 682 | |
| 1,587 | 6,905 | المجموع |
| | | معلومات التدفقات النقدية |
| | | مجموع التدفقات النقدية الخارجة لعقود الإيجار |
| 1,224 | 4,846 | |

لدى المجموعة اتفاقيات عقود إيجار لمكاتب ومستودعات، ومباني لاحتواء معدات بوابة الأقمار الصناعية وموجودات سعة الأقمار الصناعية وحقوق التسمية. يتم إبرام عقود الإيجار عادةً لفترات ثابتة تتراوح من 2 سنة إلى 10 سنوات، ولكن قد يكون لها خيارات تمديد (2024: 2 – 10 سنوات).

خلال السنة الحالية، أبرمت المجموعة اتفاقيات تأجير، معظمها لتأجير سعة الأقمار الصناعية لمدة خمس سنوات. كما أبرمت خلال السنة السابقة اتفاقيات تأجير أخرى لسعة الأقمار الصناعية، ومساحات مكتبية، وحقوق تسمية، لفترة تتراوح من 2 سنة إلى 10 سنوات. وكانت هذه الإضافات غير نقدية.

تُفاوض شروط الإيجار بشكل فردي، وتتضمن مجموعة واسعة من الأحكام والشروط المختلفة. لا تفرض اتفاقيات الإيجار أي قيود. لا يجوز استخدام الأصل المؤجر لأغراض الاقتراض. لدى المجموعة عقد إيجار يتضمن خيارات التمديد والإنهاء. تتفاوض الإدارة على هذه الخيارات لتوفير المرونة اللازمة لتلبية احتياجات المجموعة التجارية. وقد أخذت الإدارة خيار التمديد في الاعتبار عند تحديد مدة الإيجار. لاعتقادها بأن خيار التمديد سوف يتم تفعيله على الأرجح.

يتم الإفصاح عن تحليل استحقاق مطلوبات عقود الإيجار في إيضاح 35.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

15 موجودات غير ملموسة

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

يتم رسملة التراخيص التي تمثل الحق في نقل إشارات الاتصالات باستخدام الأرقام الصناعية الثابتة واستخدام ترددات الراديو المرتبطة بها، بالتكلفة فقط عندما تكون الفوائد الاقتصادية المستقبلية محتملة. تتضمن التكلفة سعر الشراء بالإضافة على أي نفقات عائدة إليها بشكل مباشرة.

يتم الاعتراف بالنفقات على أنشطة البحث في الربح أو الخسارة الموحد عند تكبدها. يتم رسملة نفقات التطوير فقط إذا كان من الممكن قياس النفقات بشكل موثوق، ويمكن الاستفادة من المنتج أو العملية بشكل تقني وتجاربي، وكانت الفوائد الاقتصادية المستقبلية محتملة ولدى المجموعة النية والموارد الكافية لإكمال التطوير واستخدام أو بيع الأصل. بخلاف ذلك، يتم الاعتراف بها في الربح أو الخسارة عند تكبدها. بعد الاعتراف الأولي، يتم قياس نفقات التطوير بالتكلفة مطروحاً منها الاستهلاك المتراكم وأي خسائر انخفاض في القيمة المتراكمة، إن وجدت.

يتم قياس الموجودات غير الملموسة الأخرى التي تستحوذ عليها المجموعة ولها عمر إنتاجي محدود بالتكلفة مطروحاً منها الاستهلاك المتراكم وأي خسائر انخفاض في القيمة المتراكمة. لا يتم رسملة النفقات اللاحقة إلا عندما تزيد من الفوائد الاقتصادية المستقبلية المدرجة في الأصل المحدد الذي تتعلق به. يتم الاعتراف بجميع النفقات الأخرى، بما في ذلك النفقات على الشهرة والعلامات التجارية المنتجة داخلياً، في الربح أو الخسارة عند تكبدها.

يتم إلغاء الاعتراف بالموجودات غير الملموسة عند استبعادها، أو عندما لا يتوقع أي فوائد اقتصادية مستقبلية من الاستخدام أو الاستبعاد. يتم الاعتراف بالمكاسب أو الخسائر الناشئة عن إلغاء الاعتراف بالموجودات غير الملموسة، والتي يتم قياسها على أنها الفرق بين صافي عائدات الاستبعاد والقيمة المدرجة للأصل، في الربح أو الخسارة عند إلغاء الاعتراف بالأصل. يتم احتساب الاستهلاك لشطب تكلفة الموجودات غير الملموسة مطروحاً منها قيمتها المتبقية المقدرة باستخدام طريقة القسط الثابت على مدى عمرها الإنتاجي المقدر، ويتم الاعتراف بها بشكل عام في الربح أو الخسارة.

راجع إيضاح 36 اندماج الأعمال، لمعرفة سياسة محاسبة الشهرة.

إن الأعمار الانتاجية للفترات الحالية والمقارنة هي كما يلي:

| السنوات | فئة الأصل |
|---------|---|
| 5-3 | تكاليف تطوير (تطوير محطة المستخدم) |
| 19-15 | عقود وعلاقات العملاء |
| | برامج وتراخيص |
| | برامج (بما في ذلك أنظمة دعم التشغيل والمباني) |
| 10-2 | تراخيص |
| 10 | |

| الشهرة ألف دولار أمريكي | تكاليف التطوير ألف دولار أمريكي | عقود وعلاقات العملاء ألف دولار أمريكي | البرامج والتراخيص ألف دولار أمريكي | المجموع ألف دولار أمريكي |
|--|------------------------------------|---|---|--------------------------------|
| التكلفة | | | | |
| في 1 يناير 2024 | – | – | 3,166 | 3,166 |
| استحواذ (إيضاح 36) | 75,685 | 513,986 | 26,438 | 789,419 |
| إضافات | 1,625 | – | 773 | 2,398 |
| فروقات صرف العملات الأجنبية | – | – | 9 | 9 |
| في 31 ديسمبر 2024 | 77,310 | 513,986 | 30,386 | 794,992 |
| الاطفاء | | | | |
| في 1 يناير 2024 | – | – | 2,708 | 2,708 |
| استحواذ (إيضاح 36) | 73,348 | – | 17,449 | 90,797 |
| محمل للسنة | 211 | 7,243 | 923 | 8,377 |
| فروقات صرف العملات الأجنبية | – | – | 7 | 7 |
| في 31 ديسمبر 2024 | – | 7,243 | 21,087 | 101,889 |
| صافي القيمة المدرجة في 31 ديسمبر 2024 | 173,310 | 506,743 | 9,299 | 693,103 |
| التكلفة | | | | |
| في 1 يناير 2025 | 173,310 | 513,986 | 30,386 | 794,992 |
| إضافات | 1,888 | – | 4,329 | 6,217 |
| تحويل من (إلى) ممتلكات وآلات ومعدات، صافي (إيضاح 13) | 30,299 | – | (276) | 30,023 |
| منح متعلقة بالموجودات (إيضاح 28) | – | – | (2,798) | (2,798) |
| تحويلات | 394 | – | (394) | – |
| فروقات صرف العملات الأجنبية | – | – | 9 | 9 |
| في 31 ديسمبر 2025 | 173,310 | 513,986 | 31,256 | 828,443 |
| الاطفاء | | | | |
| في 1 يناير 2025 | – | 7,243 | 21,087 | 101,889 |
| محمل للسنة | 2,438 | 28,956 | 1,964 | 33,358 |
| تحويلات | (18) | – | 18 | – |
| فروقات صرف العملات الأجنبية | – | – | 9 | 9 |
| في 31 ديسمبر 2025 | – | 36,199 | 23,078 | 135,256 |
| صافي القيمة المدرجة في 31 ديسمبر 2025 | 173,310 | 477,787 | 8,178 | 693,187 |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

15 موجودات غير ملموسة (تتمة)

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية (تتمة)

الاستحواذ خلال السنة السابقة

تم الاستحواذ على عقود العملاء وعلاقتهم وإدراجها كجزء من عملية الاندماج (انظر الإيضاح 36 للحصول على التفاصيل). تشمل عقود العملاء عقود سعة الأقمار الصناعية طويلة الأجل مع حكومة الإمارات العربية المتحدة، بينما تمثل علاقات العملاء علاقات المجموعة طويلة الأمد مع العملاء فيما يتعلق بخدمات الفضاء.

أدرجت المجموعة شهرة بقيمة 173,310 ألف دولار أمريكي ناتجة عن عملية اندماج أعمال خلال السنة السابقة. تمثل هذه الشهرة المنافع الاقتصادية المستقبلية المتوقعة من أوجه التأثير بين العمليات المدمجة، وقيمة القوى العاملة المُجمّعة، وقيمة استمرارية الأعمال المُستحوذ عليها ككل (انظر الإيضاح 36 للحصول على التفاصيل).

في السنة السابقة، ولأغراض اختبار انخفاض القيمة، خصصت المجموعة شهرة لوحدة توليد النقد الخاصة بالبنية التحتية والحلول المُدارة، وهي وحدات توليد النقد المتوقع استفادتها من أوجه التأثير الناتجة عن عملية اندماج الأعمال ذات الصلة.

خلال السنة الحالية، أعادت الإدارة تقييم تكوين وحدات توليد النقد للمجموعة بعد الاندماج وإطلاق T4-NGS. نتيجة لإعادة التقييم هذه، تم دمج وحدات توليد النقد الخاصة بالبنية التحتية والحلول المُدارة، والتي شملت بشكل رئيسي حلول النطاقين كيه إيه وسي الحكومية، في وحدة توليد نقد واحدة هي وحدة البنية التحتية (راجع إيضاح 3 حول الانخفاض في قيمة الموجودات غير المالية).

ولأغراض اختبار انخفاض القيمة في 31 ديسمبر 2025، تم تخصيص الشهرة لوحدة توليد النقد الخاصة بالبنية التحتية.

إعادة تقييم انخفاض قيمة الشهرة

استند المبلغ القابل للاسترداد من وحدة توليد النقد للبنية التحتية إلى القيمة العادلة مطروحاً منها تكاليف الاستبعاد، والتي تم تقديرها باستخدام التدفقات النقدية المخصصة، وذلك بالاعتماد على مدخلات أسلوب التقييم التي تندرج ضمن المستوى 3 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة. تمتلك المجموعة خبرةً واسعةً في إجراء اختبارات انخفاض القيمة داخلياً، حيث طبقت منهجية التدفقات النقدية المخصصة بشكل متنسق لتقييمات انخفاض القيمة السنوية على مدى سنوات عديدة. تم تحديد المبلغ القابل للاسترداد حتى 31 ديسمبر 2025 باستخدام توقعات التدفقات النقدية من الميزانية وخطة العمل التي وافق عليها مجلس الإدارة للسنوات 2026-2030. تم استقراء توقعات التدفقات النقدية إلى أجل غير مسمى بمعدلات نمو تتراوح بين 1% و2%، وتم خصمها باستخدام معدلات خصم تقديرية تتراوح بين 8.2% و9.4% وفقاً للمخاطر المتغيرة الكامنة وراء تدفقات النقد. تأخذ معدلات الخصم ومعدلات النمو النهائية في الاعتبار ظروف السوق المحدثة، بما في ذلك التحولات في أسعار الفائدة الحالية من المخاطر، وعلاوات مخاطر الأسهم، ومعامل بيتا للقطاع، مما يعكس ديناميكيات سوق رأس المال المتطورة. لم تُجر أي انحرافات جوهرية أخرى عن الأنماط التاريخية أو الخبرة السابقة عند وضع الافتراضات. وقد أظهر اختبار انخفاض القيمة في 31 ديسمبر 2025 أن المبلغ القابل للاسترداد لوحدة توليد النقد للبنية التحتية يتجاوز قيمتها المدرجة بكثير. وبالتالي لم تكن هناك حاجة إلى إجراء أي تقييم لانخفاض القيمة.

تحليل الحساسية:

تم اختبار حساسية الوحدات المنتجة للنقد المذكورة أعلاه للافتراضات الرئيسية مثل معدل الخصم ومعدل النمو الدائم، وقررت المجموعة أنه لا توجد تغييرات معقولة محتملة من شأنها أن تؤدي إلى الانخفاض في القيمة في 31 ديسمبر 2025.

16 معلومات المجموعة

أ) الشركات التابعة

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

إن الشركات التابعة هي منشآت تسيطر عليها المجموعة. وتوجد السيطرة عندما تتعرض المجموعة لمخاطر أو حقوق في عوائد متغيرة من مشاركتها مع الشركة المستثمر فيها ولديها القدرة على التأثير على تلك العوائد من خلال سيطرتها على الشركة المستثمر فيها. وفي تقييم السيطرة، تؤخذ حقوق التصويت المحتملة للمنشأة التي يمكن ممارستها حالياً في الاعتبار. يتم إدراج البيانات المالية للشركات التابعة في البيانات المالية الموحدة من تاريخ بدء السيطرة حتى تاريخ فقدان تلك السيطرة. يتم إجراء تعديلات على المبالغ المدرجة من قبل الشركات التابعة، عند الضرورة، لمواءمتها مع السياسات التي تتبناها المجموعة.

المعاملات التي تم استبعادها عند التوحيد

يتم استبعاد الأرصدة والمعاملات داخل المجموعة، وأي دخل ومصاريف غير محققة ناشئة عن معاملات داخل المجموعة، بالكامل عند إعداد البيانات المالية الموحدة.

