

## المستجدات المالية والتشغيلية

يُسلط هذا البيان الضوء على أهم المستجدات الرئيسية الخاصة بأعمالنا خلال العام حتى تاريخه، ويقدم لمحة عن خططنا المستقبلية، وهو مخصص لأغراض توفير المعلومات العامة والنشر الإعلامي فقط. يُرجى أخذ العلم بأن الأرقام الواردة في هذا البيان ليست نتائج مالية مدققة، حيث سيتم نشر البيانات المدققة والإفصاحات المالية الكاملة بالتزامن مع نشر نتائج النصف الأول من عام 2025.

الاستحواذ على شركة ميريك للصناعات وتوقيع اتفاقية للاستحواذ على حصة أغلبية في شركة أنغاتا: الأثر والتوقعات

تمثل عملية الاستحواذ على شركة ميريك للصناعات في موزمبيق وتوقيع اتفاقية للاستحواذ على 65% من شركة أنغاتا في أنغولا - صفقة قيد التنفيذ حالياً وتنتظر الحصول على الموافقات التنظيمية - خطوتين مهمتين في مسيرتنا لتوسيع حضورنا وقدراتنا في الأسواق الأفريقية الرئيسية.

يُعد الاستحواذ على أنغاتا دخولاً استراتيجياً إلى القطاع الزراعي ومدخلات الإنتاج الزراعي في أنغولا، وتركز الشركة على خلط الأسمدة المخصصة وفقاً لمواصفات التربة والمحاصيل ومتطلباتها في مختلف مناطق الجمهورية. كما يُمكنها موقعها في ممر لوبيتو الاستراتيجي من أن تكون مركزاً رئيسياً لخدمة المزارعين في الأسواق المجاورة. وبفضل هذا الاستحواذ سنتمكن من دعم المزارعين بشكل مباشر وتعزيز الأنظمة التي تغذي سلاسل الإمداد الإقليمية والعالمية. وتتمتع الشركة بقدرة إنتاجية تبلغ 100,000 طن متري سنوياً، مع خطط لزيادة هذه القدرة بحلول نهاية عام 2025.

من ناحية أخرى، يمنحنا الاستحواذ على شركة ميريك للصناعات فرصة مميزة لدخول سوق طحن القمح والذرة في موزمبيق، والذي يشهد نمواً قوياً، حيث تمتلك ميريك للصناعات حصة سوقية تزيد عن 60%. وتدير الشركة مرافق طحن متطورة بطاقة إنتاجية تتجاوز 800,000 طن متري من دقيق القمح والذرة سنوياً. كما تمتلك منشآت لإنتاج أكثر من 180,000 طن متري من المعكرونة والبسكويت وأعلاف الحيوانات سنوياً، بالإضافة إلى صوامع حبوب بسعة تخزين إجمالية تبلغ 145,000 طن متري. وتخطط الشركة لإضافة 1,000 طن متري من الطاقة الإنتاجية اليومية، والتي من المتوقع أن تزيد الإيرادات الموحدة لشركة انفيكتوس للاستثمار بأكثر من 1 مليار درهم إماراتي (272 مليون دولار أمريكي) سنوياً، وذلك إلى جانب زيادة حجم الصادرات.

ومن شأن الاستحواذ على هاتين الشركتين، إضافة إلى استحواذنا العام الماضي على حصة 60% من شركة جراديركو المغربية، تسريع مسار نمونا وتحقيق هدفنا في أن نصبح شركة متكاملة لمنتجات الأغذية الزراعية في الشرق الأوسط وأفريقيا.

### استراتيجية الاستحواذ وخطة التطوير لعام 2025

نواصل تنفيذ استراتيجية نمو طموحة تهدف إلى زيادة إيراداتنا خمسة أضعاف، لتصل إلى 25 مليار درهم إماراتي (ما يعادل 6.8 مليار دولار أمريكي) بحلول عام 2028، مقارنةً بنتائج عام 2023. ونعتمد في تحقيق هذا الهدف على مسارين متكاملين، يشتملان النمو الداخلي من خلال تعزيز الكفاءة وتوسيع القدرات التشغيلية، إلى جانب النمو عبر الاستحواذات المدروسة، مع التركيز على الفرص الواعدة ضمن قطاع الأغذية الزراعية. نُكثف حالياً جهودنا لاستكشاف فرص استثمارية نوعية تغطي مختلف مراحل سلسلة القيمة، بدءاً من الإنتاج ووصولاً إلى التخزين والتوزيع، بما يعزز رؤيتنا لبناء كيان متكامل في هذا القطاع الحيوي. وتشكل صفقات الاستحواذ على أنغاتا وميريك للصناعات وجراديركو تجسيداً عملياً لهذه الرؤية، حيث تُسهم في تعزيز حضورنا الإقليمي وتزويد منظومتنا بإمكانات محلية متقدمة، لاسيما في مجالي التخزين والتوزيع.