تتضمن البيانات المالية الموحدة للمجموعة مما يلي:

| الاسم | الأنشطة الرئيسية | الدولة | حقوق الملكية % 2025 | حقوق الملكية % 2024 |
|---|--|--------------------------|---------------------|---------------------|
| بيانات جي أي كيو - بي إس سي - أو بي سي (سابقاً بيانات جي أي كيو ش.م.خ.) | التحليلات الجغرافية المكانية، وعمليات الاستعانة بمصادر خارجية، وحلول التنقل الذكية باستخدام الذكاء الاصطناعي | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| "سييس 42" سييس ساتلايت سيستم ذ.م.م. - إس بي سي * | إدارة وتشغيل الأقمار الصناعية وتقديم خدمات الأقمار الصناعية | الإمارات العربية المتحدة | 100% | - |
| ميرا إيروسييس ليمتد (إيضاح 36) | خدمات الطائرات بدون طيار والبحث والتطوير التجريبي في مجال العلوم الطبيعية والهندسية | الإمارات العربية المتحدة | 53% | 100% |
| بيانات انفستمننتس ليمتد ** | الاستثمار الخاص. | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| ميرا إيروسييس مانيوفاكشرنغ - شركة الشخص الواحد ذ.م.م (ميرا) | تصنيع الطائرات وتصنيع أجزاء وملحقات الطائرات | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| شركة الباه للاتصالات الفضائية المتقدمة ش.م.خ ("الباه المتقدمة") | تأجير سعة الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| ستار للاتصالات الفضائية ش.م.خ (ستار) | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية وخدمات الاتصالات المتكاملة عبر الأقمار الصناعية والخدمات المدارة | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| ياه سات تريجوري سول بروبريتورشيپ ذ.م.م | خزينة شركات المجموعة | الإمارات العربية المتحدة | 100% | 100% |
| الثريا (أعمال حلول التنقل) | | | | |
| شركة الثريا للاتصالات ش.م.خ (الثريا) | خدمات اتصالات الجوال عبر الأقمار الصناعية | الإمارات العربية المتحدة | 89.83% | 89.83% |
| شركة الثريا اليابان المحدودة للاتصالات | خدمات اتصالات الجوال عبر الأقمار الصناعية | اليابان | 89.83% | 89.83% |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

16 معلومات المجموعة (تتمة)

أ) الشركات التابعة (تتمة)

المعاملات التي تم استبعادها عند التوحيد (تتمة)

| الاسم | الأنشطة الرئيسية | الدولة | حقوق الملكية % 2025 | حقوق الملكية % 2024 |
|--|--------------------------------------|--------------------------|---------------------|---------------------|
| مجموعة بي سي اس (أعمال حلول البيانات) | | | | |
| برودباند كونكتيفتي سوليوشنس (ريستريكتيد) ليمتد (بي سي اس هولدكو) | شركة قابضة | الإمارات العربية المتحدة | %80 | %80 |
| بي سي اس للاستثمارات ذ.م.م (بي سي اس أوبكو) | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | الإمارات العربية المتحدة | %80 | %80 |
| شركة ستار لخدمات التسويق ليمتد (المالك) | مكتب دعم التسويق | جنوب أفريقيا | %80 | %80 |
| شركة النجم للاتصالات ذ.م.م (النجم) | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | الإمارات العربية المتحدة | %80 | %80 |
| يالا بي. في. (يالا) | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | هولندا | %80 | %80 |
| برودباند كونكتيفتي سوليوشنس ليمتد (بي سي اس نيجيريا) | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | نيجيريا | %80 | %80 |
| ياه كليك - بريستاسيو دي سيرفكو. (اس يو). ال دي ايه (بي سي اس انغولا)** | خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية | أنغولا | %80 | %80 |

* خلال السنة، قامت المجموعة بتأسيس شركة تابعة جديدة للقيام بالأنشطة المتعلقة باقتناء وتصنيع وتشغيل وصيانة الأقمار الصناعية والأنشطة ذات الصلة. ** هذه الشركات التابعة غير نشطة ولم تقم بأي عمليات في السنة الحالية والسابقة.

ب) الشركات التابعة الجوهرية المملوكة جزئياً

فيما يلي تفاصيل حقوق الملكية غير المسيطرة المعترف بها في بيان الربح أو الخسارة الموحد وبيان الدخل الشامل الموحد:

| بيان الدخل الشامل الموحد | | بيان الربح أو الخسارة الموحد | | |
|--------------------------|------------------|------------------------------|------------------|----------|
| 2024 | 2025 | 2024 | 2025 | |
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 1,098 | (683) | 1,096 | (638) | الثريا |
| (673) | (1,401) | (599) | (1,520) | بي سي إس |
| - | (360) | - | (373) | ميرا |
| 425 | (2,444) | 497 | (2,531) | |

فيما يلي تفاصيل حقوق الملكية غير المسيطرة المعترف بها في بيان المركز المالي الموحد:

| بيان المركز المالي الموحد | | |
|---------------------------|------------------|----------|
| 2024 | 2025 | |
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 15,078 | 14,394 | الثريا |
| 18,189 | 16,789 | بي سي إس |
| - | 7,866 | ميرا |
| 33,267 | 39,049 | |

فيما يلي المعلومات المالية للشركات التابعة التي تمتلك حقوق ملكية غير مسيطرة جوهرية:

| 2024 | | 2025 | | |
|------------------|------------------|------------------|------------------|---|
| بي سي اس | الثريا | بي سي اس | الثريا | |
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| %20.00 | %10.17 | %20.00 | %10.17 | الحصة من حقوق الملكية المحتفظ بها بموجب حقوق الملكية غير المسيطرة |
| 18,189 | 15,078 | 16,789 | 14,394 | حقوق الملكية غير المسيطرة |
| (599) | 1,096 | (1,520) | (638) | الربح (الخسارة) العائدة إلى الحقوق الملكية غير المسيطرة |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

16 معلومات المجموعة (تمة)

ب) الشركات التابعة الجوهرية المملوكة جزئياً (تمة)

فيما يلي ملخص للمعلومات المالية لهذه الشركات التابعة. وتستند هذه المعلومات إلى المبالغ قبل الحذوفات بين الشركات. ويتعلق بملخص بيان الدخل الشامل والتدفقات النقدية للفترة المقارنة بالنسبة للشركات التابعة المستحوذ عليها، الثريا وبى سى إس، لفترة ما بعد الاستحواذ.

| ملخص بيان الدخل الشامل: | 2025 | | 2024 | |
|---|----------------------------|------------------------------|----------------------------|------------------------------|
| | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي |
| إيرادات | 65,407 | 16,043 | 27,910 | 5,445 |
| الأرباح قبل الفوائد والضريبة والاستهلاك والاطفاء المعدلة | 7,280 | 1,402 | 14,067 | 1,785 |
| استهلاك واطفاء وانخفاض في القيمة | (14,762) | (9,453) | (2,955) | (4,564) |
| الربح (الخسارة) التشغيلية | (7,482) | (8,051) | 11,112 | (2,779) |
| إيرادات التمويل، صافي | 546 | 882 | 119 | 206 |
| مزايا (مصروف) ضريبة الدخل | 659 | (424) | (451) | (423) |
| الربح (الخسارة) للسنة | (6,277) | (7,593) | 10,780 | (2,996) |
| الدخل (الخسارة) الشاملة الأخرى | (438) | 588 | 20 | (370) |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة | (6,715) | (7,005) | 10,800 | (3,366) |
| العائد إلى: | | | | |
| مالكي "سبيس 42" بى إل سى | (6,032) | (5,604) | 9,702 | (2,693) |
| حقوق الملكية غير المسيطرة | (683) | (1,401) | 1,098 | (673) |

| ملخص بيان المركز المالي: | 2025 | | 2024 | |
|---|----------------------------|------------------------------|----------------------------|------------------------------|
| | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي |
| موجودات متداولة (مخزون، ذمم مدينة تجارية وأرصدة نقدية) | 97,406 | 42,350 | 106,165 | 44,540 |
| موجودات غير متداولة (ممتلكات وآلات ومعدات وموجودات أخرى) | 85,379 | 48,841 | 82,183 | 57,945 |
| مطلوبات متداولة (ذمم دائنة تجارية وأخرى، إيرادات مؤجلة وقروض) | (25,117) | (6,651) | (32,969) | (10,845) |
| مطلوبات غير متداولة (قروض ومطلوبات أخرى) | (16,130) | (595) | (7,115) | (694) |
| صافي الموجودات/ مجموع حقوق الملكية | 141,538 | 83,945 | 148,264 | 90,946 |
| العائد إلى: | | | | |
| مالكي "سبيس 42" بى إل سى | 127,144 | 67,156 | 133,186 | 72,757 |
| حقوق الملكية غير المسيطرة | 14,394 | 16,789 | 15,078 | 18,189 |

| ملخص معلومات التدفقات النقدية: | 2025 | | 2024 | |
|--|----------------------------|------------------------------|----------------------------|------------------------------|
| | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي | الثريا ألف دولار أمريكي | بى سى إس ألف دولار أمريكي |
| التشغيل | (9,371) | 3,529 | (3,144) | 1,130 |
| الاستثمار | (9,567) | 645 | 36,982 | 7,254 |
| التمويل | (1,383) | – | (29) | (854) |
| صافي (النقص) الزيادة في النقد ومرادفات النقد | (20,321) | 4,174 | 33,809 | 7,530 |

17 استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

إن الشركات الزميلة هي تلك المنشآت التي تتمتع فيها المجموعة بنفوذ جوهري، وليس السيطرة، على السياسات المالية والتشغيلية. يتم احتساب الاستثمارات في الشركات الزميلة باستخدام طريقة حقوق الملكية ويتم الاعتراف بها مبدئياً بالتكلفة. تتضمن تكلفة الاستثمار تكاليف المعاملات.

تتضمن البيانات المالية الموحدة حصة المجموعة في الربح أو الخسارة والدخل الشامل الآخر للشركات الزميلة، بعد التعديلات لمواءمة السياسات المحاسبية مع سياسات المجموعة، من تاريخ بدء هذا النفوذ الجوهري حتى تاريخ توقف هذا النفوذ الجوهري.

عندما تزيد حصة المجموعة في الخسائر عن حصتها في الشركة الزميلة، فإن القيمة المدرجة لتلك الحصة، بما في ذلك أي استثمارات طويلة الأجل، يتم تخفيضها إلى الصفر، ويتم إيقاف الاعتراف بالخسائر الإضافية باستثناء الحد الذي تكبدت فيه المجموعة التزامات قانونية أو استدلالية أو قامت بسداد مدفوعات نيابة عن الشركة المستثمر فيها.

المعاملات التي تم حذفها عند التوحيد

يتم حذف المكاسب غير المحققة الناشئة عن المعاملات مع الشركات الزميلة مقابل الاستثمار إلى مدى حصة المجموعة في الشركة المستثمر فيها. يتم حذف الخسائر غير المحققة بنفس الطريقة التي يتم بها حذف المكاسب غير المحققة، ولكن فقط إلى الحد الذي لا يوجد فيه دليل على الانخفاض في القيمة.

يرجى الرجوع إلى إيضاح 36 للسياسات المحاسبية للمجموعة حول الاستحواذ على شركة زميلة في إطار اندماج الأعمال.

إن الشركات الزميلة للمجموعة هي:

| الاسم | الأنشطة الرئيسية | الدولة | حقوق الملكية % 2025 | حقوق الملكية % 2024 |
|---|---|--------------------------|---------------------|---------------------|
| سندان – مركز التميز للتصنيع ثلاثي الأبعاد ذ.م.م.* | الهندسة والتصميم والاستشارات باستخدام تقنية الطباعة ثلاثية الأبعاد. | الإمارات العربية المتحدة | – | 25% |
| شركة الميسان للتصالات الفضائية ذ.م.م. ("الميسان")** | تأجير سعة الأقمار الصناعية بشكل رئيسي لعملاء البث. | الإمارات العربية المتحدة | 65% | 65% |
| اتش ان اس بارتيبيباكوس اميريتيديمينتوس اس أيه (اتش بي أي برازيل جيه في سي أو) | خدمات الاتصال عبر الأقمار الصناعية. | البرازيل | 20% | 20% |

* لدى المجموعة نسبة 25% من أسهم شركة سندان – مركز التميز للتصنيع ثلاث الأبعاد ذ.م.م. ("سندان" أو "الشركة الزميلة") والتي تأسست في 15 يونيو 2023 كشركة ذات مسؤولية محدودة في أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة. تم تخصيص الأسهم للمجموعة مقابل المساهمة بالمعرفة التقنية اللازمة لشركة سندان. خلال السنة السابقة، وافق مساهمو شركة سندان على نقل ملكيتهم في سندان إلى طرف آخر مقابل لا شيء. كما في 31 ديسمبر 2024، كانت الإجراءات القانونية لنقل الأسهم قيد التنفيذ وتم الانتهاء منها في 23 يناير 2025.

** على الرغم من أن المجموعة تمتلك أكثر من 50% من حقوق الملكية في شركة الميسان، إلا أنها لا تتحكم في السياسات المالية وأو التشغيلية لشركة الميسان. وهذا بموجب اتفاقية تقدم تمثيل الأغلبية في مجلس الإدارة لمساهم آخر في شركة الميسان. ومع ذلك، نظراً لأن المجموعة لديها القدرة على المشاركة في القرارات المتعلقة بالسياسة المالية والتشغيلية لشركة الميسان بسبب تمثيلها في مجلس الإدارة، فإنه يتم احتساب استثمارها كشركة زميلة.

الحركة في الاستثمارات في الشركات الزميلة:

| 2025 | 2024 |
|------------------|------------------|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| 28,080 | – |
| – | 34,893 |
| (2,925) | (3,250) |
| (2,043) | (1,178) |
| 2,121 | (2,385) |
| 25,233 | 28,080 |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

20 معاملات وأرصدة جهات ذات علاقة

تعريف الجهات ذات العلاقة

تدخل المجموعة، في سياق الأعمال الاعتيادية، ووفقاً للشروط والأحكام المتفق عليها في معاملات مع شركات أعمال أخرى أو أفراد تندرج ضمن تعريف الجهات ذات العلاقة في المعيار المحاسبي الدولي 24 إفصاحات الجهات ذات العلاقة.

لدى المجموعة جهات ذات علاقة مع الشركة الأم والمنشآت التجارية التي يمكن للشركة الأم ممارسة السيطرة عليها أو التأثير عليها بشكل جوهري؛ والمنشآت التي تخضع لسيطرة مشتركة لمساهمي الشركة الأم والشركات الزميلة. وقد قامت المجموعة بتقييم أن حكومة أبوظبي والمنشآت التابعة لها تفي بتعريف الجهة ذات العلاقة وبالتالي قامت بالإفصاح عنها تحت بند "المنشآت الحكومية".

وتحافظ المجموعة على أرصدة جوهريّة مع هذه الجهات ذات العلاقة، والتي تنشأ من المعاملات التجارية.

أ) معاملات جهات ذات علاقة

| معاملات مع موظفي الإدارة الرئيسيين | إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|------------------------------------|---------|--------------------------|--------------------------|
| تعويضات موظفي الإدارة الرئيسيين: | | 9,225 | 9,253 |
| مكافآت موظفين قصيرة الأجل * | | 330 | 239 |
| مكافآت ما بعد انتهاء الخدمة | | | |

* تتضمن رسوم مجلس الإدارة واللجان المحملة على الربح أو الخسارة الموحد خلال السنة والتي تبلغ 1,389 ألف دولار أمريكي (2024: 938 ألف دولار أمريكي) (إيضاح 8).

| إيرادات | إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|---------|--------------------------|--------------------------|
| إيرادات فائدة على ودائع قصيرة الأجل - لدى البنوك | 11 | 34,129 | 13,547 |
| إيرادات فائدة على قروض لأجل من البنوك، صافي تحوطات | | (8,489) | (3,072) |
| فائدة على مطلوبات العقود | 11 | 22,054 | 2,802 |
| مصاريف الاستعانة بمصادر خارجية وإيجار المكتب ودعم الأنظمة | | - | 3,555 |
| الشركة الأم | | 7,528 | 4,834 |
| منشآت خاضعة لسيطرة مشتركة | | 147 | 167 |
| جهات ذات علاقة أخرى | | 7,675 | 8,556 |
| منح | | | |
| منح متعلقة بالموجودات | 28 | 7,410 | - |
| منح متعلقة بالدخل، صافي | 28 | (921) | 2,868 |

* تشمل الإيرادات 343.4 مليون دولار من عميل واحد (2024: 261 مليون دولار من أربعة عملاء). لا توجد إيرادات من أي عميل، باستثناء ما تم الإفصاح عنه أعلاه، تمثل 10% أو أكثر من إجمالي إيرادات المجموعة.

ب) أرصدة جهات ذات علاقة

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|--------------------------|
| ذمم مدينة تجارية وأخرى مستحقة من جهات ذات علاقة | | |
| منشآت حكومية | 106,407 | 84,699 |
| منشآت خاضعة لسيطرة مشتركة | 501 | 539 |
| الشركة الأم | 1,174 | 2,868 |
| جهات ذات علاقة أخرى | 710 | 3,609 |
| شركة زميلة | 446 | 176 |
| ناقصاً: مخصص خسارة الائتمان المتوقعة | (18,247) | (1,960) |
| | 109,238 | 91,891 |
| موجودات العقد مستحقة من جهات ذات علاقة | | |
| منشآت حكومية | 293,455 | 246,644 |
| منشآت خاضعة لسيطرة مشتركة | 20,030 | 55,950 |
| جهات ذات علاقة أخرى | 165 | - |
| شركة زميلة | - | 167 |
| ناقصاً: مخصص خسارة الائتمان المتوقعة | (115,936) | (8,341) |
| | 197,714 | 294,420 |
| وكالة وودانغ أخرى قصيرة الأجل لدى بنوك ذات علاقة | | |
| جهات ذات علاقة أخرى | 592,798 | 676,361 |
| أرصدة حسابات جارية لدى بنوك ذات علاقة | | |
| جهات ذات علاقة أخرى | 310,357 | 468,954 |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى مستحقة إلى جهات ذات علاقة | | |
| منشآت حكومية | 449,357 | 381,441 |
| منشآت خاضعة لسيطرة مشتركة | 64,747 | 36,817 |
| جهات ذات علاقة أخرى | 610 | 197 |
| شركة زميلة | 277 | 3 |
| المجموع | 514,991 | 418,458 |
| مطلوبات العقود مستحقة إلى جهات ذات علاقة | | |
| منشآت حكومية | 754,901 | 584,304 |
| منشآت خاضعة لسيطرة مشتركة | 131 | 29 |
| شركة زميلة | 209 | 202 |
| المجموع | 755,241 | 584,535 |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

20 معاملات وأرصدة جهات ذات علاقة (تتمة)

تعريف الجهات ذات العلاقة (تتمة)

(1) معاملات مع منشأة حكومية

أ) تُقدّم المجموعة خدمات السعة بموجب اتفاقيات خدمات السعة ("اتفاقيات خدمات السعة") مع جهة حكومية. يتم تقديم في الجدول أدناه المدفوعات المستقبلية المتعلقة بعنصر التأجير المدرج في رسوم السعة، حيث تكون المجموعة هي المؤجر.

أبرمت المجموعة اتفاقيات طويلة الأجل لخدمات السعة عبر الأقمار الصناعية والخدمات المُدارة مع جهة حكومية. تتضمن هذه العقود دفعات مُقدّمة تُخصم من الدفعات ربع السنوية. وقد حدّدت الإدارة أن هذه العقود تتضمن عنصر تمويل جوهري (انظر الإيضاح 5).

| إيرادات مستقبلية من رسوم السعة المتعلقة بعنصر الإيجار | إيضاح | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|-------|--------------------------|--------------------------|
| السنة 1 | | 118,700 | 128,184 |
| السنة 2 | | 62,146 | 118,700 |
| السنة 3 | | 66,275 | 62,146 |
| السنة 4 | | 94,862 | 66,275 |
| السنة 5 | | 119,320 | 94,862 |
| أكثر من خمس سنوات | | 1,533,917 | 1,653,237 |
| في 31 ديسمبر | 33 | 1,995,220 | 2,123,404 |

ب) أبرمت المجموعة عقود مختلفة مع المنشأة الحكومية لتقديم خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية المتكاملة والخدمات المدارة والتي تشمل التشغيل والصيانة وإدارة سعة النظام وخدمات تحديث التكنولوجيا. يتم إدراج الإيرادات من هذه العقود كإيرادات من المنشآت الحكومية. يتضمن الرصيد المستحق من المنشأة الحكومية في تاريخ التقرير المبالغ التي تم إصدار فواتير بها حتى تاريخه فيما يتعلق بالعقود المذكورة أعلاه.

ج) خصصت الحكومة قطعة أرض (موقع ثانوي في إمارة أبوظبي) للشركة ومنحت رخصة إنشاء للشركة الإذن ببناء محطة أرضية للحكم عبر الأقمار الصناعية على قطعة الأرض والوصول إليها. لم يتم نقل ملكية قطعة الأرض إلى الشركة وبالتالي لم يتم الاعتراف بقطعة الأرض في البيانات المالية الموحدة. بالإضافة إلى ذلك، راجع إيضاح 28 حول البيانات المالية الموحدة التي تكشف عن معلومات حول قطعة أرض أخرى (الموقع الرئيسي) استلمتها الشركة.

(2) معاملات مع منشآت حكومية

كما أبرمت شركة ستار عقوداً مع العديد من المنشآت الخاضعة للسيطرة المشتركة لتقديم الخدمات المدارة.

(3) معاملات مع شركات زميلة

أ) قامت شركة ستار بفرض رسوم على الشركات الزميلة، الميسان واتش بي أي مقابل خدمات دعم عمليات الأقمار الصناعية.

ب) قامت شركة ستار أيضاً باستئجار سعة أقمار صناعية من الميسان لتسهيل متطلبات عملاتها المتعلقة بعقود الخدمات المدارة.

ومن المتوقع تسوية المبالغ المستحقة نقداً في نهاية السنة. باستثناء دفعات إيجارات عقود الإيجار مقدماً من الجهات ذات العلاقة (إيضاح 24) التي تحمل شروطاً محددة كما هو موضح أعلاه.

راجع أيضاً إيضاح 26 للمعاملات الأخرى للجهة ذات العلاقة.

21 ذمم مدينة تجارية وأخرى وموجودات العقود

ذمم مدينة تجارية وأخرى

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| ذمم مدينة تجارية – أطراف أخرى | 89,596 | 80,096 |
| ذمم مدينة تجارية – جهات ذات علاقة* المجموع الفرعي | 107,348 | 85,363 |
| مخصص خسائر ائتمان متوقعة | 196,944 | 165,459 |
| | (49,621) | (25,442) |
| ذمم مدينة تجارية، صافي المخصص | 147,323 | 140,017 |
| مصاريف مدفوعة مقدماً | 6,548 | 4,606 |
| دفعات مقدمة لموردين – جهات أخرى | 7,566 | 9,123 |
| دفعات مقدمة لموردين – جهات ذات علاقة* | 30 | 30 |
| ذمم مدينة أخرى – جهات أخرى، صافي | 5,462 | 17,736 |
| ذمم مدينة أخرى – جهات ذات علاقة* | 1,860 | 6,498 |
| المجموع الفرعي | 21,466 | 37,993 |
| ذمم مدينة تجارية وأخرى | 168,789 | 178,010 |
| منها غير المتداول | 5,374 | 367 |
| منها المتداول | 163,415 | 177,643 |
| معلومات إضافية: | | |
| مجموع المستحق من الجهات ذات العلاقة* | 109,238 | 91,891 |
| 20 | | |

الحركة في مخصص خسائر الائتمان المتوقعة (ذمم مدينة تجارية):

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--------------------------|--------------------------|
| 25,442 | 1,431 |
| - | 19,294 |
| 24,472 | 4,733 |
| (379) | - |
| 86 | (16) |
| 49,621 | 25,442 |

في 31 ديسمبر

إن أعمار الذمم المدينة التجارية هي كما يلي:

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--------------------------|--------------------------|
| 85,935 | 63,767 |
| 30,101 | 40,224 |
| 31,930 | 37,430 |
| 48,978 | 24,038 |
| 196,944 | 165,459 |

تمثل الدفعات المقدمة للموردين دفعات مقدمة المدفوعة لشراء البضائع والخدمات المتعلقة بشكل رئيسي بحلول الأعمال المدارة.

تتضمن الذمم المدينة الأخرى ذمم مدينة متعلقة بالموظفين بمبلغ 3,000 ألف دولار أمريكي (2024: 6,489 ألف دولار أمريكي).

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

21 ذمم مدينة تجارية وأخرى وموجودات العقود (تتمة)

موجودات العقود

| إيضاح | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--------------------------------------|--------------------------|--------------------------|
| جهات ذات علاقة | | |
| موجودات العقود – خدمات الفضاء | 31,842 | 33,430 |
| موجودات العقود – حلول ذكية | 281,808 | 269,331 |
| ناقصاً: مخصص خسائر الائتمان المتوقعة | (115,936) | (8,341) |
| | 197,714 | 294,420 |
| أطراف أخرى | | |
| موجودات العقود – خدمات الفضاء | 5,866 | 4,753 |
| موجودات العقود – حلول ذكية | 1,960 | 1,882 |
| ناقصاً: مخصص خسائر الائتمان المتوقعة | (35) | (27) |
| | 7,791 | 6,608 |
| موجودات العقود | 205,505 | 301,028 |

تتعلق موجودات العقود بحق المجموعة في الحصول على بدل للبضائع والخدمات المقدمة ولكن لم يتم إصدار فواتير بها في تاريخ التقرير. يتم إدراج موجودات العقود بناءً على قيمة الأعمال المنجزة والمراحل الرئيسية التي تتجاوز المبالغ المُفوترة للعميل. وتتعلق هذه الموجودات بعقود جاهزة للتسليم وعقود الخدمات المقدمة من الحلول الذكية وخدمات الفضاء. يتم تحويل موجودات العقود إلى ذمم مدينة عندما تصبح الحقوق غير مشروطة وهو ما يحدث عادةً عندما تصدر المجموعة فاتورة للعميل. من المتوقع تحقيق جميع موجودات العقود خلال سنة واحدة، وبالتالي يتم تصنيفها ضمن الموجودات المتداولة.

| الحركة في مخصص خسائر الائتمان المتوقعة (موجودات العقود): | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|---|--------------------------|--------------------------|
| في 1 يناير | 8,368 | 5,028 |
| مخصص (عكس مخصص) لخسائر الائتمان المتوقعة، صافي ⁽¹⁾ | 107,603 | 3,355 |
| فروقات صرف العملات الأجنبية | - | (15) |
| في 31 ديسمبر | 115,971 | 8,368 |

(1) في نهاية فترة التقرير، قامت المجموعة بتحديث منهجيتها لقياس مخصص خسائر أرصدة الذمم المدينة التجارية وموجودات العقود. معتمدةً نهجاً أكثر حذراً لوحدة أعمال الحلول الذكية. وعند الاقتضاء، تم قياس خسائر الائتمان المتوقعة على مستوى العقد. مع الأخذ في الاعتبار حالة إتمام العقد وعمر الأرصدة ذات الصلة. وبناءً على هذا التقييم، سجلت المجموعة مخصص خسائر إضافية بمبلغ 124,505 ألف دولار أمريكي خلال السنة، بما في ذلك 49,945 ألف دولار أمريكي تتعلق بتغيير المنهجية، والذي تم احتسابه كتغيير في التقدير المحاسبي المطبق بآثر مستقبلي وفقاً للمعيار المحاسبي الدولي رقم 8 (إيضاح 3).

يوضح الجدول أدناه تقسيم العملاء للذمم المدينة التجارية وموجودات العقود بالإضافة إلى مخصص الخسارة:

| فئة الذمم المدينة التجارية وموجودات العقود | 2025 | | 2024 | |
|--|---|----------------------------------|---|----------------------------------|
| | إجمالي القيمة المدرجة ألف دولار أمريكي | مخصص الخسارة ألف دولار أمريكي | إجمالي القيمة المدرجة ألف دولار أمريكي | مخصص الخسارة ألف دولار أمريكي |
| الحلول الذكية | 293,535 | (78,752) | 192,180 | (7,589) |
| عملاء الحكومة | 74,875 | (55,695) | 151,178 | (1,585) |
| الفئة العامة | 368,410 | (134,447) | 343,358 | (9,174) |
| خدمات الفضاء | 66,248 | (435) | 55,385 | (1,507) |
| خدمات البنية التحتية | 83,762 | (30,710) | 76,112 | (23,129) |
| التنقل وحلول البيانات | 150,010 | (31,145) | 131,497 | (24,636) |
| | 518,420 | (165,592) | 474,855 | (33,810) |

تم الإفصاح عن تعرض المجموعة لمخاطر الائتمان في إيضاح 35.