ونواصل الاستفادة من ديناميكية النمو الحالية عبر التوسع المدروس في أصول المرحلة المتوسطة والنهائية ضمن سلسلة القيمة، مع تركيز خاص على الأسواق الأفريقية الرئيسية التي تتمتع بإمكانات نمو واعدة. ونسعى إلى الاستحواذ على حصص أغلبية في مشاريع تتراوح قيمتها بين 200 و300 مليون دولار أمريكي، بهدف تعزيز حضورنا السوقي وتوسيع نطاق منتجاتنا. كما نُخطّط لتنفيذ عملية استحواذ ثالثة في قطاع الأغذية الأساسية خلال العام الجاري، مع التركيز على الفرص الاستراتيجية التي تُعزز نقاط قوتنا الحالية وتُحقق تكاملاً تشغيلياً عالياً مع عملياتنا القائمة.

## الأداء المالي في الربع الأول من عام 2025

حققنا بداية قوية لهذا العام، مستفيدين من الزخم الإيجابي لنتائجنا المالية والتشغيلية القوية في عام 2024. وارتفعت إيراداتنا في الربع الأول من عام 2025 بنسبة تجاوزت أكثر من 35% على أساس سنوي، ما يمثل أعلى نسبة نمو لنا حتى الآن منذ إدراج أسهمنا في سوق أبوظبي للأوراق المالية. ويعود هذا النمو إلى الأداء القوي في قطاعات منتجاتنا وأسواقنا الرئيسية.

في الوقت نفسه، شهدت أحجام المعاملات السلعية ارتفاعاً يقارب الضعف مقارنةً بالفترة نفسها من العام الماضي، وذلك بفضل نجاحنا في تنفيذ استراتيجيتنا للتنوع وزيادة الإنتاجية من خلال عمليات الاستحواذ الأخيرة. كما حققنا أرباحاً قوية خلال الربع، حيث ارتفع صافي الربح بنحو 23% على أساس سنوي، ما يعكس قدرتنا الكبيرة على إدارة التكاليف بكفاءة وتعزيز النمو من خلال التوسع وتكامل العمليات.

ومع تطلعنا إلى المستقبل، فإننا واثقون في قدرتنا على مواصلة مسيرة نمونا القوية خلال الفترة المتبقية من العام. وبفضل توسيع حضورنا الجغرافي وتركيزنا المستمر على تكامل عملياتنا، يُمكننا الاستفادة من الأسس القوية والطلب المتزايد على المنتجات الغذائية في أسواقنا. كما سنواصل التزامنا بتقديم قيمة مضافة لمساهميننا وتعزيز تطوير سلسلة الإمداد الغذائية الأكثر استدامة ومرونة.

### نطاق عمليات الشركة وخطتها التوسعية

وسّعنا خلال العامين الماضيين نطاق عملياتنا ليشمل أسواقاً جديدة ومتنوعة، من بينها بوروندي والكاميرون وإثيوبيا والعراق وساحل العاج وملاوي والمغرب وموزمبيق ورواندا وتنزانيا وتركيا. كما دخلنا مؤخراً إلى أسواق كل من أنغولا وبوركينا فاسو وغانا والأردن ومدغشقر وموريتانيا وهولندا والسنغال وجنوب أفريقيا وزيمبابوي، ما رفع عدد الأسواق التي نغطيها إلى 65 سوقاً حول العالم.

نركّز حالياً على توسيع حضورنا التجاري في شمال أفريقيا والأسواق الساحلية الرئيسية في القارة، انطلاقاً من رؤية استراتيجية تستند إلى مزايا هذه المناطق. وتُشكل منطقة شمال أفريقيا أولوية بالنسبة لنا، بفضل قربها من أسواق التصدير، وتوفر بنية تحتية متقدمة للموانئ، وارتفاع الطلب على المنتجات القائمة على القمح. وندرك أيضاً أهمية التواجد القوي في الأسواق الساحلية، لما توفره من مزايا تنافسية تشمل سهولة الوصول إلى مسارات التجارة الدولية وخفض التكاليف اللوجستية وتوسيع نطاق التوزيع الإقليمي. يساعدنا التوسع في هذه الأسواق المحورية على بناء سلسلة توريد أكثر مرونة ويُقربنا من تحقيق هدفنا في أن نصبح مؤسسة متكاملة في قطاع الأغذية الزراعية.