22 تكاليف العقود

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | |
|--------------------------|--------------------------|----------------------|
| 2,837 | 12,450 | تكلفة تنفيذ العقد * |
| 2,378 | 3,084 | تكلفة الحصول على عقد |
| 5,215 | 15,534 | تكاليف عقود |
| 2,378 | 2,378 | منها غير المتداول |
| 2,837 | 13,156 | منها المتداول |

* خلال السنة، سجلت المجموعة انخفاضاً في قيمة تكاليف العقود المتعلقة بأعمال الحلول الذكية بقيمة 7.1 مليون دولار أمريكي، نظراً لعدم إمكانية استردادها. وقد تم إدراج هذا الانخفاض ضمن تكلفة الإيرادات – السلع والخدمات.

تتعلق تكاليف الحصول على عقد بحوافز محددة فيما يتعلق بالحصول على عقد معين مع العميل.

23 نقد وودائع قصيرة الأجل

| إيضاحات | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | |
|---|--------------------------|--------------------------|----|
| نقد في الصندوق ولدى البنوك | 91,862 | 17,210 | |
| نقد لدى البنوك – أطراف أخرى | 310,357 | 468,954 | 20 |
| ودائع قصيرة الأجل لدى بنوك – أطراف أخرى | - | 85 | |
| ودائع قصيرة الأجل لدى بنوك – جهات ذات علاقة | 515,210 | 578,996 | 20 |
| تأمينات وكالة – أطراف أخرى | 77,588 | 97,365 | 20 |
| نقد وودائع قصيرة الأجل | 995,017 | 1,162,610 | |
| ناقصاً: ودائع قصيرة الأجل بتواريخ استحقاق لأكثر من 3 أشهر | - | (430,065) | |
| النقد ومرادفات النقد | 995,017 | 732,545 | |

تم تقييم الأرصدة لدى البنوك على أنها منخفضة المخاطر الائتمانية للتخلف عن السداد نظراً لأن هذه البنوك تخضع لرقابة عالية من قبل البنوك المركزية في البلدان المعنية. وعليه، فقد استنتجت إدارة المجموعة إلى عدم وجود خسارة انخفاض في القيمة مطلوب تسجيلها مقابل الأرصدة لدى البنوك.

تستحق ودائع الوكالة خلال أسبوعين إلى ثلاثة أشهر (2024: أسبوعين إلى ثلاثة أشهر) من تاريخ الإيداع وتحمل معدلات ربح تتراوح في المتوسط من 3.4% إلى 4.3% (2024: 4.0% إلى 5.2%). يتم وضع الودائع على أساس متكرر ويمكن إنهاؤها في أي وقت دون إشعار مسبق وبخصم رسوم الوكالة وحافز الأداء من ربح الاستثمار الفعلي المحقق. بلغ الدخل من وديان الوكالة مبلغ 3,327 ألف دولار أمريكي (2024: 6,943 ألف دولار أمريكي).

تتراوح تواريخ استحقاق الودائع قصيرة الأجل بين شهر واحد وثلاثة أشهر (2024: من شهر واحد إلى ثلاثة أشهر)، وتتراوح معدلات الفائدة عليها في المتوسط بين 3.15% و5.5% سنوياً (2024: من 3.15% إلى 5.5% سنوياً).

ولأغراض بيان التدفقات النقدية الموحد، تم الإفصاح عن التغييرات في مطلوبات عقود الإيجار والافتراضات الناتجة عن أنشطة التمويل في الإيضاحين 14 (ب) و26 على التوالي.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

24 ذمم دائنة تجارية وأخرى

| 2024 | 2025 | إيضاحات |
|------------------|------------------|---|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 121,736 | 58,341 | ذمم دائنة تجارية – أطراف أخرى |
| 828 | 4,844 | ذمم دائنة تجارية – جهات ذات علاقة * |
| 105,656 | 167,589 | استحقاقات |
| 6,921 | 7,105 | ذمم دائنة أخرى – أطراف أخرى |
| 37,504 | 61,457 | ذمم دائنة أخرى – جهات ذات علاقة * |
| - | 10,908 | برنامج حوافز الأعمار الصناعية ⁽¹⁾ |
| 380,126 | 448,690 | إيجارات مدفوعة مقدماً – جهات ذات علاقة ⁽²⁾ |
| 652,771 | 758,934 | مجموع الذمم الدائنة التجارية والأخرى |
| 304,483 | 393,684 | منها غير المتداول |
| 348,288 | 365,250 | منها المتداول |
| | | معلومات إضافية: |
| 418,458 | 514,991 | ذمم دائنة تجارية وأخرى مستحقة إلى جهات ذات علاقة |

(1) يُمثل هذا المبلغ التزاماً دائن لشركة تصنيع الأقمار الصناعية فيما يتعلق بالقمر الصناعي T4-NG5. شريطة استمرار تشغيله بشكل مُرضٍ وفقاً للمواصفات التعاقدية.
(2) يشمل هذا المبلغ الدفعات المقدمة التي استلمتها خدمات الفضاء من حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة والمتعلقة بعناصر التأجير بموجب: (أ) اتفاقية خدمات الفضاء بقيمة 65 مليون دولار أمريكي (2024: 140 مليون دولار أمريكي)، و (ب) عقد Ay4/5 بقيمة 384 مليون دولار أمريكي (2024: 240 مليون دولار أمريكي).

إن معدل فترة الإئتمان على مشتريات البضائع هو 60-30 يوم (2024: 60-30 يوم). لدى المجموعة سياسات إدارة المخاطر المالية لضمان سداد جميع الذمم الدائنة خلال فترة الائتمان.

تتمثل الاستحقاقات في مستحقات متعلقة بالموظفين بمبلغ 17,164 ألف دولار أمريكي (2024: 9,902 ألف دولار أمريكي).

25 مطلوبات العقود

| 2024 | 2025 | إيضاحات |
|------------------|------------------|--|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 581,054 | 750,064 | خدمات الفضاء – جهات ذات علاقة ⁽¹⁾ |
| 20,815 | 16,869 | خدمات الفضاء – أطراف أخرى |
| 3,481 | 5,177 | حلول ذكية – جهات ذات علاقة * |
| 2,255 | 2,339 | حلول ذكية – أطراف أخرى |
| 607,605 | 774,449 | مطلوبات العقود |
| 555,721 | 721,682 | منها غير المتداول |
| 51,884 | 52,767 | منها المتداول |
| 584,535 | 755,241 | *مطلوبات العقود مستحقة للجهات ذات العلاقة |

تتعلق مطلوبات العقد بشكل أساسي بالمدفوعات المقدمة المستلمة من العملاء مقابل خدمات الاتصالات عبر الأقمار الصناعية، والخدمات المُدارة، والموارد المدارية (عرض نطاق القناة)، وعقود البث، وأرصدة البث غير المستخدمة من بطاقات الشحن المسبقة الدفع وشرائح SIM، وخدمات تطوير البرمجيات وتركيبها ودعمها.

(1) يشمل ذلك المدفوعات المقدمة التي استلمتها خدمات الفضاء من حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة بموجب: (أ) عقد T4-NG5A بقيمة 295 مليون دولار أمريكي (2024: 300 مليون دولار أمريكي)، و (ب) عقد Ay4/5 بقيمة 416 مليون دولار أمريكي (2024: 260 مليون دولار أمريكي) والمتعلقة بعنصر الخدمة.

26 قروض

| 2024 | 2025 | |
|------------------|------------------|--|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| 657,360 | 267,690 | إن القيمة المدرجة للقروض هي كما يلي: |
| (10,701) | (8,457) | مبالغ أصلية |
| 646,659 | 259,233 | تكاليف معاملة غير مطفاة |
| 388,746 | 88,004 | قروض لأجل – صافي تكاليف المعاملة غير المطفاة |
| 257,913 | 171,229 | منها غير المتداول |
| | | منها المتداول |

يتم تفصيل القيمة المدرجة للقروض لأجل كما يلي:

| القيمة المدرجة | تكاليف معاملة غير مطفاة | المبلغ الاصيل | سنوات السداد | |
|------------------|-------------------------|------------------|--------------|-------------------|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | سنوات | |
| 59,466 | (534) | 60,000 | 2026-2022 | في 31 ديسمبر 2025 |
| 199,767 | (7,923) | 207,690 | 2032-2024 | قرض لأجل 1 |
| 259,233 | (8,457) | 267,690 | | قرض لأجل 2 |
| 168,354 | (1,646) | 170,000 | 2026-2022 | في 31 ديسمبر 2024 |
| 228,305 | (9,055) | 237,360 | 2032-2024 | قرض لأجل 1 |
| 250,000 | - | 250,000 | 2025-2024 | قرض لأجل 2 |
| 646,659 | (10,701) | 657,360 | | قرض لأجل 3 |

يوضح الجدول أدناه التغييرات في القروض لأجل الناتجة عن الأنشطة التمويلية، بما في ذلك التغييرات النقدية وغير النقدية:

| 2024 | 2025 | |
|------------------|------------------|--------------------------------|
| ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| - | 646,659 | في 1 يناير |
| 662,814 | - | استحواذ (إيضاح 36) |
| 23,106 | - | إضافات (نقدي) |
| 12 | - | إضافات (فائدة مرسمة) |
| 562 | 2,244 | إطفاء تكاليف معاملة (غير نقدي) |
| (39,835) | (389,670) | مصاريف مدفوعة مقدماً (نقدي) |
| 646,659 | 259,233 | في 31 ديسمبر |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

26 قروض (تتمة)

يتم سداد المبالغ الأصلية لقروض لأجل هي كما يلي:

| | قرض لأجل 1 ألف دولار أمريكي | قرض لأجل 2 ألف دولار أمريكي | قرض لأجل 3 ألف دولار أمريكي | المجموع ألف دولار أمريكي |
|--------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|-----------------------------|
| في 31 ديسمبر 2025 | | | | |
| خلال سنة واحدة | 60,000 | 29,670 | - | 89,670 |
| 2-1 سنة | - | 29,670 | - | 29,670 |
| 5-2 سنوات | - | 89,010 | - | 89,010 |
| أكثر من 5 سنوات | - | 59,340 | - | 59,340 |
| | 60,000 | 207,690 | - | 267,690 |
| في 31 ديسمبر 2024 | | | | |
| خلال سنة واحدة | 110,000 | 29,670 | 250,000 | 389,670 |
| 2-1 سنة | 60,000 | 29,670 | - | 89,670 |
| 5-2 سنوات | - | 89,010 | - | 89,010 |
| أكثر من 5 سنوات | - | 89,010 | - | 89,010 |
| | 170,000 | 237,360 | 250,000 | 657,360 |

القرض لأجل 1: لدى المجموعة تسهيل لأجل بمبلغ 400 مليون دولار أمريكي (القرض لأجل 1 أو تسهيل القرض لأجل 2021 بمبلغ 400 مليون دولار أمريكي) بفترة سداد مدتها خمس سنوات ويتم سدادها على ثمانية أقساط نصف سنوية تبدأ من 14 ديسمبر 2022. يحمل القرض لأجل 1 فائدة بمعدل مرجعي مركب بالإضافة إلى هامش 1.30%. يعتمد المعدل المرجعي المركب على معدل التمويل لليلة الواحدة وفارق تعديل الائتمان. خلال السنة، قامت المجموعة بسداد 110,000 دولار أمريكي.

القرض لأجل 2: لدى المجموعة تسهيل وكالة ائتمان التصدير من خلال اتفاقية تسهيلات BPIFAE لتأمين التصدير (القرض لأجل 2 أو تسهيل وكالة ائتمان التصدير ECA) لتمويل النفقات الرأسمالية المتعلقة بـ T4-NGS جزئياً. يبلغ إجمالي مبلغ التسهيل المعدل 273 مليون دولار أمريكي بفترة سداد 8.5 سنوات وفترة توفر تبدأ من 14 يونيو 2021 حتى التاريخ الذي يقع بعد 5 أشهر من نقطة بداية الائتمان. خلال السنة، سددت المجموعة مبلغ 29,670 ألف دولار أمريكي مقابل القرض.

يتحمل تسهيل ائتمان التصدير (ECA) فائدة بمعدل مرجعي مركب بالإضافة إلى هامش 0.60%. خلال السنة السابقة، تم سحب مبلغ 23,118 ألف دولار أمريكي من هذا التسهيل بما في ذلك رسملة الفائدة البالغة 12 ألف دولار أمريكي. كما في 31 ديسمبر 2025، بلغ التسهيل غير المستخدم 19,855 ألف دولار أمريكي (2024: 19,855 دولار أمريكي).

القرض لأجل 3: حصلت المجموعة على اتفاقية تسهيل تجسيرية قصير الأجل (التسهيلات التجسيرية) لتمويل النفقات الرأسمالية المتعلقة ببرنامح القمر الصناعي AY4/5. بلغ إجمالي مبلغ التسهيل 300 مليون دولار أمريكي بفترة سداد تتراوح من 12 إلى 18 شهراً من تاريخ الاتفاقية. تتحمل التسهيلات التجسيرية فائدة بمعدل سعر التمويل لليلة الواحد (SOFR) بالإضافة إلى هامش بنسبة 0.68% سنوياً. خلال السنة، قامت المجموعة بسداد هذا القرض بالكامل بمبلغ 250 مليون دولار أمريكي.

القرض لأجل 4: خلال السنة، وقّعت المجموعة اتفاقية تمويل مدعومة من وكالة ائتمان الصادرات لتمويل جزء من النفقات الرأسمالية المتعلقة ببرنامح الأقمار الصناعية AY4/5. يبلغ إجمالي قيمة تمويل التسهيل 695.5 مليون دولار أمريكي، مقسمة إلى شريحتين: 381.3 مليون دولار أمريكي العائدة إلى الشريحة أ (المتعلقة بـ AY4)، ومبلغ 314.2 مليون دولار إلى الشريحة ب (المتعلقة بـ AY5). يبدأ فترة التوافر من 23 يوليو 2025 حتى التاريخ الذي يقع بعد 3 أشهر من نقطة بداية الائتمان (كما هو محدد في الاتفاقية). سيتم سداد القرض على 24 قسطاً نصف سنوي متساو بدءاً من ستة أشهر بعد نهاية نقطة بداية الائتمان. وتبقى التسهيلات كاملة غير مسحوبة حتى 31 ديسمبر 2025.

تحتوي القروض الآجلة 1 و 2 و 4 على الإقرارات والضمانات والتعهدات المتعارف عليها بما في ذلك القيود المفروضة على تحمل الديون المالية والاندماجات والاستحواذات والاستبعادات والتعهدات السلبية فيما يتعلق ببعض الموجودات المجموعه، باستثناء ما هو مسموح به في كل حالة بموجب شروط وثائق التسهيل. يتعين على المجموعة الحفاظ على نسبة تغطية فائدة لا تقل عن 4.00:1 ونسبة صافي رافعة مالية لا تزيد عن 3.00:1، في كل حالة في تاريخ احتساب (الذي يحدث في 30 يونيو و31 ديسمبر في كل سنة مالية). كما في 31 ديسمبر 2025 و2024، تلتزم المجموعة بهذه الشروط.

تتضمن القروض الأرصدة القائمة المستحقة للبنوك ذات الصلة والتي يبلغ مجموعها 17,250 ألف دولار أمريكي (2024: 48,875 ألف دولار أمريكي). وكان صافي الفائدة على القروض من البنوك ذات الصلة صافي ائتمان بمبلغ 8,489 ألف دولار أمريكي نتيجة للموقف "النقدي" للموجودات المالية المشتقة (2024: صافي ائتمان بمبلغ 3,072 ألف دولار أمريكي).

27 أدوات مالية مشتقة

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

الأدوات المالية المشتقة بما في ذلك محاسبة التحوط

تحفظ المجموعة بالأدوات المالية المشتقة للتحوط من مخاطر أسعار الفائدة. يتم الاعتراف بهذه الأدوات المالية المشتقة مبدئياً بالقيمة العادلة في تاريخ إبرام عقد المشتقات ويتم إعادة قياسها لاحقاً بالقيمة العادلة. يتم تسجيل المشتقات كموجودات مالية عندما تكون القيمة العادلة موجبة وكمطلوبات مالية عندما تكون القيمة العادلة سالبة.

في بداية علاقة التحوط، تقوم المجموعة بشكل رسمي بتعيين وتوثيق علاقة التحوط التي ترغب في تطبيق محاسبة التحوط عليها وهدف إدارة المخاطر والاستراتيجية للقيام بالتحوط.

تتضمن الوثائق تحديد أداة التحوط والبند المتحوط وطبيعة المخاطر التي يتم التحوط منها وكيف ستقيم المجموعة ما إذا كانت علاقة التحوط تلي متطلبات فعالية التحوط (بما في ذلك تحليل مصادر عدم فعالية التحوط وكيفية تحديد نسبة التحوط). تتأهل علاقة التحوط لمحاسبة التحوط إذا كانت تستوفي جميع متطلبات الفعالية التالية:

- وجود "علاقة اقتصادية" بين البند المتحوط وأداة التحوط.
- لا "يهيمن تأثير مخاطر الائتمان على تغييرات القيمة" الناتجة عن تلك العلاقة الاقتصادية.
- نسبة التحوط لعلاقة التحوط هي نفسها الناتجة عن كمية البند المتحوط الذي تحوطه المجموعة فعلياً وكمية أداة التحوط التي تستخدمها المجموعة فعلياً للتحوط من تلك الكمية من البند المتحوط.

يتم احتساب التحوطات التي تلي جميع معايير التأهل لمحاسبة التحوط، كما هو موضح أدناه:

تحوطات التدفقات النقدية

عند تخصيص أداة مشتقة كأداة تحوط لتحوط التقلبات في التدفقات النقدية المنسوبة إلى مخاطر معينة مرتبطة بأصل أو التزام معترف به أو معاملة متوقعة محتملة يمكن أن تؤثر على الربح أو الخسارة، يتم الاعتراف بالجزء الفعال من التغييرات في القيمة العادلة للمشتقات في الدخل الشامل الآخر ويتم عرضه في احتياطي التحوط في حقوق الملكية. يتم الاعتراف بأي جزء غير فعال من التغييرات في القيمة العادلة للمشتقات فوراً في الربح أو الخسارة.

إذا لم تعد أداة التحوط تستوفي معايير محاسبة التحوط، أو انتهت صلاحيتها أو تم بيعها أو إنهاؤها أو تم ممارستها أو تم إلغاء التخصيص، فيتم إيقاف محاسبة التحوط بأثر رجعي. إذا لم يكن من المتوقع حدوث المعاملة المتوقعة، فيتم إعادة تصنيف الرصيد في حقوق الملكية إلى الربح أو الخسارة.

التعرض لسعر الفائدة

تلتزم المجموعة بدفع الفائدة بأسعار متغيرة فيما يتعلق بفروضها. يتم الإفصاح عن حساسية سعر الفائدة في إيضاح 35.

| مقايضات أسعار الفائدة – القيمة العادلة | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| أ) موجودات مالية مشتقة | 13,278 | 25,736 |
| منها المتداول | 4,207 | 9,882 |
| منها غير المتداول | 9,071 | 15,854 |
| ب) احتياطي تحوط | (4,383) | 2,862 |

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

27 أدوات مالية مشتقة (تتمة)

أ) موجودات مالية مشتقة

استحقاقات تعاقدية

| | 2025 | 2024 | |
|-------------------------------|------------------|------------------|--|
| | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي | |
| خلال سنة واحدة | 4,207 | 9,882 | |
| 2-1 سنة | 2,792 | 4,960 | |
| 5-2 سنوات | 5,231 | 8,189 | |
| أكثر من 5 سنوات | 1,048 | 2,705 | |
| القيمة الإسمية القائمة | 13,278 | 25,736 | |
| | 211,728 | 387,635 | |

ب) احتياطي تحوط

يتضمن احتياطي التحوط على الجزء الفعال من صافي التغير التراكمي في القيمة العادلة لأدوات التحوط للتدفقات النقدية المتعلقة بالمعاملات المتوقعة.

الأحكام والتقديرات المحاسبية

القيمة العادلة للأدوات المالية المشتقة

تعتمد القيمة العادلة للأدوات المالية المشتقة على سعرها المتداول في السوق، إذا كان متاحاً. وفي حال لم يتم الحصول على القيمة العادلة لهذه الأدوات من الأسواق النشطة، يتم تحديدها باستخدام تقنيات التقييم بما في ذلك نموذج التدفقات النقدية المخصومة. يتم الحصول على المدخلات لهذه النماذج من الأسواق القابلة للملاحظة حيثما أمكن، في حال لم يكن ذلك ممكناً، يتم وضع أحكام الحصول على القيم العادلة. تأخذ هذه الأحكام بالاعتبار المدخلات مثل مخاطر السيولة ومخاطر الائتمان والتقلبات. يمكن أن تؤثر التغييرات في الافتراضات حول هذه العوامل على القيمة العادلة المدرجة للأدوات المالية المشتقة.

تم توضيح تصنيف قياس القيمة العادلة للأدوات المالية المشتقة في الإيضاح رقم 35.

28 منح حكومية

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

يتم الاعتراف بالمنح الحكومية عندما يكون هناك تأكيد معقول على استلام المنحة وامتنال جميع الشروط المرفقة.

المنح الحكومية غير النقدية

تستلم المجموعة بعض الموجودات، بشكل رئيسي في شكل أرض، من منشآت مرتبطة بحكومة إمارة أبوظبي، كمنح لتنفيذ عملياتها. عندما يكون من المحتمل أن تتدفق منافع اقتصادية مستقبلية إلى المجموعة، يتم الاعتراف بهذه الأرض المستلمة في البيانات المالية الموحدة بالقيمة الاسمية.

المنح الحكومية النقدية

يتم الاعتراف بالمنح النقدية التي تُعوّض المجموعة عن النفقات المتكبدة ميدئياً في بيان المركز المالي الموحد كالتزام مؤجل. وبعد هذا الاعتراف الميدئي، تُدرج هذه المنح ضمن الربح أو الخسارة بشكل منتظم على مدى الفترات التي تُدرج فيها النفقات ذات الصلة. ويُدرج الدخل من المنح الحكومية ضمن بند "إيرادات أخرى".

عندما تعوض المنح الحكومية النقدية عن تكلفة الموجودات، يتم تسجيل هذه الموجودات بالتكلفة، مطروحاً منها قيمة المنح الحكومية النقدية المستلمة. يتم استهلاك قيم الموجودات المشتقة بهذه الطريقة على مدى العمر الإنتاجي للأصل ذي الصلة.

يتم الاعتراف بالمنح الحكومية التي يمكن استلامها كتعويض عن المصاريف أو الخسائر التي تم تكبدها بالفعل أو لغرض تقديم الدعم المالي الفوري للمجموعة دون أي تكاليف مستقبلية ذات صلة، في الربح أو الخسارة في الفترة التي تصبح فيها مستحقة.

حصلت المجموعة على قطعة أرض (الموقع الرئيسي) من مجلس التخطيط العمراني لحكومة أبوظبي كمنحة حكومية. وقد تم استخدام قطعة الأرض لبناء محطة التحكم الأرضية للأقمار الصناعية، والتي تشكل جزءاً لا يتجزأ من نظام الأقمار الصناعية. وبناءً على ذلك، تم تصنيف قطعة الأرض كـممتلكات وألات ومعدات.

خلال السنة، استلمت المجموعة تعويضاً عن التكاليف المتكبدة لشراء ممتلكات وألات ومعدات وموجودات غير ملموسة بقيمة 7,410 ألف دولار أمريكي. تم تعديل المبلغ المستلم وفقاً لتكلفة الموجودات (إيضاحات 13 و15).

خلال السنة السابقة، سجلت المجموعة استرداد مصاريف بقيمة 2,868 ألف دولار أمريكي نتيجةً لحافزٍ لتعزيز قدرات الذكاء الاصطناعي للمجموعة. لا توجد شروط غير مستوفاة أو ظروف طارئة أخرى مرتبطة بهذا الحافز. خلال السنة، تم تسجيل صافي عكس بقيمة 921 ألف دولار أمريكي فيما يتعلق بمنحة تم الاعتراف بها في السنة السابقة باعتبارها غير مستحقة (إيضاح 9).

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

29 التزامات مكافآت محددة

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

بالنسبة للسياسات المحاسبية الجوهرية حول التزامات المكافآت المحددة، راجع إيضاح 7.

تُقدّم المجموعة مكافآت نهاية الخدمة (التزامات المكافآت المحددة) لموظفيها المؤهلين. ويتم إجراء تقييم اكتواري بالاستعانة بخبير اكتواري مستقل. تُقاس القيمة الحالية للالتزامات المكافآت المحددة، وتكاليف الخدمة الحالية والسابقة المرتبطة بها، باستخدام طريقة رصيد الوحدة المتوقع.

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|------------------------------------|--------------------------|--------------------------|
| الخطة غير الممولة | | |
| عرض قيمة التزامات المكافآت المحددة | 11,125 | 12,253 |

إن الحركة في التزامات مكافآت محددة هي كما يلي:

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|----------------------------|--------------------------|--------------------------|
| في 1 يناير | 12,253 | 2,149 |
| استحواذ (إيضاح 36) | - | 10,178 |
| تكلفة الخدمة الحالية | 1,822 | 792 |
| تكلفة ما بعد انتهاء الخدمة | (1,340) | (430) |
| تكلفة فائدة | 568 | 202 |
| مكافآت مدفوعة | (4,316) | (795) |
| تحويلات | 158 | 117 |
| حركات أخرى | - | 161 |
| مكسب (خسارة) اكتوارية | 1,980 | (121) |
| في 31 ديسمبر | 11,125 | 12,253 |

إن المبالغ المعترف بها في بيان الربح أو الخسارة الموحد هي كما يلي:

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|----------------------------|--------------------------|--------------------------|
| تكلفة الخدمة الحالية | 1,822 | 792 |
| تكلفة ما بعد انتهاء الخدمة | (1,340) | (430) |
| تكلفة فائدة | 568 | 202 |
| | 1,050 | 564 |

وفيما يلي الافتراضات الهامة المستخدمة في التقييم الاكتواري:

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|-----------------|--------------------------|--------------------------|
| معدل الخصم | 4.86% | 5.13% |
| معدل نمو الراتب | 2.25% | 2.25% |

تحليل الحساسية

تعتبر حسابات التزامات المكافآت المحددة حساسة للافتراضات الاكتوارية الهامة الموضحة أعلاه. وقد تم تحديد تحليلات الحساسية على أساس طريقة تستنتج التأثير على التزامات المكافآت المحددة نتيجة للتغيرات المعقولة في الافتراضات الرئيسية التي تحدث في نهاية فترة التقرير. إن التغيرات المعقولة المحتملة في تاريخ التقرير على أحد الافتراضات الاكتوارية ذات الصلة، مع ثبات الافتراضات الأخرى، من شأنها أن تؤثر على التزامات المكافآت المحددة بالنسب المئوية الموضحة أدناه:

| | التأثير على التزام المكافآت المحددة | |
|-----------------|-------------------------------------|--------------------------|
| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
| معدل الخصم | | |
| 0.5% زيادة | -2.60% | -3.80% |
| 0.5% انخفاض | 2.80% | 4.00% |
| معدل نمو الراتب | | |
| 0.5% زيادة | -3.10% | -4.30% |
| 0.5% انخفاض | 2.90% | 4.10% |

قد لا تمثل تحليلات الحساسية المذكورة أعلاه تغيير فعلي في التزام المكافآت المحددة، حيث من غير المرجح أن تحدث تغييرات في الافتراضات بمعزل عن بعضها البعض.

كما في 31 ديسمبر 2025، بلغ المتوسط المرجح لمدة التزام المزايا المكافآت 5.7 سنة (2024: 8.17 سنة).

30 رأس المال

الصادر والمدفوع بالكامل:

4,761,905,551 سهم بقيمة 0.027 دولار أمريكي للسهم (0.10 درهم للسهم)

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--|--------------------------|--------------------------|
| | 129,664 | 129,664 |

إن الحركة في رأس المال هي كما يلي:

| | 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي |
|--------------------|--------------------------|--------------------------|
| في 1 يناير | 129,664 | 70,018 |
| إصدار أسهم جديدة * | - | 59,646 |
| في 31 ديسمبر | 129,664 | 129,664 |

* في 1 أكتوبر 2024، اندمجت الشركة مع شركة الياه سات وتم تغيير اسمها إلى "سيسب 42" بي ال سي. ونتيجة لذلك، تم إلغاء إدراج شركة الياه سات وتم نقل موجوداتها ومطلوباتها إلى الشركة مقابل إصدار صرف 2,190,476,979 سهم عادي جديد بقيمة 0.1 درهم لكل سهم لمساهمي الياه سات السابقة (إيضاح 1 وإيضاح 36) مما أدى إلى علوة إصدار أسهم بقيمة 1,359,914 ألف دولار أمريكي. كما في 31 ديسمبر 2025، بلغت علوة إصدار أسهم الشركة مبلغ 1,514,253 ألف دولار أمريكي (2024: 1,514,253 ألف دولار أمريكي).

في 13 أكتوبر 2022، وبموجب الطرح العام، تمت زيادة رأس مال الشركة إلى 70,018 ألف دولار أمريكي (257,143 ألف درهم مقسمة إلى 2,571,428,572 سهم بقيمة 0.1 درهم لكل سهم)، مع طرح 571,428,572 سهم للاكتتاب العام. تم تحديد سعر عرض الشركة عند 1.1 درهم للسهم وتم الاكتتاب بالكامل. مما أدى إلى علوة إصدار أسهم بقيمة 154,339 ألف دولار أمريكي (571,429 ألف درهم). بلغت تكاليف إصدار الأسهم 1,258 ألف دولار أمريكي (4,620 ألف درهم).

31 احتياطي آخر

يتطلب المرسوم بالقانون الاتحادي رقم 32 لسنة 2021 (وتعديلاته بموجب مرسوم القانون الاتحادي رقم 20 لسنة 2025) في دولة الإمارات العربية المتحدة تحويل 10% من أرباح الشركات المساهمة العامة (5% من أرباح الشركات ذات المسؤولية المحدودة) إلى احتياطي غير قابل للتوزيع حتى يصبح مبلغ الاحتياطي مساوياً لـ 50% من رأس المال المدفوع. تتضمن البيانات المالية الموحدة الاحتياطي القانوني للشركات التابعة للشركة حيث أن الشركة غير ملزمة بموجب لوائح سوق أبوظبي العالمي بتحويل أرباحها إلى الاحتياطي القانوني.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

32 التزامات رأس المال ومطلوبات طارئة

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | |
|--------------------------|--------------------------|--|
| 451,964 | 639,670 | التزامات رأس المال – الملتزم بها والمتعاقد عليها مطلوبات طارئة – سندات الأداء وخطابات الاعتماد المقدمة من البنوك في سياق العمل الاعتيادي |
| 943,019 | 636,736 | |

تتعلق التزامات رأس المال بشكل رئيسي بأنظمة المنصات عالية الأرتفاع AY4/5 والموجودات قيد الإنشاء للأقمار الصناعية للمدار الأرضي المنخفض (LEO) وأنظمة المنصات عالية الأرتفاع (HAPS). تشمل الأرصدة كما في 31 ديسمبر 2024 أيضاً التزامات رأس المال المتعلقة بمشروع T4-NGS.

33 عقود الإيجار – المجموعة كمؤجر

إن الحد الأدنى المستقبلي لدمج الإيجار المدينة بموجب عقود الإيجار التشغيلية غير القابلة للإلغاء هو كما يلي:

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | إيضاحات |
|--------------------------|--------------------------|--|
| 1,995,220 | 2,123,404 | إيجارات سعة الأقمار الصناعية – جهة ذات علاقة إيجارات أخرى * |
| 254 | 254 | إيجارات سعة الأقمار الصناعية – أطراف أخرى |
| 1,898 | 3,408 | استضافة بوابة – أطراف أخرى |
| 1,997,372 | 2,127,066 | في 31 ديسمبر |
| | | * إن الحد الأدنى المستقبلي لدمج الإيجار المدينة بموجب عقود الإيجار التشغيلية غير القابلة للإلغاء المتعلقة بعقود الإيجار الأخرى هو كما يلي: |
| 2,152 | 2,856 | سنة 1 |
| – | 806 | سنة 2 |
| 2,152 | 3,662 | في 31 ديسمبر |

34 العائد (الخسارة) للسهم

| 2025 | 2024 | |
|-----------|-----------|---|
| (83,408) | 62,311 | ربح (خسارة) السنة العائد إلى مالكي "سبيس 42" بي ال سي (بالألف دولار أمريكي) |
| 4,761,906 | 3,119,048 | المتوسط المرجح لعدد الأسهم العادية القائمة (بالألف) |
| (1,752) | 1,998 | العائد (الخسارة) الأساسية والمخفضة للسهم (سنت) |
| (6,433) | 7,337 | العائد (الخسارة) الأساسية والمخفضة للسهم (فلس) |

في 1 أكتوبر 2024، أصدرت الشركة 2,190,476,979 سهم عادي جديد بقيمة 0.1 درهم لكل سهم (إيضاح 30)، وبناء على ذلك تم تعديل عدد الأسهم لغرض احتساب متوسط عدد الأسهم العادية المرجح كما في 31 ديسمبر 2024.

35 إدارة المخاطر المالية

نظرة عامة

إن المجموعة معرضة للمخاطر التالية الناتجة من استخدامها للأدوات المالية:

- مخاطر الائتمان
- مخاطر السيولة
- مخاطر السوق

يقدم هذا الإيضاح معلومات حول تعرض المجموعة لكل من المخاطر المذكورة أعلاه، وأهداف المجموعة وسياساتها وعملياتها لقياس وإدارة المخاطر، وإدارة المجموعة لرأس المال. يتم إدراج المزيد من إفصاحات الكمية ضمن هذه البيانات المالية الموحدة.

يتحمل مجلس الإدارة المسؤولية الكاملة عن إنشاء وإشراف إطار إدارة المخاطر بالمجموعة وهو مسؤول عن تطوير ومراقبة سياسات إدارة المخاطر بالمجموعة.

مخاطر الائتمان

إن مخاطر الائتمان هي مخاطر الخسارة المالية للمجموعة إذا فشل العميل أو الطرف المقابل لأداة مالية في الوفاء بالتزاماته التعاقدية، وتنتشأ بشكل رئيسي من الذمم المدينة للمجموعة والأدوات المالية المشتقة والموجودات المالية الأخرى والنقد لدى البنك.

إن القيمة المدرجة للموجودات المالية تمثل الحد الأقصى للتعرض لمخاطر الائتمان.

وفيما يلي الحد الأقصى للتعرض لمخاطر الائتمان في تاريخ التقرير:

| 2025 ألف دولار أمريكي | 2024 ألف دولار أمريكي | إيضاحات |
|--------------------------|--------------------------|------------------------|
| 13,278 | 25,736 | موجودات مالية مشتقة |
| – | 762 | موجودات مالية أخرى |
| 147,323 | 140,017 | ذمم مدينة تجارية |
| 6,764 | 22,049 | ذمم مدينة أخرى |
| 205,505 | 301,028 | موجودات العقود |
| 995,017 | 1,162,610 | نقد وودائع قصيرة الأجل |
| 1,367,887 | 1,652,202 | |

الذمم المدينة التجارية وموجودات العقود

يتم إدارة مخاطر ائتمان العملاء من قبل كل وحدة أعمال وفقاً للسياسة والإجراءات والضوابط المعمول بها في المجموعة فيما يتعلق بإدارة مخاطر ائتمان العملاء. يتم تحليل العملاء الجدد بشكل فردي لمعرفة مدى جدارتهم الائتمانية قبل تقديم شروط وأحكام الدفع والتسليم القياسية للمجموعة. تتم مراقبة الذمم المدينة وموجودات العقود القائمة بشكل منتظم.

يتم إجراء تحليل انخفاض في القيمة في كل تاريخ تقرير باستخدام معدلات الخسارة المطبقة على كل شريحة من العملاء لقياس خسائر الائتمان المتوقعة. تستند معدلات المخصصات إلى أنماط التخلف عن السداد التاريخي لمجموعات شرائح العملاء المختلفة ذات أنماط الخسارة المماثلة (أي حسب المنطقة الجغرافية ونوع العميل والفئات العمرية). تعكس الاحتمالات المرجحة بالاحتمالات والقيمة الزمنية للمال والمعلومات المعقولة والقابلة للدعم المتاحة في تاريخ التقرير حول الأحداث الماضية والظروف الحالية وتوقعات الظروف الاقتصادية المستقبلية. يتم تحديد تحليل وتقسيم العملاء بالنسبة للياه سات للخدمات الفضائية حسب الأعمال (البنية التحتية والحلول المُدارة وحلول التنقل وحلول البيانات) وبالنسبة للحلول الذكية حسب العميل (الحكومة وغيرها).

لا تحتفظ المجموعة برهن كضمان. تعتبر المجموعة أن مخاطر التركيز منخفضة فيما يتعلق بالذمم المدينة التجارية وموجودات العقود، حيث يتم تخفيف مخاطر الائتمان من خلال الاستقرار المالي لعملائها، حيث أن ما يقرب من 77% منهم (2024: 70%) هم منشآت مرتبطة بالحكومة. علاوة على ذلك، يقع جزء كبير من العملاء المتبقين في العديد من الولايات القضائية والصناعات ويعملون في أسواق مستقلة إلى حد كبير.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

35 إدارة المخاطر المالية (تتمة)

مخاطر الائتمان (تتمة)

الأدوات المالية المشتقة وأرصدة البنوك

تواجه المجموعة مخاطر ائتمانية ناشئة عن مشتقاتها المستخدمة للتحوط، والتي يتم تسويتها على أساس صافي. فيما يتعلق بهذه المشتقات والنقد والودائع قصيرة الأجل، تدير الإدارة مخاطر الائتمان من خلال التعامل فقط مع البنوك ذات السمعة الطيبة.

مخاطر السيولة

تتمثل مخاطر السيولة في المخاطر التي قد لا تتمكن المجموعة من الوفاء بالتزاماتها المالية عند استحقاقها. إن نهج المجموعة في إدارة السيولة هو التأكد، قدر الإمكان، من أنها ستتمتع بشكل دائم بسيولة كافية لتلبية التزاماتها عند استحقاقها، في ظل الظروف الاعتيادية والدرجة، دون تكبد خسائر غير مقبولة أو المخاطرة بالحاق الضرر بسمعة المجموعة. تحرص المجموعة على أن يكون لديها ما يكفي من النقد والموجودات السائلة عند الطلب لتغطية نفقاتها التشغيلية والرأسمالية. وهذا يستبعد التأثير المحتمل للظروف الصعبة التي لا يمكن التنبؤ بها بشكل معقول، مثل الكوارث الطبيعية.

يلخص الجدول أدناه تواريخ استحقاق المطلوبات المالية على أساس الفترة المتبقية في نهاية فترة التقرير حتى تاريخ الاستحقاق التعاقدية. إن المبالغ الموضحة هي التدفقات النقدية غير المخصومة التعاقدية.

| | خلال سنة واحدة ألف دولار أمريكي | 2-1 سنة ألف دولار أمريكي | 2-5 سنوات ألف دولار أمريكي | أكثر من 5 سنوات ألف دولار أمريكي | المجموع ألف دولار أمريكي |
|---|------------------------------------|-----------------------------|-------------------------------|-------------------------------------|-----------------------------|
| 2025 | | | | | |
| قروض | 99,142 | 37,147 | 104,728 | 63,133 | 304,150 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 6,556 | 5,328 | 12,996 | 4,671 | 29,551 |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى (باستثناء الدفعات المقدمة) | 293,440 | – | – | – | 293,440 |
| في 31 ديسمبر 2025 | 399,138 | 42,475 | 117,724 | 67,804 | 627,141 |
| 2024 | | | | | |
| قروض | 409,796 | 101,252 | 110,517 | 97,038 | 718,603 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 5,353 | 2,210 | 3,367 | 2,903 | 13,833 |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى (باستثناء الدفعات المقدمة) | 266,213 | – | – | – | 266,213 |
| في 31 ديسمبر 2024 | 681,362 | 103,462 | 113,884 | 99,941 | 998,649 |

تم الإفصاح عن مبالغ التسهيلات المتعلقة بالقروض لأجل للمجموعة في إيضاح 26.

مخاطر السوق

إن مخاطر السوق هي المخاطر التي قد تؤثر على دخل المجموعة أو قيمة حيازاتها من الأدوات المالية نتيجة للتغيرات في أسعار السوق، مثل أسعار صرف العملات الأجنبية وأسعار الفائدة. ويتمثل هدف إدارة مخاطر السوق في إدارة ومراقبة التعرضات لمخاطر السوق ضمن معايير مقبولة، مع تحسين العائد.

1) مخاطر العملات الأجنبية

تتعرض المجموعة لمخاطر العملات الأجنبية فيما يتعلق بالمعاملات المقومة بعملات غير الدولار الأمريكي. وفيما يتعلق بالمعاملات المقومة بالدرهم الإماراتي ("الدرهم")، فإن المجموعة غير معرضة حالياً لمخاطر العملة حيث أن الدرهم الإماراتي مرتبط بالدولار الأمريكي. ولا توجد معاملات هامة مقومة بعملات غير الدولار الأمريكي والدرهم الإماراتي.

تتعرض المجموعة أيضاً لمخاطر العملة فيما يتعلق باستثماراتها في شركتها البرازيلية الزميلة. وتراقب المجموعة بشكل منتظم حركة أسعار الصرف لتقييم الحساسية والتأثير على خطة عملها الطويلة الأجل.

2) مخاطر أسعار الفائدة

تبنى المجموعة سياسة تضمن أن يكون تعرضها للتغيرات في أسعار الفائدة على القروض على أساس سعر ثابت. يتم تحقيق ذلك من خلال الدخول في مقايضات أسعار الفائدة. تحقق الودائع قصيرة الأجل أسعار فائدة ثابتة.

حساسية أسعار الفائدة

يوضح الجدول التالي الحساسية للتغيير المحتمل المعقول في أسعار الفائدة على ذلك الجزء من القروض المتأثرة، بعد تأثير محاسبة التحوط.

يتأثر ربح (خسارة) المجموعة قبل الضريبة للسنة من خلال التأثير على القروض ذات الأسعار العائمة على النحو التالي. تمثل المبالغ الموضحة التأثير على الربح أو الخسارة إذا كانت متغيرات مخاطر السوق مختلفة في نهاية فترة التقرير مع ثبات جميع المتغيرات الأخرى وتم احتسابها على أساس الافتراضات والمؤشرات المستخدمة والمدروسة من قبل المشاركين الآخرين في السوق.

| | 2025 | 2024 |
|----------------|------|-------|
| مصاريف الفائدة | 76 | 100 |
| - 25 نقطة أساس | (76) | (100) |
| + 25 نقطة أساس | | |

القيم العادلة

المشتقات

تستند القيمة العادلة لمقايضات أسعار الفائدة إلى أسعار الوسطاء، والتي يتم اختبارها للتأكد من معقوليتها من خلال خصم التدفقات النقدية المستقبلية المقدر بناءً على شروط واستحقاق كل عقد واستخدام أسعار الفائدة السوقية لأداة مماثلة في تاريخ القياس. تدرج المشتقات ضمن المستوى 2 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة.

المطلوبات المالية غير المشتقة

يتم احتساب القيمة العادلة، التي يتم تحديدها لأغراض الإفصاح، على أساس القيمة الحالية للتدفقات النقدية المستقبلية لرأس المال والفائدة، مخصومة بمعدل الفائدة السوقي في تاريخ التقرير (المستوى 2 من التسلسل الهرمي للقيمة العادلة).

تقترب القيم العادلة للقروض والموجودات المالية الأخرى والمطلوبات المالية من قيمتها المدرجة.

لم تكن هناك تحويلات بين المستوى 1 والمستوى 2 والمستوى 3 خلال 2025 و2024.

إدارة رأس المال

تتمثل سياسة مجلس الإدارة في الحفاظ على قاعدة رأسمالية قوية للحفاظ على ثقة المستثمرين والدائنين والسوق ودعم التنمية المستقبلية للأعمال.

تدير المجموعة رأس المال باستخدام نسبة التمويل، وهي صافي الدين مقسوماً على إجمالي حقوق الملكية زائد صافي الدين. وتتمثل سياسة المجموعة في الحفاظ على نسبة التمويل ضمن نطاق لتلبية احتياجات أعمال المجموعة. وتدرج المجموعة ضمن صافي الدين القروض التي تحمل فائدة والنقد والودائع قصيرة الأجل. ويشمل رأس المال رأس المال المدفوع والاحتياطيات والأرباح المستبقة.

| | 2025 | 2024 |
|--|------------------|------------------|
| إيضاحات | ألف دولار أمريكي | ألف دولار أمريكي |
| قروض تحمل فائدة (باستثناء تكاليف المعاملة غير المطفاة) | 267,690 | 657,360 |
| ناقصاً: نقد وودائع قصيرة الأجل | (995,017) | (1,162,610) |
| صافي النقد | (727,327) | (505,250) |
| مجموع حقوق الملكية | 1,780,851 | 1,873,455 |
| مجموع حقوق الملكية وصافي الدين | 1,053,524 | 1,368,205 |
| معدل المديونية (%) | لا ينطبق | لا ينطبق |

نظراً لأن المجموعة لديها صافي مركز نقدي في نهاية فترة التقرير الحالية والسابقة، لم يتم احتساب نسبة الديون.

إيضاحات حول البيانات المالية الموحدة

للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

36 اندماج الأعمال والتغيرات في حصص الملكية

يقدم هذا الإيضاح معلومات حول التغييرات في هيكل المجموعة في السنوات الحالية والسابقة والسياسات المحاسبية العامة التي تطبقها المجموعة.

معلومات السياسة المحاسبية الجوهرية

اندماج الأعمال

يتم احتساب اندماجات الأعمال باستخدام طريقة الاستحواذ عندما تفي مجموعة الأنشطة والموجودات المكتسبة بتعريف عمل تجاري ويتم نقل السيطرة إلى المجموعة. لتحديد ما إذا كانت مجموعة معينة من الأنشطة والموجودات تمثل عملاً تجارياً، تقوم المجموعة بتقييم ما إذا كانت مجموعة الموجودات والأنشطة المكتسبة تتضمن، على الأقل، مدخلات وعملية جوهرية وما إذا كانت المجموعة المكتسبة لديها القدرة على إنتاج مخرجات. لدى المجموعة خيار تطبيق "اختبار التركيز" الذي يسمح بتقييم مبسط لما إذا كانت مجموعة الأنشطة والموجودات المكتسبة ليست عملاً تجارياً. يتم استيفاء اختبار التركيز الاختياري إذا تم تركيز كل القيمة العادلة للموجودات الإجمالية المكتسبة بشكل أساسي في أصل واحد قابل للتحديد أو مجموعة من الموجودات المماثلة القابلة للتحديد.

يتم قياس تكلفة الاستحواذ على أنها مجموع البديل المحول، والذي يتم قياسه بالقيمة العادلة في تاريخ الاستحواذ، ومبلغ أي حصص غير مسيطرة في الشركة المستحوذ عليها. بالنسبة لكل اندماج أعمال، تختار المجموعة ما إذا كانت ستقيس الحصص غير المسيطرة في الشركة المستحوذ عليها بالقيمة العادلة أو بالحصص النسبية من صافي الموجودات القابلة للتحديد للشركة المستحوذ عليها. يتم تحميل التكاليف المتعلقة بالاستحواذ على النفقات عند حدوثها وإدراجها ضمن المصاريف التشغيلية الأخرى.

عندما تستحوذ المجموعة على عمل تجاري، فإنها تقوم بتقييم الموجودات والمطلوبات المالية المفترضة للتصنيف والتعيين المناسبين وفقاً للشروط التعاقدية والظروف الاقتصادية والشروط ذات الصلة في تاريخ الاستحواذ. يتضمن هذا فصل المشتقات المدرجة في العقود الأصلية من قبل الشركة المستحوذ عليها. سيتم الاعتراف بأي بدل طارئ يتم نقله من قبل الشركة المستحوذ عليها بالقيمة العادلة في تاريخ الاستحواذ. يتم قياس البديل الطارئ المصنف كأصل أو التزام وهو أداة مالية وضمن نطاق المعيار الدولي للتقارير المالية 9 "الأدوات المالية" بالقيمة العادلة مع الاعتراف بالتغيرات في القيمة العادلة في بيان الربح أو الخسارة الموحد.

يتم تحديد الحصص غير المسيطرة في الشركات التابعة بشكل منفصل عن حقوق الملكية للمجموعة فيها. قد يتم قياس حصص المساهمين غير المسيطرين الذين يمثلون مصالح ملكية حالية تمنح حاملها حصة متناسبة من صافي الموجودات عند التصفية مبدئياً بالقيمة العادلة أو بالحصص النسبية للحصص غير المسيطرة من القيمة العادلة لصافي الموجودات القابلة للتحديد لدى الشركة المستحوذ عليها. يتم اختيار القياس على أساس كل عملية استحواذ على حدة. يتم قياس الحصص غير المسيطرة الأخرى مبدئياً بالقيمة العادلة. بعد الاستحواذ، يكون المبلغ المدرج للحصص غير المسيطرة هو مبلغ تلك الحصص عند الاعتراف الأولي بالإضافة إلى حصة الحصص غير المسيطرة في التغييرات اللاحقة في حقوق الملكية.

يتم قياس الشهرة مبدئياً بالتكلفة (وهي الفائض من إجمالي البديل المحول والمبلغ المعترف به للحصص غير المسيطرة وأي حصة سابقة محتفظ بها على صافي الموجودات القابلة للتحديد المستحوذ عليها والمطلوبات المفترضة). إذا كانت القيمة العادلة لصافي الموجودات المستحوذ عليها أعلى من إجمالي البديل المحول، تقوم المجموعة بإعادة تقييم ما إذا كانت قد حددت بشكل صحيح جميع الموجودات المستحوذ عليها وجميع المطلوبات المفترضة وتراجع الإجراءات المستخدمة لقياس المبالغ التي سيتم الاعتراف بها في تاريخ الاستحواذ. إذا كان ينتج عن إعادة التقييم زيادة القيمة العادلة لصافي الموجودات المستحوذ عليها عن إجمالي البديل المحول، فيتم الاعتراف بالمكسب في بيان الربح أو الخسارة الموحد.

بعد الاعتراف الأولي، يتم قياس الشهرة بالتكلفة مطروحاً منها أي خسائر انخفاض في قيمة متراكمة. ولغرض اختبار الانخفاض في القيمة، يتم تخصيص الشهرة المكتسبة في اندماج الأعمال، اعتباراً من تاريخ الاستحواذ، لكل وحدة من الوحدات المنتجة للنقد في المجموعة والتي من المتوقع أن تستفيد من الاندماج، بغض النظر عما إذا كانت الموجودات أو المطلوبات الأخرى للشركة المستحوذ عليها مخصصة لتلك الوحدات. عندما يتم تخصيص الشهرة للوحدة المنتجة للنقد ويتم استبعاد جزء من العملية داخل تلك الوحدة، يتم إدراج الشهرة المرتبطة بالعملية المستبعدة في القيمة المدرجة للعملية عند تحديد الربح أو الخسارة عند الاستبعاد. يتم قياس الشهرة المستبعدة في هذه الظروف على أساس القيم النسبية للعملية المستبعدة والجزء المحتفظ به من الوحدة المنتجة للنقد.

العمليات المتوقفة

تعتبر مجموعة الاستبعاد من الموجودات مؤهلة كعمليات متوقفة إذا كانت مكوناً من منشأة ما تم استبعادها أو تم تصنيفها على أنه محتفظ به للبيع، و: (أ) تمثل خط عمل رئيسي منفصل أو منطقة جغرافية للعمليات، (ب) تشكل جزءاً من خطة منسقة واحدة لاستبعاد خط عمل رئيسي منفصل أو منطقة جغرافية للعمليات، أو (ج) هي شركة تابعة تم الاستحواذ عليها حصرياً بهدف إعادة البيع.

يتم استبعاد العمليات المتوقفة من نتائج العمليات المستمرة ويتم تقديمها كمبلغ واحد كربح أو خسارة بعد الضريبة من العمليات المتوقفة في بيان الدخل الشامل الموحد. عندما يتم تصنيف عملية ما كعملية متوقفة، يتم إعادة تقديم بيان الربح أو الخسارة والدخل الشامل الآخر المقارن كما لو كانت العملية قد توقفت منذ بداية السنة المقارنة.

تخفيف الحصص دون فقدان السيطرة خلال السنة:

خلال 2022، أبرمت المجموعة اتفاقية مساهمة مع مساهم آخر ("شريك المشروع المشترك") لتأسيس شركة ("مشروع مشترك") بهدف إنشاء نشاط تجاري في مجال البحث والتطوير والتصنيع والمبيعات (وغيرها من العمليات المطلوبة أو المتفق عليها) لمنتجات في قطاع أنظمة المنصات عالية الارتفاع ("HAPS") في دولة الإمارات العربية المتحدة ومناطق أخرى. واتفق على أن تمتلك المجموعة 53% من أسهم المشروع المشترك، بينما يمتلك شريك المشروع المشترك 47%.

خلال 2023، تم تأسيس المشروع المشترك تحت اسم "ميرا إبيروسييس المحدودة" ("ميرا") بإصدار 1000 سهم مملوكة بالكامل للمجموعة. وفي 1 يوليو 2025، أكملت المجموعة نقل حصتها البالغة 47% في "ميرا" إلى شريك المشروع المشترك وفقاً لأحكام وشروط اتفاقية المساهمين. تم النقل دون بدل. وبناءً على تقييم الإدارة لتشكيل مجلس الإدارة والحقوق الممنوحة بموجب اتفاقية المساهمين المعدلة، لم ينتج النقل عن فقدان المجموعة السيطرة. وبالتالي تم تسجيله كعمالة حقوق ملكية. بلغ صافي موجودات "ميرا" في البيانات المالية الموحدة للمجموعة بتاريخ النقل 17,502 ألف دولار، منها 8,226 ألف دولار، تمثل حصة ملكية بنسبة 47%، تم تسجيلها كتسوية بين الأرباح المحتجزة وحقوق الأقلية نتيجة لتخفيف الحصة في شركة تابعة.

الاندماج مع شركة الياه للاتصالات الفضائية (الياه سات) خلال السنة السابقة:

في 1 أكتوبر 2024، اندمجت الشركة والياه سات، مشغل الأقمار الصناعية العالمي، لإنشاء "سبييس 42"، وهي شركة سبييس تيك مدعومة بالذكاء الاصطناعي مقرها دولة الإمارات العربية المتحدة ذات نطاق عالمي تعمل على دمج الاتصالات عبر الأقمار الصناعية والتحليلات الجغرافية المكانية وقدرات الذكاء الاصطناعي.

في تاريخ الاندماج، تم حل الياه سات وإلغاء إدراج أسهمها في سوق أبوظبي للأوراق المالية. تم نقل جميع موجودات ومطلوبات الياه سات إلى الشركة مقابل الأسهم الجديدة التي أصدرتها الشركة، والتي تم توزيعها لمساهمي الياه سات السابقين بنسبة 0.897821 سهم جديد في الشركة لكل سهم واحد في الياه سات. بعد الاندماج، تم تغيير الاسم القانوني للشركة من بيانات ايه أي بي ال سي إلى "سبييس 42" بي ال سي.

معلومات تكميلية للبائانات المالية الموحدة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

يتم عرض البائانات المالية الموحدة بالدولار الأمريكي ("الدولار")، العملة الوظيفية للشركة وعملة العرض للمجموعة. يتم عرض المعلومات التكميلية المختارة التالية بدرهم دولة الإمارات العربية المتحدة ("الدريم") فقط لأغراض الملاءمة. تم تحويل المبالغ بالدريم بسعر 3.6725 درهم لكل دولار أمريكي. باستثناء رأس المال الإضافي المدفوع ورأس المال المساهم الذي يتم تحويله باستخدام أسعار تاريخية. لغرض هذا التحويل، تم تقريب الأرقام عند الضرورة.

(1) بيان الربح أو الخسارة الموحد

| | 2024 | 2025 |
|--|----------------|------------------|
| | ألف درهم | ألف درهم |
| إيرادات | | |
| تكاليف إيرادات – بضائع وخدمات | 1,216,365 | 2,117,810 |
| تكاليف موظفين | (540,030) | (634,579) |
| مصاريف تشغيلية أخرى | (218,415) | (449,848) |
| إيرادات أخرى | (152,706) | (736,039) |
| | 78,419 | 31,661 |
| الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء المعدلة | 383,633 | 329,005 |
| استهلاك وإطفاء وانخفاض القيمة | (155,057) | (697,033) |
| خسائر القيمة العادلة | (5,083) | (2,798) |
| الربح (الخسارة) التشغيلية | 223,493 | (370,826) |
| إيرادات التمويل | 49,906 | 128,519 |
| تكاليف التمويل | (14,202) | (77,567) |
| صافي إيرادات التمويل | 35,704 | 50,952 |
| حصة نتائج استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | (4,326) | (7,503) |
| الربح (الخسارة) قبل ضريبة الدخل | 254,871 | (327,377) |
| مزاي (مصاريف) ضريبة الدخل | (24,209) | 11,767 |
| الربح (الخسارة) للسنة | 230,662 | (315,610) |
| الربح (الخسارة) للسنة العائد إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | 1,825 | (9,295) |
| الربح (الخسارة) للسنة العائد إلى مالكي "سبيس 42" بي ال سي | 228,837 | (306,315) |
| العائد (الخسارة) للسهم | | |
| الأساسي والمخفض (فلس لكل سهم) | 7.338 | (6.434) |

(2) بيان الدخل الشامل الموحد

| | 2024 | 2025 |
|--|----------------|------------------|
| | ألف درهم | ألف درهم |
| الربح (الخسارة) للسنة | 230,662 | (315,610) |
| الدخل (الخسارة) الشاملة الآخري، صافي الضريبة: | | |
| بنود قد يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: | | |
| تحوط التدفقات النقدية – الجزء الفعال للتغيرات في القيمة العادلة | 25,142 | 12,957 |
| تحوط التدفقات النقدية – مكسب معاد تصنيفه إلى الربح أو الخسارة | (14,631) | (39,564) |
| عمليات أجنبية – فروقات تحويل عملات | (10,305) | 9,402 |
| | 206 | (17,205) |
| بنود لم يتم إعادة تصنيفها لاحقاً إلى الربح أو الخسارة: | | |
| إعادة قياس التزامات مكافآت محددة | 444 | (7,272) |
| الدخل (الخسارة) الشاملة الأخرى للسنة | 856 | (24,477) |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة للسنة | 231,518 | (340,087) |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة العائد إلى حقوق الملكية غير المسيطرة | 1,561 | (8,976) |
| مجموع الدخل (الخسارة) الشاملة العائد إلى مالكي "سبيس 42" بي ال سي | 229,957 | (331,111) |

معلومات تكميلية للبينات المالية الموحدة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

(3) بيان المركز المالي الموحد

| | 2024 ألف درهم | 2025 ألف درهم |
|--|-------------------|-------------------|
| الموجودات | | |
| ممتلكات وألات ومعدات | 5,223,742 | 5,507,667 |
| حق استخدام الموجودات | 68,461 | 89,991 |
| موجودات غير ملموسة والشهرة | 2,545,423 | 2,545,729 |
| استثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية | 103,124 | 92,668 |
| ذمم مدينة تجارية وأخرى | 1,348 | 19,736 |
| أدوات مالية مشتقة | 58,224 | 33,313 |
| موجودات مالية أخرى | 2,798 | - |
| تكاليف عقود | 8,733 | 8,733 |
| موجودات ضريبة الدخل المؤجلة | 20,089 | 27,518 |
| مجموع الموجودات غير المتداولة | 8,031,942 | 8,325,355 |
| مخزون | 95,937 | 67,647 |
| ذمم مدينة تجارية وأخرى | 652,394 | 600,142 |
| موجودات العقود | 1,105,525 | 754,717 |
| تكلفة العقود | 48,315 | 10,419 |
| أدوات مالية مشتقة | 36,292 | 15,450 |
| موجودات ضريبة الدخل | 665 | 264 |
| نقد وودائع قصيرة الأجل | 4,269,685 | 3,654,200 |
| مجموع الموجودات المتداولة | 6,208,813 | 5,102,839 |
| مجموع الموجودات | 14,240,755 | 13,428,194 |
| المطلوبات | | |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى | 1,279,089 | 1,341,380 |
| مطلوبات العقود | 190,544 | 193,787 |
| قروض | 1,427,670 | 323,195 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 12,123 | 22,971 |
| مطلوبات ضريبة الدخل | 71,004 | 701 |
| مجموع المطلوبات المتداولة | 2,980,430 | 1,882,034 |
| ذمم دائنة تجارية وأخرى | 1,118,214 | 1,445,804 |
| مطلوبات العقود | 2,040,885 | 2,650,377 |
| قروض | 947,185 | 628,839 |
| مطلوبات عقود الإيجار | 55,139 | 74,306 |
| التزامات مكافآت محددة | 44,999 | 40,857 |
| مطلوبات ضريبة الدخل المؤجلة | 173,639 | 165,802 |
| مجموع المطلوبات غير المتداولة | 4,380,061 | 5,005,985 |
| مجموع المطلوبات | 7,360,491 | 6,888,019 |
| صافي الموجودات | 6,880,264 | 6,540,175 |
| حقوق الملكية | | |
| رأس المال | 476,191 | 476,191 |
| علاوة أسهم | 5,561,094 | 5,561,094 |
| احتياطي تحوط | 10,511 | (16,096) |
| احتياطيات أخرى | 50,266 | 50,266 |
| احتياطي تحويل عملات أجنبية | (10,015) | (992) |
| إحتياطي إعادة قياس | 419 | (6,794) |
| أرباح محتجزة | 669,625 | 333,099 |
| حقوق الملكية العائدة إلى مالكي "سبيس 42" بي إل سي | 6,758,091 | 6,396,768 |
| حقوق الملكية غير المسيطرة | 122,173 | 143,407 |
| مجموع حقوق الملكية | 6,880,264 | 6,540,175 |

(4) بيان التغيرات في حقوق الملكية الموحد

| مجموع حقوق الملكية | العائد إلى مالكي "سبيس 42" بي إل سي | | | | | |
|--------------------|-------------------------------------|------------------|------------------|-------------------------------|------------------|----------------|
| | حقوق الملكية غير المسيطرة | المجموع | أرباح محتجزة | احتياطيات أخرى ^(م) | علاوة أسهم | رأس المال |
| ألف درهم | ألف درهم | ألف درهم | ألف درهم | ألف درهم | ألف درهم | ألف درهم |
| 1,315,005 | - | 1,315,005 | 449,055 | 41,999 | 566,810 | 257,141 |
| | | | | | | |
| 230,662 | 1,825 | 228,837 | 228,837 | - | - | - |
| (10,305) | (290) | (10,015) | - | (10,015) | - | - |
| 25,142 | - | 25,142 | - | 25,142 | - | - |
| (14,631) | - | (14,631) | - | (14,631) | - | - |
| 445 | 26 | 419 | - | 419 | - | - |
| 651 | (264) | 915 | - | 915 | - | - |
| 231,313 | 1,561 | 229,752 | 228,837 | 915 | - | - |
| | | | | | | |
| - | - | - | (8,267) | 8,267 | - | - |
| 5,213,334 | - | 5,213,334 | - | - | 4,994,284 | 219,050 |
| 120,612 | 120,612 | - | - | - | - | - |
| 6,880,264 | 122,173 | 6,758,091 | 669,625 | 51,181 | 5,561,094 | 476,191 |
| | | | | | | |
| 6,880,264 | 122,173 | 6,758,091 | 669,625 | 51,181 | 5,561,094 | 476,191 |
| | | | | | | |
| (315,611) | (9,295) | (306,316) | (306,316) | - | - | - |
| 9,401 | 378 | 9,023 | - | 9,023 | - | - |
| 12,957 | - | 12,957 | - | 12,957 | - | - |
| (39,564) | - | (39,564) | - | (39,564) | - | - |
| (7,272) | (59) | (7,213) | - | (7,213) | - | - |
| (24,478) | 319 | (24,797) | - | (24,797) | - | - |
| (340,089) | (8,976) | (331,113) | (306,316) | (24,797) | - | - |
| | | | | | | |
| - | - | - | - | - | - | - |
| - | 30,210 | (30,210) | (30,210) | - | - | - |
| 6,540,175 | 143,407 | 6,396,768 | 333,099 | 26,384 | 5,561,094 | 476,191 |

معلومات تكميلية للبينات المالية الموحدة للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025

(5) بيان التدفقات النقدية الموحد

| 2024 ألف درهم | 2025 ألف درهم | |
|------------------|--------------------|---|
| | | الأنشطة التشغيلية |
| 254,871 | (327,377) | ربح قبل ضريبة الدخل تعديلات لـ: |
| 4,326 | 7,503 | حصة النتائج لاستثمارات محتسبة وفقاً لحقوق الملكية |
| 155,057 | 697,033 | استهلاك وأطفاء |
| 29,703 | 485,269 | مخصص خسائر ائتمان متوقعة |
| 2,751 | 15,237 | مخصص مخزون |
| - | 26,192 | شطب تكاليف عقود |
| 5,083 | 2,798 | خسائر القيمة العادلة |
| (49,906) | (128,519) | إيرادات تمويل |
| 14,202 | 77,567 | تكاليف تمويل |
| (46,193) | - | مكسب استبعاد موجودات غير متداولة مصنفة كمحتفظ بها للبيع |
| 1,329 | 1,770 | تكلفة خدمة حالية |
| - | 1,315 | شطب ممتلكات وألات ومعدات |
| - | 944 | خسارة إنهاء عقود إيجار |
| - | (70) | مكسب استبعاد ممتلكات وألات ومعدات |
| 371,223 | 859,662 | الربح التشغيلي قبل تغييرات رأس المال العامل |
| 107,204 | (67,600) | تغييرات رأس المال العامل: |
| (367,551) | (44,364) | ذمم مدينة تجارية وأخرى |
| (9,427) | 11,704 | موجودات العقود |
| 13,845 | 13,228 | تكاليف العقود |
| (858,788) | 382,153 | مخزون |
| 2,370,467 | 612,735 | ذمم دائنة تجارية وأخرى |
| 1,626,973 | 1,767,518 | مطلوبات العقود |
| (2,920) | (15,851) | النقد الناتج من العمليات |
| (459) | (71,706) | دفعات التزامات مكافآت محددة |
| | | ضريبة الدخل المدفوعة |
| 1,623,594 | 1,679,961 | صافي النقد من الأنشطة التشغيلية |
| | | الأنشطة الاستثمارية |
| (418,092) | (926,072) | مشتريات ممتلكات وألات ومعدات |
| (8,807) | (63,127) | مشتريات موجودات غير ملموسة |
| 151,652 | - | عائدات استبعاد موجودات غير متداولة مصنفة كمحتفظ بها للبيع |
| - | 437 | عائدات استبعاد ممتلكات وألات ومعدات |
| 817,131 | 2,222,101 | عائدات ودائع لأجل بتواريخ استحقاق أصلية لأكثر من ثلاثة أشهر |
| (1,120,487) | (642,688) | ودائع لأجل مودعة بتواريخ استحقاق أصلية لأكثر من ثلاثة أشهر |
| 11,936 | 10,742 | عائدات استثمار في شركة زميلة |
| 906,726 | - | استحواذ الأعمال. صافي النقد المستحوذ عليه |
| - | 27,213 | استلام منحة حكومية لشراء المعدات والبرامج |
| 53,615 | 139,570 | فائدة مستلمة |
| 393,674 | 768,176 | صافي النقد من الأنشطة الاستثمارية |
| | | الأنشطة التمويلية |
| 84,857 | - | عائدات من قروض لأجل |
| (146,294) | (1,431,063) | تسديدات قروض لأجل |
| (7,999) | (15,292) | دفعات مطلوبات عقود الإيجار |
| (18,726) | (39,211) | فائدة مدفوعة بما في ذلك تسويات مشتقة |
| (88,162) | (1,485,566) | صافي النقد المستخدم في الأنشطة التمويلية |
| 1,929,106 | 962,571 | صافي الزيادة في النقد ومرادفات النقد |
| (896) | 1,357 | صافي فروقات صرف عملات أجنبية |
| 762,062 | 2,690,272 | النقد ومرادفات النقد في 1 يناير |
| 2,690,272 | 3,654,200 | النقد ومرادفات النقد في 31 ديسمبر |



سييس 42 ش.م.ع
المكتب المسجل:
الطابق 11، برج السراب
مربعة سوق أبوظبي العالمي، جزيرة المارية
ص.ب 111143 أبوظبي
الإمارات العربية المتحدة

space42.ai